



Panorama *de la* **Economía Peruana** **1950 - 2018**

Año Base 2007



CREDITOS

Dirección General

José Alberto García Zanabria
Jefe (e)
Instituto Nacional de Estadística e Informática

Dr. Aníbal Sánchez Aguilar
Sub Jefe de Estadística

Dirección y Supervisión

José Luis Robles Franco
Director Nacional de Cuentas Nacionales

Máximo Abad Fajardo Castillo
Director Nacional Adjunto

Director Ejecutivo de Cuentas de los Hogares

Francisco Javier Vásquez Chihuán

Equipo de Análisis del documento

Marlene Ramírez Palomino
Fanny Sumalave Velásquez
Stefano Calderón Miguel
Marisol Sota Janampa
Elizabeth Ramírez Palomino

Directora Ejecutiva de Cuentas del Gobierno y del Sector Financiero

Aurea Consuelo Landa Chaparro

Directora Ejecutiva de Cuentas de Bienes y Servicios No Financieras

Judith Samaniego Diaz

Revisión General

César Emilio Arcos Chirito

Diagramación

Joel Zanabria Urdanegui
Deysi Salazar Granda

Diseño de Carátula

Ana Quispe Saavedra

Instituto Nacional de Estadística e Informática

Av. General Garzón N° 658, Jesús María, Lima 11 PERÚ
Teléfonos: (511) 433-8398 431-1340 Fax: 433-3591
Web: www.inei.gob.pe
Abril, 2019

PRESENTACIÓN

El Instituto Nacional de Estadística e Informática (INEI), órgano rector del Sistema Estadístico Nacional, en el marco de su política de difusión, pone a disposición de las autoridades y usuarios en general, el documento **“Panorama de la Economía Peruana: 1950-2018”**, que permite disponer de series históricas de las Cuentas Nacionales elaboradas bajo las recomendaciones del Sistema de Cuentas Nacionales 2008 de Naciones Unidas.

El documento consta de cuatro capítulos. En el primero se presenta la evolución de la economía peruana en el año 2018, seguido de un análisis de la economía durante el periodo 2007 – 2018 en el marco de la evolución de la economía mundial y su impacto a través de los términos de intercambio, a continuación se hace una breve introducción a las cuentas de los Sectores Institucionales, a fin de ilustrar su lectura y utilización, culmina el primer capítulo con un análisis de la evolución de la economía peruana, por decenios y quinquenios, desde 1950 a 2018.

En el segundo capítulo se presenta en gráficos el comportamiento de la economía peruana desde el año 1950 hasta 2018. El tercer capítulo comprende un conjunto de cuadros estadísticos que muestran el Producto Bruto Interno a precios constantes del 2007 para el periodo 1950-2018, así como a precios corrientes para el periodo 1994-2018, ambas series a nivel de actividades económicas y componentes del gasto; incluye además información a precios corrientes del PBI según tipo de ingreso y de los agregados macroeconómicos del Ingreso Nacional para el periodo 2007-2018.

El cuarto capítulo es una Nota Técnica referida al Sistema de Cuentas Nacionales, fuentes de información, clasificaciones, construcción de la serie histórica, cálculo de las ganancias o pérdidas de intercambio y del Ingreso Nacional Disponible real.

Las fuentes de información utilizadas, son los registros administrativos de la Superintendencia Nacional de Aduanas y de Administración Tributaria (SUNAT), la Superintendencia de Banca, Seguros y AFP (SBS), el Sistema Integrado de Administración Financiera (SIAF) y del Sistema de Integración Contable de la Nación (SICON) del Ministerio de Economía y Finanzas; así como información estadística económica y financiera de los diferentes Ministerios, Banco Central de Reserva del Perú e información estadística y registros administrativos de otras entidades públicas y privadas.

Es importante destacar la colaboración de los órganos integrantes del Sistema Estadístico Nacional e instituciones públicas y empresas privadas que proporcionaron importante información estadística para elaborar la presente publicación, a quienes el INEI expresa su agradecimiento y reconocimiento.

Lima, abril 2019

Econ. José García Zanabria
Jefe (e)
Instituto Nacional de Estadística e Informática

CONTENIDO

1. Comportamiento de la Economía Peruana 1950 - 2018	11
1.1. Economía Peruana 2018	13
1.1.1. Producto Bruto Interno por Tipo de Gasto	14
1.1.2. Producto Bruto Interno por Actividad Económica	18
1.2. Economía Peruana 2007-2018	33
1.2.1. Evolución de la Economía Mundial	33
1.2.2. Índice de Términos de Intercambio y Ganancia o Pérdida de Intercambio.....	38
1.2.2.1. Evolución de los Términos de Intercambio	39
1.2.2.2. Evolución de las Ganancias o Pérdidas de Intercambio	39
1.2.3. Producto Bruto Interno e Ingreso Nacional Disponible Real.....	41
1.3. Las Cuentas de los Sectores Institucionales: Una Breve Introducción	45
1.3.1. Ideas básicas	46
1.3.2. Las unidades y los sectores institucionales	47
1.3.3. Las cuentas económicas.....	47
1.3.3.1. Las principales cuentas que propone el SCN	48
1.3.3.1.1. La Cuenta de producción.....	48
1.3.3.1.1.1. La cuenta de bienes y servicios con el exterior.....	52
1.3.3.1.2. Cuenta de generación del ingreso	53
1.3.3.1.3. Cuenta de asignación del ingreso primario	54
1.3.3.1.4. Cuenta de distribución secundaria del ingreso	57
1.3.3.1.5. Cuenta de utilización del ingreso	60
1.3.3.1.6. Cuenta de capital.....	62
1.3.3.2. Principales agregados macroeconómicos.....	65
1.3.4. La integración de las cuentas	66
1.3.5. Las Cuentas Económicas Integradas	69
1.3.5.1. Las Cuentas Económicas Integradas en series de tiempo.....	72
1.4. Economía Peruana 1950-2018	74
1.4.1. Periodo 2011-2018	75
1.4.2. Decenio 2001-2010.....	78
1.4.3. Decenio 1991-2000.....	80
1.4.4. Decenio 1981-1990.....	82
1.4.5. Decenio 1971-1980.....	84
1.4.6. Decenio 1961-1970.....	87
1.4.7. Decenio 1951-1960.....	89
2. Economía Peruana en Gráficos	91
2.1. Periodo 1950 - 2018.....	93
2.2. Periodo 1994 - 2018.....	105
2.3. Periodo 2000 - 2018.....	109

3. Cuadros Estadísticos	113
3.1. Valores a precios constantes de 2007	115
Cuadro Nº 1 PERÚ: PRODUCTO BRUTO INTERNO TOTAL Y POR HABITANTE, SERIE 1950 - 2018	117
(Valores a precios constantes de 2007)	
Cuadro Nº 2 PERÚ: OFERTA Y DEMANDA GLOBAL, 1950 - 2018	118
Valores a precios constantes de 2007	
(Millones de soles)	
Cuadro Nº 3 PERÚ: OFERTA Y DEMANDA GLOBAL, 1950 - 2018	119
Valores a precios constantes de 2007	
(Estructura porcentual)	
Cuadro Nº 4 PERÚ: OFERTA Y DEMANDA GLOBAL, 1951 - 2018	120
Valores a precios constantes de 2007	
(Variación porcentual del índice de volumen físico)	
Cuadro Nº 5 PERÚ: PRODUCTO BRUTO INTERNO POR TIPO DE GASTO, 1950 - 2018	121
Valores a precios constantes de 2007	
(Millones de soles)	
Cuadro Nº 6 PERÚ: PRODUCTO BRUTO INTERNO POR TIPO DE GASTO, 1950 - 2018	122
Valores a precios constantes de 2007	
(Estructura porcentual)	
Cuadro Nº 7 PERÚ: PRODUCTO BRUTO INTERNO POR TIPO DE GASTO, 1951 - 2018	123
Valores a precios constantes de 2007	
Variación porcentual del índice de volumen físico	
Cuadro Nº 8 PERÚ: PRODUCTO BRUTO INTERNO POR SECTORES ECONOMICOS, 1950 - 2018	124
Valores a precios constantes de 2007	
(Millones de soles)	
Cuadro Nº 9 PERÚ: PRODUCTO BRUTO INTERNO POR SECTORES ECONOMICOS, 1950 - 2018	125
Valores a precios constantes de 2007	
(Estructura porcentual)	
Cuadro Nº 10 PERÚ: PRODUCTO BRUTO INTERNO POR SECTORES ECONOMICOS, 1951 - 2018	126
Valores a precios constantes de 2007	
(Variación porcentual del índice de volumen físico)	
Cuadro Nº 11 PERÚ: PRODUCTO BRUTO INTERNO POR ACTIVIDAD ECONÓMICA (NIVEL 9), 1950 - 2018	127
Valores a precios constantes de 2007	
(Millones de soles)	
Cuadro Nº 12 PERÚ: PRODUCTO BRUTO INTERNO POR ACTIVIDAD ECONÓMICA (NIVEL 9), 1950 - 2018	128
Valores a precios constantes de 2007	
(Estructura porcentual)	
Cuadro Nº 13 PERÚ: PRODUCTO BRUTO INTERNO POR ACTIVIDAD ECONÓMICA (NIVEL 9), 1951 - 2018	129
Valores a precios constantes de 2007	
Variación porcentual del índice de volumen físico	

Cuadro Nº 14	PERÚ: PRODUCTO BRUTO INTERNO SEGÚN ACTIVIDAD ECONÓMICA (NIVEL 14), 1994 - 2018.....	130
	Valores a precios constantes de 2007 (Millones de soles)	
Cuadro Nº 15	PERÚ: PRODUCTO BRUTO INTERNO SEGÚN ACTIVIDAD ECONÓMICA (NIVEL 14), 1994 - 2018.....	131
	Valores a precios constantes de 2007 (Estructura porcentual)	
Cuadro Nº 16	PERÚ: PRODUCTO BRUTO INTERNO SEGÚN ACTIVIDAD ECONÓMICA (NIVEL 14), 1995 - 2018.....	132
	Valores a precios constantes de 2007 (Variación porcentual del índice de volúmen físico)	
Cuadro Nº 17	PERÚ: PRODUCTO BRUTO INTERNO SEGÚN TIPO DE GASTO, 1994 - 2018.....	133
	Valores a precios constantes de 2007 (Millones de soles)	
Cuadro Nº 18	PERÚ: PRODUCTO BRUTO INTERNO SEGÚN TIPO DE GASTO, 1994 - 2018.....	133
	Valores a precios constantes de 2007 (Estructura porcentual)	
Cuadro Nº 19	PERÚ: PRODUCTO BRUTO INTERNO SEGÚN TIPO DE GASTO, 1995 - 2018.....	134
	Valores a precios constantes de 2007 (Variación porcentual del índice de volúmen físico)	
Cuadro Nº 20	PERÚ: FORMACIÓN BRUTA DE CAPITAL FIJO PÚBLICA Y PRIVADA, 1994-2018.....	135
	Valores a precios constantes de 2007 (Millones de soles)	
Cuadro Nº 21	PERÚ: FORMACIÓN BRUTA DE CAPITAL FIJO PÚBLICA Y PRIVADA 1994 - 2018.....	135
	Valores a precios constantes de 2007 (Estructura porcentual)	
Cuadro Nº 22	PERÚ: FORMACIÓN BRUTA DE CAPITAL FIJO PÚBLICA Y PRIVADA, 1995 - 2018.....	136
	Valores a precios constantes de 2007 (Variación porcentual del índice de volumen físico)	
Cuadro Nº 23	PERÚ: FORMACIÓN BRUTA DE CAPITAL FIJO POR ORIGEN Y DESTINO, 1994 – 2018.....	136
	Valores a precios constantes de 2007 (Millones de soles)	
Cuadro Nº 24	PERÚ: FORMACIÓN BRUTA DE CAPITAL FIJO POR ORIGEN Y DESTINO, 1994 - 2018.....	137
	Valores a precios constantes de 2007 (Estructura porcentual)	
Cuadro Nº 25	PERÚ: FORMACIÓN BRUTA DE CAPITAL FIJO POR ORIGEN Y DESTINO 1995 - 2018.....	137
	Valores a precios constantes de 2007 (Variación porcentual del índice de volumen físico)	

3.2 Valores a precios corrientes	139
Cuadro Nº 26 PERÚ: PRODUCTO BRUTO INTERNO TOTAL Y POR HABITANTE, 1994 - 2018.....	141
Cuadro Nº 27 PERÚ: OFERTA Y DEMANDA GLOBAL 1994 - 2018	141
(Millones de soles)	
Cuadro Nº 28 PERÚ: OFERTA Y DEMANDA GLOBAL 1994 - 2018	142
(Estructura porcentual)	
Cuadro Nº 29 PERÚ: OFERTA Y DEMANDA GLOBAL 1995 - 2018	142
(Variación porcentual del índice de precios)	
Cuadro Nº 30 PERÚ: PRODUCTO BRUTO INTERNO SEGÚN TIPO DE GASTO, 1994 - 2018.....	143
(Millones de soles)	
Cuadro Nº 31 PERÚ: PRODUCTO BRUTO INTERNO SEGÚN TIPO DE GASTO, 1994 - 2018.....	143
(Estructura porcentual)	
Cuadro Nº 32 PERÚ: PRODUCTO BRUTO INTERNO SEGÚN TIPO DE GASTO, 1995 - 2018.....	144
(Variación porcentual del índice de precios)	
Cuadro Nº 33 PERÚ: PRODUCTO BRUTO INTERNO POR SECTORES ECONOMICOS, 1994 - 2018	144
(Millones de soles)	
Cuadro Nº 34 PERÚ: PRODUCTO BRUTO INTERNO POR SECTORES ECONOMICOS, 1994 - 2018	145
(Estructura porcentual)	
Cuadro Nº 35 PERÚ: PRODUCTO BRUTO INTERNO POR SECTORES ECONOMICOS, 1995 - 2018	145
(Variación porcentual del índice de precios)	
Cuadro Nº 36 PERÚ: PRODUCTO BRUTO INTERNO POR ACTIVIDAD ECONÓMICA (NIVEL 9), 1994 - 2018.....	146
(Millones de soles)	
Cuadro Nº 37 PERÚ: PRODUCTO BRUTO INTERNO POR ACTIVIDAD ECONÓMICA (NIVEL 9), 1994 - 2018.....	146
(Estructura porcentual)	
Cuadro Nº 38 PERÚ: PRODUCTO BRUTO INTERNO POR ACTIVIDAD ECONÓMICA (NIVEL 9), 1995 - 2018.....	147
(Variación porcentual del índice de precios)	
Cuadro Nº 39 PERÚ: PRODUCTO BRUTO INTERNO SEGÚN ACTIVIDAD ECONÓMICA (NIVEL 14), 1994 - 2018.....	148
(Millones de soles)	
Cuadro Nº 40 PERÚ: PRODUCTO BRUTO INTERNO SEGÚN ACTIVIDAD ECONÓMICA (NIVEL 14), 1994 - 2018.....	148
(Estructura porcentual)	
Cuadro Nº 41 PERÚ: PRODUCTO BRUTO INTERNO SEGÚN ACTIVIDAD ECONÓMICA (NIVEL 14), 1995 - 2018.....	149
(Variación porcentual del índice de precios)	
Cuadro Nº 42 PERÚ: PRODUCTO BRUTO INTERNO SEGÚN TIPO DE GASTO, 1994 - 2018.....	149
(Millones de soles)	
Cuadro Nº 43 PERÚ: PRODUCTO BRUTO INTERNO SEGÚN TIPO DE GASTO, 1994 - 2018.....	150
(Estructura porcentual)	
Cuadro Nº 44 PERÚ: PRODUCTO BRUTO INTERNO SEGÚN TIPO DE GASTO, 1995 - 2018.....	150
(Variación porcentual del índice de precios)	
Cuadro Nº 45 PERÚ: FORMACIÓN BRUTA DE CAPITAL FIJO PÚBLICA Y PRIVADA, 1994-2018.....	151
(Millones de soles)	

Cuadro Nº 46	PERÚ: FORMACIÓN BRUTA DE CAPITAL FIJO PÚBLICA Y PRIVADA, 1994 - 2018.....	151
	(Estructura porcentual)	
Cuadro Nº 47	PERÚ: FORMACIÓN BRUTA DE CAPITAL FIJO PÚBLICA Y PRIVADA, 1995 - 2018.....	152
	(Variación porcentual del índice de precios)	
Cuadro Nº 48	PERÚ: FORMACIÓN BRUTA DE CAPITAL FIJO POR TIPO DE BIEN Y ORIGEN 1994 - 2018 ..	152
	(Millones de soles)	
Cuadro Nº 49	PERÚ: PERÚ: FORMACIÓN BRUTA DE CAPITAL FIJO POR TIPO DE BIEN Y ORIGEN 1994 - 2018.....	153
	(Estructura porcentual)	
Cuadro Nº 50	PERÚ: FORMACIÓN BRUTA DE CAPITAL FIJO POR TIPO DE BIEN Y ORIGEN 1995 - 2018.....	153
	(Variación porcentual del índice de precios)	
Cuadro Nº 51	PERÚ: PRODUCTO BRUTO INTERNO SEGÚN TIPO DE INGRESO, 2007-2018.....	154
	(Millones de soles)	
Cuadro Nº 52	PERÚ: PRODUCTO BRUTO INTERNO E INGRESO NACIONAL DISPONIBLE, 2007-2018.....	154
	(Millones de soles)	
Cuadro Nº 53	PERÚ: PRODUCTO BRUTO INTERNO E INGRESO NACIONAL DISPONIBLE, 2007-2018.....	154
	(Porcentaje del PBI)	
4. Nota Técnica		155
4.1. Antecedentes		157
4.2. Sistema de Cuentas Nacionales (SCN).....		158
4.3. Cambios Metodológicos y de Concepto del SCN 2008.....		159
4.4. Información Estadística		163
4.4.1. Principales Investigaciones Estadísticas		163
4.4.2. Principales Registros Administrativos Utilizados.....		164
4.5. Armonización de los Cambios de Clasificación y Metodologías en las Bases 2007 y 1994		165
4.6. Metodología de Empalme de Agregados Macroeconómicos.....		167
4.6.1. Fuentes de Información		167
4.6.2. Metodología de Retropolación (Serie 1950-2006).....		167
4.6.2.1. Método de la Tasa de Variación.....		168
4.6.2.2. Método de Interpolación.....		169
4.6.2.3. Método de Reproceso Detallado		170
4.6.3. Metodología de Extrapolación (Serie 2008-2018)		170
4.6.3.1. Metodología para el cálculo del Producto Bruto Interno por Actividades Económicas.....		170
4.6.3.2. Metodología para el cálculo del Producto Bruto Interno por el Método del Gasto.....		171
4.7. Términos de Intercambio y Ganancia o Pérdida de Intercambio		171
4.8. Producto Bruto Interno e Ingreso Nacional Disponible Real.....		172
Bibliografía		173

ABREVIATURAS Y SIMBOLOGÍA

ABREVIATURAS

CIU	Clasificación Industrial Internacional Uniforme Rev.4
PBI	Producto Bruto Interno
IBI	Ingreso Bruto Interno
INB	Ingreso Nacional Bruto
INDB	Ingreso Nacional Disponible Bruto
SCN	Sistema de Cuentas Nacionales
VBP	Valor Bruto de Producción

SIMBOLOGÍA

E/	Estimado
P/	Preliminar
...	No disponible
-	No Existe

1

Comportamiento de la Economía Peruana 1950 - 2018

1. COMPORTAMIENTO DE LA ECONOMÍA PERUANA 1950 - 2018

1.1. Economía Peruana 2018

En el año 2018, la economía peruana medida a través del Producto Bruto Interno (PBI) a precios constantes de 2007, registró un crecimiento de 4,0%, tasa mayor a la obtenida el año anterior (2,5%). Incidió en el crecimiento del PBI, la mayor demanda interna (4,1%) sustentada principalmente por el incremento del consumo final privado (3,8%), consumo del gobierno (3,4%), y la significativa recuperación de la inversión bruta en capital fijo (4,5%), tanto pública como privada. Las exportaciones aumentaron en 4,1% y las importaciones lo hicieron en 4,5%.

La economía peruana se desarrolló en un contexto internacional caracterizado por la desaceleración del crecimiento de la economía mundial y del volumen del comercio mundial de mercancías, explicado entre otros factores por condiciones financieras más restrictivas principalmente en las economías avanzadas, aunque también en las economías emergentes vulnerables; y por el incremento de los aranceles impuestos por Estados Unidos y China en un marco de tensiones comerciales que creó un ambiente de incertidumbre, afectando negativamente el dinamismo de los mercados; incidió también en el menor ritmo de crecimiento mundial, factores idiosincráticos de las diferentes economías.

Cuadro N° 1
PERÚ: OFERTA Y DEMANDA GLOBAL 2007 - 2018
(Variación porcentual del índice de volumen físico)
Año Base 2007=100

Oferta y Demanda Global	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015P/	2016P/	2017E/	2018E/
Producto Bruto Interno	8,5	9,1	1,1	8,3	6,3	6,1	5,9	2,4	3,3	4,0	2,5	4,0
Extractivas	4,1	7,9	0,5	1,3	2,8	1,8	4,3	-1,4	6,9	9,0	3,1	1,9
Transformación	11,9	10,5	-3,2	12,0	7,0	5,3	6,5	-0,2	-2,3	-0,9	0,9	6,0
Servicios ^{1/}	9,0	9,1	3,0	9,5	7,3	7,8	6,1	4,4	4,2	4,1	2,8	4,0
Importaciones	21,3	25,0	-15,9	26,6	13,6	10,0	2,9	-1,0	1,0	1,6	7,0	4,5
Oferta y Demanda Global	10,8	12,2	-2,6	11,7	7,9	7,0	5,2	1,6	2,8	3,4	3,5	4,1
Demanda Interna	12,3	13,7	-2,4	14,5	8,6	8,1	6,7	3,0	2,4	1,5	2,3	4,1
Consumo Final Privado	8,6	8,9	3,1	9,1	7,2	7,4	5,7	3,9	4,0	3,7	2,6	3,8
Consumo del Gobierno	4,3	4,8	12,1	3,9	7,4	8,3	7,5	8,8	7,9	5,2	4,5	3,4
Formación Bruta de Capital	28,6	31,1	-20,2	35,8	12,2	9,5	8,5	-1,3	-3,5	-5,7	0,0	5,3
Formación Bruta de Capital Fijo	22,7	27,8	-3,4	21,9	9,9	14,9	5,4	-2,0	-7,2	-4,4	1,0	4,5
Público	20,4	33,7	29,7	16,3	-11,3	19,8	12,3	1,1	-5,7	0,1	-3,5	6,8
Privado	23,2	26,5	-11,0	23,7	16,6	13,7	3,6	-2,9	-7,6	-5,8	2,4	3,8
Exportaciones	6,7	7,8	-3,3	3,2	5,5	3,1	-0,6	-3,8	4,3	11,8	8,1	4,1

^{1/} Incluye impuestos.

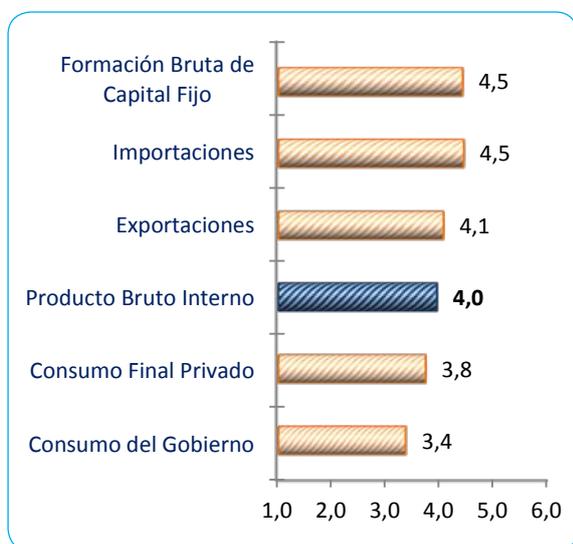
Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

1.1.1. Producto Bruto Interno por Tipo de Gasto

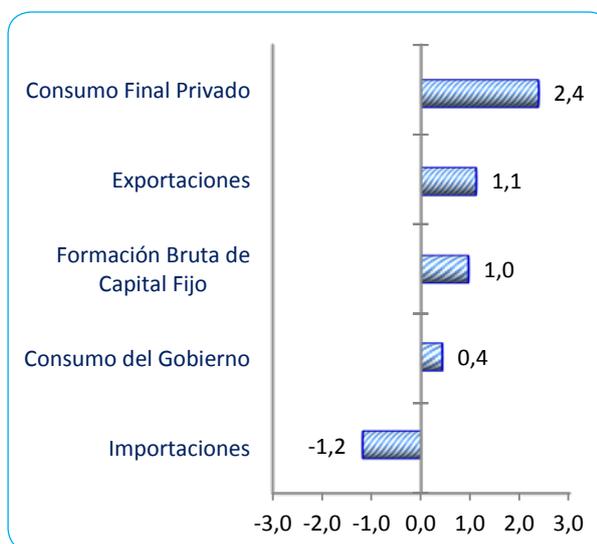
El crecimiento del PBI (4,0%) de la economía peruana en el año 2018, se sustentó principalmente en el mayor consumo final privado (3,8%) y la significativa recuperación de la inversión bruta de capital fijo (4,5%); en efecto, de los 4,0 puntos porcentuales de crecimiento del PBI, el incremento del consumo final privado contribuyó con 2,4 puntos porcentuales, la inversión bruta de capital fijo lo hizo con 1,0 puntos porcentuales, el consumo del gobierno con 0,4 puntos porcentuales, la variación de existencias con 0,3 puntos porcentuales y las exportaciones netas con -0,1 punto porcentual.

Gráfico N° 1
PERÚ: PRODUCTO BRUTO INTERNO SEGÚN COMPONENTES DEL GASTO, 2018
 Año Base 2007=100

1.1: Variación porcentual del índice de volumen físico



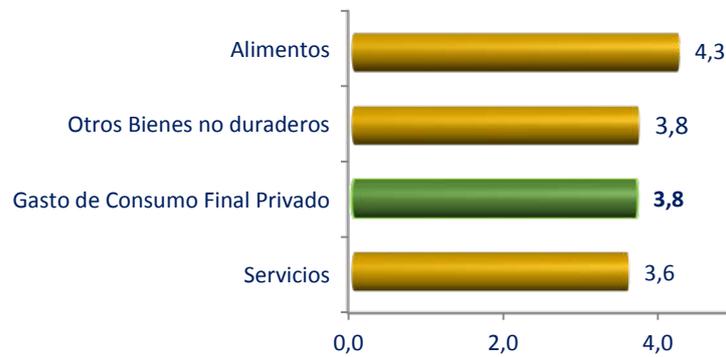
1.2: Contribución al crecimiento del PBI
 (Puntos porcentuales)



Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Inició en el crecimiento del gasto de consumo final privado (3,8%), el mayor ingreso nacional disponible real que creció en 3,8% y los mayores créditos otorgados a las familias, lo que se reflejó en la evolución positiva del consumo de alimentos (4,3%), la adquisición de otros bienes no duraderos (3,8%) y servicios (3,6%).

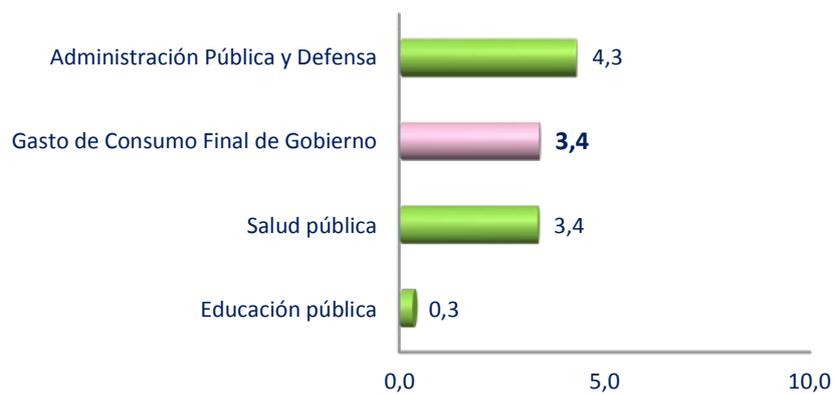
Gráfico N° 2
PERÚ: GASTO DE CONSUMO FINAL PRIVADO, 2018
 (Variación porcentual del índice de volumen físico)
 Año Base 2007=100



Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

El gasto de consumo final del gobierno creció 3,4%, por el incremento del gasto en servicios de administración pública y defensa (4,3%), salud pública (3,4%) y educación pública (0,3%).

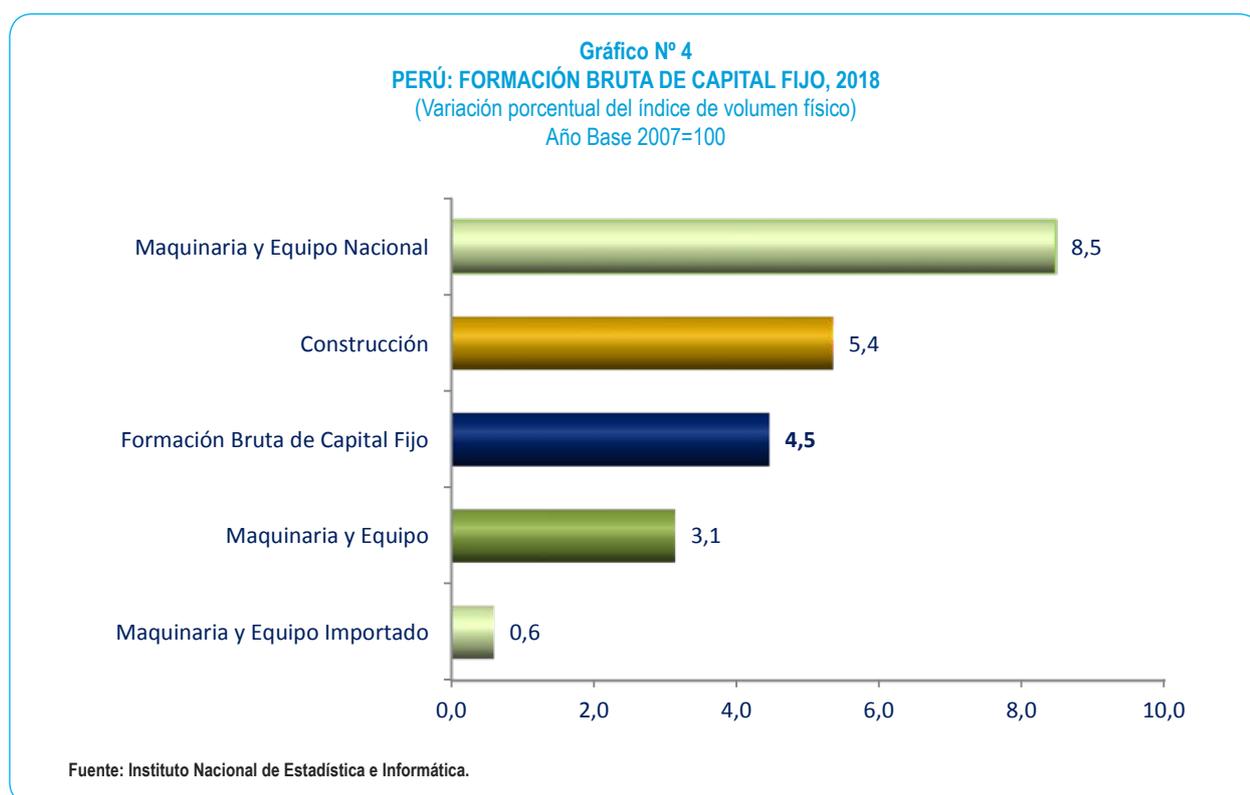
Gráfico N° 3
PERÚ: GASTO DE CONSUMO FINAL DEL GOBIERNO, 2018
 (Variación porcentual del índice de volumen físico)
 Año Base 2007=100



Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

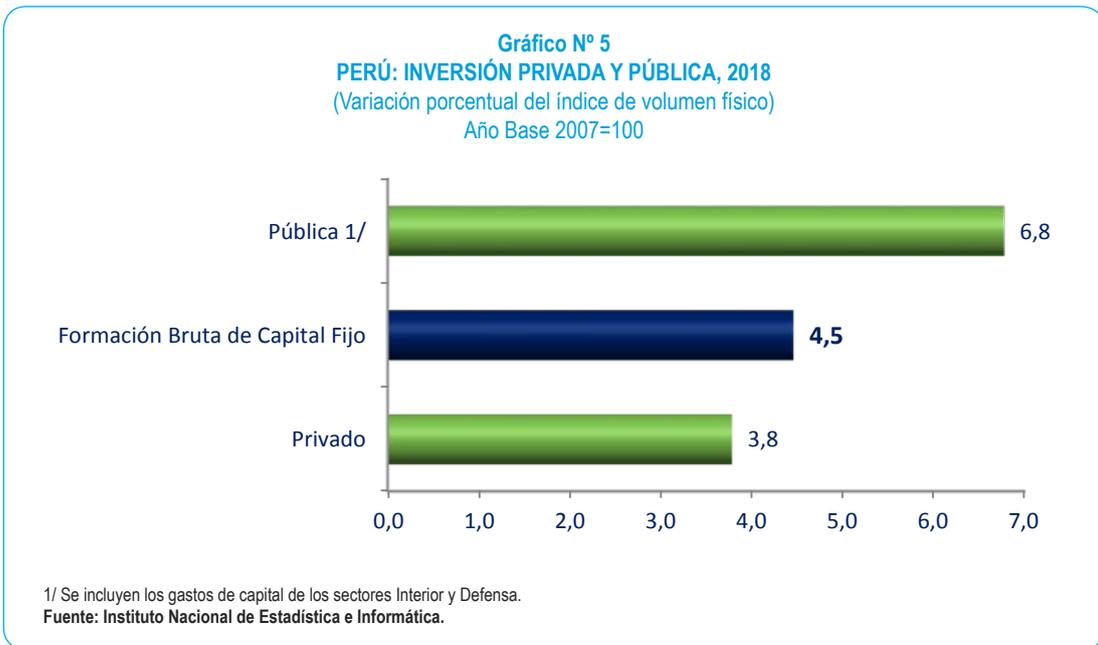
El gasto de consumo final del gobierno a precios corrientes en el año 2018, ascendió a 98 mil 772 millones de soles, lo que significó un incremento en 5,1% respecto al mismo periodo del año anterior. Este nivel de gasto se explica por el incremento en personal y obligaciones sociales (9,1%), y en bienes y servicios (2,7%).

La inversión bruta de capital fijo aumentó 4,5%, resultado que se explica por el crecimiento de la inversión en nuevas construcciones en 5,4% y las mayores adquisiciones de maquinaria y equipo en 3,1%. La inversión en maquinaria y equipo de origen nacional creció en 8,5%, por el mayor gasto en motores, generadores y transformadores eléctricos (102,3%), otras estructuras metálicas (13,6%) y otros productos metálicos diversos (7,5%); atenuado por la disminución en la compra de camiones, ómnibus y camionetas (-8,3%), otras máquinas de uso general (-8,0%) y equipos hidráulicos (-1,0%).



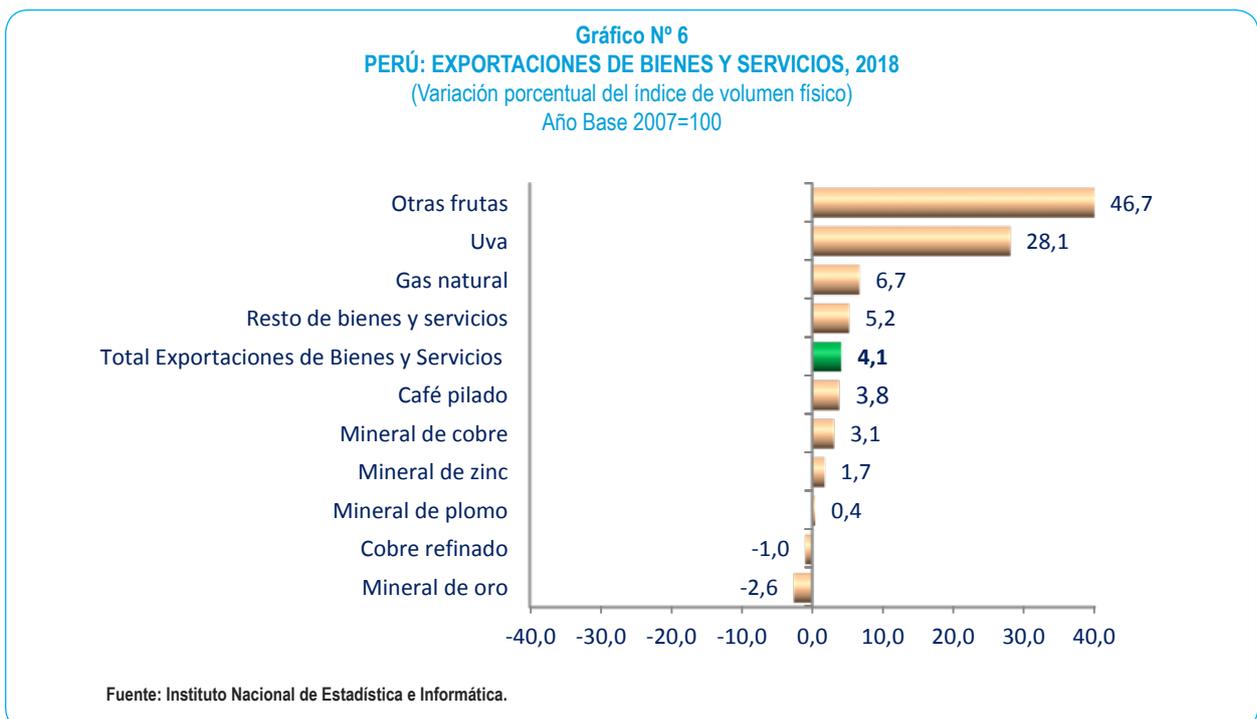
La inversión en maquinaria y equipo de origen importado creció 0,6%, debido a la mayor adquisición de máquinas y herramientas para la agricultura (29,5%), partes y accesorios de equipo de transporte (9,9%) y equipo rodante de transporte (2,5%); no obstante, la disminución en las compras de material de transporte y tracción (-25,2%), otro equipo fijo (-12,8%) y maquinaria industrial (-4,1%).

Según sector, la inversión pública se expandió 6,8%, debido al mayor gasto en bienes de capital ejecutado por el gobierno nacional y local, en tanto que la inversión privada aumentó 3,8%, explicado por la mayor inversión minera y en hidrocarburos. Cabe señalar que de los 4,5 puntos porcentuales de crecimiento de la inversión bruta en capital fijo, la inversión privada contribuyó con 2,9 puntos y la inversión pública con 1,6 puntos.



Las exportaciones en el año 2018, se incrementaron en 4,1% respecto al año anterior, principalmente por el incremento de las ventas externas de minerales como cobre (3,1%), zinc (1,7%) y plomo (0,4%); gas natural (6,7%); café pilado (3,8%); uva (28,1%) y otras frutas (46,7%). Sin embargo, disminuyeron las ventas al exterior de mineral de oro (-2,6%) y cobre refinado (-1,0%). Los cinco principales destinos de nuestras exportaciones fueron China (27,7%), Estados Unidos (16,6%), India (5,2%), República de Corea del Sur (5,1%) y Japón (4,6%) que representaron en conjunto el 59,2% del valor total exportado.

A valores corrientes, las exportaciones ascendieron a 184 mil 35 millones de soles, lo que significó un incremento de 9,0% respecto al año anterior, representando el 25,2% del Producto Bruto Interno.



Las importaciones aumentaron en 4,5%, sustentado principalmente por el incremento de compras al exterior de maquinaria para la Industria (8,3%), plásticos, caucho y fibras sintéticas (11,2%), diésel (2,4%), materias colorantes orgánicas sintéticas y preparados, y otras sustancias químicas básicas (9,7%). Por el contrario, disminuyeron las importaciones de petróleo crudo (-6,9%), otra maquinaria de uso general (-2,4%), y de equipo de transmisión y de comunicación (-7,4%). El mayor volumen de productos importados provino de Estados Unidos (24,6%) y China (18,0%), dos de los países más importantes que abastecen de mercancías al mercado nacional.

Las importaciones del año 2018, a precios corrientes alcanzaron 173 mil 553 millones de soles, registrando un incremento de 10,4% respecto al año anterior y una participación de 23,8% respecto al Producto Bruto Interno.

Gráfico N° 7
PERÚ: IMPORTACIONES DE BIENES Y SERVICIOS, 2018
 (Variación porcentual del índice de volumen físico)
 Año Base 2007=100



Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

1.1.2. Producto Bruto Interno por Actividad Económica

En el año 2018, el crecimiento de 4,0% del PBI se sustentó en la evolución favorable de las actividades: pesca y acuicultura (39,9%), agricultura, ganadería, caza y silvicultura (7,5%), manufactura (6,2%), telecomunicaciones y otros servicios de información (5,5%), construcción y servicios financieros, seguros y pensiones (5,4% en cada caso), transporte, almacenamiento, correo y mensajería (5,0%), administración pública y defensa (4,5%), electricidad, gas y agua (4,4%), otros servicios (3,9%), alojamiento y restaurantes (3,6%), servicios prestados a empresas (3,2%), comercio (2,6%). Sin embargo, se registró una contracción en la actividad extracción de petróleo, gas y minerales (-1,3%).

Las actividades económicas que más contribuyeron al crecimiento en 4,0 puntos porcentuales del PBI, fueron: manufactura con 0,8 puntos, agricultura, ganadería, caza y silvicultura con 0,4 puntos, construcción con 0,3 puntos, comercio con 0,3 puntos, transporte, almacenamiento, correo y mensajería con 0,3 puntos, y otros servicios con 0,5% puntos porcentuales.

Cuadro N° 2
PERÚ: PRODUCTO BRUTO INTERNO SEGÚN ACTIVIDAD ECONÓMICA, 2007 - 2018
 (Variación porcentual del índice de volumen físico)
 Año Base 2007=100

Actividad	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015P/	2016P/	2017E/	2018E/
Economía Total (PBI)	8,5	9,1	1,1	8,3	6,3	6,1	5,9	2,4	3,3	4,0	2,5	4,0
Agricultura, ganadería, caza y silvicultura	3,3	8,0	0,9	4,2	4,0	6,3	1,1	1,3	3,1	2,6	2,1	7,5
Pesca y acuicultura	9,3	3,0	-4,7	-27,8	61,7	-36,2	23,0	-28,7	18,2	-11,1	5,6	39,9
Extracción de petróleo, gas y minerales	4,2	8,1	0,6	1,4	0,3	1,8	5,1	-1,6	8,4	12,3	3,5	-1,3
Manufactura	10,6	8,5	-6,5	10,1	8,3	1,3	5,2	-1,1	-0,9	-0,2	0,2	6,2
Electricidad, gas y agua	9,2	8,0	1,0	8,7	8,2	5,9	3,4	5,2	6,6	7,8	0,9	4,4
Construcción	16,6	16,9	6,5	17,0	3,6	15,9	9,4	1,8	-5,3	-2,5	2,4	5,4
Comercio	10,3	10,7	-0,8	11,9	8,6	8,5	4,9	1,9	3,1	2,8	1,6	2,6
Transporte, almacenamiento, correo y mensajería	10,2	9,0	-0,9	13,2	11,4	7,0	6,6	2,5	4,3	4,1	3,8	5,0
Alojamiento y restaurantes	9,1	10,3	0,6	7,4	11,1	10,8	6,8	5,2	3,3	2,7	1,4	3,6
Telecomunicaciones y otros servicios de información	31,7	17,1	8,1	10,1	11,5	12,2	8,7	8,6	9,1	8,8	8,4	5,5
Servicios financieros, seguros y pensiones	12,8	6,4	8,1	10,0	10,8	9,6	9,7	12,8	9,6	5,4	1,5	5,4
Servicios prestados a empresas	15,0	12,3	2,5	11,6	9,3	7,2	7,3	4,6	4,4	2,6	3,2	3,2
Administración pública y defensa	1,8	7,7	18,2	8,1	4,3	8,1	3,9	5,3	3,6	4,3	3,3	4,5
Otros servicios	5,0	4,0	2,8	3,6	4,0	4,6	4,5	4,1	4,4	4,0	3,5	3,9
Total Industrias (VAB)	8,6	8,7	1,2	7,7	6,5	5,8	5,6	2,3	3,5	4,0	2,6	4,0
DM-Otros Impuestos a los Productos	7,5	13,5	0,3	14,9	4,8	9,5	7,9	2,8	0,6	3,6	1,4	3,9

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

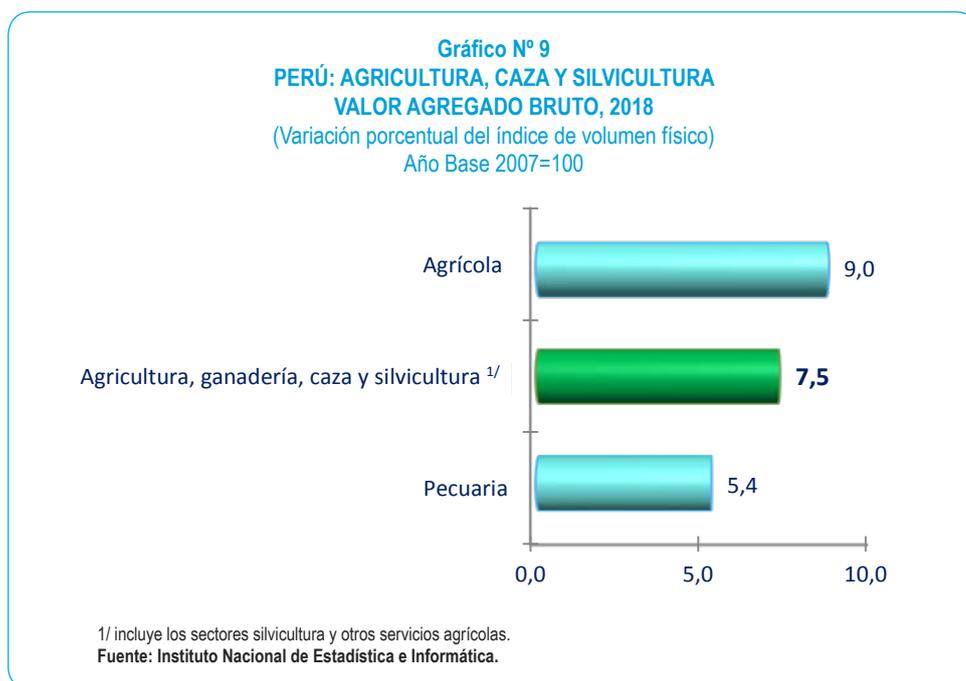
Gráfico N° 8
PERÚ: PRODUCTO BRUTO INTERNO SEGÚN ACTIVIDAD ECONÓMICA, 2018
 (Variación porcentual del índice de volumen físico)
 Año Base 2007=100



Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Agricultura, ganadería, caza y silvicultura

La actividad agricultura, ganadería, caza y silvicultura creció 7,5%, debido al desempeño favorable de los subsectores agrícola (9,0%) y pecuario (5,4%).



El aumento del subsector agrícola en 9,0%, estuvo asociado a los mayores volúmenes obtenidos de los productos arándano (78,2%), arroz cáscara (15,4%), cacao (11,0%), caña de azúcar (10,0%), café (8,1%), palta (7,3%) y papa (6,8%). Por otro lado, entre los que presentaron un retroceso en su producción figuraron los productos espárrago (-5,9%), mango (-2,3%) y uva (-0,9%).

En este año se dio un contexto favorable para las exportaciones agrarias, las cuales crecieron en conjunto 12,4%, sobresaliendo los mayores envíos de arándanos frescos (53,7%), uvas frescas (25,6%) y paltas (24,8%). Los principales países de destino fueron Estados Unidos, Holanda, España, Inglaterra, Ecuador, China, y Alemania entre otros.

Cuadro N° 3
PERÚ: PRODUCCIÓN DE PRINCIPALES PRODUCTOS AGRÍCOLAS, 2017-2018
(Toneladas)

Producto	2017	2018	Variación %
Papa	4 776 294	5 101 489	6,8
Palta	466 796	500 974	7,3
Café	337 330	364 574	8,1
Quinua	78 657	85 913	9,2
Plátano	1 981 047	2 173 570	9,7
Caña de azúcar	9 399 617	10 343 238	10,0
Maíz amiláceo	273 869	303 678	10,9
Cacao	121 825	135 268	11,0
Arroz cáscara	3 038 766	3 507 847	15,4
Limón	167 734	266 226	58,7
Arándano	52 301	93 205	78,2

Fuente: Ministerio de Agricultura y Riego (MINAGRI)

El subsector pecuario creció 5,4%, por la mayor producción de aves (7,5%), huevos (8,9%) y leche sin procesar (2,6%). Los productos pecuarios citados constituyen parte importante de la dieta alimentaria, cuyo incremento en la demanda de las familias se vio favorecido por la evolución favorable de los ingresos de los hogares.

Pesca y acuicultura

La actividad pesca y acuicultura mostró un crecimiento de 39,9% respecto al año anterior, determinado por el aumento de la pesca marítima en 42,1% y la pesca continental en 4,6%.

En el desembarque marítimo el destinado al consumo humano indirecto creció en 91,2%, explicado por la mayor extracción de anchoveta para la industria de harina de pescado. Por su parte, el desembarque destinado al consumo humano directo de origen marítimo presentó un crecimiento de 8,2%, influenciado por el mayor desembarque de especies destinado a enlatado (42,7%), la producción de curado (36,4%) y a la industria de congelado (14,2%); en contraste decreció la pesca orientada al consumo en estado fresco (-7,9%).

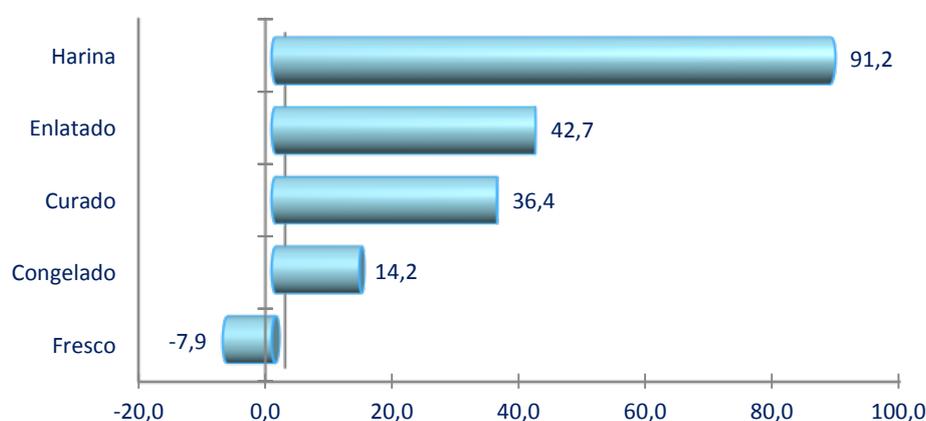
La extracción de especies de origen continental destinada para congelado y fresco, creció en 42,5% y 2,1% respectivamente, atenuado por el decrecimiento de la destinada para la producción curado (-10,0%).

Cuadro N° 4
PERÚ: DESEMBARQUE MARÍTIMO DE RECURSOS HIDROBIOLÓGICOS SEGÚN DESTINO, 2018
(Toneladas)

Destino	2017	2018	Variación %
Nacional	4 225	7 194	70,3
Consumo Humano Indirecto	3 167	6 054	91,2
Anchoveta	3 165	6 054	91,2
Consumo Humano Directo	994	1 076	8,2
Enlatado	92	132	42,7
Congelado	484	553	14,2
Curado	14	20	36,4
Fresco	403	371	-7,9

Fuente: Ministerio de la Producción (PRODUCE).

Gráfico N° 10
PERÚ: DESEMBARQUE DE RECURSOS HIDROBIOLÓGICOS MARÍTIMOS SEGÚN UTILIZACIÓN, 2018
(Variación porcentual del índice de volumen físico)
Año Base 2007=100



Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Extracción de petróleo, gas, minerales y servicios conexos

La actividad extracción de petróleo, gas, minerales y servicios conexos, presentó un decrecimiento de -1,3% respecto al año anterior, debido principalmente, a la disminución en la actividad extracción de minerales y servicios conexos (-1,5%), por la menor producción de oro (-6,1%), plata (-5,8%), plomo (-5,7%), cobre (-0,5%) y molibdeno (-0,4%), atenuado por el incremento en la producción de hierro (8,3%), estaño (4,7%) y zinc (0,1%) entre otros. La actividad extracción de petróleo, gas natural y servicios conexos, no presentó crecimiento en el 2018, pues la mayor producción de petróleo crudo (12,4%) fue contrarrestada por las menores producciones de líquido de gas natural (-5,8%) y gas natural (-1,8%).

La producción de oro registró una caída de -6,1%, debido a los menores volúmenes extraídos por la Minera Barrick Misquichilca S.A. (-34,7%), Consorcio Minero Horizonte S.A. (-28,3%), los pequeños mineros de Madre de Dios (-24,1%), Compañía de Minas Buenaventura S.A.A. (-3,9%) y Minera Yanacocha S.R.L. (-3,8%) principalmente, sin embargo, atenuó dicha caída, las mayores producciones de la Compañía Minera Coimolache S.A. (13,7%), Compañía Minera Poderosa S.A. (10,3%), Compañía Minera Ares S.A.C. (3,7%), entre otros.

La producción de plata presentó una contracción de -5,8%, debido a la menor producción de la Compañía Minera Antamina S.A. (-15,8%), Compañía de Minas Buenaventura S.A.A. (-9,8%), Minera Chinalco Perú S.A. (-6,9%), atenuado por la mayor producción de Southern Perú Copper Corporation Sucursal (5,8%), Compañía Minera Ares S.A.C. (4,4%), Volcan Compañía Minera S.A.A. (1,3%), entre otros.

La producción de plomo presentó un decrecimiento de -5,7%, por la menor producción de la Compañía Minera Chungar S.A.C. (-17,8%), Nexa Resources Perú S.A.A. (-13,3%), Compañía Minera Raura S.A. (-8,0%), comportamiento distinto presentó la producción de Nexa Resources El Porvenir S.A.C. (12,4%), Compañía de Minas Buenaventura S.A.A. (7,7%), Volcan Compañía Minera S.A.A. (7,1%), Sociedad Minera El Brocal S.A.A. (0,7%).

La producción de cobre registró una caída de -0,5%, por los menores volúmenes de producción de Minera las Bambas S.A. (-14,9%), Sociedad Minera Cerro Verde S.A.A. (-2,1%) y Compañía Minera Antapaccay S.A. (-0,5%) principalmente, atenuando dicha caída la mayor producción de la Compañía Minera Antamina S.A. (4,6%), Southern Perú Copper Corporation Sucursal (8,3%), Minera Chinalco Perú S.A. (7,0%), Hudbay Perú S.A.C. (0,3%) entre otros.

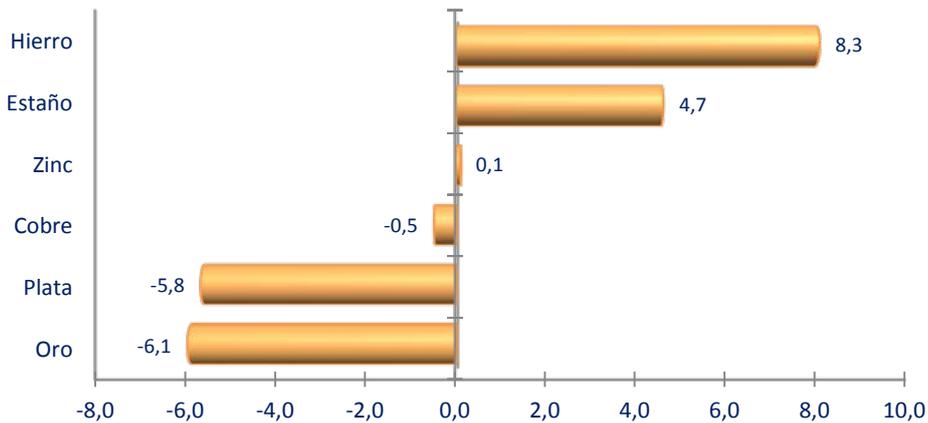
Las producciones de gas y líquido de gas natural disminuyeron debido a la menor extracción del lote 56, operado por la empresa Pluspetrol Perú Corporation S.A. En cambio, la producción de petróleo crudo se incrementó en 12,4% explicado por los mayores volúmenes de los lotes 192 (90,4%), operado por Pacific Stratus, el lote X (18,2%), operado por la empresa China National Petroleum Corporation, entre otras. No obstante, entre las empresas que contrarrestaron este crecimiento tenemos a Savia Perú (-2,5%), operadora del lote Z- 2B, Pluspetrol Norte (-3,5%), operadora del lote 8, entre otras.

Cuadro N° 5
PERÚ: PRINCIPALES LOTES DE PETRÓLEO CRUDO, LÍQUIDO DE GAS NATURAL Y GAS NATURAL
VOLUMEN DE PRODUCCIÓN, 2017-2018

Productos	Operador	Zona	2017	2018	Variación %
Petróleo Crudo (Barriles)					
Lote X	CNPC	NOR-OESTE	4 085 303	4 827 224	18,2
Lote Z-2B	SAVIA	ZOCALO	2 866 791	2 795 354	-2,5
Lote 8	PLUSPETROL	SELVA-NORTE	2 132 032	2 058 440	-3,5
Lote XIII	OLYMPIC	NOR-OESTE	989 113	715 654	-27,6
Lote VII_VI	SAPET	NOR-OESTE	1 132 651	1 377 205	21,6
Líquido Gas Natural (Barriles)					
Lote 88	PLUSPETROL	SELVA-SUR	17 864 960	16 975 641	-5,0
Lote 56	PLUSPETROL	SELVA-SUR	10 784 463	8 973 636	-16,8
Lote 57	REPSOL	SELVA-SUR	3 700 045	4 493 566	21,4
Gas Natural (MMBTU)					
Lote 88	PLUSPETROL	SELVA-SUR	248 442 690	252 780 306	1,7
Lote 56	PLUSPETROL	SELVA-SUR	162 001 502	138 798 805	-14,3
Lote 57	REPSOL	SELVA-SUR	58 711 225	64 964 518	10,7

Fuente: PERUPETRO S.A.

Gráfico N° 11
PERÚ: EXTRACCIÓN DE PRINCIPALES PRODUCTOS MINEROS, 2018
 (Variación porcentual del índice de volumen físico)
 Año Base 2007=100

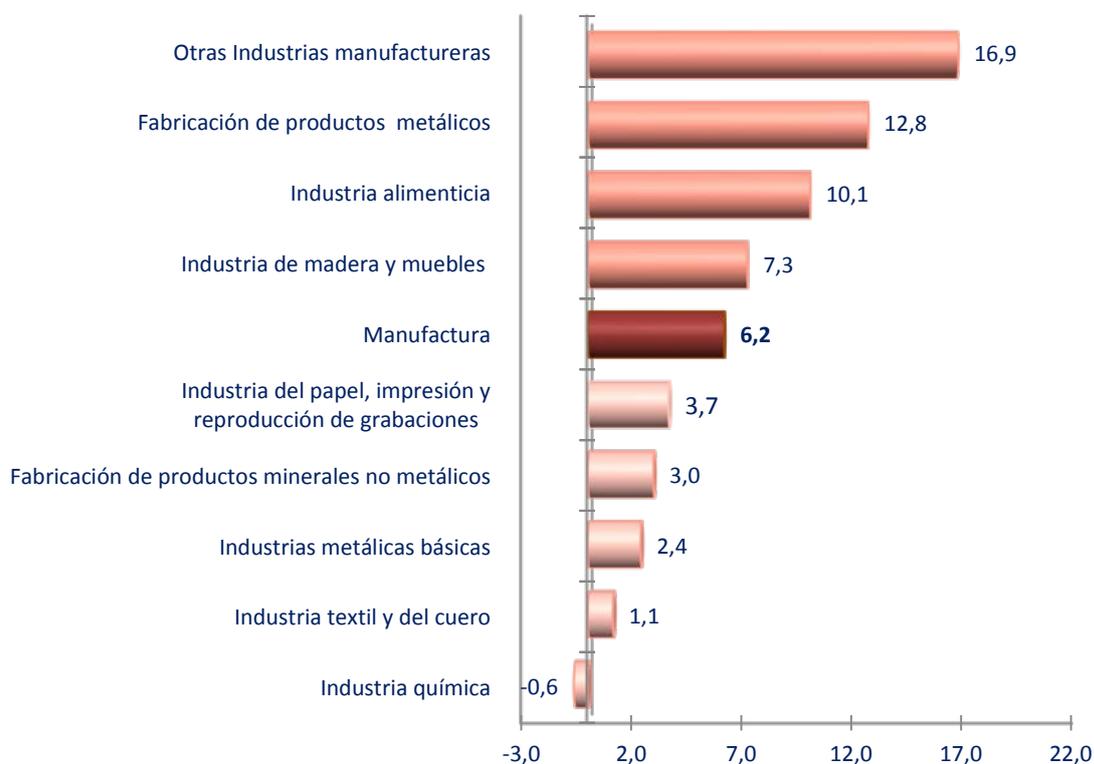


Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Manufactura

La actividad manufacturera registró un crecimiento de 6,2%, debido a la evolución favorable de las ramas productos metálicos (12,8%), industria alimenticia (10,1%), industrias de madera y muebles (7,3%), industria del papel, impresión y reproducciones de grabaciones (3,7%), fabricación de productos minerales no metálicos (3,0%), industrias metálicas básicas (2,4%), industria textil y del cuero (1,1%), y de las otras industrias manufactureras (16,9%); en cambio, la industria química presentó una caída de -0,6%.

Gráfico N° 12
PERÚ: MANUFACTURA
VALOR AGREGADO BRUTO, 2018
 (Variación porcentual del índice de volumen físico)
 Año Base 2007=100



Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

La industria alimenticia presentó un crecimiento de 10,1%, atribuido principalmente al aumento de sus actividades:

Procesamiento y conservación de carnes (5,9%), explicado por el incremento de la producción de carnes de aves (7,5%), porcino (1,5%) y vacuno (0,9%), y de los preparados y conservas de carne (19,9%); siendo atenuados por la disminución en la producción de carne de caprino (-8,7%), llama (-1,9%) y alpaca (-1,1%).

Cuadro N° 6
PERÚ: PROCESAMIENTO Y CONSERVACIÓN DE CARNES
PRINCIPALES PRODUCTOS, 2017-2018
 (Toneladas)

Productos	2017	2018	Variación %
Carne de ave	1 569 280	1 687 650	7,5
Carne de porcino	157 744	160 130	1,5
Carne de vacuno	188 738	190 519	0,9
Carne de ovino	33 458	33 455	-0,0
Carne de alpaca	12 747	12 607	-1,1
Carne de llama	4 009	3 931	-1,9
Carne de caprino	5 494	5 015	-8,7
Preparados y conservas de carne	75 011	89 934	19,9

Fuente: Ministerio de la Producción (PRODUCE).

Elaboración y preservación de pescado (12,4%), favorecido por el incremento de la producción de enlatado (39,9%), curado (24,2%) y congelado (6,3%).

Cuadro N° 7
PERÚ: ELABORACIÓN Y PRESERVACIÓN DE PESCADO
PRODUCCIÓN SEGÚN TIPO DE PRODUCTO, 2017-2018
 (Miles de toneladas métricas)

Productos	2017	2018	Variación %
Enlatado	47	65	39,9
Congelado	298	317	6,3
Curado	11	14	24,2

Fuente: Ministerio de la Producción (PRODUCE).

Fabricación de productos lácteos (1,2%), explicado por el incremento de la producción de leche evaporada (0,8%) y crema de leche (4,6%), atenuado por la disminución de yogurt (-3,2%) y leche pasteurizada (-2,4%).

Cuadro N° 8
PERÚ: FABRICACIÓN DE PRODUCTOS LÁCTEOS
PRINCIPALES PRODUCTOS, 2017-2018
 (Toneladas)

Productos	2017	2018	Variación %
Leche evaporada	466 063	469 798	0,8
Yogurt	161 751	156 638	-3,2
Leche pasteurizada	139 147	135 840	-2,4
Crema de leche	35 928	37 569	4,6

Fuente: Ministerio de la Producción (PRODUCE).

Molinería, fideos panadería y otros (7,7%), dentro de este grupo de alimentos, destaca el crecimiento del arroz pilado (15,4%), cuya producción se concentra en los departamentos de Lambayeque (55,2%), La Libertad (12,1%) y Arequipa (10,2%).

Cuadro N° 9
PERÚ: MOLINERÍA, FIDEOS, PANADERÍA Y OTROS
PRINCIPALES PRODUCTOS, 2017-2018
 (Toneladas)

Productos	2017	2018	Variación %
Harina de trigo	1 202 817	1 244 327	3,5
Arroz pilado	2 126 900	2 455 500	15,4
Fideos	429 386	440 778	2,7

Fuente: Ministerio de la Producción (PRODUCE).

La actividad **elaboración de bebidas y productos de tabaco** no presentó variación, explicado por la menor producción de cerveza blanca (-1,1%), bebidas gaseosas (-11,0%), agua de mesa (-7,6%) y bebidas hidratantes (-7,1%); atenuada por la mayor producción de vinos (26,8%).

Cuadro N° 10
PERÚ: ELABORACIÓN DE BEBIDAS Y PRODUCTOS DEL TABACO
PRINCIPALES PRODUCTOS, 2017-2018
 (Miles de litros)

Productos	2017	2018	Variación %
Cerveza blanca	1 368 914	1 353 704	-1,1
Bebidas gaseosas	1 899 321	1 690 341	-11,0
Agua de mesa	978 259	903 448	-7,6
Bebidas hidratantes	141 293	131 268	-7,1
Vinos	10 862	13 775	26,8

Fuente: Ministerio de la Producción (PRODUCE).

