1. Comportamiento de la Economía Peruana 1950-2021

1. Comportamiento de la Economía Peruana 1950 - 2021

1.1. Economía Peruana 2021

En el año 2021, la economía peruana medida a través del Producto Bruto Interno (PBI) a precios constantes de 2007, registró un crecimiento de 13,3%, incidió en este resultado la evolución favorable de la demanda interna (15,5%) en un contexto de flexibilización en las restricciones a la movilidad social, el paulatino incremento de las actividades económicas en operación que permitió ampliar el alcance de participación de las actividades hacia los servicios, el mayor acceso de la población a los programas de vacunación, y la política monetaria y fiscal expansiva, lo que posibilitó los mayores gastos de consumo e inversión.

En el plano externo, la recuperación de la economía mundial, en particular de nuestros principales socios comerciales, incidió en el incremento de las exportaciones de bienes y servicios, aunque también se incrementaron en mayor medida las importaciones. La economía mundial creció 6,1%, de acuerdo a las estimaciones disponibles; no obstante, enfrentó obstáculos adversos, tanto por las infecciones de la COVID-19 y la aparición de su nueva variante Ómicron, así como, por las perturbaciones en las cadenas de suministros y las presiones inflacionarias.

Si bien la recuperación de la economía en el año 2021, permitió lograr un nivel de PBI de 551 mil 714 millones de soles, cifra mayor a lo obtenido en el año 2019 que fue 546 mil 605 millones de soles; sin embargo, el nivel del PBI per cápita en el 2021 (16 mil 701 soles) aún se mantiene por debajo a los registrados en pre pandemia (en el año 2019 fue de 17 mil 12 soles y en el año 2018 alcanzó la cifra de 16 mil 939 soles).

Cuadro Nº 1
PERÚ: OFERTA Y DEMANDA GLOBAL 2007 - 2021
(Variación porcentual del índice de volumen físico)
Año Base 2007=100

Oferta y Demanda Global	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018P/	2019P/	2020E/	2021E/
Producto Bruto Interno	**8,5**	**9,1**	**1,1**	**8,3**	**6,3**	**6,1**	**5,9**	**2,4**	**3,3**	**4,0**	**2,5**	**4,0**	**2,2**	**-11,0**	**13,3**
Extractivas	4,1	7,9	0,5	1,3	2,8	1,8	4,3	-1,4	6,9	9,0	3,4	1,8	0,3	-8,8	6,0
Transformación	11,9	10,5	-3,2	12,0	7,0	5,3	6,5	-0,2	-2,3	-0,9	1,1	5,7	-0,4	-13,8	23,2
Servicios [1/]	9,0	9,1	3,0	9,5	7,3	7,8	6,1	4,4	4,1	4,1	2,7	4,1	3,6	-10,7	12,6
Importaciones	**21,3**	**25,0**	**-15,9**	**26,6**	**13,6**	**10,0**	**2,9**	**-1,0**	**1,0**	**1,6**	**7,1**	**3,5**	**1,7**	**-15,4**	**25,1**
Oferta y Demanda Global	**10,8**	**12,2**	**-2,6**	**11,7**	**7,9**	**7,0**	**5,2**	**1,6**	**2,8**	**3,4**	**3,5**	**3,9**	**2,1**	**-11,9**	**15,8**
Demanda Interna	**12,3**	**13,7**	**-2,4**	**14,5**	**8,6**	**8,1**	**6,7**	**3,0**	**2,4**	**1,5**	**2,1**	**4,0**	**2,6**	**-10,2**	**15,5**
Consumo Final Privado	8,6	8,9	3,1	9,1	7,2	7,4	5,7	4,2	4,0	3,7	2,6	3,8	3,2	-9,8	11,7
Consumo del Gobierno	4,3	4,8	12,1	3,9	7,4	8,3	7,5	6,5	8,0	5,2	3,3	2,7	3,6	9,1	6,0
Formación Bruta de Capital	28,6	31,1	-20,2	35,8	12,2	9,5	8,5	-1,1	-3,6	-5,8	0,0	5,2	0,4	-21,8	34,9
Formación Bruta de Capital Fijo	22,7	27,8	-3,4	21,9	9,9	14,9	5,4	-2,0	-7,2	-4,5	1,3	4,7	2,9	-16,2	34,1
Público	20,4	33,7	29,7	16,3	-11,3	19,8	12,3	1,1	-5,7	0,1	-3,9	6,6	-0,6	-19,2	28,9
Privado	23,2	26,5	-11,0	23,7	16,6	13,7	3,6	-2,9	-7,6	-5,8	2,9	4,1	3,9	-15,3	35,5
Exportaciones	**6,7**	**7,8**	**-3,3**	**3,2**	**5,5**	**3,1**	**-0,6**	**-3,8**	**4,3**	**11,8**	**8,8**	**3,4**	**0,3**	**-18,2**	**17,1**

[1/] Incluye impuestos.
Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

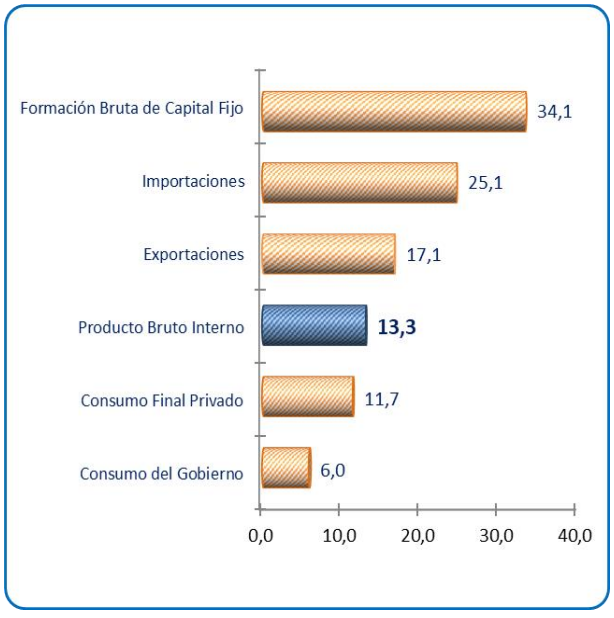
1.1.1. Producto Bruto Interno por Tipo de Gasto

El incremento del PBI (13,3%) de la economía peruana en el año 2021, se explica principalmente por el crecimiento de la demanda interna en 15,5%, impulsada por el aumento del consumo final privado en 11,7%, el consumo del gobierno en 6,0%, y la formación bruta de capital fijo en 34,1%. Las exportaciones crecieron 17,1% y las importaciones lo hicieron 25,1%.

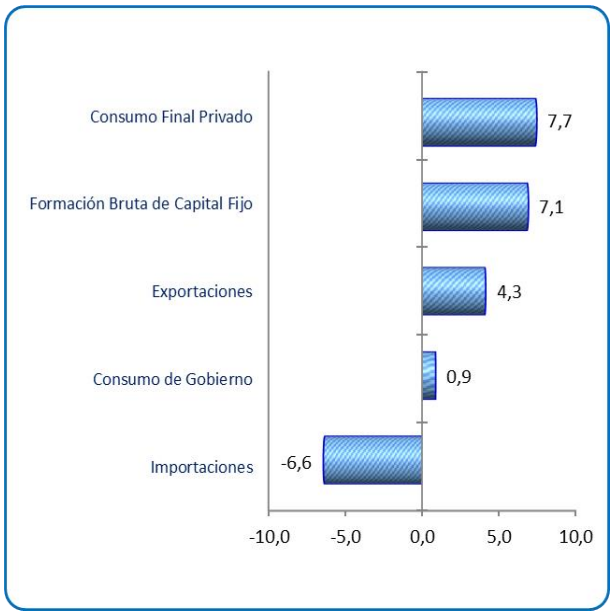
Las contribuciones de los diferentes componentes del gasto en el aumento de los 13,3 puntos porcentuales de crecimiento del PBI, muestran (ver gráfico 1.2) que el mayor aporte provino del gasto de consumo final privado con 7,7 puntos porcentuales, seguido de la formación bruta de capital fijo con 7,1 puntos porcentuales, el consumo final del gobierno contribuyó con 0,9 puntos porcentuales, en tanto que las exportaciones netas restaron -2,3 puntos porcentuales, debido a que el aporte positivo de las exportaciones (4,3%) fue más que contrarrestado por la incidencia de las importaciones (-6,6%).

Gráfico N° 1
PERÚ: PRODUCTO BRUTO INTERNO SEGÚN COMPONENTES DEL GASTO, 2021
Año Base 2007=100

1.1: Variación porcentual del índice de volumen físico



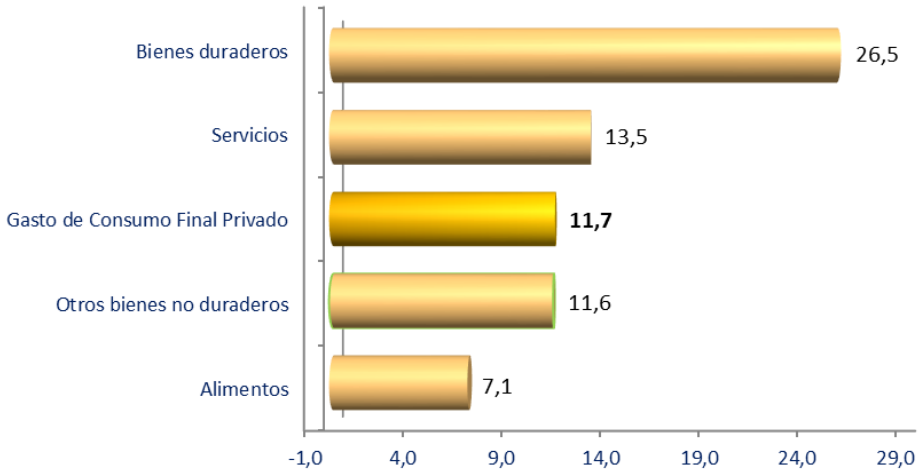
1.2: Contribución al crecimiento del PBI (Puntos porcentuales)



Consumo final privado

El consumo final privado creció en 11,7%, sustentado por la mayor adquisición de bienes duraderos (26,5%), aumento de los gastos en servicios (13,5%), otros bienes no duraderos (11,6%) y el aumento en las compras de alimentos en 7,1%; incidió en el incremento del consumo el crecimiento del ingreso nacional disponible bruto real que creció en 11,8%.

Gráfico Nº 2
PERÚ: GASTO DE CONSUMO FINAL PRIVADO, 2021
(Variación porcentual del índice de volumen físico)
Año Base 2007=100

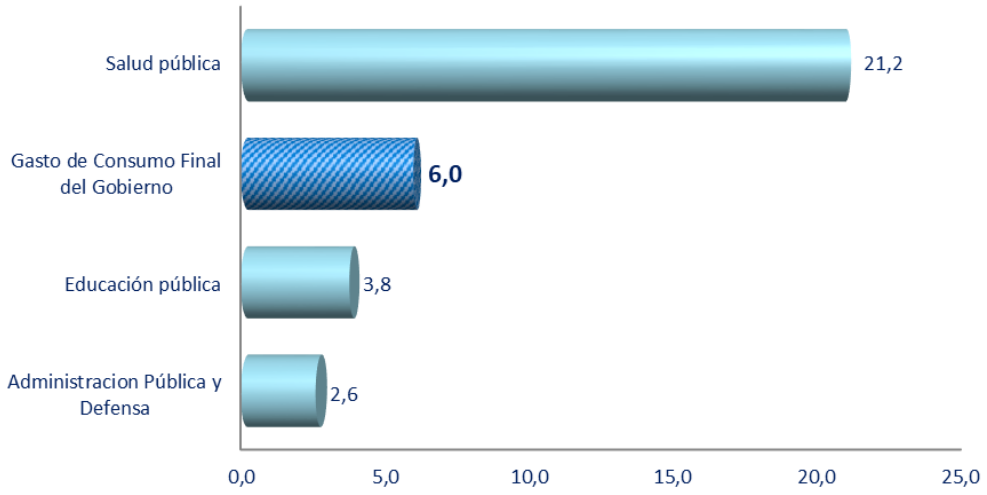


Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Consumo final del gobierno

En el año 2021, el gasto de consumo final del gobierno, a precios constantes de 2007, creció en 6,0%, explicado por el incremento del gasto en salud pública (21,2%), educación pública (3,8%) y administración pública y defensa (2,6%).

Gráfico Nº 3
PERÚ: GASTO DE CONSUMO FINAL DEL GOBIERNO, 2021
(Variación porcentual del índice de volumen físico)
Año Base 2007=100



Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

El gasto de consumo final del gobierno a precios corrientes, ascendió a 121 mil 313 millones de soles, lo que significó un incremento en 7,1% respecto al mismo periodo del año anterior. Este nivel de gasto fue resultado del incremento en personal y obligaciones sociales (2,1%) y en bienes y servicios (8,1%).

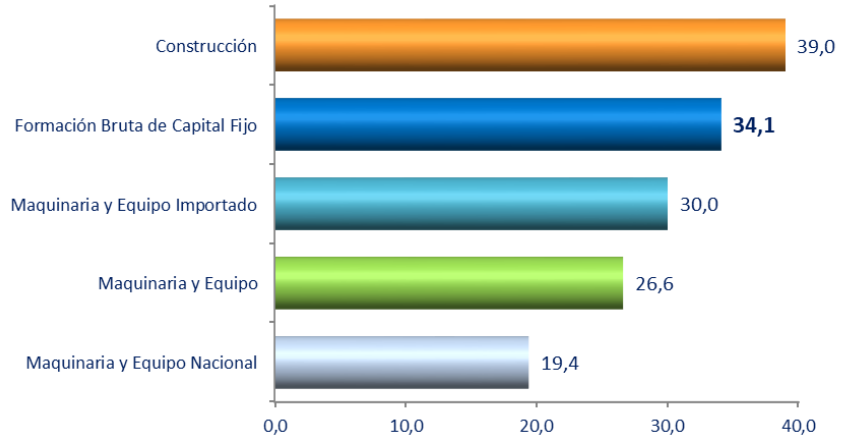
Entre los principales servicios prestados por el gobierno a la comunidad se encuentran los programas: prevención, control, diagnóstico y tratamiento de coronavirus (incluye vacunas); logros de aprendizaje de estudiantes de la educación básica regular; mantenimiento vial de los caminos nacionales; mejora de los servicios de sistema de justicia penal; formación universitaria de pregrado; casos resueltos en primera y segunda instancia del código procesal penal; mantenimiento para equipamiento e infraestructura hospitalaria; gestión integral de residuos sólidos; promoción, implementación y ejecución de actividades para la reactivación económica; actividades específicas para el desarrollo infantil temprano; y prevención y control contra el cáncer; y salud materno neonatal.

Formación bruta de capital fijo

La formación bruta de capital fijo creció 34,1%, explicado por el incremento de la construcción en 39,0% y las mayores adquisiciones de maquinaria y equipo 26,6%. La inversión en maquinaria y equipo de origen nacional aumentó (19,4%), como resultado de las mayores adquisiciones de otras estructuras metálicas (56,8%); otros productos metálicos diversos (28,2%); motores, generadores y transformadores eléctricos (15,9%); entre otros. No obstante, se registró menores compras en naves y embarcaciones (-27,0%) y camiones, ómnibus y camionetas (-3,8%); principalmente.

La inversión en maquinaria y equipo importado se incrementó (30,0%), debido a las mayores compras de equipo rodante de transporte (70,6%); maquinaria industrial (27,1%), máquinas y aparatos de oficina (16,8%), entre otros; atenuado, por las menores adquisiciones en máquinas y herramientas para la agricultura (-60,2%).

Gráfico Nº 4
PERÚ: FORMACIÓN BRUTA DE CAPITAL FIJO, 2021
(Variación porcentual del índice de volumen físico)
Año Base 2007=100



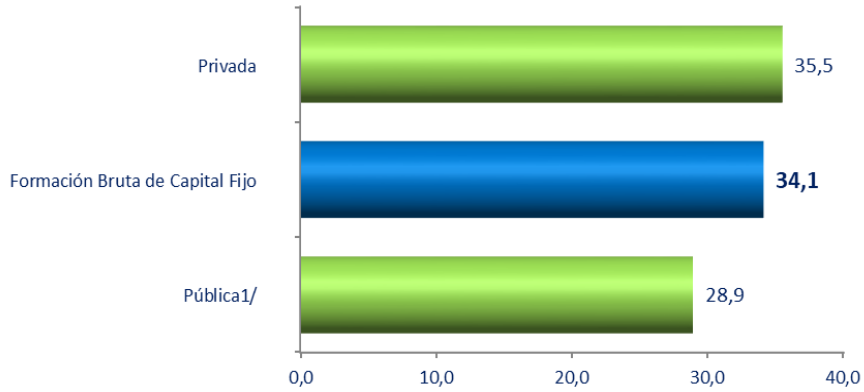
Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Según sector, la inversión privada creció 35,5%, sustentada por el incremento de obras privadas de construcción, ampliación y remodelación de viviendas multifamiliares, edificaciones para oficinas, centros comerciales; entre otras; asimismo en términos nominales se registró un incremento en la inversión minera (35,0%) y en la inversión en hidrocarburos (44,9%).

La inversión pública aumentó 28,9%, debido a la mayor ejecución en los gastos de capital del Gobierno General, en proyectos de inversión asociados a la construcción, mejoramiento, y rehabilitación de carreteras, puentes y caminos; mejoramiento y ampliación de redes de agua y saneamiento;

construcción y ampliación de sistemas de irrigación; rehabilitación, remodelación y ampliación de centros educativos; principalmente. No obstante, la inversión de las empresas públicas disminuyó.