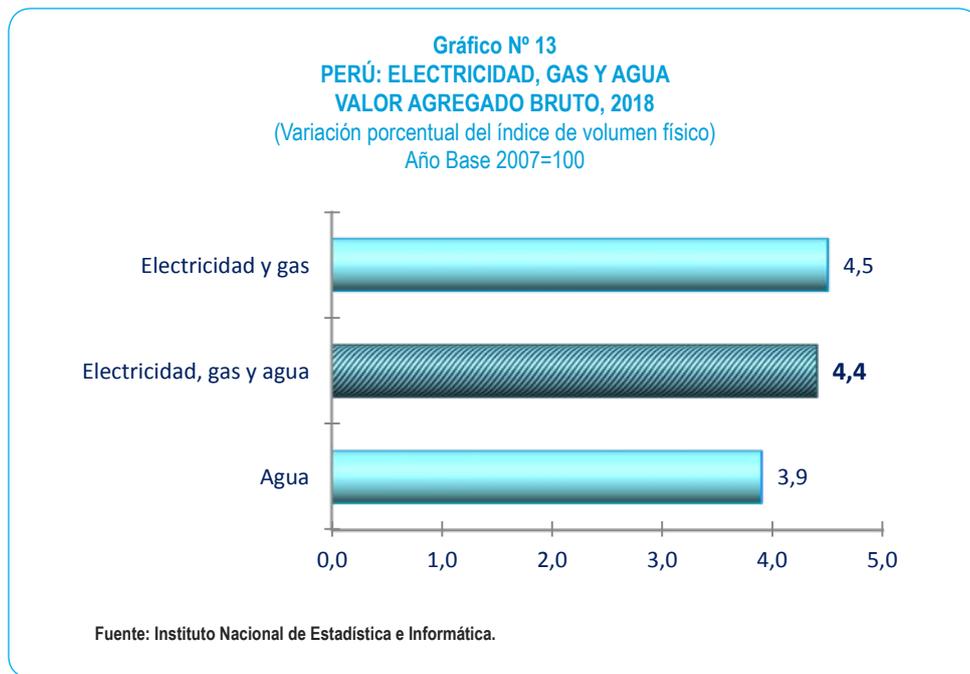
Electricidad, gas y agua

El valor agregado de la actividad electricidad, gas y agua registró un crecimiento de 4,4% respecto al año anterior, explicado por el aumento de la producción del subsector electricidad y gas (4,5%), y el subsector agua (3,9%).

El incremento del subsector electricidad y gas (4,5%), se explica por la mayor producción de energía eléctrica de las empresas: Termoselva S.R.L. (193,8%), Termochilca S.A. (188,4%), Kallpa Generación S.A. (33,4%), Empresa de Generación Eléctrica Huallaga S.A. (15,2%), Chinango S.A.C. (12,2%), Enel Generación Piura S.A. (8,9%), Enel Generación Perú S.A.A. (8,6%), Empresa de Generación Eléctrica San Gabán S.A. (7,9%), Empresa de Generación Eléctrica Machupicchu S.A. (4,5%), Stratkraft Perú S.A. (2,9%) y Electro Ucayali S.A. (1,9%); sin embargo, disminuyeron su producción Electro Oriente S.A. (-60,0%), Engie Energía Perú S.A. (-31,7%), Empresa de Generación Eléctrica de Arequipa S.A. (-25,9%), Empresa de Generación Huanza S.A. (-19,8%); Fenix Power Perú S.A. y la Compañía Eléctrica El Platanal S.A. (-4,8% en cada caso); Electroperú S.A. (-0,3%) y Empresa de Generación Eléctrica del Sur S.A. (-0,1%).

Por otra parte, la distribución de gas creció por la mayor demanda de las generadoras eléctricas (categoría GE) en 30,0%, sector industrial (categoría E) en 10,4% y Gas Natural Vehicular (categoría GNV) en 8,1%.

Asimismo, el subsector agua creció en 3,9% explicado por la mayor producción de agua potable de las empresas prestadoras de servicios: SEDAPAR S.A. (8,7%), EPS GRAU S.A. (7,2%), EPSEL S.A. (6,3%), SEDAPAL S.A. (4,3%), EPS TACNA S.A. (4,1%), SEDACHIMBOTE S.A. (2,6%), SEDALIB S.A. (0,6%) y SEDACUSCO S.A. (0,2%). Mientras las empresas que disminuyeron su producción fueron: SEDALORETO S.A. (-3,1%) y SEDAM HUANCAYO S.A. (-1,3%).



Construcción

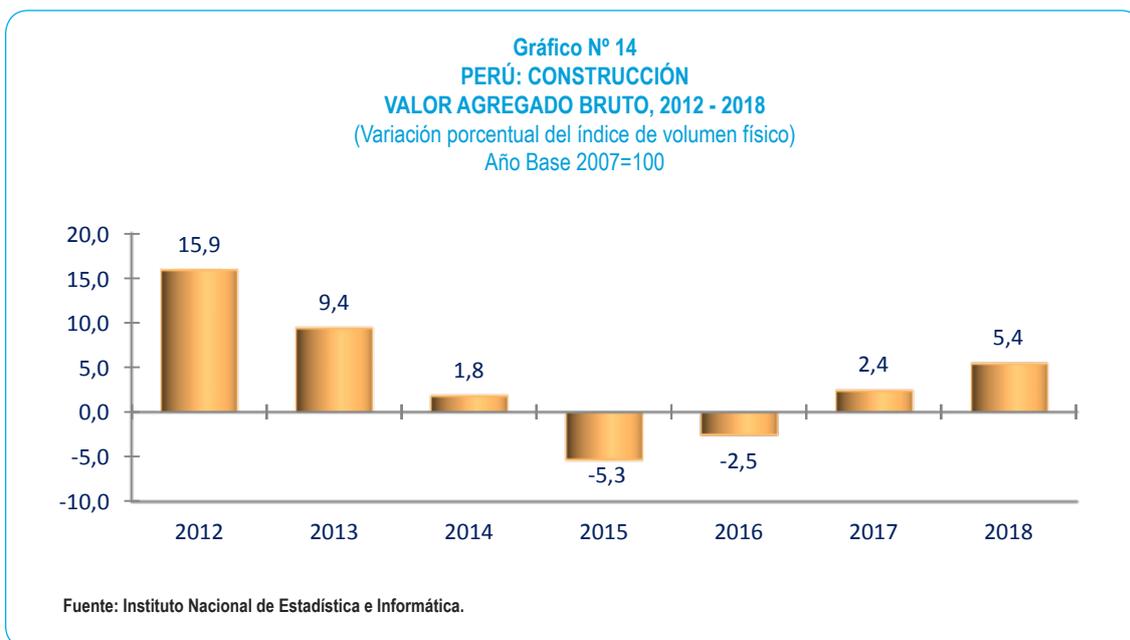
La actividad construcción registró un crecimiento de 5,4%, explicado por la mayor ejecución de obras tanto por el sector público como por el sector privado.

El crecimiento en la construcción de obras públicas es explicado por la mayor ejecución de obras de instalaciones médicas e instalaciones socio culturales, así como obras relacionadas a los servicios básicos de sistemas de agua potable y alcantarillado ejecutadas en el ámbito de gobierno nacional y regional.

En la ejecución de obras públicas destacan las obras en la Villa Deportiva Nacional – Videna de San Luis y mejoramiento de los servicios en el Parque Zonal Yahuar Huaca en el Callao y las obras de ampliación y mejoramiento de los sistemas de agua potable y alcantarillado en el distrito de San Juan de Lurigancho y Chorrillos.

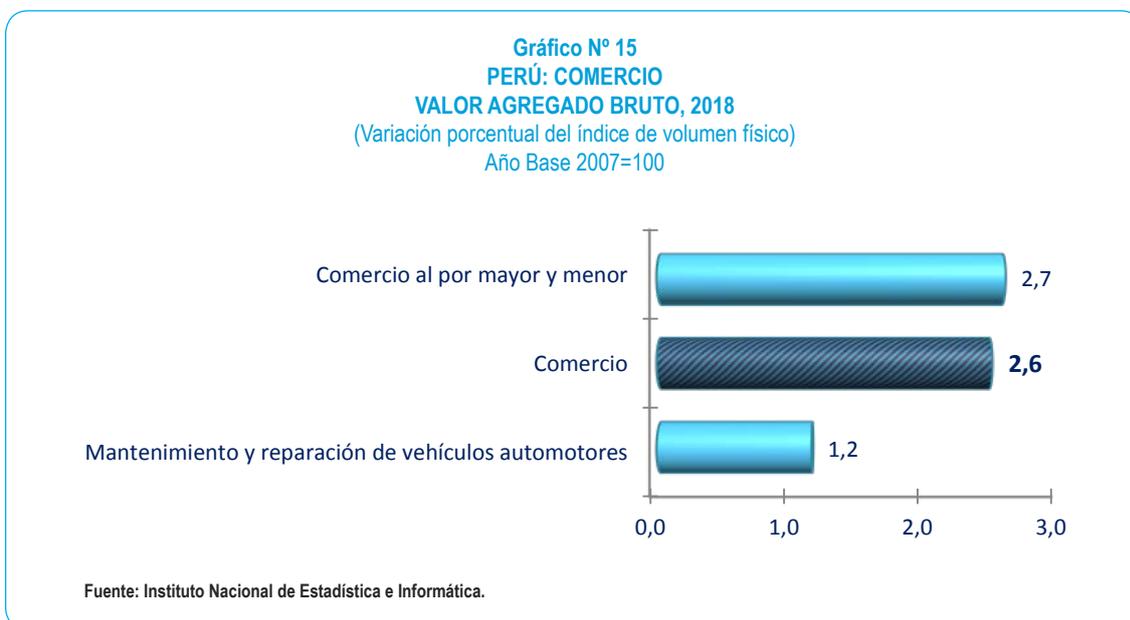
También se registran un incremento de las obras en infraestructura vial, debido a la mayor construcción de carreteras y puentes en los niveles de gobierno regional y local.

El incremento de la construcción en obras privadas se explica por la mayor ejecución de viviendas multifamiliares y condominios principalmente en los distritos de Miraflores, Jesús María, Surco y San Borja; también se incrementaron las remodelaciones y ampliaciones en clínicas, colegios y centros comerciales; así como, las obras de ingeniería civil desarrolladas por las empresas mineras, como Chinalco en Junín, Antamina en Ancash y Shougang Hierro Perú en Ica, entre otras.



Comercio, mantenimiento y reparación de vehículos automotores

La actividad comercio, mantenimiento y reparación de vehículos automotores creció 2,6%, sustentado por el incremento de sus subsectores: comercio al por mayor y menor (2,7%) y los servicios de mantenimiento y reparación de vehículos automotores (1,2%).

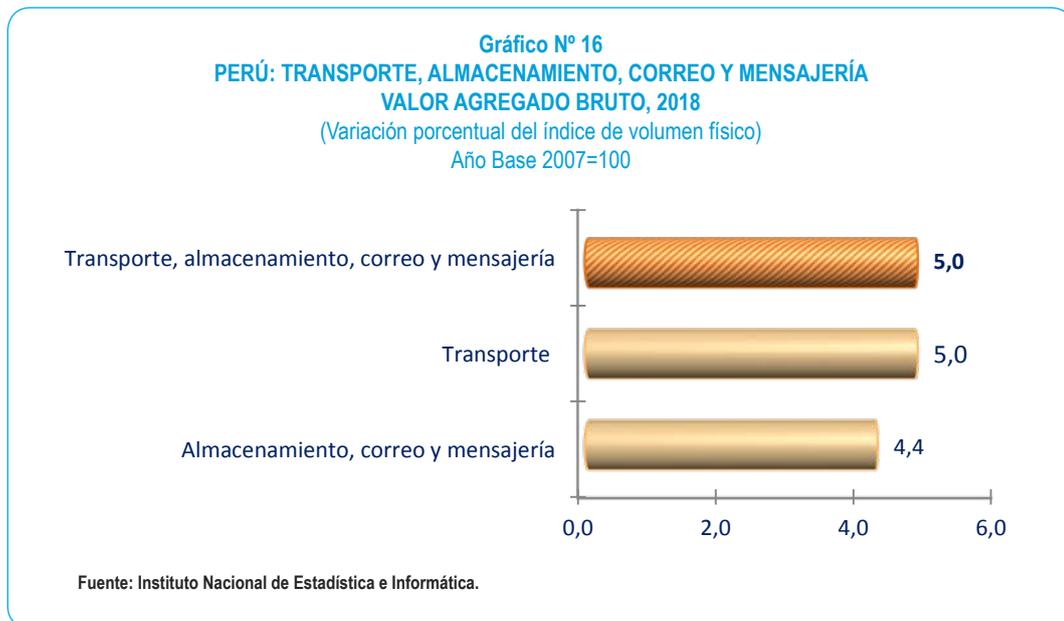


El crecimiento de 2,7% del subsector comercio al por mayor y menor se asoció principalmente a la mayor venta al por mayor de alimentos, bebidas y tabaco (3,3%), venta al por mayor de otro tipo de maquinaria y equipo (3,2%), venta al por mayor de combustibles sólidos, líquidos y gaseosos y de productos conexos (5,5%), y otras ventas al por menor de productos nuevos en almacenes especializados (3,7%).

Transporte, almacenamiento, correo y mensajería

La actividad transporte, almacenamiento, correo y mensajería creció 5,0%, respecto al año anterior, debido al desempeño favorable del subsector transporte en 5,0% y del subsector almacenamiento, correo y mensajería en 4,4%.

En el crecimiento del subsector transporte (5,0%), incidió la mayor provisión de servicios de transporte terrestre (4,4%), transporte acuático (10,4%), transporte aéreo (7,4%) y los servicios complementarios de transporte (6,1%).

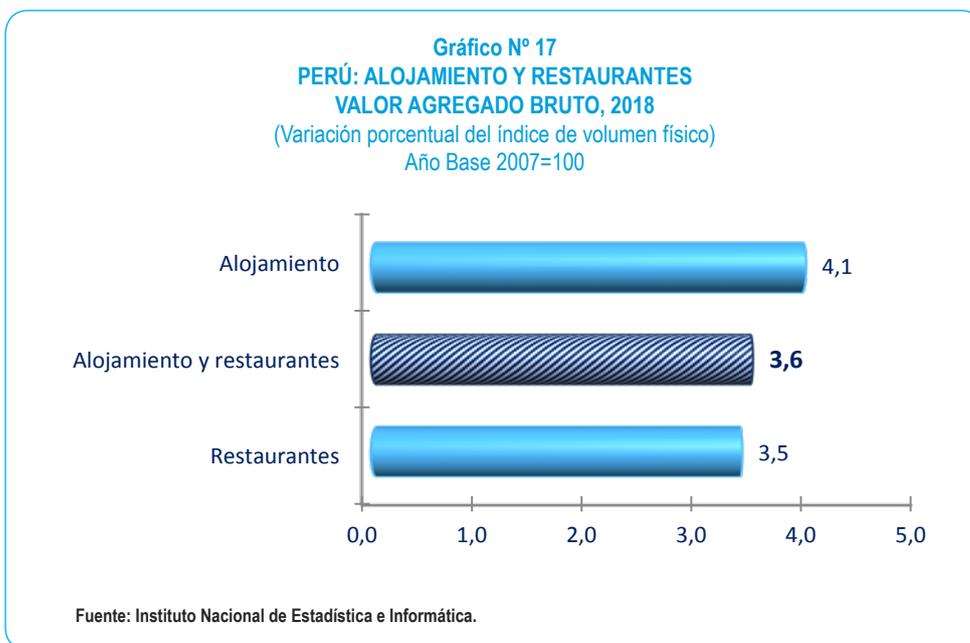


Alojamiento y restaurantes

El crecimiento de la actividad alojamiento y restaurantes en 3,6%, se sustentó en el dinamismo de sus subsectores, alojamiento y restaurantes, que aumentaron en 4,1% y 3,5% respectivamente.

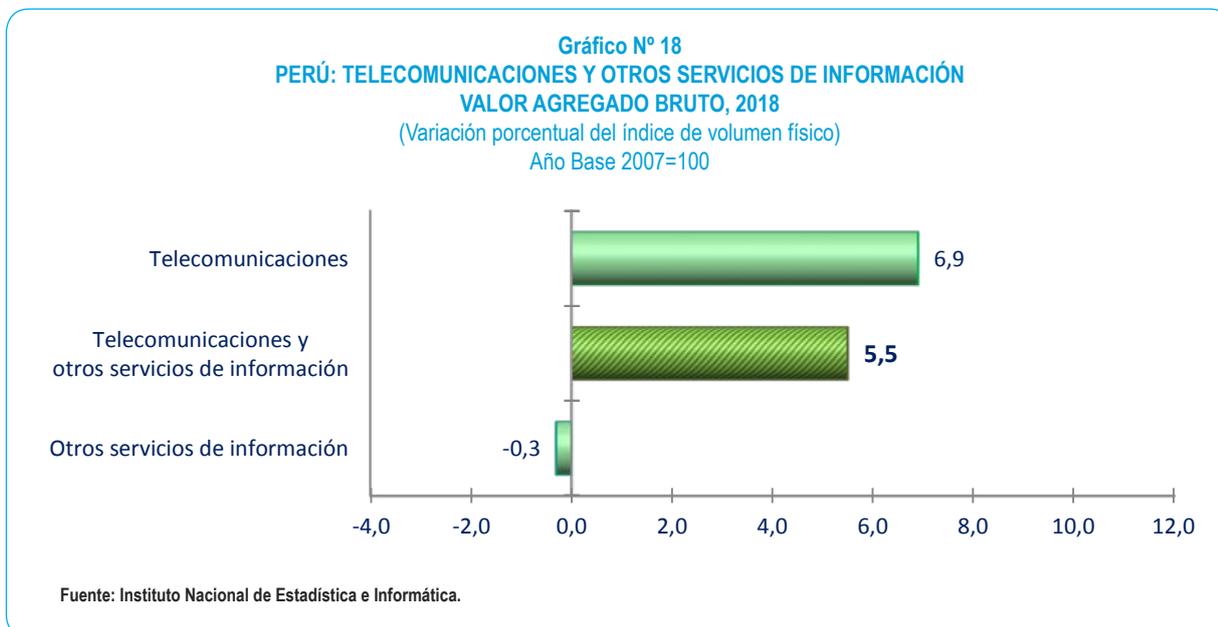
El crecimiento del subsector alojamiento (4,1%), fue explicado por la mayor afluencia del turismo interno y externo en las diversas regiones, debido a las festividades de corte religioso, cultural y gastronómico, que incrementó la demanda hotelera.

El crecimiento del subsector restaurantes (3,5%) se asoció a la realización de diversos eventos gastronómicos a nivel nacional, que tuvieron afluencia de consumidores nacionales y extranjeros ante nuevas propuestas de fusiones e innovación de platos, además la ampliación de locales, mejoramiento de la calidad de los servicios y extensión de horarios.



Telecomunicaciones y otros servicios de información

La actividad telecomunicaciones y otros servicios de información registró un crecimiento de 5,5% respecto al año anterior, debido al dinamismo de las telecomunicaciones (6,9%), que contrarrestó la disminución de la actividad otros servicios de información (-0,3 %).

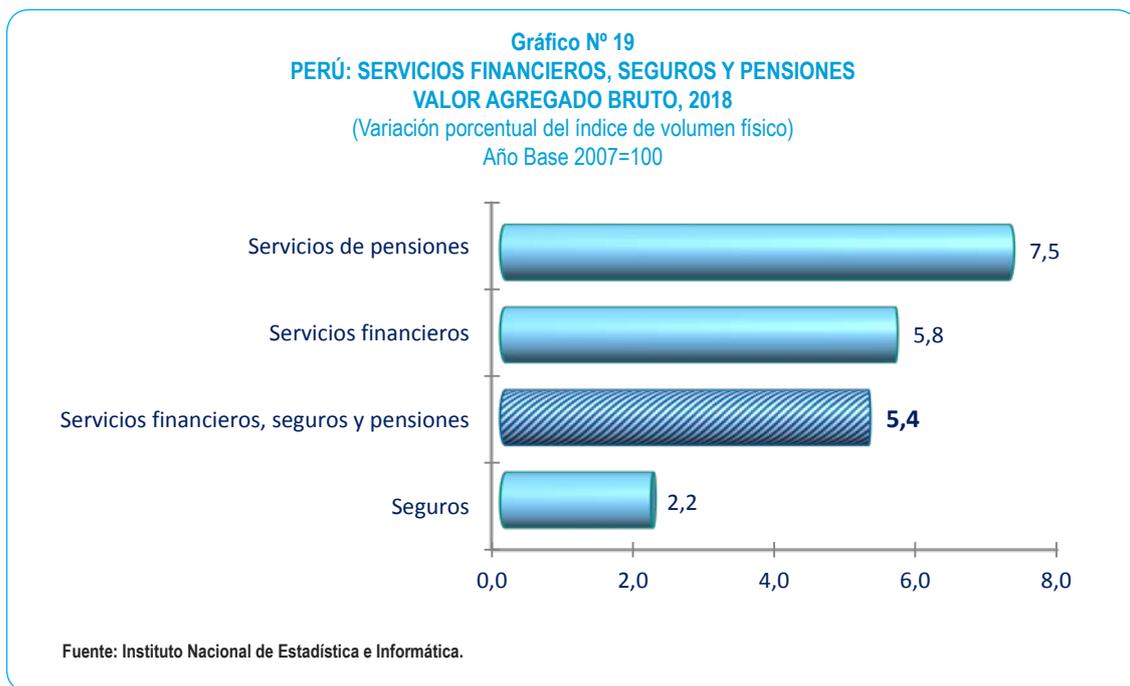


El subsector telecomunicaciones creció 6,9%, por el incremento del servicio de internet fijo y móvil en un mercado con tarifas competitivas.

El subsector otros servicios de información registró una disminución en -0,3%, por la menor demanda de edición impresa y en línea.

Servicios financieros, seguro y pensiones

La actividad servicios financieros, seguros y pensiones registró un crecimiento de 5,4%, como resultado del incremento de las actividades servicios financieros (5,8%), administradoras de fondos de pensiones (7,5%) y servicios de empresas de seguros (2,2%).



El dinamismo de los servicios financieros se sustenta en la evolución favorable de la demanda de créditos de consumo y créditos corporativos, así como de los depósitos de ahorro en moneda nacional. El crecimiento de los servicios de seguro se explica por el incremento de las primas de seguros de vida, seguros de accidentes y enfermedades y seguros generales.

Servicios prestados a empresas

Los servicios prestados a las empresas registraron un incremento de 3,2% respecto al año anterior, este comportamiento se debió principalmente a la mayor demanda de actividades de agencia de viajes y operadores turísticos (6,4%), otros servicios administrativos de apoyo a las empresas (3,3%) y los servicios profesionales, científicos y técnicos (3,2%).

Gráfico N° 20
PERÚ: SERVICIOS PRESTADOS A EMPRESAS
VALOR AGREGADO BRUTO, 2018
 (Variación porcentual del índice de volumen físico)
 Año Base 2007=100



Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Administración pública y defensa

La actividad administración pública y defensa registró un crecimiento de 4,5% respecto al año anterior, explicado por el incremento de los servicios de patrullaje por distrito, mejora de los servicios del sistema de justicia penal, capacidad para operaciones de defensa nacional, operaciones policiales para reducir los delitos y faltas, gestión integral de residuos sólidos, y reducción del tiempo, inseguridad y costo en el transporte.

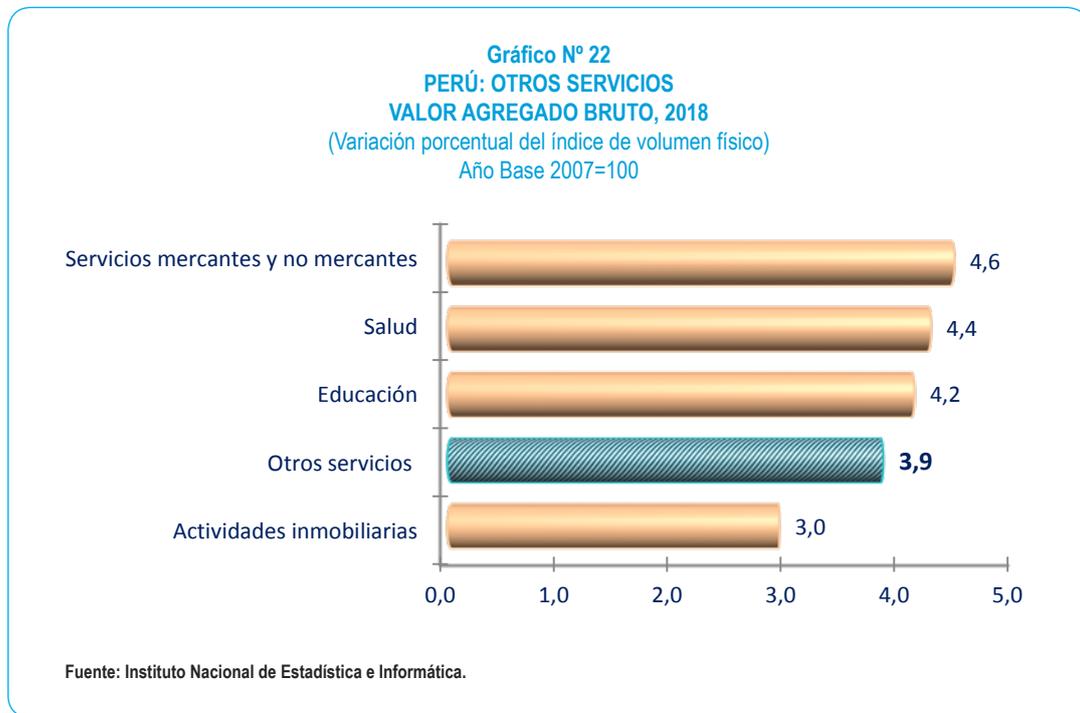
Gráfico N° 21
PERÚ: ADMINISTRACIÓN PÚBLICA Y DEFENSA
VALOR AGREGADO BRUTO, 2012 - 2018
 (Variación porcentual del índice de volumen físico)
 Año Base 2007=100



Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Otros servicios

Los otros servicios registraron un incremento de 3,9% explicado por la mayor demanda de servicios mercantes y no mercantes prestados a los hogares (4,6%), servicios de salud (4,4%), servicios educativos (4,2%) y de servicios inmobiliarios (3,0%).



1.2. Economía Peruana 2007-2018

1.2.1. Evolución de la Economía Mundial

En el año 2018, la Economía mundial disminuyó el ritmo de crecimiento (3,6%), en relación al logrado el año anterior (3,8%), reflejando el menor dinamismo de las economías avanzadas (salvo la economía de Estados Unidos que incremento su ritmo de crecimiento en comparación al año anterior), así como de las economías emergentes. Sin embargo, se debe señalar que la tasa de 3,6%, es igual o superior a las logradas desde el año 2012.

Entre los factores que estarían explicando el menor ritmo del crecimiento mundial, se hallan las condiciones financieras más restrictivas principalmente en las economías avanzadas, aunque también en las economías emergentes vulnerables, y el incremento de los aranceles impuestos por Estados Unidos y China en un marco de tensiones comerciales que afectaron a los mercados, así como aspectos idiosincráticos de las diferentes economías. Estos factores afectaron la demanda mundial y el dinamismo del volumen del comercio mundial de mercancías (que creció 3,0% en el 2018 versus 4,6% logrado en 2017) con sus consecuentes efectos de repercusión.

Las economías avanzadas crecieron en 2,2% en el 2018, en comparación al 2,4% logrado el año anterior, debido al menor dinamismo de la Zona euro, Canadá y Japón, siendo la excepción la economía de Estados Unidos que continúa por la senda creciente iniciada desde el 2016 cuando creció 1,6%, pasando a lograr una tasa de 2,9% en el año 2018.

El crecimiento de la economía de Estados Unidos en 2,9%, se debió principalmente al incremento de los gastos de consumo personal en 2,6% que contribuyó con 1,8 puntos de los 2,9 puntos porcentuales logrados en el 2018; así como por el incremento de la inversión bruta fija privada en 5,3% que contribuyó con 0,9 puntos porcentuales, alentada por la mayor adquisición de equipos y productos de propiedad intelectual. El gasto de consumo e inversión bruta del gobierno aumentó en 1,5% con una contribución de 0,3 puntos porcentuales, principalmente por los mayores gastos del gobierno federal en 2,6%, en tanto que las exportaciones netas contribuyeron con -0,2 puntos porcentuales como resultado del incremento de las importaciones en 4,6% con una contribución de -0,7 puntos porcentuales, en relación al crecimiento de las exportaciones en 3,9% que contribuyeron con 0,5 puntos porcentuales.

El PBI de Canadá tuvo un crecimiento de 1,8%, mientras que, la economía de Japón creció en 0,8%. La tasa de crecimiento de las economías de la Zona del euro fue 1,8% durante el 2018, 0,6 puntos porcentuales menos que el año pasado, que en parte se debió al efecto negativo de la prolongada incertidumbre con respecto al resultado del brexit. Alemania creció 1,5% por la disminución del consumo privado y un bajo nivel de producción industrial tras la introducción de nuevas normas sobre emisiones para vehículos y una moderada demanda externa.

Las economías de mercados emergentes crecieron 4,5%. China tuvo una desaceleración en el ritmo de crecimiento pasando de 6,8% en 2017 a 6,6% en 2018; el gasto de consumo final representó el 76,2%, la de la formación bruta de capital el 32,4% y la de las exportaciones netas de bienes y servicios -8,6%. La subida de los aranceles de Estados Unidos contra la economía de China incidió en la desaceleración, debido a la influencia combinada de las tensiones comerciales y el endurecimiento de las regulaciones financieras. Las economías de América Latina mostraron una leve desaceleración en su tasa de crecimiento al pasar de 1,3% en el 2017 a 1,2% en el 2018; sin embargo, Perú, Colombia y Chile incrementaron su ritmo de crecimiento logrando las mayores tasas Perú y Chile (4,0% cada uno).

En el año 2017, la economía mundial registró un repunte en la producción al crecer 3,8%, tasa significativamente superior a las registradas en los años 2015 y 2016. Incidió en este resultado, la evolución favorable de las economías avanzadas que crecieron 2,4%, y de las economías emergentes que mostraron un crecimiento de 4,8%. En las economías avanzadas cabe resaltar la positiva evolución económica de Estados Unidos (2,2%), Canadá (3,0%) y la Zona Euro (2,4%); en tanto que en las economías emergentes, destaca principalmente el crecimiento de la economía China (6,8%).

La evolución favorable en el crecimiento del producto mundial alentada por la recuperación de la inversión, se reflejó en un mayor dinamismo del comercio internacional, lo que repercutió en el aumento de los precios de las materias primas. En ese contexto América Latina después de dos años de recesión registró un crecimiento de 1,3%, principalmente por las recuperaciones de la economía de Brasil y Argentina.

La economía de EEUU creció 2,2% alentada por el mayor consumo final privado (2,5%) tanto de bienes duraderos (6,8%) como de bienes no duraderos (2,1%); así como por el incremento de la inversión bruta fija (4,8%), reflejando el aumento de la inversión fija no residencial (5,3%) principalmente en estructuras y equipamiento, y de la inversión fija residencial (3,3%). Las exportaciones crecieron en 3,9%, en tanto que las importaciones lo hicieron en 4,6%.

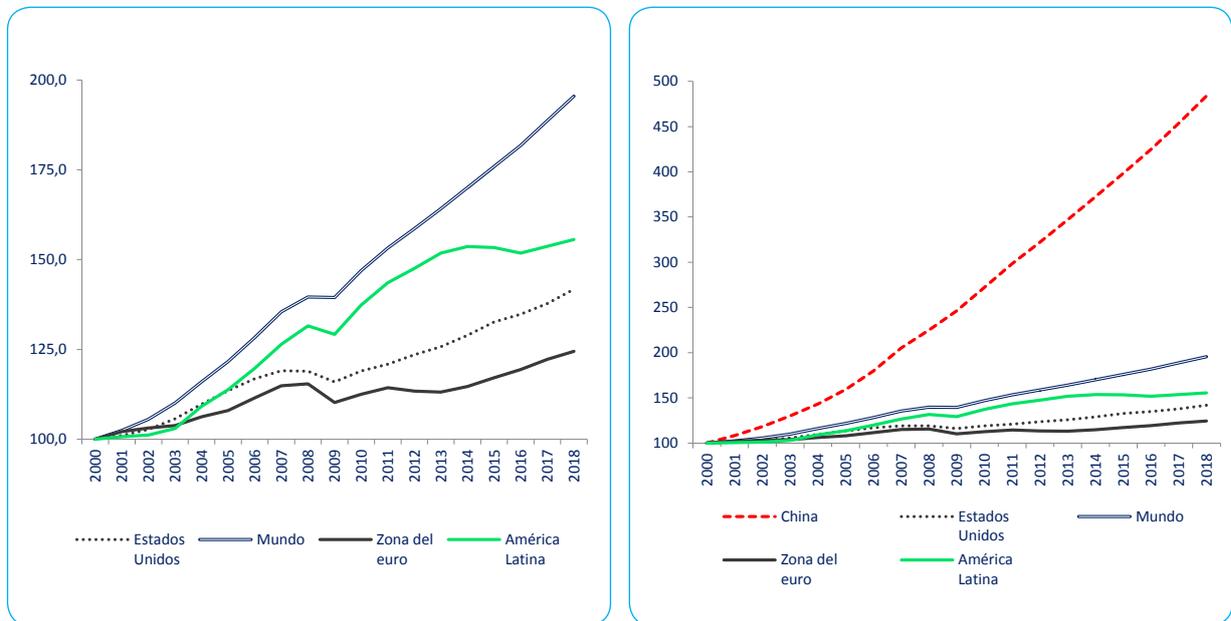
El PBI de China, aumentó en 6,8% debido al mayor consumo, lo que se reflejó en un incremento del gasto de consumo per cápita en 5,4% favorecido por el incremento del ingreso nacional disponible per cápita en 7,3%; también incidió en el crecimiento del producto de la economía China, la mayor inversión en activos fijos que creció en 7,2% por el incremento de la inversión privada en activos fijos (6,0%) y el mayor dinamismo de la inversión en infraestructura (19,0%). El valor total del comercio exterior de

China (exportaciones más importaciones) mejoró un 14,2% más que el año anterior. Los bienes exportados aumentaron en 10,8% y los bienes importados en 18,7%.

Gráfico N° 23
EVOLUCIÓN DE LA ECONOMÍA MUNDIAL: ÍNDICE DEL VOLUMEN FÍSICO DEL PRODUCTO BRUTO INTERNO, 2000-2018
 (Año Base 2000=100,0)

PANEL A: El gráfico no incluye la evolución de la economía China

PANEL B: El gráfico incluye la evolución de la economía China



Fuente: Fondo Monetario Internacional (FMI) - World Economic Outlook (WEO) data base; CEPAL - Bases de Datos CEPALSTAT.

En los años 2014-2016 la economía mundial mostró un crecimiento atenuado, con una recuperación en marcha desigual, reflejando el escaso aumento de la productividad desde la crisis, las transiciones demográficas, la realineación del crecimiento de China y la etapa de ajuste por la que estuvieron atravesando muchos mercados emergentes tras el boom de crédito e inversión que siguió a la crisis. Las economías avanzadas registraron una débil recuperación, debido principalmente al ritmo de crecimiento registrado por Estados Unidos y la recuperación atenuada de la Zona euro. En tanto que China presentó menores tasas de crecimiento, 7,3% en el 2014, 6,9% en 2015 y 6,7% en el 2016. América Latina durante este periodo registró una acentuada recesión pasando de crecer 1,2% en 2014 a -0,2% en 2015 y -1,0% en 2016, reflejando principalmente la contracción de la economía brasileña, y el debilitamiento de la economía de los otros países de la región ante el retroceso de los precios de las materias primas.

En el periodo 2012-2013 la economía mundial entró en un proceso de reajuste y adecuación de la actividad económica con tasas moderadas de crecimiento del orden del tres por ciento. Así tanto en los años 2012 y 2013 la economía mundial creció 3,5%. La Zona del euro entro en recesión con retrocesos de -0,9% en 2012 y -0,2% en 2013, con intervenciones del Banco Central Europeo aportando grandes cantidades de liquidez a los bancos, aplicación de políticas de ajuste fiscal y de reformas estructurales. Las economías avanzadas crecieron a una tasa promedio de 1,3% en esos años, las economías emergentes redujeron sus ritmos de crecimiento a tasas de 5,2% reflejando principalmente los intentos de China de poner el crecimiento en una trayectoria más sostenible, alcanzando tasas de alrededor de 7,9% en esos años. Asimismo, se redujo el crecimiento de América Latina a tasas de 2,8% debido a la caída de los precios de las materias primas y un deterioro de los términos de intercambio en los países que las exportan.

Cuadro N° 11
EVOLUCIÓN DE LA ECONOMÍA MUNDIAL: TASA DE CRECIMIENTO DEL PRODUCTO
BRUTO INTERNO, 2000-2018
 Valores a precios constantes
 (Porcentajes)

	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018
Producto mundial	4,8	2,5	3,0	4,3	5,4	4,9	5,5	5,6	3,0	-0,1	5,4	4,3	3,5	3,5	3,6	3,4	3,4	3,8	3,6
Economías avanzadas	4,1	1,6	1,7	2,1	3,2	2,8	3,1	2,7	0,2	-3,3	3,1	1,7	1,2	1,4	2,1	2,3	1,7	2,4	2,2
<i>Países seleccionados</i>																			
Estados Unidos	4,1	1,0	1,7	2,9	3,8	3,5	2,9	1,9	-0,1	-2,5	2,6	1,6	2,2	1,8	2,5	2,9	1,6	2,2	2,9
Canadá	5,2	1,8	3,0	1,8	3,1	3,2	2,6	2,1	1,0	-2,9	3,1	3,1	1,8	2,3	2,9	0,7	1,1	3,0	1,8
Japón	2,8	0,4	0,1	1,5	2,2	1,7	1,4	1,7	-1,1	-5,4	4,2	-0,1	1,5	2,0	0,4	1,2	0,6	1,9	0,8
Zona del euro	3,8	2,1	1,0	0,7	2,3	1,7	3,2	3,1	0,5	-4,5	2,1	1,6	-0,9	-0,2	1,4	2,1	2,0	2,4	1,8
Alemania	3,2	1,8	0,0	-0,7	0,7	0,9	3,9	3,4	0,8	-5,6	3,9	3,7	0,7	0,6	2,2	1,5	2,2	2,5	1,5
España	5,3	4,0	2,9	3,2	3,2	3,7	4,2	3,8	1,1	-3,6	0,0	-1,0	-2,9	-1,7	1,4	3,6	3,2	3,0	2,5
Economías emergentes	5,8	3,6	4,6	7,0	7,9	7,2	8,0	8,4	5,7	2,8	7,4	6,4	5,4	5,1	4,7	4,3	4,6	4,8	4,5
<i>País seleccionado</i>																			
China	8,5	8,3	9,1	10,0	10,1	11,4	12,7	14,2	9,7	9,4	10,6	9,6	7,9	7,8	7,3	6,9	6,7	6,8	6,6
América Latina	3,8	0,7	0,5	1,8	6,0	4,2	5,2	5,6	4,0	-1,8	6,3	4,5	2,8	2,9	1,2	-0,2	-1,0	1,3	1,2
<i>Países seleccionados</i>																			
Brasil	4,4	1,4	3,1	1,1	5,8	3,2	4,0	6,1	5,1	-0,1	7,5	4,0	1,9	3,0	0,5	-3,5	-3,3	1,1	1,1
México	4,9	-0,4	-0,0	1,4	3,9	2,3	4,5	2,3	1,1	-5,3	5,1	3,7	3,6	1,4	2,8	3,3	2,9	2,1	2,0
Chile	5,3	3,3	3,1	4,1	7,2	5,7	6,3	4,9	3,5	-1,6	5,8	6,1	5,3	4,0	1,8	2,3	1,7	1,3	4,0
Colombia	2,9	1,7	2,5	3,9	5,3	4,7	6,8	6,8	3,3	1,2	4,3	7,4	3,9	4,6	4,7	3,0	2,1	1,4	2,7
Perú	2,7	0,6	5,5	4,2	5,0	6,3	7,5	8,5	9,1	1,1	8,3	6,3	6,1	5,9	2,4	3,3	4,0	2,5	4,0

Fuentes: Producto mundial; Economías avanzadas, Zona del Euro y Economías emergentes: Fondo Monetario Internacional (FMI)- World Economic Outlook (WEO); Estados Unidos: US Bureau of Economic Analysis (BEA)- Department of Commerce; Canadá: Statistics Canada -Canadian Socioeconomic Database (CANSIM); Japón: The Cabinet of Japan- Cabinet Office - Economic and Social Research Institute; Alemania: Federal Statistical Office (Destatis), National Economy Environment - NationalAccounts; España: Instituto Nacional de Estadística (INE); China: National Bureau of Statistics of China; América Latina: Comisión Económica para América Latina y el Caribe(CEPAL) - CEPALSTAT; Brasil: Instituto Brasileiro de Geografía e Estadística (IBGE); México: Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI); Chile: Banco Central de Chile (BCC)- Departamento de Cuentas Nacionales; Colombia:Departamento Administrativo Nacional de Estadística (DANE); Perú: Instituto Nacional de Estadística e Informática (INEI).

En 2011 la economía mundial creció 4,3%, Japón decreció (-0,1%) como consecuencia del devastador terremoto y tsunami de la costa del Pacífico, la actividad económica de Estados Unidos perdió fuerza, creciendo en 1,6%. Las economías emergentes crecieron en 6,4%, siendo la economía de China el principal motor de crecimiento. América Latina creció en 4,5% debido al dinamismo de la demanda interna, respaldado por políticas macroeconómicas acomodaticias, una gran afluencia de capitales y mejoras en los términos de intercambio.

La economía mundial en el 2010, registró un significativo crecimiento de 5,4%. La recuperación estuvo impulsada inicialmente por la reconstitución de existencias agotadas, lo cual estimuló un fuerte repunte de la producción industrial y del comercio internacional. La reducción del exceso de capacidad, el afianzamiento de la confianza y de las condiciones financieras apuntalaron la demanda privada, la inversión fue la impulsora, pero el consumo también recobró el ímpetu. El crecimiento de las economías avanzadas fue relativamente modesto (3,1%) considerando la profundidad de la recesión, las economías emergentes registraron un significativo crecimiento de 7,4%, las economías de Asia experimentaron un sólido repunte de la actividad al beneficiarse sus sectores manufactureros de la reactivación mundial del comercio, China registró un crecimiento de 10,6%, América Latina creció 6,3% destacando la expansión de Brasil (7,5%) debido a la reactivación de la exportación y una demanda interna vigorosa, alimentada por políticas monetarias y fiscales.

En el año 2009, la economía mundial presentó una de las peores recesiones desde la segunda guerra mundial, el producto mundial decreció en -0,1%. Las economías avanzadas registraron una profunda recesión (-3,3%), la economía de Estados Unidos decreció en -2,5%, Canadá en -2,9%, Japón en -5,4%, la Zona del euro en -4,5%. Esto repercutió en las economías de mercados emergentes a través de los canales financieros y comerciales, registrando un significativo descenso en sus tasas de crecimiento al pasar de 8,4% en el 2007 a 2,8% en el 2009, aunque las desaceleraciones en China e India fueron menos abruptas. América Latina sufrió una contracción de -1,8% sufriendo las consecuencias del desplome de los precios de las materias primas, las tensiones financieras y la escasa demanda de sus exportaciones.

Se dieron políticas fiscales anticíclicas a fin de impulsar la demanda y disminuir la incertidumbre y el riesgo sistémico en los mercados financieros, y los bancos centrales coordinaron recortes de las tasas de interés. La economía mundial comenzó a recuperarse durante el segundo semestre de 2009 y cobró impulso a comienzos del siguiente año.

En el 2008 se desaceleró la tasa de crecimiento de la economía mundial a 3,0%, principalmente por la recesión de Estados Unidos (-0,1%) y Japón (-1,1%) que se reflejó en un débil crecimiento de las economías avanzadas (0,2%). Las economías emergentes crecieron en 5,7%, destacando China con un crecimiento de 9,7% y América Latina que siguió creciendo, aunque a una menor tasa (4,0%) en relación al año anterior. A pesar de los esfuerzos de las autoridades para mantener la liquidez y la capitalización, siguieron agudizándose los problemas financieros, más aún después del estallido de la crisis financiera en septiembre de 2008 a raíz de la suspensión de pagos de un importante banco de inversiones de Estados Unidos (Lehman Brothers), el rescate de la mayor empresa de seguros de ese país (American International Group, AIG) y las intervenciones en otras diversas instituciones sistémicas en Estados Unidos y Europa. “La producción industrial y el comercio de mercancías se desplomaron en el cuarto trimestre de 2008 y siguieron descendiendo de forma acelerada a comienzos de 2009 en las economías emergentes y avanzadas, dado que las compras de bienes de inversión y bienes de consumo duraderos, como automóviles y artículos electrónicos, se vieron afectadas por perturbaciones del crédito y un creciente nerviosismo, y las existencias empezaron a aumentar con rapidez”¹.

En el año 2007 la economía mundial creció 5,6%, continuando la senda de expansión registrada desde el 2003 cuando comenzó a registrar tasas de crecimiento de más de 5,0% en promedio; sin embargo, las turbulencias financieras generaron preocupación sobre la sostenibilidad y el desarrollo económico. A mediados de 2007, la turbulencia crediticia originada en el mercado hipotecario de Estados Unidos se desbordó y desató una crisis de liquidez total en los mercados financieros, siendo decisivo el rol de los bancos centrales al suministrar liquidez a las instituciones financieras para sostener las presiones a corto plazo, no obstante en agosto se desencadenó la crisis de las hipotecas de alto riesgo en Estados Unidos, lo que intensificó las presiones a finales de año, cuando las instituciones financieras anunciaron pérdidas significativas. La economía de Estados Unidos creció en el 2007 en 1,9%, tasa menor a la registrada en el 2006 que fue 2,9%, reflejando la brusca desaceleración del cuarto trimestre (0,7%) por el marcado descenso del consumo y la inversión.

Las economías de la zona Euro siguieron con una tasa de expansión de 3,1% sustentada en la demanda interna por un crecimiento constante del empleo y una inversión energética. Los países de economías emergentes continuaron su expansión a una tasa de 8,4%, el motor fue China con un crecimiento de 14,2%, basado en el fuerte incremento del consumo y la inversión. América Latina continuó con tasas crecientes de la actividad económica, sustentada principalmente por la demanda interna.

1 Perspectivas de la Economía Mundial, abril de 2009. Fondo Monetario Internacional (FMI). Página 4.

1.2.2. Índice de Términos de Intercambio y Ganancia o Pérdida de Intercambio

Se ha realizado una evaluación de la economía mundial por la importancia que tiene para las economías nacionales en el análisis del comportamiento del comercio exterior de bienes y servicios, así como en el movimiento internacional de la fuerza de trabajo y del capital. En esta parte se examina la evolución de una de las variables a través de la cual se refleja el impacto del comercio exterior vía los precios de las mercancías sobre nuestra economía, nos referimos al Índice de términos de intercambio cuya variación genera Ganancia o pérdida de intercambio.

En una economía cerrada (sin transacciones con el Resto del mundo), el valor del PBI es idéntico al valor del Gasto y al valor del Ingreso en valores corrientes, y el volumen del PBI será igual al Ingreso interno bruto (IIB) real, donde este último concepto mide el poder de compra de los ingresos totales generados por la producción interna.

En cambio, en una economía abierta con inclusión de importaciones y exportaciones, el PBI ya no es idéntico al gasto final interno, aún si las importaciones y las exportaciones fueran iguales en valores corrientes, usualmente tienen diferentes precios, de manera que existe un impacto de los precios de las importaciones y las exportaciones sobre las medidas del ingreso real. Esto generalmente se toma en cuenta considerando los términos de intercambio y calculando lo que se conoce como las ganancias o pérdidas por variaciones en los términos de intercambio².

Los términos de intercambio se definen como el cociente de los precios de las exportaciones entre los precios de las importaciones. Si los precios de las exportaciones del país se incrementan más rápido (o caen más lentamente) que los precios de sus importaciones, habrá una mejora en los términos de intercambio, incrementándose el índice de términos de intercambio; en caso contrario, habrá un deterioro en los términos de intercambio con una consecuente disminución del índice de términos de intercambio.

Cuadro N° 12
PERÚ: COMPORTAMIENTO DE LOS TÉRMINOS DE INTERCAMBIO 2000 - 2018
Índice 2007=100

Año	Precio de Exportaciones		Precio de Importaciones		Índice de Términos de Intercambio	
	Índice	Variación %	Índice	Variación %	Índice	Variación %
2000	52,0	7,4	80,2	7,9	64,8	-0,5
2001	48,7	-6,3	77,5	-3,4	62,8	-3,0
2002	49,6	1,9	77,7	0,2	63,9	1,6
2003	54,5	9,8	83,3	7,2	65,4	2,4
2004	63,9	17,2	86,1	3,3	74,2	13,4
2005	72,1	12,9	91,0	5,7	79,2	6,8
2006	93,8	30,1	96,8	6,4	96,9	22,3
2007	100,0	6,6	100,0	3,3	100,0	3,2
2008	96,5	-3,5	104,9	4,9	92,1	-7,9
2009	91,6	-5,1	97,2	-7,3	94,3	2,4
2010	107,0	16,7	96,7	-0,4	110,6	17,3
2011	126,1	17,9	103,3	6,8	122,1	10,5
2012	118,3	-6,2	99,6	-3,6	118,7	-2,8
2013	115,0	-2,8	102,8	3,2	111,8	-5,8
2014	114,2	-0,7	105,7	2,8	108,1	-3,4
2015P/	109,4	-4,2	109,3	3,4	100,1	-7,4
2016P/	111,4	1,8	110,1	0,7	101,2	1,1
2017E/	118,8	6,7	109,5	-0,5	108,5	7,2
2018E/	124,4	4,7	115,7	5,7	107,5	-0,9

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

² El efecto de las variaciones en los términos de intercambio sobre el ingreso real de la economía lo veremos más adelante en la sección 1.2.3.

1.2.2.1. Evolución de los Términos de Intercambio

En el año 2018 se registra una disminución en el valor del índice de los términos de intercambio en -0,9%, como resultado del mayor incremento de los precios de importación en 5,7% en relación a los precios de exportación que crecieron en 4,7%, este comportamiento de los términos de intercambio se dio en un contexto de debilitamiento del ritmo de crecimiento de la economía mundial, así como del volumen del comercio mundial de mercancías, y después de haberse registrado dos años consecutivos de mejora en los términos de intercambio. En efecto en el año 2016 se observó una leve mejora en los términos de intercambio de 1,1% coincidiendo con la reactivación de la economía mundial que se inició a mediados de dicho año. Esta tenue mejora en los términos de intercambio se acentuó en el año 2017, al pasar el valor del índice de 101,2 en el 2016 a tener un valor de 108,5 en el 2017, con una variación de 7,2%, como resultado del incremento de los precios de exportación en 6,7% y de la disminución de los precios de importación en -0,5%, como se señaló líneas arriba, en el año 2017, se aceleró el crecimiento del producto mundial, como resultado de la favorable evolución de la mayoría de las economías avanzadas y emergentes, lo que dinamizó el comercio internacional e incidió en los precios de las materias primas.

Del 2012 hasta el 2015 los términos de intercambio mostraron una continua desmejora, pasando el índice de un valor de 122,1 en el año 2011 a 100,1 en el 2015, en un contexto en el que la economía mundial entró en un proceso de reajuste y adecuación de la actividad económica con tasas moderadas de crecimiento del orden del 3,0%.

En los años 2010 y 2011 mejoraron de manera significativa los términos de intercambio en 17,3% y 10,5% respectivamente. Cabe señalar que, en el año 2011, el principal país de destino de nuestras exportaciones fue China (15,0%) al cual se le exportó principalmente cobre y otros minerales, seguido de Estados Unidos (13,0%) básicamente por las exportaciones de oro y plata.

En el 2008 un año antes de la recesión mundial el índice de términos de intercambio disminuyó en -7,9%, en un escenario de crisis financiera que estalló en septiembre de 2008 en Estados Unidos con la quiebra del Banco de Inversión Lehman Brothers y trajo como consecuencia la recesión de la economía de Estados Unidos (-0,1%) y la disminución del dinamismo de la economía mundial (3,0%). Sin embargo, en el año 2009 cuando se manifiesta la recesión mundial, los términos de intercambio registran una leve mejora debido a que la caída de los precios de las exportaciones (-5,1%) fueron menores que los de las importaciones (-7,3%).

Desde el año 2002 hasta el año 2007 los precios de las exportaciones se incrementaron en mayor medida que los precios de las importaciones, por lo que el índice de los términos de intercambio pasó de 62,8% en el 2001 a 100,0% en el año 2007, reflejando una mejora continua durante todo este periodo. Esta mejora estuvo asociada al proceso de expansión de la economía mundial donde los países emergentes comenzaron a tener cada vez un mayor protagonismo al mostrar tasas crecientes de crecimiento económico, especialmente China que registró tasas de crecimiento de dos dígitos a partir del año 2003 (con 10,0%) hasta el 2007 (con 14,2%).

1.2.2.2. Evolución de las Ganancias o Pérdidas de Intercambio

Si el índice de los términos de intercambio es mayor al que se obtuvo en el año base, entonces aumentará el poder de compra del volumen de exportaciones del país y se obtendrá una ganancia de intercambio; caso contrario, es decir, si el índice de términos de intercambio es menor al registrado en el año base, el resultado será una pérdida de intercambio.³

3 En el capítulo 4 sección 4.7 se presenta la fórmula de cálculo del poder de compra de las exportaciones y de las Ganancias o pérdidas de intercambio.

Cuadro N° 13
PERÚ: ÍNDICE DE TÉRMINOS DE INTERCAMBIO Y GANANCIA O PÉRDIDA DE INTERCAMBIO, 2007 - 2018
 Valores a Precios Constantes de 2007
 (Millones de soles)

Año	Índice de Precios		Índice de los Términos de Intercambio	Exportaciones	Poder de Compra de las Exportaciones	Ganancia o Pérdida de Intercambio
	Exportaciones	Importaciones				
2007	100,0	100,0	100,0	100 774	100 774	0
2008	96,5	104,9	92,1	108 616	99 992	-8 624
2009	91,6	97,2	94,3	105 040	99 039	-6 001
2010	107,0	96,7	110,6	108 435	119 884	11 449
2011	126,1	103,3	122,1	114 387	139 683	25 296
2012	118,3	99,6	118,7	117 940	140 000	22 060
2013	115,0	102,8	111,8	117 274	131 153	13 879
2014	114,2	105,7	108,1	112 814	121 908	9 094
2015P/	109,4	109,3	100,1	117 622	117 707	85
2016P/	111,4	110,1	101,2	131 443	132 982	1 539
2017E/	118,8	109,5	108,5	142 134	154 147	12 013
2018E/	124,4	115,7	107,5	147 963	159 028	11 065

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

En el cuadro N° 13 se presenta el índice de términos de intercambio y la ganancia o pérdida de intercambio para el periodo 2007 a 2018 a precios constantes del 2007, pudiéndose apreciar que como consecuencia de su evolución se registraron ganancias o pérdidas de intercambio.

En el año 2018 se obtuvieron ganancias de intercambio por un valor de 11 mil 065 millones de soles a precios constantes, que fueron menores a las obtenidas en el año 2017 cuando alcanzó la cifra de 12 mil 013 millones de soles a precios constantes, esta disminución en el valor de las ganancias de intercambio se registró como consecuencia de la caída en los términos de intercambio en el año 2018. Comportamiento distinto al registrado en el 2017 cuando los términos de intercambio se incrementaron en 7,2 puntos en relación al año 2016.

El desenvolvimiento desfavorable de los términos de intercambio desde el 2012 hasta el 2015 hizo que las ganancias debido a los términos de intercambio sean cada vez menores, en efecto las ganancias obtenidas en el 2012 por un monto de 22 mil 60 millones de soles, fueron menores a las obtenidas en el 2011 que registró un monto de 25 mil 296 millones de soles, en tanto que las ganancias obtenidas en el 2015 de 85 millones de soles, fueron menores a las registradas en el 2014 y mucho menor a las del año 2011.

En el 2010 y 2011 las mejoras en los términos de intercambio, se tradujeron en ganancias de 11 mil 449 millones de soles y 25 mil 296 millones de soles a precios constantes del 2007, respectivamente.

La caída de los términos de intercambio en el año 2008 de -7,9 puntos en relación al año anterior, originó una pérdida de intercambio de 8 mil 624 millones de soles a precios constante del 2007. En tanto que la mejora en los términos de intercambio del año 2009 de 2,4 puntos se reflejó en una menor pérdida de intercambio 6 mil 1 millones de soles a precios constantes de 2007, en relación al año anterior.

Cabe mencionar que, si se multiplica el volumen de exportaciones, es decir, el valor de las exportaciones a precios constantes del 2007, por el índice de términos de intercambio, obtendremos el poder de compra de las exportaciones, que expresa el volumen de importaciones que las exportaciones del país podrían financiar.

A partir de los datos del valor de las exportaciones y del poder de compra de las exportaciones, se obtiene por diferencia, las ganancias o pérdidas de intercambio, así en el cuadro N° 13, se puede observar que cuando el valor del índice de términos de intercambio es mayor a cien habrá ganancias (valores positivos) de términos de intercambio y cuando el índice es menor a cien habrá pérdidas (valores negativos) de intercambio⁴.

1.2.3. Producto Bruto Interno e Ingreso Nacional Disponible Real

Se ha definido los términos de intercambio y evaluado brevemente su evolución a lo largo del tiempo, ahora se ampliará un poco más sus implicancias. Si los términos de intercambio mejoran se requerirán menos exportaciones para pagar un volumen dado de importaciones, de manera que en un nivel dado de Producción Bruta Interna (PBI), es posible reasignar bienes y servicios, pasándolos de la exportación al consumo o la formación de capital. Por lo tanto, una mejora en los términos de intercambio permite que los residentes adquieran un mayor volumen de bienes y servicios con los ingresos generados como resultado de un nivel dado de PBI.

El concepto clave que ahora se evaluará, es el ingreso real⁵. El Ingreso Bruto Interno (IBI) real mide el poder de compra de los ingresos totales generados por la producción interna, se obtiene sumando al PBI a precios constantes las Ganancias o Pérdidas de intercambio. Cuando los términos de intercambio varían, puede haber una divergencia significativa entre los movimientos del PBI a precios constantes y el IBI real.

La evolución del IBI real indicará si los ingresos totales generados por la producción interna tienen un mayor o menor poder de compra. El cuadro N° 15 muestra que, en el año 2018 la tasa de variación del Ingreso Bruto Interno real fue de 3,7% inferior a la tasa registrada por el Producto Bruto Interno de 4,0%, es decir que en el año 2018 los ingresos totales generados por la producción interna de bienes y servicios tienen un menor poder de compra para el gasto en consumo e inversión, a diferencia de lo ocurrido en los años 2017 y 2016, cuando se dispuso de un mayor IBI real para, el gasto en bienes y servicios de consumo y de capital, en efecto las tasas de variación del Ingreso Bruto Interno real fueron 4,6% en el 2017 y 4,3% en el 2016, mayores a las tasas registradas por el Producto Bruto Interno de 2,5% y 4,0%, respectivamente.

Sin embargo, desde el año 2012 hasta el 2015, se registró una disminución continua de los precios de exportación, en tanto que los precios de las importaciones crecieron o declinaron en menor medida como en el 2012 (véase cuadro N° 12). Esta evolución de los precios de comercio exterior estuvo asociado a que la economía mundial entró en un proceso de reajuste y adecuación de la actividad productiva después de la crisis financiera, y la economía China va reduciendo gradualmente su tasa de crecimiento pasando de 7,9% en el 2012 a 7,3% en el 2014 y 6,9% en el 2015, reflejando el proceso de reequilibramiento de su economía. Como consecuencia de esa evolución de los precios de comercio exterior, durante 2012 a 2015, se registró una persistente caída en los términos de intercambio incidiendo en la evolución del poder de compra del IBI real. En efecto la variación del IBI real fue menor en relación a la variación del PBI a precios constantes en cada uno de esos años, afectando la capacidad de gasto de la economía.

4 Se debe precisar que tanto en este caso en el que hemos utilizado el valor del índice para obtener las ganancias o pérdidas de intercambio, como en el caso en el cual observamos las variaciones año a año del índice y de las ganancias o pérdidas de intercambio, el análisis siempre está considerando la variación que hayan experimentado los precios de las exportaciones e importaciones en comparación a los vigentes en el año base.

5 En el capítulo 4 sección 4.8 se presenta la manera como se calcula los diferentes conceptos de ingreso real.

En el cuadro N° 15, también se observa que en el año 2008 la variación en el poder de compra de los ingresos (6,4%) generado por la producción, es menor que la variación del volumen de producción (9,1%) de ese año, esto se debió a la desmejora de los términos de intercambio en -7,9%. En cambio, en el 2009 y sobre todo en los años 2010 y 2011 las variaciones en el ingreso bruto interno real son mayores a las de volumen en cada uno de esos años, como se vió anteriormente, en esos años en particular en los dos últimos mejoraron significativamente los términos de intercambio, por tanto, se obtuvo importantes ganancias en el poder de compra de los ingresos generados internamente, es decir la economía ganó ingresos adicionales debido a los favorables términos de intercambio.

Cuadro N° 14
PERÚ: PRODUCTO BRUTO INTERNO E INGRESO NACIONAL DISPONIBLE BRUTO REAL, 2007-2018
(Millones de soles de 2007)

Agregado Macroeconómico	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015P/	2016P/	2017E/	2018E/
Producto Bruto Interno	319 693	348 870	352 693	382 081	406 256	431 199	456 435	467 307	482 522	501 610	514 246	534 695
más Efecto de la relación de intercambio	0	-8 624	-6 001	11 449	25 296	22 060	13 879	9 094	85	1 539	12 013	11 065
Ingreso Bruto Interno real	319 693	340 246	346 692	393 530	431 552	453 259	470 314	476 401	482 607	503 149	526 259	545 760
más Ingresos primarios reales netos del exterior	-24 701	-24 018	-22 164	-30 032	-33 412	-30 533	-26 057	-23 132	-17 263	-21 502	-25 219	-24 921
Ingreso Nacional Bruto real	294 992	316 228	324 528	363 498	398 140	422 726	444 257	453 269	465 344	481 647	501 040	520 839
más Transferencias Corrientes reales netas del exterior	8 206	8 734	9 058	8 963	9 083	9 191	9 613	12 008	10 268	12 369	11 063	10 858
Ingreso Nacional Disponible Bruto real	303 198	324 962	333 586	372 461	407 223	431 917	453 870	465 277	475 612	494 016	512 103	531 697

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Cuadro N° 15
PERÚ: PRODUCTO BRUTO INTERNO E INGRESO NACIONAL DISPONIBLE BRUTO REAL, 2008-2018
(Variación porcentual)

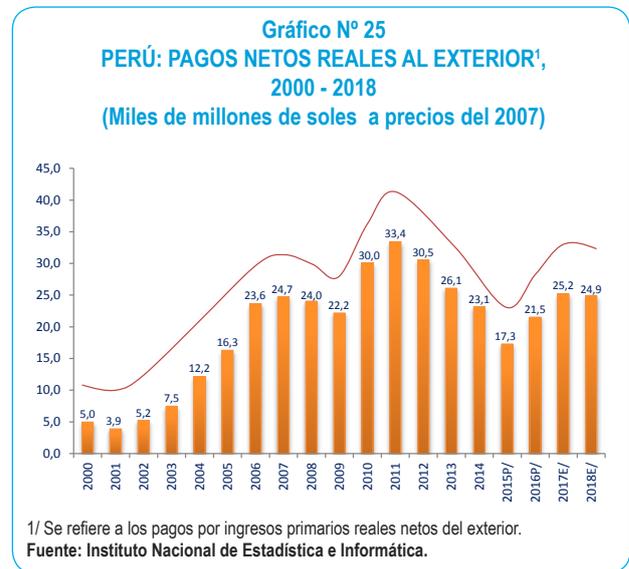
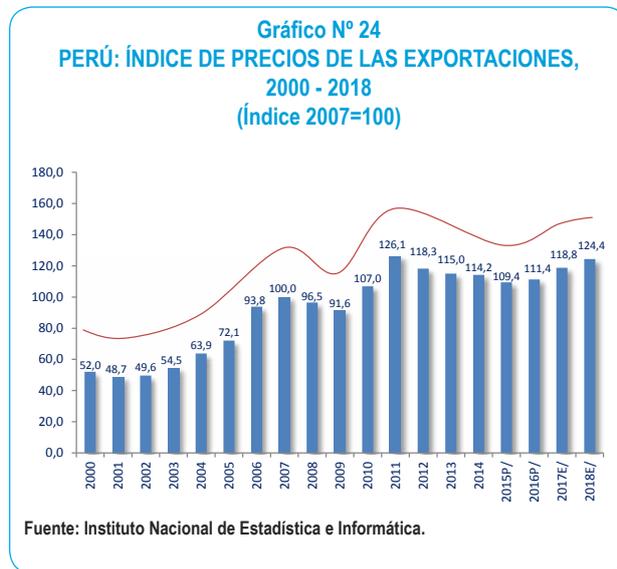
Agregado Macroeconómico	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015P/	2016P/	2017E/	2018E/
Producto Bruto Interno	9,1	1,1	8,3	6,3	6,1	5,9	2,4	3,3	4,0	2,5	4,0
Ingreso Bruto Interno real	6,4	1,9	13,5	9,7	5,0	3,8	1,3	1,3	4,3	4,6	3,7
Ingreso Nacional Bruto real	7,2	2,6	12,0	9,5	6,2	5,1	2,0	2,7	3,5	4,0	4,0
Ingreso Nacional Disponible Bruto real	7,2	2,7	11,7	9,3	6,1	5,1	2,5	2,2	3,9	3,7	3,8

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Otros conceptos relevantes de ingreso, son el Ingreso Nacional Bruto (INB) real y el Ingreso Nacional Disponible Bruto (INDB) real. Los pasos necesarios para llegar del IBI real a estos dos últimos conceptos, involucran la deflación de flujos entre unidades institucionales residentes y no residentes, es decir ingresos primarios y transferencias corrientes recibidas del exterior y pagadas al exterior.

El IBI real más los ingresos primarios reales netos del exterior (ingresos primarios reales a recibir del exterior, menos los ingresos primarios reales a pagar al exterior) es igual al INB real. En el país los ingresos primarios reales netos del exterior por concepto de utilidades, dividendos, intereses, principalmente, han sido usualmente negativos, es decir hemos pagado más por estos conceptos al exterior de lo que hemos recibido, debido a ello le denominaremos también "Pagos netos reales al exterior".

En el gráfico N° 25 se observa la evolución de los “pagos netos reales al exterior”, que incluye las utilidades y dividendos pagados al exterior y las ganancias no distribuidas de las empresas con participación extranjera. La tendencia de la evolución de los pagos netos reales al exterior es semejante, aunque con una forma más acentuada, que la de los precios de nuestras exportaciones (ver gráfico N° 24) conformada principalmente por productos mineros.



La diferencia entre la variación del IBI real y del INB real se debe a los pagos netos reales al exterior. En el periodo 2008-2018 la variación anual del INB real es mayor/menor que la variación del IBI real (ver cuadro N° 15), cuando disminuye/aumenta el monto por pagos netos reales al exterior en relación al año inmediato anterior. En el año 2008, 2009, 2012 a 2015 y 2018, la variación en el INB real fue mayor a la variación registrada en el IBI real, en los demás años ocurrió lo contrario.

El INB puede utilizarse en parte para hacer transferencias a unidades no residentes, y las unidades residentes pueden recibir transferencias procedentes de ingresos primarios generados en el resto del mundo. El ingreso nacional disponible bruto (INDB) real es igual al INB real más las transferencias corrientes reales netas del exterior, es decir más las transferencias corrientes reales a recibir del exterior menos las transferencias corrientes reales a pagar al exterior.

Los principales componentes de las transferencias corrientes entre la economía y el resto del mundo, son las remesas entre hogares residentes y no residentes, y los impuestos corrientes sobre el ingreso, riqueza. Las transferencias corrientes reales netas del exterior aumentaron de 8 mil 206 millones de soles en el 2007 a 9 mil 58 millones de soles en el 2009 disminuyeron a 8 mil 963 millones en el año 2010, para volver a crecer desde el 2011 hasta el 2014 cuando registró 12 mil 8 millones de soles, declinando en el 2015 a 10 mil 268 millones de soles. En el año 2016 aumentaron las transferencias corrientes reales netas recibidas por la economía, y en el 2017 se registró un menor monto, 11 mil 63 millones de soles respecto al año anterior, declinando nuevamente en el año 2018 a 10 mil 858 millones de soles.

El componente más importante de las transferencias corrientes a recibir del exterior, son las remesas, que, en el año 2007, representó el 80,6% de las transferencias recibidas, registrando un valor de 6 mil 823 millones de soles, el segundo componente en importancia fue el impuesto a la renta de no residentes con una participación de 11,3% y un valor de 961 millones de soles en dicho año. Estas participaciones, en valores corrientes, han variado a lo largo del tiempo, en tanto que la participación de las remesas ha venido disminuyendo paulatinamente, al pasar de 80,6% en el 2007 a 66,2% en el 2013 cuando registró un valor de 7 mil 523 millones de soles, la participación del impuesto a la renta de no residentes se ha ido incrementando gradualmente, pasando de 11,3% en el 2007 a 25,4% en el 2013 con un valor de 2 mil 885 millones de soles.

En el año 2014 las remesas registraron su más baja participación representando el 52,6% con un valor de 7 mil 700 millones de soles, en tanto que los impuestos a la renta de no domiciliados, alcanzaron su mayor participación 41,3% al registrar un valor de 6 mil 37 millones de soles, este significativo incremento se debió, básicamente, a la compra de empresas nacionales por parte de extranjeros, y se reflejó en el alto nivel de transferencias corrientes reales netas del exterior logrado en el 2014.

Entre el 2014 y 2018 la participación de las remesas aumentó a 73,3% registrando un valor estimado de 10 mil 890 millones de soles y la participación del impuesto a la renta de no residentes disminuyó a 24,0% con un valor estimado de 3 mil 560 millones de soles.

En el periodo 2007-2018 (ver cuadro N° 14 y N° 15) se puede apreciar que en aquellos años en los cuales la variación en las transferencias reales es mayor a las registradas por el INB real, también la variación del INDB lo es. Esto ocurre en los años 2009, 2014 y 2016; en los demás años las variaciones en el INDB real son menores o iguales a las mostradas por el INB real.

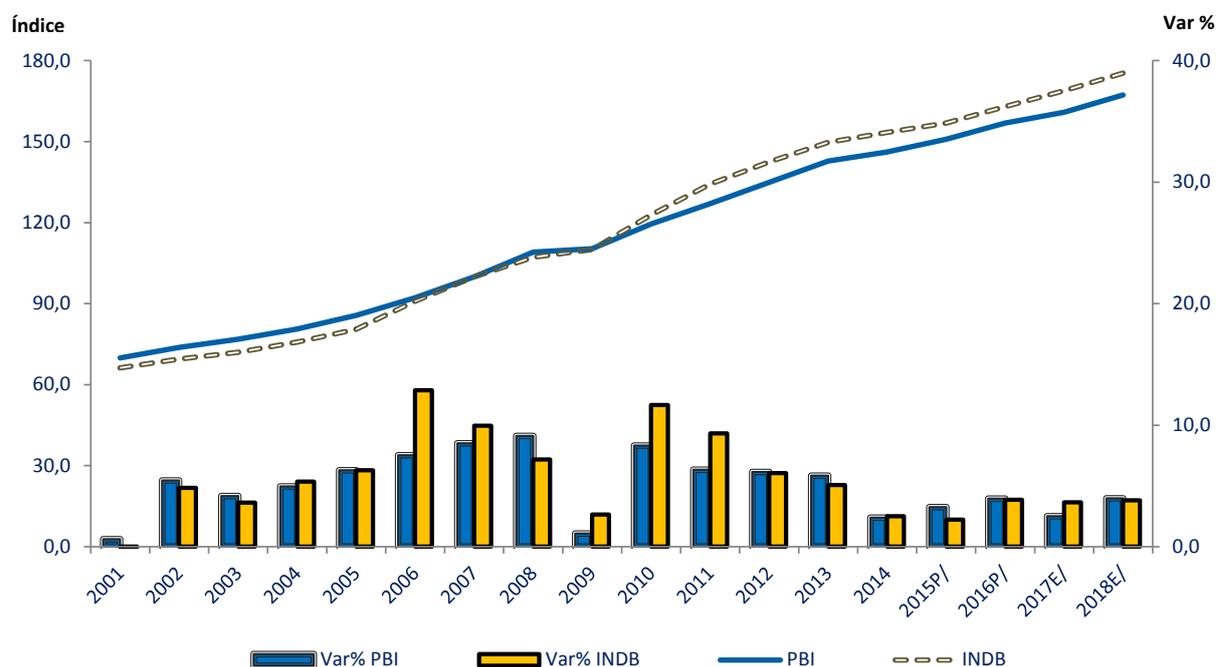
En resumen, las mejoras en los términos de intercambio se traducen en ganancias de ingreso bruto real, caso contrario se obtendrán pérdidas de ingreso bruto real; menores pagos netos reales al exterior aumentan el ingreso nacional bruto real y mayores pagos netos reales al exterior disminuyen el ingreso nacional bruto real⁶; el incremento en las transferencias corrientes reales netas del exterior aumentan el ingreso nacional disponible real⁷ y las disminuciones en las transferencias corrientes reales netas del exterior disminuyen el ingreso nacional disponible real.

En el gráfico N° 26, se observa comparativamente la variación del volumen del PBI y la variación del INDB real para los años 2001 a 2018, notándose que, en este último año, se registró una variación en el volumen del PBI de 4,0%, en tanto que la variación en INDB real fue de 3,8% (ver cuadro N° 15). Si bien es cierto que, en el año 2018, la variación del IBI real fue menor (3,7%) a la del volumen del PBI, como consecuencia de la evolución desfavorable de los índices de términos de intercambio, sin embargo, debido a los menores pagos netos reales al exterior y las menores transferencias corrientes reales netas recibidas del exterior, en relación al año anterior, se obtuvo finalmente un incremento del INDB real de 3,8%.

6 Siempre y cuando la variación en los pagos reales netos al exterior sean mayores a las variaciones ocurridas en el IBI real.

7 Siempre y cuando la variación en las transferencias corrientes reales netas del exterior sean mayores a las variaciones ocurridas en el INB real.

Gráfico N° 26
PERÚ: PRODUCTO BRUTO INTERNO E INGRESO NACIONAL DISPONIBLE REAL, 2001 - 2018
(Índice de volumen físico 2007=100)



Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

1.3. Las Cuentas de los Sectores Institucionales: Una Breve Introducción

A continuación, se hará una breve introducción a las Cuentas Económicas de los Sectores Institucionales, que propone el Sistema de Cuentas Nacionales (SCN) 2008, de las Naciones Unidas, el Fondo Monetario Internacional (FMI), la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económico (OCDE), la Comunidad Europea y el Banco Mundial (BM).

El propósito es dar a conocer el contenido de cada cuenta, la información que proporciona, y la manera como se puede sintetizar esta información para obtener algunos de los principales agregados macroeconómicos. Una vez vista cada una de las cuentas, las juntaremos una a continuación de otra, para mostrarlas de manera conjunta en un solo cuadro denominado cuadro de las Cuentas Económicas Integradas (CEI).

Para ello, empezaremos con un conjunto de conceptos y definiciones básicas (numerales 1.3.1 y 1.3.2), que nos permitirán ubicar las cuentas como el centro de interés, para luego continuar su descripción. Para la descripción de las cuentas en sí, que se inicia en el numeral 1.3.3, utilizaremos un esquema poco usual, pero que sin embargo facilitará la lectura de cada cuenta.

Finalmente, en los numerales 1.3.4 y 1.3.5, veremos cómo se pasa de la presentación de las cuentas de una forma individual, a una presentación conjunta, es decir a la obtención del cuadro de las Cuentas Económicas Integradas.

1.3.1. Ideas básicas

Las Cuentas Nacionales miden la producción, el ingreso, la asignación del ingreso, el ahorro, la inversión, los flujos financieros y los balances de la economía. Estas mediciones se presentan en un conjunto de cuentas denominadas: Cuenta de producción, Cuenta de generación del ingreso, Cuenta de asignación del ingreso primario, Cuenta de distribución secundaria del ingreso, Cuenta de redistribución del ingreso en especie, Cuenta de utilización del ingreso, Cuenta de capital, Cuenta financiera, Cuenta de otras variaciones del volumen de activos, Cuenta de revalorización, Balance de apertura y Balance de cierre. Las cuales se elaboran para cada uno de los sectores institucionales.

A partir de estas cuentas se pueden derivar los agregados macroeconómicos que habitualmente se utilizan para el análisis de la evolución económica, tales como el Producto Bruto Interno (PBI), el Ingreso Nacional Bruto (INB), el Ingreso Nacional Disponible (IND), el Consumo (C), el Ahorro (S), la Inversión (I), el endeudamiento/préstamo neto, entre otros.

En ese sentido el Sistema de Cuentas Nacionales (SCN), señala lo siguiente:

“El SCN mide lo que ocurre en la economía, entre qué agentes y para qué fines. Su núcleo está constituido por la producción de bienes y servicios, los cuales pueden utilizarse para el consumo durante el período al que se refieren las cuentas o bien acumularse para su utilización en un período posterior. En términos sencillos, el monto del valor agregado generado por la producción representa el PBI. El ingreso correspondiente al PBI se distribuye entre los distintos agentes o grupos de agentes, y es su proceso de distribución y redistribución lo que permite a un agente consumir bienes y servicios producidos por otro agente o adquirirlos para su consumo posterior. Para captar este patrón de flujos económicos, el SCN reconoce las actividades correspondientes mediante la identificación de las unidades institucionales de la economía y la especificación de la estructura de las cuentas que reflejan las transacciones correspondientes a las distintas fases del proceso de producción y, finalmente, de consumo de los bienes y servicios” (Párrafo 1.6, SCN 2008).

El registro de los flujos económicos se basa en el criterio del compromiso de pago, esto es atendiendo al principio de base devengado. “La contabilidad base devengada registra los flujos en el momento en que el valor económico se crea, transforma, intercambia, transfiere o extingue. Esto significa que los flujos que implican un cambio de propiedad se contabilizan cuando se traspasa la propiedad, los servicios se registran cuando se prestan, la producción en el momento en que se obtienen los productos y el consumo intermedio cuando se utilizan los materiales y suministros. El SCN concede preferencia a la contabilidad base devengada porque: a) La asignación temporal del registro base devengado concuerda plenamente con la forma en que se definen en el SCN las actividades económicas y los otros flujos. Esta concordancia permite, por ejemplo, evaluar adecuadamente la rentabilidad de las actividades productivas (es decir, sin la perturbadora influencia de los adelantos y atrasos de los flujos de caja) y calcular correctamente el valor neto de un sector en cualquier momento. b) La contabilidad base devengada puede aplicarse también a los flujos no monetarios” (Párrafo 3.166, SCN 2008). Por ello, a lo largo de este capítulo, cuando se diga con fines expositivos, “pagados” en un caso y “cobrados” o “recibidos” en otro, nos estamos refiriendo al término “a pagar” y al término “a cobrar”, respectivamente, que refleja la idea del registro base devengado.

1.3.2. Las unidades y los sectores institucionales

El Sistema de Cuentas Nacionales (SCN), distingue de manera general las siguientes unidades institucionales: sociedad (empresa) no financiera, sociedad (empresa) financiera, unidad gubernamental, hogar e instituciones sin fines de lucro que sirve a los hogares. Indica que *“una unidad institucional es una entidad económica que tiene capacidad, por derecho propio, de poseer activos, contraer pasivos y realizar actividades económicas y transacciones con otras entidades”* (Párrafo 4.2, SCN 2008).

“La economía total se define en términos de unidades institucionales. Está constituida por todas las unidades institucionales que son residentes en el territorio económico de un país... En el SCN, el concepto de residencia no se basa en la nacionalidad ni en criterios jurídicos. Se dice que una unidad institucional es residente de un país cuando tiene un centro de interés económico predominante en el territorio económico de dicho país; es decir, cuando realiza en él actividades económicas durante un período de tiempo prolongado (un año o más es el periodo adoptado como guía práctica)” (Párrafo 2.19, SCN 2008). También, señala que las unidades institucionales residentes se agrupan en los cinco sectores institucionales⁸ siguientes: Sociedades No Financieras (SNF), Sociedades Financieras (SF), Gobierno General (GG), Hogares (H), e Instituciones Sin Fines de Lucro que Sirven a los Hogares (ISFLSH)⁹.

“Los sectores institucionales antes citados incluyen exclusivamente unidades residentes. Las unidades residentes realizan transacciones con unidades no residentes (es decir, con unidades que son residentes de otras economías). Estas transacciones son las transacciones exteriores de la economía, y se agrupan en la cuenta del resto del mundo... En la estructura contable del SCN, el resto del mundo representa un papel semejante al de un sector institucional, aunque las unidades no residentes solo se incluyen en la medida en que realizan transacciones con las unidades institucionales residentes” (Párrafo 2.20, SCN 2008).

Entonces, es posible construir el conjunto de cuentas, que señalamos al inicio, para los cinco sectores institucionales, para la economía total como agregación de los sectores institucionales y para el Resto del Mundo (RM). En efecto, la contabilidad nacional, proporciona esta información en el cuadro de las Cuentas Económicas Integradas (CEI).

1.3.3. Las cuentas económicas

En esta parte se presentan las principales Cuentas que conforman las Cuentas Económicas Integradas (CEI)¹⁰ que propone el SCN; así como, algunos de los principales agregados macroeconómicos que se utilizan al analizar la economía. Para ello y sólo con el propósito de ilustrar la lectura de las Cuentas que se presentarán en esta sección, se utilizará el siguiente esquema que tiene siete columnas:

Cuenta	Sociedades No Financieras		Sociedades Financieras		Gobierno General		Hogares ^{1/}		Resto del Mundo		Total	
	Empleos	Recursos	Empleos	Recursos	Empleos	Recursos	Empleos	Recursos	Empleos	Recursos	Empleos	Recursos
Descripción												

1/ Incluye las Instituciones Sin Fines de Lucro que Sirven a los Hogares (ISFLSH).

8 “Las unidades institucionales se agrupan para formar los sectores institucionales sobre la base de sus funciones principales, comportamiento y objetivos” (ver Párrafo 2.17, SCN 2008).

9 Las empresas no financieras conforman el sector institucional de las SNF, las empresas financieras el sector de las SF, las unidades del gobierno el sector GG, los hogares el sector H y las instituciones sin fines de lucro el sector ISFLSH.

10 La forma de presentación y la información reciente de las Cuentas Económicas Integradas (CEI), que publica el INEI a través de la DNCN, se puede ver en el documento “Perú: Cuentas Nacionales 1950-2017, Cuenta de Bienes y Servicios y Cuentas por Sectores Institucionales Año Base 2007”.

En la primera columna se especifica la denominación de la cuenta y el contenido de dicha cuenta (las transacciones económicas). En la segunda hasta la quinta columna, se muestran los Sectores Institucionales que conforman la economía: Sociedades No Financieras (SNF), Sociedades Financieras (SF), Gobierno General (GG) y los Hogares (H) que en este caso incluirá las Instituciones Sin Fines de Lucro que Sirven a los Hogares (ISFLSH); cada una de estas columnas que corresponde a los Sectores, se subdivide en **recursos** y **empleos**, se utiliza el término **recursos** para indicar las transacciones que incrementan el valor económico de un sector, y el término **empleos** para indicar las transacciones que reducen el valor económico del sector. La sexta columna corresponde al Resto del Mundo, también subdividida en recursos y empleos, obsérvese que el Resto del Mundo (RM) no es un sector institucional de la economía, pero nos permitirá registrar todas las transacciones con no residentes, es decir con los residentes de otras economías. La séptima columna, denominada Total, es una columna de control que debe verificar la igualdad de los recursos con los empleos cuando este último incluye los saldos.

Este esquema nos permitirá verificar, con relativa facilidad, algunas identidades contables de interés analítico, tales como:

$$S = I$$

$$S_i + S_x = S$$

$$S_x = S_{ccx}$$

$$S_{ccx} + Tkn_x = \text{Préstamo neto (+) / Endeudamiento neto (-) del RM}$$

$$\text{Préstamo neto (+) / Endeudamiento neto (-) del RM} = \text{Var Act. RM} - \text{Var Pas. RM}$$

Dónde:

S: Ahorro total

I: Inversión

S_i : Ahorro interno o Ahorro bruto de la economía

S_x : Ahorro externo

S_{ccx} : Saldo corriente con el exterior

Tkn_x : Transferencias de capital netas con el exterior

Var Act. RM: Variación de activos del Resto del Mundo (RM)

Var Pas. RM: Variación de pasivos del Resto del Mundo (RM)

1.3.3.1. Las principales cuentas que propone el SCN

1.3.3.1.1. La Cuenta de producción

La cuenta de producción es la primera en la secuencia de cuentas que propone el SCN. Registra el resultado de la producción, es decir el valor de los bienes y servicios producidos (Producción), como un recurso de cada sector institucional, así como, el valor de los bienes y servicios utilizados (Consumo intermedio) para dicha producción, como un empleo de cada sector. El saldo contable de esta cuenta es el Valor agregado bruto (o Valor agregado neto) que se define como el valor de la producción menos el valor del consumo intermedio (y del consumo de capital fijo), y es una medida de la contribución al Producto Bruto Interno (o Producto Interno Neto) hecha por cada sector institucional.

Se debe remarcar que el concepto de Valor agregado, se refiere al valor adicional creado por el proceso de producción en el periodo de tiempo analizado, en este caso para el año 2017. En ese sentido debe registrarse el valor agregado neto, es decir deduciendo el consumo de capital fijo. Al respecto el SCN, indica que *“En principio, el concepto de valor agregado debería excluir el consumo de capital fijo. En efecto, este último no es un valor de nueva creación, sino que es una reducción del valor de los activos fijos creados previamente como consecuencia de su utilización en el proceso productivo. Por tanto, el valor agregado es teóricamente un concepto neto. Esta conclusión se aplica igualmente al producto interno; en teoría, el producto interno debería ser un concepto neto. El producto interno neto (PIN) se obtiene restando el consumo de capital fijo del PBI.*

No obstante, por distintas razones suelen utilizarse medidas brutas de la producción y del ingreso. La depreciación de los activos fijos, tal como se calcula en la contabilidad de las empresas, generalmente no se ajusta a los requisitos conceptuales del SCN. El cálculo del consumo de capital fijo exige que los estadísticos estimen el valor actual de los stocks de activos fijos, la vida útil de los diversos tipos de activos, las pautas de depreciación, etc. No todos los países realizan estos cálculos, y cuando los hacen pueden existir diferencias de metodología... Por este motivo, los datos brutos son los que están disponibles habitualmente, e incluso se dispone de ellos antes, por lo que suelen considerarse más comparables entre países. Por eso se utiliza ampliamente el PBI, a pesar de que, conceptualmente, sea inferior al PIN desde una perspectiva económica. No obstante, también se debería calcular el PIN..., con el fin de ofrecer una herramienta significativa para distintos tipos de análisis”. (Párrafos 2.141 y 2.142, SCN 2008).

El SCN reconoce que el “Valor agregado neto” es la cifra conceptualmente más apropiada y relevante para el análisis. Sin embargo, debido a que *“El consumo de capital fijo es una de las partidas más difíciles de definir conceptualmente y de estimar en la práctica..., los principales saldos contables de las cuentas nacionales han tendido siempre a ser registrados tanto brutos como netos del consumo de capital fijo. Esta tradición la continúa el SCN al establecer que los saldos contables, desde el valor agregado hasta el ahorro, se registren de las dos maneras”* (Véase el párrafo 6.73, SCN 2008).

En lo que sigue se utilizará las cifras de producción, valor agregado, ingresos, ahorro e inversión en términos brutos, debido a que no se cuenta, por ahora, con una medición apropiada del consumo de capital fijo. Al respecto se debe señalar que la mayoría de los países presentan como resultado de la actividad económica el Producto Bruto Interno (PBI) como agregación del Valor Agregado Bruto (VAB) y son muy pocos los países que calculan el Producto Interno Neto (PIN) como agregación del Valor Agregado Neto (VAN).

Por tanto, diremos, como lo hace el SCN:

“La producción es una actividad realizada bajo la responsabilidad, el control y la gestión de una unidad institucional, en la que se utilizan insumos de mano de obra, capital y bienes y servicios para obtener otros bienes y servicios. La cuenta de producción muestra el valor de los productos del proceso de producción y de los insumos utilizados en él” (Párrafo 6.2, SCN 2008).

“El valor agregado es el saldo contable de la cuenta de producción, llamado así porque mide el valor creado por la producción...El valor agregado bruto se define como el valor de la producción menos el valor del consumo intermedio. El valor agregado neto se define como el valor de la producción menos los valores del consumo intermedio y del consumo de capital fijo” (Véase párrafos 6.70 y 6.72, SCN 2008).

Así, nuestro primer saldo contable será el Valor Agregado Bruto (VAB) y nos referiremos a él como “el valor adicional creado por el proceso de producción” no obstante incluir el consumo de capital fijo, por lo cual siempre debemos tener en mente lo anteriormente señalado, debido a que el VAB será el primer saldo a partir del cual se derivarán los siguientes saldos.

El cuadro N° 16 muestra la cuenta de producción, la primera cuenta que propone el SCN; en él se puede observar para cada sector institucional, el valor de la producción como un recurso, y el valor del consumo intermedio como un empleo, obteniéndose como saldo en cada sector el valor agregado bruto (VAB). La agregación del VAB de cada sector, nos permite obtener el Valor Agregado Bruto de la Economía, es decir, el valor adicional creado por el proceso de producción, que resultó 632 mil 64 millones de soles en el año 2017.

Cuadro N° 16
PERÚ: CUENTA DE PRODUCCIÓN, 2017
(Millones de soles)

CUENTA DE PRODUCCIÓN	Sociedades No Financieras		Sociedades Financieras		Gobierno General		Hogares ^{1/}		Resto del Mundo		Total	
	Empleo	Recursos	Empleo	Recursos	Empleo	Recursos	Empleo	Recursos	Empleo	Recursos	Empleo	Recursos
Producción		677 787		50 500		100 480		329 448				1 158 215
Producción de mercado		674 888		50 158		2 296		278 276				1 005 618
Producción para uso final propio		2 899		0		3 784		46 845				53 528
Otra producción no de mercado		0		342		94 400		4 327				99 069
Consumo intermedio	348 532		16 802		34 598		126 219					526 151
Valor agregado bruto	329 255		33 698		65 882		203 229					632 064
Partida Memorandum												
Impuestos sobre los productos netos de subvenciones												54 973
Producto Bruto Interno												687 037

1/ Incluye ISFLSH.

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

También se aprecia en el cuadro que las Sociedades No Financieras, las Sociedades Financieras y los Hogares producen (Producción) principalmente para el mercado, es decir producción que se vende a precios “económicamente significativos”¹¹. Sin embargo, se debe mencionar que la composición de insumos de trabajo y capital, y la naturaleza de la unidad de producción en las Sociedades¹² (no financieras y financieras), es distinta de las que prevalecen en las unidades de producción del Sector Hogares¹³.

Las Sociedades No Financieras producen para el mercado, principalmente en las actividades: Manufactura; Extracción de petróleo, gas, minerales y servicios conexos; Construcción; Telecomunicaciones y otros servicios de información; Electricidad, gas y agua; y Servicios prestados a empresas. Las Sociedades Financieras, en la actividad Servicios financieros, seguros y pensiones.

Los Hogares producen para el mercado en las actividades Agricultura, ganadería, caza y silvicultura; y Alojamiento y restaurantes; principalmente. Los hogares también muestran una relativa importancia en la producción para uso final propio, es decir, en la producción para su propio uso, como consumo final o formación de capital, en las actividades Construcción y Agrícolas, principalmente.

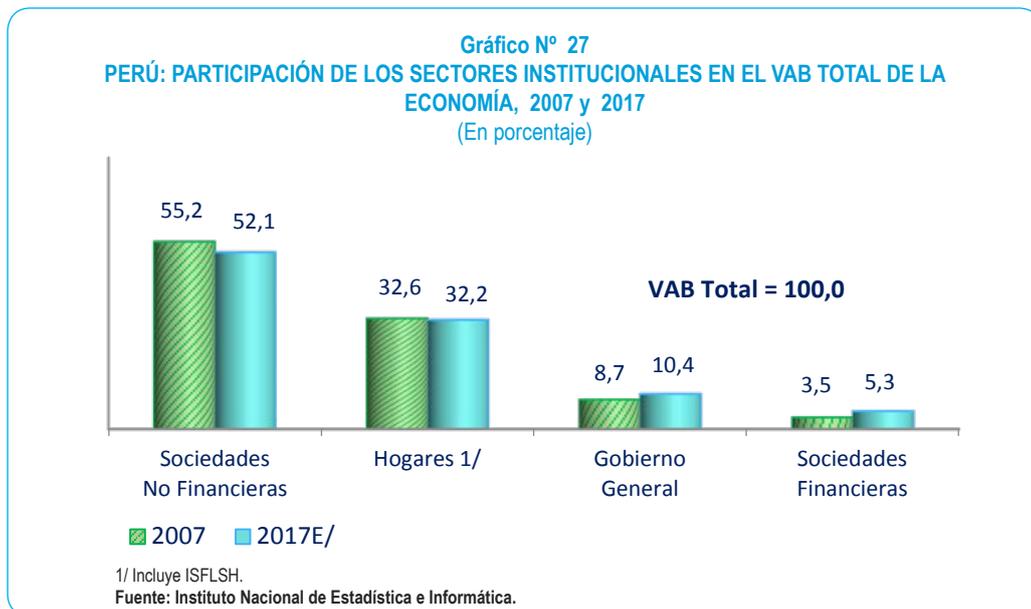
En cambio, el Gobierno General produce principalmente producción no de mercado, esto es, bienes y servicios individuales o colectivos que se suministran gratuitamente o a precios “económicamente no significativos” a otras unidades institucionales o a la comunidad en su conjunto. Esta producción se realiza en las actividades económicas: Administración pública y defensa; Educación pública; y Salud pública.

11 “Los precios económicamente significativos son los precios que influyen significativamente en las cantidades que los productores están dispuestos a ofrecer y en las cantidades que los compradores desean comprar. Estos precios se establecen normalmente cuando: a) El productor tiene un incentivo para ajustar la oferta con el objetivo de obtener un beneficio en el largo plazo o, como mínimo, cubrir costos de capital y otros costos, y b) Los consumidores tienen la libertad de elegir entre comprar o no según los precios que se cobren” (Párrafo 6.95, SCN 2008).

12 “En el SCN, al término sociedad se le da un significado más amplio que el que tiene en sentido propiamente jurídico. En general, todas las entidades que son: a) capaces de generar un beneficio u otra ganancia financiera para sus propietarios, b) reconocidas por la ley como entidad legal separada de sus propietarios que gozan de una responsabilidad limitada, c) constituirse con miras a realizar producción de mercado, se consideran como sociedades en el SCN...” (Párrafo 4.38, SCN 2008).

13 “Los objetivos, funciones y comportamiento económicos de los hogares son también diferentes. Aunque son, primordialmente, unidades de consumo, pueden efectuar asimismo cualquier tipo de actividad económica. Esta producción es a menudo realizada en pequeña escala e incluye actividades informales y de subsistencia” (Párrafo 4.21, SCN 2008).

El aporte de cada sector institucional al VAB total de la economía, en los años 2007 y 2017, se muestra en gráfico N° 27. Se observa los cambios ocurridos en la participación de cada sector institucional en la generación del valor agregado total durante dicho periodo de tiempo.



Al respecto se debe mencionar que entre los años 2007 y 2017, el valor agregado total de la economía a precios corrientes aumentó en 115,6% al pasar de un valor de 293 mil 190 millones de soles en el 2007 a 632 mil 64 millones de soles en el 2017, el 59,5% de este aumento se debió al mayor volumen producido y 35,2% a la variación de precios de los bienes y servicios que componen el VAB.

Si bien es cierto, que entre el 2007 y 2017, más que se duplicó el valor agregado de la economía a precios corrientes, también se observa que el aporte de las Sociedades No Financieras en la generación del valor agregado total de la economía, disminuyó de un 55,2% en el 2007 a un 52,1% en el 2017, en cambio, aumentaron su aporte el Gobierno General al pasar de un 8,7% a un 10,4%, y las Sociedades Financieras, al incrementar su participación de un 3,5% a un 5,3% de aporte, en dicho periodo de tiempo. Esto significaría que entre el 2007 y el 2017, no solo se incrementó significativamente el valor agregado generado por los diferentes sectores y la economía, sino que también hubo una variación en su composición.

En las Cuentas Nacionales se obtiene el PBI mediante la suma del VAB y los impuestos a los productos netos de subvenciones¹⁴, lo que se muestra numéricamente en la parte inferior del cuadro N° 16 como una partida memorándum

Esto es:

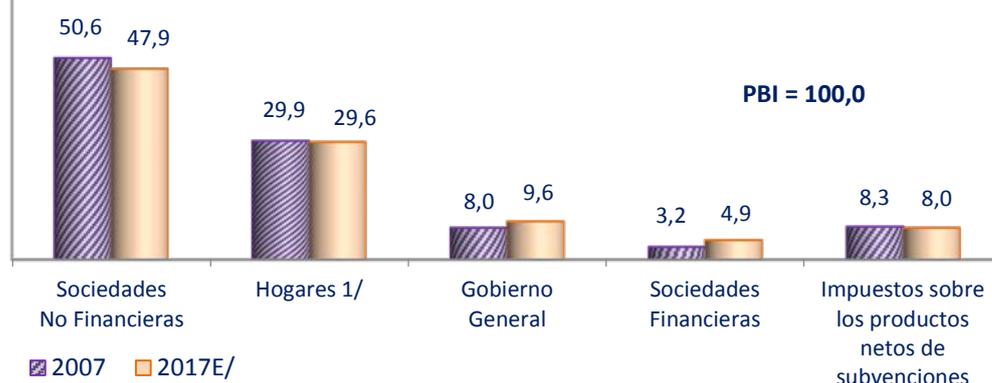
VAB de la economía + Impuestos sobre los productos netos de subvenciones = PBI

632 064 + 54 973 = 687 037 millones de soles

Entonces, también podemos relacionar el VAB de cada sector institucional con el PBI de la economía, lo que se puede apreciar en el gráfico N° 28.

14 Esto se debe a que el PBI como se define en el SCN es una identidad construida sobre el valor agregado, construida sobre los ingresos y construida sobre los gastos finales, y dado que el PBI medido a través del gasto incluye todos los impuestos sobre la producción y las importaciones, entonces se adiciona los impuestos sobre los productos netos de subvenciones al VAB total, para mantener la identidad del PBI desde el punto de vista del valor agregado, de los ingresos y del gasto. (ver párrafo 6.82, SCN 2008).

Gráfico N° 28
PERÚ: RELACIÓN VAB/PBI POR SECTOR INSTITUCIONAL, 2007 y 2017
 (En porcentaje)



1/ Incluye ISFLSH.

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

En este caso el valor del PBI a precios corrientes aumentó en 114,9% al pasar de un valor de 319 mil 693 millones de soles en el 2007 a 687 mil 037 millones de soles en el año 2017, el 60,9% de este aumento se debió al mayor volumen producido y 33,6% a la variación de precios ocurrida durante el periodo. Aquí el valor agregado se relativiza, debido a la inclusión del impuesto sobre los productos netos de subvenciones, que no forma parte de este agregado macroeconómico, pero que permite lograr la identidad contable del PBI, como se señaló en la nota de pie de página 14. Los impuestos sobre los productos netos de subvenciones representaron el 8,3% del PBI en el 2007 y 8,0% en el 2017.

1.3.3.1.1.1. La cuenta de bienes y servicios con el exterior

Esta cuenta se presenta al mismo nivel que la cuenta de producción, muestra el flujo de bienes y servicios que ofrece el Resto del Mundo (importaciones) a la economía y el flujo de bienes y servicios que demanda el Resto del Mundo (exportaciones). Es necesario mencionar que *“las cuentas del resto del mundo se presentan desde el punto de vista del resto del mundo. Las importaciones de bienes y servicios son un recurso del resto del mundo y las exportaciones son un empleo del resto del mundo”* (ver párrafo 16.70, SCN 2008). El Saldo de bienes y servicios con el exterior (S_{bysx}) es la diferencia entre las importaciones y exportaciones.

Cuadro N° 17
PERÚ: CUENTA DE BIENES Y SERVICIOS CON EL EXTERIOR, 2017
 (Millones de soles)

CUENTA DE BIENES Y SERVICIOS CON EL EXTERIOR	Sociudades No Financieras		Sociudades Financieras		Gobierno General		Hogares 1/		Resto del Mundo		Total	
	Empleo	Recursos	Empleo	Recursos	Empleo	Recursos	Empleo	Recursos	Empleo	Recursos	Empleo	Recursos
Importaciones de bienes y servicios												
Importaciones de bienes										157 194		157 194
Importaciones de servicios										129 431		129 431
										27 763		27 763
Exportaciones de bienes y servicios												
Exportaciones de bienes										168 816		168 816
Exportaciones de servicios										151 405		151 405
										17 411		17 411
Saldo de bienes y servicios con el exterior												
										-11 622		-11 622

1/ Incluye ISFLSH.

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

En el cuadro N° 17 se puede observar que el Saldo de bienes y servicios con el exterior (S_{bysx}), fue negativo para el Resto del Mundo en -11 mil 622 millones de soles. Este resultado visto desde el punto de vista de la economía significa un saldo positivo, puesto que exportamos más bienes y servicios (168 mil 816 millones de soles) al Resto del Mundo, que lo que importamos (157 mil 194 millones de soles) del Resto del Mundo. Por consiguiente, un saldo negativo para el Resto del mundo es un Saldo positivo para la economía, y viceversa.

1.3.3.1.2. Cuenta de generación del ingreso

Esta cuenta muestra los sectores en los cuales se originan los ingresos primarios debido al proceso de producción. El valor agregado bruto (que es el saldo contable transferido de la cuenta de producción) es la fuente de la que proceden los ingresos y aparece como un recurso de los sectores institucionales. *“Solamente hay dos clases principales de costos (empleos) que los productores han de hacer frente con el valor agregado: la remuneración de los asalariados por pagar para los trabajadores ocupados en el proceso de producción y cualquier impuesto, menos las subvenciones sobre la producción..., como resultado de su participación en el proceso productivo”* (Párrafo 7.5, SCN 2008). El saldo contable de esta cuenta es el excedente de explotación o el ingreso mixto. El ingreso mixto, es el saldo que recibe el propietario de las unidades de producción de los hogares¹⁵, por ello aparece solo en este sector.

Cuadro N° 18
PERÚ: CUENTA DE GENERACIÓN DEL INGRESO, 2017
(Millones de soles)

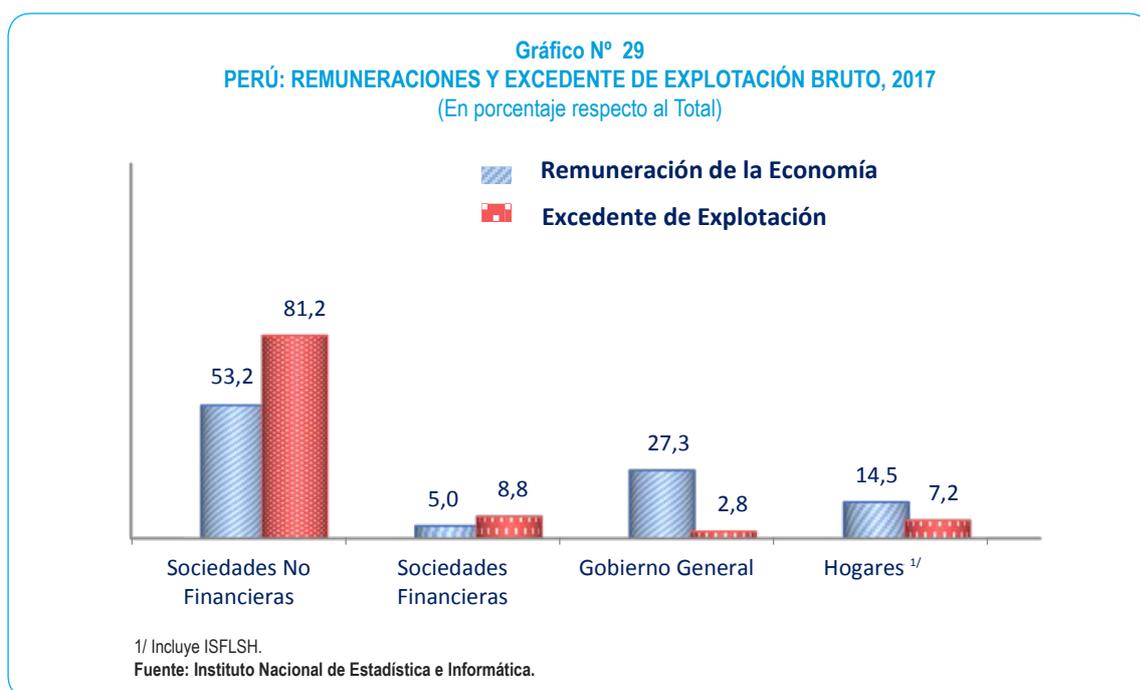
CUENTA DE GENERACIÓN DEL INGRESO	Sociedades No Financieras		Sociedades Financieras		Gobierno General		Hogares ^{1/}		Resto del Mundo		Total	
	Empleo	Recursos	Empleo	Recursos	Empleo	Recursos	Empleo	Recursos	Empleo	Recursos	Empleo	Recursos
Valor agregado bruto / Producto Bruto Interno		329 255		33 698		65 882		203 229				632 064
Remuneración de los asalariados	114 647		10 758		58 747		31 335					215 487
Sueldos y salarios	102 797		9 175		52 000		31 168					195 140
Contribuciones sociales de los empleadores	11 850		1 583		6 747		167					20 347
Otros impuestos menos subvenciones sobre la producción	4 556		199		24		22					4 801
Excedente de explotación bruto	210 052		22 741		7 111		18 641					258 545
Ingreso mixto bruto							153 231					153 231

^{1/} Incluye ISFLSH.

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

En relación a la cuenta de los hogares, el SCN señala que en la práctica todos los propietarios de las empresas no constituidas en sociedad (unidades de producción) propiedad de los hogares que no son cuasi sociedades registran el **ingreso mixto** como su saldo contable, excepto para los propietarios ocupantes en su capacidad de productores de servicios de vivienda para su propio consumo final (alquiler imputado) y para los hogares que alquilan vivienda, todo el valor agregado es excedente de explotación. Para los hogares que emplean y pagan al personal doméstico, todo el valor agregado es remuneración de los asalariados (a menos que exista algún impuesto por pagar o subvención por cobrar sobre la producción) [véase Párrafo 7.9, SCN 2008].

15 Al respecto puede distinguirse: 1) los ingresos percibidos por los propietarios de las empresas no constituidas en sociedad (unidades de producción) de los hogares que tienen asalariados (ingreso mixto de los empleadores), y 2) los ingresos percibidos por los propietarios de las empresas no constituidas en sociedad (unidades de producción) de los hogares que no tienen asalariados (ingreso mixto de los trabajadores por cuenta propia).



El gráfico N° 29, muestra los sectores donde se generan las remuneraciones y el excedente de explotación bruto. Del total de remuneraciones que se paga en la economía (215 mil 487 millones de soles), el 53,2% pagan las Sociedades No Financieras, 5,0% las Sociedades Financieras, 27,3% el Gobierno General y el 14,5% los Hogares.

La obtención de Excedentes de Explotación Bruto (“beneficios del capital”), como resultado del proceso productivo en la Economía (es decir antes de deducir cualquier pago por concepto de intereses y de rentas u otras rentas de la propiedad por pagar por los activos financieros, por tierras y terrenos u otros recursos naturales necesarios para llevar a cabo el proceso de producción), ascendió a 258 mil 545 millones de soles, la mayor parte de este excedente la obtuvieron las Sociedades No financieras (81,2%), en menor medida las Sociedades Financieras (8,8%), los Hogares (7,2%) y el Gobierno General (2,8%).

1.3.3.1.3. Cuenta de asignación del ingreso primario

En la cuenta anterior, se ha visto los sectores institucionales en su condición de productores cuyas actividades generan ingresos primarios, en la Cuenta de asignación del ingreso primario se mostrará a los sectores en su condición de perceptores de ingresos primarios. En ese sentido, la Cuenta de asignación del ingreso contendrá las mismas partidas (transacciones) que la cuenta de generación del ingreso, pero ahora indicando los sectores que lo reciben (como recursos), y adicionalmente, partidas (transacciones) correspondientes a la renta de la propiedad por cobrar y por pagar de los sectores. La renta de la propiedad es la parte de los ingresos primarios que se devenga a otras unidades, por los recursos financieros o naturales (incluyendo las tierras y terrenos) para su uso en la producción.

Por tanto en la Cuenta de asignación del ingreso primario, se registra como recursos: la remuneración de los asalariados a cobrar por los hogares (residentes o no); los impuestos (menos los subvenciones) sobre la producción o las importaciones a cobrar (o por pagar) por unidades gubernamentales o por gobiernos extranjeros; el excedente de explotación y el ingreso mixto que proviene de la cuenta de generación del ingreso; pero también, la renta de las inversiones a cobrar por los propietarios de los activos financieros de las unidades residentes o no residentes; y las rentas a cobrar por los propietarios de los recursos naturales arrendados a otras unidades.

Cuadro N° 19
PERÚ: CUENTA DE ASIGNACIÓN DEL INGRESO PRIMARIO, 2017
(Millones de soles)

CUENTA DE ASIGNACIÓN DEL INGRESO PRIMARIO	Sociedades No Financieras		Sociedades Financieras		Gobierno General		Hogares ^{1/}		Resto del Mundo		Total	
	Empleo	Recursos	Empleo	Recursos	Empleo	Recursos	Empleo	Recursos	Empleo	Recursos	Empleo	Recursos
Remuneración de los asalariados								215 486	22	23	22	215 509
Sueldos y salarios								195 139	21	22	21	195 161
Contribuciones sociales de los empleadores								20 347	1	1	1	20 348
Impuestos menos subvenciones sobre la producción y las importaciones						59 774						59 774
Impuestos menos subvenciones sobre los productos						54 973						54 973
Otros impuestos menos subvenciones sobre la producción						4 801						4 801
Excedente de explotación bruto		210 052		22 741		7 111		18 641				258 545
Ingreso mixto bruto								153 231				153 231
Rentas de la propiedad (incluye distribución del SIFMI)	133 534	10 383	35 260	29 229	9 394	10 144	7 318	104 033	8 070	39 787	193 576	193 576
Intereses	6 044	4 482	19 284	24 021	8 875	5 167	7 119	3 649	5 475	9 478	46 797	46 797
Renta distribuida de las sociedades	107 466	4 582	5 061	5 015		876		92 320	2 595	12 329	115 122	115 122
Utilidades reinvertidas de la inversión extranjera directa	15 450		2 530							17 980	17 980	17 980
Renta de la inversión		1 044	8 385	193	519	52		7 615			8 904	8 904
Renta	4 574	275				4 049	199	449			4 773	4 773
Saldo de ingresos primarios bruto / Ingreso Nacional Bruto	86 901		16 710		67 635		484 073				655 319	
Partida Memorandum												
Saldo de ingresos primarios <u>con</u> el exterior										31 718		31 718
Saldo de ingresos primarios <u>del</u> exterior										-31 718		-31 718

1/ Incluye ISFLSH.

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Los empleos, están constituidos únicamente por las rentas de la propiedad a pagar por sectores institucionales a los correspondientes acreedores, accionistas, propietarios de tierras y terrenos, entre otros. Estas rentas pueden pagarse tanto a las unidades no residentes como a las residentes¹⁶.

Se debe mencionar que la partida (transacción) “impuestos menos subvenciones sobre la producción y las importaciones”, registra todos los impuestos (tanto aquellos con cargo al valor agregado, como los que no se cargan al valor agregado)¹⁷, como ingresos primarios percibidos por el gobierno.

El saldo contable (recursos menos empleos) de la Cuenta de asignación del ingreso primario se denomina “Saldo de ingresos primarios” en el caso de cada sector institucional y para la economía total (que es la agregación de los sectores institucionales) recibe el nombre de Ingreso Nacional Bruto (INB).

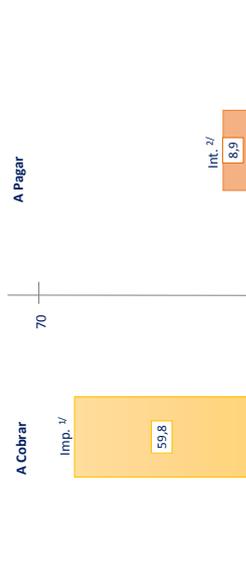
El saldo contable del Resto del Mundo, que se presenta en la parte inferior del cuadro N° 19 como una partida memorándum, se denomina “Saldo de ingresos primarios con el exterior”, que para el año 2017, fue positivo en 31 mil 718 millones de soles, lo que significa que los ingresos recibidos (recursos) por el Resto del mundo, fueron mayores que los pagos (empleos) realizados por el Resto del Mundo a los residentes de la Economía. Este saldo desde el punto de vista de la Economía, significa que se ha pagado más ingresos primarios al Resto del Mundo que los que se ha recibido del Resto del Mundo, por ello se coloca al final del cuadro, una partida denominada “Saldo de ingresos primarios del exterior” con el mismo valor absoluto, pero con signo cambiado, es decir por un monto de – 31 mil 718 millones de soles.

16 Para mayor detalle ver párrafos 7.17 y 7.18 del SCN2008.

17 Los “impuestos menos subvenciones sobre la producción y las importaciones” están conformados por: “los otros impuestos menos subvenciones sobre la producción” y los “impuestos menos subvenciones sobre los productos”; los primeros se cargan al valor agregado, en tanto que los segundos no se cargan al valor agregado, pero están contenidos en el PBI (véase nota 14).

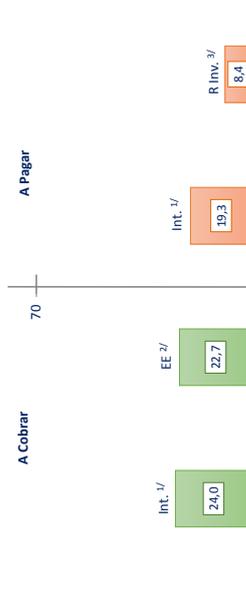
Gráfico N° 30
PERÚ: INGRESOS PRIMARIOS POR COBRAR Y POR PAGAR DE LOS SECTORES INSTITUCIONALES SEGÚN PRINCIPALES CONCEPTOS, 2017
 (En miles de millones de soles)

Gráfico N° 30.1
PERÚ: GOBIERNO GENERAL



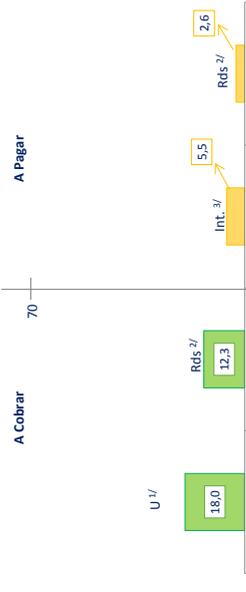
1/ Impuestos menos subvenciones sobre la producción y las importaciones (Imp.).
 2/ Intereses (Int.).
 Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Gráfico N° 30.2
PERÚ: SOCIEDADES FINANCIERAS



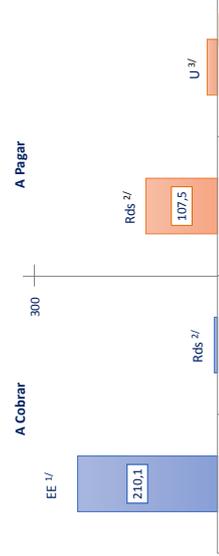
1/ Intereses (Int.).
 2/ Excedente de explotación bruta (EE).
 3/ Renta de inversión (R Inv.).
 Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Gráfico N° 30.3
PERÚ: RESTO DEL MUNDO



1/ Utilidades reinvertidas de la inversión extranjera directa (U).
 2/ Renta distribuida de las sociedades (Rds).
 3/ Intereses (Int.).
 Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Gráfico N° 30.4
PERÚ: SOCIEDADES NO FINANCIERAS



1/ Excedente de explotación bruta (EE).
 2/ Renta distribuida de las sociedades (Rds).
 3/ Utilidades reinvertidas de la inversión extranjera directa (U).
 Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Gráfico N° 30.5
PERÚ: HOGARES 1/



1/ Incluye ISFLSH.
 2/ Remuneración de los asalariados (Rw).
 3/ Ingreso mixto bruto (IgM).
 4/ Renta distribuida de las sociedades (Rds).
 5/ Intereses (Int.).
 Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

El gráfico N° 30, muestra los ingresos primarios recibidos y pagados, por cada sector institucional¹⁸. Así por ejemplo el gráfico N° 30.4 muestra que la mayor parte de los ingresos primarios recibidos por las Sociedades No Financieras, se debe al Excedente de Explotación (EE) por un monto de 210 mil 52 millones de soles, como resultado de su participación en el proceso de producción; seguido por la Renta distribuida de las sociedades (Rds) con un monto de 4 mil 582 millones de soles. En tanto que los ingresos primarios a pagar por este sector son principalmente por Renta distribuida de las sociedades (básicamente por concepto de “dividendos”) por un monto de 107 mil 466 millones de soles, seguido por Utilidades reinvertidas de la inversión extranjera directa (U) de 15 mil 450 millones de soles.

El sector institucional de los Hogares (ver gráfico N° 30.5), recibe ingresos primarios por concepto de remuneraciones (Rw) 215 mil 486 millones de soles, debido al aporte de la fuerza de trabajo asalariada en el proceso productivo, seguido por la percepción de Ingreso mixto (IgM) por la participación de los trabajadores autónomos en la producción, 153 mil 231 millones de soles, y Renta distribuida de las sociedades (Rds) 92 mil 320 millones de soles, por concepto de dividendos recibidos. Los Hogares, también registraron ingresos primarios a pagar, por concepto de intereses, por 7 mil 119 millones de soles.

El Resto del Mundo (gráfico N° 30.3), registró ingresos primarios a cobrar, por Utilidades reinvertidas de la inversión extranjera directa (U) 17 mil 980 millones de soles y Renta distribuida de las sociedades (Rds) por 12 mil 329 millones de soles. En cuanto a los conceptos por pagar del Resto del Mundo, estos fueron, Intereses (Int) 5 mil 475 millones de soles y Renta distribuida de las sociedades (Rds) por 2 mil 595 millones de soles.

1.3.3.1.4. Cuenta de distribución secundaria del ingreso

Las dos cuentas vistas anteriormente, muestran como se “genera” y “asigna” el ingreso primario proveniente del proceso productivo. Ahora, la Cuenta de distribución secundaria del ingreso nos mostrará como el ingreso se redistribuye entre los sectores institucionales mediante la percepción y el pago de transferencias corrientes.

“Una transferencia corriente es una transacción en la cual una unidad institucional suministra a otra un bien o servicio sin recibir directamente a cambio ningún bien o servicio como contrapartida y que no obliga a ninguna de las partes a adquirir o a ceder un activo” (Párrafo 8.10, SCN 2008).

“En la cuenta de distribución secundaria del ingreso se distinguen tres clases principales de transferencias corrientes: a) Impuestos corrientes sobre el ingreso, riqueza, etc.; b) Contribuciones y prestaciones sociales; c) Otras transferencias corrientes” (Párrafo 8.14, SCN 2008).

Los Impuestos corrientes sobre el ingreso, la riqueza, etc. son, en su mayor parte, impuestos que gravan los ingresos de los hogares o los beneficios de las sociedades o aquellos otros que gravan la riqueza y que se pagan regularmente en cada período fiscal.

Las contribuciones sociales netas son las contribuciones efectivas o imputadas realizadas por los hogares a los sistemas de seguros sociales con el fin de efectuar las provisiones correspondientes para el pago de las prestaciones sociales.

18 En la lectura de los gráficos se debe considerar lo siguiente: a) Para cada sector institucional, el tamaño de las barras nos indica la magnitud relativa de los ingresos primarios recibidos o pagados, según el caso; b) la lectura comparativa de los sectores institucionales, no se puede hacer directamente en todos los casos, porque los gráficos de los sectores institucionales tienen escalas diferentes, por ejemplo en los gráficos para las Sociedades No Financieras y los Hogares la escala está sobre 300 mil millones de soles, en cambio para las Sociedades Financieras, el Gobierno General y el Resto del Mundo, la escala está sobre 70 mil millones de soles; c) Para considerar comparativamente las diferencias cuantitativas entre los sectores institucionales, los gráficos se deben ver conjuntamente con el cuadro N° 19 que contiene los datos.

Las prestaciones sociales son transferencias corrientes que reciben los hogares por pensiones y prestaciones no pensionarias. La principal prestación social a pagar en dinero corresponde a las pensiones de los jubilados. Sin embargo, otras personas pueden tener derecho a percibir pensiones, como por ejemplo las viudas y los discapacitados en forma permanente.

“Los sistemas de seguro social son aquellos a los que los asalariados o los empleadores en nombre de sus asalariados, pagan contribuciones sociales, con el fin de asegurar el derecho a prestaciones de los seguros sociales, en el período actual o en otros posteriores, por parte de los asalariados o de los otros contribuyentes, de las personas que dependen de ellos o de sus supervivientes. Las prestaciones sociales por pagar de los sistemas de seguro social son de dos clases: pensiones y otras prestaciones, tales como médicas, educativas, de vivienda o desempleo. Las pensiones se pagan siempre en dinero; las prestaciones de no pensiones se pueden pagar en dinero o en especie” (Párrafo 8.6, SCN 2008).

Las otras transferencias corrientes, “incluye a las primas netas e indemnizaciones de las pólizas de seguros no de vida, las transferencias corrientes entre diferentes tipos de unidades gubernamentales, usualmente a diferentes niveles de gobierno y también entre el gobierno general y gobiernos extranjeros, así como las transferencias corrientes de y hacia las ISFLSH y entre los hogares residentes y no residentes” (Párrafo 8.19, SCN 2008).

En la Cuenta de distribución secundaria del ingreso, se registran como recursos de los sectores institucionales, el saldo de los ingresos primarios que proviene de la cuenta de asignación del ingreso, y las transferencias a cobrar por el sector. En los empleos se registran las transferencias a pagar por el sector. El saldo contable (diferencia entre los recursos y empleos) en cada sector institucional es el “Ingreso disponible bruto”¹⁹ y para toda la economía es el “Ingreso Nacional Disponible Bruto (INDB)”.

El saldo contable del Resto del Mundo, que se presenta en la parte inferior del cuadro N° 20 como una partida memorándum, se denomina “Transferencias corrientes netas con el exterior” o “Saldo de ingresos secundarios con el exterior”, que para el año 2017, fue negativo en – 14 mil 491 millones de soles, lo que significa que las transferencias recibidas (recursos) por el Resto del mundo, fueron menores que las transferencias del Resto del Mundo (empleos) a los residentes de la Economía. Este saldo desde el punto de vista de la Economía, significa que hemos recibido mayores transferencias, que las enviadas al Resto del Mundo, lo que se consigna al final del cuadro, mediante una partida denominada “Transferencias corrientes netas del exterior” con el mismo valor absoluto, pero con signo cambiado, es decir por un monto de 14 mil 491 millones de soles.

El cuadro N° 20 y el gráfico N° 31, nos muestran la redistribución del ingreso que tiene lugar en la economía debido a las diferentes transferencias corrientes.

Cuadro N° 20
PERÚ: CUENTA DE DISTRIBUCIÓN SECUNDARIA DEL INGRESO, 2017
(Millones de soles)

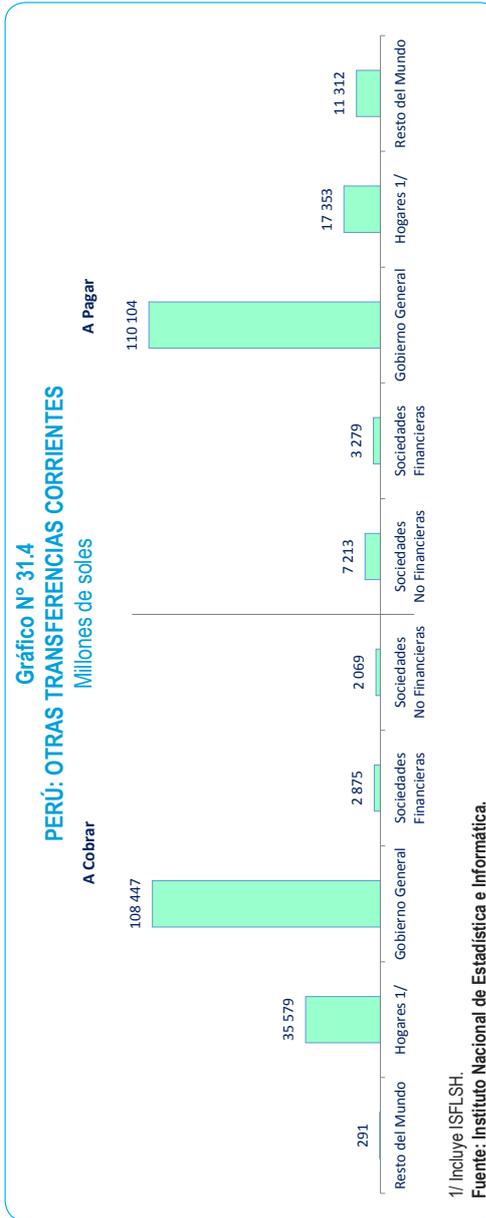
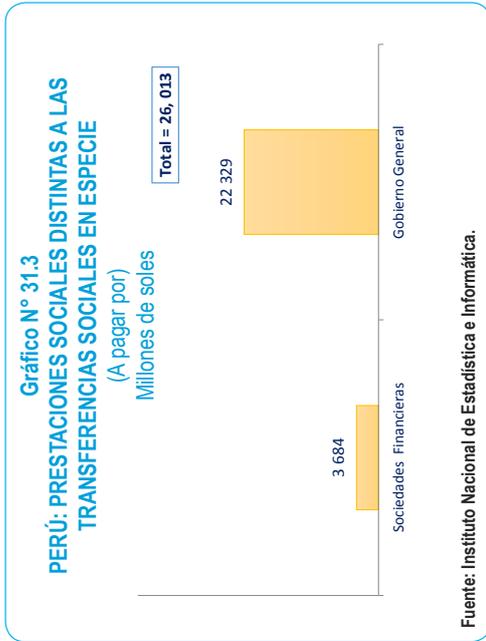
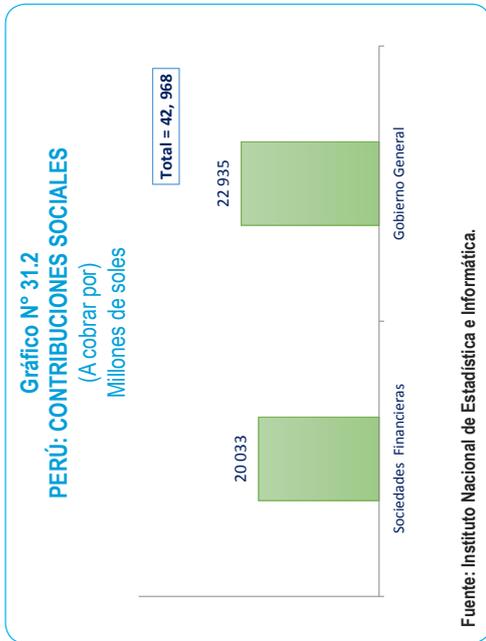
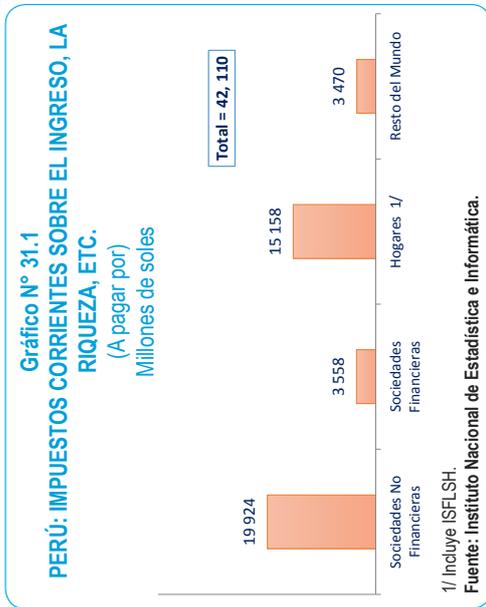
CUENTA DE DISTRIBUCIÓN SECUNDARIA DEL INGRESO	Sociedades No Financieras		Sociedades Financieras		Gobierno General		Hogares ^{1/}		Resto del Mundo		Total	
	Empleo	Recursos	Empleo	Recursos	Empleo	Recursos	Empleo	Recursos	Empleo	Recursos	Empleo	Recursos
Saldo de ingresos primarios bruto / Ingreso Nacional Bruto		86 901		16 710		67 635		484 073				655 319
Impuestos corrientes sobre el ingreso, la riqueza, etc.	19 924		3 558			42 110	15 158		3 470		42 110	42 110
Contribuciones sociales				20 033		22 935	42 968				42 968	42 968
Prestaciones sociales distintas a las transferencias sociales en especie			3 684		22 329		26 013				26 013	26 013
Otras transferencias corrientes	7 213	2 069	3 279	2 875	110 104	108 447	17 353	35 579	11 312	291	149 261	149 261
Ingreso disponible bruto/Ingreso Nacional Disponible Bruto	61 833		29 097		108 694		470 186				669 810	
Partida Memorandum												
Transferencias corrientes netas <u>con</u> el exterior o Saldo de ingresos secundarios <u>con</u> el exterior										-14 491		-14 491
Transferencias corrientes netas <u>del</u> exterior										14 491		14 491

1/ Incluye ISFLSH.

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

19 “Para los hogares se trata del ingreso que puede ser aplicado al gasto de consumo final y al ahorro. En cuanto a las sociedades no financieras y financieras, el ingreso disponible es el ingreso después del pago de impuestos que no se ha distribuido a los titulares del capital social” (Párrafo 2.97, SCN 2008).

Gráfico N° 31
PERÚ: INGRESOS PRIMARIOS A PAGAR Y A COBRAR DEBIDO A LA REDISTRIBUCIÓN SECUNDARIA DEL INGRESO ENTRE LOS SECTORES INSTITUCIONALES, 2017
 (Millones de soles)



En el cuadro se observa que el total de Impuestos corrientes sobre el ingreso, la riqueza, etc., por un monto de 42 mil 110 millones de soles, lo recibe como “recursos” el Gobierno General y en el gráfico N° 31.1, se puede apreciar los montos que los diferentes sectores institucionales pagan por dicho concepto, el mayor monto a pagar (19 mil 924 millones de soles) lo tienen las Sociedades No financieras, principalmente por impuesto a la renta empresarial (beneficios o utilidades), seguido de los Hogares (15 mil 158 millones de soles), básicamente por impuesto a las remuneraciones y a las rentas provenientes de dividendos e intereses, y el Resto del Mundo (3 mil 470 millones de soles) por “impuesto a la renta de no domiciliados”.