Gráfico Nº 5
PERÚ: INVERSIÓN PRIVADA Y PÚBLICA, 2021
(Variación porcentual del índice de volumen físico)
Año Base 2007=100

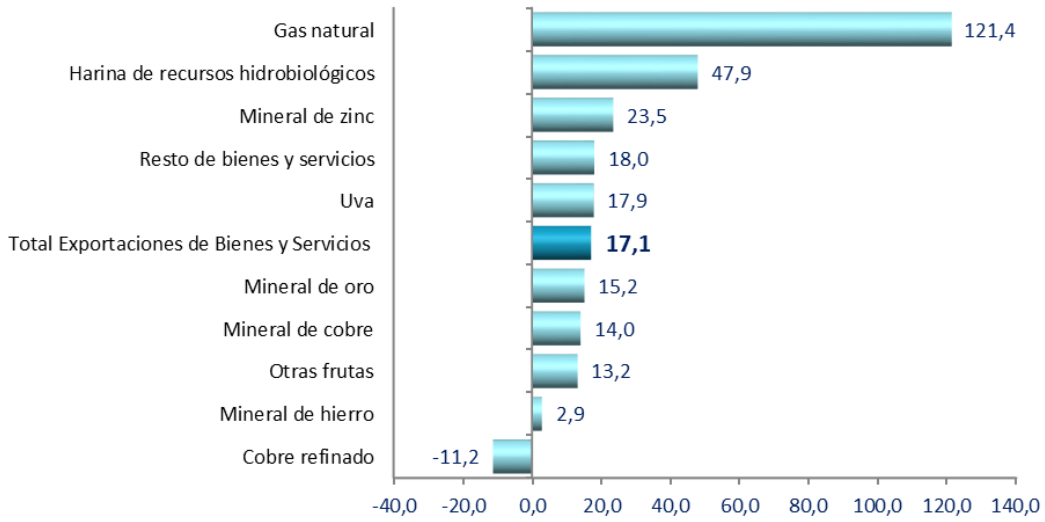


1/ Se incluyen los gastos de capital de los sectores Interior y Defensa.
Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Exportaciones de bienes y servicios

Las exportaciones en el año 2021 registraron un crecimiento de 17,1% respecto al año anterior, principalmente por el aumento de las ventas externas de gas natural (121,4%), harina de recursos hidrobiológicos (47,9%), mineral de zinc (23,5%), uva (17,9%), mineral de oro (15,2%), mineral de cobre (14,0%), otras frutas (13,2%) y mineral de hierro (2,9%). Sin embargo, disminuyeron las ventas al exterior del cobre refinado (-11,2%). Los cinco principales destinos de nuestras exportaciones fueron China (31,9%), Estados Unidos (12,8%), República de Corea del Sur (4,9%), Japón (4,9%) y Canadá (4,8%), que representaron en conjunto el 59,4% del valor total exportado.

Gráfico Nº 6
PERÚ: EXPORTACIONES DE BIENES Y SERVICIOS, 2021
(Variación porcentual del índice de volumen físico)
Año Base 2007=100

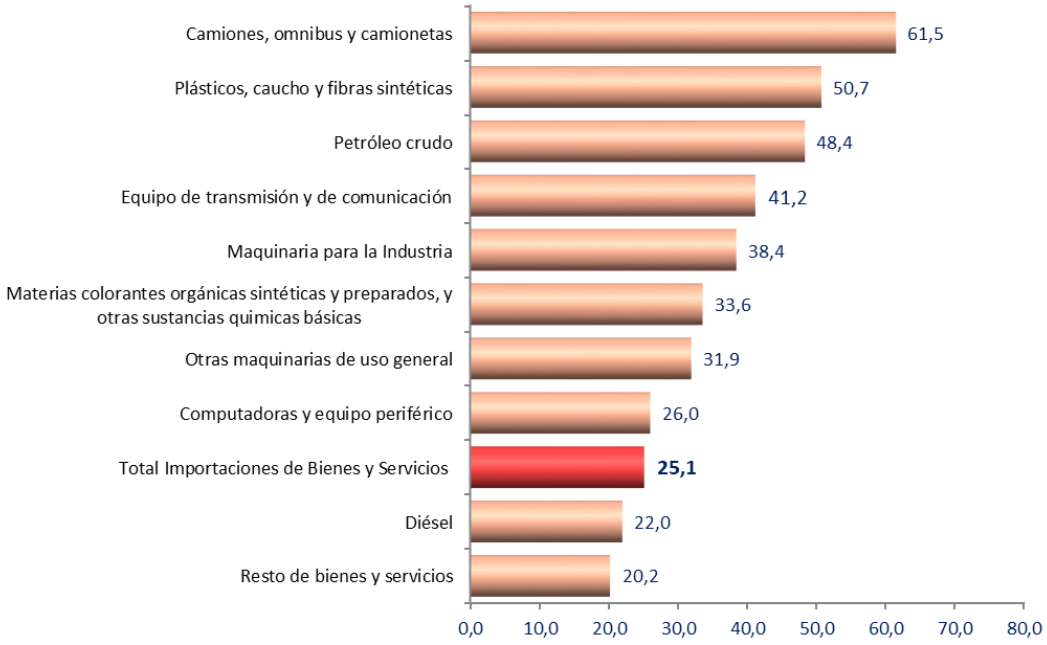


Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Importaciones de bienes y servicios

Las importaciones en el año 2021 registraron un crecimiento de 25,1%, principalmente por el aumento de compras al exterior de camiones, ómnibus y camionetas (61,5%); plásticos, caucho y fibras sintéticas (50,7%); petróleo crudo (48,4%); equipo de transmisión y de comunicación (41,2%); maquinaria para la Industria (38,4%); materias colorantes orgánicas sintéticas y preparados, y otras sustancias químicas básicas (33,6%); otras maquinarias de uso general (31,9%); computadoras y equipo periférico (26,0%); y diésel (22,0%). El mayor volumen de productos importados provino de Estados Unidos (22,9%) y China (14,5%), dos de los países más importantes que abastecen de mercancías al mercado nacional.

Gráfico Nº 7
PERÚ: IMPORTACIONES DE BIENES Y SERVICIOS, 2021
(Variación porcentual del índice de volumen físico)
Año Base 2007=100



Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

1.1.2. Producto Bruto Interno por Actividad Económica

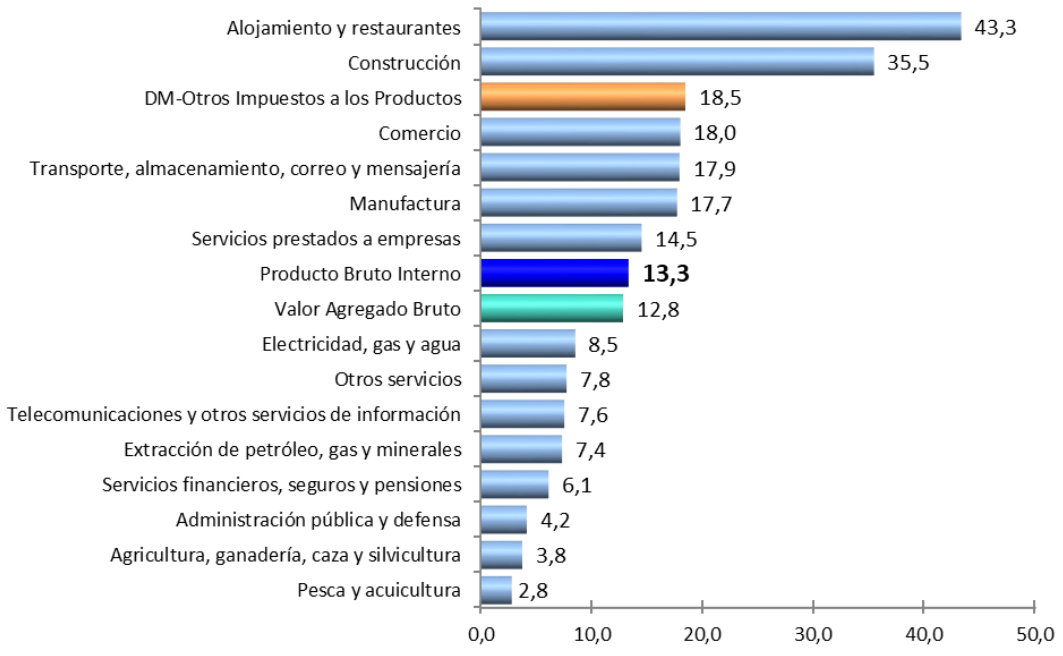
En el año 2021, el PBI creció en 13,3% como resultado de la evolución favorable de las actividades: alojamiento y restaurantes (43,3%), construcción (35,5%), comercio (18,0%), transporte, almacenamiento, correo y mensajería (17,9%), manufactura (17,7%), servicios prestados a empresas (14,5%), electricidad, gas y agua (8,5%), otros servicios (7,8%), telecomunicaciones y otros servicios de información (7,6%), extracción de petróleo, gas y minerales (7,4%), servicios financieros, seguros y pensiones (6,1%), administración pública y defensa (4,2%), agricultura, ganadería, caza y silvicultura (3,8%) y pesca y acuicultura (2,8%).

Cuadro Nº 2
PERÚ: PRODUCTO BRUTO INTERNO SEGÚN ACTIVIDAD ECONÓMICA, 2007 - 2021
(Variación porcentual del índice de volumen físico)
Año Base 2007=100

Actividad	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018P/	2019P/	2020E/	2021E/
Economía Total (PBI)	**8,5**	**9,1**	**1,1**	**8,3**	**6,3**	**6,1**	**5,9**	**2,4**	**3,3**	**4,0**	**2,5**	**4,0**	**2,2**	**-11,0**	**13,3**
Agricultura, ganadería, caza y silvicultura	3,3	8,0	0,9	4,2	4,0	6,3	1,1	1,3	3,1	2,6	2,5	7,6	2,9	0,8	3,8
Pesca y acuicultura	9,3	3,0	-4,7	-27,8	61,7	-36,2	23,0	-28,7	18,2	-11,1	9,9	40,8	-14,8	3,1	2,8
Extracción de petróleo, gas y minerales	4,2	8,1	0,6	1,4	0,3	1,8	5,1	-1,6	8,4	12,3	3,6	-1,5	-0,2	-13,5	7,4
Manufactura	10,6	8,5	-6,5	10,1	8,3	1,3	5,2	-1,1	-0,9	-0,1	0,6	5,8	-1,2	-13,3	17,7
Electricidad, gas y agua	9,2	8,0	1,0	8,7	8,2	5,9	3,4	5,2	6,6	7,8	0,9	4,6	4,4	-6,5	8,5
Construcción	16,6	16,9	6,5	17,0	3,6	15,9	9,4	1,8	-5,4	-2,6	2,4	5,4	1,5	-14,9	35,5
Comercio	10,3	10,7	-0,8	11,9	8,6	8,5	4,9	1,9	3,1	2,8	1,3	2,5	2,5	-13,3	18,0
Transporte, almacenamiento, correo y mensajería	10,2	9,0	-0,9	13,2	11,4	7,0	6,6	2,5	4,3	4,1	4,0	5,5	2,5	-27,4	17,9
Alojamiento y restaurantes	9,1	10,3	0,6	7,4	11,1	10,8	6,8	5,2	3,3	2,7	1,3	3,9	4,4	-50,5	43,3
Telecomunicaciones y otros servicios de información	31,7	17,1	8,1	10,1	11,5	12,2	8,7	8,6	9,1	8,8	8,2	5,2	7,0	4,2	7,6
Servicios financieros, seguros y pensiones	12,8	6,4	8,1	10,0	10,8	9,6	9,7	12,8	9,6	5,4	1,5	5,8	5,4	11,4	6,1
Servicios prestados a empresas	15,0	12,3	2,5	11,6	9,3	7,2	7,3	4,6	4,3	2,6	3,2	3,6	4,3	-18,5	14,5
Administración pública y defensa	1,8	7,7	18,2	8,1	4,3	8,1	3,9	5,4	3,7	4,3	3,3	4,5	3,3	4,2	4,2
Otros servicios	5,0	4,0	2,8	3,6	4,0	4,6	4,5	4,1	4,5	4,0	3,0	4,0	3,6	-7,9	7,8
Total Industrias (VAB)	**8,6**	**8,7**	**1,2**	**7,7**	**6,5**	**5,8**	**5,6**	**2,3**	**3,5**	**4,0**	**2,6**	**4,0**	**2,2**	**-10,9**	**12,8**
DM-Otros Impuestos a los Productos	7,5	13,5	0,3	14,9	4,8	9,5	7,9	2,8	0,5	3,5	1,3	3,9	2,4	-11,6	18,5

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Gráfico Nº 8
PERÚ: PRODUCTO BRUTO INTERNO SEGÚN ACTIVIDAD ECONÓMICA, 2021
(Variación porcentual del índice de volumen físico)
Año Base 2007=100



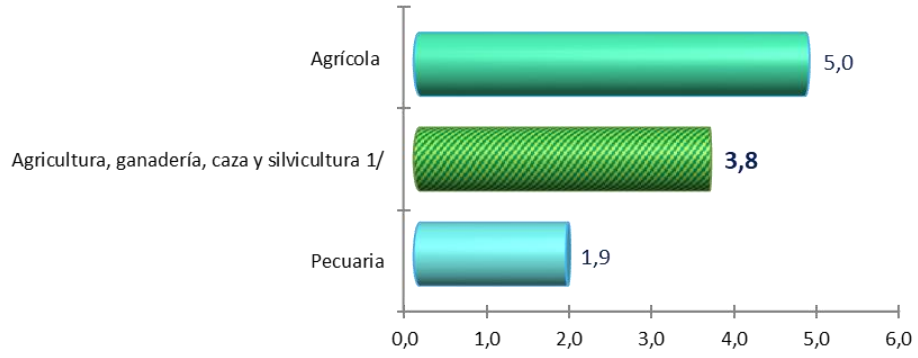
Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Agricultura, ganadería, caza y silvicultura

La actividad agricultura, ganadería, caza y silvicultura registró un aumento de 3,8%, impulsado principalmente por el buen desempeño del subsector agrícola (5,0%); en menor medida, el subsector pecuario creció 1,9%. La mayor demanda del mercado externo favoreció a la actividad, mientras que, entre los factores que frenaron su avance figuran, el sustantivo incremento del precio de los fertilizantes,

insecticidas y pesticidas, y del maíz amarillo duro, principal insumo importado en la alimentación de las aves.

Gráfico Nº 9
PERÚ: AGRICULTURA, CAZA Y SILVICULTURA
VALOR AGREGADO BRUTO, 2021
(Variación porcentual del índice de volumen físico)
Año Base 2007=100



1/ Incluye los sectores silvicultura y otros servicios agrícolas.
Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

El aumento del subsector agrícola en 5,0%, respondió a las mayores cosechas de palma aceitera (32,8%), arándano (27,1%), palta (15,6%), maíz amarillo duro (13,4%), uva (12,4%), arroz cáscara (1,1%) y papa (2,5%). Contrarrestó el avance, la menor producción de mango (-16,2%), caña de azúcar (-6,1%) y espárrago (-3,1%) por insuficiencia de recursos hídricos en las zonas productoras.

Entre los factores que repercutieron favorablemente, figuran las condiciones climáticas propicias y una demanda creciente del mercado externo de frutas y hortalizas; no obstante, la disminución de los precios de exportación de algunas frutas como los arándanos.

Entre los mayores envíos destacaron los productos agroexportables palta (31,9%), arándanos (26,3%), uva (16,5%) y espárragos (6,9%) y los principales países de destino fueron Estados Unidos, Holanda, Hong Kong, Reino Unido, China, Canadá y México.

Cuadro Nº 3
PERÚ: PRODUCCIÓN DE PRINCIPALES PRODUCTOS AGROPECUARIOS 2020-2021
(Toneladas)

Producto	2020	2021	Variación %
Agrícolas			
Café	353 206	364 744	3,3
Caña de azúcar	10 468 800	9 827 808	-6,1
Espárrago	369 370	357 806	-3,1
Uva	733 472	824 229	12,4
Algodón rama	19 273	17 343	-10,0
Mango	514 021	430 805	-16,2
Palta	672 232	777 096	15,6
Plátano	2 326 085	2 345 051	0,8
Palma aceitera	898 481	1 193 269	32,8
Cacao	158 944	157 859	-0,7
Limón	303 995	322 679	6,1
Arándano	179 305	227 971	27,1
Arroz cáscara	3 434 199	3 472 772	1,1
Alfalfa	7 131 868	7 321 813	2,7
Maíz amarillo duro	1 126 957	1 277 609	13,4
Papa	5 515 378	5 655 925	2,5
Manzana	139 514	142 082	1,8
Maíz amiláceo	321 425	310 008	-3,6
Quinua	100 207	106 643	6,4
Pecuarios			
Ave	2 101 826	2 136 107	1,6
Vacuno	360 669	368 502	2,2
Huevos	497 525	504 112	1,3
Leche	2 135 881	2 182 345	2,2

Fuente: Ministerio de Agricultura y Riego (MINAGRI)

El subsector pecuario creció 1,9%, por el aumento en el volumen de la producción de aves (1,6%) y vacunos (2,2%). El aumento del precio del maíz amarillo duro, principal insumo importado que se utiliza en la alimentación de aves influyó en el alza del precio del pollo, con la consecuente disminución de la demanda de los hogares y la industria de restaurantes.

Pesca y acuicultura

El valor agregado bruto de la actividad pesca y acuicultura mostró un crecimiento de 2,8% respecto al año anterior, determinado por el incremento de la pesca marítima en 6,2% y la pesca continental en -29,2%.

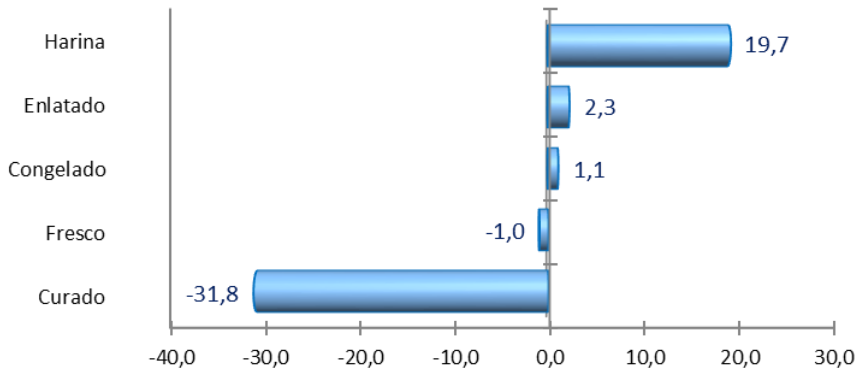
El desembarque marítimo destinado al consumo humano indirecto creció en 19,7%, explicado por la mayor extracción de anchoveta para la industria de harina de pescado. Por su parte, el desembarque destinado al consumo humano directo de origen marítimo presentó un decrecimiento de -1,3%, influenciado por el menor desembarque de especies destinado a curado (-31,8%) y al consumo en estado fresco (-1,0%); contrarrestado por el desembarque para enlatado (2,3%) y congelado (1,1%).