También se observa en el cuadro que el total de Contribuciones sociales (42 mil 968 millones de soles) lo pagan los Hogares, y en el gráfico N° 31.2 se aprecia los sectores que los reciben, el Gobierno General (22 mil 935 millones de soles) principalmente por los aportes a EsSalud y los aportes al Sistema Nacional de Pensiones (ONP), y las Sociedades Financieras (20 mil 33 millones de soles) por las contribuciones a las AFP. Asimismo, en el cuadro se registra el total de prestaciones (26 mil 13 millones de soles) que reciben los Hogares, y en el gráfico N° 31.3 se aprecia los sectores que pagan dichas prestaciones: el Gobierno General (22 mil 329 millones de soles) principalmente por pago de pensiones y CTS; y las Sociedades Financieras (3 mil 684 millones de soles) básicamente por pago de pensiones de las AFP.

El gráfico N° 31.4 muestra las Otras transferencias corrientes a cobrar y a pagar, por los diferentes sectores institucionales, resaltando el monto a cobrar por el Gobierno General (108 mil 447 millones de soles) por las transferencias al gobierno central, regional y local; y el monto a pagar por dicho sector (110 mil 104 millones de soles) como un empleo que afecta al Tesoro Público. Los Hogares reciben Otras transferencias (35 mil 579 millones de soles) en su mayor parte por otras transferencias diversas y por las remesas recibidas del exterior; y pagan (17 mil 353 millones de soles) por otras transferencias diversas, principalmente entre los mismos hogares. El Resto del Mundo, registra un monto a cobrar por 291 millones de soles, y un monto a pagar por 11 mil 312 millones de soles básicamente por el concepto de remesas.

Antes de pasar a la siguiente cuenta, se debe mencionar que la Cuenta de distribución secundaria del ingreso muestra la redistribución del ingreso debido a las transferencias corrientes distintas de las transferencias sociales en especie efectuadas por el gobierno y las ISFLSH a favor de los hogares. Las transferencias sociales en especie se registran en la Cuenta de redistribución del ingreso en especie, veremos esta cuenta en el numeral 1.3.5, al final de este capítulo.

1.3.3.1.5. Cuenta de utilización del ingreso

La cuenta de utilización del ingreso muestra la forma en que se reparte el ingreso disponible entre consumo final y ahorro para aquellos sectores que llevan a cabo el consumo final, es decir, el gobierno, los hogares y las ISFLSH. Además, incluye, una partida de ajuste por la variación de los derechos de pensiones, a fin de garantizar que éstos formen parte del ahorro de los hogares y no de los fondos de pensión. El saldo de esta cuenta es el Ahorro bruto.

Cuadro N° 21
PERÚ: CUENTA DE UTILIZACIÓN DEL INGRESO, 2017
 (Millones de soles)

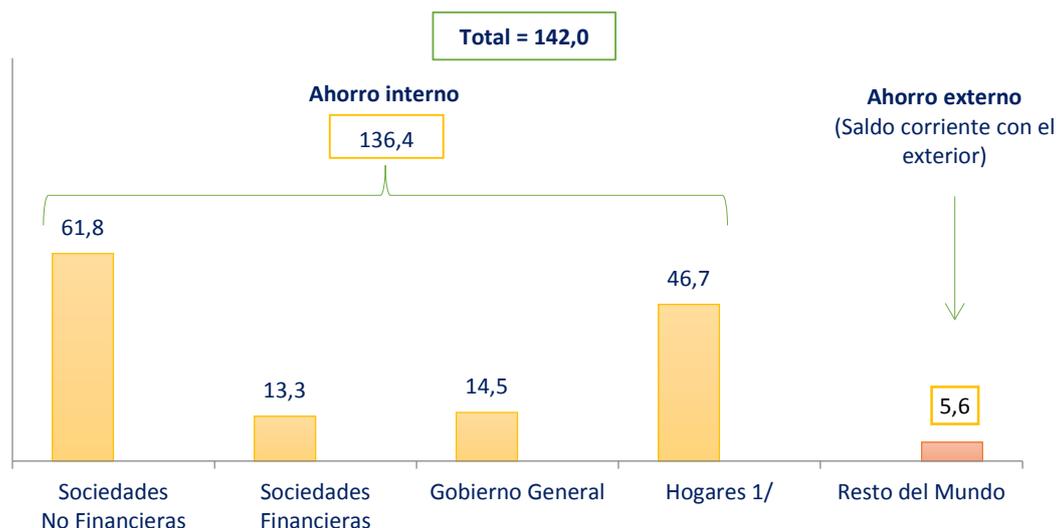
CUENTA DE UTILIZACIÓN DEL INGRESO	Sociedades No Financieras		Sociedades Financieras		Gobierno General		Hogares ^{1/}		Resto del Mundo		Total	
	Empleo	Recursos	Empleo	Recursos	Empleo	Recursos	Empleo	Recursos	Empleo	Recursos	Empleo	Recursos
Ingreso disponible bruto/Ingreso Nacional Disponible Bruto		61 833		29 097		108 694		470 186				669 810
Gasto de consumo final						93 242		440 144				533 386
Ajuste por la variación de la participación neta de los hogares en los fondos de pensiones				15 765		914		16 679				16 679
Ahorro bruto		61 833		13 332		14 538		46 721				136 424
Partida Memorandum												
Saldo corriente <u>con</u> el exterior (S _{ccx})										5 605		5 605
Saldo de bienes y servicios <u>con</u> el exterior										-11 622		
Saldo de ingresos primarios <u>con</u> el exterior										31 718		
Transferencias corrientes netas <u>con</u> el exterior o Saldo de ingresos secundarios <u>con</u> el exterior										-14 491		

1/ Incluye ISFLSH.

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

En la parte inferior del cuadro, se ha colocado una partida memorándum que muestra, para el Resto del mundo, el Saldo corriente con el exterior (S_{ccx}), como agregación de los saldos de bienes y servicios, de ingresos primarios, y de ingresos secundarios con el exterior. El Saldo corriente con el exterior, se corresponde con los ahorros del Resto del mundo respecto de la economía, y muestra en qué medida los residentes dependen de los ahorros de los no residentes (ahorro externo).

Gráfico N° 32
PERÚ: AHORRO INTERNO Y EXTERNO, 2017
 (Miles de millones de soles)



1/ Incluye ISFLSH.

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

En el gráfico N° 32, se muestra el monto de Ahorro bruto (ahorro interno) de la economía, que ascendió a 136 mil 424 millones de soles, y la participación de los diferentes sectores en dicho monto, destacando el ahorro (utilidades no distribuidas) de las sociedades no financieras (61 mil 833 millones de soles) y el ahorro de los hogares (46 mil 721 millones de soles). También se muestra el Ahorro externo, es decir el Saldo corriente con el exterior, que ascendió a 5 mil 605 millones de soles.

1.3.3.1.6. Cuenta de capital

La Cuenta de capital, muestra para cada sector institucional (ver cuadro N° 22), en el lado izquierdo bajo el rubro “variación de activos”, los activos no financieros (activos fijos, variación de existencias, objetos valiosos) que estos sectores adquieren o disponen, mediante transacciones; y en el lado derecho bajo el rubro “variación de pasivos y valor neto”, los montos disponibles en cada sector para la acumulación de activos, estos son el ahorro y las transferencias de capital (las transferencias de capital por pagar se registran con signo negativo).

Es de mencionar, que el total de los montos disponibles, en el lado derecho de la cuenta, recibe el nombre de **Variaciones del valor neto debidas al ahorro y a las transferencias de capital**, y representa el monto positivo o negativo, que dispone el sector para la adquisición de activos no financieros y financieros.

Cuadro N° 22
PERÚ: CUENTA DE CAPITAL, 2017
(Millones de soles)

CUENTA DE CAPITAL	Sociedades No Financieras		Sociedades Financieras		Gobierno General		Hogares ^{1/}		Resto del Mundo		Total	
	Var. Activos	Var. Pasivos y Valor neto	Var. Activos	Var. Pasivos y Valor neto	Var. Activos	Var. Pasivos y Valor neto	Var. Activos	Var. Pasivos y Valor neto	Var. Activos	Var. Pasivos y Valor neto	Var. Activos	Var. Pasivos y Valor neto
Formación Bruta de Capital	67 104		2 457		27 593		44 875				142 029	
Formación bruta de capital fijo	68 025		2 353		27 586		43 275				141 239	
Variaciones de existencias	-921		104		7		1 600				790	
Adquisiciones menos disposiciones de objetos valiosos			10		38		-48					
Adquisiciones menos disposiciones de activos no producidos	3 929		170		453		-4 552					
Transferencias de capital netas		445				-1 132		1 348		-661		
Ahorro bruto		61 833		13 332		14 538		46 721				136 424
Saldo corriente con el exterior (ahorro externo)										5 605		5 605
Préstamo neto (+) / Endeudamiento neto (-)	-8 755		10 695		-14 678		7 794		4 944			

^{1/} Incluye ISFLSH.

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

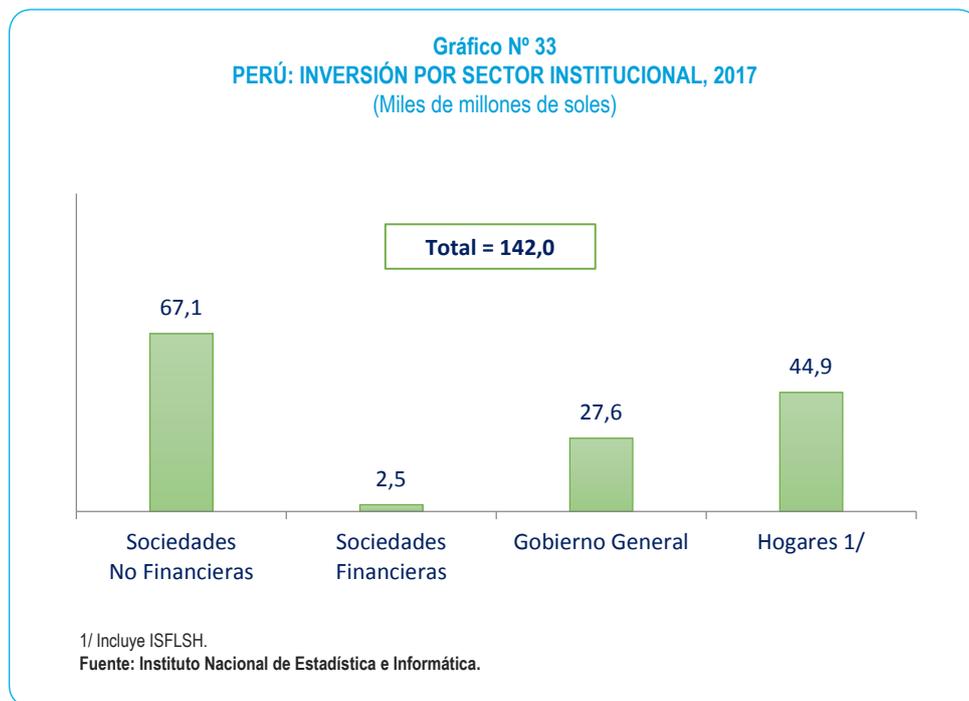
Los activos no financieros están conformados por: 1) los activos producidos y 2) los activos no producidos. Los primeros son activos no financieros (formación bruta de capital fijo, variación de existencias y objetos valiosos) que tienen su origen como productos de los procesos de producción²⁰. Los activos no producidos (como las tierras y terrenos), son activos no financieros que tienen su origen por vías distintas de los procesos de producción.

En el gráfico N° 33, se observa que la Inversión bruta, o Formación bruta de capital ascendió a 142 mil 29 millones de soles, las sociedades no financieras representaron la mayor parte de este valor de la inversión (67 mil 104 millones de soles), seguido por la inversión de los hogares (44 mil 875 millones de soles) y del gobierno general (27 mil 593 millones de soles). Si observamos el gráfico N° 32 y N° 33 conjuntamente, se puede comprobar la identidad básica de la contabilidad nacional, esto es el Ahorro (S) es igual a la Inversión (I).

$$S = I$$

$$S_i + S_x = I$$

$$S_{snf} + S_{sf} + S_{gg} + S_{hog} + S_x = I$$

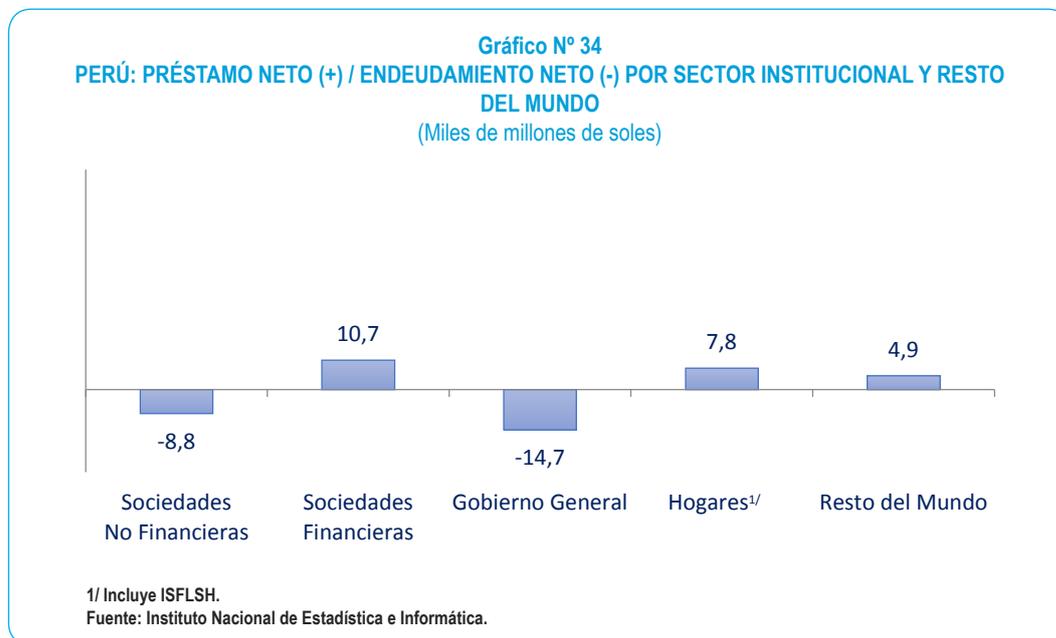


El saldo contable²¹ de la cuenta de capital, es el **préstamo neto/endeudamiento neto**, que se define como la diferencia entre las “Variaciones del valor neto debidas al ahorro y a las transferencias de capital” y las “Adquisiciones netas de activos no financieros” (formación bruta de capital más las adquisiciones menos disposiciones de activos no producidos).

20 Tanto los activos fijos como las existencias son activos que mantienen únicamente los productores con fines de producción, los objetos valiosos se mantienen fundamentalmente como depósitos de valor.

21 El ahorro más las transferencias de capital pueden utilizarse para acumular activos no financieros. Si no se agotan en estas aplicaciones, el superávit resultante se denomina préstamo neto. Por el contrario, si el ahorro y las transferencias de capital no son suficientes para financiar la acumulación neta de activos no financieros, el déficit resultante se denomina endeudamiento neto (ver párrafo 11.1, SCN 2008).

El préstamo neto/endeudamiento neto, muestra el monto de recursos que quedan para propósitos de préstamo (cuando es positivo) o que se necesitan pedir prestado (cuando es negativo). “Aunque los fondos no sean prestados en forma activa y sean retenidos bajo la forma de dinero o depósito bancario, el propietario de las obligaciones que constituyen la contrapartida de esos activos financieros, se endeuda con la unidad propietaria del dinero o depósito bancario” (Párrafo 10.28, SCN 2008).



El gráfico N° 34 muestra el saldo de la cuenta de capital, se observa que las sociedades no financieras y el gobierno general incurrieron en un endeudamiento neto para financiar la acumulación de activos no financieros, en cambio el resto del mundo, las sociedades financieras y los hogares, registraron préstamos netos. Obviamente la suma de todos los saldos, tanto de los registrados por los sectores institucionales, como del resto del mundo, debe ser cero.

Es de mencionar que este superávit o déficit, préstamo neto o endeudamiento neto, es el saldo contable que se lleva desde la Cuenta de capital hasta la Cuenta financiera. La cuenta financiera registra las transacciones de los activos financieros y pasivos, esta cuenta simplemente explica cómo el endeudamiento o préstamo neto se realiza por medio de variaciones en las tenencias de activos financieros y pasivos. La suma de estas variaciones es conceptualmente de igual magnitud, pero en el lado opuesto de la cuenta, al saldo contable de la cuenta capital.

“En conjunto, la cuenta de capital y la cuenta financiera abarcan todas las transacciones que tienen que ver con las adquisiciones y disposiciones de activos y pasivos no financieros y financieros en la economía” (Párrafo 407, Manual de estadísticas monetarias y financieras – FMI, 2001).

1.3.3.2. Principales agregados macroeconómicos

Las cuentas que hemos visto anteriormente, nos han permitido observar como los agregados macroeconómicos usuales: PBI, INB, INDB se relacionan con los saldos de las diversas cuentas. Asimismo, nos han permitido mostrar el impacto de las transacciones llevadas a cabo entre una unidad residente y otra residente del resto del mundo sobre los agregados nacionales. Por ejemplo, en la Cuenta de producción, se obtuvo como saldo en cada sector institucional el Valor agregado, que es la base para determinar el PBI. En la Cuenta de asignación del ingreso primario, se consideró cuanto de los ingresos primarios se paga y recibe de las unidades no residentes, se obtuvo el Saldo de ingresos primarios para cada sector institucional y se derivó el INB para la economía. En la Cuenta de distribución secundaria del ingreso, se obtuvo el ingreso disponible como saldo de cada sector institucional a partir del cual se obtiene el INDB, que muestra cuánto puede ser consumido sin necesidad de reducir los activos o incurrir en pasivos.

Cuadro N° 23
PERÚ: INDICADORES MACROECONÓMICOS Y SECTORES INSTITUCIONALES, 2017

SECTORES INSTITUCIONALES				Resto del Mundo	ECONOMÍA (Millones de soles)	
Sociedades No Financieras	Sociedades Financieras	Gobierno General	Hogares ^{1/}			
Valor Agregado (aporte al PBI)				$S_{byscx}^{2/}$ (millones de soles)		
47,9%	4,9%	9,6%	29,6%	-11 622	PBI	687 037
					+ $S_{ipdx}^{3/}$	-31 718
Saldo de ingresos primarios bruto (aporte al Ingreso Nacional Bruto)				$S_{ipcx}^{4/}$ (millones de soles)		
13,3%	2,5%	10,3%	73,9%	31 718	INB	655 319
					+ $T_{cn dx}^{6/}$	14 491
Ingreso disponible bruto (aporte al Ingreso Nacional Disponible Bruto)				$T_{cn cx}^{5/}$ (millones de soles)		
9,2%	4,3%	16,2%	70,2%	-14 491	INDB	669 810
Consumo (C) (participación en el Consumo)						
					- C	533 386
Ahorro Bruto (S_i) (participación en el Ahorro Bruto)				$S_{ccx}^{7/}$ (millones de soles)		
45,3%	9,8%	10,7%	34,2%	5 605	S_i	136 424
Inversión (I) (participación en la Inversión de la Economía)				Préstamo Neto del Resto del Mundo (millones de soles)		
47,2%	1,7%	19,4%	31,6%	4 944	I	142 029

1/ Incluye ISFLSH.

2/ Saldo de bienes y servicios con el exterior (S_{byscx}).

3/ Saldo de ingresos primarios del exterior (S_{ipdx}).

4/ Saldo de ingresos primarios con el exterior (S_{ipcx}).

5/ Transferencias corrientes netas con el exterior o Saldo de ingresos secundarios con el exterior ($T_{cn cx}$).

6/ Transferencias corrientes netas del exterior ($T_{cn dx}$).

7/ Ahorro externo (S_{ccx}).

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Podemos resumir estos resultados, mediante un cuadro que muestre los niveles para el año 2017, de algunos de los principales indicadores macroeconómicos y el aporte o participación de los sectores institucionales en dichos niveles (ver cuadro N° 23).

El cuadro muestra en la última columna el nivel del PBI (687 mil 037 millones de soles) y en la primera fila, el aporte en términos de valor agregado (que es el valor creado durante el año por la producción) de cada sector institucional a dicho nivel²². Las sociedades no financieras aportaron con el 47,9% del PBI, las sociedades financieras el 4,9%, el gobierno general el 9,6% y los hogares (que incluye las ISFLSH) el 29,6%.

En la segunda fila del cuadro, se muestra el nivel del INB (655 mil 319 millones de soles) y el aporte de los diferentes sectores institucionales a dicho nivel. Alternativamente, esta medida del ingreso de la economía, se obtiene sumando al PBI el Saldo de ingresos primarios del exterior (S_{ipdx}), que es la diferencia de los ingresos primarios a recibir del exterior y los ingresos primarios a pagar al exterior, esto es:

$$PBI + S_{ipdx} = INB$$

$$687\ 037 - 31\ 718 = 655\ 319 \text{ millones de soles}$$

Resultado que se muestra también en la última columna del cuadro N° 23.

De la misma manera se tiene para el INDB que se obtiene como suma del ingreso disponible de los sectores institucionales y por tanto podemos indicar el aporte de cada sector, como se presenta en la tercera línea del cuadro. Alternativamente, el INDB se obtiene sumando al INB las transferencias corrientes netas del exterior (T_{cndx}), que es la diferencia de las transferencias corrientes a recibir del exterior y las transferencias corrientes a pagar al exterior, esto es

$$INB + T_{cndx} = INDB$$

$$655\ 319 + 14\ 491 = 669\ 810 \text{ millones de soles}$$

Resultado que se puede observar en la última columna del cuadro N° 23.

También se presentan en el cuadro las participaciones de cada sector institucional (línea 4 del cuadro) en el consumo agregado (C), en el ahorro bruto (S) y en la inversión agregada (I), líneas 5 y 6 respectivamente.

1.3.4. La integración de las cuentas

Se ha visto cada una de las cuentas que propone el SCN, y en su descripción se aprecia que todas tienen un **saldo**. Los saldos contables son magnitudes económicas de considerable interés y alcance analítico, y cuando se calculan para el conjunto de la economía, constituyen agregados significativos. En efecto en el numeral 1.3.3.2 se ha utilizado los saldos contables de las cuentas para obtener algunos de los principales indicadores macroeconómicos.

Pero también se ha visto que el saldo contable de una cuenta se lleva como primera partida a la cuenta siguiente, esta vinculación nos permite presentar las cuentas de los sectores institucionales de manera conjunta, en un cuadro denominado **Cuentas Económicas Integradas (CEI)**.

22 La razón fundamental que subyace tras el concepto de producto bruto interno (PBI), es que debe medir el total del valor agregado bruto de todas las unidades institucionales residentes en la economía, por ello en el ítem “1.3.3.1.1 La cuenta de producción” de esta sección, se explicó cómo se obtiene el PBI a partir del valor agregado de los sectores institucionales.

El cuadro de las Cuentas Económicas Integradas presenta cada una de las cuentas de los sectores institucionales descritas de manera independiente en el numeral 1.3.3.1, pero ahora, una a continuación de otra, de manera conjunta, como puede verse en el cuadro N° 24. En esta presentación las transacciones y saldos contables aparecen en el centro del cuadro, mientras que las columnas de la izquierda denotan los **empleos o variaciones de activos** (según el caso) y las columnas de la derecha los **recursos o variaciones de pasivos y del valor neto** (según el caso), de cada sector institucional, de la economía total y del resto del mundo. Adicionalmente se incluye una columna de bienes y servicios, y otra columna para el Total, tanto a la izquierda como a la derecha del cuadro. Las columnas para el Total, permite garantizar que los cuadros sean completos y coherentes, debido a que los totales del lado izquierdo y del lado derecho de las cuentas deben coincidir línea a línea.

Una digresión, el Sistema de Cuentas Nacionales (SCN) distingue tres grandes categorías de cuentas para una economía: 1) las cuentas corrientes, 2) las cuentas de acumulación, y 3) los balances. Las cuentas corrientes están conformadas por: la cuenta de producción, la cuenta de bienes y servicios con el exterior, cuenta de generación del ingreso, cuenta de asignación del ingreso primario, cuenta de distribución secundaria del ingreso, cuenta de redistribución del ingreso en especie y la cuenta de utilización del ingreso. Las cuentas de acumulación, la conforman: la cuenta de capital, la cuenta financiera, la cuenta de otras variaciones del volumen de activos y la cuenta de revalorización²³.

En las CEI, para el caso de las cuentas corrientes, las columnas de la derecha representan los **recursos** y las columnas de la izquierda los **empleos**, en cambio para las cuentas de acumulación, las columnas de la izquierda representan **variaciones de activos** y las columnas de la derecha **variaciones de pasivos y del valor neto**. Para el caso del Balance, las columnas de la izquierda representan los **activos** y las columnas de la derecha los **pasivos y el valor neto**, fin de la digresión.

La inclusión de la columna adicional “Cuenta de bienes y servicios”, en ambos lados de las CEI, se debe a que, en la secuencia de cuentas, cada transacción tiene su contrapartida, sin embargo, este no es el caso para las transacciones relacionadas con bienes y servicios, por ello se incluye la columna denominada “Cuenta de bienes y servicios”. En todos los casos en que existe una transacción relativa a bienes y servicios, se hace un registro en la columna de bienes y servicios en el otro lado de la cuenta, para mantener la igualdad.

“Los registros en el lado izquierdo de la cuenta muestran el valor de los bienes y servicios ofrecidos a la economía, ya sea como producción o importaciones, más los impuestos menos las subvenciones sobre los productos por pagar sobre ellos. En el lado derecho de la cuenta, los empleos de los bienes y servicios se muestran como consumo intermedio o final, formación de capital o exportaciones” (Párrafo 10.24, SCN 2008). Este registro muestra la identidad contable de que el monto total de bienes y servicios ofrecidos en la economía debe ser igual al uso total de esos bienes y servicios.

“Esta identidad comprende la cuenta de bienes y servicios. La cuenta de bienes y servicios muestra el balance entre el total de bienes y servicios ofrecidos como recursos a la economía en la forma de producción e importaciones (incluidos el valor de los impuestos menos las subvenciones sobre los productos no incluidos aún en el valor de la producción) y el uso de esos bienes y servicios como consumo intermedio, consumo final, formación de capital y exportaciones” (Párrafo 16.27, SCN 2008).

23 En este capítulo, se ha presentado todas las cuentas corrientes, excepto la cuenta de redistribución del ingreso en especie, de las cuentas de acumulación, solo se ha visto la cuenta de capital; todas estas cuentas son las que por ahora está publicando el INEI, las cuentas restantes de acumulación y los balances, se encuentran en el marco de un proyecto conjunto con el FMI y próximamente se publicarán.

Cuadro Nº 24
PERÚ: CUADRO DE LAS CUENTAS ECONÓMICAS INTEGRADAS, 2017
(Millones de soles)

Cuentas	Empleos / Variación de Activos						Recursos / Variación de Pasivos y del Valor Neto						Cuentas			
	Total	Cuenta de Bienes y Servicios Recursos	Cuenta Resto del Mundo	Economía Total	Hogares ^v	Gobierno General	Sociedades Financieras	Sociedades No Financieras	Transacciones y Saldos Contables	Sociedades Financieras	Gobierno General	Hogares ^v		Economía Total	Cuenta Resto del Mundo	Cuenta de Bienes y Servicios Empleo
Cuenta : I Producción / Cuenta de Bienes y Servicios con el Exterior	157 194	157 194							P7 Importaciones de bienes y servicios						157 194	
	168 816	168 816							P6 Exportaciones de bienes y servicios						168 816	
	1 158 215	1 158 215							P1 Producción	677 787	50 500	100 480	329 448	1 158 215		1 158 215
	526 151	526 151		526 151	126 239	34 598	348 532		P2 Consumo intermedio						526 151	
Cuenta : II.1.1 Cuenta de Generación del Ingreso	54 973	54 973							D.21-D.31 Impuestos sobre los productos netos de subvenciones	320 255	33 698	66 882	203 226	687 037		687 037
	687 037	687 037							B.1b Valor agregado bruto / Producto Bruto Interno 2/						687 037	
	-11 622	-11 622							B.1 Saldo de bienes y servicios con el exterior						-11 622	
	215 509	215 509		215 487	31 335	58 747	114 647		D.1 Remuneración de los asalariados						215 509	
Cuenta : II.1.2 Cuenta de Asignación del Ingreso Primario	59 774	59 774							D.2-D.3 Impuestos menos subvenciones sobre la producción y las importaciones						59 774	
	258 545	258 545							B.2b Excedente de explotación bruto	210 052	22 741	7 111	18 641	258 545		258 545
	153 231	153 231		153 231	153 231				B.3b Ingreso más bruto						153 231	
	193 276	185 506	7 318	9 394	35 260	133 534		D.4 Rentas de la propiedad (incluye distribución del SFIM)							193 276	
	46 797	5 475	41 322	7 119	8 875	6 044		D.41 Intereses							46 797	
	146 779	2 595	144 184	199	15 976	127 490		D.42-D.45 Otras Rentas							146 779	
	655 319	655 319		655 319	484 073	67 635	16 710		B.5b Saldo de ingresos primarios bruto / Ingreso Nacional Bruto	86 901	16 710	67 635	484 073	655 319		655 319
	42 110	3 470	38 640	15 188	3 558	19 924		D.5 Impuestos corrientes sobre el ingreso, la riqueza, etc.							42 110	
	42 968	42 968							D.61 Contribuciones sociales						42 968	
	26 013	26 013							D.62 Prestaciones sociales distintas a las transferencias sociales en especie						26 013	
Cuenta : II.2 Cuenta de Distribución Secundaria del Ingreso	149 921	137 949	17 353	110 104	3 279	7 213		D.7 Otras transferencias corrientes							149 921	
	669 810	669 810	470 186	108 694	29 097	61 833		B.6b Ingreso disponible bruto						669 810		
	40 668	40 668	3 848	36 820				D.63 Transferencias sociales en especie							40 668	
	669 810	669 810	507 006	71 874	29 097	61 833		B.7b Ingreso disponible ajustado bruto						669 810		
Cuenta : II.3 Cuenta de Redistribución del Ingreso en Especie	669 810	669 810						B.6b Ingreso disponible bruto						669 810		
	533 386	533 386	440 144	93 242				P.3 Gasto de consumo final						533 386		
	533 386	533 386	476 964	56 422				P.4 Consumo final efectivo						533 386		
	16 679	16 679	914	15 765				P.8 Ajuste por la variación de la participación neta de los hogares en los fondos de pensiones						16 679		
Cuenta : II.4 Cuenta de Utilización del Ingreso	136 424	136 424	46 721	14 538	13 332	61 833		B.8b Ahorro bruto						136 424		
	5 605	5 605						B.12 Saldo corriente con el exterior						5 605		
	141 239	141 239	43 275	27 586	2 353	68 025		P.5.1b Formación bruta de capital fijo						141 239		
	790	790	1 000	7	104	-921		P.5.2 Variaciones de existencias						790		
Cuenta : III.1 Cuenta de Capital	142 029	142 029						P.5.3 Adquisiciones menos disposiciones de objetos valiosos						142 029		
								NP Adquisiciones menos disposiciones de activos no producidos								
								D.9 (+/-) Transferencias de capital netas	445							
								B.10.1 Variaciones del valor neto deudas al ahorro y a las transferencias de capital	62 278	13 332	13 406	48 069	137 085	4 944	142 029	
							B.9 Prestamo neto (+) / Endeudamiento neto (-)									

1/ Incluye IFLSH.
2/ Para la economía total este saldo corresponde al Producto Bruto Interno. Es igual al valor agregado de los sectores institucionales más los impuestos menos las subvenciones sobre los productos.

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

1.3.5. Las Cuentas Económicas Integradas

“Las cuentas económicas integradas dan una imagen completa de las cuentas de la economía total, incluidos los balances²⁴, en un formato que permite mostrar las principales relaciones económicas y los principales agregados. Este cuadro ofrece, simultáneamente, la estructura contable general del SCN y presenta un conjunto de datos para los sectores institucionales, la economía en su conjunto y el resto del mundo. Esta modalidad de presentación de las cuentas integradas es una de las formas de ofrecer un panorama general de las cuentas. Las cuentas económicas integradas ofrecen una visión global de la economía en su conjunto.

[Pero]..., la presentación integrada contiene mucha más información que la incluida realmente en el cuadro y puede utilizarse, si se desea, para ofrecer una visión más pormenorizada. Se puede añadir columnas para los subsectores. La columna del resto del mundo puede subdividirse con arreglo a las distintas zonas geográficas. La columna de bienes y servicios puede mostrar por separado los bienes y servicios de mercado. La clasificación de las transacciones que figuran en las filas puede extenderse a niveles más detallados, y así sucesivamente. Sin embargo, la inclusión directa de más detalles en este esquema podría dar lugar, simultáneamente, a un cuadro muy complicado e inmanejable. Por este motivo, los análisis pormenorizados de la producción y de las transacciones de bienes y servicios, de las transacciones en instrumentos financieros, de los balances detallados, así como los análisis por tipo de finalidad, se realizan en otros marcos contables distintos”. (Párrafos 2.127 a 2.129, SCN 2008).

Como se ha señalado, el cuadro de las Cuentas Económicas Integradas (CEI) nos muestra, en forma conjunta, las diferentes cuentas que propone el SCN. Esta presentación, al sintetizar en un solo dispositivo los principales resultados alcanzados por los diferentes sectores y el resto del mundo, nos permite una evaluación sucinta de cada uno de ellos, en la producción, generación, distribución, utilización del ingreso y en el proceso de acumulación de activos no financieros, así como, de la participación de los sectores en la obtención de los principales indicadores macroeconómicos para la evaluación de la economía.

Utilizaremos esta presentación sintética (ver cuadro N° 24), para decir algo acerca de la “Cuenta de redistribución del ingreso en especie” y la “Cuenta de utilización del ingreso ajustado” que nos quedó pendiente, la descripción de las otras cuentas que se muestran en las CEI ha sido ya realizada en la sección 1.3.3.1.

La “Cuenta de redistribución del ingreso en especie”, se ubica debajo de la cuenta de distribución secundaria del ingreso. Muestra las transferencias sociales en especie que realizan el gobierno y las ISFLSH a los hogares.

La Cuenta de redistribución del ingreso en especie, registra como recursos, de cada sector institucional (en el lado derecho de las CEI), el ingreso disponible bruto que es el saldo de la cuenta anterior, y las transferencias sociales en especie recibidas por los hogares. Los empleos se registran en el lado izquierdo de las CEI y corresponden, como puede observarse en el cuadro N° 24, a las transferencias sociales en especie por pagar del gobierno general y de las ISFLSH (que se incluye dentro del sector Hogares). El saldo de la cuenta se denomina “ingreso disponible ajustado bruto”, que también se registra en el lado izquierdo de las CEI.

24 Debe señalarse nuevamente, que, en este capítulo, no se presenta todas las cuentas que propone el SCN, véase nota 22.

Ilustremos esta cuenta que se presenta en las CEI, para el caso del Gobierno General (Ver Diagrama N° 1).

Diagrama N° 1
PERÚ: CUENTA DE REDISTRIBUCIÓN DEL INGRESO EN ESPECIE: GOBIERNO GENERAL
 (Millones de soles)

Empleos		Recursos
GOBIERNO GENERAL	TRANSACCIONES Y SALDO	GOBIERNO GENERAL
36 820 ^{1/}	Ingreso disponible bruto	108 694
	Transferencias sociales en especie	
71 874	Ingreso disponible ajustado bruto	

1/ Este monto se refiere a las transferencias sociales en especie por pagar del gobierno (por eso va al lado izquierdo), que se destina a los hogares y por tanto será un recurso para este último sector.

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Obsérvese que el saldo de esta cuenta para el Gobierno General, es el “ingreso disponible ajustado bruto” cifra que se coloca a la izquierda, y que corresponde a la diferencia, entre los recursos (conformados por el ingreso disponible bruto y las transferencias sociales en especie por cobrar) y los empleos (transferencias sociales en especie por pagar - a los hogares) del Gobierno general. De la misma manera se puede leer esta cuenta para las ISFLSH.

En relación a la “Cuenta de utilización del ingreso ajustado”, debemos recordar que en el numeral 1.3.3.1.5 describimos la Cuenta de utilización del ingreso, sin embargo, ahora que vemos las CEI (ver cuadro N° 24) notamos que la Cuenta de utilización del ingreso que se coloca debajo de la Cuenta de redistribución del ingreso en especie, es una versión ampliada respecto a la que vimos anteriormente. Esto se debe a que en realidad la Cuenta de utilización del ingreso tiene dos variantes, la “Cuenta de utilización del ingreso disponible” (descrita en el numeral 1.3.3.1.5) y la “Cuenta de utilización del ingreso disponible ajustado”. Estas variantes de la cuenta de utilización del ingreso, tienen dos características que la distinguen y diferencian.

La primera, es que la “Cuenta de utilización del ingreso disponible” tiene como recurso el saldo contable de la cuenta de distribución secundaria del ingreso, es decir, el ingreso disponible bruto, que por tanto se coloca como una partida que va en el lado derecho de la cuenta en las CEI. En cambio, la “Cuenta de utilización del ingreso disponible ajustado” tiene como recurso el saldo contable de la cuenta de redistribución del ingreso en especie, esto es, el ingreso disponible ajustado bruto, que por ello también se coloca como primera partida de la cuenta en el lado derecho de las CEI, como puede verse en el cuadro N° 24.

La otra diferencia o característica que distingue las dos variantes de la cuenta de utilización del ingreso, se debe a que en el lado de los empleos (lado izquierdo de las CEI) la “Cuenta de utilización del ingreso disponible”, muestra el gasto de consumo final por parte de los hogares, el gobierno general y las ISFLSH (que está incluido en los hogares), en tanto que la “La Cuenta de utilización del ingreso disponible ajustado” muestra como empleo, el consumo final efectivo de estos sectores. No obstante, el saldo de ambas cuentas (que también se registra en el lado izquierdo de las CEI), que es el ahorro bruto, es el mismo en los diferentes sectores, como puede comprobar el lector.

Ilustrando la lectura de estas dos variantes de la Cuenta de distribución del ingreso, para el caso del Gobierno General, se presenta el Diagrama N° 2.

Diagrama N° 2
PERÚ: CUENTA DE UTILIZACIÓN DEL INGRESO: GOBIERNO GENERAL
(Millones de soles)

Variante N° 1
CUENTA DE UTILIZACIÓN DEL INGRESO DISPONIBLE

Empleos	Gobierno General	Transacciones y Saldo	Recursos
	GOBIERNO GENERAL		GOBIERNO GENERAL
	93 242	Ingreso disponible bruto	108 694
	914	Gasto de consumo final Ajuste por la variación de la participación neta de los hogares en los fondos de pensiones.	
	14 538	Ahorro bruto	

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Variante N° 2
CUENTA DE UTILIZACIÓN DEL INGRESO DISPONIBLE AJUSTADO

Empleos	Gobierno General	Transacciones y Saldo	Recursos
	GOBIERNO GENERAL		GOBIERNO GENERAL
	56 422	Ingreso disponible ajustado bruto	71 874
	914	Consumo final efectivo Ajuste por la variación de la participación neta de los hogares en los fondos de pensiones.	
	14 538	Ahorro bruto	

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

En el diagrama, se muestra las dos variantes de la cuenta de utilización del ingreso para el caso del Gobierno General, se puede observar que el saldo en ambos casos, es el mismo (ahorro bruto = 14 538 millones de soles). También se podrá notar, que ambas cuentas se presentan fusionadas como una sola cuenta en el CEI, denominada "Cuenta de utilización del ingreso". No está demás decir, que la lectura de esta cuenta para el caso de los demás sectores que conforman la economía debe realizarse a la luz de lo señalado líneas arriba.

Finalmente, si volvemos a observar los diagramas, vamos a notar que la diferencia, para el caso del gobierno general, entre el gasto de consumo final y el gasto de consumo final efectivo (en el diagrama N° 2), es igual a las transferencias sociales en especie por pagar de este sector (en el diagrama N° 1).

Entonces podemos decir, de una manera breve, que la finalidad de estas cuentas es mostrar el papel del gobierno como proveedor de bienes y servicios a los hogares individuales, y ofrecer una medida más completa del ingreso de los hogares.

En efecto, el gobierno realiza gastos de consumo en beneficio de la comunidad en su conjunto, como los servicios generales de la administración pública y los servicios de defensa y seguridad nacional (gastos en servicios colectivos) o en beneficio de los hogares individuales como los servicios de salud para pacientes externos u hospitalarios, servicios de enseñanza (gastos en bienes y servicios individuales); estos últimos son gastos en bienes y servicios individuales que el gobierno suministra a los hogares bajo la forma de transferencias sociales en especie.

Las transferencias sociales en especie que reciben los hogares aumentan su consumo efectivo, que se define como la suma del valor de los gastos de los hogares en bienes y servicios, el valor de los gastos realizados por las unidades del gobierno en bienes o servicios de consumo individual suministrados a los hogares en forma de transferencias sociales en especie, y el valor de los gastos realizados por las ISFLSH en bienes o servicios de consumo individual suministrados a los hogares en forma de transferencias sociales en especie. El valor del consumo final efectivo del gobierno general es por lo tanto igual al valor de los gastos en que incurren al prestar servicios colectivos.

1.3.5.1. Las Cuentas Económicas Integradas en series de tiempo

En esta parte se presenta otra utilización usual de la información que proporciona las cuentas económicas integradas (CEI), se trata de la evaluación y análisis, de la evolución en series de tiempo de los agregados económicos que contienen las diferentes cuentas que forman parte del cuadro de las Cuentas Económicas Integradas. A manera de ilustración, se presenta la evolución de los agregados contenidos en la cuenta de producción y en la cuenta de generación del ingreso, para el periodo 2007-2017, la información así presentada, muestra la evolución en el tiempo, de cada uno de los agregados contenidos en dichas cuentas y por sector institucional, a partir de la cual se puede elaborar indicadores y ratios relacionados a la función de producción, la composición de los ingresos, y de los beneficios relativos obtenidos por participar en el proceso productivo, entre otros, según tipo de agente económico o sector institucional, lo que evidentemente, proporciona mayor información para objetivos de política económica.

Cuadro N° 25
PERÚ: CUENTA DE PRODUCCIÓN, 2007- 2017
(Millones de soles)

Cuentas Sectores Institucionales	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015P/	2016P/	2017E/
Cuentas de Producción											
RECURSOS	564 128	637 471	639 523	729 815	840 884	890 427	951 398	992 537	1 035 319	1 097 274	1 158 215
Producción	564 128	637 471	639 523	729 815	840 884	890 427	951 398	992 537	1 035 319	1 097 274	1 158 215
Sociedades No Financieras	352 915	398 763	381 404	445 328	525 531	541 572	577 533	591 363	606 981	637 117	677 787
Sociedades Financieras	15 426	18 316	22 056	24 991	28 505	31 869	36 076	41 089	45 791	49 203	50 500
Gobierno General	36 936	40 993	48 894	52 388	57 227	65 213	72 658	81 748	87 015	94 426	100 480
Hogares 1/	158 851	179 399	187 169	207 108	229 621	251 773	265 131	278 337	295 532	316 528	329 448
EMPLEOS	564 128	637 471	639 523	729 815	840 884	890 427	951 398	992 537	1 035 319	1 097 274	1 158 215
Consumo Intermedio	270 938	313 494	305 816	348 276	405 232	426 056	456 525	473 826	482 872	502 689	526 151
Sociedades No Financieras	191 032	220 633	207 783	239 153	282 257	288 792	309 383	319 491	321 834	331 951	348 532
Sociedades Financieras	5 248	6 633	7 453	8 270	9 343	10 449	11 840	13 421	15 191	16 227	16 802
Gobierno General	11 319	13 353	17 458	18 832	20 638	24 069	26 579	28 683	30 452	32 789	34 598
Hogares 1/	63 339	72 875	73 122	82 021	92 994	102 746	108 723	112 231	115 395	121 722	126 219
Valor Agregado Bruto	293 190	323 977	333 707	381 539	435 652	464 371	494 873	518 711	552 447	594 585	632 064
Sociedades No Financieras	161 883	178 130	173 621	206 175	243 274	252 780	268 150	271 872	285 147	305 166	329 255
Sociedades Financieras	10 178	11 683	14 603	16 721	19 162	21 420	24 236	27 668	30 600	32 976	33 698
Gobierno General	25 617	27 640	31 436	33 556	36 589	41 144	46 079	53 065	56 563	61 637	65 882
Hogares 1/	95 512	106 524	114 047	125 087	136 627	149 027	156 408	166 106	180 137	194 806	203 229

^{1/}Incluye ISFLSH

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática

Cuadro N° 26
PERÚ: CUENTA DE GENERACIÓN DEL INGRESO, 2007- 2017
(Millones de soles)

Cuentas	Sector Institucional	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015P/	2016P/	2017E/
		Cuentas de Generación del Ingreso										
RECURSOS		293 190	323 977	333 707	381 539	435 652	464 371	494 873	518 711	552 447	594 585	632 064
Valor Agregado Bruto		293 190	323 977	333 707	381 539	435 652	464 371	494 873	518 711	552 447	594 585	632 064
Sociedades No Financieras		161 883	178 130	173 621	206 175	243 274	252 780	268 150	271 872	285 147	305 166	329 255
Sociedades Financieras		10 178	11 683	14 603	16 721	19 162	21 420	24 236	27 668	30 600	32 976	33 698
Gobierno General		25 617	27 640	31 436	33 556	36 589	41 144	46 079	53 065	56 563	61 637	65 882
Hogares 1/		95 512	106 524	114 047	125 087	136 627	149 027	156 408	166 106	180 137	194 806	203 229
EMPLEOS		293 190	323 977	333 707	381 539	435 652	464 371	494 873	518 711	552 447	594 585	632 064
Remuneración de los asalariados		98 127	107 951	113 918	126 218	140 798	156 108	169 631	181 063	191 985	203 843	215 487
Sociedades No Financieras		53 219	58 577	58 915	67 237	77 538	85 857	94 203	98 524	103 192	108 417	114 647
Sociedades Financieras		4 515	5 277	6 019	6 852	7 830	8 807	8 774	9 267	10 046	10 438	10 758
Gobierno General		21 340	22 836	27 411	29 671	31 665	36 134	40 475	46 072	49 703	54 902	58 747
Hogares 1/		19 053	21 261	21 573	22 458	23 765	25 310	26 179	27 200	29 044	30 086	31 335
Otros Impuestos menos subvenciones sobre la producción		1 517	1 876	1 890	1 905	2 338	2 568	2 911	3 664	3 880	4 520	4 801
Sociedades No Financieras		1 400	1 752	1 760	1 758	2 203	2 423	2 727	3 478	3 676	4 262	4 556
Sociedades Financieras		62	90	87	118	113	122	139	147	162	214	199
Gobierno General		16	17	29	15	8	8	30	21	23	23	24
Hogares 1/		39	17	14	14	14	15	15	18	19	21	22
Excedente de Explotación bruto		128 089	140 266	137 035	162 976	192 131	195 486	206 351	210 250	221 807	239 120	258 545
Sociedades No Financieras		107 264	117 801	112 946	137 180	163 533	164 500	171 220	169 870	178 279	192 487	210 052
Sociedades Financieras		5 601	6 316	8 497	9 751	11 219	12 491	15 323	18 254	20 392	22 324	22 741
Gobierno General		4 261	4 787	3 996	3 870	4 916	5 002	5 574	6 972	6 837	6 712	7 111
Hogares 1/		10 963	11 362	11 596	12 175	12 463	13 493	14 234	15 154	16 299	17 597	18 641
Ingreso Mixto Bruto		65 457	73 884	80 864	90 440	100 385	110 209	115 980	123 734	134 775	147 102	153 231
Sociedades No Financieras		-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Sociedades Financieras		-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Gobierno General		-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Hogares 1/		65 457	73 884	80 864	90 440	100 385	110 209	115 980	123 734	134 775	147 102	153 231

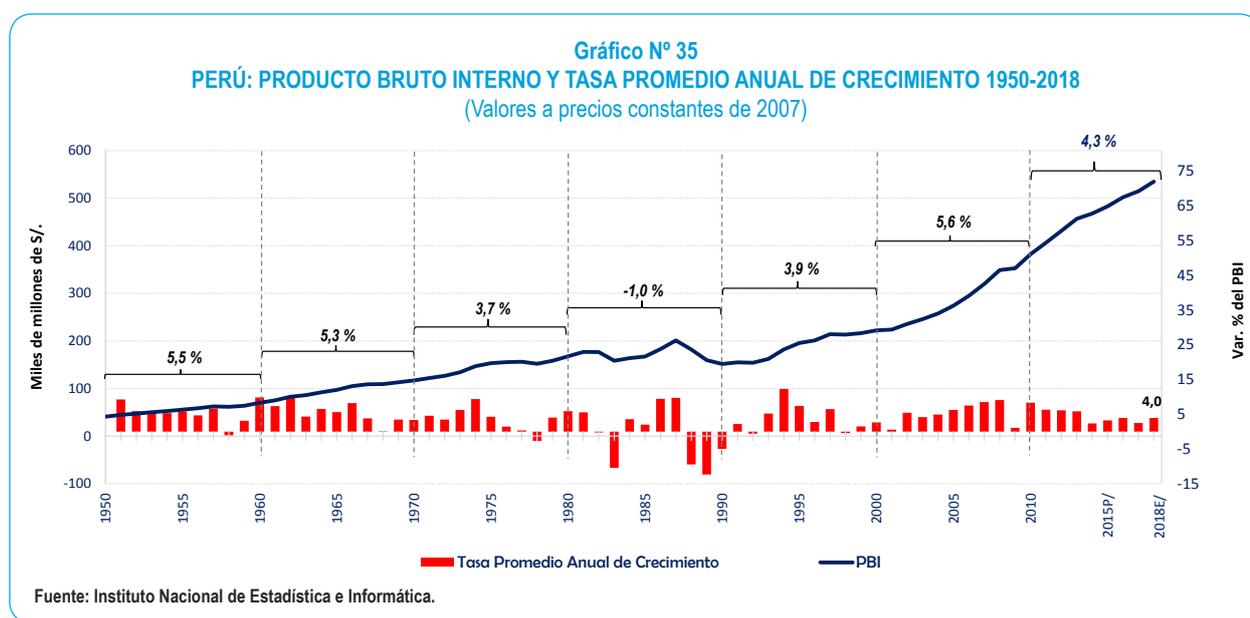
^{1/}Incluye ISFLSH

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática

1.4. Economía Peruana 1950-2018

El Producto Bruto Interno de la economía peruana en el periodo 1951-2018 creció a una tasa promedio anual de 3,9%, presentando periodos de expansión y de recesión, tanto en contextos de una mayor participación del mercado y de la actividad privada, como en aquellos donde el papel del Estado en la actividad económica tuvo mayor preponderancia.

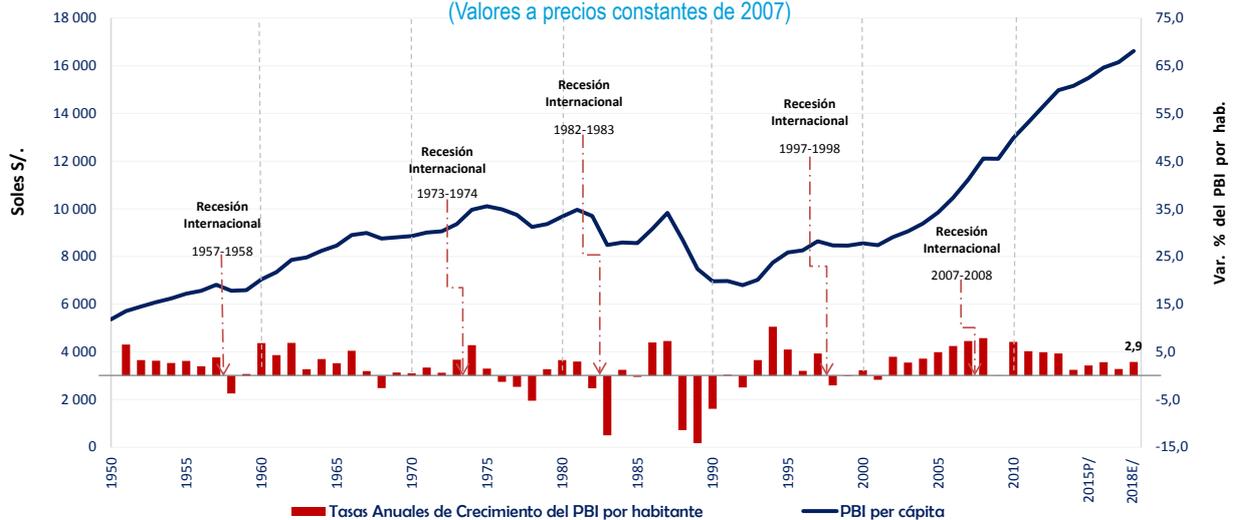
Varias de las recesiones registradas en la economía peruana, coinciden o han sido precedidas por crisis internacionales, como son los casos de la recesión de 1958, la recesión de 1976 a 1978, la recesión de 1982 y 1983, la recesión de los años 1998 y 1999, y el estancamiento en el año 2009. En todas estas recesiones, los factores externos derivados de las crisis internacionales afectaron la actividad económica, que en algunos casos fueron atenuadas por las políticas macroeconómicas aplicadas, o se agravaron por el impacto del Fenómeno del Niño, como las registradas en los años 1982-1983 y 1998-1999.



Durante 1950-2018, hubo decenios en los cuales la tasa de crecimiento promedio fue mayor al 5,0%, como las décadas de 1951 a 1960, de 1961 a 1970, y el decenio 2001 a 2010. Pero también otros en los cuales la tasa de crecimiento fue menos dinámica como en los decenios 1971 a 1980 y 1991 a 2000, o con una tasa de crecimiento negativa como lo ocurrido en el decenio 1981 a 1990.

Un hecho importante durante el periodo 1950-2018, es que en el año 1975 el PBI por habitante por primera vez supera los cuatro dígitos, ascendiendo a 10 mil 114 soles, para luego registrar una evolución decreciente, disminuyendo a 6 mil 803 soles en 1992, seguida de una continua recuperación hasta el año 2006 en que vuelve a superar los cuatro dígitos, ascendiendo a 10 mil 465 soles, superando el nivel alcanzado 30 años atrás (ver gráfico N° 36). A partir del año 2007 la economía peruana evoluciona sobre este nuevo "piso económico", registrándose en el año 2018 el valor más alto del PBI por habitante en todo el periodo, 16 mil 625 soles.

Gráfico N° 36
PERÚ: PRODUCTO BRUTO INTERNO POR HABITANTE Y TASAS DE CRECIMIENTO DEL PBI POR HABITANTE
1950-2018
 (Valores a precios constantes de 2007)



Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

1.4.1. Periodo 2011-2018

Durante este periodo el PBI de la economía peruana creció a una tasa promedio anual de 4,3%, distinguiéndose dos sub-periodos: 2011-2013 y 2014-2018, según la evolución de la actividad económica interna.

En el primer sub-periodo 2011-2013 la actividad económica creció a una tasa promedio anual de 6,1%, alentada por la demanda interna que creció en 7,8% debido al favorable desarrollo del consumo y la inversión tanto pública como privada. El consumo privado aumentó en 6,8% sustentado por el incremento del ingreso nacional disponible real, el consumo del gobierno creció 7,7%, y la inversión bruta de capital se expandió en 10,1%. Las exportaciones crecieron en 2,6% en tanto que las importaciones en 8,7%. Por actividades económicas destaca el crecimiento de la manufactura (4,9%), la construcción (9,5%), el comercio (7,3%) y otros servicios (7,2%) como el transporte y las telecomunicaciones, entre otros.

En el año 2011 la economía peruana creció 6,3%, debido al impulso de la mayor demanda interna, alentada por el consumo privado y la mayor inversión privada. Las exportaciones crecieron en 5,5% favorecidas por los mejores términos de intercambio, en tanto que las importaciones crecieron en 13,6%. En el conjunto de inversiones destacó el desarrollo de los proyectos cupríferos de la empresa Xstrata, las obras de la empresa Chinalco, los trabajos de ampliación de Antamina; en la manufactura, las inversiones realizadas por cementos Yura en Arequipa, las obras de ampliación de la planta de pastas y de detergentes de Alicorp en Lima; así como, la construcción de centros comerciales en Lima y el interior del país. Asimismo, se aprobaron reducciones en las tasas del Impuesto General a las Ventas (IGV) y el Impuesto Selectivo al Consumo (ISC) de los combustibles y los aranceles a las importaciones.

A partir del 01 de octubre 2011 se aplica un nuevo régimen tributario y contributivo de la minería con la creación del gravamen especial a la minería, la modificación de la regalía minera, y la creación del impuesto especial a la minería, en los tres casos la base imponible es la utilidad operativa trimestral de las empresas mineras. El impuesto, el gravamen y la regalía constituyen gasto deducible para la determinación del impuesto a la renta.

El 20 de octubre de 2011 se crea el Ministerio de Desarrollo e Inclusión Social, para conducir la política nacional de desarrollo e inclusión social, teniendo a su cargo los programas sociales Fondo de Cooperación para el Desarrollo Social (FONCODES), Qali Warma, Juntos, Pensión 65 y Cuna Más.

Se aprobó la Ley de consulta previa, que establece el derecho a la consulta de los pueblos indígenas u originarios sobre las medidas que afecten directamente sus derechos colectivos, sobre su existencia física, identidad cultural, calidad de vida o desarrollo; la Ley del Servicio Nacional para la Certificación de las Inversiones Ambientales Sostenibles, y se fortaleció la Oficina de Evaluación y Fiscalización Ambiental (OEFA).

Cuadro N° 27
PERÚ: OFERTA Y DEMANDA 2011 - 2018
 Valores a precios constantes de 2007
 (Tasa de crecimiento promedio anual)

Componente	Periodo	Trienio	Quinquenio
	2011 - 2018	2011 - 2013	2014- 2018
Oferta Global	4,4	6,7	3,1
Producto Bruto Interno	4,3	6,1	3,2
Agricultura	3,5	3,8	3,3
Pesca	4,4	8,3	2,1
Extracción de petróleo y minerales	3,5	2,4	4,1
Manufactura	2,3	4,9	0,8
Electricidad, gas y agua	5,3	5,8	4,9
Construcción	3,7	9,5	-0,0
Comercio	4,2	7,3	2,4
Servicios Gubernamentales	4,6	5,4	4,2
Otros servicios ^{1/}	5,3	7,2	4,2
Importaciones	4,8	8,7	2,6
Demanda Global	4,4	6,7	3,1
Demanda Interna	4,5	7,8	2,6
Consumo Privado	4,8	6,8	3,6
Consumo del Gobierno	6,6	7,7	5,9
Formación Bruta de Capital	3,0	10,1	-1,1
Exportaciones	4,0	2,6	4,8

^{1/} Incluye Impuestos.

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

En el año 2012, la producción creció en 6,1%, incidió en ello el mayor consumo e inversión tanto privada como pública; en la inversión privada, destacaron los nuevos proyectos mineros de Chinalco Perú y Xstrata, en hidrocarburos de Pluspetrol Camisea, por la continuación de los proyectos de expansión de las plantas de producción de Malvinas y Pisco, y el desarrollo de proyectos habitacionales y de centros comerciales. En el 2013 el PBI creció 5,9%, alentado principalmente por el consumo privado y público, y la mayor inversión pública en proyectos de inversión del sector transportes, mejora de la infraestructura educativa, y equipamiento de hospitales; la inversión privada registró un menor dinamismo en su crecimiento (creció en 3,6%), en tanto que las exportaciones se redujeron en -0,6%.



En el subperiodo 2014-2018, la tasa de crecimiento promedio anual de la economía fue menor (3,2%) a la registrado en el subperiodo anterior, incidió en ello la desaceleración de la demanda interna que creció en 2,6% por la contracción de la inversión (-1,1%) en particular de la inversión bruta fija privada que decreció durante tres años consecutivos, desde el año 2014 hasta el 2016, a una tasa media simple de -5,4%, recuperándose en los años 2017 al crecer 2,4 y en el 2018 que creció en 3,8%; también se desaceleró el ritmo de crecimiento del consumo privado a 3,6%, reflejando el menor crecimiento del ingreso nacional disponible real. Las exportaciones crecieron a un ritmo de 4,8% promedio anual, pasando de una contracción de -3,8% en el 2014 a un significativo crecimiento de 11,4% en 2016, 8,1% en 2017 y 4,1% en el 2018. Las importaciones registraron un crecimiento promedio anual, durante el subperiodo, de 2,6%.

Es de mencionar que la caída de la inversión privada desde el 2014 al 2016, estuvo asociada a la evolución de las inversiones mineras, estas alcanzaron un pico de inversión en el año 2013 al registrar un monto de 8 mil 864 millones de dólares, para luego declinar en el 2014 hasta el 2016 cuando registró 3 mil 334 millones de dólares, recuperándose en el año 2017 con una inversión de 3 mil 928 millones de dólares, en un contexto en el cual la economía mundial registró un repunte en la producción, al crecer 3,8% tasa significativamente superior a las que registró en años anteriores. En el año 2018 la inversión minera siguió creciendo hasta alcanzar un nivel estimado de 4 mil 947 millones de dólares.

1.4.2. Decenio 2001-2010

En esta década el PBI creció 5,6% promedio anual, la tasa más alta en los decenios transcurridos desde 1950. El PBI por habitante creció a una tasa media anual de 4,3%, pasando de 8 mil 552 nuevos soles por persona en el año 2000 a 12 mil 969 nuevos soles en el año 2010.

En el decenio se consolidaron e impulsaron las reformas estructurales iniciadas en la década anterior. Incidieron en los favorables resultados obtenidos en esta década, el impresionante crecimiento de la economía China y posteriormente de la India, que impactó positivamente en los mercados mundiales, elevando los precios de las materias primas que exportaba el Perú; la suscripción de Tratados bilaterales de Libre Comercio (TLC); la afluencia de inversión extranjera y el superávit de la balanza comercial que mantuvieron estable el tipo de cambio de la moneda nacional; una disciplina fiscal e implementación de metas de inflación que permitió tener bajas tasas de crecimiento de los precios. Los términos de intercambio mejoraron al pasar de un índice promedio de 69,2 en la década anterior a 83,9 en este decenio, en tanto que el promedio de la inflación pasó de 29,3%, registrada en el último decenio del siglo XX, a 2,3% en este decenio.

Cuadro N° 28
PERÚ: OFERTA Y DEMANDA 2001 - 2010
 Valores a precios constantes de 2007
 (Tasa de crecimiento promedio anual)

Componente	Decenio	Quinquenio	
	2001 - 2010	2001 - 2005	2006 -2010
Oferta Global	6,2	4,6	8,0
Producto Bruto Interno	5,6	4,3	6,9
Agricultura	3,4	1,8	5,0
Pesca	-0,2	4,1	-4,3
Extracción de petróleo y minerales	5,6	8,0	3,2
Manufactura	5,4	5,1	5,8
Electricidad, gas y agua	5,7	4,6	6,9
Construcción	8,9	3,7	14,3
Comercio	6,1	3,5	8,7
Servicios Gubernamentales	5,4	2,3	8,7
Otros servicios ^{1/}	5,5	3,6	7,5
Importaciones	9,3	6,0	12,7
Demanda Global	6,2	4,6	8,0
Demanda Interna	6,2	2,8	9,7
Consumo Privado	5,1	3,1	7,2
Consumo del Gobierno	4,8	3,2	6,5
Formación Bruta de Capital	10,3	1,6	19,7
Exportaciones	1,3	9,9	3,0

^{1/} Incluye Impuestos.

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Quinquenio 2001-2005

Durante este quinquenio, el inicio de la explotación del gas de Camisea, de las empresas cupríferas de Antamina y Tintaya y el impulso a la construcción de viviendas urbanas permitieron alcanzar tasas de crecimiento de la economía superiores al 4,0%. El sector exportador, especialmente el minero, fue el protagonista más importante de este crecimiento y el índice de precios de exportación entre los años 2001 y 2005, se incrementó en 48,0%, destacando el caso del cobre, cuyo volumen de exportación se incrementó en 43,5% y su precio en 145,4%.

Se otorgó títulos de propiedad a los predios rurales y se permitió su venta, ampliándose la extensión de tierras para la agricultura de exportación. Modernas técnicas de riego por aspersión y el uso de semillas mejoradas elevaron la productividad de la tierra, especialmente en el caso del espárrago, el arroz, la vid y la mandarina. Las exportaciones de productos agropecuarios no tradicionales se incrementaron en 130,7% desde el año 2001 al 2005, destacando las exportaciones de espárragos frescos o refrigerados, espárragos preparados o en conserva, alcachofas y mangos. La participación de los productos agropecuarios respecto del total de productos no tradicionales pasó de 20,0% en el año 2001 a 23,6% en el año 2005. Se dio la Ley de bases de descentralización, y se incrementó las transferencias por Canon minero de 81 millones 278 mil soles en el año 2001 a 888 millones 122 mil soles en el año 2005. Se creó el programa nacional de apoyo directo "Juntos", dirigido a hogares en condición de pobreza y pobreza extrema.



Quinquenio 2006-2010

En este quinquenio el PBI creció a una tasa promedio anual de 6,9%, incidió en este resultado el crecimiento de la demanda interna (9,7% promedio anual), que se sustentó en el mayor consumo y el favorable desenvolvimiento de la inversión privada y pública. La inversión creció 34,6% en el año 2006; 28,6% en el año 2007 y 31,1% en el año 2008, debido a la implementación de proyectos mineros de la Sociedad Minera Cerro Verde, Buenaventura y Southern, las inversiones de Yanacocha, Shougang y Milpo en ampliaciones de minas y plantas de concentración; en hidrocarburos destacaron las inversiones de Odebrecht Perú, el proyecto Camisea II; en manufactura, las ampliaciones de planta de Backus, la construcción de la fábrica de Cementos Interocéánicos de Puno y las obras de ampliación de Cementos Lima; en transportes y comunicaciones, las inversiones de Telefónica del Perú, Telmex, América Móvil y Nextel; la construcción residencial y de centros comerciales. En el año 2009, la inversión decreció en -20,2%, recuperándose en el año 2010 cuando volvió a crecer en 35,8%, principalmente por la mayor inversión en minería e hidrocarburos.

En este quinquenio, la crisis financiera internacional afectó el crecimiento que venía experimentado el PBI, luego de crecer 7,5% en el año 2006; 8,5% en el año 2007 y 9,1% en el año 2008, en el 2009 sólo creció 1,1%, pese a que la producción mundial se contrajo en -0,6%; este resultado se obtuvo por la expansión del gasto público (en consumo e inversión) y el crecimiento del consumo privado, que contrarrestó las disminuciones de la inversión privada y de las exportaciones. En el año 2010 la economía registró un crecimiento de 8,3%.

En este quinquenio se siguió con el sistema de metas de inflación que se implementó desde el año 2002. En el ámbito externo, se firmó el Tratado de Libre Comercio (TLC) con Estados Unidos, la Unión Europea, Corea del Sur, Chile y México; el índice de los términos de intercambio pasó de 96,9 en el año 2006 a 110,6 en el año 2010, reflejando la elevación de los precios de los productos de exportación en 14,0%. China registró un crecimiento económico de dos dígitos durante la mayor parte de este periodo y fue el segundo país de destino de nuestras exportaciones, con una participación de 9,6% en el año 2006 que se elevó a 15,4% en el año 2010.

Se amplió la cobertura del programa "Juntos", se creó el programa "Gratitud" para beneficiar a los adultos a partir de los 75 años de edad que se encuentren en extrema pobreza. Las transferencias por Canon minero se elevaron de 888 millones 122 mil soles en el año 2005 a 3 089 millones 624 mil soles en el año 2010.

1.4.3. Decenio 1991-2000

Durante esta década se implementó un programa de estabilización y reformas, con el acompañamiento de los organismos internacionales (Fondo Monetario Internacional, Banco Mundial y el Banco Interamericano de Desarrollo), que privilegió el mercado como institución para la asignación de recursos, reduciendo significativamente la participación del Estado en la economía. A lo largo de los años 90 se implementó el proceso de privatización, las principales se realizaron en los sectores de las telecomunicaciones, electricidad, sistema financiero, hidrocarburos, minería y la siderurgia. El proceso de reforma estructural, significó un profundo cambio en la institucionalidad, en relación a la prevaleciente en los años 70.

El Producto Bruto Interno, creció a un ritmo promedio de 3,9% anual, las exportaciones crecieron en 8,0% promedio anual, en mayor medida que la demanda interna que lo hizo en 3,6% debido al dinamismo mostrado por la formación bruta de capital (5,4%); en tanto que, las importaciones crecieron a una tasa promedio de 8,0%. Por actividades, presentaron mayor dinamismo, la pesca (6,4%), construcción (5,8%) y agricultura (5,1%).

Cuadro N° 29
PERÚ: OFERTA Y DEMANDA 1991 - 2000
 Valores a precios constantes de 2007
 (Tasa de crecimiento promedio anual)

Componente	Decenio	Quinquenio	
	1991 - 2000	1991 - 1995	1996 - 2000
Oferta Global	4,5	6,8	2,2
Producto Bruto Interno	3,9	5,2	2,6
Agricultura	5,1	4,6	5,5
Pesca	6,4	6,0	6,9
Extracción de petróleo y minerales	4,0	2,4	5,5
Manufactura	3,6	5,7	1,5
Electricidad, gas y agua	5,7	5,2	6,2
Construcción	5,8	13,4	-1,2
Comercio	4,1	6,6	1,7
Servicios Gubernamentales	3,2	2,1	4,4
Otros servicios ^{1/}	3,6	5,2	2,0
Importaciones	8,0	16,3	0,2
Demanda Global	4,5	6,8	2,2
Demanda Interna	3,6	6,6	0,7
Consumo Privado	3,1	5,2	1,0
Consumo del Gobierno	4,6	5,0	4,2
Formación Bruta de Capital	5,4	13,5	-2,1
Exportaciones	8,0	7,5	8,6

^{1/} Incluye Impuestos.

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Quinquenio 1991-1995

En el año 1991, el logro más importante del programa de estabilización económica que se implementó en agosto de 1990, fue la considerable reducción de la inflación que pasó de 7 649,6% en el año 1990 a 139,2% en el año 1991. Adicionalmente a la ejecución de políticas relacionadas con dicho programa, en el año 1991 se llevó a cabo un conjunto de reformas estructurales que afectarían no sólo el nivel de la inflación sino también la producción y el mercado laboral. El PBI creció en 2,2%.

En el año 1992 se reglamentó el Régimen de Garantías a la Inversión Privada, se creó el Sistema Privado de Administración de Fondo de Pensiones (SPP), integrado por las Administradoras Privadas de Fondos de Pensiones (AFP) y se da inicio al proceso de privatización y concesiones. En este año la actividad productiva fue afectada por factores climatológicos derivados de la presencia del Fenómeno del Niño y se registró un alza del tipo de cambio en el último trimestre que presionó sobre las tasas de interés, con un efecto recesivo sobre la actividad económica, el PBI cayó en -0,5%; sin embargo, la inflación disminuyó a 56,7%.

Desde el año 1993 a 1995, se implementó en mayor medida las privatizaciones, generando un aumento del flujo de capitales del exterior, y hubo una mejor coordinación de la política monetaria y fiscal, que permitió que el PBI crezca 5,2% en el año 1993; 12,3% en el año 1994 y 7,4% en el año 1995, sustentado por el dinamismo de la inversión, que creció en 11,7%, 33,0% y 19,9%, respectivamente. El crecimiento de la producción y de la inversión, requirió significativas compras de insumos y de bienes de capital importados principalmente para la industria, así como de bienes de consumo duraderos y no duraderos de origen extranjero, lo que se tradujo en tasas de crecimiento de las importaciones muy por encima de las que mostraron las exportaciones, incrementando el déficit de la balanza comercial de 2,3% del PBI en el año 1993 a 4,3% del PBI en el año 1995.



Quinquenio 1996-2000

En el año 1996 el creciente déficit en cuenta corriente de la balanza de pagos de los años anteriores, obligó a aplicar políticas fiscales y monetarias orientadas a atenuar el ritmo de expansión de la demanda interna y reducir las importaciones, lo que provocó una contracción de las inversiones en -4,9% y que las importaciones crezcan en apenas 0,1%, lo que se reflejó en un crecimiento del PBI de 2,8%, en tanto, la inflación continuó disminuyendo, registrando una variación de 11,8%.

En el año 1997 se logró reducir la inflación a 6,5%, a partir de un mejor control de los desequilibrios fiscales, la emisión primaria y flotación del tipo de cambio. El PBI creció en 6,5% por la recuperación de la inversión (14,9%), impulsada principalmente por la mayor inversión de las empresas mineras y de telecomunicaciones; y por el incremento de las exportaciones (13,1%), en tanto que las importaciones también crecieron (12,2%).

De 1998 al 2000 la economía se vio afectada por factores negativos. Los efectos de un fuerte Fenómeno del Niño (1998), la interrupción del financiamiento externo de corto plazo a los bancos peruanos, como resultado de la crisis asiática y rusa (1998), la caída de los términos de intercambio cuyo índice pasó de 75,3 en el año 1997 a 64,8 en el año 2000. Estos hechos junto al estancamiento del proceso de privatización afectaron la inversión que disminuyó en -2,1% en el año 1998, -13,5% en el año 1999, y -2,9% en el año 2000, lo que se reflejó en tasas negativas o débil crecimiento del PBI.

En este quinquenio, el PBI creció a una tasa promedio anual de 2,6%, la demanda interna en 0,7%, reflejando la disminución de la inversión que presentó un decrecimiento de -2,1%. Las exportaciones registraron un significativo crecimiento de 8,6% promedio anual, en tanto que las importaciones crecieron a un ritmo 0,2% por año. Las exportaciones crecieron durante este periodo, principalmente, por los mayores volúmenes exportados de productos mineros: cobre, plata, plomo y zinc.

1.4.4. Decenio 1981-1990

Durante este decenio la economía decreció a una tasa promedio anual de -1,0%, mostrando en el quinquenio 1981-1985 una tasa promedio de 0,0% y en el quinquenio 1986-1990 un decrecimiento promedio anual de -2,0%. Es de mencionar que el decenio 1981-1990, fue el único en el cual la economía peruana registró una tasa de crecimiento promedio anual negativa, evaluada desde el año 1950 hasta la primera década del siglo XXI.

Cuadro N° 30
PERÚ: OFERTA Y DEMANDA 1981 - 1990
 Valores a precios constantes de 2007
 (Tasa de crecimiento promedio anual)

Componente	Decenio		
	1981 - 1990	1981 - 1985	1986 - 1990
Oferta Global	-1,2	-1,0	-1,5
Producto Bruto Interno	-1,0	-0,0	-2,0
Agricultura	1,8	2,7	0,9
Pesca	8,3	9,1	7,6
Extracción de petróleo y minerales	-4,0	-0,7	-7,3
Manufactura	-1,9	-2,1	-1,7
Electricidad, gas y agua	2,7	0,8	4,7
Construcción	-0,5	-4,1	3,2
Comercio	-1,8	-2,3	-1,4
Servicios Gubernamentales	-0,7	3,6	-4,9
Otros servicios ^{1/}	0,1	1,1	-0,9
Importaciones	-2,8	-8,0	2,6
Demanda Global	-1,2	-1,0	-1,5
Demanda Interna	-1,2	-1,4	-1,0
Consumo Privado	0,1	0,7	-0,5
Consumo del Gobierno	-3,9	-0,8	-6,9
Formación Bruta de Capital	-4,1	-10,0	2,1
Exportaciones	-1,4	1,2	-3,9

^{1/} Incluye Impuestos.

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

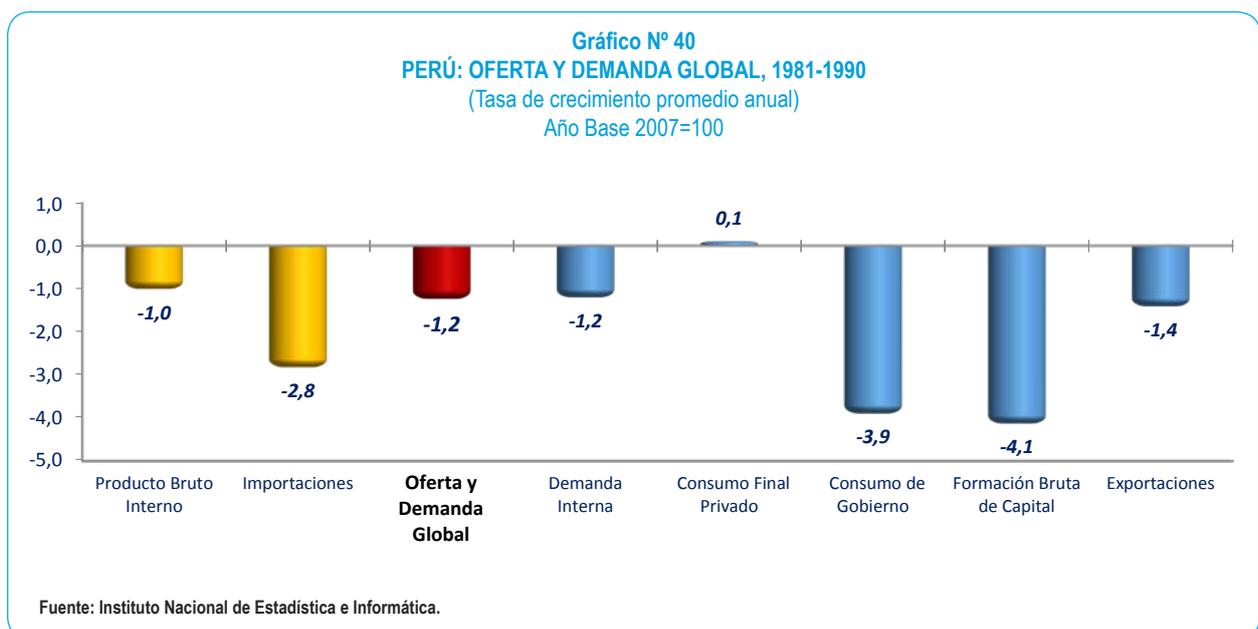
Quinquenio 1981-1985

En este periodo, se optó por una línea más favorable a la actividad privada, la inversión privada extranjera fue considerada como un punto central de la estrategia de desarrollo. Se impulsó importantes proyectos mineros de exportación como Cuacone, Cerro Verde y Tintaya; y media docena de compañías petroleras extranjeras firmaron contratos de exploración y desarrollo; sin embargo, los resultados reportados no fueron favorables. Se implementó una política de privatización y una nueva ley agrícola que facilitaba la venta de la tierra. Se trató de remover las distorsiones, liberalizándose las importaciones.

En los años 1980 y 1981, el crecimiento de la demanda fue liderada por la inversión, esta se incrementó en 36,8% en el año 1980 y 22,2% en el año 1981 como reacción a las buenas expectativas de exportación. Sin embargo, la recesión internacional de 1981-1982, con la consecuente subida de la tasa de interés internacional, los efectos negativos del Fenómeno del Niño que se presentó en los años 1982 y 1983, y los escasos éxitos de las compañías petroleras extranjeras, definieron el desenvolvimiento de la economía durante el resto del quinquenio.

Así, en el año 1981 la economía se expandió en 5,6%, para luego contraerse en los años 1982 en -0,2% y en 1983 en -10,4%, en tanto que la inflación pasó de cifras de dos a tres dígitos en el año 1983, alcanzando el 125,1%. En el año 1984 la economía creció en 3,6% y se tomó la decisión de no pagar los intereses de la deuda que se había incrementado sostenidamente desde 1980. En el año 1985 el PBI aumentó en 2,1%, alcanzando un nivel de 167 mil 219 millones de soles a precios constantes de 2007, nivel prácticamente igual al registrado en el año 1980, por lo que el PBI durante el lustro registró un crecimiento promedio anual de 0,0%. La tasa de inflación en el año 1984 fue 111,5% y en el año 1985 subió a 158,3%.

En el quinquenio la demanda interna decreció a una tasa promedio anual de -1,4%, por el acelerado ritmo de decrecimiento de la inversión (-10,0%). Las exportaciones crecieron a un ritmo de 1,2% promedio anual y las importaciones disminuyeron a una tasa promedio de -8.0%. En el conjunto de actividades económicas, mostraron ritmos de crecimiento positivo la agricultura (2,7%), la pesca (9,1%) y los servicios gubernamentales (3,6%); en cambio presentaron tasas de crecimiento negativas la extracción de petróleo y minerales (-0,7%), la manufactura (-2,1%), construcción (-4,1%) y comercio (-2,3%).



Quinquenio 1986-1990

Desde agosto de 1985 se aplicó medidas de política económica consideradas no ortodoxas, para enfrentar la crisis, que permitieron la economía crezca en el año 1986 en 9,4% y en el año 1987 en 9,7%. El crecimiento se sustentó en el incremento de las remuneraciones reales, que permitió la ampliación de la demanda interna traducida sectorialmente en el dinamismo alcanzado por la industria y construcción. El excedente de capacidad instalada existente en ese entonces, permitió absorber esa demanda sin provocar restricciones en la oferta de productos industriales, pero dada la alta dependencia de insumos importados, generó al mismo tiempo un acentuado incremento de las adquisiciones en el exterior, en particular de alimentos.

Una de las metas básicas del programa económico fue la reducción de la inflación estabilizando costos y reduciendo los componentes especulativos de éstos. Para tal efecto, los precios básicos de la economía fueron manejados cuidadosamente, manteniéndose fijo el precio de la divisa en el Mercado Único de Cambios, y reduciéndose las tasas activas de interés. Asimismo, la disminución de la carga tributaria fue utilizada para evitar que los incrementos salariales afectaran en su integridad el precio final de los productos industriales. La inflación en el año 1986 fue 62,9% y en el año 1987 se elevó a 114,5%.

Un elemento esencial en el Programa Económico, ya establecido desde mediados del año 1985, fue la restricción de pagos del servicio de la deuda pública externa de mediano y largo plazo, hasta el equivalente al 10,0% de las exportaciones de bienes y servicios, que no pudo cumplirse estrictamente.

En la segunda mitad del año 1986, se establecieron conversaciones con los grupos empresariales líderes para persuadirlos en invertir en líneas no tradicionales de exportación. Sin embargo, la confianza en las políticas oficiales comenzó a decaer en el año 1987 conforme disminuían los ingresos del estado y las reservas internacionales y se incrementaba el tipo de cambio del mercado paralelo. A partir de setiembre del año 1987 se comenzaron a aplicar medidas para reajustar los precios relativos, lo que provocó una aceleración de la tasa inflacionaria y recesión económica en los años 1988 a 1990. La inflación anual alcanzó el 1 722,3% en el año 1988, 2 775,3% en el año 1989 y 7 649,6% en el año 1990, en tanto que el PBI decreció en esos años en -9,4%, -12,3% y -5,0%, respectivamente.

En el periodo 1986-1990, el PBI registró una tasa de decrecimiento de -2,0% promedio anual, la demanda interna decreció a una tasa promedio de -1,0%, afectada por la disminución del consumo privado (-0,5%) y del consumo de gobierno (-6,9%). Las exportaciones declinaron a una tasa media de -3,9% y las importaciones crecieron a un ritmo promedio de 2,6%. Por actividades económicas, se registró decrecimientos en la extracción de petróleo y minerales (-7,3%), la manufactura (-1,7%) y el comercio (-1,4%).

1.4.5. Decenio 1971-1980

Desde fines del año 1968 se dieron una serie de reformas con un rol preponderante del Estado en la economía. Se promulgó una nueva ley de reforma agraria, se crearon empresas públicas como Petroperú y Minero Perú, esta última se encargaría de la comercialización del mineral de exportación, el control de los proyectos futuros de refinería de metales y la tarea de explotación de los yacimientos minerales recuperados del control extranjero. En julio de 1970, en el marco de la ley de reforma industrial, se crearon en las empresas manufactureras del sector moderno, las comunidades industriales, que representarían a los trabajadores y que contemplaban una participación cada vez mayor de éstos en la propiedad, gestión y utilidades de

la empresa. La ley también estipulaba que el capital extranjero en las compañías manufactureras debía reducirse progresivamente hasta un nivel de propiedad minoritario y creaba el establecimiento de un nuevo tipo de empresa mixta entre el gobierno y las cooperativas de trabajadores que serían conocidas como de "Propiedad Social". Legislaciones posteriores extendieron el concepto de "comunidades laborales" a los sectores pesquero (marzo 1971) y minero (junio 1971). En marzo de 1971, la ley de pesquería estableció el control estatal sobre la comercialización de las exportaciones pesqueras. Se expropiaron un conjunto de grandes empresas extranjeras que tenían una gran importancia en la economía: la International Telephone & Telegraph (ITT) en el año 1969; el Chase Manhattan Bank, en 1970; la Peruvian Corporation y la Refinería Petrolera de Conchán en 1972; la Cerro Corporation en 1974; y la Marcona Mining Company en 1975, el estado pasa a desempeñar el papel que anteriormente tenía el capital extranjero en las telecomunicaciones, ferrocarriles, refinación de petróleo y la minería; además tomó a su cargo la mayor parte del sistema bancario, casi toda la comercialización de exportaciones y el sector pesquero en su totalidad. El Estado asumió el rol de inversionista principal en la economía. A partir de agosto de 1975, en la segunda etapa del gobierno militar, los aspectos fundamentales de las medidas anteriores fueron modificados para lograr una mayor participación del sector privado; sin embargo, ésta no pudo restablecerse. Los años siguientes estuvieron marcados por programas de estabilización para corregir los desequilibrios fiscales y externos.

En este contexto, la economía creció en el periodo 1971-1980 a una tasa promedio anual de 3,7%, con dos ritmos de crecimiento promedio anual muy diferenciados, en el primer quinquenio la tasa de crecimiento fue de 5,6%, en tanto que en el segundo quinquenio se logró una tasa de sólo 1,8%, muy por debajo de todos los quinquenios anteriormente analizados.

Cuadro N° 31
PERÚ: OFERTA Y DEMANDA 1971 - 1980
 Valores a precios constantes de 2007
 (Tasa de crecimiento promedio anual)

Componente	Decenio	Quinquenio	
	1971 - 1980	1971 - 1975	1976 - 1980
Oferta Global	3,6	5,9	1,4
Producto Bruto Interno	3,7	5,6	1,8
Agricultura	0,1	0,7	-0,5
Pesca	-8,8	-19,9	3,9
Extracción de petróleo y minerales	7,4	0,2	15,1
Manufactura	3,3	5,1	1,5
Electricidad, gas y agua	10,0	9,6	10,3
Construcción	4,3	10,2	-1,3
Comercio	4,0	8,2	-0,1
Servicios Gubernamentales	4,9	5,8	4,1
Otros servicios ^{1/}	2,8	7,1	-1,4
Importaciones	3,2	7,7	-1,1
Demanda Global	3,6	5,9	1,4
Demanda Interna	3,8	7,2	0,5
Consumo Privado	2,3	5,4	-0,7
Consumo del Gobierno	5,4	7,3	3,5
Formación Bruta de Capital	9,0	15,9	2,4
Exportaciones	2,6	-1,4	6,8

^{1/} Incluye Impuestos.

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

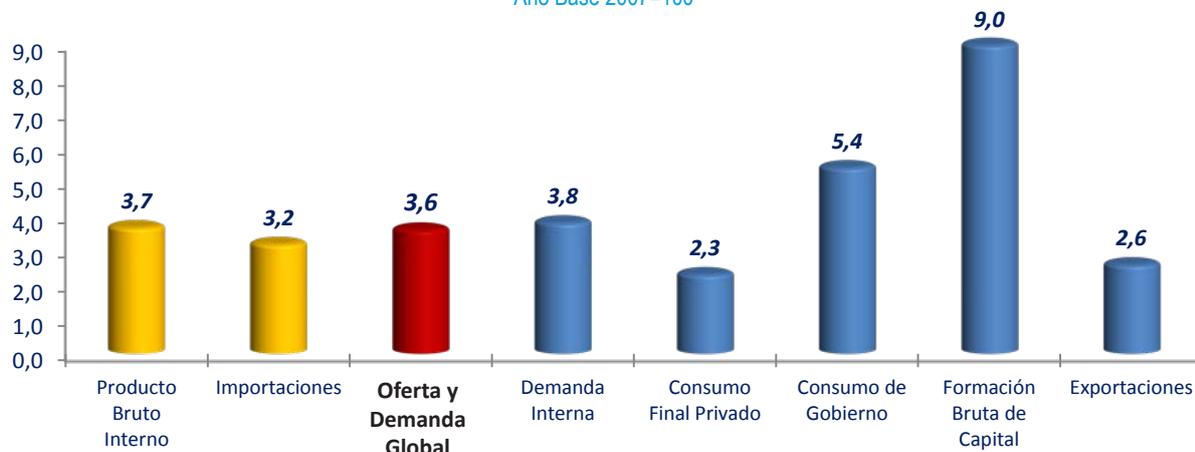
Quinquenio 1971-1975

Durante este quinquenio el PBI creció a una tasa de 5,6% promedio anual, incidió en este resultado el impresionante aumento de la inversión que creció en 15,9%, principalmente por el crecimiento de las inversiones de las empresas públicas del sector energía y minas, como Petroperú, Minero Perú y Electro Perú; del sector transportes y comunicaciones, como la Corporación Peruana de Vapores y Entel Perú; y de otras empresas del Estado como Pesca Perú. Mientras declinaba la participación de la inversión del sector privado, el gobierno tuvo que tomar el rol de inversionista principal de la economía, el incremento de la inversión pública se financió con préstamos solicitados del extranjero por el sector estatal. La necesidad del gobierno coincidió con un extraordinario incremento en la disponibilidad de crédito de los bancos privados internacionales. Así, el aumento continuo de la inversión pública durante el periodo 1974-1975 e incluso el año 1976 fue enteramente financiado por préstamos del exterior.

Durante este periodo creció el consumo del gobierno en 7,3% y el consumo privado en 5,4%. Las exportaciones decrecieron -1,4%, y las importaciones aumentaron 7,7%, por la mayor importación de insumos y de bienes de capital. El déficit en cuenta corriente de la balanza de pagos pasó de 1,0% del PBI en el año 1971 a 11,6% en el año 1975, y durante todo este periodo se incrementó el endeudamiento público.

En este quinquenio registraron un mayor dinamismo la manufactura, el comercio y la construcción que crecieron 5,1%, 8,2% y 10,2%, respectivamente.

Gráfico N° 41
PERÚ: OFERTA Y DEMANDA GLOBAL, 1971-1980
 (Tasa de crecimiento promedio anual)
 Año Base 2007=100



Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Quinquenio 1976-1980

En este periodo se implementaron programas de estabilización para corregir los desequilibrios fiscales y externos. La crisis internacional de los años 1973-1974 provocó la caída de los precios de los productos peruanos de exportación en el año 1975, a la vez que significativos incrementos de los precios de importación entre 1975 y 1978, que se reflejó en la caída del índice de los términos de intercambio, existiendo la necesidad de recurrir al financiamiento internacional para cerrar la brecha externa.

El creciente déficit fiscal y la situación financiera de las empresas públicas, conllevó a que el Presupuesto General de la República tuviese un déficit que obligó al Gobierno a aplicar programas de estabilización desde el año 1975, el resultado fue una severa depresión unido a una inflación de costos. La tasa de crecimiento del PBI comenzó a declinar desde 1976 hasta hacerse negativa en el año 1978 (-2,6%), a la par que la tasa de inflación pasó de 24,0% en el año 1975 a 73,7% en el año 1978. Entre los años 1977 y 1978 se establecieron acuerdos con el Fondo Monetario Internacional (FMI) que no pudieron cumplirse, finalmente en julio de 1978 hubo negociaciones exitosas para un acuerdo “stand by”, con metas de corto plazo.

Se cumplieron las metas de corto plazo gracias al aumento de los precios de las exportaciones que se incrementaron entre los años 1978 y 1980 en 207,2%, lo que se reflejó en el favorable desarrollo de los índices de términos de intercambio, permitiendo que los créditos negociados en 1978 no fueran girados o fueran pagados antes de la fecha de su vencimiento. Contribuyeron con esta situación, el bajo nivel de importaciones en los años 1978 y 1979 y el nivel de las tasas de interés real aún bajos en ese entonces.

Así, el PBI tuvo un crecimiento promedio anual de 1,8% durante este quinquenio, las exportaciones crecieron en 6,8%, mientras que las importaciones y el consumo privado declinaron en -1,1% y -0,7%. Por el lado de las actividades económicas, la extracción de petróleo y minerales registró un significativo incremento de 15,1%, los servicios gubernamentales aumentaron en 4,1% y la pesca se reactivó, creciendo 3,9%. En cambio, registraron decrecimientos la agricultura (-0,5%), construcción (-1,3%) y comercio (-0.1%).

1.4.6. Decenio 1961-1970

En el periodo 1961-1970, la economía peruana creció a un ritmo anual de 5,3%, observándose tasas diferenciadas del Producto Bruto Interno, en el quinquenio 1961-1965 creció en 6,8% promedio anual y en el quinquenio 1966-1970 lo hizo a una tasa de 3,8% anual. En este decenio se dieron incentivos sobre la tributación y la inversión; entra en vigencia la Ley de promoción industrial (aprobada en 1959), que generó un importante incremento de la inversión privada extranjera entre 1960 y 1966, acelerando la tasa de crecimiento de la industria.

Cuadro N° 32
PERÚ: OFERTA Y DEMANDA 1961 - 1970
Valores a precios constantes de 2007
(Tasa de crecimiento promedio anual)

Componente	Decenio	Quinquenio	
	1961 - 1970	1961 - 1965	1966 - 1970
Oferta Global	5,7	7,6	3,8
Producto Bruto Interno	5,3	6,8	3,8
Agricultura	3,4	2,8	4,0
Pesca	12,7	15,1	10,4
Extracción de petróleo y minerales	4,0	3,3	4,6
Manufactura	5,8	7,0	4,6
Electricidad, gas y agua	8,2	9,7	6,7
Construcción	5,0	7,7	2,3
Comercio	5,1	5,6	4,6
Servicios Gubernamentales	5,8	8,1	3,6
Otros servicios ^{1/}	5,6	8,4	3,0
Importaciones	8,7	13,6	3,9
Demanda Global	5,7	7,6	3,8
Demanda Interna	5,7	7,8	3,6
Consumo Privado	6,0	7,7	4,2
Consumo del Gobierno	6,5	9,1	4,1
Formación Bruta de Capital	3,6	7,3	0,1
Exportaciones	5,6	6,4	4,8

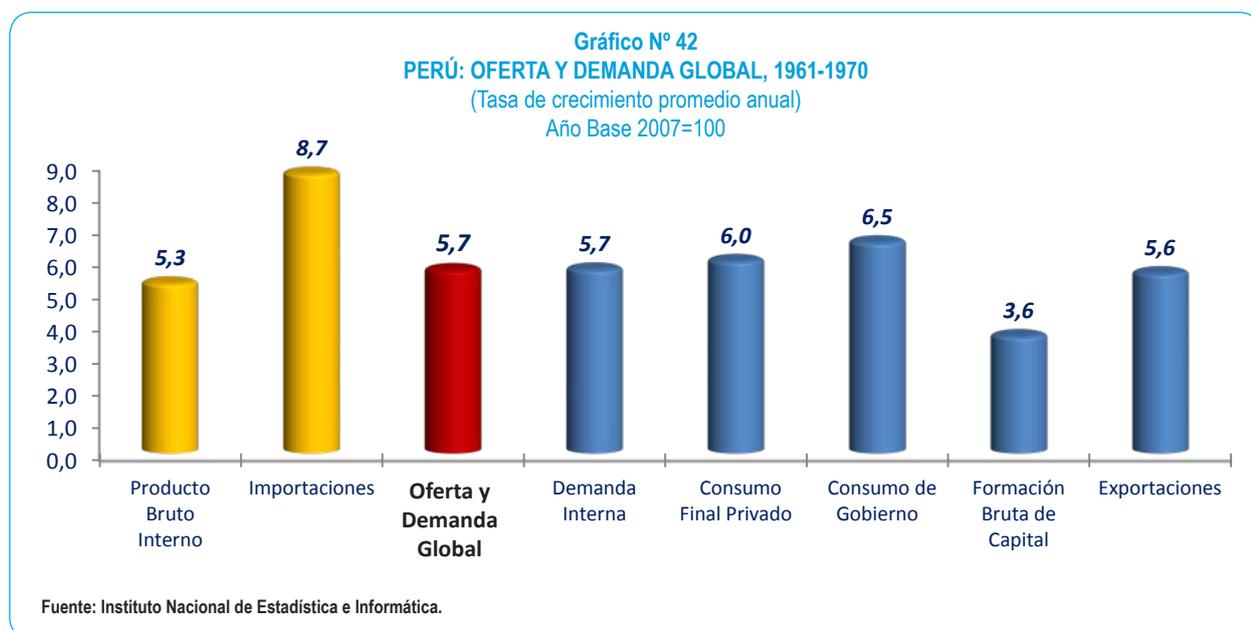
^{1/} Incluye Impuestos.

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Quinquenio 1961-1965

En los primeros años de este quinquenio, se registraron significativos crecimientos de la economía, el PBI creció en 7,3% en el año 1961 y 10,0% en el año 1962, para luego mantenerse a una tasa media de 5,5% en el resto del periodo. En este lustro la inversión creció en 7,3% promedio anual, registrando tasas de crecimiento de dos dígitos, 1961 (12,3%), 1962 (11,5%) y 1965 (13,8%), como resultado de los incentivos a la inversión. El consumo privado creció a un ritmo de 7,7% por año y se aceleró el consumo del gobierno (9,1%) a costa de endeudamiento externo. Las exportaciones crecieron en 6,4% promedio anual, debido a las mayores ventas de harina de pescado, en tanto que la producción de las empresas mineras intensivas en capital, Marcona y Southern Peru Copper Corporation, sostuvieron la importante participación de los productos mineros en el total de exportaciones. Por otra parte, las importaciones se incrementaron en 13,6% promedio anual, reflejando la mayor compra de insumos y bienes de capital para la industria.

La actividad económica que más creció en el quinquenio, fue la pesca (15,1%), la manufactura también experimentó un significativo crecimiento (7,0%), así como, la construcción (7,7%). La extracción de petróleo y minerales creció sólo un 3,3% promedio anual, en tanto que, los servicios gubernamentales aumentaron a una tasa de crecimiento de 8,1% anual.



Quinquenio 1966-1970

En este quinquenio, la economía registró un crecimiento promedio anual de 3,8%. En el año 1966 el PBI creció en 8,2%, impulsado por la mayor inversión que aumentó en 17,2%, crecimiento mayor al obtenido el año anterior (13,8%), las actividades económicas que más contribuyeron a este crecimiento fueron la extracción de petróleo y minerales (9,8%), la manufactura (7,7%) y la construcción (8,9%), en tanto las importaciones crecieron en 13,3%. Sin embargo, en el año 1967 las tendencias desfavorables de índole fiscal y un desequilibrio fundamental de balanza de pagos, hicieron necesario un proceso de reajuste que se emprendió desde fines de ese año, a través, de una devaluación de 42,2%, el aumento de las tarifas arancelarias y ciertas restricciones a la importación. Esto afectó el crecimiento de la inversión que en el año 1967 disminuyó en -4,6% y en 1968 en -21,7%, lo que incidió en el menor ritmo de crecimiento del PBI que sólo creció en 0,2% el año 1968 y provocó la caída del Producto Bruto Interno por habitante en -2,6%. A partir de octubre de 1968, se empezaría a cambiar el contexto institucional en el cual se había desarrollado la economía desde los años 50. En los años 1969 y 1970, con una economía estabilizada, el PBI creció 3,5% y 3,4% respectivamente.

En este quinquenio la demanda interna, las exportaciones y las importaciones crecieron en 3,6%, 4,8% y 3,9% promedio anual, respectivamente, tasas menores a las registradas en el quinquenio anterior. Las actividades que presentaron las mayores tasas de crecimiento promedio anual, fueron: pesca (10,4%), extracción de petróleo y minerales (4,6%), manufactura (4,6%) y agricultura (4,0%).

1.4.7. Decenio 1951-1960

En el decenio 1951-1960, se implementaron una serie de reformas para fomentar la inversión privada, se expandió el gasto público y la economía peruana a mitad del segundo quinquenio fue afectada por la recesión de Estados Unidos y Europa Occidental, recuperándose en los años finales de la década. Así, el Producto Bruto Interno registró una tasa de crecimiento promedio anual de 5,5% durante el decenio, como resultado del significativo dinamismo mostrado en el primer quinquenio 1951-1955 que creció en promedio 6,4%, en tanto que en el quinquenio 1956-1960 tuvo un crecimiento promedio anual de 4,6%.

Cuadro N° 33
PERÚ: OFERTA Y DEMANDA 1951 - 1960
 Valores a precios constantes de 2007
 (Tasa de crecimiento promedio anual)

Componente	Decenio	Quinquenio	
	1951 - 1960	1951 - 1955	1956 - 1960
Oferta Global	5,7	7,1	4,4
Producto Bruto Interno	5,5	6,4	4,6
Agricultura	2,3	1,9	2,7
Pesca	21,4	8,6	35,6
Extracción de petróleo y minerales	9,0	7,2	10,9
Manufactura	8,0	9,0	7,0
Electricidad, gas y agua	8,9	8,4	9,5
Construcción	4,9	12,7	-2,5
Comercio	5,5	5,5	5,4
Servicios Gubernamentales	4,8	4,7	5,0
Otros servicios ^{1/}	4,4	6,2	2,6
Importaciones	7,6	12,8	2,7
Demanda Global	5,7	7,1	4,4
Demanda Interna	5,2	7,1	3,3
Consumo Privado	4,5	6,4	2,6
Consumo del Gobierno	8,4	6,7	10,0
Formación Bruta de Capital	6,9	11,1	2,8
Exportaciones	8,5	6,7	10,3

^{1/} Incluye Impuestos.

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Quinquenio 1951-1955

Antecedió a este quinquenio un conjunto de medidas económicas que favorecieron un crecimiento sostenido del Producto Bruto Interno. En el año 1948, se aprobó un decreto Ley que buscaba el restablecimiento de la libertad de comercio y de cambios, a fin de remover los controles de cambios e importaciones, que prevalecieron en los años anteriores. Asimismo, con el propósito de revertir los sucesivos déficits fiscales, asociados a la mayor intervención del Estado en la economía desde 1945, se redujo el gasto público, lográndose un superávit en 1949. En el año 1950 el PBI creció en 7,9%, se obtuvo superávit fiscal, la balanza comercial fue positiva en 1,1% del PBI, y la inflación se redujo a 7,6%. En ese contexto, en el quinquenio 1951-1955, el PBI creció a una tasa promedio anual de 6,4%.

Inició en el resultado positivo del primer quinquenio, la implementación de una serie de reformas para fomentar la inversión privada, como la promulgación del código de minería que reducía la carga impositiva en el sector y garantizaba la estabilidad tributaria, lo que propició el ingreso de capitales al sector minero; así como, la promulgación de la Ley del Petróleo en 1952. En el plano internacional, la Guerra de Corea (1950-1953) tuvo efectos positivos en las cotizaciones de los productos agrícolas y mineros, los precios de exportación se duplicaron en relación a los registrados durante los años 40.

Por el lado de la demanda, destacó el mayor crecimiento de la demanda interna que en el lustro creció a una tasa de 7,1% anual, debido tanto a la mayor inversión (11,1%), como al favorable desenvolvimiento del consumo privado (6,4%) y público (6,7%). Las exportaciones crecieron a un ritmo de 6,7% promedio anual.

Las actividades económicas que mayor dinamismo mostraron en el quinquenio, fueron la construcción (12,7%), la manufactura (9,0%) y la extracción de petróleo y minerales (7,2%). En este lustro las importaciones se incrementaron a un ritmo de 12,8% promedio anual.



Quinquenio 1956-1960

En este periodo, la economía registró un crecimiento de 4,6% promedio anual. Se mantuvieron las leyes de promoción de la inversión extranjera, así como, la libertad de cambios y de precios; no obstante, las políticas de obras públicas llevaron a crecientes déficits fiscales. En el contexto externo, la recesión internacional que afectó a Estados Unidos y Europa Occidental en los años 1957-1958, incidió en la economía peruana (el PBI cayó en -1,1% en 1958), se aplicó un programa de ajuste fiscal y monetario supervisado por el Fondo Monetario Internacional (FMI), lográndose reducir las presiones inflacionarias, la inflación que en el año 1959 fue 16,8%, pasó en 1960 a 2,4% y la economía se recuperó, creciendo en 1959 en 3,2% y en 1960 en 9,9%.

En el quinquenio 1956-1960, a diferencia de lo ocurrido en el lustro anterior, las exportaciones crecieron (10,3%) en mayor medida que la demanda interna (3,3%). No obstante, la expansión del gasto de consumo del gobierno (10,0%), el menor dinamismo del consumo final privado (2,6%) y de la inversión (2,8%) incidió en el resultado mostrado por la demanda interna.

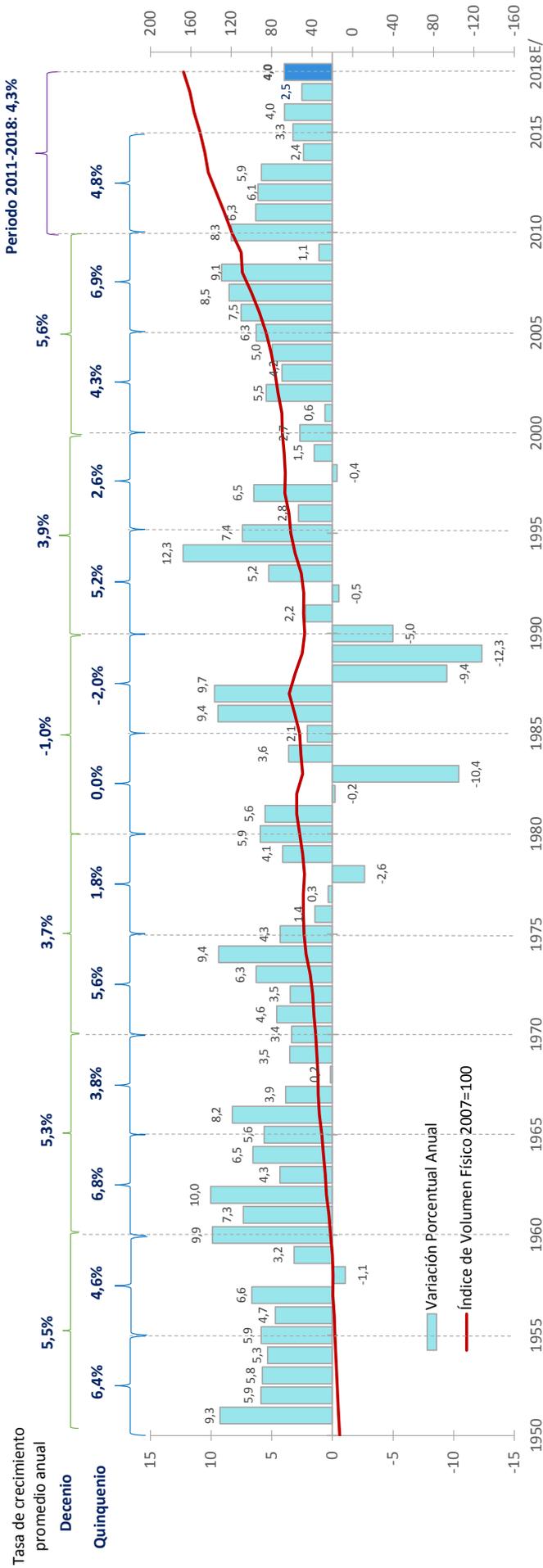
Las actividades económicas más dinámicas fueron las ligadas a la exportación, tales como la pesca (35,6%) y la extracción de petróleo y minerales (10,9%). La construcción es la única actividad que se contrajo (-2,5%), reflejando el menor dinamismo de la inversión en este periodo.

2

Economía Peruana en Gráficos

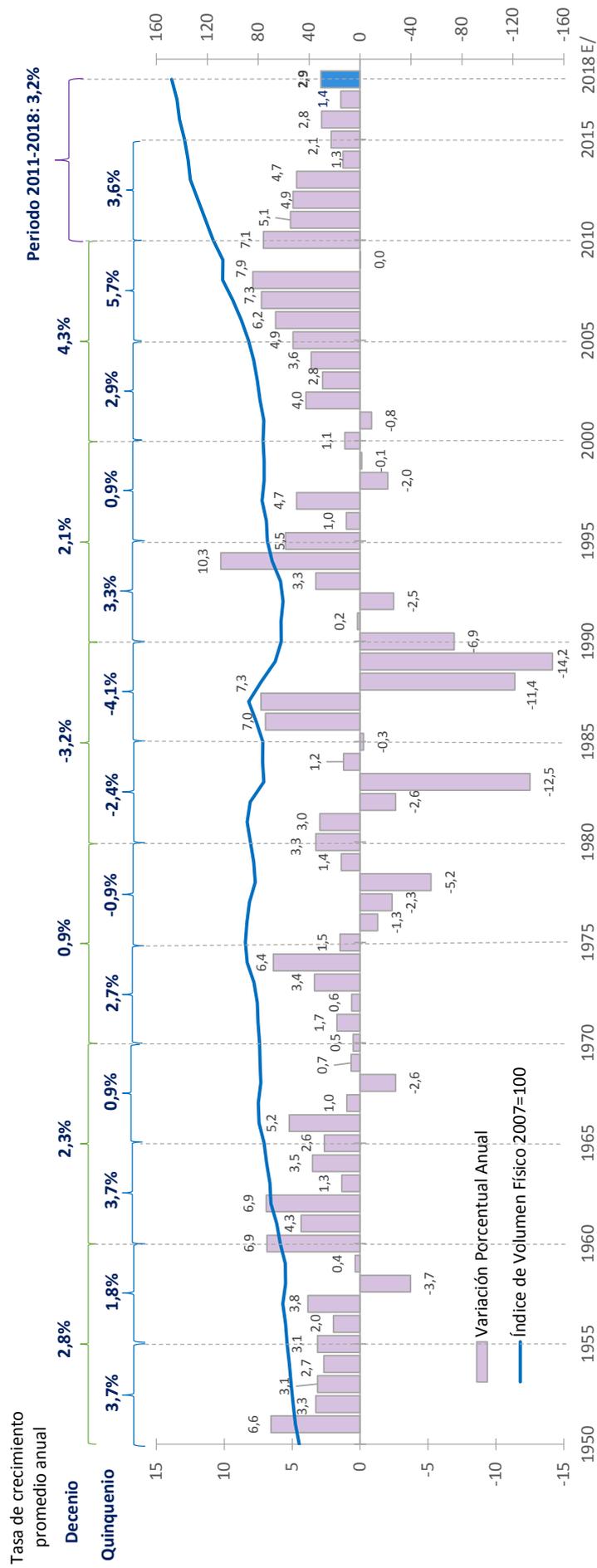
2.1. Periodo 1950 - 2018

Gráfico N° 1
PERÚ: PRODUCTO BRUTO INTERNO 1950 - 2018
 (Índice de volumen físico - Año Base: 2007=100)



Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Gráfico N° 2
PERÚ: PRODUCTO BRUTO INTERNO POR HABITANTE 1950 - 2018
 (Índice de volumen físico - Año Base: 2007=100)

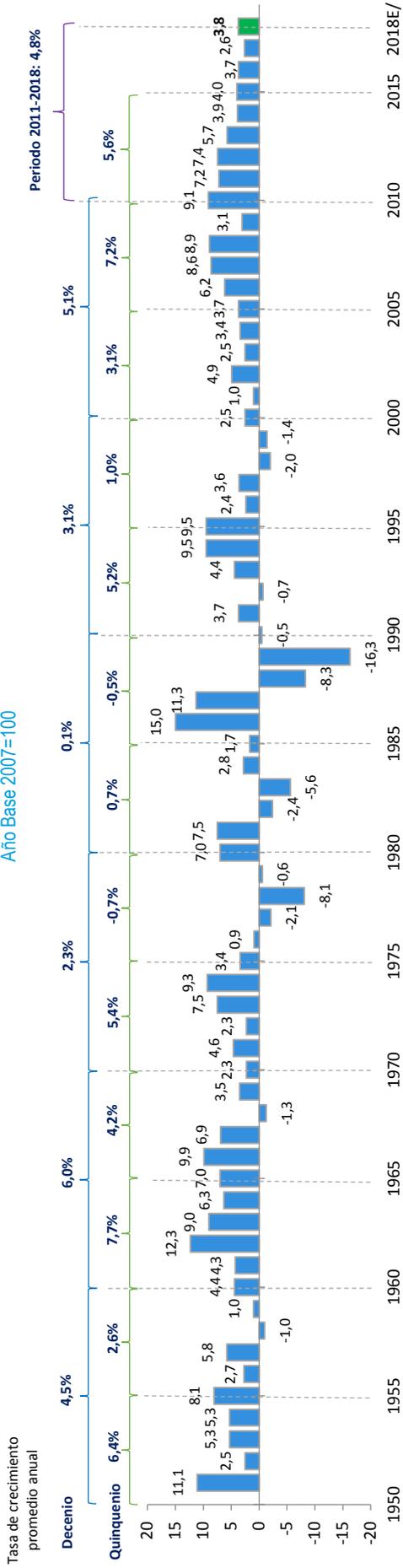


Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Gráfico N° 3

PERÚ: CONSUMO FINAL PRIVADO 1950 - 2018
(Variación porcentual del índice de volumen físico)

Año Base 2007= 100

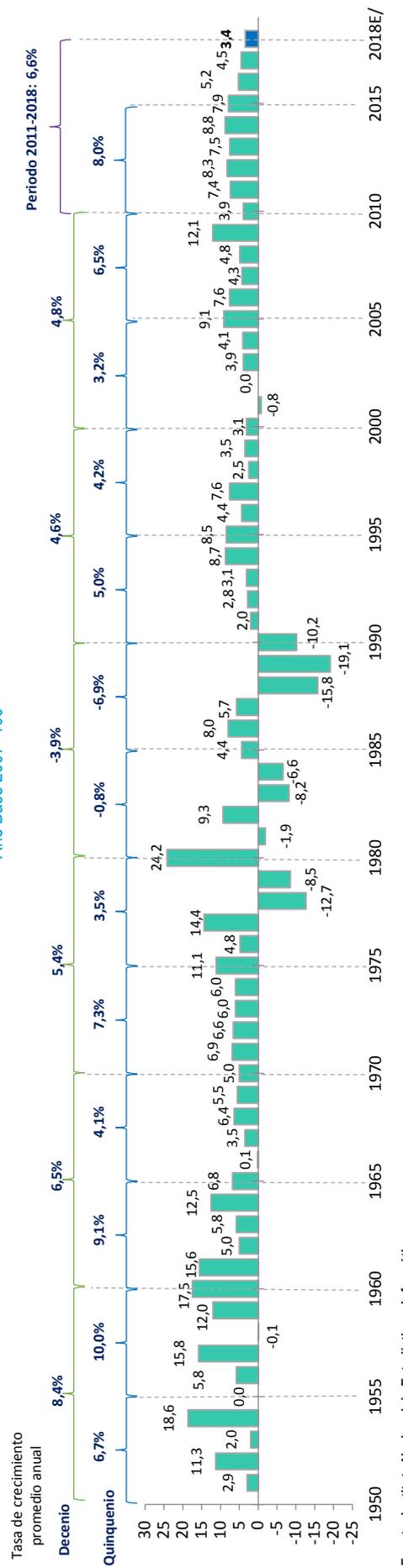


Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Gráfico N° 4

PERÚ: CONSUMO DEL GOBIERNO 1950 - 2018
(Variación porcentual del índice de volumen físico)

Año Base 2007= 100



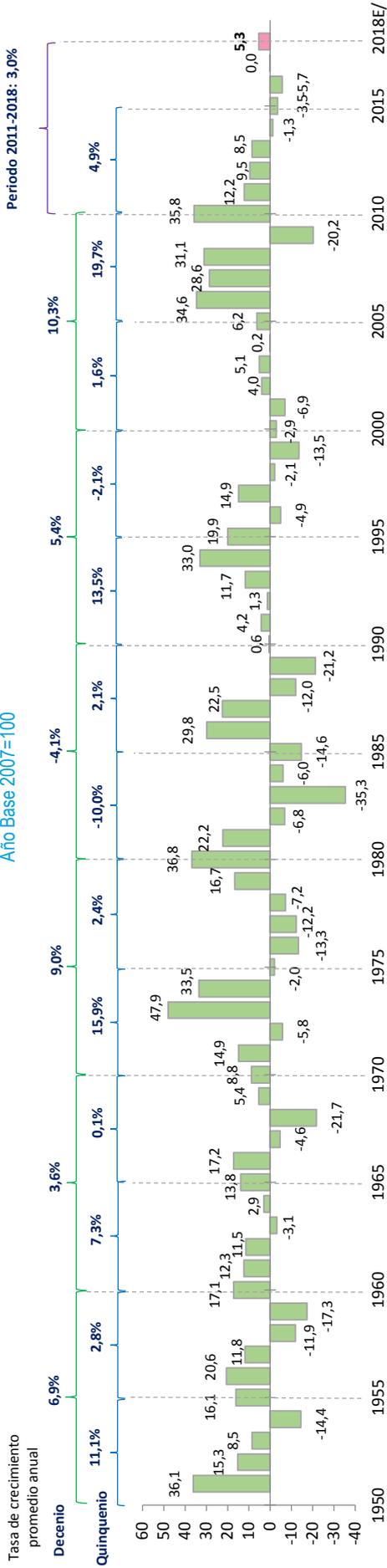
Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Gráfico N° 5

PERÚ: FORMACIÓN BRUTA DE CAPITAL 1950 - 2018

(Variación porcentual del índice de volumen físico)

Año Base 2007=100



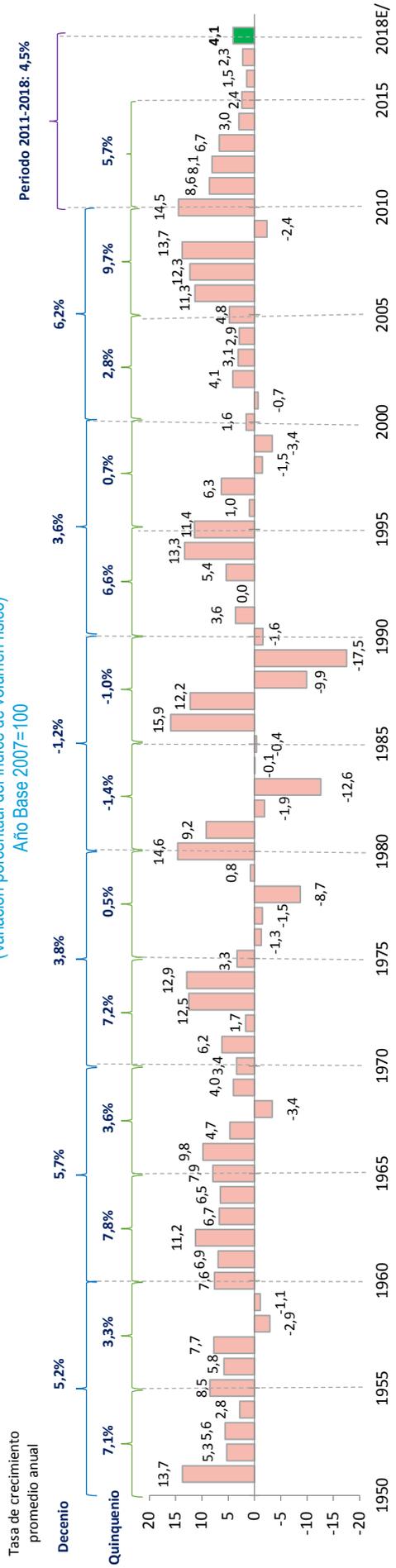
Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Gráfico N° 6

PERÚ: DEMANDA INTERNA 1950 - 2018

(Variación porcentual del índice de volumen físico)

Año Base 2007=100



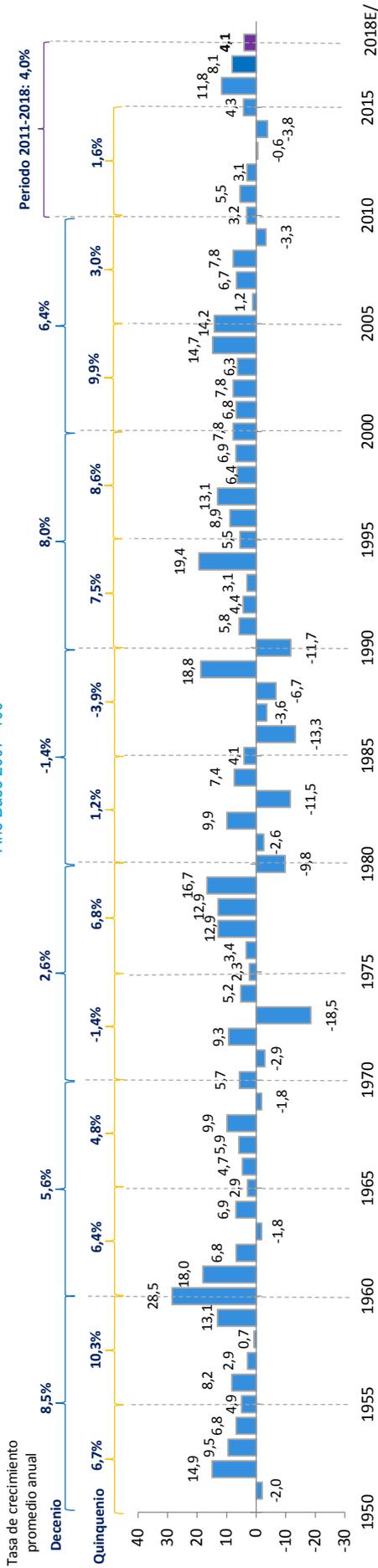
Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Gráfico N° 7

PERÚ: EXPORTACIONES 1950 - 2018

(Variación porcentual del índice de volumen físico)

Año Base 2007= 100



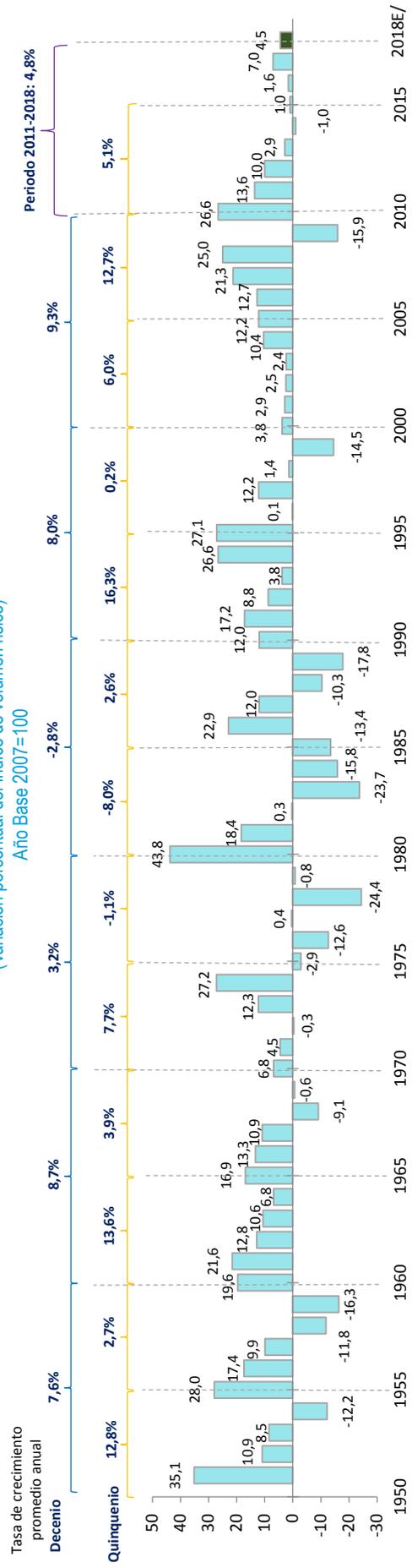
Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Gráfico N° 8

PERÚ: IMPORTACIONES 1950 - 2018

(Variación porcentual del índice de volumen físico)

Año Base 2007= 100



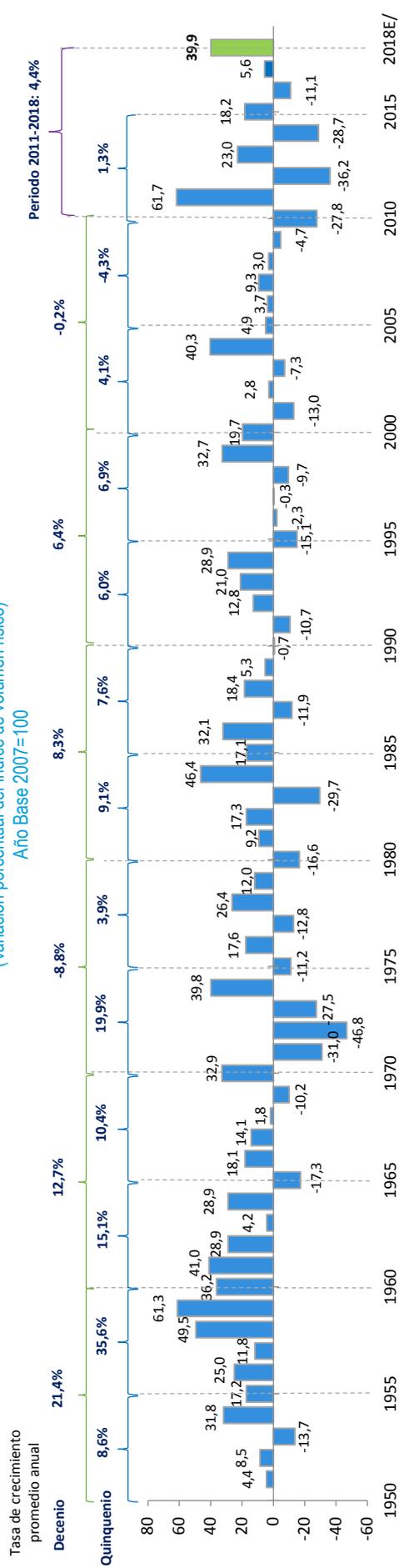
Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Gráfico N° 9
PERÚ: AGRICULTURA, GANADERÍA, CAZA Y SILVICULTURA 1950 - 2018
 (Variación porcentual del índice de volumen físico)
 Año Base 2007=100



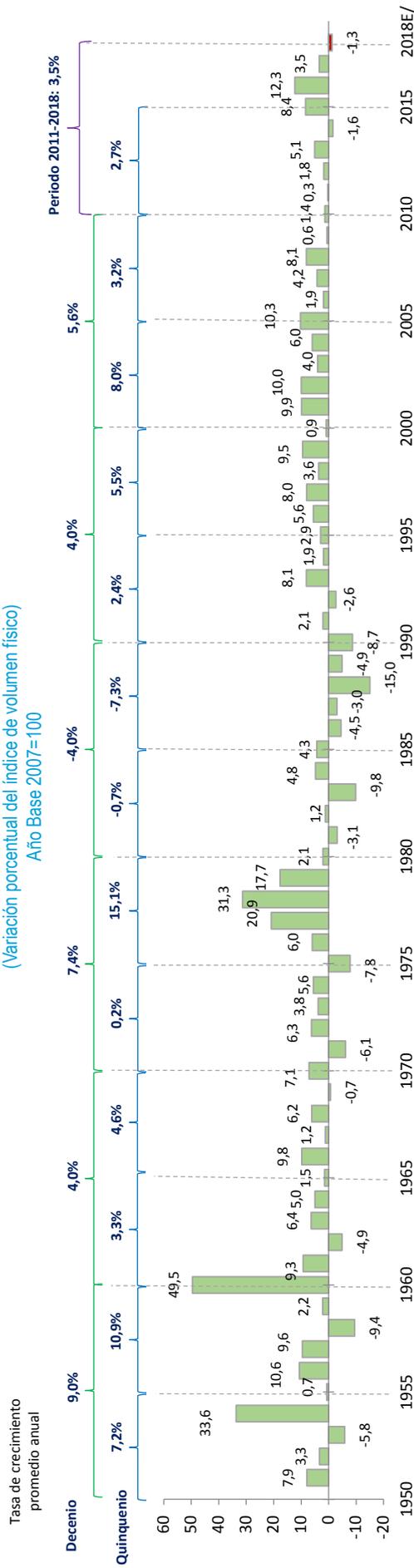
Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Gráfico N° 10
PERÚ: PESCA Y ACUICULTURA 1950 - 2018
 (Variación porcentual del índice de volumen físico)
 Año Base 2007=100



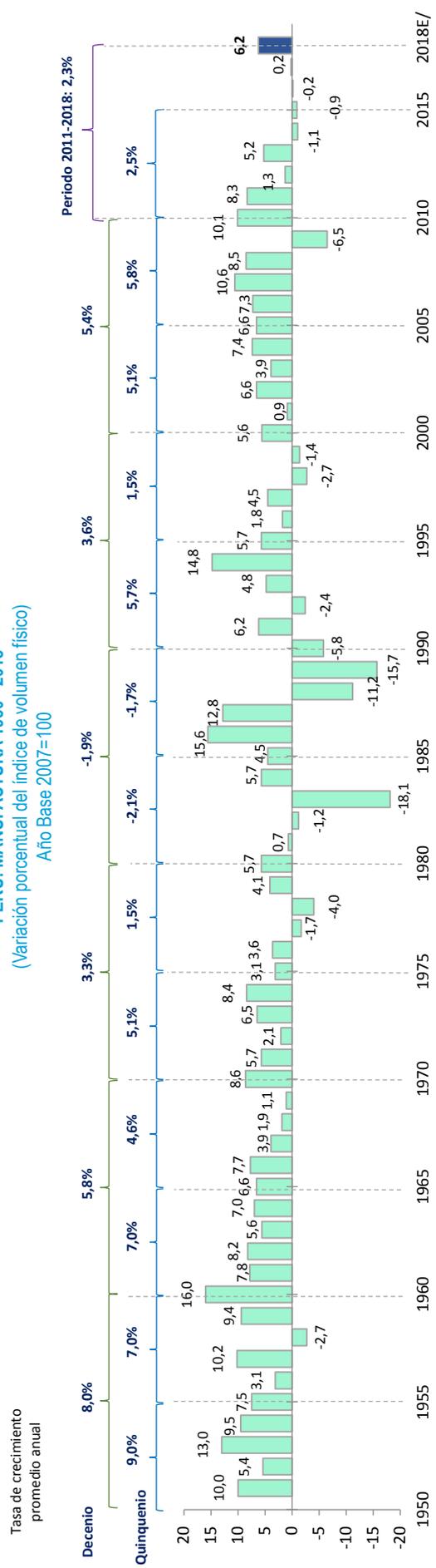
Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Gráfico N° 11
PERÚ: EXTRACCIÓN DE PETRÓLEO Y MINERALES 1950 - 2018
(Variación porcentual del índice de volumen físico)
Año Base 2007=100