Cuadro Nº 4
PERÚ: DESEMBARQUE MARÍTIMO DE RECURSOS HIDROBIOLÓGICOS SEGÚN DESTINO, 2021
(Toneladas)

Destino	2020	2021	Variación %
Nacional	5 663	6 496	14,7
Consumo Humano Indirecto	4 321	5 171	19,7
Anchoveta	4 321	5 171	19,7
Consumo Humano Directo	1 342	1 325	-1,3
Enlatado	147	150	2,3
Congelado	734	741	1,1
Curado	77	52	-31,8
Fresco	385	381	-1,0

Fuente: Ministerio de la Producción (PRODUCE).

Gráfico Nº 10
PERÚ: DESEMBARQUE DE RECURSOS HIDROBIOLÓGICOS MARÍTIMOS SEGÚN UTILIZACIÓN, 2021
(Variación porcentual del índice de volumen físico)
Año Base 2007=100



Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

La extracción de especies de origen continental destinada para el consumo en estado fresco creció en 6,4% y el desembarque para curado (129,0%) atenuado por el decrecimiento de la pesca destinada para congelado (-5,7%).

Extracción de petróleo, gas, minerales y servicios conexos

La actividad extracción de petróleo, gas, minerales y servicios conexos, se incrementó en 7,4% respecto al año anterior, explicado principalmente por el crecimiento en la actividad extracción de minerales y servicios conexos (9,7%), por la mayor producción de hierro (36,6%), estaño (30,9%), plata (21,6%), zinc (14,8%), oro (9,7%), plomo (9,3%), cobre (6,5%) y molibdeno (6,2%).

La producción de hierro registró un crecimiento de 36,6%, por la mayor producción de la empresa Shougang Hierro Perú S.A.A. (38,4%), mientras que, la empresa Minera Shouxin Perú S.A. reportó una caída de -23,3%, que representan el total de la producción.

El incremento en la producción de estaño es de 30,9%, sustentado por la empresa Minsur S.A siendo el principal productor del metal en el país.

La producción de plata creció en 21,6%, explicado principalmente por la mayor producción de la Sociedad Minera el Brocal S.A.A. (66,2%), Volcan Compañía Minera S.A.A. (39,2%), Compañía Minera Ares S.A.C. (39,0%), Compañía Minera Antamina S.A. (25,7%), Minera Chinalco Perú S.A. (17,2%), Compañía Minera Chungar S.A.C. (8,7%), atenuaron este comportamiento con la menor producción de la empresa Southern Perú Copper Corporation Sucursal Perú (-3,6%) y Compañía de Minas Buenaventura S.A.A. (-11,0%), entre otros.

La producción de zinc registró un aumento de 14,8%, por la mayor producción de la empresa Minera Chinalco Perú S.A. (70,2%), Volcan Compañía Minera S.A.A. (42,6%), Catalina Huanca Sociedad Minera S.A.C. (29,0%), Compañía Minera Antamina S.A. (8,4%), Nexa Resources Perú S.A.A. (7,4%) y Compañía Minera Chungar S.A.C. (5,2%). Atenuado por la menor producción de la Empresa Minera los Quenuales S.A. (-8,2%) principalmente.

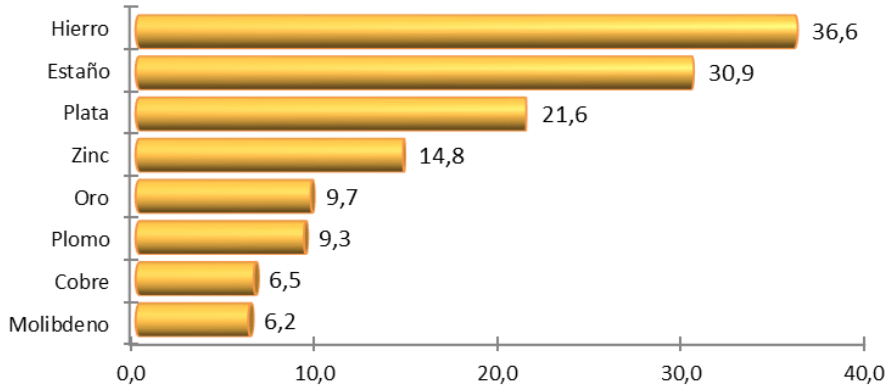
La producción de oro registró un crecimiento de 9,7%, por los mayores volúmenes extraídos por la empresa Minera Veta Dorada S.A.C (89,0%), Compañía Minera Aurífera Retamas S.A. (36,9%), la Compañía Minera Ares S.A.C (25,8%), Compañía de Minas Buenaventura S.A.A (25,0%), Consorcio Minero Horizonte S.A. (22,1%), Compañía Minera Poderosa S.A. (12,8%), La Arena S.A. (5,3%), Compañía Minera Coimolache S.A. (3,2%), atenuado por la caída en la producción de las empresas minera; Gold Fields la Cima S.A. (-0,6%), la Compañía Minera Antapaccay S.A. (-2,3%), Shahuindo S.A.C (-5,3%) Minera Yanacocha S.R.L (-22,3%), entre otras.

El aumento de 9,3% en la producción de plomo, es explicado por la mayor extracción Nexa Resources el Porvenir S.A.C. (61,8%), Volcán Compañía Minera S.A.A. (41,9%), Compañía Minera Chungar S.A.C. (28,4%), Minera Bateas S.A.C. (21,3%), Compañía de Minas buenaventura S.A.A., (19,2%), Compañía Minera Colpa S.A. (13,3%) Nexa Resources Perú S.A.A. (10,3%) atenuada por la caída de Sociedad Minera Corona S.A. (-8,6%) y Sociedad Minera el Brocal S.A.A. (-47,6%) principalmente.

La extracción de cobre registró un crecimiento de 6,5%, debido a la producción de las empresas: Compañía Minera Antamina S.A. (16,3%), Sociedad Minera Cerro Verde S.A.A (7,0%), atenuadas por la caída de la Southern Perú Copper Corporation Sucursal (-6,3%) y Minera las Bambas S.A (9,1%), que en conjunto producen el 67,0% del metal en el país.

Asimismo, el crecimiento de la producción de molibdeno en 6,2 %, es explicado por la mayor producción de la empresa Minera las Bambas S.A. (61,0%), Southern Perú Copper Corporation Sucursal (4,1%), Sociedad Minera Cerro Verde S.A.A. (6,8%), entre otras.

Gráfico Nº 11
PERÚ: EXTRACCIÓN DE PRINCIPALES PRODUCTOS MINEROS, 2021
(Variación porcentual del índice de volumen físico)
Año Base 2007=100



Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

La extracción de petróleo, gas natural y servicios conexos registró un decrecimiento de -4,6%, explicado por la menor producción de gas natural (-5,4%), líquido de gas natural (-4,7%) y petróleo crudo (-3,5%), por la paralización de operaciones, término de contratos, cierres por medida de fuerza, conflictos ambientales y de carácter técnico, de algunos lotes en el territorio nacional.

La extracción de gas natural registró una disminución de -5,4%, debido a los menores volúmenes de producción del lote 56, operado por la empresa Pluspetrol, que decreció en -33,7% y del lote 57, operado por la empresa Repsol, en -33,6%. Por otro lado, el lote 88 (Pluspetrol) alcanzó un crecimiento de 19,5%.

La menor producción de líquido de gas natural (-4,7%) se explica por la menor extracción de la empresa Repsol (Lote 57), que decreció en -35,0%, atenuada por Pluspetrol (Lote 88) que creció 1,5%.

El comportamiento negativo del petróleo crudo (-3,5%) es explicado por la menor producción del lote X (-8,1%), operado por CNPC (China National Petroleum Corporation); seguido del lote IV (-12,1%), operado por UNNA Energía S.A. y lote Z-2B (-6,3%) operado por Savia Perú. Atenuados, por el buen desempeño del lote 95 (56,3%), operado por Petrotal Perú.

Cuadro Nº 5
PERÚ: PRINCIPALES LOTES DE PETRÓLEO CRUDO, LÍQUIDO DE GAS NATURAL Y GAS NATURAL VOLUMEN DE PRODUCCIÓN, 2020-2021

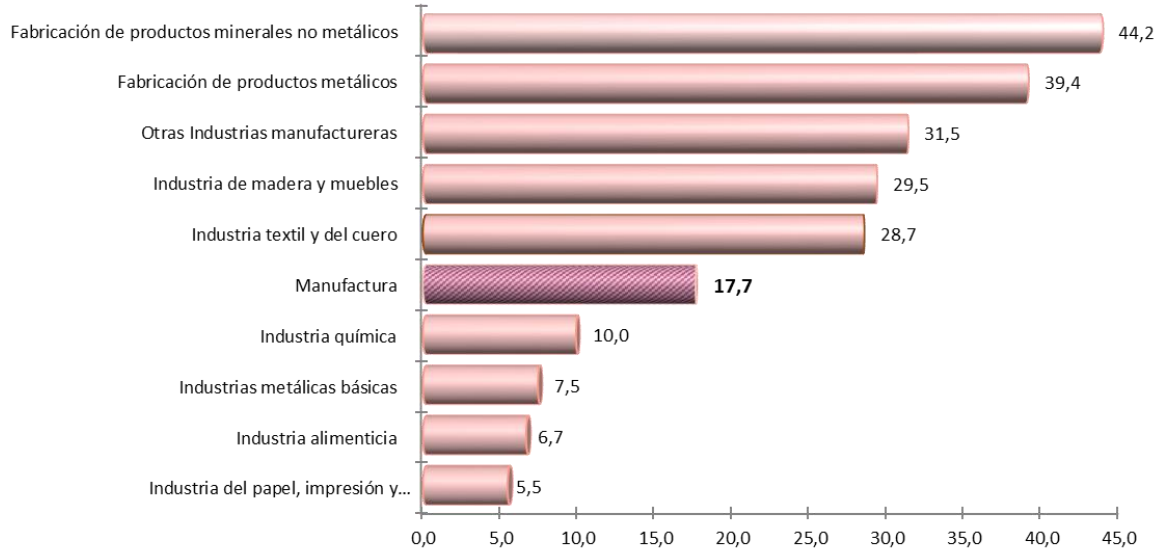
Producto	Operador	Zona	2020	2021	Variación %
Petróleo Crudo (Barriles)					
Lote X	CNPC	NOR-OESTE	4 798 013	4 407 629	-8,1
Lote 95	PETROTAL	SELVA NORTE	2 065 441	3 229 123	56,3
Lote Z-2B	SAVIA	ZOCALO	2 272 882	2 130 439	-6,3
Lote VII_VI	SAPET	NOR-OESTE	1 273 002	1 436 594	12,9
Lote IV	UNNA	NOR-OESTE	785 449	690 684	-12,1
Líquido de Gas Natural (Barriles)					
Lote 88	PLUSPETROL	SELVA-SUR	17 833 251	18 092 481	1,5
Lote 56	PLUSPETROL	SELVA-SUR	8 374 337	8 314 745	-0,7
Lote 57	REPSOL	SELVA-SUR	4 362 825	2 837 406	-35,0
Gas Natural (MMBTU)					
Lote 88	PLUSPETROL	SELVA-SUR	225 160 255	269 083 081	19,5
Lote 56	PLUSPETROL	SELVA-SUR	142 171 396	94 312 609	-33,7
Lote 57	REPSOL	SELVA-SUR	68 681 610	45 571 674	-33,6

Fuente: PERUPETRO S.A.

Manufactura

La actividad manufacturera registró un crecimiento de 17,7%, explicado por el dinamismo en todas las industrias: fabricación de productos minerales no metálicos (44,2%), fabricación de productos metálicos (39,4%), otras industrias manufactureras (31,5%), de madera y muebles (29,5%), textil y del cuero (28,7%), química (10,0%), metálicas básicas (7,5%), alimenticia (6,7%) y del papel, impresión y reproducción de grabaciones (5,5%); por el aumento de la capacidad productiva de las empresas, en un contexto de recuperación económica en el país, tras la paralización parcial de actividades en 2020 por la pandemia.

Gráfico Nº 12
PERÚ: MANUFACTURA
VALOR AGREGADO BRUTO, 2021
(Variación porcentual del índice de volumen físico)
Año Base 2007=100



Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

La industria alimenticia, la de mayor peso dentro de la actividad manufacturera, presentó un crecimiento de 6,7%, atribuido al desenvolvimiento positivo de sus principales actividades:

Elaboración de harina y aceite de pescado (11,4%), sustentado por el incremento de la producción de harina de pescado en 19,3% y atenuado por la menor fabricación de aceite de pescado en -5,6%.

Cuadro N° 6
PERÚ: ELABORACIÓN DE HARINA Y ACEITE DE PESCADO
PRINCIPALES PRODUCTOS, 2020-2021
(Miles de toneladas métricas)

Producto	2020	2021	Variación %
Harina de pescado	1049	1251	19,3
Aceite de pescado	169	160	-5,6

Fuente: Ministerio de la Producción (PRODUCE).

Procesamiento y conservación de carnes (1,6%), debido a la mayor producción de las carnes: porcino 3,5%, llama 2,4%, ave y alpaca (1,2% cada una), ovino 0,9% y vacuno 0,7%; asimismo, los preparados y conserva de carnes registraron un crecimiento de 2,9%.

Cuadro Nº 7
PERÚ: PROCESAMIENTO Y CONSERVACIÓN DE CARNES
PRINCIPALES PRODUCTOS, 2020-2021
(Toneladas)

Producto	2020	2021	Variación %
Carne de ave	1 728 460	1 750 015	1,2
Carne de vacuno	184 070	185 443	0,7
Carne de porcino	169 780	175 759	3,5
Preparados y conservas de carne	55 889	57 489	2,9
Carne de ovino	32 350	32 631	0,9
Carne de alpaca	12 450	12 602	1,2
Carne de caprino	4 970	4 913	-1,1
Carne de llama	3 840	3 933	2,4

Fuente: Ministerio de la Producción (PRODUCE).

Elaboración y preservación de pescado creció en 3,6%, sustentado en el desempeño positivo de la producción de congelado (7,4%); atenuado por la menor fabricación de enlatado (-5,9%) y curado (-2,5%).

Cuadro Nº 8
PERÚ: ELABORACIÓN Y PRESERVACIÓN DE PESCADO
PRODUCCIÓN SEGÚN TIPO DE PRODUCTO, 2020-2021
(Miles de toneladas)

Producto	2020	2021	Variación %
Congelado	460	494	7,4
Enlatado	100	94	-5,9
Curado	27	27	-2,5

Fuente: Ministerio de la Producción (PRODUCE).

Fabricación de productos lácteos (1,9%), explicado por el crecimiento en la producción de leche evaporada (10,4%) y crema de leche (22,1%); y atenuado por la menor producción de leche pasteurizada en -49,7% y yogurt en -0,1%.

Cuadro Nº 9
PERÚ: FABRICACIÓN DE PRODUCTOS LÁCTEOS
PRINCIPALES PRODUCTOS, 2020-2021
(Toneladas)

Producto	2020	2021	Variación %
Leche evaporada	487 286	537 824	10,4
Yogurt	172 523	172 406	-0,1
Leche pasteurizada	121 126	60 967	-49,7
Crema de leche	35 039	42 777	22,1

Fuente: Ministerio de la Producción (PRODUCE).

Molinería, fideos panadería y otros (6,8%), sustentada principalmente por el crecimiento de los productos arroz pilado (1,8%) y harina de trigo (12,7%); atenuada por los fideos (-8,7%).

Cuadro Nº 10
PERÚ: MOLINERÍA, FIDEOS, PANADERÍA Y OTROS PRINCIPALES PRODUCTOS, 2020-2021
(Toneladas)

Producto	2020	2021	Variación %
Arroz pilado	2 399 860	2 442 786	1,8
Harina de trigo	1 447 400	1 630 530	12,7
Fideos	442 252	403 572	-8,7

Fuente: Ministerio de la Producción (PRODUCE).

La actividad **elaboración de bebidas y productos del tabaco** (20,4%) mostró dinamismo por el incremento de los productos: bebidas hidratantes (62,8%), cerveza blanca (27,8%), vinos (21,4%), bebidas gaseosas (13,8%) y agua de mesa (7,7%).

Cuadro Nº 11
PERÚ: ELABORACIÓN DE BEBIDAS Y PRODUCTOS DEL TABACO PRINCIPALES PRODUCTOS, 2020-2021
(Miles de litros)

Producto	2020	2021	Variación %
Bebidas gaseosas	1 853 990	2 109 364	13,8
Cerveza blanca	998 171	1 275 676	27,8
Agua de mesa	709 898	764 495	7,7
Bebidas hidratantes	132 797	216 217	62,8
Vinos	17 986	21 841	21,4
Otras bebidas	4 447	6 350	42,8

Fuente: Ministerio de la Producción (PRODUCE).

La segunda industria más importante en la actividad manufacturera es la química, que creció en 10,0% debido principalmente al dinamismo de la refinación de petróleo y la fabricación de pesticidas y otros productos químicos. Le sigue, las industrias metálicas básicas, con un crecimiento de 7,5% sustentada en la mayor producción de la industria de metales preciosos y de metales no ferrosos, y la industria básica de hierro y acero; y la cuarta industria: la fabricación de productos metálicos registró un aumento de 39,4% explicado por el aumento de la producción en: estructuras metálicas, baterías y acumuladores, bombas, compresores, grifos y válvulas, motocicletas y maquinarias para la explotación minera.

Electricidad, gas y agua

En el año 2021, el valor agregado bruto de la actividad electricidad, gas y agua, a precios constantes de 2007, registró un crecimiento de 8,5% respecto a similar periodo del año anterior, explicado por el incremento de la producción del subsector electricidad y gas (10,4%) y del subsector agua (0,2%).