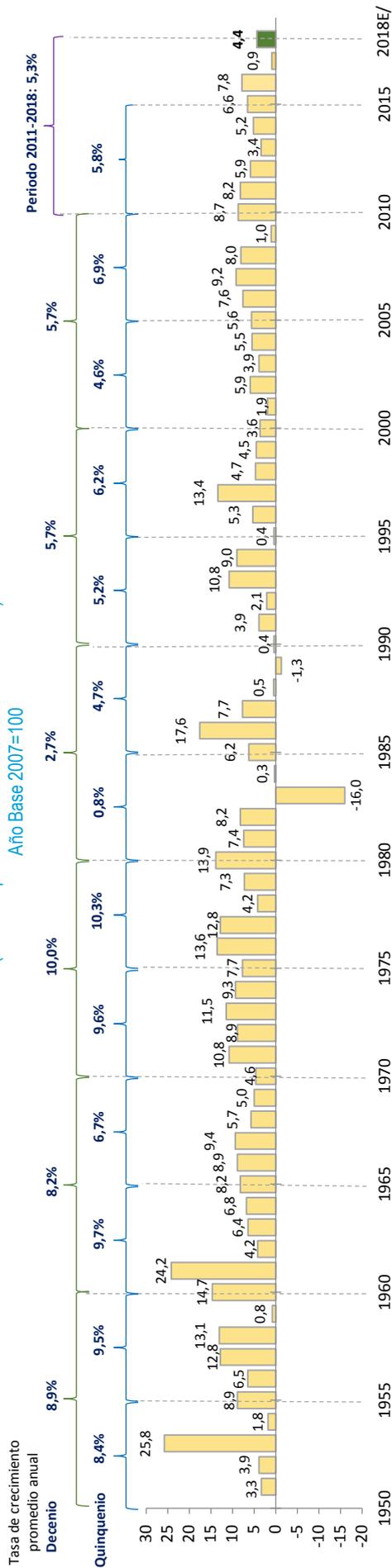
Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Gráfico N° 12
PERÚ: MANUFACTURA 1950 - 2018
(Variación porcentual del índice de volumen físico)
Año Base 2007=100



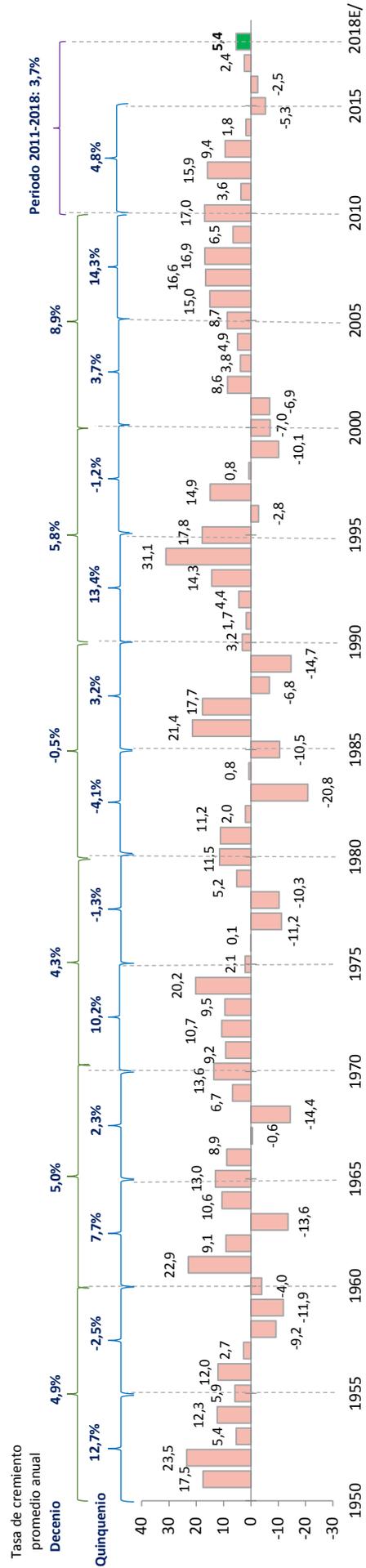
Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Gráfico N° 13
PERÚ: ELECTRICIDAD, GAS Y AGUA 1950 - 2018
 (Variación porcentual del índice de volumen físico)
 Año Base 2007=100



Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Gráfico N° 14
PERÚ: CONSTRUCCIÓN 1950 - 2018
 (Variación porcentual del índice de volumen físico)
 Año Base 2007=100



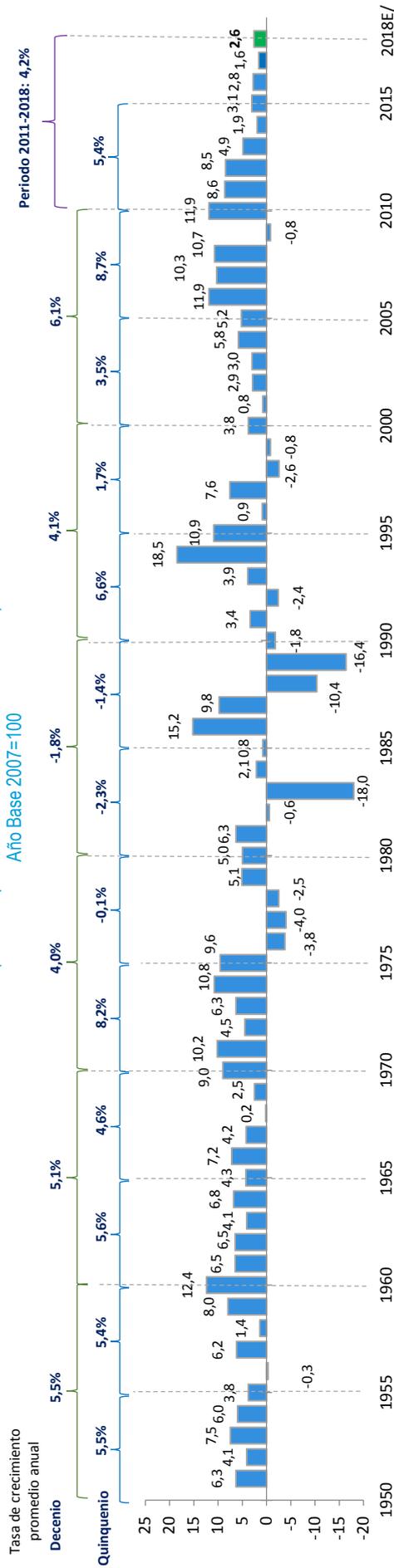
Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Gráfico N° 15

PERÚ: COMERCIO 1950 - 2018

(Variación porcentual del índice de volumen físico)

Año Base 2007=100



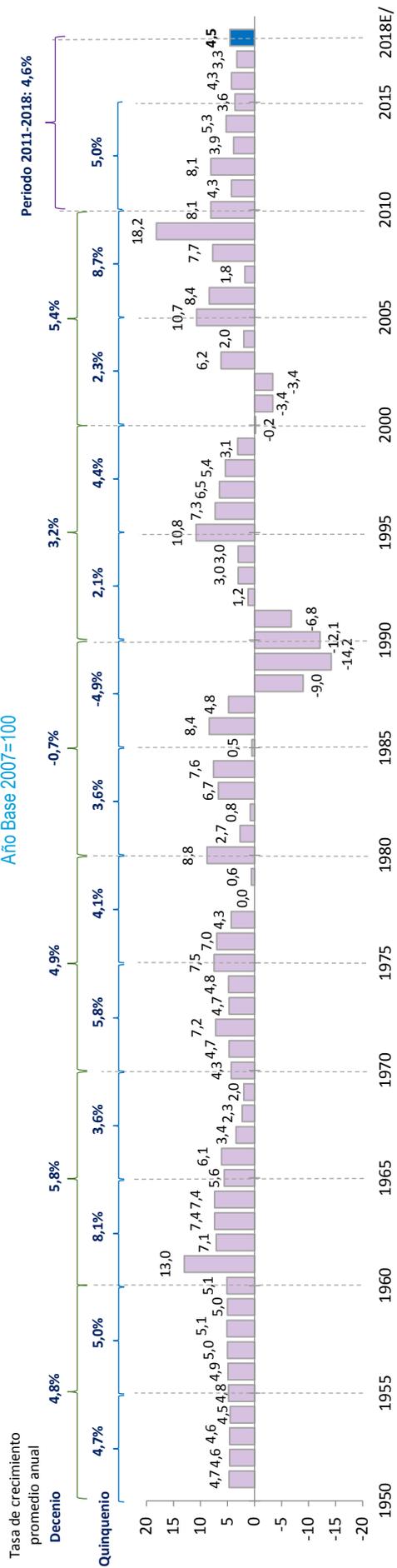
Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Gráfico N° 16

PERÚ: SERVICIOS GUBERNAMENTALES 1950 - 2018

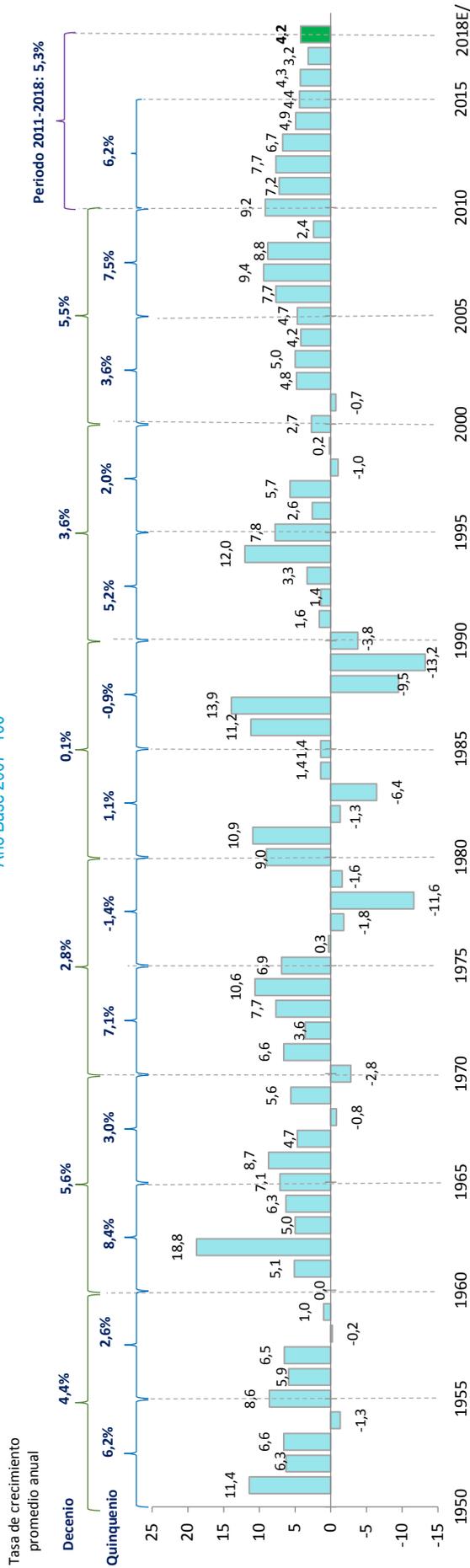
(Variación porcentual del índice de volumen físico)

Año Base 2007=100



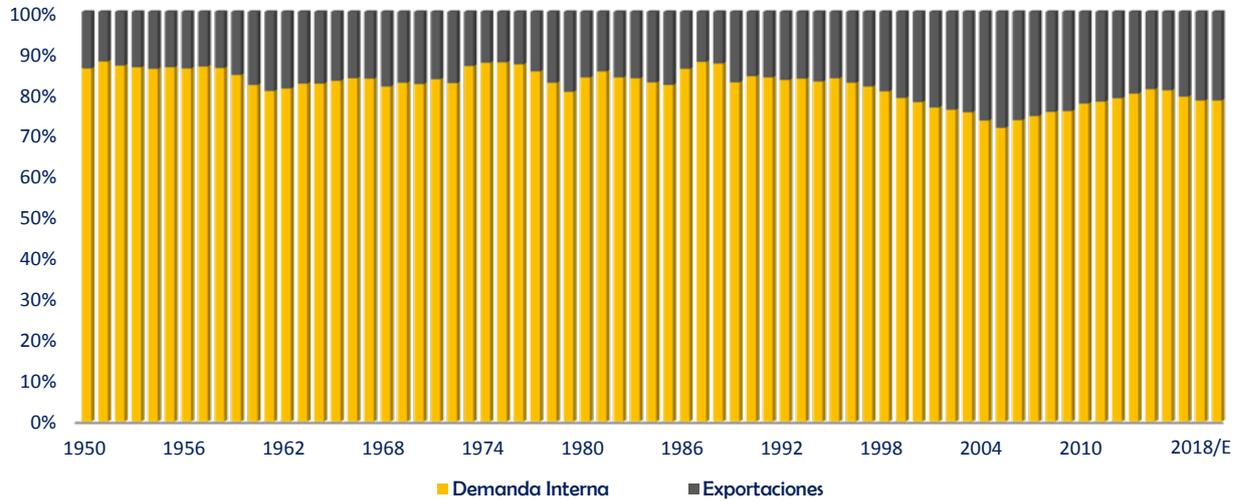
Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Gráfico N° 17
PERÚ: OTROS SERVICIOS^{1/} 1950 - 2018
 (Variación porcentual del índice de volumen físico)
 Año Base 2007=100



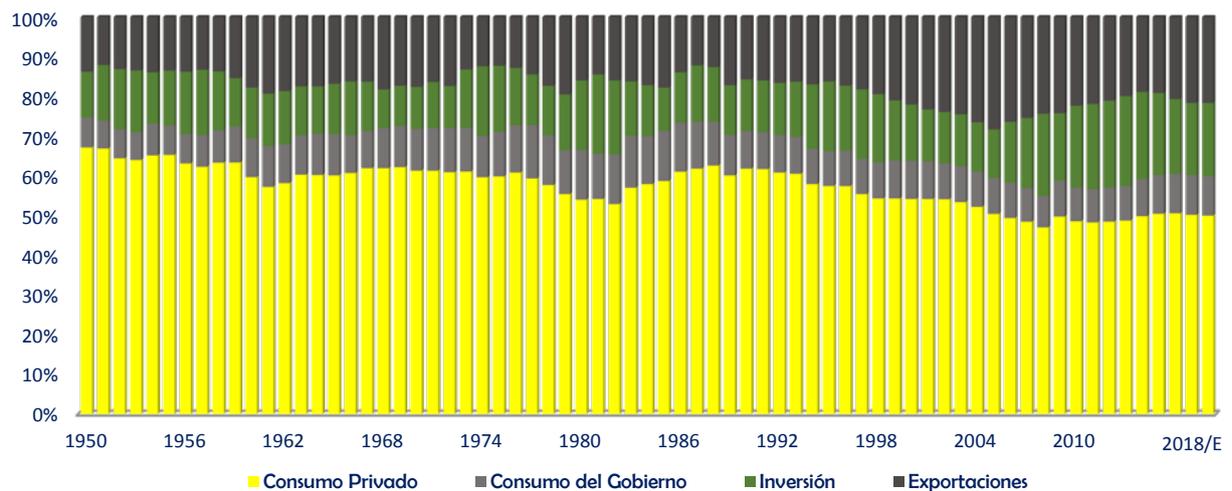
^{1/} Incluye impuestos.
 Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Gráfico N° 18
PERÚ: DEMANDA INTERNA Y EXPORTACIONES EN LA DEMANDA GLOBAL, 1950-2018
 Valores a precios constantes de 2007
 (Estructura porcentual)



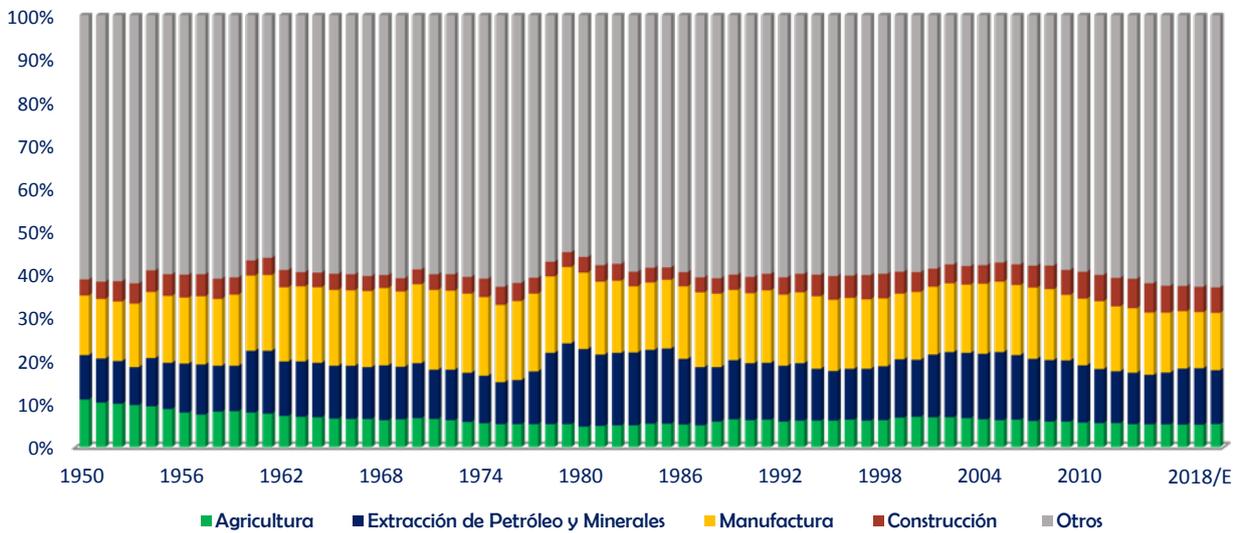
Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Gráfico N° 19
PERÚ: DEMANDA GLOBAL SEGÚN COMPONENTES, 1950-2018
 Valores a precios constantes de 2007
 (Estructura porcentual)



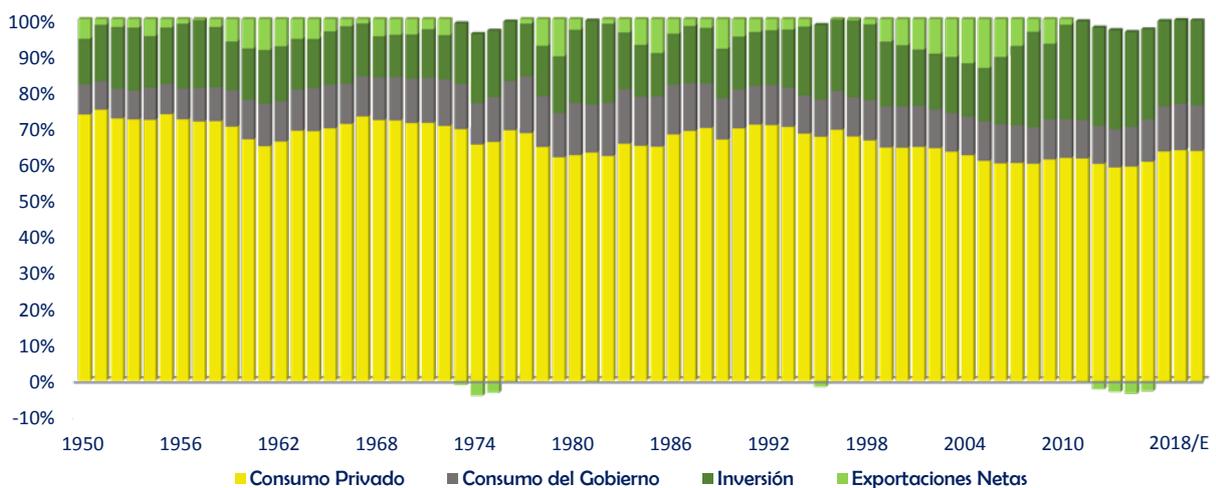
Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Gráfico N° 20
PERÚ: PRODUCTO BRUTO INTERNO SEGÚN ACTIVIDAD ECONÓMICA, 1950 - 2018
 Valores a precios constantes de 2007
 (Estructura porcentual)



Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

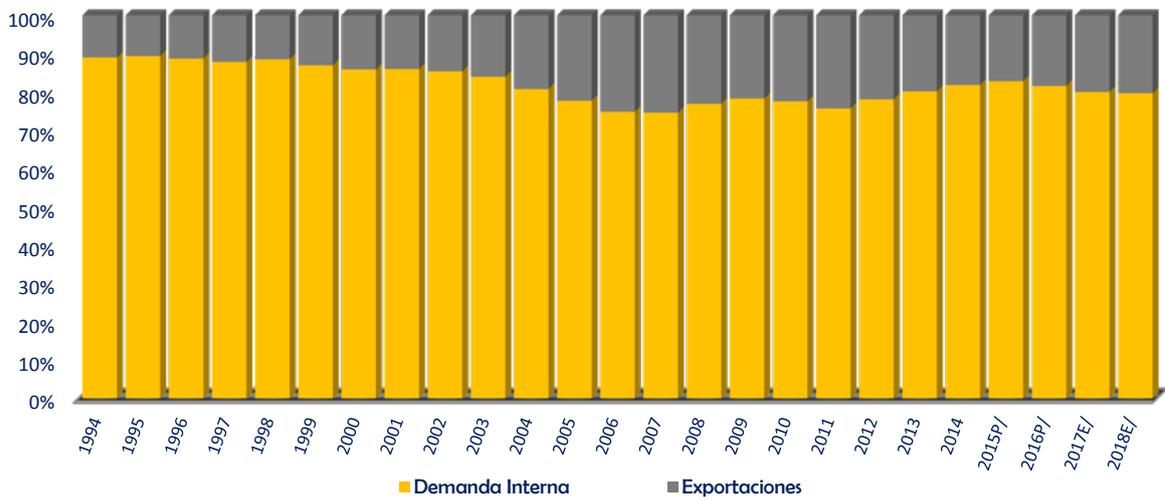
Gráfico N° 21
PERÚ: PRODUCTO BRUTO INTERNO POR TIPO DE GASTO, 1950 - 2018
 Valores a precios constantes de 2007
 (Estructura porcentual)



Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

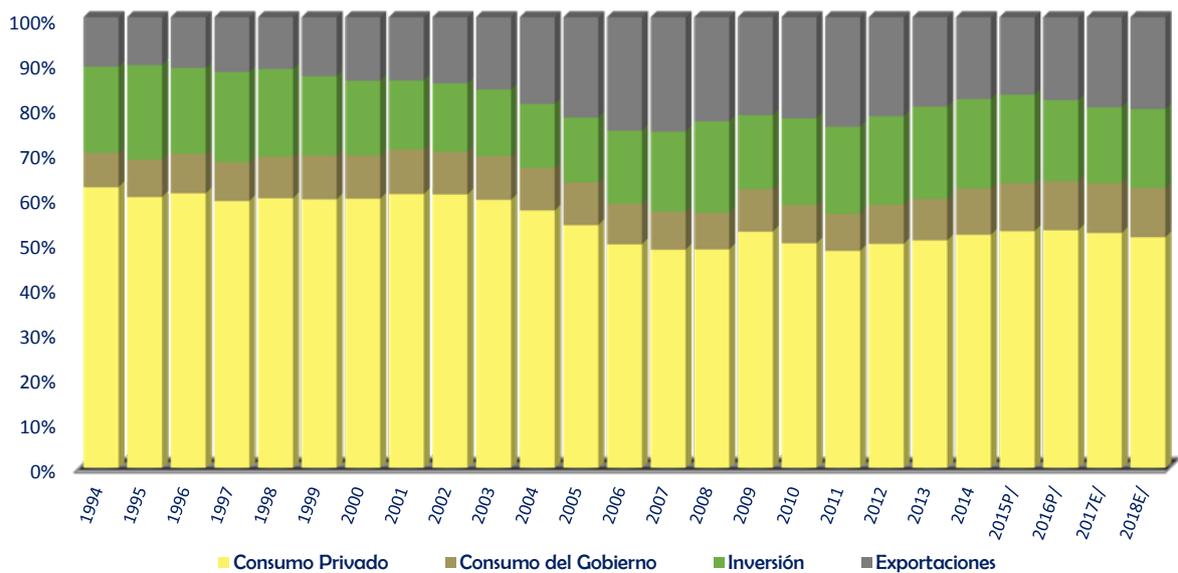
2.2. Periodo 1994 - 2018

Gráfico N° 22
PERÚ: DEMANDA INTERNA Y EXPORTACIONES EN LA DEMANDA GLOBAL, 1994-2018
 Valores a precios corrientes
 (Estructura porcentual)



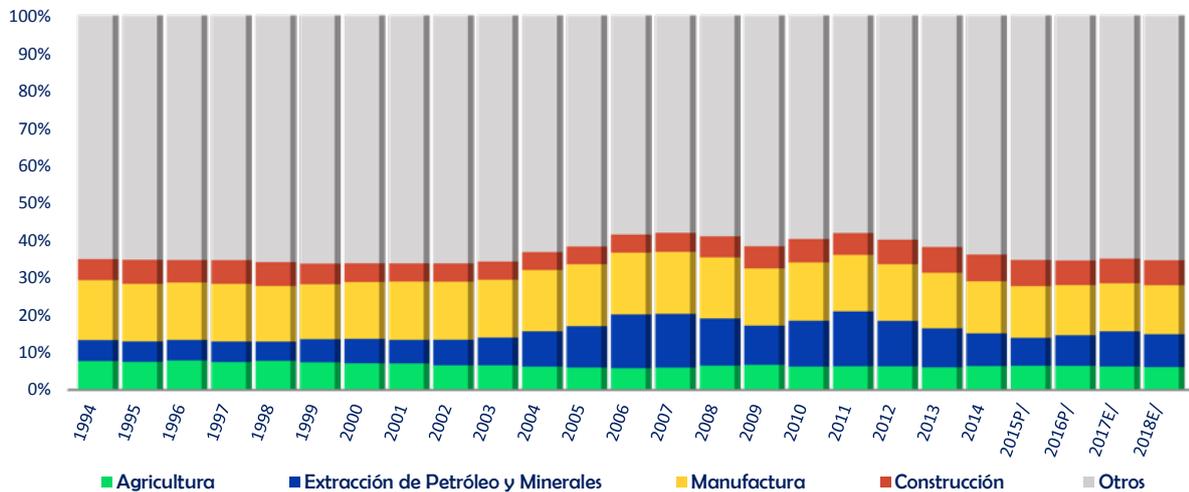
Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Gráfico N° 23
PERÚ: DEMANDA GLOBAL SEGÚN COMPONENTES, 1994-2018
 Valores a precios corrientes
 (Estructura porcentual)



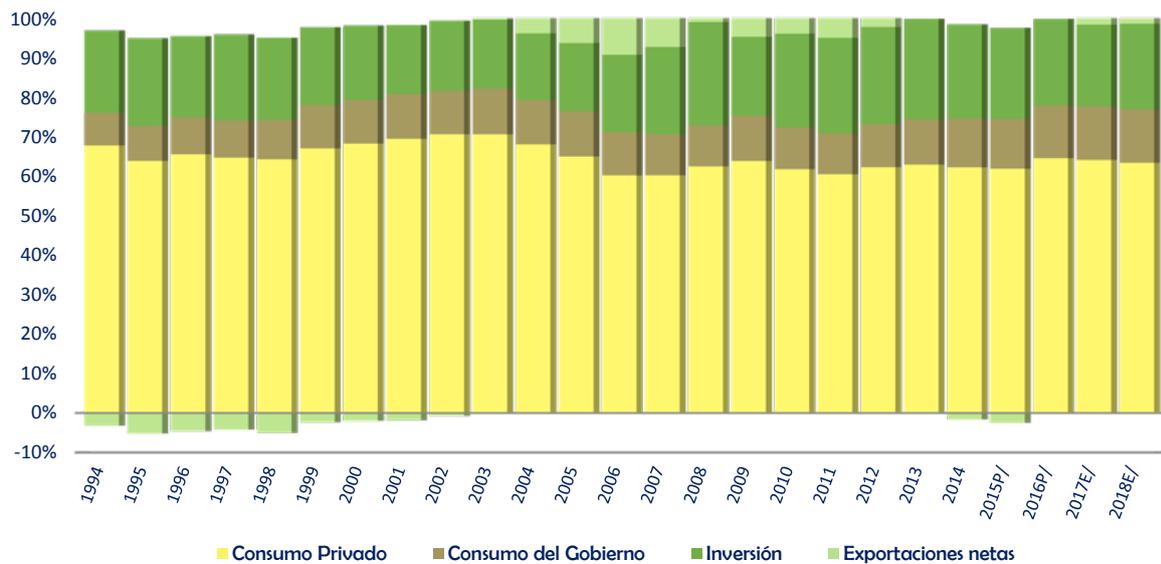
Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Gráfico N° 24
PERÚ: PRODUCTO BRUTO INTERNO SEGÚN ACTIVIDAD ECONÓMICA, 1994-2018
 Valores a precios corrientes
 (Estructura porcentual)



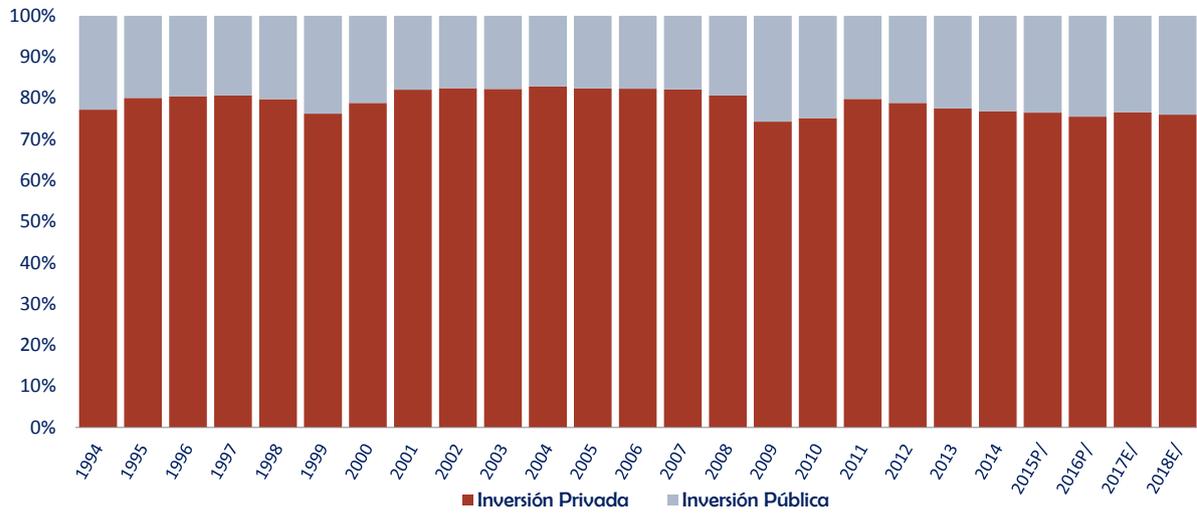
Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Gráfico N° 25
PERÚ: PRODUCTO BRUTO INTERNO POR TIPO DE GASTO, 1994-2018
 Valores a precios corrientes
 (Estructura porcentual)



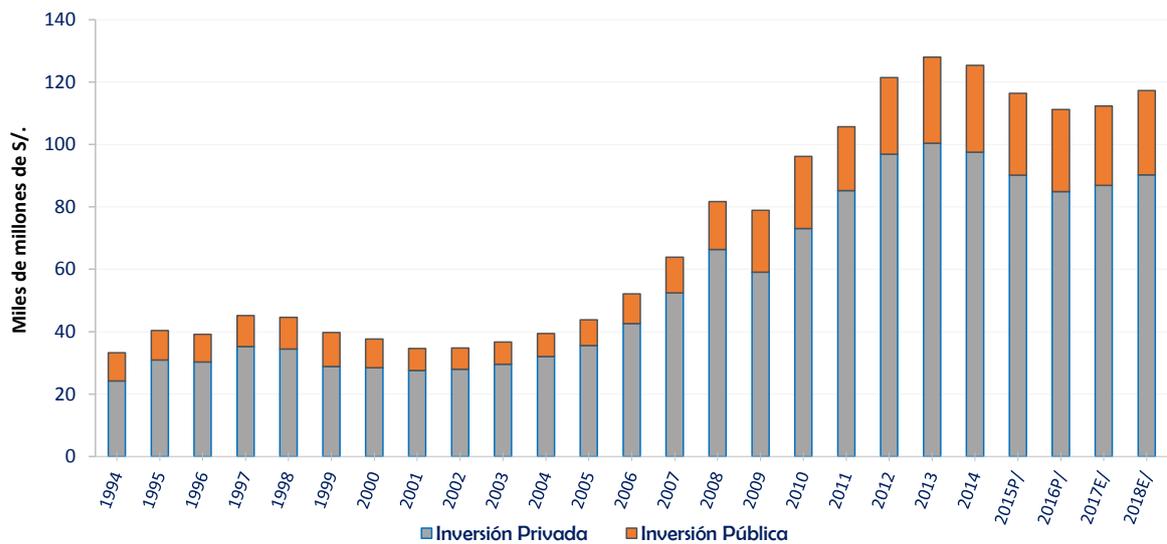
Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Gráfico N° 26
PERÚ: INVERSIÓN BRUTA FIJA PRIVADA Y PÚBLICA, 1994-2018
 Valores a precios corrientes
 (Estructura porcentual)



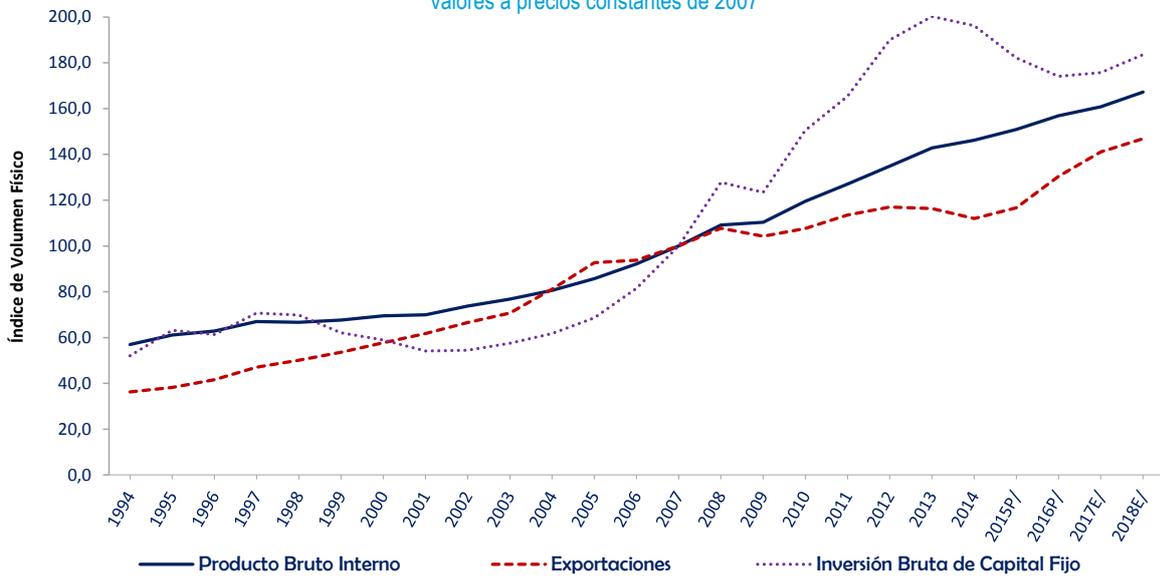
Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Gráfico N° 27
PERÚ: INVERSIÓN TOTAL, PÚBLICA Y PRIVADA, 1994 - 2018
 Valores a precios constantes de 2007



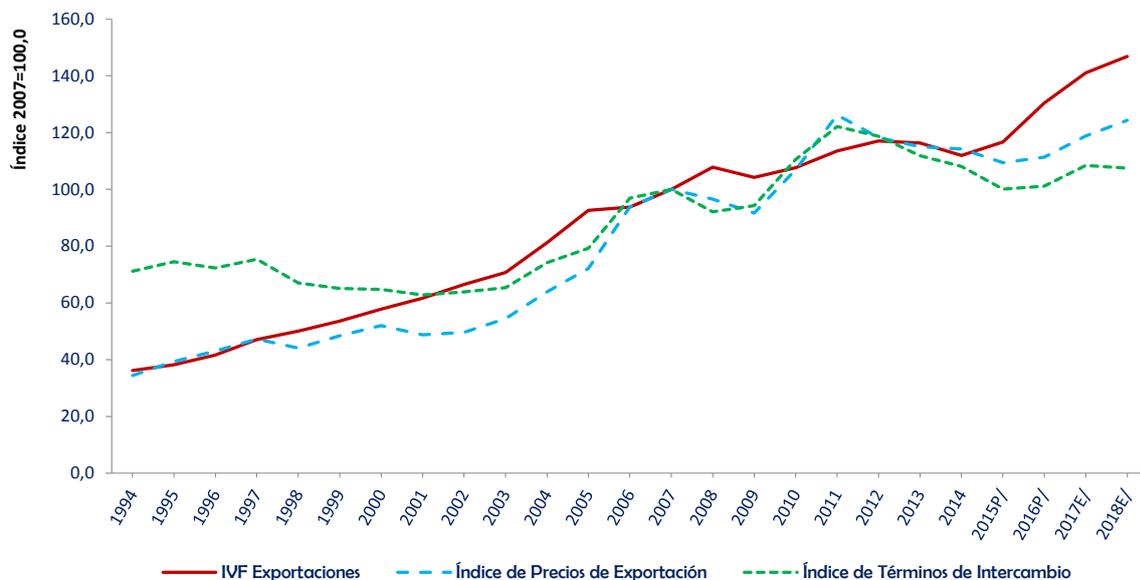
Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Gráfico N° 28
PERÚ: ÍNDICE DE VOLUMEN FÍSICO DEL PBI, EXPORTACIÓN
E INVERSIÓN BRUTA DE CAPITAL FIJO, 1995-2018
 Valores a precios constantes de 2007



Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Gráfico N° 29
PERÚ: ÍNDICE DE VOLUMEN FÍSICO DE LAS EXPORTACIONES, ÍNDICE DE PRECIOS DE
EXPORTACIÓN E ÍNDICE DE TÉRMINOS DE INTERCAMBIO, 1994-2018



Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

2.3. Periodo 2000 - 2018

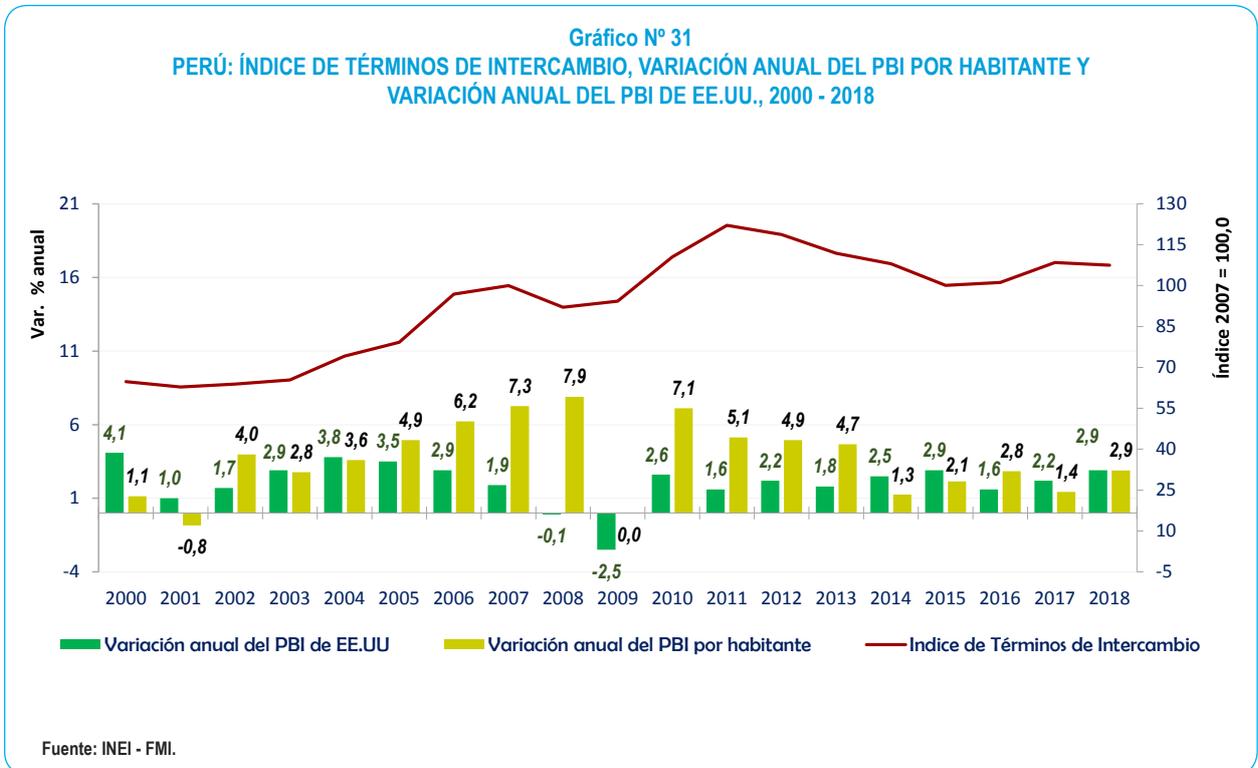
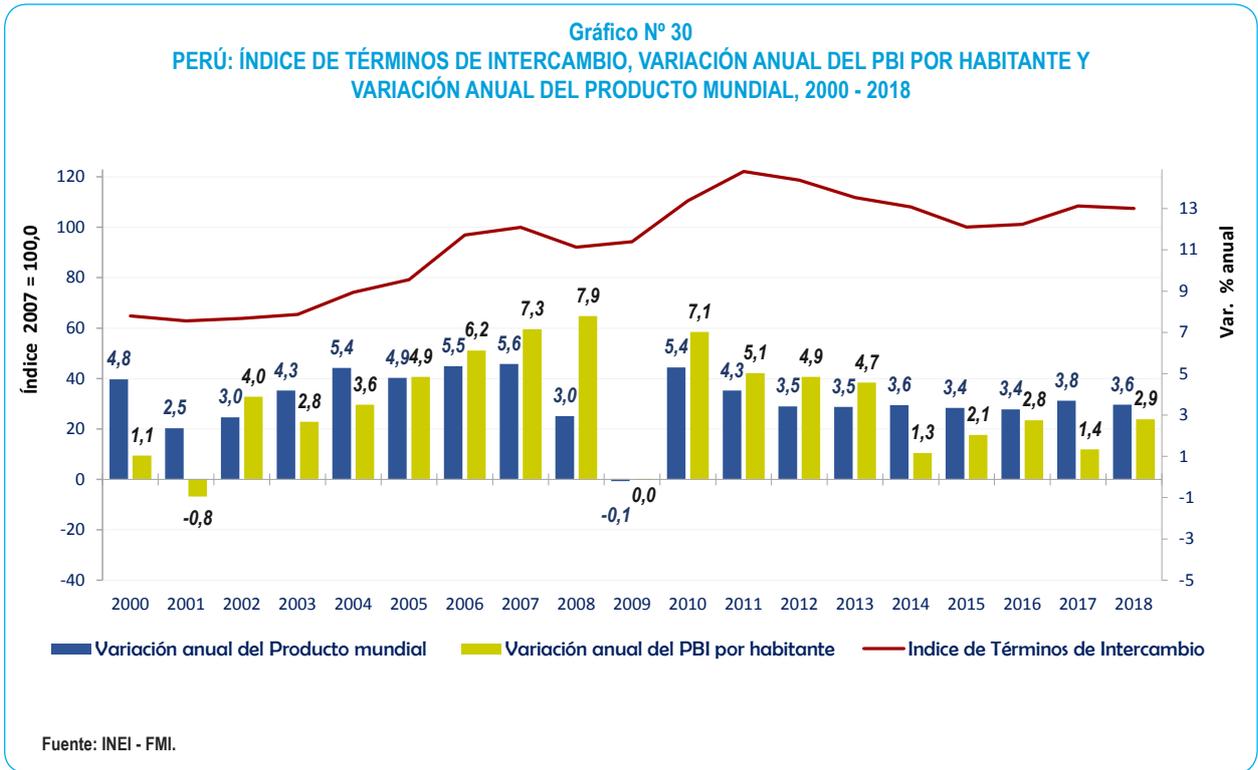
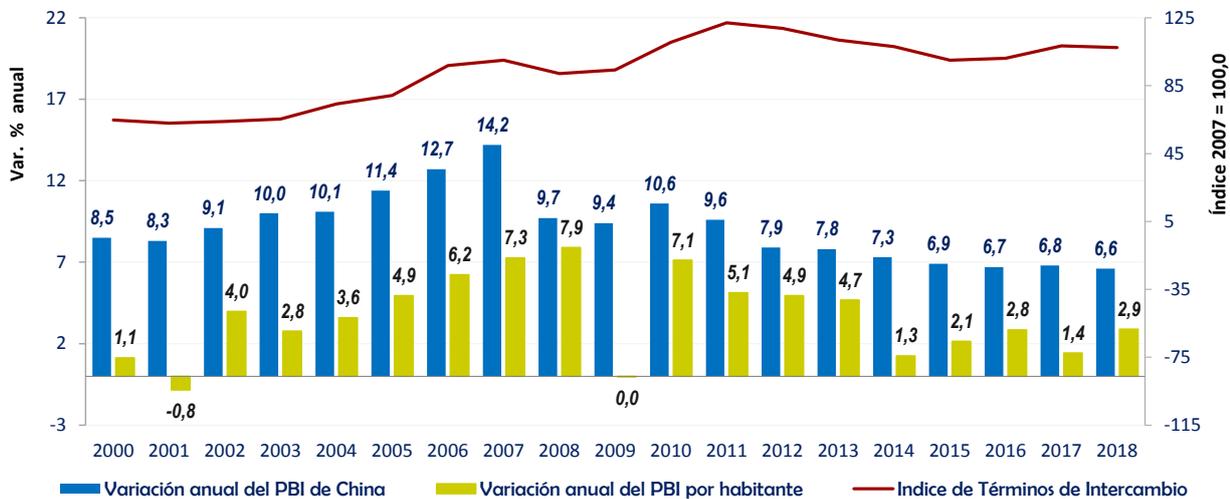
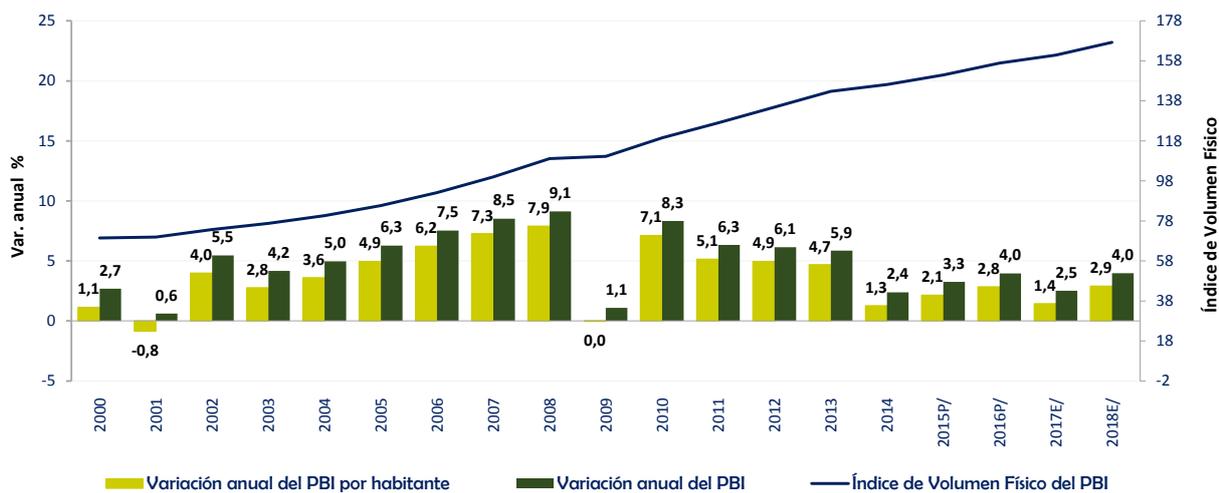


Gráfico N° 32
PERÚ: ÍNDICE DE TÉRMINOS DE INTERCAMBIO, VARIACIÓN ANUAL DEL PBI POR HABITANTE
Y VARIACIÓN ANUAL DEL PBI DE CHINA, 2000 - 2018



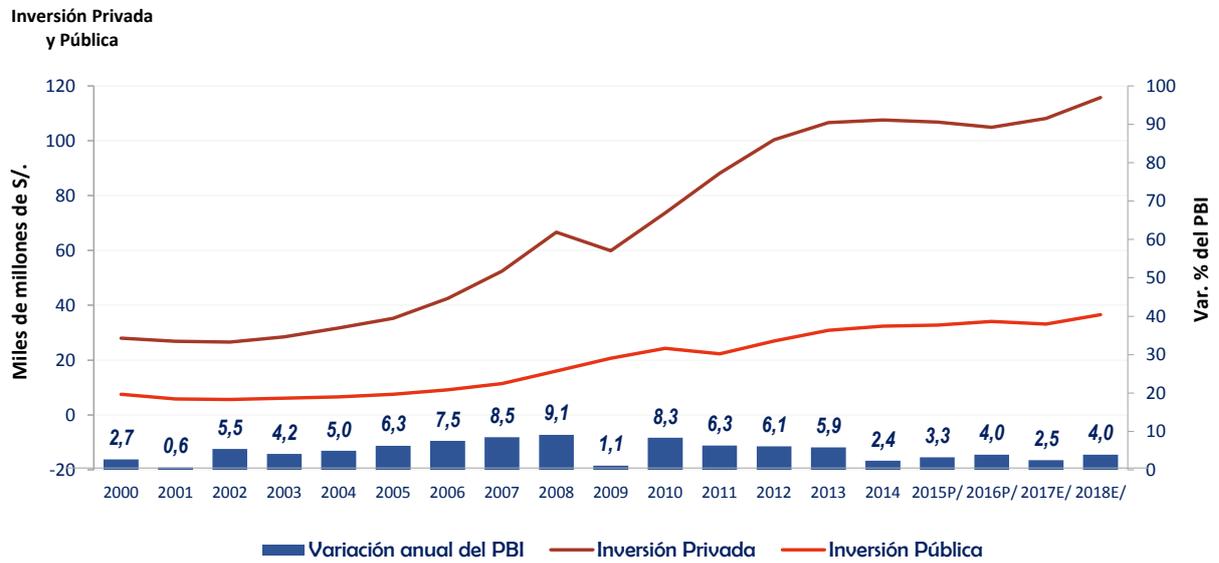
Fuente: INEI - FMI.

Gráfico N° 33
PERÚ: VARIACIÓN ANUAL DEL PBI, ÍNDICE DE VOLUMEN FÍSICO DEL PBI
Y VARIACIÓN ANUAL DEL PBI POR HABITANTE, 2000-2018
 Valores a precios constantes 2007



Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Gráfico N° 34
PERÚ: INVERSIÓN PRIVADA, INVERSIÓN PÚBLICA Y VARIACIÓN ANUAL DEL PBI, 2000-2018
 Valores a precios constantes de 2007



Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

3

Cuadros Estadísticos

3.1

Valores a precios constantes
de 2007

Cuadro N° 1
PERÚ: PRODUCTO BRUTO INTERNO TOTAL Y POR HABITANTE, SERIE 1950 - 2018
(Valores a precios constantes de 2007)

Año	Producto Bruto Interno		Población ^{1/} Personas	Producto Bruto Interno por habitante		Precios ^{2/} (Var. %)
	Millones de Soles	Tasas Anuales de Crecimiento		Soles	Tasas Anuales de Crecimiento	
1950	40 920	-	7 632 460	5 361	-	12,2
1951	44 711	9,3	7 826 262	5 713	6,6	10,1
1952	47 347	5,9	8 025 721	5 899	3,3	6,9
1953	50 085	5,8	8 232 177	6 084	3,1	9,1
1954	52 762	5,3	8 446 997	6 246	2,7	5,4
1955	55 858	5,9	8 671 541	6 442	3,1	4,7
1956	58 484	4,7	8 904 891	6 568	2,0	5,5
1957	62 371	6,6	9 146 156	6 819	3,8	7,4
1958	61 706	-1,1	9 396 690	6 567	-3,7	7,9
1959	63 653	3,2	9 657 833	6 591	0,4	12,7
1960	69 946	9,9	9 930 965	7 043	6,9	8,6
1961	75 085	7,3	10 217 475	7 349	4,3	6,0
1962	82 620	10,0	10 516 454	7 856	6,9	6,6
1963	86 196	4,3	10 825 811	7 962	1,3	6,0
1964	91 840	6,5	11 143 427	8 242	3,5	9,9
1965	97 003	5,6	11 467 225	8 459	2,6	16,4
1966	104 995	8,2	11 796 313	8 901	5,2	8,9
1967	109 040	3,9	12 132 121	8 988	1,0	11,5
1968	109 206	0,2	12 475 921	8 753	-2,6	19,1
1969	113 044	3,5	12 829 004	8 812	0,7	6,2
1970	116 849	3,4	13 192 677	8 857	0,5	5,0
1971	122 213	4,6	13 567 714	9 008	1,7	6,8
1972	126 463	3,5	13 953 235	9 063	0,6	7,2
1973	134 401	6,3	14 348 084	9 367	3,4	9,5
1974	147 017	9,4	14 751 106	9 967	6,4	16,9
1975	153 340	4,3	15 161 146	10 114	1,5	23,6
1976	155 559	1,4	15 580 807	9 984	-1,3	33,5
1977	156 102	0,3	16 010 843	9 750	-2,3	38,0
1978	151 977	-2,6	16 447 370	9 240	-5,2	57,9
1979	158 194	4,1	16 886 456	9 368	1,4	67,7
1980	167 596	5,9	17 324 179	9 674	3,3	59,2
1981	176 901	5,6	17 760 219	9 961	3,0	75,4
1982	176 507	-0,2	18 197 198	9 700	-2,6	64,5
1983	158 136	-10,4	18 635 588	8 486	-12,5	111,1
1984	163 842	3,6	19 075 874	8 589	1,2	110,2
1985	167 219	2,1	19 518 555	8 567	-0,3	163,4
1986	182 981	9,4	19 965 797	9 165	7,0	77,9
1987	200 778	9,7	20 417 262	9 834	7,3	85,8
1988	181 822	-9,4	20 869 717	8 712	-11,4	667,0
1989	159 436	-12,3	21 319 883	7 478	-14,2	3398,6
1990	151 492	-5,0	21 764 515	6 961	-6,9	7481,7
1991	154 854	2,2	22 203 931	6 974	0,2	409,5
1992	154 017	-0,5	22 640 305	6 803	-2,5	73,5
1993	162 093	5,2	23 073 150	7 025	3,3	48,6
1994	182 044	12,3	23 501 974	7 746	10,3	23,7
1995	195 536	7,4	23 926 300	8 172	5,5	11,1
1996	201 009	2,8	24 348 132	8 256	1,0	11,5
1997	214 028	6,5	24 767 794	8 641	4,7	8,5
1998	213 190	-0,4	25 182 269	8 466	-2,0	7,3
1999	216 377	1,5	25 588 546	8 456	-0,1	3,5
2000	222 207	2,7	25 983 588	8 552	1,1	3,8
2001	223 580	0,6	26 366 533	8 480	-0,8	2,0
2002	235 773	5,5	26 739 379	8 817	4,0	0,2
2003	245 593	4,2	27 103 457	9 061	2,8	2,3
2004	257 770	5,0	27 460 073	9 387	3,6	3,7
2005	273 971	6,3	27 810 540	9 851	4,9	1,6
2006	294 598	7,5	28 151 443	10 465	6,2	2,0
2007	319 693	8,5	28 481 901	11 224	7,3	1,8
2008	348 870	9,1	28 807 034	12 111	7,9	5,8
2009	352 693	1,1	29 132 013	12 107	-0,0	2,9
2010	382 081	8,3	29 461 933	12 969	7,1	1,5
2011	406 256	6,3	29 797 694	13 634	5,1	3,4
2012	431 199	6,1	30 135 875	14 308	4,9	3,7
2013	456 435	5,9	30 475 144	14 977	4,7	2,8
2014	467 307	2,4	30 814 175	15 165	1,3	3,2
2015P/	482 522	3,3	31 151 643	15 489	2,1	3,5
2016P/	501 610	4,0	31 488 625	15 930	2,8	3,6
2017E/	514 246	2,5	31 826 018	16 158	1,4	2,8
2018E/	534 695	4,0	32 162 184	16 625	2,9	1,3

^{1/} Perú: Estimaciones y Proyecciones de población 1950 - 2050.

^{2/} Variación promedio anual del Índice de Precios al Consumidor de Lima Metropolitana.

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Cuadro N° 2
PERÚ: OFERTA Y DEMANDA GLOBAL, 1950 - 2018
 Valores a precios constantes de 2007
 (Millones de soles)

Año	Producto Bruto Interno	Importaciones	Oferta y Demanda Global	Demanda Interna	Formación Bruta de Capital	Consumo Final	Consumo Final Privado	Consumo Final del Gobierno	Exportaciones
1950	40 920	3 981	44 901	38 716	5 164	33 552	30 156	3 396	6 185
1951	44 711	5 380	50 091	44 028	7 027	37 001	33 508	3 493	6 063
1952	47 347	5 966	53 313	46 348	8 105	38 243	34 356	3 887	6 965
1953	50 085	6 474	56 559	48 933	8 792	40 141	36 175	3 966	7 626
1954	52 762	5 684	58 446	50 301	7 522	42 779	38 076	4 703	8 145
1955	55 858	7 275	63 133	54 585	8 735	45 850	41 149	4 701	8 548
1956	58 484	8 544	67 028	57 775	10 536	47 239	42 263	4 976	9 253
1957	62 371	9 392	71 763	62 243	11 776	50 467	44 707	5 760	9 520
1958	61 706	8 288	69 994	60 407	10 377	50 030	44 274	5 756	9 587
1959	63 653	6 937	70 590	59 747	8 579	51 168	44 719	6 449	10 843
1960	69 946	8 295	78 241	64 306	10 046	54 260	46 682	7 578	13 935
1961	75 085	10 088	85 173	68 729	11 283	57 446	48 688	8 758	16 444
1962	82 620	11 380	94 000	76 445	12 579	63 866	54 666	9 200	17 555
1963	86 196	12 585	98 781	81 542	12 193	69 349	59 612	9 737	17 239
1964	91 840	13 441	105 281	86 853	12 544	74 309	63 353	10 956	18 428
1965	97 003	15 713	112 716	93 754	14 278	79 476	67 778	11 698	18 962
1966	104 995	17 810	122 805	102 955	16 737	86 218	74 505	11 713	19 850
1967	109 040	19 748	128 788	107 769	15 969	91 800	79 682	12 118	21 019
1968	109 206	17 953	127 159	104 066	12 511	91 555	78 662	12 893	23 093
1969	113 044	17 842	130 886	108 202	13 188	95 014	81 410	13 604	22 684
1970	116 849	19 064	135 913	111 932	14 355	97 577	83 297	14 280	23 981
1971	122 213	19 925	142 138	118 859	16 499	102 360	87 096	15 264	23 279
1972	126 463	19 871	146 334	120 891	15 542	105 349	89 075	16 274	25 443
1973	134 401	22 317	156 718	135 985	22 987	112 998	95 745	17 253	20 733
1974	147 017	28 378	175 395	153 583	30 677	122 906	104 616	18 290	21 812
1975	153 340	27 567	180 907	158 593	30 070	128 523	108 208	20 315	22 314
1976	155 559	24 094	179 653	156 573	26 073	130 500	109 208	21 292	23 080
1977	156 102	24 179	180 281	154 213	22 895	131 318	106 956	24 362	26 068
1978	151 977	18 287	170 264	140 822	21 842	119 580	98 306	21 274	29 442
1979	158 194	18 149	176 343	141 996	24 795	117 201	97 732	19 469	34 347
1980	167 596	26 092	193 688	162 717	33 910	128 807	104 622	24 185	30 971
1981	176 901	30 880	207 781	177 608	41 432	136 176	112 440	23 736	30 173
1982	176 507	30 960	207 467	174 301	38 621	135 680	109 726	25 954	33 166
1983	158 136	23 630	181 766	152 406	24 980	127 426	103 589	23 837	29 360
1984	163 842	19 897	183 739	152 198	23 483	128 715	106 445	22 270	31 541
1985	167 219	17 224	184 443	151 608	20 049	131 559	108 307	23 252	32 835
1986	182 981	21 160	204 141	175 686	26 022	149 664	124 563	25 101	28 455
1987	200 778	23 709	224 487	197 050	31 871	165 179	138 641	26 538	27 437
1988	181 822	21 278	203 100	177 493	28 057	149 436	127 082	22 354	25 607
1989	159 436	17 499	176 935	146 510	22 100	124 410	106 319	18 091	30 425
1990	151 492	19 596	171 088	144 216	22 232	121 984	105 735	16 249	26 872
1991	154 854	22 970	177 824	149 400	23 167	126 233	109 665	16 568	28 424
1992	154 017	24 999	179 016	149 350	23 461	125 889	108 852	17 037	29 666
1993	162 093	25 948	188 041	157 453	26 210	131 243	113 680	17 563	30 588
1994	182 044	32 860	214 904	178 384	34 865	143 519	124 433	19 086	36 520
1995	195 536	41 765	237 301	198 772	41 789	156 983	136 275	20 708	38 529
1996	201 009	41 807	242 816	200 858	39 738	161 120	139 501	21 619	41 958
1997	214 028	46 908	260 936	213 482	45 665	167 817	144 555	23 262	47 454
1998	213 190	47 587	260 777	210 266	44 724	165 542	141 698	23 844	50 511
1999	216 377	40 693	257 070	203 051	38 706	164 345	139 666	24 679	54 019
2000	222 207	42 239	264 446	206 214	37 579	168 635	143 191	25 444	58 232
2001	223 580	43 464	267 044	204 852	34 983	169 869	144 629	25 240	62 192
2002	235 773	44 564	280 337	213 281	36 367	176 914	151 674	25 240	67 056
2003	245 593	45 631	291 224	219 923	38 212	181 711	155 487	26 224	71 301
2004	257 770	50 379	308 149	226 356	38 288	188 068	160 769	27 299	81 793
2005	273 971	56 514	330 485	237 109	40 672	196 437	166 654	29 783	93 376
2006	294 598	63 691	358 289	263 809	54 757	209 052	177 006	32 046	94 480
2007	319 693	77 257	396 950	296 176	70 436	225 740	192 316	33 424	100 774
2008	348 870	96 556	445 426	336 810	92 339	244 471	209 428	35 043	108 616
2009	352 693	81 165	433 858	328 818	73 683	255 135	215 863	39 272	105 040
2010	382 081	102 739	484 820	376 385	100 073	276 312	235 508	40 804	108 435
2011	406 256	116 707	522 963	408 576	112 291	296 285	252 468	43 817	114 387
2012	431 199	128 375	559 574	441 634	122 952	318 682	271 240	47 442	117 940
2013	456 435	132 055	588 490	471 216	133 408	337 808	286 789	51 019	117 274
2014	467 307	130 747	598 054	485 240	131 737	353 503	298 006	55 497	112 814
2015P/	482 522	132 018	614 540	496 918	127 153	369 765	309 877	59 888	117 622
2016P/	501 610	134 089	635 699	504 256	119 902	384 354	321 341	63 013	131 443
2017E/	514 246	143 535	657 781	515 647	119 949	395 698	329 827	65 871	142 134
2018E/	534 695	149 970	684 665	536 702	126 355	410 347	342 241	68 106	147 963

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Cuadro N° 3
 PERÚ: OFERTA Y DEMANDA GLOBAL, 1950 - 2018
 Valores a precios constantes de 2007
 (Estructura porcentual)