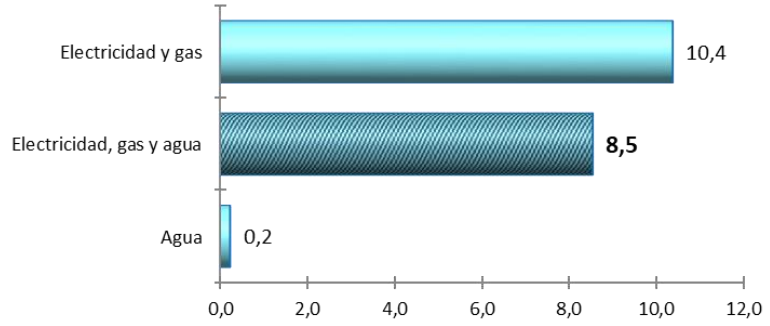
El crecimiento en el subsector electricidad y gas (10,4%), es sustentado principalmente por las empresas: Empresa de Generación Eléctrica del Sur S.A. (45,1%), Kallpa Generación S.A. (25,4%), Fenix Power Perú S.A. (19,8%), Enel Generación Piura S.A. (16,2%), Electro Oriente S.A. (12,6%), Empresa de Generación Eléctrica Huallaga S.A. (11,6%), Enel Generación Perú S.A.A. (10,4%), Stratkraft Perú S.A. (9,2%), Orazul Energy Perú S.A. (8,7%), Chinango S.A.C. (6,5%), Empresa de Generación Eléctrica Machupicchu S.A. (6,1%), Engie Energía Perú S.A (3,7%), Electro Ucayali S.A. (3,0%), Compañía Eléctrica El Platanal S.A. (2,4%) y Electroperú S.A. (0,9%). Sin embargo, las empresas que disminuyeron su producción fueron:

Empresa de Generación Eléctrica San Gabán S.A. (-14,2%), Termochilca S.A. (-11,0%), Empresa de Generación Eléctrica de Arequipa S.A. (-3,5%) y Empresa de Generación Huanza S.A. (-0,3%).

Por otra parte, la distribución de gas creció debido a la mayor distribución al sector industrial (categoría E) en 23,4%, a las generadoras eléctricas (categoría GE) en 17,7% y al sector residencial (categoría A) en 5,2%.

El aumento del subsector agua (0,2%), se explica por el mayor nivel de producción de agua potable de las empresas prestadoras de servicios: SEDAPAR S.A. (6,2%), EPS GRAU S.A. (1,7%) y SEDALIB S.A. (0,1%); mientras que, las empresas que disminuyeron fueron: SEDACHIMBOTE S.A (-4,1%), EPSEL S.A. (-3,9%) y SEDAPAL S.A. (-0,4%).

Gráfico Nº 13
PERÚ: ELECTRICIDAD, GAS Y AGUA
VALOR AGREGADO BRUTO, 2021
(Variación porcentual del índice de volumen físico)
Año Base 2007=100



Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

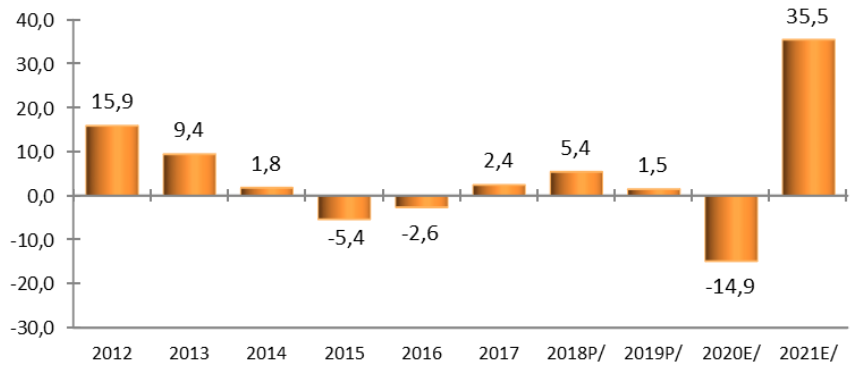
Construcción

La actividad construcción registró un crecimiento de 35,5%, explicado por la mayor ejecución de obras privadas y públicas, como consecuencia del levantamiento de las restricciones sanitarias en el marco del plan de reactivación gradual de las actividades económicas en el Estado de Emergencia Sanitaria Nacional.

El crecimiento de la construcción en obras privadas se sustenta por la construcción, ampliación y remodelación de viviendas multifamiliares y condominios, edificaciones para oficinas, centros comerciales, hoteles, así como, obras de ingeniería civil desarrolladas por las empresas mineras Anglo American Quellaveco, Southern Peru Copper Corporation y Minsur.

En tanto, el crecimiento en la construcción de obras públicas, se explica por la mayor ejecución de infraestructura vial como carreteras, calles y caminos, puentes y túneles en los tres niveles de gobierno, destacándose la Construcción de la carretera Bellavista - Mazan - Salvador - El estrecho. Así mismo, las obras relacionadas a la infraestructura en agua y saneamiento aumentaron en los tres niveles de gobierno, resaltando la obra de Sectorización del sistema de agua potable y alcantarillado de la parte alta de Chorrillos; mientras las obras relacionadas a la infraestructura en instalaciones médicas aumentaron a nivel de gobierno nacional y local, como la recuperación de los servicios de salud del Hospital de Apoyo II-2 Sullana, distrito de Sullana, Piura.

Gráfico Nº 14
PERÚ: CONSTRUCCIÓN
VALOR AGREGADO BRUTO, 2012 - 2021
(Variación porcentual del índice de volumen físico)
Año Base 2007=100

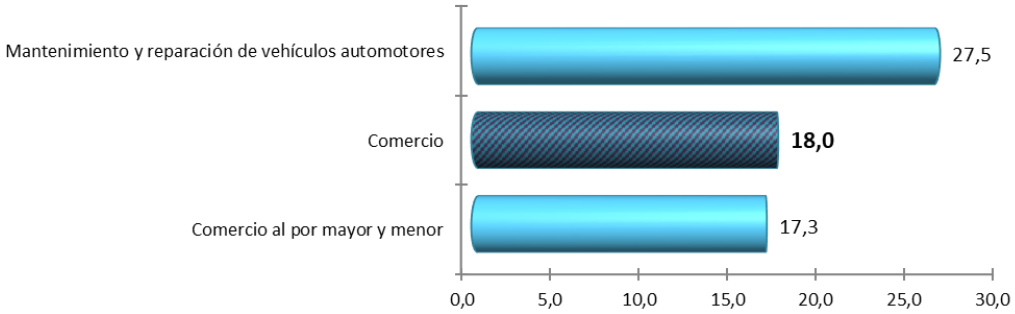


Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Comercio, mantenimiento y reparación de vehículos automotores

En el año 2021, el valor agregado bruto de la actividad comercio, mantenimiento y reparación de vehículos automotores y motocicletas a precios constantes de 2007 creció 18,0%, por la recuperación de los subsectores comercio al por mayor y menor en 17,3%, y los servicios de mantenimiento y reparación de vehículos automotores 27,5%.

Gráfico Nº 15
PERÚ: COMERCIO
VALOR AGREGADO BRUTO, 2021
(Variación porcentual del índice de volumen físico)
Año Base 2007=100



Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

El resultado del subsector comercio al por mayor y menor (17,3%) estuvo asociado a las mayores ventas registradas por los rubros venta al por mayor de otro tipo de maquinaria y equipo (22,3%), venta al por mayor de materiales de construcción, artículos de ferretería y equipos (22,8%), venta al por mayor de combustibles sólidos, líquidos y gaseosos (17,3%), y venta al por mayor de computadoras, equipo periférico y programas informáticos (14,6%); en el comercio al por menor, destacaron las ventas al por menor de artículos de ferretería, pinturas y productos de vidrios en almacenes especializados (27,2%) ;y venta al por menor de combustible para automóviles en almacenes especializados (12,4%).

El subsector servicios de mantenimiento y reparación de vehículos automotores registró un aumento de 27,5% por la mayor demanda de repuestos y partes para autos y motocicletas.

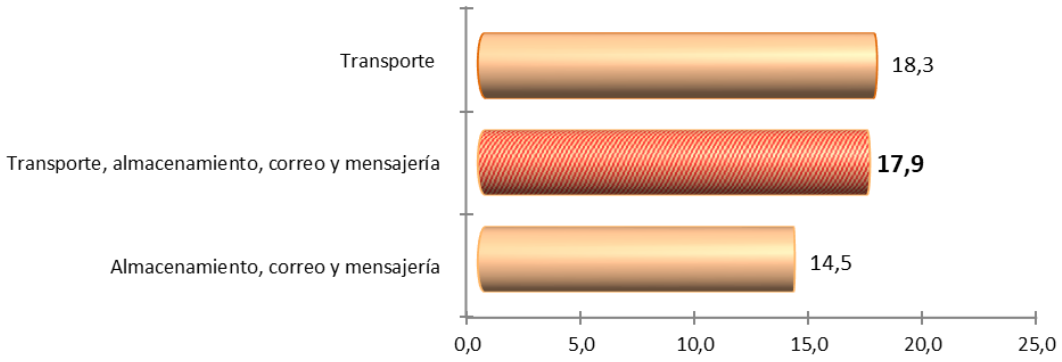
Transporte, almacenamiento, correo y mensajería

La actividad transporte, almacenamiento, correo y mensajería creció 17,9%, luego de la fuerte contracción de -27,4% registrada el año anterior. El resultado obtenido fue el reflejo de la recuperación observada en los subsectores de transporte (18,3%) y almacenamiento, correo y mensajería (14,5%).

El crecimiento del subsector transporte (18,3%), obedeció al aumento de la demanda del servicio de transporte aéreo (74,5%), los servicios complementarios del transporte (24,7%), le siguieron transporte terrestre (14,1%) y transporte acuático (10,3%), no obstante debido a la COVID-19, se mantuvieron ciertas restricciones de movimiento tanto en los viajes por tierra como los viajes aéreos, permaneció el cierre de fronteras y los pasajeros debían presentar resultados de una prueba molecular (dentro de las 72 horas) antes de abordar un vuelo de arribo al país.

Respecto al subsector almacenamiento, correo y mensajería, se observó un comportamiento positivo en los servicios de almacenamiento (13,4%), y los servicios de correo (18,4%).

Gráfico Nº 16
PERÚ: TRANSPORTE, ALMACENAMIENTO, CORREO Y MENSAJERÍA
VALOR AGREGADO BRUTO, 2021
(Variación porcentual del índice de volumen físico)
Año Base 2007=100



Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

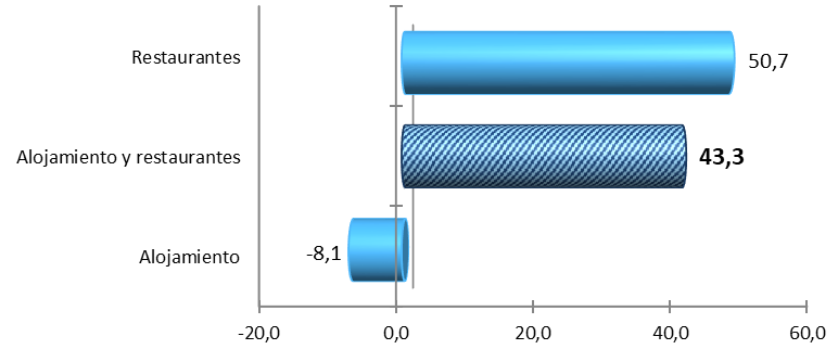
Alojamiento y restaurantes

En el año 2021, el valor agregado bruto de la actividad alojamiento y restaurantes a precios constantes 2007, registró un crecimiento de 43,3% respecto al año anterior, como consecuencia de la evolución positiva del subsector restaurantes en 50,7%, mientras que, el subsector alojamiento muestra una caída de -8,1 %.

El incremento del subsector restaurantes fue favorecido por el plan de reactivación de las actividades económicas que incluía, la reducción del horario del toque de queda y el mayor aforo según nivel de alerta por departamento lo que permitió extender el horario de atención y mayor demanda del servicio de delivery.

La disminución de los servicios de alojamiento en -8,1 %, se explica por la aún afectación de la COVID -19 en el sector turismo, pese a las medidas ejecutadas para recuperar el turismo receptivo de parte del Gobierno.

Gráfico Nº 17
PERÚ: ALOJAMIENTO Y RESTAURANTES
VALOR AGREGADO BRUTO, 2021
(Variación porcentual del índice de volumen físico)
Año Base 2007=100

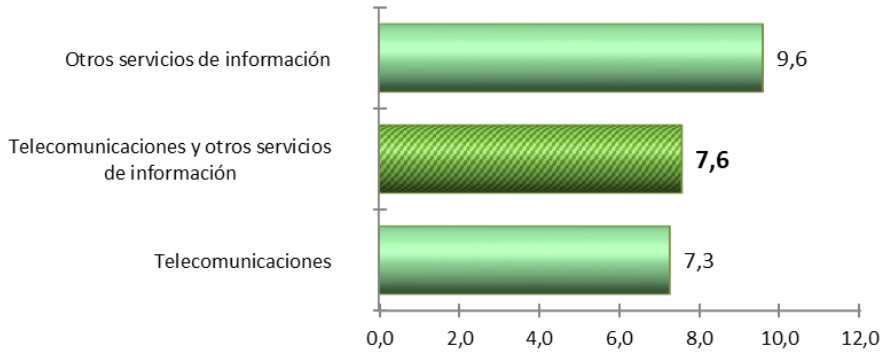


Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Telecomunicaciones y otros servicios de información

La actividad de telecomunicaciones y otros servicios de información creció 7,6% respecto al año anterior, por el dinamismo de los servicios de telecomunicaciones (7,3%) y los otros servicios de información (9,6%).

Gráfico Nº 18
PERÚ: TELECOMUNICACIONES Y OTROS SERVICIOS DE INFORMACIÓN
VALOR AGREGADO BRUTO, 2021
(Variación porcentual del índice de volumen físico)
Año Base 2007=100



Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

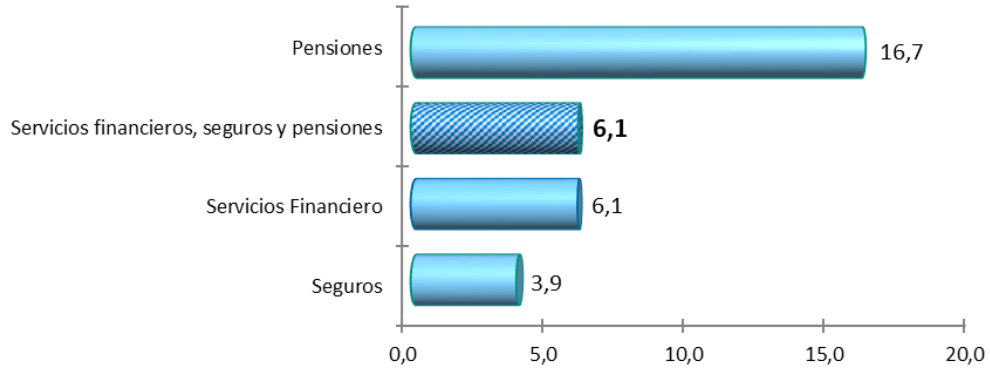
El avance del subsector telecomunicaciones en 7,3%, respondió a la mayor demanda por los servicios de telefonía móvil 8,5% y servicios de internet (8,1%). Según reportó el Organismo Supervisor de la Inversión Privada en Telecomunicaciones (OSIPTEL), en el año 2021 se incrementó la cantidad de líneas móviles tanto en la modalidad de prepago y post pago de acuerdo a la elección del cliente. Asimismo, los servicios de telecomunicaciones a raíz de la pandemia COVID- 19 se han convertido en una herramienta fundamental para continuar desarrollando las diferentes actividades de teletrabajo, reuniones virtuales nacionales e internacionales, clases virtuales, atenciones de servicios de salud, comercio electrónico, servicios de entretenimiento como conciertos y eventos por medios digitales, mayor uso de las redes sociales, etc. Sin embargo, por factores geográficos, económicos entre otros, se mantiene una brecha digital entre el área urbana y el área rural.

En el subsector otros servicios de información, se observó un aumento de 9,6% principalmente por la mayor demanda de otros servicios de información (13,8%), servicios de tecnología informática y procesamiento de datos (12,1%), servicios de edición impresa y en línea (10,1%), y servicios de producción, proyección y distribución de películas y grabación de sonido (6,8%).

Servicios financieros, seguro y pensiones

La actividad servicios financieros, seguros y pensiones registró un crecimiento de 6,1% respecto al año anterior debido al incremento de las actividades servicios financieros (6,1%), servicios de empresas de seguros (3,9%) y administradoras de fondos de pensiones (16,7%).

Gráfico Nº 19
PERÚ: SERVICIOS FINANCIEROS, SEGUROS Y PENSIONES
VALOR AGREGADO BRUTO, 2021
(Variación porcentual del índice de volumen físico)
Año Base 2007=100



Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

El crecimiento de la actividad servicios financieros se sustenta por el aumento de créditos los directos en moneda nacional, así como, por los depósitos de ahorro.

El crecimiento de los servicios de Seguros se explica por el incremento de las primas de seguros de vida, seguros generales y seguros de accidentes y enfermedades.

Servicios prestados a empresas

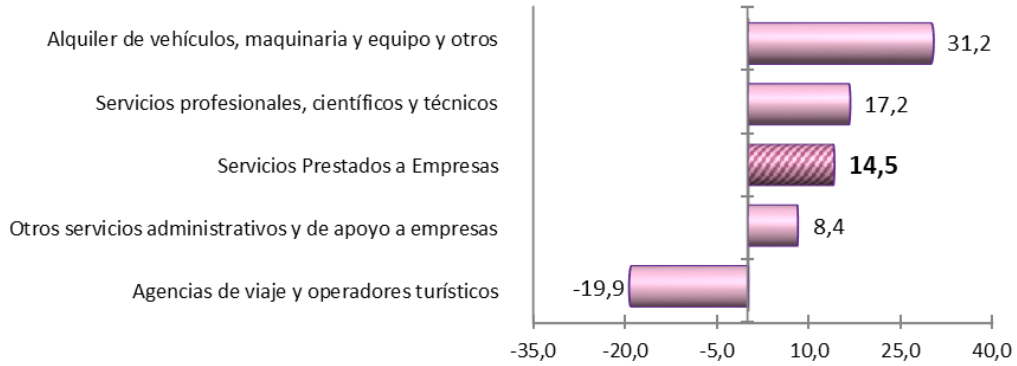
En el año 2021, el valor agregado bruto, a precios constantes de 2007, de la actividad servicios prestados a las empresas registró un incremento de 14,5%, por la mayor demanda de los servicios de alquiler de vehículos, maquinarías, equipos y otros (31,2%); servicios profesionales, científicos y técnicos (17,2%); y los otros servicios administrativos y de apoyo a las empresas (8,4%).

Por otro lado, los servicios que ofrecen las agencias de viajes y operadores turísticos disminuyeron en -19,9% por la menor venta de pasajes aéreos y paquetes turísticos, constituyéndose en una de las actividades que no se han recuperado en la etapa post pandemia.