Año	Producto Bruto Interno	Importaciones	Oferta y Demanda Global	Demanda Interna	Formación Bruta de Capital	Consumo Final	Consumo Final Privado	Consumo Final del Gobierno	Exportaciones
1950	91,1	8,9	100,0	86,2	11,5	74,7	67,2	7,6	13,8
1951	89,3	10,7	100,0	87,9	14,0	73,9	66,9	7,0	12,1
1952	88,8	11,2	100,0	86,9	15,2	71,7	64,4	7,3	13,1
1953	88,6	11,4	100,0	86,5	15,5	71,0	64,0	7,0	13,5
1954	90,3	9,7	100,0	86,1	12,9	73,2	65,1	8,0	13,9
1955	88,5	11,5	100,0	86,5	13,8	72,6	65,2	7,4	13,5
1956	87,3	12,7	100,0	86,2	15,7	70,5	63,1	7,4	13,8
1957	86,9	13,1	100,0	86,7	16,4	70,3	62,3	8,0	13,3
1958	88,2	11,8	100,0	86,3	14,8	71,5	63,3	8,2	13,7
1959	90,2	9,8	100,0	84,6	12,2	72,5	63,4	9,1	15,4
1960	89,4	10,6	100,0	82,2	12,8	69,3	59,7	9,7	17,8
1961	88,2	11,8	100,0	80,7	13,2	67,4	57,2	10,3	19,3
1962	87,9	12,1	100,0	81,3	13,4	67,9	58,2	9,8	18,7
1963	87,3	12,7	100,0	82,5	12,3	70,2	60,3	9,9	17,5
1964	87,2	12,8	100,0	82,5	11,9	70,6	60,2	10,4	17,5
1965	86,1	13,9	100,0	83,2	12,7	70,5	60,1	10,4	16,8
1966	85,5	14,5	100,0	83,8	13,6	70,2	60,7	9,5	16,2
1967	84,7	15,3	100,0	83,7	12,4	71,3	61,9	9,4	16,3
1968	85,9	14,1	100,0	81,8	9,8	72,0	61,9	10,1	18,2
1969	86,4	13,6	100,0	82,7	10,1	72,6	62,2	10,4	17,3
1970	86,0	14,0	100,0	82,4	10,6	71,8	61,3	10,5	17,6
1971	86,0	14,0	100,0	83,6	11,6	72,0	61,3	10,7	16,4
1972	86,4	13,6	100,0	82,6	10,6	72,0	60,9	11,1	17,4
1973	85,8	14,2	100,0	86,8	14,7	72,1	61,1	11,0	13,2
1974	83,8	16,2	100,0	87,6	17,5	70,1	59,6	10,4	12,4
1975	84,8	15,2	100,0	87,7	16,6	71,0	59,8	11,2	12,3
1976	86,6	13,4	100,0	87,2	14,5	72,6	60,8	11,9	12,8
1977	86,6	13,4	100,0	85,5	12,7	72,8	59,3	13,5	14,5
1978	89,3	10,7	100,0	82,7	12,5	70,2	57,7	12,5	17,3
1979	89,7	10,3	100,0	80,5	14,1	66,5	55,4	11,0	19,5
1980	86,5	13,5	100,0	84,0	17,5	66,5	54,0	12,5	16,0
1981	85,1	14,9	100,0	85,5	19,9	65,5	54,1	11,4	14,5
1982	85,1	14,9	100,0	84,0	18,6	65,4	52,9	12,5	16,0
1983	87,0	13,0	100,0	83,8	13,7	70,1	57,0	13,1	16,2
1984	89,2	10,8	100,0	82,8	12,8	70,1	57,9	12,1	17,2
1985	90,7	9,3	100,0	82,2	10,9	71,3	58,7	12,6	17,8
1986	89,6	10,4	100,0	86,1	12,7	73,3	61,0	12,3	13,9
1987	89,4	10,6	100,0	87,8	14,2	73,6	61,8	11,8	12,2
1988	89,5	10,5	100,0	87,4	13,8	73,6	62,6	11,0	12,6
1989	90,1	9,9	100,0	82,8	12,5	70,3	60,1	10,2	17,2
1990	88,5	11,5	100,0	84,3	13,0	71,3	61,8	9,5	15,7
1991	87,1	12,9	100,0	84,0	13,0	71,0	61,7	9,3	16,0
1992	86,0	14,0	100,0	83,4	13,1	70,3	60,8	9,5	16,6
1993	86,2	13,8	100,0	83,7	13,9	69,8	60,5	9,3	16,3
1994	84,7	15,3	100,0	83,0	16,2	66,8	57,9	8,9	17,0
1995	82,4	17,6	100,0	83,8	17,6	66,2	57,4	8,7	16,2
1996	82,8	17,2	100,0	82,7	16,4	66,4	57,5	8,9	17,3
1997	82,0	18,0	100,0	81,8	17,5	64,3	55,4	8,9	18,2
1998	81,8	18,2	100,0	80,6	17,2	63,5	54,3	9,1	19,4
1999	84,2	15,8	100,0	79,0	15,1	63,9	54,3	9,6	21,0
2000	84,0	16,0	100,0	78,0	14,2	63,8	54,1	9,6	22,0
2001	83,7	16,3	100,0	76,7	13,1	63,6	54,2	9,5	23,3
2002	84,1	15,9	100,0	76,1	13,0	63,1	54,1	9,0	23,9
2003	84,3	15,7	100,0	75,5	13,1	62,4	53,4	9,0	24,5
2004	83,7	16,3	100,0	73,5	12,4	61,0	52,2	8,9	26,5
2005	82,9	17,1	100,0	71,7	12,3	59,4	50,4	9,0	28,3
2006	82,2	17,8	100,0	73,6	15,3	58,3	49,4	8,9	26,4
2007	80,5	19,5	100,0	74,6	17,7	56,9	48,4	8,4	25,4
2008	78,3	21,7	100,0	75,6	20,7	54,9	47,0	7,9	24,4
2009	81,3	18,7	100,0	75,8	17,0	58,8	49,8	9,1	24,2
2010	78,8	21,2	100,0	77,6	20,6	57,0	48,6	8,4	22,4
2011	77,7	22,3	100,0	78,1	21,5	56,7	48,3	8,4	21,9
2012	77,1	22,9	100,0	78,9	22,0	57,0	48,5	8,5	21,1
2013	77,6	22,4	100,0	80,1	22,7	57,4	48,7	8,7	19,9
2014	78,1	21,9	100,0	81,1	22,0	59,1	49,8	9,3	18,9
2015P/	78,5	21,5	100,0	80,9	20,7	60,2	50,4	9,7	19,1
2016P/	78,9	21,1	100,0	79,3	18,9	60,5	50,5	9,9	20,7
2017E/	78,2	21,8	100,0	78,4	18,2	60,2	50,1	10,0	21,6
2018E/	78,1	21,9	100,0	78,4	18,5	59,9	50,0	9,9	21,6

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Cuadro N° 4
PERÚ: OFERTA Y DEMANDA GLOBAL, 1951 - 2018
 Valores a precios constantes de 2007
 (Variación porcentual del índice de volumen físico)

Año	Producto Bruto Interno	Importaciones	Oferta y Demanda Global	Demanda Interna	Formación Bruta de Capital	Consumo Final	Consumo Final Privado	Consumo Final del Gobierno	Exportaciones
1951	9,3	35,1	11,6	13,7	36,1	10,3	11,1	2,9	-2,0
1952	5,9	10,9	6,4	5,3	15,3	3,4	2,5	11,3	14,9
1953	5,8	8,5	6,1	5,6	8,5	5,0	5,3	2,0	9,5
1954	5,3	-12,2	3,3	2,8	-14,4	6,6	5,3	18,6	6,8
1955	5,9	28,0	8,0	8,5	16,1	7,2	8,1	-0,0	4,9
1956	4,7	17,4	6,2	5,8	20,6	3,0	2,7	5,8	8,2
1957	6,6	9,9	7,1	7,7	11,8	6,8	5,8	15,8	2,9
1958	-1,1	-11,8	-2,5	-2,9	-11,9	-0,9	-1,0	-0,1	0,7
1959	3,2	-16,3	0,9	-1,1	-17,3	2,3	1,0	12,0	13,1
1960	9,9	19,6	10,8	7,6	17,1	6,0	4,4	17,5	28,5
1961	7,3	21,6	8,9	6,9	12,3	5,9	4,3	15,6	18,0
1962	10,0	12,8	10,4	11,2	11,5	11,2	12,3	5,0	6,8
1963	4,3	10,6	5,1	6,7	-3,1	8,6	9,0	5,8	-1,8
1964	6,5	6,8	6,6	6,5	2,9	7,2	6,3	12,5	6,9
1965	5,6	16,9	7,1	7,9	13,8	7,0	7,0	6,8	2,9
1966	8,2	13,3	9,0	9,8	17,2	8,5	9,9	0,1	4,7
1967	3,9	10,9	4,9	4,7	-4,6	6,5	6,9	3,5	5,9
1968	0,2	-9,1	-1,3	-3,4	-21,7	-0,3	-1,3	6,4	9,9
1969	3,5	-0,6	2,9	4,0	5,4	3,8	3,5	5,5	-1,8
1970	3,4	6,8	3,8	3,4	8,8	2,7	2,3	5,0	5,7
1971	4,6	4,5	4,6	6,2	14,9	4,9	4,6	6,9	-2,9
1972	3,5	-0,3	3,0	1,7	-5,8	2,9	2,3	6,6	9,3
1973	6,3	12,3	7,1	12,5	47,9	7,3	7,5	6,0	-18,5
1974	9,4	27,2	11,9	12,9	33,5	8,8	9,3	6,0	5,2
1975	4,3	-2,9	3,1	3,3	-2,0	4,6	3,4	11,1	2,3
1976	1,4	-12,6	-0,7	-1,3	-13,3	1,5	0,9	4,8	3,4
1977	0,3	0,4	0,3	-1,5	-12,2	0,6	-2,1	14,4	12,9
1978	-2,6	-24,4	-5,6	-8,7	-7,2	-8,9	-8,1	-12,7	12,9
1979	4,1	-0,8	3,6	0,8	16,7	-2,0	-0,6	-8,5	16,7
1980	5,9	43,8	9,8	14,6	36,8	9,9	7,0	24,2	-9,8
1981	5,6	18,4	7,3	9,2	22,2	5,7	7,5	-1,9	-2,6
1982	-0,2	0,3	-0,2	-1,9	-6,8	-0,4	-2,4	9,3	9,9
1983	-10,4	-23,7	-12,4	-12,6	-35,3	-6,1	-5,6	-8,2	-11,5
1984	3,6	-15,8	1,1	-0,1	-6,0	1,0	2,8	-6,6	7,4
1985	2,1	-13,4	0,4	-0,4	-14,6	2,2	1,7	4,4	4,1
1986	9,4	22,9	10,7	15,9	29,8	13,8	15,0	8,0	-13,3
1987	9,7	12,0	10,0	12,2	22,5	10,4	11,3	5,7	-3,6
1988	-9,4	-10,3	-9,5	-9,9	-12,0	-9,5	-8,3	-15,8	-6,7
1989	-12,3	-17,8	-12,9	-17,5	-21,2	-16,7	-16,3	-19,1	18,8
1990	-5,0	12,0	-3,3	-1,6	0,6	-2,0	-0,5	-10,2	-11,7
1991	2,2	17,2	3,9	3,6	4,2	3,5	3,7	2,0	5,8
1992	-0,5	8,8	0,7	-0,0	1,3	-0,3	-0,7	2,8	4,4
1993	5,2	3,8	5,0	5,4	11,7	4,3	4,4	3,1	3,1
1994	12,3	26,6	14,3	13,3	33,0	9,4	9,5	8,7	19,4
1995	7,4	27,1	10,4	11,4	19,9	9,4	9,5	8,5	5,5
1996	2,8	0,1	2,3	1,0	-4,9	2,6	2,4	4,4	8,9
1997	6,5	12,2	7,5	6,3	14,9	4,2	3,6	7,6	13,1
1998	-0,4	1,4	-0,1	-1,5	-2,1	-1,4	-2,0	2,5	6,4
1999	1,5	-14,5	-1,4	-3,4	-13,5	-0,7	-1,4	3,5	6,9
2000	2,7	3,8	2,9	1,6	-2,9	2,6	2,5	3,1	7,8
2001	0,6	2,9	1,0	-0,7	-6,9	0,7	1,0	-0,8	6,8
2002	5,5	2,5	5,0	4,1	4,0	4,1	4,9	0,0	7,8
2003	4,2	2,4	3,9	3,1	5,1	2,7	2,5	3,9	6,3
2004	5,0	10,4	5,8	2,9	0,2	3,5	3,4	4,1	14,7
2005	6,3	12,2	7,2	4,8	6,2	4,4	3,7	9,1	14,2
2006	7,5	12,7	8,4	11,3	34,6	6,4	6,2	7,6	1,2
2007	8,5	21,3	10,8	12,3	28,6	8,0	8,6	4,3	6,7
2008	9,1	25,0	12,2	13,7	31,1	8,3	8,9	4,8	7,8
2009	1,1	-15,9	-2,6	-2,4	-20,2	4,4	3,1	12,1	-3,3
2010	8,3	26,6	11,7	14,5	35,8	8,3	9,1	3,9	3,2
2011	6,3	13,6	7,9	8,6	12,2	7,2	7,2	7,4	5,5
2012	6,1	10,0	7,0	8,1	9,5	7,6	7,4	8,3	3,1
2013	5,9	2,9	5,2	6,7	8,5	6,0	5,7	7,5	-0,6
2014	2,4	-1,0	1,6	3,0	-1,3	4,6	3,9	8,8	-3,8
2015P/	3,3	1,0	2,8	2,4	-3,5	4,6	4,0	7,9	4,3
2016P/	4,0	1,6	3,4	1,5	-5,7	3,9	3,7	5,2	11,8
2017E/	2,5	7,0	3,5	2,3	0,0	3,0	2,6	4,5	8,1
2018E/	4,0	4,5	4,1	4,1	5,3	3,7	3,8	3,4	4,1

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Cuadro N° 5
PERÚ: PRODUCTO BRUTO INTERNO POR TIPO DE GASTO, 1950 - 2018
 Valores a precios constantes de 2007
 (Millones de soles)

Año	Producto Bruto Interno	Consumo Final Privado	Consumo del Gobierno	Formación Bruta de Capital	Exportaciones	Importaciones
1950	40 920	30 156	3 396	5 164	6 185	3 981
1951	44 711	33 508	3 493	7 027	6 063	5 380
1952	47 347	34 356	3 887	8 105	6 965	5 966
1953	50 085	36 175	3 966	8 792	7 626	6 474
1954	52 762	38 076	4 703	7 522	8 145	5 684
1955	55 858	41 149	4 701	8 735	8 548	7 275
1956	58 484	42 263	4 976	10 536	9 253	8 544
1957	62 371	44 707	5 760	11 776	9 520	9 392
1958	61 706	44 274	5 756	10 377	9 587	8 288
1959	63 653	44 719	6 449	8 579	10 843	6 937
1960	69 946	46 682	7 578	10 046	13 935	8 295
1961	75 085	48 688	8 758	11 283	16 444	10 088
1962	82 620	54 666	9 200	12 579	17 555	11 380
1963	86 196	59 612	9 737	12 193	17 239	12 585
1964	91 840	63 353	10 956	12 544	18 428	13 441
1965	97 003	67 778	11 698	14 278	18 962	15 713
1966	104 995	74 505	11 713	16 737	19 850	17 810
1967	109 040	79 682	12 118	15 969	21 019	19 748
1968	109 206	78 662	12 893	12 511	23 093	17 953
1969	113 044	81 410	13 604	13 188	22 684	17 842
1970	116 849	83 297	14 280	14 355	23 981	19 064
1971	122 213	87 096	15 264	16 499	23 279	19 925
1972	126 463	89 075	16 274	15 542	25 443	19 871
1973	134 401	95 745	17 253	22 987	20 733	22 317
1974	147 017	104 616	18 290	30 677	21 812	28 378
1975	153 340	108 208	20 315	30 070	22 314	27 567
1976	155 559	109 208	21 292	26 073	23 080	24 094
1977	156 102	106 956	24 362	22 895	26 068	24 179
1978	151 977	98 306	21 274	21 242	29 442	18 287
1979	158 194	97 732	19 469	24 795	34 347	18 149
1980	167 596	104 622	24 185	33 910	30 971	26 092
1981	176 901	112 440	23 736	41 432	30 173	30 880
1982	176 507	109 726	25 954	38 621	33 166	30 960
1983	158 136	103 589	23 837	24 980	29 360	23 630
1984	163 842	106 445	22 270	23 483	31 541	19 897
1985	167 219	108 307	23 252	20 049	32 835	17 224
1986	182 981	124 563	25 101	26 022	28 455	21 160
1987	200 778	138 641	26 538	31 871	27 437	23 709
1988	181 822	127 082	22 354	28 057	25 607	21 278
1989	159 436	106 319	18 091	22 100	30 425	17 499
1990	151 492	105 735	16 249	22 232	26 872	19 596
1991	154 854	109 665	16 568	23 167	28 424	22 970
1992	154 017	108 852	17 037	23 461	29 666	24 999
1993	162 093	113 680	17 563	26 210	30 588	25 948
1994	182 044	124 433	19 086	34 865	36 520	32 860
1995	195 536	136 275	20 708	41 789	38 529	41 765
1996	201 009	139 501	21 619	39 738	41 958	41 807
1997	214 028	144 555	23 262	45 665	47 454	46 908
1998	213 190	141 698	23 844	44 724	50 511	47 587
1999	216 377	139 666	24 679	38 706	54 019	40 693
2000	222 207	143 191	25 444	37 579	58 232	42 239
2001	223 580	144 629	25 240	34 983	62 192	43 464
2002	235 773	151 674	25 240	36 367	67 056	44 564
2003	245 593	155 487	26 224	38 212	71 301	45 631
2004	257 770	160 769	27 299	38 288	81 793	50 379
2005	273 971	166 654	29 783	40 672	93 376	56 514
2006	294 598	177 006	32 046	54 757	94 480	63 691
2007	319 693	192 316	33 424	70 436	100 774	77 257
2008	348 870	209 428	35 043	92 339	108 616	96 556
2009	352 693	215 863	39 272	73 683	105 040	81 165
2010	382 081	235 508	40 804	100 073	108 435	102 739
2011	406 256	252 468	43 817	112 291	114 387	116 707
2012	431 199	271 240	47 442	122 952	117 940	128 375
2013	456 435	286 789	51 019	133 408	117 274	132 055
2014	467 307	298 006	55 497	131 737	112 814	130 747
2015P/	482 522	309 877	59 888	127 153	117 622	132 018
2016P/	501 610	321 341	63 013	119 902	131 443	134 089
2017E/	514 246	329 827	65 871	119 949	142 134	143 535
2018E/	534 695	342 241	68 106	126 355	147 963	149 970

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Cuadro N° 6
PERÚ: PRODUCTO BRUTO INTERNO POR TIPO DE GASTO, 1950 - 2018
 Valores a precios constantes de 2007
 (Estructura porcentual)

Año	Producto Bruto Interno	Consumo Final Privado	Consumo del Gobierno	Formación Bruta de Capital	Exportaciones	Importaciones
1950	100,0	73,7	8,3	12,6	15,1	9,7
1951	100,0	74,9	7,8	15,7	13,6	12,0
1952	100,0	72,6	8,2	17,1	14,7	12,6
1953	100,0	72,2	7,9	17,6	15,2	12,9
1954	100,0	72,2	8,9	14,3	15,4	10,8
1955	100,0	73,7	8,4	15,6	15,3	13,0
1956	100,0	72,3	8,5	18,0	15,8	14,6
1957	100,0	71,7	9,2	18,9	15,3	15,1
1958	100,0	71,7	9,3	16,8	15,5	13,4
1959	100,0	70,3	10,1	13,5	17,0	10,9
1960	100,0	66,7	10,8	14,4	19,9	11,9
1961	100,0	64,8	11,7	15,0	21,9	13,4
1962	100,0	66,2	11,1	15,2	21,2	13,8
1963	100,0	69,2	11,3	14,1	20,0	14,6
1964	100,0	69,0	11,9	13,7	20,1	14,6
1965	100,0	69,9	12,1	14,7	19,5	16,2
1966	100,0	71,0	11,2	15,9	18,9	17,0
1967	100,0	73,1	11,1	14,6	19,3	18,1
1968	100,0	72,0	11,8	11,5	21,1	16,4
1969	100,0	72,0	12,0	11,7	20,1	15,8
1970	100,0	71,3	12,2	12,3	20,5	16,3
1971	100,0	71,3	12,5	13,5	19,0	16,3
1972	100,0	70,4	12,9	12,3	20,1	15,7
1973	100,0	71,2	12,8	17,1	15,4	16,6
1974	100,0	71,2	12,4	20,9	14,8	19,3
1975	100,0	70,6	13,2	19,6	14,6	18,0
1976	100,0	70,2	13,7	16,8	14,8	15,5
1977	100,0	68,5	15,6	14,7	16,7	15,5
1978	100,0	64,7	14,0	14,0	19,4	12,0
1979	100,0	61,8	12,3	15,7	21,7	11,5
1980	100,0	62,4	14,4	20,2	18,5	15,6
1981	100,0	63,6	13,4	23,4	17,1	17,5
1982	100,0	62,2	14,7	21,9	18,8	17,5
1983	100,0	65,5	15,1	15,8	18,6	14,9
1984	100,0	65,0	13,6	14,3	19,3	12,1
1985	100,0	64,8	13,9	12,0	19,6	10,3
1986	100,0	68,1	13,7	14,2	15,6	11,6
1987	100,0	69,1	13,2	15,9	13,7	11,8
1988	100,0	69,9	12,3	15,4	14,1	11,7
1989	100,0	66,7	11,3	13,9	19,1	11,0
1990	100,0	69,8	10,7	14,7	17,7	12,9
1991	100,0	70,8	10,7	15,0	18,4	14,8
1992	100,0	70,7	11,1	15,2	19,3	16,2
1993	100,0	70,1	10,8	16,2	18,9	16,0
1994	100,0	68,4	10,5	19,2	20,1	18,1
1995	100,0	69,7	10,6	21,4	19,7	21,4
1996	100,0	69,4	10,8	19,8	20,9	20,8
1997	100,0	67,5	10,9	21,3	22,2	21,9
1998	100,0	66,5	11,2	21,0	23,7	22,3
1999	100,0	64,5	11,4	17,9	25,0	18,8
2000	100,0	64,4	11,5	16,9	26,2	19,0
2001	100,0	64,7	11,3	15,6	27,8	19,4
2002	100,0	64,3	10,7	15,4	28,4	18,9
2003	100,0	63,3	10,7	15,6	29,0	18,6
2004	100,0	62,4	10,6	14,9	31,7	19,5
2005	100,0	60,8	10,9	14,8	34,1	20,6
2006	100,0	60,1	10,9	18,6	32,1	21,6
2007	100,0	60,2	10,5	22,0	31,5	24,2
2008	100,0	60,0	10,0	26,5	31,1	27,7
2009	100,0	61,2	11,1	20,9	29,8	23,0
2010	100,0	61,6	10,7	26,2	28,4	26,9
2011	100,0	62,1	10,8	27,6	28,2	28,7
2012	100,0	62,9	11,0	28,5	27,4	29,8
2013	100,0	62,8	11,2	29,2	25,7	28,9
2014	100,0	63,8	11,9	28,2	24,1	28,0
2015P/	100,0	64,2	12,4	26,4	24,4	27,4
2016P/	100,0	64,1	12,6	23,9	26,2	26,7
2017E/	100,0	64,1	12,8	23,3	27,6	27,9
2018E/	100,0	64,0	12,7	23,6	27,7	28,0

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Cuadro N° 7
 PERÚ: PRODUCTO BRUTO INTERNO POR TIPO DE GASTO, 1951 - 2018
 Valores a precios constantes de 2007
 Variación porcentual del índice de volúmen físico

Año	Producto Bruto Interno	Consumo Final Privado	Consumo del Gobierno	Formación Bruta de Capital	Exportaciones	Importaciones
1951	9,3	11,1	2,9	36,1	-2,0	35,1
1952	5,9	2,5	11,3	15,3	14,9	10,9
1953	5,8	5,3	2,0	8,5	9,5	8,5
1954	5,3	5,3	18,6	-14,4	6,8	-12,2
1955	5,9	8,1	-0,0	16,1	4,9	28,0
1956	4,7	2,7	5,8	20,6	8,2	17,4
1957	6,6	5,8	15,8	11,8	2,9	9,9
1958	-1,1	-1,0	-0,1	-11,9	0,7	-11,8
1959	3,2	1,0	12,0	-17,3	13,1	-16,3
1960	9,9	4,4	17,5	17,1	28,5	19,6
1961	7,3	4,3	15,6	12,3	18,0	21,6
1962	10,0	12,3	5,0	11,5	6,8	12,8
1963	4,3	9,0	5,8	-3,1	-1,8	10,6
1964	6,5	6,3	12,5	2,9	6,9	6,8
1965	5,6	7,0	6,8	13,8	2,9	16,9
1966	8,2	9,9	0,1	17,2	4,7	13,3
1967	3,9	6,9	3,5	-4,6	5,9	10,9
1968	0,2	-1,3	6,4	-21,7	9,9	-9,1
1969	3,5	3,5	5,5	5,4	-1,8	-0,6
1970	3,4	2,3	5,0	8,8	5,7	6,8
1971	4,6	4,6	6,9	14,9	-2,9	4,5
1972	3,5	2,3	6,6	-5,8	9,3	-0,3
1973	6,3	7,5	6,0	47,9	-18,5	12,3
1974	9,4	9,3	6,0	33,5	5,2	27,2
1975	4,3	3,4	11,1	-2,0	2,3	-2,9
1976	1,4	0,9	4,8	-13,3	3,4	-12,6
1977	0,3	-2,1	14,4	-12,2	12,9	0,4
1978	-2,6	-8,1	-12,7	-7,2	12,9	-24,4
1979	4,1	-0,6	-8,5	16,7	16,7	-0,8
1980	5,9	7,0	24,2	36,8	-9,8	43,8
1981	5,6	7,5	-1,9	22,2	-2,6	18,4
1982	-0,2	-2,4	9,3	-6,8	9,9	0,3
1983	-10,4	-5,6	-8,2	-35,3	-11,5	-23,7
1984	3,6	2,8	-6,6	-6,0	7,4	-15,8
1985	2,1	1,7	4,4	-14,6	4,1	-13,4
1986	9,4	15,0	8,0	29,8	-13,3	22,9
1987	9,7	11,3	5,7	22,5	-3,6	12,0
1988	-9,4	-8,3	-15,8	-12,0	-6,7	-10,3
1989	-12,3	-16,3	-19,1	-21,2	18,8	-17,8
1990	-5,0	-0,5	-10,2	0,6	-11,7	12,0
1991	2,2	3,7	2,0	4,2	5,8	17,2
1992	-0,5	-0,7	2,8	1,3	4,4	8,8
1993	5,2	4,4	3,1	11,7	3,1	3,8
1994	12,3	9,5	8,7	33,0	19,4	26,6
1995	7,4	9,5	8,5	19,9	5,5	27,1
1996	2,8	2,4	4,4	-4,9	8,9	0,1
1997	6,5	3,6	7,6	14,9	13,1	12,2
1998	-0,4	-2,0	2,5	-2,1	6,4	1,4
1999	1,5	-1,4	3,5	-13,5	6,9	-14,5
2000	2,7	2,5	3,1	-2,9	7,8	3,8
2001	0,6	1,0	-0,8	-6,9	6,8	2,9
2002	5,5	4,9	0,0	4,0	7,8	2,5
2003	4,2	2,5	3,9	5,1	6,3	2,4
2004	5,0	3,4	4,1	0,2	14,7	10,4
2005	6,3	3,7	9,1	6,2	14,2	12,2
2006	7,5	6,2	7,6	34,6	1,2	12,7
2007	8,5	8,6	4,3	28,6	6,7	21,3
2008	9,1	8,9	4,8	31,1	7,8	25,0
2009	1,1	3,1	12,1	-20,2	-3,3	-15,9
2010	8,3	9,1	3,9	35,8	3,2	26,6
2011	6,3	7,2	7,4	12,2	5,5	13,6
2012	6,1	7,4	8,3	9,5	3,1	10,0
2013	5,9	5,7	7,5	8,5	-0,6	2,9
2014	2,4	3,9	8,8	-1,3	-3,8	-1,0
2015P/	3,3	4,0	7,9	-3,5	4,3	1,0
2016P/	4,0	3,7	5,2	-5,7	11,8	1,6
2017E/	2,5	2,6	4,5	0,0	8,1	7,0
2018E/	4,0	3,8	3,4	5,3	4,1	4,5

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Cuadro N° 8
PERÚ: PRODUCTO BRUTO INTERNO POR SECTORES ECONÓMICOS, 1950 - 2018
 Valores a precios constantes de 2007
 (Millones de soles)

Año	Producto Bruto Interno	Extractivo	Transformación	Servicios ^{1/}
1950	40 920	8 751	7 157	25 012
1951	44 711	9 221	7 986	27 504
1952	47 347	9 510	8 741	29 096
1953	50 085	9 340	9 706	31 039
1954	52 762	10 940	10 690	31 132
1955	55 858	10 951	11 451	33 456
1956	58 484	11 364	12 050	35 070
1957	62 371	12 026	13 048	37 297
1958	61 706	11 718	12 490	37 498
1959	63 653	12 195	13 042	38 416
1960	69 946	15 928	14 615	39 403
1961	75 085	17 154	16 123	41 808
1962	82 620	16 884	17 474	48 262
1963	86 196	17 663	17 827	50 706
1964	91 840	18 682	19 180	53 978
1965	97 003	18 850	20 644	57 509
1966	104 995	20 466	22 283	62 246
1967	109 040	20 991	22 986	65 063
1968	109 206	21 579	22 796	64 831
1969	113 044	21 843	23 237	67 964
1970	116 849	23 645	25 412	67 792
1971	122 213	22 583	26 999	72 631
1972	126 463	22 929	27 936	75 598
1973	134 401	23 415	29 900	81 086
1974	147 017	24 666	33 042	89 309
1975	153 340	23 365	34 011	95 964
1976	155 559	24 438	35 012	96 109
1977	156 102	27 679	33 800	94 623
1978	151 977	33 633	32 075	86 269
1979	158 194	38 454	33 460	86 280
1980	167 596	38 500	35 692	93 404
1981	176 901	38 326	36 572	102 003
1982	176 507	38 955	36 357	101 195
1983	158 136	35 043	29 575	93 518
1984	163 842	37 306	31 001	95 535
1985	167 219	38 857	31 574	96 788
1986	182 981	38 146	36 783	108 052
1987	200 778	37 836	41 789	121 153
1988	181 822	34 632	37 418	109 772
1989	159 436	32 956	31 621	94 859
1990	151 492	30 344	30 288	90 860
1991	154 854	30 970	31 900	91 984
1992	154 017	29 793	31 540	92 684
1993	162 093	32 440	33 639	96 014
1994	182 044	34 492	39 755	107 797
1995	195 536	35 597	43 116	116 823
1996	201 009	37 608	43 380	120 021
1997	214 028	40 069	46 431	127 528
1998	213 190	40 896	45 588	126 706
1999	216 377	45 258	43 896	127 223
2000	222 207	46 646	44 961	130 600
2001	223 580	49 222	44 561	129 797
2002	235 773	53 263	47 705	134 805
2003	245 593	54 882	49 555	141 156
2004	257 770	57 585	52 973	147 212
2005	273 971	62 270	56 697	155 004
2006	294 598	64 683	61 760	168 155
2007	319 693	67 330	69 124	183 239
2008	348 870	72 636	76 375	199 859
2009	352 693	73 015	73 919	205 759
2010	382 081	73 932	82 789	225 360
2011	406 256	75 976	88 569	241 711
2012	431 199	77 335	93 297	260 567
2013	456 435	80 646	99 383	276 406
2014	467 307	79 499	99 225	288 583
2015P/	482 522	85 023	96 928	300 571
2016P/	501 610	92 633	96 069	312 908
2017E/	514 246	95 508	96 919	321 819
2018E/	534 695	97 314	102 705	334 676

^{1/} Incluye impuestos.

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Cuadro N° 9
PERÚ: PRODUCTO BRUTO INTERNO POR SECTORES ECONÓMICOS, 1950 - 2018
 Valores a precios constantes de 2007
 (Estructura porcentual)

Año	Producto Bruto Interno	Extractivo	Transformación	Servicios ^{1/}
1950	100,0	21,4	17,5	61,1
1951	100,0	20,6	17,9	61,5
1952	100,0	20,1	18,5	61,5
1953	100,0	18,6	19,4	62,0
1954	100,0	20,7	20,3	59,0
1955	100,0	19,6	20,5	59,9
1956	100,0	19,4	20,6	60,0
1957	100,0	19,3	20,9	59,8
1958	100,0	19,0	20,2	60,8
1959	100,0	19,2	20,5	60,4
1960	100,0	22,8	20,9	56,3
1961	100,0	22,8	21,5	55,7
1962	100,0	20,4	21,1	58,4
1963	100,0	20,5	20,7	58,8
1964	100,0	20,3	20,9	58,8
1965	100,0	19,4	21,3	59,3
1966	100,0	19,5	21,2	59,3
1967	100,0	19,3	21,1	59,7
1968	100,0	19,8	20,9	59,4
1969	100,0	19,3	20,6	60,1
1970	100,0	20,2	21,7	58,0
1971	100,0	18,5	22,1	59,4
1972	100,0	18,1	22,1	59,8
1973	100,0	17,4	22,2	60,3
1974	100,0	16,8	22,5	60,7
1975	100,0	15,2	22,2	62,6
1976	100,0	15,7	22,5	61,8
1977	100,0	17,7	21,7	60,6
1978	100,0	22,1	21,1	56,8
1979	100,0	24,3	21,2	54,5
1980	100,0	23,0	21,3	55,7
1981	100,0	21,7	20,7	57,7
1982	100,0	22,1	20,6	57,3
1983	100,0	22,2	18,7	59,1
1984	100,0	22,8	18,9	58,3
1985	100,0	23,2	18,9	57,9
1986	100,0	20,8	20,1	59,1
1987	100,0	18,8	20,8	60,3
1988	100,0	19,0	20,6	60,4
1989	100,0	20,7	19,8	59,5
1990	100,0	20,0	20,0	60,0
1991	100,0	20,0	20,6	59,4
1992	100,0	19,3	20,5	60,2
1993	100,0	20,0	20,8	59,2
1994	100,0	18,9	21,8	59,2
1995	100,0	18,2	22,1	59,7
1996	100,0	18,7	21,6	59,7
1997	100,0	18,7	21,7	59,6
1998	100,0	19,2	21,4	59,4
1999	100,0	20,9	20,3	58,8
2000	100,0	21,0	20,2	58,8
2001	100,0	22,0	19,9	58,1
2002	100,0	22,6	20,2	57,2
2003	100,0	22,3	20,2	57,5
2004	100,0	22,3	20,6	57,1
2005	100,0	22,7	20,7	56,6
2006	100,0	22,0	21,0	57,1
2007	100,0	21,1	21,6	57,3
2008	100,0	20,8	21,9	57,3
2009	100,0	20,7	21,0	58,3
2010	100,0	19,3	21,7	59,0
2011	100,0	18,7	21,8	59,5
2012	100,0	17,9	21,6	60,4
2013	100,0	17,7	21,8	60,6
2014	100,0	17,0	21,2	61,8
2015P/	100,0	17,6	20,1	62,3
2016P/	100,0	18,5	19,2	62,4
2017E/	100,0	18,6	18,8	62,6
2018E/	100,0	18,2	19,2	62,6

^{1/} Incluye impuestos.

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Cuadro N° 10
PERÚ: PRODUCTO BRUTO INTERNO POR SECTORES ECONÓMICOS, 1951 - 2018
 Valores a precios constantes de 2007
 (Variación porcentual del índice de volumen físico)

Año	Producto Bruto Interno	Extractivo	Transformación	Servicios ^{1/}
1951	9,3	5,4	11,6	10,0
1952	5,9	3,1	9,5	5,8
1953	5,8	-1,8	11,0	6,7
1954	5,3	17,1	10,1	0,3
1955	5,9	0,1	7,1	7,5
1956	4,7	3,8	5,2	4,8
1957	6,6	5,8	8,3	6,4
1958	-1,1	-2,6	-4,3	0,5
1959	3,2	4,1	4,4	2,4
1960	9,9	30,6	12,1	2,6
1961	7,3	7,7	10,3	6,1
1962	10,0	-1,6	8,4	15,4
1963	4,3	4,6	2,0	5,1
1964	6,5	5,8	7,6	6,5
1965	5,6	0,9	7,6	6,5
1966	8,2	8,6	7,9	8,2
1967	3,9	2,6	3,2	4,5
1968	0,2	2,8	-0,8	-0,4
1969	3,5	1,2	1,9	4,8
1970	3,4	8,2	9,4	-0,3
1971	4,6	-4,5	6,2	7,1
1972	3,5	1,5	3,5	4,1
1973	6,3	2,1	7,0	7,3
1974	9,4	5,3	10,5	10,1
1975	4,3	-5,3	2,9	7,5
1976	1,4	4,6	2,9	0,2
1977	0,3	13,3	-3,5	-1,5
1978	-2,6	21,5	-5,1	-8,8
1979	4,1	14,3	4,3	0,0
1980	5,9	0,1	6,7	8,3
1981	5,6	-0,5	2,5	9,2
1982	-0,2	1,6	-0,6	-0,8
1983	-10,4	-10,0	-18,7	-7,6
1984	3,6	6,5	4,8	2,2
1985	2,1	4,2	1,8	1,3
1986	9,4	-1,8	16,5	11,6
1987	9,7	-0,8	13,6	12,1
1988	-9,4	-8,5	-10,5	-9,4
1989	-12,3	-4,8	-15,5	-13,6
1990	-5,0	-7,9	-4,2	-4,2
1991	2,2	2,1	5,3	1,2
1992	-0,5	-3,8	-1,1	0,8
1993	5,2	8,9	6,7	3,6
1994	12,3	6,3	18,2	12,3
1995	7,4	3,2	8,5	8,4
1996	2,8	5,6	0,6	2,7
1997	6,5	6,5	7,0	6,3
1998	-0,4	2,1	-1,8	-0,6
1999	1,5	10,7	-3,7	0,4
2000	2,7	3,1	2,4	2,7
2001	0,6	5,5	-0,9	-0,6
2002	5,5	8,2	7,1	3,9
2003	4,2	3,0	3,9	4,7
2004	5,0	4,9	6,9	4,3
2005	6,3	8,1	7,0	5,3
2006	7,5	3,9	8,9	8,5
2007	8,5	4,1	11,9	9,0
2008	9,1	7,9	10,5	9,1
2009	1,1	0,5	-3,2	3,0
2010	8,3	1,3	12,0	9,5
2011	6,3	2,8	7,0	7,3
2012	6,1	1,8	5,3	7,8
2013	5,9	4,3	6,5	6,1
2014	2,4	-1,4	-0,2	4,4
2015P/	3,3	6,9	-2,3	4,2
2016P/	4,0	9,0	-0,9	4,1
2017E/	2,5	3,1	0,9	2,8
2018E/	4,0	1,9	6,0	4,0

^{1/} Incluye impuestos.

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Cuadro N° 11
 PERÚ: PRODUCTO BRUTO INTERNO POR ACTIVIDAD ECONÓMICA (NIVEL 9), 1950 - 2018
 Valores a precios constantes de 2007
 (Millones de soles)

Año	Producto Bruto Interno	Agricultura	Pesca	Extracción de Petróleo y Minerales	Manufactura	Electricidad y Agua	Construcción	Comercio	Servicios Gubernamentales	Otros servicios ¹⁾
1950	40 920	4 486	45	4 220	5 630	123	1 527	4 303	1 899	18 687
1951	44 711	4 621	47	4 553	6 192	127	1 794	4 575	1 988	20 814
1952	47 347	4 755	51	4 704	6 525	132	2 216	4 764	2 080	22 120
1953	50 085	4 865	44	4 431	7 370	166	2 336	5 123	2 176	23 574
1954	52 762	4 962	58	5 920	8 067	169	2 623	5 430	2 275	23 258
1955	55 858	4 922	68	5 961	8 673	184	2 778	5 634	2 385	25 253
1956	58 484	4 686	85	6 593	8 939	196	3 111	5 619	2 502	26 753
1957	62 371	4 705	95	7 226	9 853	221	3 195	5 965	2 626	28 485
1958	61 706	5 030	142	6 546	9 589	250	2 901	6 048	2 761	28 439
1959	63 653	5 276	229	6 690	10 486	252	2 556	6 529	2 899	28 736
1960	69 946	5 614	312	10 002	12 162	289	2 453	7 337	3 048	28 729
1961	75 085	5 782	440	10 932	13 108	359	3 015	7 811	3 444	30 194
1962	82 620	5 921	567	10 396	14 185	374	3 289	8 318	3 690	35 880
1963	86 196	6 010	591	11 062	14 985	398	2 842	8 662	3 963	37 683
1964	91 840	6 305	762	11 615	16 037	425	3 143	9 253	4 257	40 043
1965	97 003	6 431	630	11 789	17 092	460	3 552	9 652	4 494	42 903
1966	104 995	6 778	744	12 944	18 415	501	3 868	10 348	4 768	46 629
1967	109 040	7 042	849	13 100	19 141	548	3 845	10 782	4 930	48 803
1968	109 206	6 803	864	13 912	19 505	579	3 291	10 800	5 044	48 408
1969	113 044	7 252	776	13 815	19 725	608	3 512	11 072	5 145	51 139
1970	116 849	7 818	1 031	14 796	21 423	636	3 989	12 065	5 367	49 724
1971	122 213	7 975	711	13 897	22 642	705	4 357	13 296	5 618	53 012
1972	126 463	7 784	378	14 767	23 111	768	4 825	13 891	6 023	54 916
1973	134 401	7 815	274	15 326	24 615	856	5 285	14 763	6 304	59 163
1974	147 017	8 104	383	16 179	26 689	936	6 353	16 357	6 607	65 409
1975	153 340	8 101	340	14 924	27 523	1 008	6 488	17 929	7 102	69 925
1976	155 559	8 222	400	15 816	28 519	1 145	6 493	17 256	7 598	70 110
1977	156 102	8 214	349	19 116	28 037	1 292	5 763	16 559	7 926	68 846
1978	151 977	8 091	441	25 101	26 906	1 346	5 169	16 141	7 925	60 857
1979	158 194	8 406	494	29 554	28 021	1 444	5 439	16 967	7 972	59 897
1980	167 596	7 917	412	30 171	29 628	1 644	6 064	17 818	8 677	65 265
1981	176 901	8 633	450	29 243	29 827	1 765	6 745	18 944	8 911	72 383
1982	176 507	8 824	528	29 603	29 477	1 909	6 880	18 839	8 983	71 464
1983	158 136	7 974	371	26 698	24 128	1 603	5 447	15 440	9 586	66 889
1984	163 842	8 790	543	27 973	25 510	1 608	5 491	15 764	10 317	67 846
1985	167 219	9 046	636	29 175	26 659	1 707	4 915	15 893	10 370	68 818
1986	182 981	9 438	840	27 868	30 817	2 007	5 966	18 309	11 241	76 495
1987	200 778	10 060	740	27 036	34 765	2 162	7 024	20 109	11 775	87 107
1988	181 822	10 772	876	22 984	30 869	2 173	6 549	18 013	10 720	78 866
1989	159 436	10 169	922	21 865	26 034	2 144	5 587	15 055	9 197	68 463
1990	151 492	9 463	916	19 965	24 524	2 152	5 764	14 790	8 081	65 837
1991	154 854	9 762	818	20 390	26 038	2 237	5 862	15 296	7 532	66 919
1992	154 017	9 010	923	19 860	25 421	2 285	6 119	14 922	7 623	67 854
1993	162 093	9 845	1 117	21 478	26 643	2 532	6 996	15 511	7 849	70 122
1994	182 044	11 156	1 440	21 896	30 583	2 761	9 172	18 381	8 088	78 567
1995	195 536	11 842	1 223	22 532	32 312	2 773	10 804	20 379	8 963	84 708
1996	201 009	12 611	1 195	23 802	32 879	2 919	10 501	20 556	9 613	86 933
1997	214 028	13 160	1 191	25 718	34 365	3 310	12 066	22 125	10 242	91 851
1998	213 190	13 177	1 076	26 643	33 425	3 465	12 163	21 543	10 798	90 900
1999	216 377	14 646	1 428	29 184	32 962	3 620	10 934	21 366	11 135	91 102
2000	222 207	15 496	1 710	29 440	34 792	3 750	10 169	22 173	11 109	93 568
2001	223 580	15 374	1 488	32 360	35 094	3 823	9 467	22 353	10 733	92 888
2002	235 773	16 152	1 529	35 582	37 424	4 049	10 281	23 010	10 370	97 376
2003	245 593	16 472	1 417	36 993	38 883	4 205	10 672	23 710	11 016	102 225
2004	257 770	16 391	1 988	39 206	41 778	4 435	11 195	25 075	11 233	106 469
2005	273 971	16 948	2 086	43 236	44 529	4 685	12 168	26 368	12 440	111 511
2006	294 598	18 462	2 163	44 058	47 766	5 040	13 994	29 500	13 482	120 133
2007	319 693	19 074	2 364	45 892	52 807	5 505	16 317	32 537	13 723	131 474
2008	348 870	20 600	2 435	49 601	57 304	5 948	19 071	36 029	14 785	143 097
2009	352 693	20 784	2 321	49 910	53 600	6 008	20 319	35 735	17 472	146 544
2010	382 081	21 656	1 675	50 601	59 024	6 531	23 765	39 981	18 886	159 962
2011	406 256	22 517	2 709	50 750	63 943	7 066	24 626	43 434	19 691	171 520
2012	431 199	23 944	1 729	51 662	64 758	7 481	28 539	47 105	21 288	184 693
2013	456 435	24 216	2 126	54 304	68 155	7 734	31 228	49 408	22 110	197 154
2014	467 307	24 540	1 515	53 444	67 436	8 133	31 789	50 366	23 278	206 806
2015P/	482 522	25 294	1 791	57 938	66 831	8 663	30 097	51 916	24 118	215 871
2016P/	501 610	25 963	1 593	65 077	66 730	9 344	29 339	53 365	25 149	225 051
2017E/	514 246	26 496	1 683	67 329	66 881	9 431	30 038	54 232	25 971	232 185
2018E/	534 695	28 495	2 355	66 464	71 039	9 845	31 666	55 659	27 152	242 020

¹⁾ Incluye impuestos.

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Cuadro N° 12
PERÚ: PRODUCTO BRUTO INTERNO POR ACTIVIDAD ECONÓMICA (NIVEL 9), 1950 - 2018
 Valores a precios constantes de 2007
 (Estructura porcentual)

Año	Producto Bruto Interno	Agricultura	Pesca	Extracción de Petróleo y Minerales	Manufactura	Electricidad y Agua	Construcción	Comercio	Servicios Gubernamentales	Otros servicios ^{1/}
1950	100,0	11,0	0,1	10,3	13,8	0,3	3,7	10,5	4,6	45,7
1951	100,0	10,3	0,1	10,2	13,8	0,3	4,0	10,2	4,4	46,6
1952	100,0	10,0	0,1	9,9	13,8	0,3	4,7	10,1	4,4	46,7
1953	100,0	9,7	0,1	8,8	14,7	0,3	4,7	10,2	4,3	47,1
1954	100,0	9,4	0,1	11,2	15,3	0,3	5,0	10,3	4,3	44,1
1955	100,0	8,8	0,1	10,7	15,5	0,3	5,0	10,1	4,3	45,2
1956	100,0	8,0	0,1	11,3	15,3	0,3	5,3	9,6	4,3	45,7
1957	100,0	7,5	0,2	11,6	15,8	0,4	5,1	9,6	4,2	45,7
1958	100,0	8,2	0,2	10,6	15,5	0,4	4,7	9,8	4,5	46,1
1959	100,0	8,3	0,4	10,5	16,5	0,4	4,0	10,3	4,6	45,1
1960	100,0	8,0	0,4	14,3	17,4	0,4	3,5	10,5	4,4	41,1
1961	100,0	7,7	0,6	14,6	17,5	0,5	4,0	10,4	4,6	40,2
1962	100,0	7,2	0,7	12,6	17,2	0,5	4,0	10,1	4,5	43,4
1963	100,0	7,0	0,7	12,8	17,4	0,5	3,3	10,0	4,6	43,7
1964	100,0	6,9	0,8	12,6	17,5	0,5	3,4	10,1	4,6	43,6
1965	100,0	6,6	0,6	12,2	17,6	0,5	3,7	10,0	4,6	44,2
1966	100,0	6,5	0,7	12,3	17,5	0,5	3,7	9,9	4,5	44,4
1967	100,0	6,5	0,8	12,0	17,6	0,5	3,5	9,9	4,5	44,8
1968	100,0	6,2	0,8	12,7	17,9	0,5	3,0	9,9	4,6	44,3
1969	100,0	6,4	0,7	12,2	17,4	0,5	3,1	9,8	4,6	45,2
1970	100,0	6,7	0,9	12,7	18,3	0,5	3,4	10,3	4,6	42,6
1971	100,0	6,5	0,6	11,4	18,5	0,6	3,6	10,9	4,6	43,4
1972	100,0	6,2	0,3	11,7	18,3	0,6	3,8	11,0	4,8	43,4
1973	100,0	5,8	0,2	11,4	18,3	0,6	3,9	11,0	4,7	44,0
1974	100,0	5,5	0,3	11,0	18,2	0,6	4,3	11,1	4,5	44,5
1975	100,0	5,3	0,2	9,7	17,9	0,7	4,2	11,7	4,6	45,6
1976	100,0	5,3	0,3	10,2	18,3	0,7	4,2	11,1	4,9	45,1
1977	100,0	5,3	0,2	12,2	18,0	0,8	3,7	10,6	5,1	44,1
1978	100,0	5,3	0,3	16,5	17,7	0,9	3,4	10,6	5,2	40,0
1979	100,0	5,3	0,3	18,7	17,7	0,9	3,4	10,7	5,0	37,9
1980	100,0	4,7	0,2	18,0	17,7	1,0	3,6	10,6	5,2	38,9
1981	100,0	4,9	0,3	16,5	16,9	1,0	3,8	10,7	5,0	40,9
1982	100,0	5,0	0,3	16,8	16,7	1,1	3,9	10,7	5,1	40,5
1983	100,0	5,0	0,2	16,9	15,3	1,0	3,4	9,8	6,1	42,3
1984	100,0	5,4	0,3	17,1	15,6	1,0	3,4	9,6	6,3	41,4
1985	100,0	5,4	0,4	17,4	15,9	1,0	2,9	9,5	6,2	41,2
1986	100,0	5,2	0,5	15,2	16,8	1,1	3,3	10,0	6,1	41,8
1987	100,0	5,0	0,4	13,5	17,3	1,1	3,5	10,0	5,9	43,4
1988	100,0	5,9	0,5	12,6	17,0	1,2	3,6	9,9	5,9	43,4
1989	100,0	6,4	0,6	13,7	16,3	1,3	3,5	9,4	5,8	42,9
1990	100,0	6,2	0,6	13,2	16,2	1,4	3,8	9,8	5,3	43,5
1991	100,0	6,3	0,5	13,2	16,8	1,4	3,8	9,9	4,9	43,2
1992	100,0	5,9	0,6	12,9	16,5	1,5	4,0	9,7	4,9	44,1
1993	100,0	6,1	0,7	13,3	16,4	1,6	4,3	9,6	4,8	43,3
1994	100,0	6,1	0,8	12,0	16,8	1,5	5,0	10,1	4,4	43,2
1995	100,0	6,1	0,6	11,5	16,5	1,4	5,5	10,4	4,6	43,3
1996	100,0	6,3	0,6	11,8	16,4	1,5	5,2	10,2	4,8	43,2
1997	100,0	6,1	0,6	12,0	16,1	1,5	5,6	10,3	4,8	42,9
1998	100,0	6,2	0,5	12,5	15,7	1,6	5,7	10,1	5,1	42,6
1999	100,0	6,8	0,7	13,5	15,2	1,7	5,1	9,9	5,1	42,1
2000	100,0	7,0	0,8	13,2	15,7	1,7	4,6	10,0	5,0	42,1
2001	100,0	6,9	0,7	14,5	15,7	1,7	4,2	10,0	4,8	41,5
2002	100,0	6,9	0,6	15,1	15,9	1,7	4,4	9,8	4,4	41,3
2003	100,0	6,7	0,6	15,1	15,8	1,7	4,3	9,7	4,5	41,6
2004	100,0	6,4	0,8	15,2	16,2	1,7	4,3	9,7	4,4	41,3
2005	100,0	6,2	0,8	15,8	16,3	1,7	4,4	9,6	4,5	40,7
2006	100,0	6,3	0,7	15,0	16,2	1,7	4,8	10,0	4,6	40,8
2007	100,0	6,0	0,7	14,4	16,5	1,7	5,1	10,2	4,3	41,1
2008	100,0	5,9	0,7	14,2	16,4	1,7	5,5	10,3	4,2	41,0
2009	100,0	5,9	0,7	14,2	15,2	1,7	5,8	10,1	5,0	41,6
2010	100,0	5,7	0,4	13,2	15,4	1,7	6,2	10,5	4,9	41,9
2011	100,0	5,5	0,7	12,5	15,7	1,7	6,1	10,7	4,8	42,2
2012	100,0	5,6	0,4	12,0	15,0	1,7	6,6	10,9	4,9	42,8
2013	100,0	5,3	0,5	11,9	14,9	1,7	6,8	10,8	4,8	43,2
2014	100,0	5,3	0,3	11,4	14,4	1,7	6,8	10,8	5,0	44,3
2015P/	100,0	5,2	0,4	12,0	13,9	1,8	6,2	10,8	5,0	44,7
2016P/	100,0	5,2	0,3	13,0	13,3	1,9	5,8	10,6	5,0	44,9
2017E/	100,0	5,2	0,3	13,1	13,0	1,8	5,8	10,5	5,1	45,2
2018E/	100,0	5,3	0,4	12,4	13,3	1,8	5,9	10,4	5,1	45,3

^{1/} Incluye impuestos.

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Cuadro N° 13
PERÚ: PRODUCTO BRUTO INTERNO POR ACTIVIDAD ECONÓMICA (NIVEL 9), 1951 - 2018

Valores a precios constantes de 2007
Variación porcentual del índice de volumen físico

Año	Producto Bruto Interno	Agricultura	Pesca	Extracción de Petróleo y Minerales	Manufactura	Electricidad y Agua	Construcción	Comercio	Servicios Gubernamentales	Otros servicios ^{1/}
1951	9,3	3,0	4,4	7,9	10,0	3,3	17,5	6,3	4,7	11,4
1952	5,9	2,9	8,5	3,3	5,4	3,9	23,5	4,1	4,6	6,3
1953	5,8	2,3	-13,7	-5,8	13,0	25,8	5,4	7,5	4,6	6,6
1954	5,3	2,0	31,8	33,6	9,5	1,8	12,3	6,0	4,5	-1,3
1955	5,9	-0,8	17,2	0,7	7,5	8,9	5,9	3,8	4,8	8,6
1956	4,7	-4,8	25,0	10,6	3,1	6,5	12,0	-0,3	4,9	5,9
1957	6,6	0,4	11,8	9,6	10,2	12,8	2,7	6,2	5,0	6,5
1958	-1,1	6,9	49,5	-9,4	-2,7	13,1	-9,2	1,4	5,1	-0,2
1959	3,2	4,9	61,3	2,2	9,4	0,8	-11,9	8,0	5,0	1,0
1960	9,9	6,4	36,2	49,5	16,0	14,7	-4,0	12,4	5,1	0,0
1961	7,3	3,0	41,0	9,3	7,8	24,2	22,9	6,5	13,0	5,1
1962	10,0	2,4	28,9	-4,9	8,2	4,2	9,1	6,5	7,1	18,8
1963	4,3	1,5	4,2	6,4	5,6	6,4	-13,6	4,1	7,4	5,0
1964	6,5	4,9	28,9	5,0	7,0	6,8	10,6	6,8	7,4	6,3
1965	5,6	2,0	-17,3	1,5	6,6	8,2	13,0	4,3	5,6	7,1
1966	8,2	5,4	18,1	9,8	7,7	8,9	8,9	7,2	6,1	8,7
1967	3,9	3,9	14,1	1,2	3,9	9,4	-0,6	4,2	3,4	4,7
1968	0,2	-3,4	1,8	6,2	1,9	5,7	-14,4	0,2	2,3	-0,8
1969	3,5	6,6	-10,2	-0,7	1,1	5,0	6,7	2,5	2,0	5,6
1970	3,4	7,8	32,9	7,1	8,6	4,6	13,6	9,0	4,3	-2,8
1971	4,6	2,0	-31,0	-6,1	5,7	10,8	9,2	10,2	4,7	6,6
1972	3,5	-2,4	-46,8	6,3	2,1	8,9	10,7	4,5	7,2	3,6
1973	6,3	0,4	-27,5	3,8	6,5	11,5	9,5	6,3	4,7	7,7
1974	9,4	3,7	39,8	5,6	8,4	9,3	20,2	10,8	4,8	10,6
1975	4,3	0,0	-11,2	-7,8	3,1	7,7	2,1	9,6	7,5	6,9
1976	1,4	1,5	17,6	6,0	3,6	13,6	0,1	-3,8	7,0	0,3
1977	0,3	-0,1	-12,8	20,9	-1,7	12,8	-11,2	-4,0	4,3	-1,8
1978	-2,6	-1,5	26,4	31,3	-4,0	4,2	-10,3	-2,5	0,0	-11,6
1979	4,1	3,9	12,0	17,7	4,1	7,3	5,2	5,1	0,6	-1,6
1980	5,9	-5,8	-16,6	2,1	5,7	13,9	11,5	5,0	8,8	9,0
1981	5,6	9,0	9,2	-3,1	0,7	7,4	11,2	6,3	2,7	10,9
1982	-0,2	2,2	17,3	1,2	-1,2	8,2	2,0	-0,6	0,8	-1,3
1983	-10,4	-9,6	-29,7	-9,8	-18,1	-16,0	-20,8	-18,0	6,7	-6,4
1984	3,6	10,2	46,4	4,8	5,7	0,3	0,8	2,1	7,6	1,4
1985	2,1	2,9	17,1	4,3	4,5	6,2	-10,5	0,8	0,5	1,4
1986	9,4	4,3	32,1	-4,5	15,6	17,6	21,4	15,2	8,4	11,2
1987	9,7	6,6	-11,9	-3,0	12,8	7,7	17,7	9,8	4,8	13,9
1988	-9,4	7,1	18,4	-15,0	-11,2	0,5	-6,8	-10,4	-9,0	-9,5
1989	-12,3	-5,6	5,3	-4,9	-15,7	-1,3	-14,7	-16,4	-14,2	-13,2
1990	-5,0	-6,9	-0,7	-8,7	-5,8	0,4	3,2	-1,8	-12,1	-3,8
1991	2,2	3,2	-10,7	2,1	6,2	3,9	1,7	3,4	-6,8	1,6
1992	-0,5	-7,7	12,8	-2,6	-2,4	2,1	4,4	-2,4	1,2	1,4
1993	5,2	9,3	21,0	8,1	4,8	10,8	14,3	3,9	3,0	3,3
1994	12,3	13,3	28,9	1,9	14,8	9,0	31,1	18,5	3,0	12,0
1995	7,4	6,1	-15,1	2,9	5,7	0,4	17,8	10,9	10,8	7,8
1996	2,8	6,5	-2,3	5,6	1,8	5,3	-2,8	0,9	7,3	2,6
1997	6,5	4,4	-0,3	8,0	4,5	13,4	14,9	7,6	6,5	5,7
1998	-0,4	0,1	-9,7	3,6	-2,7	4,7	0,8	-2,6	5,4	-1,0
1999	1,5	11,1	32,7	9,5	-1,4	4,5	-10,1	-0,8	3,1	0,2
2000	2,7	5,8	19,7	0,9	5,6	3,6	-7,0	3,8	-0,2	2,7
2001	0,6	-0,8	-13,0	9,9	0,9	1,9	-6,9	0,8	-3,4	-0,7
2002	5,5	5,1	2,8	10,0	6,6	5,9	8,6	2,9	-3,4	4,8
2003	4,2	2,0	-7,3	4,0	3,9	3,9	3,8	3,0	6,2	5,0
2004	5,0	-0,5	40,3	6,0	7,4	5,5	4,9	5,8	2,0	4,2
2005	6,3	3,4	4,9	10,3	6,6	5,6	8,7	5,2	10,7	4,7
2006	7,5	8,9	3,7	1,9	7,3	7,6	15,0	11,9	8,4	7,7
2007	8,5	3,3	9,3	4,2	10,6	9,2	16,6	10,3	1,8	9,4
2008	9,1	8,0	3,0	8,1	8,5	8,0	16,9	10,7	7,7	8,8
2009	1,1	0,9	-4,7	0,6	-6,5	1,0	6,5	-0,8	18,2	2,4
2010	8,3	4,2	-27,8	1,4	10,1	8,7	17,0	11,9	8,1	9,2
2011	6,3	4,0	61,7	0,3	8,3	8,2	3,6	8,6	4,3	7,2
2012	6,1	6,3	-36,2	1,8	1,3	5,9	15,9	8,5	8,1	7,7
2013	5,9	1,1	23,0	5,1	5,2	3,4	9,4	4,9	3,9	6,7
2014	2,4	1,3	-28,7	-1,6	-1,1	5,2	1,8	1,9	5,3	4,9
2015P/	3,3	3,1	18,2	8,4	-0,9	6,6	-5,3	3,1	3,6	4,4
2016P/	4,0	2,6	-11,1	12,3	-0,2	7,8	-2,5	2,8	4,3	4,3
2017E/	2,5	2,1	5,6	3,5	0,2	0,9	2,4	1,6	3,3	3,2
2018E/	4,0	7,5	39,9	-1,3	6,2	4,4	5,4	2,6	4,5	4,2

^{1/} Incluye impuestos.