A nivel de estructura productiva, la actividad más representativa, son los servicios profesionales, científicos y técnicos, que participó con el 43,7% de los servicios prestados a las empresas. En cuanto a su cobertura, comprende a las actividades jurídicas y de contabilidad; actividades de consultoría y gestión;

actividades de arquitectura e ingeniería; investigación científica y desarrollo; actividad de publicidad y estudios de mercado; y actividades veterinarias, entre otras.

Gráfico Nº 20
PERÚ: SERVICIOS PRESTADOS A EMPRESAS
VALOR AGREGADO BRUTO, 2021
(Variación porcentual del índice de volumen físico)
Año Base 2007=100



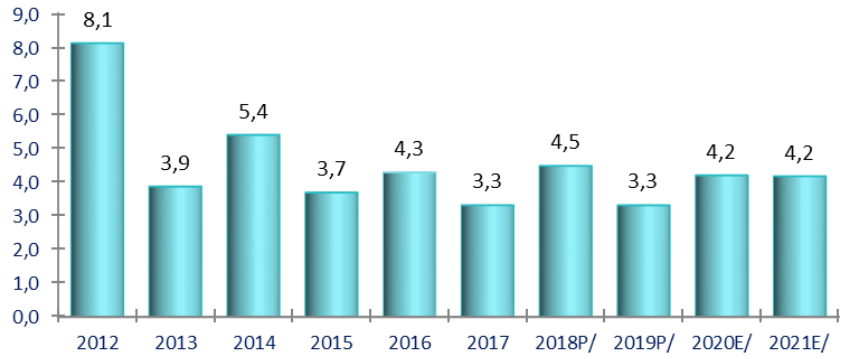
Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Administración pública y defensa

En el año 2021, el valor agregado bruto de la actividad, a precios constantes de 2007, registró un crecimiento de 4,2%, respecto al año anterior, explicado por los mayores servicios registrados en: mejora de los servicios del sistema de justicia penal; acciones específicas para el desarrollo infantil temprano; lucha contra la violencia familiar; gestión integral de residuos sólidos; fortalecimiento de la política exterior y de la acción diplomática; políticas de protección y atención a las comunidades peruanas en el exterior; y fiscalización de los servicios de transporte terrestre y complementarios.

A valores corrientes, en el Gobierno Nacional los sectores más importantes que registraron incrementos en remuneraciones fueron: Mujeres y Poblaciones Vulnerables (11,4%), Transporte y Comunicaciones (9,4%), Ministerio Público (7,5%), Relaciones Exteriores (7,3%), Poder Judicial (3,4%) y Justicia (2,1%).

Gráfico Nº 21
PERÚ: ADMINISTRACIÓN PÚBLICA Y DEFENSA
VALOR AGREGADO BRUTO, 2012 - 2021
(Variación porcentual del índice de volumen físico)
Año Base 2007=100

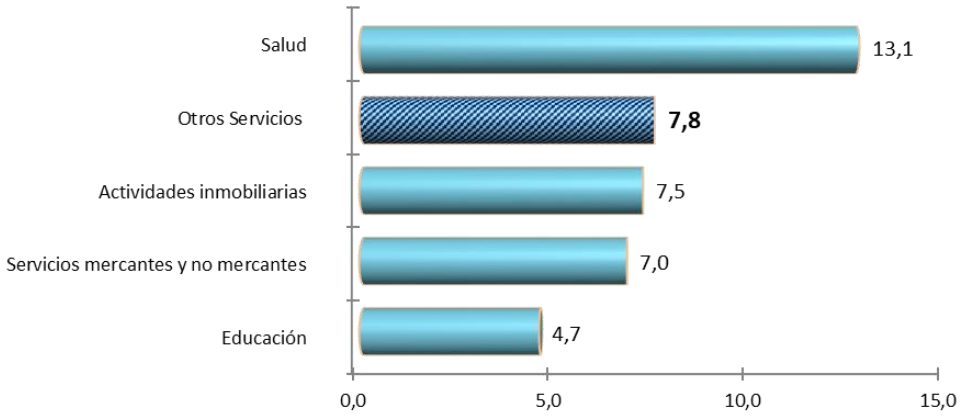


Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Otros servicios

En el año 2021, el valor agregado bruto de la actividad otros servicios se incrementaron en 7,8% explicado por el crecimiento de los servicios de salud (13,1%), seguido por las actividades inmobiliarias (7,5%), los servicios mercantes y no mercantes (7,0%) y educación (4,7%).

Gráfico Nº 22
PERÚ: OTROS SERVICIOS
VALOR AGREGADO BRUTO, 2021
(Variación porcentual del índice de volumen físico)
Año Base 2007=100



Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

1.2. Economía Mundial y su Impacto en la Economía Peruana: 2007 - 2021

1.2.1. Evolución de la Economía Mundial

En el año 2021; la economía mundial creció 6,1%, de acuerdo a las recientes estimaciones disponibles; no obstante, enfrentó obstáculos adversos, tanto por las infecciones de la COVID-19 y la aparición de su nueva variante Ómicron, así como, por las perturbaciones en las cadenas de suministros y las presiones inflacionarias. La recuperación de la economía mundial en 6,1%, respecto al año anterior (-3,1%), fue impulsada por el gasto de los consumidores, la inversión y el comercio de bienes que superó, inclusive, los niveles previos a la pandemia. Las economías avanzadas crecieron en 5,2%, destacando Estados Unidos con 5,7%, también creció Canadá en 4,6% y Japón en 1,6%; en la zona euro (5,3%) las economías de Alemania y España presentan crecimientos de 2,8% y 5,1% respectivamente. En el grupo de las economías emergentes (6,8%) destaca China con una tasa de crecimiento de 8,1%.

Las economías de América Latina mostraron una mejoría en su tasa de crecimiento al pasar de -6,8% en el 2020 a 6,3% en el 2021. El crecimiento registrado por algunas de las economías de América Latina fue el siguiente: Brasil se recuperó en 4,6%, México en 5,0%, Chile en 11,7%, Colombia en 10,6% y Perú en 13,3%.

La sólida recuperación mundial en 2021, fue impulsada por un fuerte gasto de los consumidores y un desenvolvimiento positivo de la inversión, también contribuyo el comercio de bienes, superando los niveles de las tasas de crecimiento previos a la pandemia. Sin embargo, el impulso de crecimiento, especialmente en China, Estados Unidos y la Unión Europea, se desaceleró a fines de 2021, cuando los efectos de los estímulos monetarios y fiscales comenzaron a disminuir y surgieron importantes interrupciones en la cadena de suministro y presiones inflacionarias que plantean riesgos para la recuperación.

La economía de EE.UU. creció 5,7% principalmente por los aumentos de la inversión en inventarios privados, que estuvo liderado por las industrias del comercio minorista y mayorista; las exportaciones reflejaron incrementos en bienes de consumo y suministros y materiales industriales; el aumento de las exportaciones de servicios estuvo impulsada por los viajes. El gasto privado aumento en los servicios, encabezado por la atención médica, la recreación y el transporte. La inversión fija no residencial reflejó principalmente un aumento en los productos de propiedad intelectual que fue compensado en parte por una disminución en las estructuras. La disminución en el gasto del gobierno federal reflejó principalmente una disminución en el gasto de defensa en bienes y servicios intermedios. El gasto de los gobiernos estatales y locales reflejó las disminuciones en los gastos de consumo, en particular en la educación. El aumento de las importaciones reflejó principalmente un aumento de las mercancías que fueron encabezadas por los bienes de consumo no alimentario y no automotriz.

China registró una tasa de crecimiento de 8,1%, a pesar de que el crecimiento por el consumo se ha detenido, el repunte fue impulsado por la fuerte inversión y las exportaciones; y la lenta recuperación de las industrias relacionadas con el turismo. La pandemia parece estar bajo control en la mayor parte de China, pero continúa la aparición esporádica de nuevas variantes de la COVID-19.

En el año 2020, la Economía mundial que ya venía registrando una disminución en el ritmo de crecimiento desde el 2018, sufrió adicionalmente el impacto de un factor exógeno al comportamiento económico, la pandemia debido de la COVID-19, que afectó a la actividad económica mundial, debido a la imposición

de medidas de confinamiento, restricciones a la movilidad y cierra de fronteras para contener el avance del virus; así la Economía mundial en el 2020 registró una contracción de -3,1%.

La pandemia por el coronavirus es uno de los factores que explican muy bien el escenario del desenvolvimiento de la economía mundial en el 2020, esto se debe principalmente a las medidas implementadas por las economías para afrontar esta crisis sanitaria como las suspensiones de actividades, cuarentenas, declaración de estados de emergencias, toque de queda, etc., que fueron adoptadas por los países. Estas medidas afectaron severamente el normal desenvolvimiento de las actividades económicas y sociales, el empleo y los ingresos de la población.

En el 2020 el mayor impacto de las medidas adoptadas por los países para contener el avance del virus a pesar de las intervenciones de política para atenuar su impacto sobre la actividad económica y social, se registró en el primer semestre del año, mostrándose signos de recuperación en general en el segundo semestre, debido a la implementación de medidas de política fiscal y monetarias más activas para alentar la recuperación económica, y a la aprobación e inicio de la vacunación contra el coronavirus.

"En cada país, la recuperación está determinada por la trayectoria de la pandemia, las restricciones de movilidad impuestas para contener su avance y las medidas de política. Las pérdidas de producto han sido particularmente pronunciadas en los países que dependen del turismo y de las exportaciones de materias primas, y en los que tenían un margen de maniobra limitado para implementar políticas de respuesta.

Factores tales como la proporción de trabajos que pueden hacerse desde casa, la proporción del empleo en la pequeña y mediana empresa, la profundidad de los mercados de capital, el tamaño del sector informal y la calidad y el acceso a la infraestructura digital también influyeron, tanto en la desaceleración como en la velocidad de la recuperación".[1]

Las economías avanzadas decrecieron en -4,5%, reflejando básicamente las contracciones económicas registradas por Estados Unidos (-3,4%), la Zona del euro (-6,4%), Japón (-4,5%) y Canadá (-5,2%).

La economía de Estados Unidos se contrajo en -3,4%, como resultado de la caída del consumo privado (-4,0%) y de la inversión bruta fija (-1,7%), no obstante, el incremento de los gastos de consumo del gobierno (0,4%). Las exportaciones de bienes y servicios disminuyeron en -13,8%, en tanto que las importaciones lo hicieron en -10,7%. La tasa de desempleo pasó de 3,7% el 2019 a 8,1% el 2020, en tanto que, la tasa de ahorro de los hogares (como porcentaje del ingreso disponible) se duplicó, al pasar de 7,5% a 16,1%, y la deuda bruta del gobierno general como porcentaje del PBI, aumentó de 108,4% a 128,0% entre 2019 y 2020 respectivamente.

Las economías de mercados emergentes de Asia decrecieron en -1,0%, reflejando el crecimiento registrado por China (2,3%), una de las pocas economías que registró crecimiento durante el año de pandemia, y la contracción de la India (-8,0%) y de la Asociación de Naciones del Sudeste Asiático (ASEAN), compuesta por Filipinas, Indonesia, Malasia, Tailandia y Vietnam, (-3,4%).

La economía China habría crecido a consecuencia del resultado positivo de la demanda interna, pues las exportaciones de bienes y servicios disminuyeron en -3,7% y las importaciones de bienes y servicios en -7,2%. El balance financiero del gobierno general como porcentaje del PBI (que comprende las cuentas del presupuesto general, de los fondos administrados por el gobierno, fondos de la seguridad social y la

[1] Perspectivas de la economía mundial, FMI – abril 2021.

cuenta de gestión de capital de propiedad estatal) pasó de -3,7% a -6,9%, según las estimaciones de la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos (OCDE).

Las economías de América Latina mostraron una contracción en su tasa de crecimiento al pasar de 0,0% en el 2019 a -6,8% en el 2020, si bien se realizaron esfuerzos monetarios y fiscales para paliar los estragos de la pandemia, las consecuencias económicas y sociales siguen siendo altas debido a los problemas estructurales inherentes. Los resultados de algunas de las economías de América Latina fueron los siguientes: Brasil se contrajo en -3,9%, México en -8,2%, Chile en -5,8%, Colombia en -6,8% y Perú en -11,0%.

En el año 2019, la Economía mundial registró una disminución en el ritmo de crecimiento (2,9%), en relación al logrado el año anterior (3,6%), la desaceleración de las economías avanzadas fue generalizada (1,7%), destacando Estados Unidos (2,3%), que presentó el crecimiento más débil desde el 2016 debido a la caída de la inversión y las tensiones comerciales. En el grupo de las economías emergentes (3,7%) destaca la disminución del dinamismo de la economía China (6,0%) y en la Zona Euro (1,6%) el débil crecimiento de Alemania (1,1%).

Entre los factores que habrían explicado el menor ritmo de crecimiento mundial, se hallan la ralentización del crecimiento de China como consecuencia de las regulaciones financieras y la incertidumbre generada por tensiones comerciales con Estados Unidos, sumado a factores idiosincráticos que provocan tensiones macroeconómicas en mercados emergentes; también incidieron factores estructurales como el envejecimiento de la población en las economías avanzadas. Estos factores afectaron la inversión y la demanda mundial de bienes de capital, repercutiendo en el dinamismo del volumen del comercio mundial de bienes que sólo creció 0,1% en el 2019 (el nivel más bajo desde el 2012), con sus consecuentes efectos de repercusión.

Las economías avanzadas crecieron en 1,7% en el 2019, en comparación al 2,3% logrado el año anterior, debido al menor dinamismo de la Zona Euro, Estados Unidos, Canadá, España, Alemania y Japón; con la moderación del crecimiento de Estados Unidos, tras varios periodos de desempeño superior a la tendencia, la incertidumbre causada por tensiones comerciales, sumada a los temores de un Brexit duro y las pugnas geopolíticas, frenaron el potencial económico.

El crecimiento de la economía de Estados Unidos en 2,3%, se debió principalmente al incremento de los gastos de consumo personal en 2,6%; así como, por el incremento de la inversión bruta fija privada en 1,3%, alentada por la mayor adquisición de equipos y productos de propiedad intelectual. El gasto de consumo e inversión bruta del gobierno aumentó en 2,3%, en tanto que las importaciones se incrementaron en 1,0%, y las exportaciones se mantuvieron al mismo nivel del año anterior.

El PBI de Canadá tuvo un crecimiento de 1,9%, menor al del año anterior (2,8%), mientras que la economía de Japón registró un decrecimiento de -0,2% debido al descenso del consumo público y privado. La tasa de crecimiento de las economías de la Zona Euro fue 1,6% en el año 2019, inferior en 0,2 puntos porcentuales al registrado en 2018 siendo la tasa más baja de desempeño desde el 2014.

Alemania creció 1,1% en 2019 debido a una moderada demanda externa, reflejada en el menor ritmo de crecimiento de las exportaciones, afectando el desempeño de la industria manufacturera. En efecto, las tensiones comerciales mundiales, la incertidumbre en la inversión, así como, una notable desaceleración

de la producción automotriz mundial, afectaron la industria manufacturera, la cual representa gran parte de la fortaleza económica alemana.

Las economías de mercados emergentes crecieron 3,7%. China tuvo una desaceleración en el ritmo de crecimiento pasando de 6,8% en 2018 a 6,0% en 2019. El gasto de consumo final representó el 57,8% del PBI, la formación bruta de capital el 31,2% y las exportaciones netas de bienes y servicios 11,0%. La subida de los aranceles de Estados Unidos contra la economía China incidió en la desaceleración, debido a la influencia combinada de las tensiones comerciales y el endurecimiento de las regulaciones financieras. Sin embargo, cabe señalar que la aplicación de dichos aranceles tendería a replegarse, como parte de la "primera fase" del acuerdo comercial entre ambas economías, el cual entró en vigor en 2020. Las economías de América Latina mostraron una desaceleración en su tasa de crecimiento al pasar de 1,1% en el 2018 a 0,0% en el 2019, completando seis años consecutivos de bajo crecimiento. Perú y Chile disminuyeron su ritmo de crecimiento, alcanzando tasas de 2,2% y 0,9% respectivamente.

En el año 2018, la economía mundial creció 3,6%, tasa inferior a la registrada en el 2017 que fue 3,7%. Incidió en este resultado, el menor dinamismo de las economías avanzadas 2,3%, y de las economías emergentes que mostraron un crecimiento de 4,6%. En las economías avanzadas, sin embargo, cabe resaltar el favorable desempeño económico de Estados Unidos (2,9%) que creció en mayor medida que el año anterior (2,3%).

La disminución del ritmo de crecimiento mundial en el 2018, refleja el menor dinamismo del comercio internacional, lo que repercutió en los precios de las materias primas. En ese contexto, América Latina registró un crecimiento de 1,1% en 2018, destacando las recuperaciones de la economía de Chile, Colombia y Perú.

La economía de EEUU creció 2,9% alentada por el mayor consumo final privado (3,0%), tanto de bienes duraderos (6,3%) como de bienes no duraderos (3,0%); así como, por el incremento de la inversión bruta fija (4,6%), reflejando el aumento de la inversión fija no residencial (6,4%) principalmente en estructuras y equipamiento, en contraste con la inversión bruta fija residencial (-1,5%). Las exportaciones crecieron en 3,0%, en tanto que las importaciones lo hicieron en 4,4%.

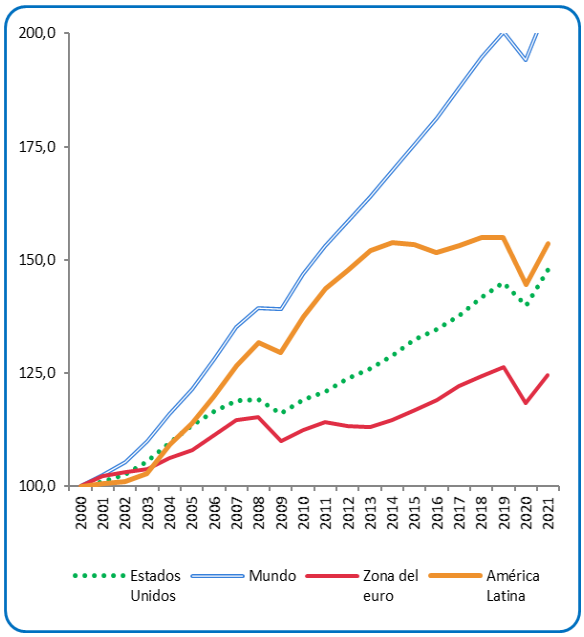
El PBI de China, aumentó en 6,8% debido al mayor consumo, lo que se reflejó en un incremento del gasto de consumo per cápita en 6,2% favorecido por el incremento del ingreso nacional disponible per cápita en 6,5%; también incidió en el crecimiento del producto de la economía China, la mayor inversión en activos fijos que creció en 5,9%, por el incremento de la inversión privada en activos fijos (8,7%) y el dinamismo de la inversión en infraestructura (3,8%). El valor total del comercio exterior de China (exportaciones más importaciones) creció 9,7%. Los bienes exportados aumentaron en 7,1% y los bienes importados 12,9%.

En los años 2015-2017, la economía mundial mostró un leve crecimiento, con una recuperación en marcha desigual, reflejando el escaso aumento de la productividad desde la crisis, las transiciones demográficas, la realineación del crecimiento de China y la etapa de ajuste por la que estuvieron atravesando muchos mercados emergentes tras el boom del crédito e inversión que siguió a la crisis. Las economías avanzadas registraron una débil recuperación, debido principalmente al ritmo de crecimiento registrado por Estados Unidos y la recuperación atenuada de la Zona Euro. En tanto que, China presentó menores tasas de crecimiento, 7,0% en el 2015, 6,9% en el 2016 y 2017. América Latina durante este periodo registró una recesión de -0,2% en 2015 y -1,2% en 2016 mostrando en 2017 una moderada recuperación al crecer

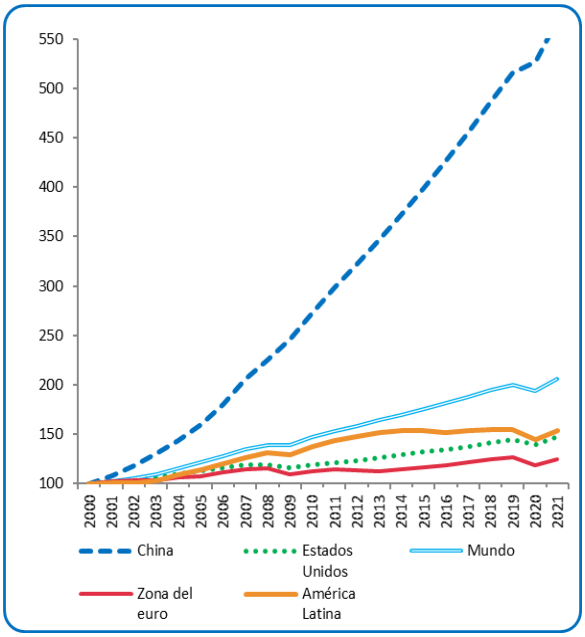
1,1%, reflejando principalmente la contracción de la economía brasileña, y el debilitamiento de la economía de los otros países de la región ante el retroceso de los precios de las materias primas.

Gráfico Nº 23
EVOLUCIÓN DE LA ECONOMÍA MUNDIAL: ÍNDICE DEL VOLUMEN FÍSICO DEL PRODUCTO BRUTO INTERNO, 2000-2021
(Año Base 2000=100,0)

PANEL A: El gráfico no incluye la evolución de la economía China



PANEL B: El gráfico incluye la evolución de la economía China



Fuente: Fondo Monetario Internacional (FMI) - World Economic Outlook (WEO) data base; CEPAL - Bases de Datos CEPALSTAT.

En el periodo 2012-2014, la economía mundial entró en un proceso de reajuste y adecuación de la actividad económica con tasas moderadas de crecimiento, 3,6% en el 2012, 3,4% en el 2013, y 3,5% en el 2014. La Zona del Euro entró en recesión con -0,9% en 2012 y -0,2% en 2013, mostrando un crecimiento moderado de 1,4%, en el 2014, con intervenciones del Banco Central Europeo aportando grandes cantidades de liquidez a los bancos, aplicación de políticas de ajuste fiscal y de reformas estructurales. Las economías avanzadas crecieron en este periodo a una tasa promedio anual de 1,5%; las economías emergentes redujeron sus ritmos de crecimiento a tasas de 5,0%, reflejando principalmente los intentos de China de poner el crecimiento en una trayectoria más sostenible, alcanzando tasas promedio de crecimiento de 7,7%. Asimismo, se redujo el crecimiento de América Latina a tasas de 2,3% debido a la caída de los precios de las materias primas y un deterioro de los términos de intercambio en los países que las exportan.

Cuadro Nº 12
EVOLUCIÓN DE LA ECONOMÍA MUNDIAL: TASA DE CRECIMIENTO DEL PRODUCTO BRUTO INTERNO, 2000-2021
Valores a precios constantes
(Porcentajes)

	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021
Producto mundial	**4,8**	**2,4**	**2,9**	**4,3**	**5,4**	**4,9**	**5,4**	**5,6**	**3,1**	**-0,1**	**5,4**	**4,3**	**3,6**	**3,4**	**3,5**	**3,4**	**3,3**	**3,7**	**3,6**	**2,9**	**-3,1**	**6,1**
Economías avanzadas	4,1	1,5	1,7	2,0	3,3	2,8	3,1	2,7	0,3	-3,3	3,2	1,8	1,2	1,4	2,0	2,3	1,8	2,5	2,3	1,7	-4,5	5,2
Países seleccionados																						
Estados Unidos	4,1	1,0	1,7	2,8	3,9	3,5	2,8	2,0	0,1	-2,6	2,7	1,6	2,3	1,8	2,3	2,7	1,7	2,3	2,9	2,3	-3,4	5,7
Canadá	5,2	1,8	3,0	1,8	3,1	3,2	2,6	2,1	1,0	-2,9	3,1	3,1	1,8	2,3	2,9	0,7	1,0	3,0	2,8	1,9	-5,2	4,6
Japón	2,8	0,4	0,0	1,5	2,2	1,8	1,4	1,5	-1,2	-5,7	4,1	0,0	1,4	2,0	0,3	1,6	0,8	1,7	0,6	-0,2	-4,5	1,6
Zona del euro	3,8	2,2	0,9	0,6	2,3	1,7	3,2	3,0	0,4	-4,5	2,1	1,7	-0,9	-0,2	1,4	2,0	1,9	2,6	1,8	1,6	-6,4	5,3
Alemania	2,9	1,7	-0,2	-0,7	1,2	0,7	3,8	3,0	1,0	-5,7	4,2	3,9	0,4	0,4	2,2	1,5	2,2	2,7	1,1	1,1	-4,6	2,8
España	5,1	3,9	2,7	3,0	3,1	3,7	4,1	3,6	0,9	-3,8	0,2	-0,8	-3,0	-1,4	1,4	3,8	3,0	3,0	2,3	2,1	-10,8	5,1
Economías emergentes	5,7	3,6	4,5	6,9	7,9	7,1	7,9	8,4	5,6	2,8	7,4	6,4	5,4	5,0	4,7	4,3	4,4	4,7	4,6	3,7	-2,0	6,8
País seleccionado																						
China	8,5	8,3	9,1	10,0	10,1	11,4	12,7	14,2	9,6	9,4	10,6	9,6	7,8	7,8	7,4	7,0	6,9	6,9	6,8	6,0	2,2	8,1
América Latina	3,8	0,7	0,4	1,8	6,1	4,3	5,3	5,6	4,1	-1,8	6,2	4,5	2,8	2,9	1,1	-0,2	-1,2	1,1	1,1	0,0	-6,8	6,3
Países seleccionados																						
Brasil	4,3	1,4	3,1	1,1	5,8	3,2	4,0	6,1	5,1	-0,1	7,5	4,0	1,9	3,0	0,5	-3,5	-3,3	1,3	1,8	1,2	-3,9	4,6
México	4,9	-0,4	0,0	1,4	3,9	2,3	4,5	2,3	1,1	-5,3	5,1	3,7	3,6	1,4	2,8	3,3	2,6	2,1	2,2	-0,2	-8,2	5,0
Chile	5,3	3,3	3,1	4,1	7,2	5,7	6,3	4,9	3,5	-1,6	5,8	6,1	5,3	4,0	1,8	2,3	1,7	1,2	3,7	0,9	-5,8	11,7
Colombia	2,9	1,7	2,5	3,9	5,3	4,7	6,7	6,7	3,3	1,1	4,5	6,9	3,9	5,1	4,5	3,0	2,1	1,4	2,6	3,3	-6,8	10,6
Perú	2,7	0,6	5,5	4,2	5,0	6,3	7,5	8,5	9,1	1,1	8,3	6,3	6,1	5,9	2,4	3,3	4,0	2,5	4,0	2,2	-11,0	13,3

Fuentes: Producto mundial; Economías avanzadas, Zona del Euro y Economías emergentes: Fondo Monetario Internacional (FMI)- World Economic Outlook (WEO); Estados Unidos: US Bureau of Economic Analysis (BEA)- Department of Commerce; Canadá: Statistics Canada -Canadian Socioeconomic Database (CANSIM); Japón: The Cabinet of Japan- Cabinet Office - Economic and Social Research Institute; Alemania: Federal Statistical Office (Destatis), National Economy Environment - NationalAccounts; España: Instituto Nacional de Estadística (INE); China: National Bureau of Statistics of China; América Latina: Comisión Económica para América Latina y el Caribe(CEPAL) - CEPALSTAT; Brasil: Instituto Brasileiro de Geografia e Estadística (IBGE); México: Instituto Nacional de Estadistica y Geografía (INEGI); Chile: Banco Central de Chile (BCC)- Departamento de Cuentas Nacionales; Colombia:Departamento Administrativo Nacional de Estadística (DANE); Perú: Instituto Nacional de Estadística e Informática (INEI).

En 2011, la economía mundial creció 4,3%, Japón no registró crecimiento (0,0%) como consecuencia del devastador terremoto y tsunami de la costa del Pacífico, la actividad económica de Estados Unidos perdió fuerza, creciendo en 1,6%. Las economías emergentes crecieron en 6,4%, siendo la economía de China el principal motor de crecimiento. América Latina creció en 4,5% debido al dinamismo de la demanda interna, respaldado por políticas macroeconómicas acomodaticias, una gran afluencia de capitales y mejoras en los términos de intercambio.

La economía mundial en el 2010, registró un significativo crecimiento de 5,4%. La recuperación estuvo impulsada inicialmente por la reconstitución de existencias agotadas, lo cual estimuló un fuerte repunte de la producción industrial y del comercio internacional. La reducción del exceso de capacidad, el afianzamiento de la confianza y de las condiciones financieras apuntalaron la demanda privada, la inversión fue la impulsora, pero el consumo también recobró el ímpetu. El crecimiento de las economías avanzadas fue relativamente modesto (3,2%) considerando la profundidad de la recesión de 2009; las economías emergentes registraron un significativo crecimiento de 7,4%, las economías de Asia experimentaron un sólido repunte de la actividad al beneficiarse sus sectores manufactureros de la reactivación mundial del comercio, China registró un crecimiento de 10,6%, América Latina creció 6,2% destacando la expansión de Brasil (7,5%) debido a la reactivación de las exportaciones y una demanda interna vigorosa, alimentada por políticas monetarias y fiscales.

En el año 2009, con excepción de las economías emergentes la mayoría de las economías enfrentó una de las peores recesiones desde la segunda guerra mundial, el producto mundial decreció en -0,1%. Las economías avanzadas registraron una profunda recesión (-3,3%), la economía de Estados Unidos decreció en -2,6%, Canadá -2,9%, Japón -5,7% y la Zona del Euro -4,5%. Esto repercutió en las economías de mercados emergentes a través de los canales financieros y comerciales, registrando un significativo descenso en sus tasas de crecimiento al pasar de 5,6% en el 2008 a 2,8% en el 2009, siendo las desaceleraciones en China e India menos abruptas. América Latina sufrió una contracción de -1,8% sufriendo las consecuencias del desplome de los precios de las materias primas, las tensiones financieras y la escasa demanda de sus exportaciones.

Se dieron políticas fiscales anti cíclicas a fin de impulsar la demanda y disminuir la incertidumbre y el riesgo sistémico en los mercados financieros, y los bancos centrales coordinaron recortes de las tasas de interés. La economía mundial comenzó a recuperarse durante el segundo semestre de 2009 y cobró impulso a comienzos del siguiente año.

En el 2008, se desacelera la tasa de crecimiento de la economía mundial a 3,1%, principalmente por el decrecimiento de Estados Unidos (0,1%) y la recesión de Japón (-1,2%) que se reflejó en un débil crecimiento de las economías avanzadas (0,3%). Las economías emergentes crecieron en 5,6%, destacando China con un crecimiento de 9,6% y América Latina que siguió creciendo, aunque a una menor tasa (4,1%) en relación al año anterior. A pesar de los esfuerzos de las autoridades para mantener la liquidez y la capitalización, siguieron agudizándose los problemas financieros, más aún después del estallido de la crisis financiera en septiembre de 2008 a raíz de la suspensión de pagos de un importante banco de inversiones de Estados Unidos (Lehman Brothers), el rescate de la mayor empresa de seguros de ese país (American International Group, AIG) y las intervenciones en otras diversas instituciones sistémicas en Estados Unidos y Europa. *"La producción industrial y el comercio de mercancías se desplomaron en el cuarto trimestre de 2008 y siguieron descendiendo de forma acelerada a comienzos de 2009 en las economías emergentes y avanzadas, dado que las compras de bienes de inversión y bienes de consumo duraderos, como automóviles y artículos electrónicos, se vieron afectadas por perturbaciones del crédito y un creciente nerviosismo, y las existencias empezaron a aumentar con rapidez"*[2].

En el año 2007, la economía mundial creció 5,6%, continuando la senda de expansión registrada desde el 2003 cuando comenzó a registrar tasas de crecimiento de más de 5,0% en promedio; sin embargo, las turbulencias financieras generaron preocupación sobre la sostenibilidad y el desarrollo económico. A mediados de 2007, la turbulencia crediticia originada en el mercado hipotecario de Estados Unidos se desbordó y desató una crisis de liquidez total en los mercados financieros, siendo decisivo el rol de los bancos centrales al suministrar liquidez a las instituciones financieras para sostener las presiones a corto plazo; no obstante, en agosto se desencadenó la crisis de las hipotecas de alto riesgo en Estados Unidos, lo que intensificó las presiones a finales de año, cuando las instituciones financieras anunciaron pérdidas significativas. La economía de Estados Unidos creció 2,0% en el 2007, tasa menor a la registrada en el 2006 que fue 2,8%, reflejando la brusca desaceleración del cuarto trimestre (0,7%) por el marcado descenso del consumo y la inversión.

Las economías de la Zona del Euro siguieron con una tasa de expansión, creciendo 3,0% sustentado en la demanda interna por un crecimiento constante del empleo y la inversión energética. Los países de economías emergentes continuaron su expansión a una tasa de 8,4%, el motor fue China con un crecimiento de 14,2%, basado en el fuerte incremento del consumo y la inversión. América Latina continuó con tasas crecientes de la actividad económica, sustentada principalmente en la demanda interna.

[2] Perspectivas de la Economía Mundial, abril de 2009. Fondo Monetario Internacional (FMI). Página 4.

1.2.2. Índice de Términos de Intercambio y Ganancia o Pérdida de Intercambio

Se ha realizado una evaluación de la economía mundial por la importancia que tiene para las economías nacionales en el análisis del comportamiento del comercio exterior de bienes y servicios, así como en el movimiento internacional de la fuerza de trabajo y del capital. En esta parte se examina la evolución de una de las variables a través de la cual se refleja el impacto del comercio exterior vía los precios de las mercancías sobre los ingresos de nuestra economía, nos referimos **al Índice de términos de intercambio** cuya variación genera ganancia o pérdida de intercambio.

En una economía cerrada (sin transacciones con el Resto del mundo), el valor del PBI es idéntico al valor del Gasto y al valor del Ingreso en valores corrientes, y el volumen del PBI será igual al Ingreso interno bruto (IIB) real, donde este último concepto mide el poder de compra de los ingresos totales generados por la producción interna.

En cambio, en una economía abierta con inclusión de importaciones y exportaciones, el PBI ya no es idéntico al gasto final interno, aún si las importaciones y las exportaciones fueran iguales en valores corrientes, usualmente tienen diferentes precios, de manera que existe un impacto de los precios de las importaciones y las exportaciones sobre las medidas del ingreso real. Esto generalmente se toma en cuenta considerando los términos de intercambio y calculando lo que se conoce como las ganancias o pérdidas por variaciones en los términos de intercambio[3].

Los términos de intercambio se definen como el cociente de los precios de las exportaciones entre los precios de las importaciones. Si los precios de las exportaciones del país se incrementan más rápido (o caen más lentamente) que los precios de sus importaciones, habrá una mejora en los términos de intercambio, incrementándose el índice de términos de intercambio; en caso contrario, habrá un deterioro en los términos de intercambio con una consecuente disminución del índice de términos de intercambio.

[3] El efecto de las variaciones en los términos de intercambio sobre el ingreso real de la economía lo veremos más adelante en la sección 1.2.3.

Cuadro Nº 13
PERÚ: COMPORTAMIENTO DE LOS TÉRMINOS DE INTERCAMBIO 2000 – 2021
Índice 2007=100

Año	Precio de Exportaciones		Precio de Importaciones		Índice de Términos de Intercambio	
	Índice	Variación %	Índice	Variación %	Índice	Variación %
2000	52,0	7,4	80,2	7,9	64,8	-0,5
2001	48,7	-6,3	77,5	-3,4	62,8	-3,0
2002	49,6	1,9	77,7	0,2	63,9	1,6
2003	54,5	9,8	83,3	7,2	65,4	2,4
2004	63,9	17,2	86,1	3,3	74,2	13,4
2005	72,1	12,9	91,0	5,7	79,2	6,8
2006	93,8	30,1	96,8	6,4	96,9	22,3
2007	100,0	6,6	100,0	3,3	100,0	3,2
2008	96,5	-3,5	104,9	4,9	92,1	-7,9
2009	91,6	-5,1	97,2	-7,3	94,3	2,4
2010	107,0	16,7	96,7	-0,4	110,6	17,3
2011	126,1	17,9	103,3	6,8	122,1	10,5
2012	118,3	-6,2	99,6	-3,6	118,7	-2,8
2013	115,0	-2,8	102,8	3,2	111,8	-5,8
2014	114,2	-0,7	105,7	2,8	108,1	-3,4
2015	109,4	-4,2	109,3	3,4	100,1	-7,4
2016	111,4	1,8	110,1	0,7	101,2	1,1
2017	118,9	6,8	109,2	-0,8	108,9	7,6
2018P/	124,7	4,8	115,4	5,6	108,1	-0,8
2019P/	123,5	-0,9	115,5	0,1	106,9	-1,1
2020E/	130,1	5,3	116,7	1,0	111,5	4,3
2021E/	177,4	36,4	143,2	22,7	124,0	11,2

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

1.2.2.1. Evolución de los Términos de Intercambio

En el año 2021 el índice de los términos de intercambio registró el valor más alto desde el año 2000 fecha desde la cual se presenta esta información en el informe, continuando con la tendencia al alza que comenzó en el año 2020. El desenvolvimiento favorable de los términos de intercambio en 11,2% en el año 2021 fue resultado del mayor incremento de los precios de exportación (36,4%) en relación a los precios de importación (22,7%), en un contexto de recuperación de la economía mundial que fue afectada en el año 2020 por la aparición de la pandemia de la COVID - 19.

En el año 2020 el índice de términos de intercambio aumentó en 4,3%, pero a diferencia de lo ocurrido en el 2021, se incrementaron tanto los precios de las exportaciones (5,3%) como de las importaciones (1,0%) en menor medida.

En el año 2019 el índice de términos de intercambio se redujo en -1,1%, a consecuencia de la disminución de los precios de las exportaciones (-0,9%) en relación al aumento de los precios de las importaciones (0,1%) y en el 2018 los términos de intercambio fueron negativos en -0,8%, pero a diferencia de lo ocurrido en el 2019, se incrementaron tanto los precios de las exportaciones (4,8%) como de las

importaciones (5,6%) aunque lo hicieron en diferente ritmo, el comportamiento de los términos de intercambio en estos dos años se dio en un contexto de debilitamiento del ritmo de crecimiento de la economía mundial, así como, del volumen del comercio mundial de mercancías.

En el año 2016 se observó una leve mejora en los términos de intercambio de 1,1% coincidiendo con la reactivación de la economía mundial que se inició a mediados de dicho año y se afianzó el año siguiente. Esta tenue mejora en los términos de intercambio en el 2016 se acentuó en el año 2017, al pasar el valor del índice de 101,2 en el 2016 a 108,9 en el 2017, con una variación de 7,6%, como resultado del incremento de los precios de exportación en 6,8% y de la disminución de los precios de importación en -0,8%, como se señaló líneas arriba, en el año 2017, se aceleró el crecimiento del producto mundial, como resultado de la favorable evolución de la mayoría de las economías avanzadas y emergentes, lo que dinamizó el comercio internacional e incidió en los precios de las materias primas.

Del 2012 hasta el 2015 los términos de intercambio mostraron una continua desmejora, pasando el índice de un valor de 122,1 en el año 2011 a 100,1 en el 2015, en un contexto en que la economía mundial entró en un proceso de reajuste y adecuación de la actividad económica con tasas moderadas de crecimiento del orden del 3,5%.

En los años 2010 y 2011 mejoraron de manera significativa los términos de intercambio en 17,3% y 10,5% respectivamente. Cabe señalar que, en el año 2011, el principal país de destino de nuestras exportaciones fue China (15,0%) al cual se le exportó principalmente cobre y otros minerales, seguido de Estados Unidos (13,0%) básicamente por las exportaciones de oro y plata.

En el 2008 un año antes de la recesión mundial el índice de términos de intercambio disminuyó en -7,9%, en un escenario de crisis financiera que estalló en septiembre de 2008 en Estados Unidos con la quiebra del Banco de Inversión Lehman Brothers y trajo como consecuencia la recesión de la economía de Estados Unidos (-0,1%) y la disminución del dinamismo de la economía mundial (3,0%). Sin embargo, en el año 2009 cuando se manifiesta la recesión mundial, los términos de intercambio registran una leve mejora debido a que la caída de los precios de las exportaciones (-5,1%) fueron menores que los de las importaciones (-7,3%).

Desde el año 2002 hasta el año 2007 los precios de las exportaciones se incrementaron en mayor medida que los precios de las importaciones, por lo que el índice de los términos de intercambio pasó de 62,8% en el 2001 a 100,0% en el año 2007, experimentando el índice una mejora continua durante todo este periodo. Esta mejora estuvo asociada al proceso de expansión de la economía mundial donde los países emergentes comenzaron a tener cada vez un mayor protagonismo al mostrar tasas crecientes de crecimiento económico, especialmente China que registró tasas de crecimiento de dos dígitos a partir del año 2003 (10,1%) hasta el 2007 (14,1%).

1.2.2.2. Evolución de las Ganancias o Pérdidas de Intercambio

Si el índice de los términos de intercambio es mayor al que se obtuvo en el año base, entonces aumentará el poder de compra del volumen de exportaciones del país y se obtendrá una ganancia de intercambio; caso contrario, es decir, si el índice de términos de intercambio es menor al registrado en el año base, el resultado será una pérdida de intercambio.[4]

Cabe mencionar que, si se multiplica el volumen de exportaciones, es decir, el valor de las exportaciones a precios constantes del 2007, por el índice de términos de intercambio, obtendremos el poder de compra de las exportaciones, que expresa el volumen de importaciones que las exportaciones del país podrían financiar.

A partir de los datos del valor de las exportaciones y del poder de compra de las exportaciones, se obtiene por diferencia, las ganancias o pérdidas de intercambio[5].

Cuadro Nº 14
PERÚ: ÍNDICE DE TÉRMINOS DE INTERCAMBIO Y GANANCIA O PÉRDIDA DE INTERCAMBIO, 2007 – 2021
Valores a Precios Constantes de 2007
(Millones de soles)

Año	Índice de Precios		Índice de los Términos de Intercambio	Exportaciones	Poder de Compra de las Exportaciones	Ganancia o Pérdida de Intercambio
	Exportaciones	Importaciones				
2007	100,0	100,0	100,0	100 774	100 774	0
2008	96,5	104,9	92,1	108 616	99 992	-8 624
2009	91,6	97,2	94,3	105 040	99 039	-6 001
2010	107,0	96,7	110,6	108 435	119 884	11 449
2011	126,1	103,3	122,1	114 387	139 683	25 296
2012	118,3	99,6	118,7	117 940	140 000	22 060
2013	115,0	102,8	111,8	117 274	131 153	13 879
2014	114,2	105,7	108,1	112 814	121 908	9 094
2015	109,4	109,3	100,1	117 622	117 707	85
2016	111,4	110,1	101,2	131 443	132 982	1 539
2017	118,9	109,2	108,9	143 019	155 744	12 725
2018P/	124,7	115,4	108,1	147 829	159 769	11 940
2019P/	123,5	115,5	106,9	148 314	158 602	10 288
2020E/	130,1	116,7	111,5	121 282	135 212	13 930
2021E/	177,4	143,2	124,0	142 005	176 020	34 015

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

En el cuadro Nº 14 se presenta el índice de términos de intercambio y la ganancia o pérdida de intercambio para el periodo 2007 a 2021 a precios constantes del 2007, pudiéndose apreciar que como consecuencia de su evolución se registraron ganancias (valores positivos) o pérdidas (valores negativos) de intercambio.

[4] En el capítulo 4 sección 4.7 se presenta la fórmula de cálculo del poder de compra de las exportaciones y de las Ganancias o pérdidas de intercambio.

[5] Se debe precisar que tanto en este caso en el que hemos utilizado el valor del índice para obtener las ganancias o pérdidas de intercambio, como en el caso en el cual observamos las variaciones año a año del índice y de las ganancias o pérdidas de intercambio, el análisis siempre está considerando la variación que hayan experimentado los precios de las exportaciones e importaciones en comparación a los vigentes en el año base.

En el año 2021 se obtuvieron ganancias de intercambio por un valor de 34 mil 15 millones de soles a precios constantes, esto debido a la mejora en los índices de términos de intercambio en relación al año anterior. El valor de las ganancias de intercambio no solo fue mayor a las obtenidas en el año 2020 cuando alcanzó la cifra de 13 mil 930 millones de soles, sino que fue mayor a todos los valores registrados desde el año 2007, base de evaluación de este índice, superando inclusive al valor registrado en el 2011 cuando alcanzó el nivel de 25 mil 296 millones de soles.

Entre los años 2017 y 2019 las ganancias de los términos de intercambio fueron cada vez menores. En efecto las ganancias obtenidas en el 2019 (10 mil 288 millones de soles), fueron menores a las obtenidas en el 2018 (11 mil 940 millones de soles), y estas fueron menores a las del 2017 (12 mil 725 millones de soles), estas disminuciones se registraron como consecuencia de la caída en los términos de intercambio en esos años.

En el año 2016 se registró una mejora en el índice de términos de intercambio en relación al año anterior, lo que se reflejó en unas ganancias de intercambio por un valor de 1 mil 539 millones de soles a precios constantes.

Entre 2012 y 2015 el desenvolvimiento desfavorable de los términos de intercambio desde el 2012 hasta el 2015 hizo que las ganancias debido a los términos de intercambio sean cada vez menores. En efecto las ganancias obtenidas en el 2012 (22 mil 60 millones de soles), fueron menores a las obtenidas en el 2011 (25 mil 296 millones de soles), en tanto que las obtenidas en el 2015 (85 millones de soles), fueron menores a las registradas en el 2014 y mucho menor a las del año 2011.

En el 2010 y 2011 las mejoras en los términos de intercambio, se tradujeron en ganancias de 11 mil 449 millones de soles y 25 mil 296 millones de soles a precios constantes del 2007, respectivamente.

La caída de los términos de intercambio en el año 2008 de -7,9 puntos en relación al año anterior, originó una pérdida de intercambio de 8 mil 624 millones de soles a precios constantes del 2007. En tanto que la mejora en los términos de intercambio del año 2009 de 2,4 puntos se reflejó en una pérdida de intercambio 6 mil 1 millones de soles a precios constantes de 2007, menor en relación al año anterior.

1.2.3. Producto Bruto Interno e Ingreso Nacional Disponible Real

Se ha definido los términos de intercambio y evaluado brevemente su evolución a lo largo del tiempo, ahora se ampliará un poco más sus implicancias. Si los términos de intercambio mejoran se requerirán menos exportaciones para pagar un volumen determinado de importaciones, de manera que en un nivel dado de Producto Bruto Interno (PBI), es posible reasignar bienes y servicios, pasándolos de la exportación al consumo o la formación de capital. Por lo tanto, una mejora en los términos de intercambio permite que los residentes adquieran un mayor volumen de bienes y servicios con los ingresos generados como resultado de un nivel dado de PBI.

El concepto clave que ahora se evaluará, es el ingreso real[6]. El Ingreso Bruto Interno (IBI) real mide el poder de compra de los ingresos totales generados por la producción interna, se obtiene sumando al PBI a precios constantes las Ganancias o Pérdidas de intercambio. Cuando los términos de intercambio

[6] En el capítulo 4 sección 4.8 se presenta la manera como se calcula los diferentes conceptos de ingreso real.

varían, puede haber una divergencia significativa entre los movimientos del PBI a precios constantes y el IBI real.

La evolución del IBI real indicará si los ingresos totales generados por la producción interna tienen un mayor o menor poder de compra. El cuadro Nº 16 muestra que, en el año 2021, a consecuencia de la expansión significativa de los términos de intercambio la tasa de variación del Ingreso Bruto Interno real (17,0%) fue superior a la tasa registrada por el Producto Bruto Interno (13,3%), lo que significa que los ingresos generados por la producción interna de bienes y servicios tienen un mayor poder de compra para el gasto en consumo e inversión. En el año 2020 de mayor efecto negativo de la pandemia, debido a la evolución favorable de los términos de intercambio, la caída en el IBI real se atenuó en relación a la registrada por el PBI, esto es, que la tasa de variación del Ingreso Bruto Interno real (-10,1%) disminuyó en menor medida que la tasa registrada por el Producto Bruto Interno (-11,0%), lo que significa que los ingresos generados por la producción interna de bienes y servicios tienen un mayor poder de compra para el gasto en consumo e inversión, o equivalentemente que el IBI real se vio afectado en menor medida que el PBI a precios constantes de 2007.

En los años 2019 y 2018 las tasas de crecimiento del Ingreso Bruto Interno real fueron inferiores a las tasas registradas del PBI. Ello significa que en estos años los ingresos totales generados por la producción interna de bienes y servicios tienen un menor poder de compra para el gasto en consumo e inversión, a diferencia de lo ocurrido en los años 2017 y 2016, cuando se dispuso de un mayor IBI real para el gasto en bienes y servicios de consumo y de capital; en efecto, las tasas de variación del Ingreso Bruto Interno real fueron 4,7% en el 2017 y 4,3% en el 2016, mayores a las tasas registradas por el Producto Bruto Interno de 2,5% y 4,0%, respectivamente.

Entre los años 2012 al 2015, se registró una disminución continúa de los precios de exportación, en tanto que los precios de las importaciones crecieron o declinaron en menor medida como en el 2012 (véase cuadro Nº 13). Esta evolución de los precios de comercio exterior estuvo asociada a que la economía mundial entró en un proceso de reajuste y adecuación de la actividad productiva después de la crisis financiera, y la economía China fue reduciendo gradualmente su tasa de crecimiento pasando de 7,9% en el 2012 a 7,4% en el 2014 y 7,0% en el 2015, reflejando el proceso de reequilibrio de su economía. Como consecuencia de esa evolución de los precios del comercio exterior, durante 2012 a 2015, se registró una persistente caída en los términos de intercambio incidiendo en la evolución del poder de compra del IBI real. En efecto la variación del IBI real fue menor en relación a la variación del PBI a precios constantes en cada uno de esos años, afectando la capacidad de gasto de la economía.

En el cuadro Nº 16, también se observa que en el año 2008 la variación del ingreso bruto interno real (6,4%), es menor que la variación del volumen de producción (9,1%) de ese año, esto se debió a la desmejora de los términos de intercambio en -7,9%. En cambio, en el 2009 y sobre todo en los años 2010 y 2011 las variaciones en el ingreso bruto interno real son mayores a las de volumen de producción, en particular en los dos últimos años, pues mejoraron significativamente los términos de intercambio, por tanto, se obtuvo importantes ganancias en el poder de compra de los ingresos generados internamente, es decir la economía ganó ingresos adicionales debido a los favorables términos de intercambio.

Cuadro Nº 15
PERÚ: PRODUCTO BRUTO INTERNO E INGRESO NACIONAL DISPONIBLE BRUTO REAL, 2007-2021
(Millones de soles de 2007)

Agregado Macroeconómico	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018P/	2019P/	2020E/	2021E/
Producto Bruto Interno	319 693	348 870	352 693	382 081	406 256	431 199	456 435	467 308	482 506	501 581	514 215	534 626	546 605	486 737	551 714
más Efecto de la relación de intercambio	0	-8 624	-6 001	11 449	25 296	22 060	13 879	9 094	85	1 539	12 725	11 940	10 288	13 930	34 015
Ingreso Bruto Interno real	319 693	340 246	346 692	393 530	431 552	453 259	470 314	476 402	482 591	503 120	526 940	546 566	556 893	500 667	585 729
más Ingresos primarios reales netos del exterior	-24 701	-24 018	-22 164	-30 032	-33 412	-30 533	-26 057	-23 132	-17 263	-21 502	-25 148	-27 792	-20 918	-13 591	-40 823
Ingreso Nacional Bruto real	294 992	316 228	324 528	363 498	398 140	422 726	444 257	453 270	465 328	481 618	501 792	518 774	535 975	487 076	544 906
más Transferencias Corrientes reales netas del exterior	8 206	8 734	9 058	8 963	9 083	9 191	9 613	12 019	10 265	12 369	11 056	10 949	11 039	11 768	12 671
Ingreso Nacional Disponible Bruto real	303 198	324 962	333 586	372 461	407 223	431 917	453 870	465 289	475 593	493 987	512 848	529 723	547 014	498 844	557 577

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática - Banco Central de Reserva del Perú

Cuadro Nº 16
PERÚ: PRODUCTO BRUTO INTERNO E INGRESO NACIONAL DISPONIBLE BRUTO REAL, 2008-2021
(Variación porcentual)

Agregado Macroeconómico	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018P/	2019P/	2020E/	2021E/
Producto Bruto Interno	9,1	1,1	8,3	6,3	6,1	5,9	2,4	3,3	4,0	2,5	4,0	2,2	-11,0	13,3
Ingreso Bruto Interno real	6,4	1,9	13,5	9,7	5,0	3,8	1,3	1,3	4,3	4,7	3,7	1,9	-10,1	17,0
Ingreso Nacional Bruto real	7,2	2,6	12,0	9,5	6,2	5,1	2,0	2,7	3,5	4,2	3,4	3,3	-9,1	11,9
Ingreso Nacional Disponible Bruto real	7,2	2,7	11,7	9,3	6,1	5,1	2,5	2,2	3,9	3,8	3,3	3,3	-8,8	11,8

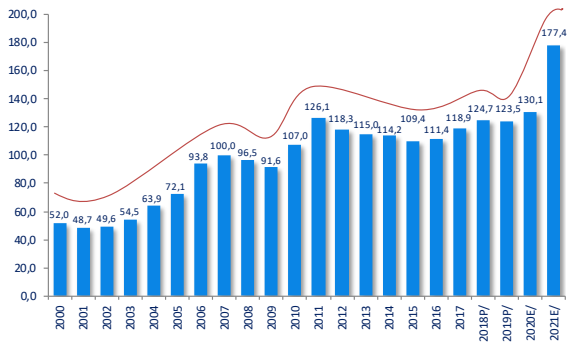
Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática - Banco Central de Reserva del Perú

Otros conceptos relevantes de ingreso, son el Ingreso Nacional Bruto (INB) real y el Ingreso Nacional Disponible Bruto (INDB) real. Los pasos necesarios para llegar del IBI real a estos dos últimos conceptos, involucran la deflación de flujos entre unidades institucionales residentes y no residentes, es decir ingresos primarios y transferencias corrientes recibidas del exterior y pagadas al exterior.

El IBI real más los ingresos primarios (es decir los obtenidos por los factores productivos) reales netos del exterior (ingresos primarios reales a recibir del exterior, menos los ingresos primarios reales a pagar al exterior) es igual al INB real. En el país los ingresos primarios reales netos del exterior está constituido principalmente por los siguientes conceptos: utilidades, dividendos e intereses, y han sido usualmente negativos, es decir hemos pagado más por estos conceptos al exterior de lo que hemos recibido, debido a ello le denominaremos también "Pagos netos reales al exterior".

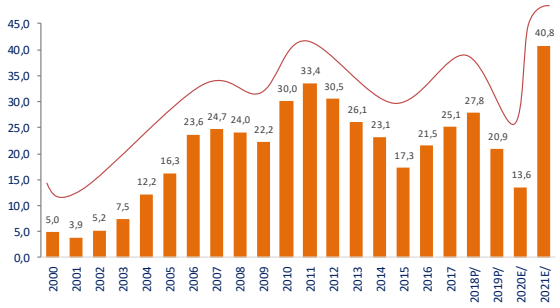
En el gráfico Nº 25 se observa la evolución de los "pagos netos reales al exterior", que incluye las utilidades y dividendos pagados al exterior y las ganancias no distribuidas de las empresas con participación extranjera. La tendencia de la evolución de los pagos netos reales al exterior hasta el año 2019 es semejante, aunque con una forma más acentuada, que la de los precios de nuestras exportaciones (ver gráfico Nº 24) conformada principalmente por productos mineros, sin embargo en el año 2020 en el cual el PBI se contrajo en -11,0% principalmente por factores exógenos (debido a la pandemia) a la actividad económica, se produjo una divergencia entre la variación de los precios de las exportaciones y los pagos netos reales al exterior, en tanto que, los primeros crecieron los segundos disminuyeron por las menores utilidades de las empresas extranjeras. Pero en el año 2021 la tendencia de estas dos variables, pagos netos reales al exterior y precios de nuestras exportaciones, nuevamente siguieron el patrón de los años anteriores al 2020; en efecto, en el año 2021 en el cual el PBI se incrementó en 13,3% por la recuperación de la economía, la tendencia es semejante entre la variación de los precios de las exportaciones y los pagos netos reales al exterior, ambos registraron crecimiento.

Gráfico Nº 24
PERÚ: ÍNDICE DE PRECIOS DE LAS EXPORTACIONES, 2000 - 2021
(Índice 2007=100)



Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Gráfico N° 25
PERÚ: PAGOS NETOS REALES AL EXTERIOR[1], 2000-2021
(Miles de millones de soles a precios del 2007)



1/ Se refiere a los pagos por ingresos primarios reales netos del exterior
Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática

La diferencia entre la variación del IBI real y del INB real se debe a los pagos netos reales al exterior. En el periodo 2008-2019 la variación anual del INB real es mayor/menor que la variación del IBI real (ver cuadro Nº 16), cuando disminuye/aumenta el monto por pagos netos reales al exterior en relación al año inmediato anterior, en los años 2008, 2009, 2012 a 2015, y 2019, la variación en el INB real fue mayor a la variación registrada en el IBI real, en los demás años ocurrió lo contrario. En el año 2020 cuando se contrajo el PBI en -11,0% afectado por la pandemia y en el cual los pagos netos reales al exterior disminuyeron en relación al año anterior, la disminución del INB real fue menor a la caída registrada por la variación en el IBI real. En el año 2021 cuando el PBI registró un crecimiento de 13,3% y los pagos netos reales al exterior aumentaron en relación al año anterior, la variación en el INB real (11,9%) fue menor a la variación registrada en el IBI real (17,0%).

El INB puede utilizarse en parte para hacer transferencias a unidades no residentes, y las unidades residentes pueden recibir transferencias procedentes de ingresos primarios generados en el resto del mundo. El ingreso nacional disponible bruto (INDB) real es igual al INB real más las transferencias corrientes reales netas del exterior, es decir más las transferencias corrientes reales a recibir del exterior menos las transferencias corrientes reales a pagar al exterior.

Los principales componentes de las transferencias corrientes entre la economía y el resto del mundo, son las remesas entre hogares residentes y no residentes, y los impuestos corrientes sobre el ingreso, riqueza. Las transferencias corrientes reales netas del exterior aumentaron de 8 mil 206 millones de soles en el 2007 a 9 mil 58 millones de soles en el 2009 disminuyeron a 8 mil 963 millones en el año 2010, para volver a crecer desde el 2011 hasta el 2014 cuando registró 12 mil 19 millones de soles, declinando en el 2015 a 10 mil 265 millones de soles. En el año 2016 aumentaron las transferencias corrientes reales netas recibidas por la economía, para volver a caer desde el 2017 hasta el 2018 cuando registró 10 mil 949 millones de soles, aumentando de 11 mil 39 millones en el 2019 a 12 mil 671 millones en el año 2021.

El componente más importante de las transferencias corrientes a recibir del exterior, son las remesas, que, en el año 2007, representó el 80,6% de las transferencias recibidas, registrando un valor de 6 mil 823 millones de soles, el segundo componente en importancia fue el impuesto a la renta de no residentes con una participación de 11,3% y un valor de 961 millones de soles. Estas participaciones, en valores corrientes, han variado a lo largo del tiempo, la participación de las remesas ha venido disminuyendo paulatinamente, al pasar de 80,6% en el 2007 a 66,2% en el 2013 cuando registró un valor de 7 mil 524 millones de soles, mientras que la participación del impuesto a la renta de no residentes se ha ido

incrementando gradualmente, pasando de 11,3% en el 2007 a 25,4% en el 2013 registrando un valor de 2 mil 885 millones de soles.

En el año 2014 las remesas registraron su más baja participación representando el 52,6% con un valor de 7 mil 692 millones de soles, en tanto que, los impuestos a la renta de no domiciliados, alcanzaron su mayor participación 41,3% al registrar un valor de 6 mil 37 millones de soles, este significativo incremento se debió básicamente a la compra de empresas nacionales por parte de extranjeros, y se reflejó en el alto nivel de transferencias corrientes reales netas del exterior logrado en el 2014.

Entre el 2014 y 2021 la participación de las remesas aumentó a 72,9% registrando un valor estimado de 13 mil 949 millones de soles y la participación del impuesto a la renta de no residentes disminuyó a 23,1% con un valor estimado de 4 mil 425 millones de soles.

En el periodo 2007-2019 (ver cuadro Nº 15 y N° 16) se puede apreciar que en aquellos años en los cuales la variación en las transferencias reales es mayor a las registradas en el año anterior, la variación del INDB real es mayor que la registrada por INB real. Esto ocurre en los años 2009, 2014 y 2016; en los demás años las variaciones en el INDB real son menores o iguales a las mostradas por el INB real. En el año 2020 en el cual aumentaron las transferencias reales netas del exterior, el ingreso nacional disponible bruto real (-8,8%) se afectó en menor medida que el ingreso nacional bruto real (-9,1%). En el año 2021 la variación en el INDB real (11,8%) es menor a la registrada por el INB real (11,9%).

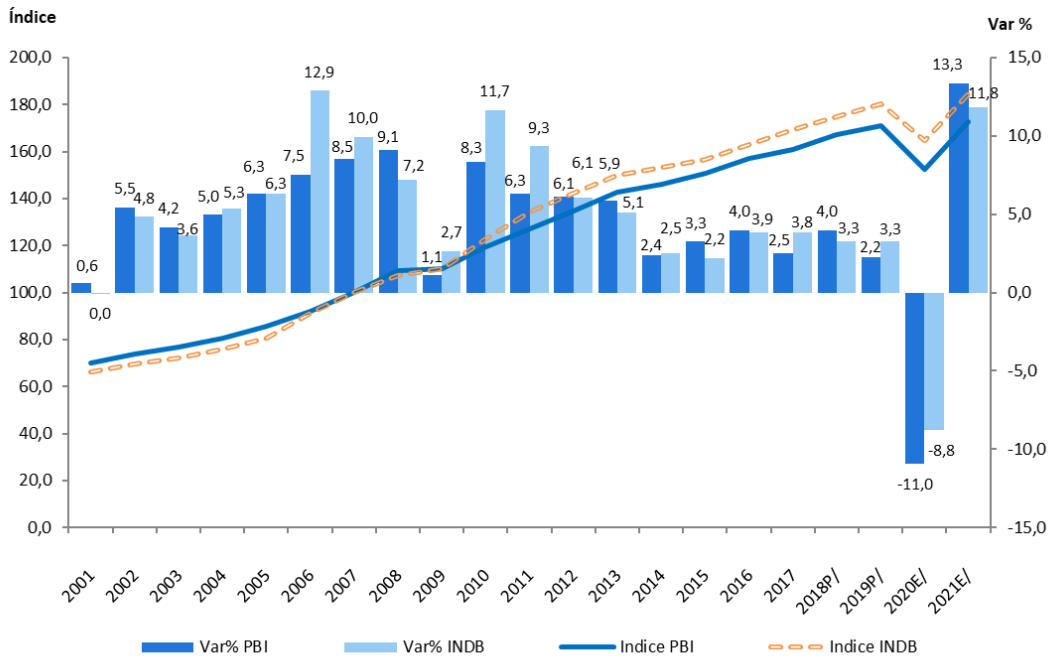
En resumen, las mejoras en los términos de intercambio se traducen en ganancias de ingreso bruto real, caso contrario se obtendrán pérdidas de ingreso bruto real; menores pagos netos reales al exterior aumentan el ingreso nacional bruto real y mayores pagos netos reales al exterior disminuyen el ingreso nacional bruto real[7]; mientras que el incremento en las transferencias corrientes reales netas del exterior aumentan el ingreso nacional disponible bruto real[8] y las disminuciones en las transferencias corrientes reales netas del exterior disminuyen el ingreso nacional disponible bruto real; sin embargo en el caso del año 2020, estos comportamientos tienen que matizarse, pues lo que se registró es una fuerte caída del PBI en -11,0% a partir del cual deben evaluarse los efectos de los diferentes componentes que permitirán pasar al concepto de INDB real, como lo hemos hecho en esta sección.

En el gráfico N° 26, se observa comparativamente la variación del volumen del PBI y la variación del INDB real para los años 2001 a 2021, notándose que, en este último año, se registró una variación en el volumen del PBI de 13,3%, en tanto que la variación en INDB real fue de 11,8% (ver cuadro Nº 16).

[7] Siempre y cuando la variación en los pagos reales netos al exterior sea mayor a las variaciones ocurridas en el IBI real.

[8] Siempre y cuando la variación en las transferencias corrientes reales netas del exterior sea mayor a las variaciones ocurridas en el INB real.

Gráfico Nº 26
PERÚ: PRODUCTO BRUTO INTERNO E INGRESO NACIONAL DISPONIBLE REAL, 2001 - 2021
(Índice de volumen físico 2007=100)



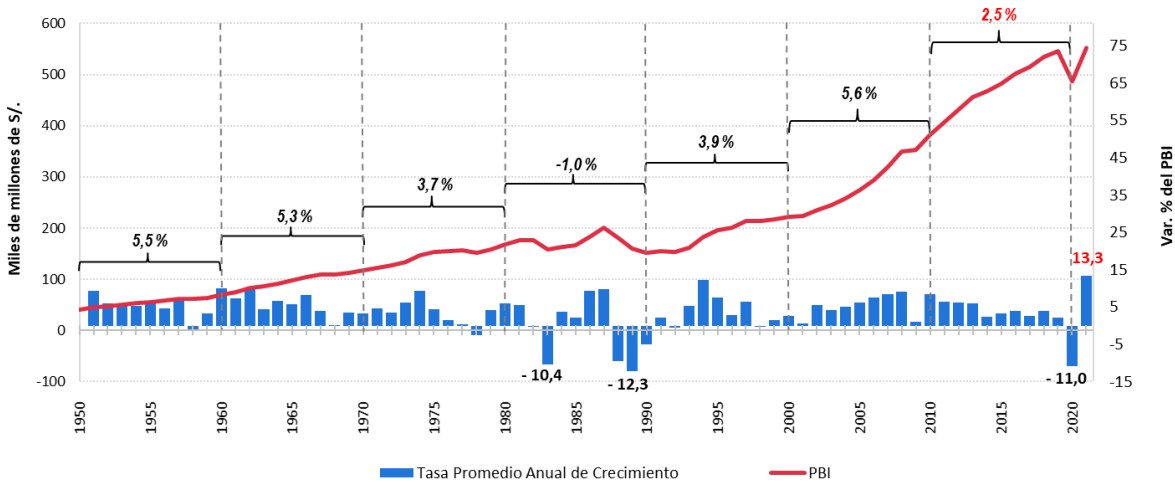
Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

1.3. Economía Peruana 1950-2021

El Producto Bruto Interno de la economía peruana en el periodo 1950-2021 creció a una tasa promedio anual de 3,7%, presentando periodos de expansión y de recesión, tanto en contextos de una mayor participación del mercado y de la actividad privada, como en aquellos donde el papel del Estado en la actividad económica tuvo mayor preponderancia.

Varias de las recesiones registradas en la economía peruana, coinciden o han sido precedidas por crisis internacionales, como son los casos de las recesiones de 1958, 1976 a 1978, 1982 a 1983, 1998 a 1999, y el estancamiento en el año 2009. En todas estas recesiones, los factores externos derivados de las crisis internacionales afectaron la actividad económica, que en algunos casos fueron atenuadas por las políticas macroeconómicas aplicadas, o se agravaron por el impacto del Fenómeno del Niño, como las registradas en los años 1982 a 1983, 1998 a 1999. Sin embargo, en el año 2020 se registró una recesión mundial principalmente por factores exógenos (COVID-19) al comportamiento de la actividad económica, que afectó también a la economía peruana cuyo PBI disminuyó en -11,0%, siendo una de las peores contracciones de la actividad económica desde 1950, solo comparable a las recesiones de 1983 y 1989 cuando la economía se contrajo en – 10,4% y -12,3% respectivamente.

Gráfico Nº 27
PERÚ: PRODUCTO BRUTO INTERNO Y TASA PROMEDIO ANUAL DE CRECIMIENTO 1950-2021
(Valores a precios constantes de 2007)



Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Durante 1950-2021, hubo decenios en los cuales la tasa de crecimiento promedio fue mayor al 5,0%, como las décadas de 1951 a 1960, de 1961 a 1970, y el decenio 2001 a 2010. Pero también otros en los cuales la tasa de crecimiento fue menos dinámica, como en los decenios 1971 a 1980, 1991 a 2000 y 2010 a 2020, sólo en el decenio 1981 a 1990 se registró una tasa de crecimiento negativa.

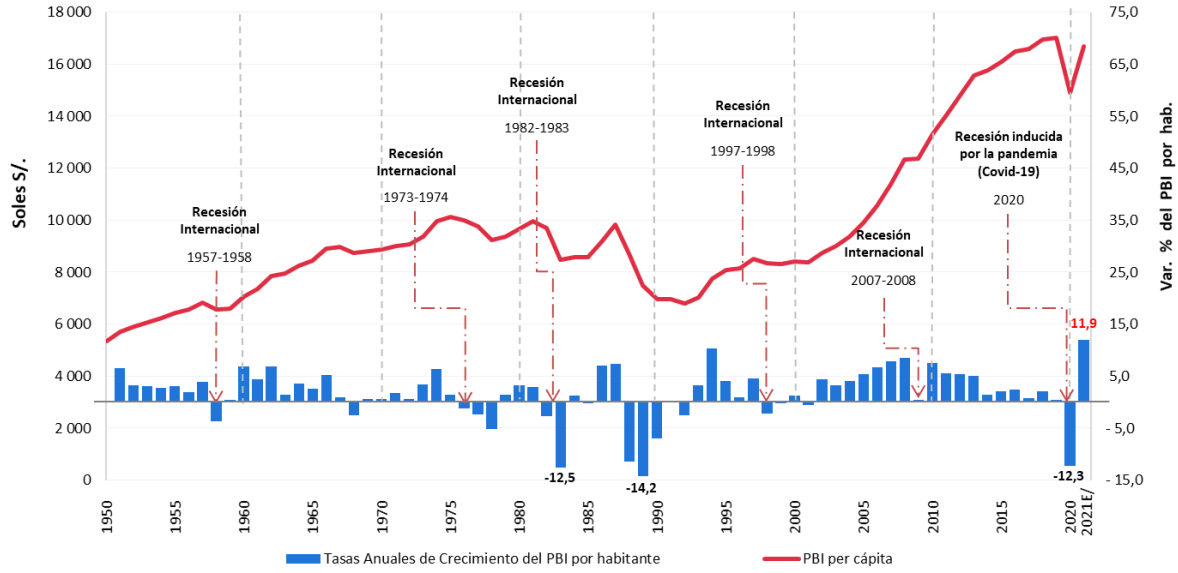
En el decenio 2011 a 2020 se registró una tasa media de crecimiento de 2,5%, siendo la tasa de crecimiento decenal más baja desde 1950 si descontamos el decenio 1981 a 1990. Incidió en el menor ritmo de la tasa de crecimiento registrada en el último decenio el impacto de la crisis sanitaria debido a la pandemia por la COVID-19.

Un hecho importante durante el periodo 1950-2021, es que en el año 1975 el PBI por habitante a precios constantes de 2007, por primera vez supera los cuatro dígitos, ascendiendo a 10 mil 114 soles, para luego registrar una evolución decreciente, disminuyendo a 6 mil 803 soles en 1992, seguida de una continua recuperación hasta el año 2006 en que vuelve a superar los cuatro dígitos, ascendiendo a 10 mil 546 soles, superando el nivel alcanzado 30 años atrás (ver gráfico Nº 28). A partir del año 2007, la economía peruana evoluciona sobre este nuevo "piso económico", registrándose en el año 2019 el valor más alto del PBI por habitante en todo el periodo, 17 mil 12 soles a precios constantes, pero disminuyendo en el año 2020 a 14 mil 919 soles cifra comparable a la registrada en el año 2012 cuando fue 14 mil 811 soles. En el año 2021 el valor del PBI por habitante fue 16 mil 701 soles, cifra inferior al registrado en el año 2019 e inclusive a lo anotado en el 2018 cuando fue 16 mil 939 soles.

Gráfico Nº 28

PERÚ: PRODUCTO BRUTO INTERNO POR HABITANTE Y TASAS DE CRECIMIENTO DEL PBI POR HABITANTE 1950-2021

(Valores a precios constantes de 2007)



Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.