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Cuadro N° 14
PERÚ: PRODUCTO BRUTO INTERNO SEGUN ACTIVIDAD ECONÓMICA (NIVEL 14), 1994 - 2018
 Valores a precios constantes de 2007
 (Millones de soles)

Actividad Económica	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015P/	2016P/	2017E/	2018E/
Producto Bruto Interno	182.044	195.536	201.009	214.028	213.190	216.377	222.207	223.580	235.773	245.593	257.770	273.971	294.598	319.693	348.870	352.693	382.081	406.256	431.199	456.435	467.307	482.522	501.610	514.246	534.695
Derechos de importación	1.647	2.140	2.142	2.363	2.384	2.091	2.160	2.201	2.263	2.410	2.731	3.056	2.977	2.831	3.461	2.772	3.575	3.883	4.603	4.706	4.397	3.859	3.612	3.790	4.080
Impuestos a los productos	13.679	14.978	15.068	16.273	16.289	15.898	16.375	16.195	16.891	17.719	18.552	19.943	21.678	23.672	26.618	27.397	31.092	32.442	35.163	38.195	39.717	40.516	42.367	42.830	44.337
Valor Agregado	166.718	178.418	183.799	195.392	194.517	198.388	203.672	205.184	216.619	225.464	236.487	250.972	269.943	293.190	318.791	322.524	347.414	369.931	391.433	413.534	423.193	438.147	455.631	467.626	486.278
Agricultura, ganadería, caza y silvicultura	11.156	11.842	12.611	13.160	13.177	14.646	15.496	15.374	16.152	16.472	16.391	16.948	18.462	19.074	20.600	20.784	21.666	22.517	23.944	24.216	24.540	25.294	25.963	26.496	28.495
Pesca y acuicultura	1.440	1.223	1.195	1.191	1.076	1.428	1.710	1.488	1.529	1.417	1.988	2.086	2.163	2.364	2.435	2.321	1.675	2.709	1.729	2.126	1.515	1.791	1.593	1.683	2.355
Extracción de petróleo, gas, minerales y servicios conexos	21.896	22.532	23.802	25.718	26.643	29.184	29.440	32.360	35.582	36.993	39.206	43.236	44.058	45.892	49.601	49.910	50.601	50.750	51.662	54.304	53.444	57.938	65.077	67.329	66.464
Manufactura	30.583	32.312	32.879	34.365	33.425	32.962	34.792	35.094	37.424	38.883	41.778	44.529	47.766	52.807	57.304	53.600	59.024	63.943	64.758	68.155	67.436	66.831	66.730	66.881	71.039
Electricidad, gas y agua	2.761	2.773	2.919	3.310	3.465	3.620	3.750	3.823	4.049	4.205	4.435	4.685	5.040	5.505	5.948	6.008	6.531	7.066	7.481	7.734	8.133	8.666	9.343	9.431	9.845
Construcción	9.172	10.804	10.501	12.066	12.163	10.934	10.169	9.467	10.281	10.672	11.195	12.168	13.994	16.317	19.071	20.319	23.765	24.626	28.539	31.228	31.789	30.097	29.339	30.038	31.666
Comercio, mantenimiento y reparación de vehículos automotores y motocicletas	18.381	20.379	20.556	22.125	21.543	21.366	22.173	22.353	23.010	23.710	25.075	26.368	29.500	32.537	36.029	35.735	39.981	43.434	47.105	49.408	50.366	51.916	53.365	54.232	55.659
Transporte, almacenamiento, correo y mensajería	9.631	10.047	10.358	10.990	11.062	11.256	11.519	11.508	11.919	12.399	13.036	13.958	14.415	15.885	17.317	17.153	19.419	21.631	23.152	24.687	25.292	26.369	27.453	28.492	29.903
Alojamiento y restaurantes	5.739	5.995	6.179	6.582	6.513	6.588	6.694	6.681	6.888	7.217	7.552	7.959	8.380	9.143	10.086	10.148	10.895	12.103	13.413	14.323	15.066	15.562	15.988	16.212	16.769
Telecomunicaciones y otros servicios de información	2.986	3.669	3.981	4.197	4.046	4.101	4.190	4.183	4.351	4.686	4.987	5.333	6.468	8.517	9.974	10.784	11.876	13.243	14.855	16.149	17.542	19.138	20.817	22.565	23.808
Servicios financieros, seguros y pensiones	3.901	5.466	6.287	7.409	7.513	6.713	6.812	6.026	6.660	7.222	7.316	8.086	9.115	10.279	10.941	11.830	13.015	14.417	15.802	17.335	19.555	21.430	22.588	22.924	24.162
Servicios prestados a empresas	9.326	9.905	9.990	10.233	9.327	9.341	9.738	9.344	9.837	10.351	10.460	9.831	11.790	13.555	15.223	15.588	17.413	19.034	20.397	21.880	22.876	23.882	24.497	25.292	26.103
Administración pública y defensa	8.088	8.963	9.613	10.242	10.798	11.135	11.109	10.733	10.370	11.016	11.233	12.440	13.482	13.723	14.785	17.472	18.886	19.691	21.288	22.110	23.278	24.118	25.149	25.971	27.152
Otros servicios	31.658	32.508	32.928	33.804	33.766	35.114	36.080	36.750	38.567	40.221	41.835	43.345	45.310	47.592	49.477	50.862	52.677	54.767	57.308	59.879	62.361	66.115	67.729	70.080	72.838

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Cuadro N° 15
PERÚ: PRODUCTO BRUTO INTERNO SEGÚN ACTIVIDAD ECONÓMICA (NIVEL 14), 1994 - 2018
 Valores a precios constantes de 2007
 (Estructura porcentual)

Actividad Económica	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015P/	2016P/	2017E/	2018E/	
Producto Bruto Interno	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
Derechos de Importación	0,9	1,1	1,1	1,1	1,1	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,1	1,1	1,0	0,9	1,0	0,8	0,9	1,0	1,1	1,0	0,9	0,8	0,7	0,7	0,7	0,8
Impuestos a los productos	7,5	7,7	7,5	7,6	7,6	7,3	7,4	7,2	7,2	7,2	7,2	7,3	7,4	7,4	7,6	7,8	8,1	8,0	8,2	8,4	8,5	8,4	8,4	8,4	8,3	8,3
Valor Agregado	91,6	91,2	91,4	91,3	91,2	91,7	91,7	91,8	91,9	91,8	91,7	91,6	91,6	91,7	91,4	91,4	90,9	91,1	90,8	90,6	90,6	90,6	90,8	90,8	90,9	90,9
Agricultura, ganadería, caza y silvicultura	6,1	6,1	6,3	6,1	6,2	6,8	7,0	6,9	6,9	6,7	6,4	6,2	6,3	6,0	5,9	5,9	5,7	5,5	5,6	5,3	5,3	5,2	5,2	5,2	5,2	5,3
Pesca y acuicultura	0,8	0,6	0,6	0,6	0,5	0,7	0,8	0,7	0,6	0,6	0,8	0,8	0,7	0,7	0,7	0,7	0,4	0,7	0,4	0,5	0,3	0,4	0,3	0,3	0,3	0,4
Extracción de petróleo, gas, minerales y servicios conexos	12,0	11,5	11,8	12,0	12,5	13,5	13,2	14,5	15,1	15,1	15,2	15,8	15,0	14,4	14,2	14,2	13,2	12,5	12,0	11,9	11,4	12,0	13,0	13,1	12,4	
Manufactura	16,8	16,5	16,4	16,1	15,7	15,2	15,7	15,7	15,9	15,8	16,2	16,3	16,2	16,5	16,4	15,2	15,4	15,7	15,0	14,9	14,4	13,9	13,3	13,3	13,0	13,3
Electricidad, gas y agua	1,5	1,4	1,5	1,5	1,6	1,7	1,7	1,7	1,7	1,7	1,7	1,7	1,7	1,7	1,7	1,7	1,7	1,7	1,7	1,7	1,7	1,7	1,8	1,9	1,8	1,8
Construcción	5,0	5,5	5,2	5,6	5,7	5,1	4,6	4,2	4,4	4,3	4,3	4,4	4,8	5,1	5,5	5,8	6,2	6,1	6,6	6,8	6,8	6,2	5,8	5,8	5,9	
Comercio, mantenimiento y reparación de vehículos automotores y motocicletas	10,1	10,4	10,2	10,3	10,1	9,9	10,0	10,0	9,8	9,7	9,7	9,6	10,0	10,2	10,3	10,1	10,5	10,7	10,9	10,8	10,8	10,8	10,6	10,6	10,5	10,4
Transporte, almacenamiento, correo y mensajería	5,3	5,1	5,2	5,1	5,2	5,2	5,2	5,1	5,1	5,0	5,1	5,1	4,9	5,0	5,0	4,9	5,1	5,3	5,4	5,4	5,4	5,5	5,5	5,5	5,5	5,6
Alojamiento y restaurantes	3,2	3,1	3,1	3,1	3,1	3,0	3,0	3,0	2,9	2,9	2,9	2,9	2,8	2,9	2,9	2,9	2,9	3,0	3,1	3,1	3,2	3,2	3,2	3,2	3,2	3,1
Telecomunicaciones y otros servicios de información	1,6	1,9	2,0	2,0	1,9	1,9	1,9	1,9	1,8	1,9	1,9	1,9	2,2	2,7	2,9	3,1	3,1	3,3	3,4	3,5	3,8	4,0	4,2	4,4	4,5	4,5
Servicios financieros, seguros y pensiones	2,1	2,8	3,1	3,5	3,5	3,1	3,1	2,7	2,8	2,9	2,8	3,0	3,1	3,2	3,1	3,4	3,4	3,5	3,7	3,8	4,2	4,4	4,5	4,5	4,5	4,5
Servicios prestados a empresas	5,1	5,1	5,0	4,8	4,4	4,3	4,4	4,2	4,2	4,2	4,1	3,6	4,0	4,2	4,4	4,4	4,6	4,7	4,7	4,8	4,9	4,9	4,9	4,9	4,9	4,9
Administración pública y defensa	4,4	4,6	4,8	4,8	5,1	5,1	5,0	4,8	4,4	4,5	4,4	4,5	4,6	4,3	4,2	5,0	4,9	4,8	4,9	4,8	5,0	5,0	5,0	5,1	5,1	5,1
Otros servicios	17,4	16,6	16,4	15,8	16,2	16,2	16,4	16,4	16,4	16,4	16,2	15,8	15,4	14,9	14,2	14,4	13,8	13,5	13,3	13,1	13,3	13,5	13,5	13,5	13,6	13,6

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Cuadro N° 16
PERÚ: PRODUCTO BRUTO INTERNO SEGUN ACTIVIDAD ECONÓMICA (NIVEL 14), 1995 - 2018
 Valores a precios constantes de 2007
 (Variación porcentual del índice de volúmen físico)

Actividad Económica	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015P/	2016P/	2017E/	2018E/
Producto Bruto Interno	7,4	2,8	6,5	-0,4	1,5	2,7	0,6	5,5	4,2	5,0	6,3	7,5	8,5	9,1	1,1	8,3	6,3	6,1	5,9	2,4	3,3	4,0	2,5	4,0
Derechos de Importación	29,9	0,1	10,3	0,9	-12,3	3,3	1,9	2,8	6,5	13,3	11,9	-2,6	-4,9	22,3	-19,9	29,0	8,6	18,5	2,2	-6,6	-12,2	-6,4	4,9	7,7
Impuestos a los productos	9,5	0,6	8,0	0,1	-2,4	3,0	-1,1	4,3	4,9	4,7	7,5	8,7	9,2	12,4	2,9	13,5	4,3	8,4	8,6	4,0	2,0	4,6	1,1	3,5
Valor Agregado	7,0	3,0	6,3	-0,4	2,0	2,7	0,7	5,6	4,1	4,9	6,1	7,6	8,6	8,7	1,2	7,7	6,5	5,8	5,6	2,3	3,5	4,0	2,6	4,0
Agricultura, ganadería, caza y silvicultura	6,1	6,5	4,4	0,1	11,1	5,8	-0,8	5,1	2,0	-0,5	3,4	8,9	3,3	8,0	0,9	4,2	4,0	6,3	1,1	1,3	3,1	2,6	2,1	7,5
Pesca y acuicultura	-15,1	-2,3	-0,3	-9,7	32,7	19,7	-13,0	2,8	-7,3	40,3	4,9	3,7	9,3	3,0	-4,7	-27,8	61,7	-36,2	23,0	-28,7	18,2	-11,1	5,6	39,9
Extracción de petróleo, gas, minerales y servicios conexos	2,9	5,6	8,0	3,6	9,5	0,9	9,9	10,0	4,0	6,0	10,3	1,9	4,2	8,1	0,6	1,4	0,3	1,8	5,1	-1,6	8,4	12,3	3,5	-1,3
Manufactura	5,7	1,8	4,5	-2,7	-1,4	5,6	0,9	6,6	3,9	7,4	6,6	7,3	10,6	8,5	-6,5	10,1	8,3	1,3	5,2	-1,1	-0,9	-0,2	0,2	6,2
Electricidad, gas y agua	0,4	5,3	13,4	4,7	4,5	3,6	1,9	5,9	3,9	5,5	5,6	7,6	9,2	8,0	1,0	8,7	8,2	5,9	3,4	5,2	6,6	7,8	0,9	4,4
Construcción	17,8	-2,8	14,9	0,8	-10,1	-7,0	-6,9	8,6	3,8	4,9	8,7	15,0	16,6	16,9	6,5	17,0	3,6	15,9	9,4	1,8	-5,3	-2,5	2,4	5,4
Comercio, mantenimiento y reparación de vehículos automotores y motocicletas	10,9	0,9	7,6	-2,6	-0,8	3,8	0,8	2,9	3,0	5,8	5,2	11,9	10,3	10,7	-0,8	11,9	8,6	8,5	4,9	1,9	3,1	2,8	1,6	2,6
Transporte, almacenamiento, correo y mensajería	4,3	3,1	6,1	0,7	1,8	2,3	-0,1	3,6	4,0	5,1	7,1	3,3	10,2	9,0	-0,9	13,2	11,4	7,0	6,6	2,5	4,3	4,1	3,8	5,0
Alojamiento y restaurantes	4,5	3,1	6,5	-1,0	1,2	1,6	-0,2	3,1	4,8	4,6	5,4	5,3	9,1	10,3	0,6	7,4	11,1	10,8	6,8	5,2	3,3	2,7	1,4	3,6
Telecomunicaciones y otros servicios de información	22,9	8,5	5,4	-3,6	1,4	2,2	-0,2	4,0	7,7	6,4	6,9	21,3	31,7	17,1	8,1	10,1	11,5	12,2	8,7	8,6	9,1	8,8	8,4	5,5
Servicios financieros, seguros y pensiones	40,1	15,0	17,8	1,4	-10,6	1,5	-11,5	10,5	8,4	1,3	10,5	12,7	12,8	6,4	8,1	10,0	10,8	9,6	9,7	12,8	9,6	5,4	1,5	5,4
Servicios prestados a empresas	6,2	0,9	2,4	-8,9	0,2	4,3	-4,0	5,3	5,2	1,1	-6,0	19,9	15,0	12,3	2,5	11,6	9,3	7,2	7,3	4,6	4,4	2,6	3,2	3,2
Administración pública y defensa	10,8	7,3	6,5	5,4	3,1	-0,2	-3,4	-3,4	6,2	2,0	10,7	8,4	1,8	7,7	18,2	8,1	4,3	8,1	3,9	5,3	3,6	4,3	3,3	4,5
Otros servicios	2,7	1,3	2,7	-0,1	4,0	2,8	1,9	4,9	4,3	4,0	3,6	4,5	5,0	4,0	2,8	3,6	4,0	4,6	4,5	4,1	4,4	4,0	3,5	3,9

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Cuadro N° 17
PERÚ: PRODUCTO BRUTO INTERNO SEGÚN TIPO DE GASTO, 1994 - 2018
 Valores a precios constantes de 2007
 (Millones de soles)

Variable	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015P/	2016P/	2017E/	2018E/
Producto Bruto Interno	182 044	195 536	201 009	214 028	213 190	216 377	222 207	223 980	235 773	245 593	257 770	273 971	294 598	319 693	348 870	352 693	382 081	406 256	431 199	456 435	467 307	482 522	501 610	514 246	534 695
Consumo Final Privado	124 433	136 275	139 501	144 555	141 698	139 666	143 191	144 629	151 674	155 487	160 769	166 654	177 006	192 316	209 428	215 963	235 508	252 468	271 240	286 789	298 006	309 877	321 341	329 827	342 241
Consumo del Gobierno	19 086	20 708	21 619	23 262	23 844	24 679	25 444	25 240	25 240	26 224	27 299	29 783	32 046	33 424	35 043	39 272	40 804	43 817	47 442	51 019	55 497	59 888	63 013	65 871	68 106
Formación Bruta de Capital	34 665	41 789	39 738	45 665	44 724	38 706	37 579	34 983	36 367	38 212	38 288	40 672	54 757	70 436	92 339	73 683	100 073	112 291	122 952	133 408	131 737	127 153	119 902	119 949	126 355
Formación Bruta de Capital fijo	33 234	40 335	39 189	45 167	44 635	39 700	37 654	34 602	34 772	36 725	39 430	43 816	52 084	63 892	81 666	78 886	96 141	105 687	121 423	127 954	125 380	116 405	111 226	112 297	117 306
Exportaciones	36 520	38 529	41 958	47 454	50 511	54 019	58 232	62 192	67 056	71 301	81 793	93 376	94 480	100 774	108 616	105 040	108 435	114 387	117 940	117 274	112 814	117 622	131 443	142 134	147 963
Importaciones	32 860	41 765	41 807	46 908	47 587	40 693	42 239	43 464	44 564	45 631	50 379	56 514	63 691	77 257	96 556	81 165	102 739	116 707	128 375	132 055	130 747	132 018	134 089	143 535	149 970

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Cuadro N° 18
PERÚ: PRODUCTO BRUTO INTERNO SEGÚN TIPO DE GASTO, 1994 - 2018
 Valores a precios constantes de 2007
 (Estructura porcentual)

Variable	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015P/	2016P/	2017E/	2018E/
Producto Bruto Interno	100,0																								
Consumo Final Privado	68,4	69,7	69,4	67,5	66,5	64,5	64,4	64,7	64,3	63,3	62,4	60,8	60,1	60,2	60,0	61,2	61,6	62,1	62,9	62,8	63,8	64,2	64,1	64,1	64,0
Consumo del Gobierno	10,5	10,6	10,8	10,9	11,2	11,4	11,5	11,3	10,7	10,7	10,6	10,9	10,9	10,5	10,0	11,1	10,7	10,8	11,0	11,2	11,9	12,4	12,6	12,8	12,7
Formación Bruta de Capital	19,2	21,4	19,8	21,3	21,0	17,9	16,9	15,6	15,4	15,6	14,9	14,8	18,6	22,0	26,5	20,9	26,2	27,6	28,5	29,2	28,2	26,4	23,9	23,3	23,6
Formación Bruta de Capital fijo	18,3	20,6	19,5	21,1	20,9	18,3	16,9	15,5	14,7	15,0	15,3	16,0	17,7	20,0	23,4	22,4	25,2	26,0	28,2	28,0	26,8	24,1	22,2	21,8	21,9
Exportaciones	20,1	19,7	20,9	22,2	23,7	25,0	26,2	27,8	28,4	29,0	31,7	34,1	32,1	31,5	31,1	29,8	28,4	28,2	27,4	25,7	24,1	24,4	26,2	27,6	27,7
Importaciones	18,1	21,4	20,8	21,9	22,3	18,8	19,0	19,4	18,9	18,6	19,5	20,6	21,6	24,2	27,7	23,0	26,9	28,7	29,8	28,9	28,0	27,4	26,7	27,9	28,0

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Cuadro N° 19
PERÚ: PRODUCTO BRUTO INTERNO SEGÚN TIPO DE GASTO, 1995 - 2018
 Valores a precios constantes de 2007
 (Variación porcentual del índice de volumen físico)

Variable	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015P/	2016P/	2017E/	2018E/
Producto Bruto Interno	7,4	2,8	6,5	-0,4	1,5	2,7	0,6	5,5	4,2	5,0	6,3	7,5	8,5	9,1	1,1	8,3	6,3	6,1	5,9	2,4	3,3	4,0	2,5	4,0
Consumo Final Privado	9,5	2,4	3,6	-2,0	-1,4	2,5	1,0	4,9	2,5	3,4	3,7	6,2	8,6	8,9	3,1	9,1	7,2	7,4	5,7	3,9	4,0	3,7	2,6	3,8
Consumo del Gobierno	8,5	4,4	7,6	2,5	3,5	3,1	-0,8	0,0	3,9	4,1	9,1	7,6	4,3	4,8	12,1	3,9	7,4	8,3	7,5	8,8	7,9	5,2	4,5	3,4
Formación Bruta de Capital	19,9	-4,9	14,9	-2,1	-13,5	-2,9	-6,9	4,0	5,1	0,2	6,2	34,6	28,6	31,1	-20,2	35,8	12,2	9,5	8,5	-1,3	-3,5	-5,7	0,0	5,3
Formación Bruta de Capital fijo	21,4	-2,8	15,3	-1,2	-11,1	-5,2	-8,1	0,5	5,6	7,4	11,1	18,9	22,7	27,8	-3,4	21,9	9,9	14,9	5,4	-2,0	-7,2	-4,4	1,0	4,5
Exportaciones	5,5	8,9	13,1	6,4	6,9	7,8	6,8	7,8	6,3	14,7	14,2	1,2	6,7	7,8	-3,3	3,2	5,5	3,1	-0,6	-3,8	4,3	11,8	8,1	4,1
Importaciones	27,1	0,1	12,2	1,4	-14,5	3,8	2,9	2,5	2,4	10,4	12,2	12,7	21,3	25,0	-15,9	26,6	13,6	10,0	2,9	-1,0	1,0	1,6	7,0	4,5

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Cuadro N° 20
PERÚ: FORMACIÓN BRUTA DE CAPITAL FIJO PÚBLICA Y PRIVADA, 1994-2018
 Valores a precios constantes de 2007
 (Millones de soles)

Año	Total	Pública	Privada
1994	33 234	9 046	24 188
1995	40 335	9 408	30 927
1996	39 189	8 853	30 336
1997	45 167	9 880	35 287
1998	44 635	10 196	34 439
1999	39 700	10 859	28 841
2000	37 654	9 176	28 478
2001	34 602	7 038	27 564
2002	34 772	6 756	28 016
2003	36 725	7 134	29 591
2004	39 430	7 334	32 096
2005	43 816	8 236	35 580
2006	52 084	9 496	42 588
2007	63 892	11 433	52 459
2008	81 666	15 289	66 377
2009	78 886	19 826	59 060
2010	96 141	23 067	73 074
2011	105 687	20 465	85 222
2012	121 423	24 526	96 897
2013	127 954	27 540	100 414
2014	125 380	27 841	97 539
2015P/	116 405	26 261	90 144
2016P/	111 226	26 298	84 928
2017E/	112 297	25 365	86 932
2018E/	117 306	27 085	90 221

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Cuadro N° 21
PERÚ: FORMACIÓN BRUTA DE CAPITAL FIJO PÚBLICA Y PRIVADA 1994 - 2018
 Valores a precios constantes de 2007
 (Estructura porcentual)

Año	Total	Pública	Privada
1994	100,0	27,2	72,8
1995	100,0	23,3	76,7
1996	100,0	22,6	77,4
1997	100,0	21,9	78,1
1998	100,0	22,8	77,2
1999	100,0	27,4	72,6
2000	100,0	24,4	75,6
2001	100,0	20,3	79,7
2002	100,0	19,4	80,6
2003	100,0	19,4	80,6
2004	100,0	18,6	81,4
2005	100,0	18,8	81,2
2006	100,0	18,2	81,8
2007	100,0	17,9	82,1
2008	100,0	18,7	81,3
2009	100,0	25,1	74,9
2010	100,0	24,0	76,0
2011	100,0	19,4	80,6
2012	100,0	20,2	79,8
2013	100,0	21,5	78,5
2014	100,0	22,2	77,8
2015P/	100,0	22,6	77,4
2016P/	100,0	23,6	76,4
2017E/	100,0	22,6	77,4
2018E/	100,0	23,1	76,9

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Cuadro N° 22
PERÚ: FORMACIÓN BRUTA DE CAPITAL FIJO PÚBLICA Y PRIVADA, 1995 - 2018
 Valores a precios constantes de 2007
 (Variación porcentual del índice de volumen físico)

Año	Total	Pública	Privada
1995	21,4	4,0	27,9
1996	-2,8	-5,9	-1,9
1997	15,3	11,6	16,3
1998	-1,2	3,2	-2,4
1999	-11,1	6,5	-16,3
2000	-5,2	-15,5	-1,3
2001	-8,1	-23,3	-3,2
2002	0,5	-4,0	1,6
2003	5,6	5,6	5,6
2004	7,4	2,8	8,5
2005	11,1	12,3	10,9
2006	18,9	15,3	19,7
2007	22,7	20,4	23,2
2008	27,8	33,7	26,5
2009	-3,4	29,7	-11,0
2010	21,9	16,3	23,7
2011	9,9	-11,3	16,6
2012	14,9	19,8	13,7
2013	5,4	12,3	3,6
2014	-2,0	1,1	-2,9
2015P/	-7,2	-5,7	-7,6
2016P/	-4,4	0,1	-5,8
2017E/	1,0	-3,5	2,4
2018E/	4,5	6,8	3,8

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Cuadro N° 23
PERÚ: FORMACIÓN BRUTA DE CAPITAL FIJO POR ORIGEN Y DESTINO, 1994 – 2018
 Valores a precios constantes de 2007
 (Millones de soles)

Año	Total	Construcción	Equipo		
			Total	Nacional	Importado
1994	33 234	20 759	12 475	6 115	6 360
1995	40 335	24 454	15 881	7 340	8 541
1996	39 189	23 769	15 420	6 691	8 729
1997	45 167	27 311	17 856	7 582	10 274
1998	44 635	27 529	17 106	7 469	9 637
1999	39 700	24 749	14 951	6 490	8 461
2000	37 654	23 017	14 637	6 413	8 224
2001	34 602	21 429	13 173	6 133	7 040
2002	34 772	23 272	11 500	5 685	5 815
2003	36 725	24 156	12 569	6 056	6 513
2004	39 430	25 340	14 090	6 515	7 575
2005	43 816	27 345	16 471	7 237	9 234
2006	52 084	31 677	20 407	8 227	12 180
2007	63 892	36 935	26 957	10 222	16 735
2008	81 666	43 663	38 003	11 475	26 528
2009	78 886	47 939	30 947	11 068	19 879
2010	96 141	55 598	40 543	13 024	27 519
2011	105 687	57 516	48 171	14 145	34 026
2012	121 423	66 329	55 094	15 841	39 253
2013	127 954	72 391	55 563	16 770	38 793
2014	125 380	72 636	52 744	16 381	36 363
2015P/	116 405	67 131	49 274	16 505	32 769
2016P/	111 226	65 806	45 420	14 722	30 698
2017E/	112 297	67 090	45 207	14 581	30 626
2018E/	117 306	70 681	46 625	15 817	30 808

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Cuadro N° 24
PERÚ: FORMACIÓN BRUTA DE CAPITAL FIJO POR ORIGEN Y DESTINO, 1994 - 2018
 Valores a precios constantes de 2007
 (Estructura porcentual)

Año	Total	Construcción	Equipo		
			Total	Nacional	Importado
1994	100,0	62,5	37,5	18,4	19,1
1995	100,0	60,6	39,4	18,2	21,2
1996	100,0	60,7	39,3	17,1	22,3
1997	100,0	60,5	39,5	16,8	22,7
1998	100,0	61,7	38,3	16,7	21,6
1999	100,0	62,3	37,7	16,3	21,3
2000	100,0	61,1	38,9	17,0	21,8
2001	100,0	61,9	38,1	17,7	20,3
2002	100,0	66,9	33,1	16,3	16,7
2003	100,0	65,8	34,2	16,5	17,7
2004	100,0	64,3	35,7	16,5	19,2
2005	100,0	62,4	37,6	16,5	21,1
2006	100,0	60,8	39,2	15,8	23,4
2007	100,0	57,8	42,2	16,0	26,2
2008	100,0	53,5	46,5	14,1	32,5
2009	100,0	60,8	39,2	14,0	25,2
2010	100,0	57,8	42,2	13,5	28,6
2011	100,0	54,4	45,6	13,4	32,2
2012	100,0	54,6	45,4	13,0	32,3
2013	100,0	56,6	43,4	13,1	30,3
2014	100,0	57,9	42,1	13,1	29,0
2015P/	100,0	57,7	42,3	14,2	28,2
2016P/	100,0	59,2	40,8	13,2	27,6
2017E/	100,0	59,7	40,3	13,0	27,3
2018E/	100,0	60,3	39,7	13,5	26,3

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Cuadro N° 25
PERÚ: FORMACIÓN BRUTA DE CAPITAL FIJO POR ORIGEN Y DESTINO 1995 - 2018
 Valores a precios constantes de 2007
 (Variación porcentual del índice de volumen físico)

Año	Total	Construcción	Equipo		
			Total	Nacional	Importado
1995	21,4	17,8	27,3	20,0	34,3
1996	-2,8	-2,8	-2,9	-8,8	2,2
1997	15,3	14,9	15,8	13,3	17,7
1998	-1,2	0,8	-4,2	-1,5	-6,2
1999	-11,1	-10,1	-12,6	-13,1	-12,2
2000	-5,2	-7,0	-2,1	-1,2	-2,8
2001	-8,1	-6,9	-10,0	-4,4	-14,4
2002	0,5	8,6	-12,7	-7,3	-17,4
2003	5,6	3,8	9,3	6,5	12,0
2004	7,4	4,9	12,1	7,6	16,3
2005	11,1	7,9	16,9	11,1	21,9
2006	18,9	15,8	23,9	13,7	31,9
2007	22,7	16,6	32,1	24,2	37,4
2008	27,8	18,2	41,0	12,3	58,5
2009	-3,4	9,8	-18,6	-3,5	-25,1
2010	21,9	16,0	31,0	17,7	38,4
2011	9,9	3,4	18,8	8,6	23,6
2012	14,9	15,3	14,4	12,0	15,4
2013	5,4	9,1	0,9	5,9	-1,2
2014	-2,0	0,3	-5,1	-2,3	-6,3
2015P/	-7,2	-7,6	-6,6	0,8	-9,9
2016P/	-4,4	-2,0	-7,8	-10,8	-6,3
2017E/	1,0	2,0	-0,5	-1,0	-0,2
2018E/	4,5	5,4	3,1	8,5	0,6

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

3.2

Valores a precios corrientes

Cuadro N° 26
PERÚ: PRODUCTO BRUTO INTERNO TOTAL Y POR HABITANTE, 1994 - 2018
 Valores a precios corrientes

Año	Producto Bruto Interno		Población ^{1/}	Producto Bruto Interno por habitante		Índice de Precios del Producto Bruto Interno
	Millones de Soles	Tasas Anuales de Crecimiento	Personas	Soles	Tasas Anuales de Crecimiento	
1994	98 579	-	23 501 974	4 194	-	-
1995	120 263	22,0	23 926 300	5 026	19,8	13,6
1996	135 606	12,8	24 348 132	5 569	10,8	9,7
1997	154 905	14,2	24 767 794	6 254	12,3	7,3
1998	162 586	5,0	25 182 269	6 456	3,2	5,4
1999	169 859	4,5	25 588 546	6 638	2,8	2,9
2000	180 584	6,3	25 983 588	6 950	4,7	3,5
2001	182 527	1,1	26 366 533	6 923	-0,4	0,5
2002	192 691	5,6	26 739 379	7 206	4,1	0,1
2003	204 337	6,0	27 103 457	7 539	4,6	1,8
2004	227 935	11,5	27 460 073	8 301	10,1	6,3
2005	250 749	10,0	27 810 540	9 016	8,6	3,5
2006	290 271	15,8	28 151 443	10 311	14,4	7,7
2007	319 693	10,1	28 481 901	11 224	8,9	1,5
2008	352 719	10,3	28 807 034	12 244	9,1	1,1
2009	363 943	3,2	29 132 013	12 493	2,0	2,1
2010	416 784	14,5	29 461 933	14 147	13,2	5,7
2011	473 049	13,5	29 797 694	15 875	12,2	6,7
2012	508 131	7,4	30 135 875	16 861	6,2	1,2
2013	543 556	7,0	30 475 144	17 836	5,8	1,1
2014	570 593	5,0	30 814 175	18 517	3,8	2,5
2015P/	604 269	5,9	31 151 643	19 398	4,8	2,6
2016P/	647 707	7,2	31 488 625	20 570	6,0	3,1
2017E/	687 037	6,1	31 826 018	21 587	4,9	3,5
2018E/	730 406	6,3	32 162 184	22 710	5,2	2,2

^{1/} Perú: Estimaciones y Proyecciones de población 1950 - 2050.
 Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Cuadro N° 27
PERÚ: OFERTA Y DEMANDA GLOBAL 1994 - 2018
 Valores a precios corrientes
 (Millones de soles)

Año	Producto Bruto Interno	Importaciones	Oferta y Demanda Global	Demanda Interna	Formación Bruta de Capital	Consumo Final	Consumo Final Privado	Consumo Final del Gobierno	Exportaciones
1994	98 579	15 922	114 501	101 911	21 931	79 980	71 308	8 672	12 590
1995	120 263	22 041	142 304	127 151	29 752	97 399	85 519	11 880	15 153
1996	135 606	24 867	160 473	142 415	30 629	111 786	97 738	14 048	18 058
1997	154 905	29 420	184 325	161 899	36 851	125 048	109 188	15 860	22 426
1998	162 586	31 298	193 884	171 605	37 728	133 877	116 023	17 854	22 279
1999	169 859	30 250	200 109	173 956	35 095	138 861	119 244	19 617	26 153
2000	180 584	33 895	214 479	184 198	35 445	148 753	128 075	20 678	30 281
2001	182 527	33 700	216 227	185 925	33 146	152 779	131 392	21 387	30 302
2002	192 691	34 635	227 326	194 039	34 623	159 416	137 902	21 514	33 287
2003	204 337	38 027	242 364	203 510	35 780	167 730	144 193	23 537	38 854
2004	227 935	43 362	271 297	219 072	38 420	180 652	154 995	25 657	52 225
2005	250 749	51 425	302 174	234 851	43 339	191 512	162 815	28 697	67 323
2006	290 271	61 678	351 949	263 310	57 040	206 270	174 582	31 688	88 639
2007	319 693	77 257	396 950	296 176	70 436	225 740	192 316	33 424	100 774
2008	352 719	101 252	453 971	349 116	92 336	256 780	220 200	36 580	104 855
2009	363 943	78 866	442 809	346 575	72 711	273 864	232 133	41 731	96 234
2010	416 784	99 389	516 173	400 198	99 030	301 168	257 298	43 870	115 975
2011	473 049	120 559	593 608	449 315	114 482	334 833	285 814	49 019	144 293
2012	508 131	127 898	636 029	496 549	125 031	371 518	316 278	55 240	139 480
2013	543 556	135 774	679 330	544 483	139 010	405 473	342 959	62 514	134 847
2014	570 593	138 213	708 806	579 937	140 607	439 330	366 608	72 722	128 869
2015P/	604 269	144 307	748 576	619 912	146 873	473 039	393 239	79 800	128 664
2016P/	647 707	147 594	795 301	648 926	142 664	506 262	419 311	86 951	146 375
2017E/	687 037	157 194	844 231	675 415	142 029	533 386	440 144	93 242	168 816
2018E/	730 406	173 553	903 959	719 924	158 300	561 624	462 852	98 772	184 035

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Cuadro N° 28
PERÚ: OFERTA Y DEMANDA GLOBAL 1994 - 2018
 (Estructura porcentual)

Año	Producto Bruto Interno	Importaciones	Oferta y Demanda Global	Demanda Interna	Formación Bruta de Capital	Consumo Final	Consumo Final Privado	Consumo Final del Gobierno	Exportaciones
1994	86,1	13,9	100,0	89,0	19,2	69,9	62,3	7,6	11,0
1995	84,5	15,5	100,0	89,4	20,9	68,4	60,1	8,3	10,6
1996	84,5	15,5	100,0	88,7	19,1	69,7	60,9	8,8	11,3
1997	84,0	16,0	100,0	87,8	20,0	67,8	59,2	8,6	12,2
1998	83,9	16,1	100,0	88,5	19,5	69,1	59,8	9,2	11,5
1999	84,9	15,1	100,0	86,9	17,5	69,4	59,6	9,8	13,1
2000	84,2	15,8	100,0	85,9	16,5	69,4	59,7	9,6	14,1
2001	84,4	15,6	100,0	86,0	15,3	70,7	60,8	9,9	14,0
2002	84,8	15,2	100,0	85,4	15,2	70,1	60,7	9,5	14,6
2003	84,3	15,7	100,0	84,0	14,8	69,2	59,5	9,7	16,0
2004	84,0	16,0	100,0	80,7	14,2	66,6	57,1	9,5	19,3
2005	83,0	17,0	100,0	77,7	14,3	63,4	53,9	9,5	22,3
2006	82,5	17,5	100,0	74,8	16,2	58,6	49,6	9,0	25,2
2007	80,5	19,5	100,0	74,6	17,7	56,9	48,4	8,4	25,4
2008	77,7	22,3	100,0	76,9	20,3	56,6	48,5	8,1	23,1
2009	82,2	17,8	100,0	78,3	16,4	61,8	52,4	9,4	21,7
2010	80,7	19,3	100,0	77,5	19,2	58,3	49,8	8,5	22,5
2011	79,7	20,3	100,0	75,7	19,3	56,4	48,1	8,3	24,3
2012	79,9	20,1	100,0	78,1	19,7	58,4	49,7	8,7	21,9
2013	80,0	20,0	100,0	80,2	20,5	59,7	50,5	9,2	19,8
2014	80,5	19,5	100,0	81,8	19,8	62,0	51,7	10,3	18,2
2015P/	80,7	19,3	100,0	82,8	19,6	63,2	52,5	10,7	17,2
2016P/	81,4	18,6	100,0	81,6	17,9	63,7	52,7	10,9	18,4
2017E/	81,4	18,6	100,0	80,0	16,8	63,2	52,1	11,0	20,0
2018E/	80,8	19,2	100,0	79,6	17,5	62,1	51,2	10,9	20,4

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Cuadro N° 29
PERÚ: OFERTA Y DEMANDA GLOBAL 1995 - 2018
 (Variación porcentual del índice de precios)

Año	Producto Bruto Interno	Importaciones	Oferta y Demanda Global	Demanda Interna	Formación Bruta de Capital	Consumo Final	Consumo Final Privado	Consumo Final del Gobierno	Exportaciones
1995	13,6	8,9	12,6	12,0	13,2	11,3	9,5	26,3	14,1
1996	9,7	12,7	10,2	10,8	8,3	11,8	11,6	13,3	9,4
1997	7,3	5,4	6,9	7,0	4,7	7,4	7,8	4,9	9,8
1998	5,4	4,9	5,3	7,6	4,5	8,5	8,4	9,8	-6,7
1999	2,9	13,0	4,7	5,0	7,5	4,5	4,3	6,2	9,8
2000	3,5	7,9	4,2	4,3	4,0	4,4	4,8	2,2	7,4
2001	0,5	-3,4	-0,2	1,6	0,5	2,0	1,6	4,3	-6,3
2002	0,1	0,2	0,1	0,2	0,5	0,2	0,1	0,6	1,9
2003	1,8	7,2	2,6	1,7	-1,6	2,4	2,0	5,3	9,8
2004	6,3	3,3	5,8	4,6	7,2	4,1	4,0	4,7	17,2
2005	3,5	5,7	3,9	2,3	6,2	1,5	1,3	2,5	12,9
2006	7,7	6,4	7,4	0,8	-2,2	1,2	1,0	2,6	30,1
2007	1,5	3,3	1,8	0,2	-4,0	1,3	1,4	1,1	6,6
2008	1,1	4,9	1,9	3,7	-0,0	5,0	5,1	4,4	-3,5
2009	2,1	-7,3	0,1	1,7	-1,3	2,2	2,3	1,8	-5,1
2010	5,7	-0,4	4,3	0,9	0,3	1,5	1,6	1,2	16,7
2011	6,7	6,8	6,6	3,4	3,0	3,7	3,6	4,1	17,9
2012	1,2	-3,6	0,1	2,2	-0,3	3,2	3,0	4,1	-6,2
2013	1,1	3,2	1,6	2,8	2,5	3,0	2,6	5,2	-2,8
2014	2,5	2,8	2,7	3,4	2,4	3,5	2,9	6,9	-0,7
2015P/	2,6	3,4	2,8	4,4	8,2	2,9	3,2	1,7	-4,2
2016P/	3,1	0,7	2,7	3,2	3,0	3,0	2,8	3,6	1,8
2017E/	3,5	-0,5	2,6	1,8	-0,5	2,3	2,3	2,6	6,7
2018E/	2,2	5,7	2,9	2,4	5,8	1,5	1,3	2,5	4,7

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Cuadro N° 30
PERÚ: PRODUCTO BRUTO INTERNO SEGÚN TIPO DE GASTO, 1994 - 2018
 Valores a precios corrientes
 (Millones de soles)

Año	Producto Bruto Interno	Consumo Final Privado	Consumo del Gobierno	Formación Bruta de Capital	Exportaciones	Importaciones
1994	98 579	71 308	8 672	21 931	12 590	15 922
1995	120 263	85 519	11 880	29 752	15 153	22 041
1996	135 606	97 738	14 048	30 629	18 058	24 867
1997	154 905	109 188	15 860	36 851	22 426	29 420
1998	162 586	116 023	17 854	37 728	22 279	31 298
1999	169 859	119 244	19 617	35 095	26 153	30 250
2000	180 584	128 075	20 678	35 445	30 281	33 895
2001	182 527	131 392	21 387	33 146	30 302	33 700
2002	192 691	137 902	21 514	34 623	33 287	34 635
2003	204 337	144 193	23 537	35 780	38 854	38 027
2004	227 935	154 995	25 657	38 420	52 225	43 362
2005	250 749	162 815	28 697	43 339	67 323	51 425
2006	290 271	174 582	31 688	57 040	88 639	61 678
2007	319 693	192 316	33 424	70 436	100 774	77 257
2008	352 719	220 200	36 580	92 336	104 855	101 252
2009	363 943	232 133	41 731	72 711	96 234	78 866
2010	416 784	257 298	43 870	99 030	115 975	99 389
2011	473 049	285 814	49 019	114 482	144 293	120 559
2012	508 131	316 278	55 240	125 031	139 480	127 898
2013	543 556	342 959	62 514	139 010	134 847	135 774
2014	570 593	366 608	72 722	140 607	128 869	138 213
2015P/	604 269	393 239	79 800	146 873	128 664	144 307
2016P/	647 707	419 311	86 951	142 664	146 375	147 594
2017E/	687 037	440 144	93 242	142 029	168 816	157 194
2018E/	730 406	462 852	98 772	158 300	184 035	173 553

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Cuadro N° 31
PERÚ: PRODUCTO BRUTO INTERNO SEGÚN TIPO DE GASTO, 1994 - 2018
 (Estructura porcentual)

Año	Producto Bruto Interno	Consumo Final Privado	Consumo del Gobierno	Formación Bruta de Capital	Exportaciones	Importaciones
1994	100,0	72,3	8,8	22,2	12,8	16,2
1995	100,0	71,1	9,9	24,7	12,6	18,3
1996	100,0	72,1	10,4	22,6	13,3	18,3
1997	100,0	70,5	10,2	23,8	14,5	19,0
1998	100,0	71,4	11,0	23,2	13,7	19,3
1999	100,0	70,2	11,5	20,7	15,4	17,8
2000	100,0	70,9	11,5	19,6	16,8	18,8
2001	100,0	72,0	11,7	18,2	16,6	18,5
2002	100,0	71,6	11,2	18,0	17,3	18,0
2003	100,0	70,6	11,5	17,5	19,0	18,6
2004	100,0	68,0	11,3	16,9	22,9	19,0
2005	100,0	64,9	11,4	17,3	26,8	20,5
2006	100,0	60,1	10,9	19,7	30,5	21,2
2007	100,0	60,2	10,5	22,0	31,5	24,2
2008	100,0	62,4	10,4	26,2	29,7	28,7
2009	100,0	63,8	11,5	20,0	26,4	21,7
2010	100,0	61,7	10,5	23,8	27,8	23,8
2011	100,0	60,4	10,4	24,2	30,5	25,5
2012	100,0	62,2	10,9	24,6	27,4	25,2
2013	100,0	63,1	11,5	25,6	24,8	25,0
2014	100,0	64,3	12,7	24,6	22,6	24,2
2015P/	100,0	65,1	13,2	24,3	21,3	23,9
2016P/	100,0	64,7	13,4	22,0	22,6	22,8
2017E/	100,0	64,1	13,6	20,7	24,6	22,9
2018E/	100,0	63,4	13,5	21,7	25,2	23,8

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Cuadro N° 32
PERÚ: PRODUCTO BRUTO INTERNO SEGÚN TIPO DE GASTO, 1995 - 2018
 (Variación porcentual del índice de precios)

Año	Producto Bruto Interno	Consumo Final Privado	Consumo del Gobierno	Formación Bruta de Capital	Exportaciones	Importaciones
1995	13,6	9,5	26,3	13,2	14,1	8,9
1996	9,7	11,6	13,3	8,3	9,4	12,7
1997	7,3	7,8	4,9	4,7	9,8	5,4
1998	5,4	8,4	9,8	4,5	-6,7	4,9
1999	2,9	4,3	6,2	7,5	9,8	13,0
2000	3,5	4,8	2,2	4,0	7,4	7,9
2001	0,5	1,6	4,3	0,5	-6,3	-3,4
2002	0,1	0,1	0,6	0,5	1,9	0,2
2003	1,8	2,0	5,3	-1,6	9,8	7,2
2004	6,3	4,0	4,7	7,2	17,2	3,3
2005	3,5	1,3	2,5	6,2	12,9	5,7
2006	7,7	1,0	2,6	-2,2	30,1	6,4
2007	1,5	1,4	1,1	-4,0	6,6	3,3
2008	1,1	5,1	4,4	-0,0	-3,5	4,9
2009	2,1	2,3	1,8	-1,3	-5,1	-7,3
2010	5,7	1,6	1,2	0,3	16,7	-0,4
2011	6,7	3,6	4,1	3,0	17,9	6,8
2012	1,2	3,0	4,1	-0,3	-6,2	-3,6
2013	1,1	2,6	5,2	2,5	-2,8	3,2
2014	2,5	2,9	6,9	2,4	-0,7	2,8
2015P/	2,6	3,2	1,7	8,2	-4,2	3,4
2016P/	3,1	2,8	3,6	3,0	1,8	0,7
2017E/	3,5	2,3	2,6	-0,5	6,7	-0,5
2018E/	2,2	1,3	2,5	5,8	4,7	5,7

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Cuadro N° 33
PERÚ: PRODUCTO BRUTO INTERNO POR SECTORES ECONÓMICOS, 1994 - 2018
 Valores a precios corrientes
 (Millones de soles)

Año	Producto Bruto Interno	Extractivo	Transformación	Servicios	Impuestos
1994	98 579	13 844	21 291	53 840	9 604
1995	120 263	16 274	26 183	65 842	11 964
1996	135 606	19 009	28 926	74 727	12 944
1997	154 905	21 026	33 643	85 401	14 835
1998	162 586	22 036	34 454	90 445	15 651
1999	169 859	24 524	34 303	95 522	15 510
2000	180 584	26 302	36 481	101 785	16 016
2001	182 527	25 914	37 240	103 757	15 616
2002	192 691	27 659	39 256	109 318	16 458
2003	204 337	30 136	41 410	114 732	18 059
2004	227 935	37 356	48 207	121 795	20 577
2005	250 749	44 936	53 305	130 059	22 449
2006	290 271	60 853	61 785	142 897	24 736
2007	319 693	67 330	69 124	156 736	26 503
2008	352 719	69 677	77 253	177 047	28 742
2009	363 943	64 972	77 138	191 597	30 236
2010	416 784	79 615	90 795	211 129	35 245
2011	473 049	102 881	99 039	233 732	37 397
2012	508 131	95 955	110 174	258 242	43 760
2013	543 556	92 866	118 070	283 937	48 683
2014	570 593	88 548	120 231	309 932	51 882
2015P/	604 269	87 839	125 456	339 152	51 822
2016P/	647 707	98 029	129 072	367 484	53 122
2017E/	687 037	111 077	133 340	387 647	54 973
2018E/	730 406	113 880	144 407	408 712	63 407

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Cuadro N° 34
PERÚ: PRODUCTO BRUTO INTERNO POR SECTORES ECONÓMICOS, 1994 - 2018
 (Estructura porcentual)

Año	Producto Bruto Interno	Extractivo	Transformación	Servicios	Impuestos
1994	100,0	14,0	21,6	54,6	9,7
1995	100,0	13,5	21,8	54,7	9,9
1996	100,0	14,0	21,3	55,1	9,5
1997	100,0	13,6	21,7	55,1	9,6
1998	100,0	13,6	21,2	55,6	9,6
1999	100,0	14,4	20,2	56,2	9,1
2000	100,0	14,6	20,2	56,4	8,9
2001	100,0	14,2	20,4	56,8	8,6
2002	100,0	14,4	20,4	56,7	8,5
2003	100,0	14,7	20,3	56,1	8,8
2004	100,0	16,4	21,1	53,4	9,0
2005	100,0	17,9	21,3	51,9	9,0
2006	100,0	21,0	21,3	49,2	8,5
2007	100,0	21,1	21,6	49,0	8,3
2008	100,0	19,8	21,9	50,2	8,1
2009	100,0	17,9	21,2	52,6	8,3
2010	100,0	19,1	21,8	50,7	8,5
2011	100,0	21,7	20,9	49,4	7,9
2012	100,0	18,9	21,7	50,8	8,6
2013	100,0	17,1	21,7	52,2	9,0
2014	100,0	15,5	21,1	54,3	9,1
2015P/	100,0	14,5	20,8	56,1	8,6
2016P/	100,0	15,1	19,9	56,7	8,2
2017E/	100,0	16,2	19,4	56,4	8,0
2018E/	100,0	15,6	19,8	55,9	8,7

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Cuadro N° 35
PERÚ: PRODUCTO BRUTO INTERNO POR SECTORES ECONÓMICOS, 1995 - 2018
 (Variación porcentual del índice de precios)

Año	Producto Bruto Interno	Extractivo	Transformación	Servicios	Impuestos
1995	13,6	13,9	13,4	13,4	11,5
1996	9,7	10,6	9,8	10,1	7,6
1997	7,3	3,8	8,7	7,9	5,8
1998	5,4	2,7	4,3	6,7	5,3
1999	2,9	0,6	3,4	4,5	2,9
2000	3,5	4,1	3,8	3,9	0,2
2001	0,5	-6,6	3,0	2,5	-1,8
2002	0,1	-1,4	-1,5	1,5	1,2
2003	1,8	5,7	1,5	0,3	4,4
2004	6,3	18,1	8,9	2,0	7,8
2005	3,5	11,2	3,3	1,9	1,0
2006	7,7	30,4	6,4	1,1	2,8
2007	1,5	6,3	-0,0	0,4	-0,3
2008	1,1	-4,1	1,1	4,3	-4,4
2009	2,1	-7,2	3,2	4,6	4,9
2010	5,7	21,0	5,1	1,5	1,4
2011	6,7	25,7	2,0	2,8	1,3
2012	1,2	-8,4	5,6	2,8	6,9
2013	1,1	-7,2	0,6	4,0	3,1
2014	2,5	-3,3	2,0	4,3	3,6
2015P/	2,6	-7,2	6,8	4,4	-0,7
2016P/	3,1	2,4	3,8	4,0	-1,1
2017E/	3,5	9,9	2,4	2,3	2,1
2018E/	2,2	0,6	2,2	1,4	11,1

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Cuadro N° 36
PERÚ: PRODUCTO BRUTO INTERNO POR ACTIVIDAD ECONÓMICA (NIVEL 9), 1994 - 2018
 Valores a precios corrientes
 (Millones de soles)

Año	Producto Bruto Interno	Agricultura	Pesca	Extracción de Petróleo y Minerales	Manufactura	Electricidad y Agua	Construcción	Comercio	Servicios Gubernamentales	Otros servicios ^{1/}
1994	98 579	7 583	713	5 548	15 773	1 898	5 518	15 485	3 448	42 613
1995	120 263	8 984	683	6 607	18 442	2 204	7 741	18 276	4 893	52 433
1996	135 606	10 636	896	7 477	20 760	2 746	8 166	20 287	5 781	58 857
1997	154 905	11 493	974	8 559	23 787	3 265	9 856	22 704	6 563	67 704
1998	162 586	12 573	1 049	8 414	24 168	3 428	10 286	23 166	7 365	72 137
1999	169 859	12 511	1 527	10 486	24 924	3 793	9 379	23 122	8 400	75 717
2000	180 584	12 842	1 730	11 730	27 475	4 220	9 006	23 624	9 061	80 896
2001	182 527	12 916	1 492	11 506	28 440	4 251	8 800	23 607	9 307	82 208
2002	192 691	12 684	1 814	13 161	29 865	4 319	9 391	23 965	9 285	88 207
2003	204 337	13 442	1 501	15 193	31 465	4 472	9 945	24 308	10 039	93 972
2004	227 935	14 130	1 676	21 550	37 319	4 664	10 888	25 851	10 628	101 229
2005	250 749	15 004	2 183	27 749	41 503	5 095	11 802	26 870	12 062	108 481
2006	290 271	16 909	2 259	41 685	47 814	5 259	13 971	30 143	13 350	118 881
2007	319 693	19 074	2 364	45 892	52 807	5 505	16 317	32 537	13 723	131 474
2008	352 719	22 904	2 354	44 419	57 481	6 460	19 772	39 013	15 379	144 937
2009	363 943	24 421	2 525	38 026	55 658	6 945	21 480	39 429	18 498	156 961
2010	416 784	25 870	2 588	51 157	64 837	7 140	25 958	45 020	20 182	174 032
2011	473 049	29 803	3 784	69 294	71 390	7 812	27 649	51 694	21 957	189 666
2012	508 131	31 913	2 260	61 782	77 055	8 601	33 119	56 156	24 451	212 794
2013	543 556	32 820	3 426	56 620	80 617	9 355	37 453	59 186	27 041	237 038
2014	570 593	36 284	2 503	49 761	79 576	10 719	40 655	60 975	31 312	258 808
2015P/	604 269	38 962	3 623	45 254	83 402	12 625	42 054	64 539	32 848	280 962
2016P/	647 707	41 592	3 324	53 113	86 421	15 759	42 651	68 335	35 173	301 339
2017E/	687 037	42 782	3 552	64 743	88 153	16 177	45 187	72 234	36 478	317 731
2018E/	730 406	44 610	5 326	63 944	95 496	17 657	48 911	75 241	38 289	340 932

^{1/} Incluye impuestos.

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Cuadro N° 37
PERÚ: PRODUCTO BRUTO INTERNO POR ACTIVIDAD ECONÓMICA (NIVEL 9), 1994 - 2018
 (Estructura porcentual)

Año	Producto Bruto Interno	Agricultura	Pesca	Extracción de Petróleo y Minerales	Manufactura	Electricidad y Agua	Construcción	Comercio	Servicios Gubernamentales	Otros servicios ^{1/}
1994	100,0	7,7	0,7	5,6	16,0	1,9	5,6	15,7	3,5	43,2
1995	100,0	7,5	0,6	5,5	15,3	1,8	6,4	15,2	4,1	43,6
1996	100,0	7,8	0,7	5,5	15,3	2,0	6,0	15,0	4,3	43,4
1997	100,0	7,4	0,6	5,5	15,4	2,1	6,4	14,7	4,2	43,7
1998	100,0	7,7	0,6	5,2	14,9	2,1	6,3	14,2	4,5	44,4
1999	100,0	7,4	0,9	6,2	14,7	2,2	5,5	13,6	4,9	44,6
2000	100,0	7,1	1,0	6,5	15,2	2,3	5,0	13,1	5,0	44,8
2001	100,0	7,1	0,8	6,3	15,6	2,3	4,8	12,9	5,1	45,0
2002	100,0	6,6	0,9	6,8	15,5	2,2	4,9	12,4	4,8	45,8
2003	100,0	6,6	0,7	7,4	15,4	2,2	4,9	11,9	4,9	46,0
2004	100,0	6,2	0,7	9,5	16,4	2,0	4,8	11,3	4,7	44,4
2005	100,0	6,0	0,9	11,1	16,6	2,0	4,7	10,7	4,8	43,3
2006	100,0	5,8	0,8	14,4	16,5	1,8	4,8	10,4	4,6	41,0
2007	100,0	6,0	0,7	14,4	16,5	1,7	5,1	10,2	4,3	41,1
2008	100,0	6,5	0,7	12,6	16,3	1,8	5,6	11,1	4,4	41,1
2009	100,0	6,7	0,7	10,4	15,3	1,9	5,9	10,8	5,1	43,1
2010	100,0	6,2	0,6	12,3	15,6	1,7	6,2	10,8	4,8	41,8
2011	100,0	6,3	0,8	14,6	15,1	1,7	5,8	10,9	4,6	40,1
2012	100,0	6,3	0,4	12,2	15,2	1,7	6,5	11,1	4,8	41,9
2013	100,0	6,0	0,6	10,4	14,8	1,7	6,9	10,9	5,0	43,6
2014	100,0	6,4	0,4	8,7	13,9	1,9	7,1	10,7	5,5	45,4
2015P/	100,0	6,4	0,6	7,5	13,8	2,1	7,0	10,7	5,4	46,5
2016P/	100,0	6,4	0,5	8,2	13,3	2,4	6,6	10,6	5,4	46,5
2017E/	100,0	6,2	0,5	9,4	12,8	2,4	6,6	10,5	5,3	46,2
2018E/	100,0	6,1	0,7	8,8	13,1	2,4	6,7	10,3	5,2	46,7

^{1/} Incluye impuestos.

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Cuadro N° 38
PERÚ: PRODUCTO BRUTO INTERNO POR ACTIVIDAD ECONÓMICA (NIVEL 9), 1995 - 2018
 (Variación porcentual del índice de precios)

Año	Producto Bruto Interno	Agricultura	Pesca	Extracción de Petróleo y Minerales	Manufactura	Electricidad y Agua	Construcción	Comercio	Servicios Gubernamentales	Otros servicios ^{1/}
1995	13,6	11,6	12,8	15,7	10,7	15,6	19,1	6,5	28,1	14,1
1996	9,7	11,2	34,3	7,1	10,6	18,4	8,5	10,0	10,2	9,4
1997	7,3	3,5	9,1	5,9	9,6	4,9	5,0	4,0	6,6	8,9
1998	5,4	9,3	19,2	-5,1	4,5	0,3	3,5	4,8	6,4	7,7
1999	2,9	-10,5	9,7	13,8	4,6	5,9	1,4	0,6	10,6	4,7
2000	3,5	-3,0	-5,4	10,9	4,4	7,4	3,2	-1,5	8,1	4,0
2001	0,5	1,4	-0,9	-10,8	2,6	-1,2	5,0	-0,9	6,3	2,4
2002	0,1	-6,5	18,3	4,0	-1,5	-4,1	-1,7	-1,4	3,3	2,4
2003	1,8	3,9	-10,7	11,0	1,4	-0,3	2,0	-1,6	1,8	1,5
2004	6,3	5,6	-20,4	33,8	10,4	-1,1	4,4	0,6	3,8	3,4
2005	3,5	2,7	24,1	16,8	4,3	3,4	-0,3	-1,2	2,5	2,3
2006	7,7	3,5	-0,2	47,4	7,4	-4,1	2,9	0,3	2,1	1,7
2007	1,5	9,2	-4,2	5,7	-0,1	-4,2	0,2	-2,1	1,0	1,1
2008	1,1	11,2	-3,3	-10,4	0,3	8,6	3,7	8,3	4,0	1,3
2009	2,1	5,7	12,5	-14,9	3,5	6,4	2,0	1,9	1,8	5,7
2010	5,7	1,7	42,0	32,7	5,8	-5,4	3,3	2,1	0,9	1,6
2011	6,7	10,8	-9,6	35,1	1,6	1,1	2,8	5,7	4,3	1,6
2012	1,2	0,7	-6,4	-12,4	6,6	4,0	3,4	0,2	3,0	4,2
2013	1,1	1,7	23,3	-12,8	-0,6	5,2	3,3	0,5	6,5	4,4
2014	2,5	9,1	2,5	-10,7	-0,2	9,0	6,6	1,1	10,0	4,1
2015P/	2,6	4,2	22,4	-16,1	5,8	10,5	9,3	2,7	1,3	4,0
2016P/	3,1	4,0	3,2	4,5	3,8	15,8	4,0	3,0	2,7	2,9
2017E/	3,5	0,8	1,1	17,8	1,8	1,7	3,5	4,0	0,4	2,2
2018E/	2,2	-3,0	7,2	0,1	2,0	4,6	2,7	1,5	0,4	2,9

^{1/} Incluye impuestos.

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Cuadro N° 39
PERÚ: PRODUCTO BRUTO INTERNO SEGUN ACTIVIDAD ECONÓMICA (NIVEL 14), 1994 - 2018
 Valores a precios corrientes
 (Millones de soles)

Actividad Económica	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015P	2016P	2017E	2018E/	
Producto Bruto Interno	98 579	120 263	135 606	154 905	162 586	169 859	180 584	182 527	192 681	204 337	227 935	250 749	290 271	319 693	352 719	363 943	416 784	473 049	508 131	543 556	570 593	604 269	647 707	687 037	730 406	
Derechos de Importación	1 715	2 304	2 410	2 747	3 199	3 169	3 327	3 198	2 908	3 038	3 334	3 894	3 696	2 831	1 768	1 405	1 789	1 254	1 449	1 708	2 133	1 719	1 587	1 587	1 375	1 381
Impuestos a los productos	7 889	9 660	10 534	12 088	12 452	12 341	12 689	12 418	13 550	15 021	17 243	18 555	21 140	23 672	26 974	28 831	33 456	36 143	42 311	46 975	49 749	50 103	51 535	53 598	53 598	62 026
Valor Agregado	88 975	108 299	122 662	140 070	146 935	154 349	164 568	166 911	176 233	186 273	207 358	228 300	265 535	293 190	323 977	333 707	381 539	435 652	464 371	494 873	518 711	552 447	594 585	632 064	666 999	
Agricultura, ganadería, caza y silvicultura	7 583	8 984	10 636	11 493	12 573	12 511	12 842	12 916	12 684	13 442	14 130	15 004	16 909	19 074	22 904	24 421	25 870	29 803	31 913	32 820	36 284	38 962	41 592	42 782	44 610	
Pesca y acuicultura	713	683	896	974	1 049	1 527	1 730	1 492	1 814	1 501	1 676	2 183	2 259	2 364	2 354	2 525	2 588	3 784	2 260	3 426	2 503	3 623	3 324	3 552	3 526	
Extracción de petróleo, gas, minerales y servicios conexos	5 548	6 607	7 477	8 559	8 414	10 486	11 730	11 506	13 161	15 193	21 550	27 749	41 685	45 892	44 419	38 026	51 157	69 294	61 782	56 620	49 761	45 254	53 113	64 743	63 944	
Manufactura	15 773	18 442	20 760	23 767	24 168	24 924	27 475	28 440	29 865	31 465	37 319	41 503	47 814	52 807	57 481	56 668	64 837	71 390	77 055	80 617	79 576	83 402	86 421	88 153	95 496	
Electricidad, gas y agua	1 898	2 204	2 746	3 265	3 428	3 793	4 220	4 251	4 319	4 472	4 664	5 095	5 259	5 505	6 460	6 945	7 140	7 812	8 601	9 355	10 719	12 625	15 759	16 177	17 657	
Construcción	5 518	7 741	8 166	9 856	10 286	9 379	9 006	8 800	9 945	10 888	11 802	13 971	16 317	19 772	19 772	21 480	25 958	27 649	33 119	37 453	40 655	42 054	42 651	45 187	48 911	
Comercio, mantenimiento y reparación de vehículos automotores y motocicletas	15 485	18 276	20 287	22 704	23 166	23 122	23 624	23 607	23 965	24 308	25 851	26 870	30 143	32 537	39 013	39 429	45 020	51 694	56 156	59 186	60 975	64 539	68 335	72 234	75 241	
Transporte, almacenamiento, correo y mensajería	5 980	6 325	6 687	7 923	8 337	8 561	9 364	9 195	9 289	9 976	10 545	11 533	12 421	15 885	18 211	20 616	23 030	24 998	27 337	30 734	33 518	40 469	43 769	44 757	46 572	
Alojamiento y restaurantes	4 109	4 731	5 398	6 270	6 443	6 702	6 857	6 940	7 082	7 349	7 612	8 002	8 393	9 143	10 539	11 661	13 143	15 478	18 451	21 496	24 027	26 614	29 159	30 988	32 641	
Telecomunicaciones y otros servicios de información	2 141	3 313	4 084	4 777	4 983	5 443	5 763	5 551	5 601	5 936	6 428	6 654	7 908	8 517	9 391	9 396	10 101	10 619	11 295	11 906	12 447	12 809	13 530	14 490	15 111	
Servicios financieros, seguros y pensiones	2 049	3 305	3 989	5 092	5 538	5 201	5 488	5 120	6 119	6 671	6 977	8 024	9 016	10 279	11 793	14 719	16 847	19 286	21 552	24 366	27 799	30 733	33 106	33 828	36 078	
Servicios prestados a empresas	3 595	4 647	5 465	6 263	6 707	7 205	8 015	8 395	9 914	9 590	10 128	10 573	11 952	13 555	15 558	16 608	18 852	21 453	23 894	26 582	28 431	30 694	32 396	34 372	36 001	
Administración pública y defensa	3 448	4 893	5 781	6 563	7 365	8 400	9 061	9 307	9 285	10 039	10 628	12 062	13 350	13 723	15 379	18 498	20 182	21 957	24 451	27 041	31 312	32 848	35 173	36 478	38 289	
Otros servicios	15 135	18 148	20 290	22 524	24 478	27 095	29 393	31 391	33 744	36 391	38 962	41 246	44 455	47 592	50 703	53 725	56 814	60 435	66 505	73 271	80 704	87 821	96 257	104 323	111 122	

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Cuadro N° 40
PERÚ: PRODUCTO BRUTO INTERNO SEGUN ACTIVIDAD ECONÓMICA (NIVEL 14), 1994 - 2018
 (Estructura porcentual)

Actividad Económica	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015P	2016P	2017E	2018E/
Producto Bruto Interno	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
Derechos de Importación	1,7	1,9	1,8	1,8	2,0	1,9	1,8	1,8	1,5	1,5	1,5	1,6	1,2	0,9	0,5	0,4	0,4	0,3	0,3	0,3	0,4	0,3	0,2	0,2	0,2
Impuestos a los productos	8,0	8,0	7,8	7,8	7,7	7,3	7,0	6,8	7,0	7,4	7,6	7,4	7,3	7,4	7,6	7,9	8,0	7,6	8,3	8,6	8,7	8,3	8,0	7,8	8,5
Valor Agregado	90,3	90,1	90,5	90,4	90,4	90,9	91,1	91,4	91,5	91,2	91,0	91,0	91,5	91,7	91,9	91,7	91,5	92,1	91,4	91,0	90,9	91,4	91,8	92,0	91,3
Agricultura, ganadería, caza y silvicultura	7,7	7,5	7,8	7,4	7,7	7,4	7,1	7,1	6,6	6,6	6,2	6,0	5,8	6,0	6,5	6,7	6,2	6,3	6,0	6,4	6,4	6,4	6,4	6,2	6,1
Pesca y acuicultura	0,7	0,6	0,7	0,6	0,6	0,9	1,0	0,8	0,9	0,7	0,7	0,9	0,8	0,7	0,7	0,7	0,6	0,8	0,4	0,6	0,4	0,6	0,5	0,5	0,7
Extracción de petróleo, gas, minerales y servicios conexos	5,6	5,5	5,5	5,5	5,2	6,2	6,5	6,3	6,8	7,4	9,5	11,1	14,4	14,4	12,6	10,4	12,3	14,6	12,2	10,4	8,7	7,5	8,2	9,4	8,8
Manufactura	16,0	15,3	15,3	15,4	14,9	14,7	15,2	15,6	15,5	15,4	16,4	16,6	16,5	16,5	16,3	15,3	15,6	15,1	15,2	14,8	13,9	13,8	13,3	12,8	13,1
Electricidad, gas y agua	1,9	1,8	2,0	2,1	2,1	2,2	2,3	2,3	2,2	2,2	2,0	2,0	1,8	1,7	1,8	1,9	1,7	1,7	1,7	1,7	1,9	2,1	2,4	2,4	2,4
Construcción	5,6	6,4	6,0	6,4	6,3	5,5	5,0	4,8	4,9	4,9	4,8	4,7	4,8	5,1	5,6	5,9	6,2	5,8	6,5	6,9	7,1	7,0	6,6	6,6	
Comercio, mantenimiento y reparación de vehículos automotores y motocicletas	15,7	15,2	15,0	14,7	14,2	13,6	13,1	12,9	12,4	11,9	11,3	10,7	10,4	10,2	11,1	10,8	10,8	10,9	11,1	10,9	10,7	10,7	10,6	10,5	10,3
Transporte, almacenamiento, correo y mensajería	6,1	5,3	4,9	5,1	5,1	5,0	5,2	5,0	4,8	4,9	4,6	4,6	4,3	5,0	5,2	5,7	5,5	5,3	5,4	5,7	5,9	6,7	6,8	6,5	
Alojamiento y restaurantes	4,2	3,9	4,0	4,0	4,0	3,9	3,8	3,8	3,7	3,6	3,3	3,2	2,9	2,9	3,0	3,2	3,2	3,3	3,6	4,0	4,2	4,4	4,5	4,5	4,5
Telecomunicaciones y otros servicios de información	2,2	2,8	3,0	3,1	3,1	3,2	3,2	3,0	2,9	2,9	2,8	2,7	2,7	2,7	2,7	2,6	2,4	2,2	2,2	2,2	2,2	2,1	2,1	2,1	2,1
Servicios financieros, seguros y pensiones	2,1	2,7	2,9	3,3	3,4	3,1	3,0	2,8	3,2	3,3	3,1	3,2	3,1	3,2	3,3	4,0	4,1	4,2	4,5	4,9	5,1	5,1	5,1	4,9	4,9
Servicios prestados a empresas	3,6	3,9	4,0	4,1	4,1	4,2	4,4	4,6	5,1	4,7	4,4	4,2	4,1	4,2	4,4	4,6	4,5	4,5	4,7	4,8	5,0	5,1	5,0	5,0	4,9
Administración pública y defensa	3,5	4,1	4,3	4,2	4,5	4,9	5,0	5,1	4,8	4,9	4,7	4,8	4,6	4,3	4,4	4,4	5,1	4,8	4,6	4,8	5,0	5,5	5,4	5,3	
Otros servicios	15,4	15,1	15,0	14,5	15,1	16,0	16,3	17,2	17,5	17,8	17,1	16,4	15,3	14,9	14,4	14,8	13,6	12,8	13,1	13,5	14,1	14,5	14,9	15,2	15,2

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Cuadro N° 41
PERÚ: PRODUCTO BRUTO INTERNO SEGÚN ACTIVIDAD ECONÓMICA (NIVEL 14), 1995 - 2018
 (Variación porcentual del índice de precios)

Actividad Económica	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015P/	2016P/	2017E/	2018E/
Producto Bruto Interno	13,6	9,7	7,3	5,4	2,9	3,5	0,5	0,1	1,8	6,3	3,5	7,7	1,5	1,1	2,1	5,7	6,7	1,2	1,1	2,5	2,6	3,1	3,5	2,2
Derechos de importación	3,4	4,5	3,3	15,4	12,9	1,6	-5,7	-11,6	-1,9	-3,2	4,4	-5,2	-17,2	-48,9	-0,8	-1,3	-35,5	-2,5	15,3	33,7	-8,2	-1,4	-17,4	-6,7
Impuestos a los productos	11,8	8,4	6,3	2,9	1,5	-0,2	-1,0	4,6	5,7	9,6	0,1	4,8	2,5	1,3	3,8	2,3	3,5	8,0	2,2	1,8	-1,3	-1,6	2,9	11,8
Valor Agregado	13,7	9,9	7,4	5,4	3,0	3,9	0,7	0,0	1,6	6,1	3,7	8,1	1,7	1,6	1,8	6,1	7,2	0,7	0,9	2,4	2,9	3,5	3,6	1,5
Agricultura, ganadería, caza y silvicultura	11,6	11,2	3,5	9,3	-10,5	-3,0	1,4	-6,5	3,9	5,6	2,7	3,5	9,2	11,2	5,7	1,7	10,8	0,7	1,7	9,1	4,2	4,0	0,8	-3,0
Pesca y acuicultura	12,8	34,3	9,1	19,2	9,7	-5,4	-0,9	18,3	-10,7	-20,4	24,1	-0,2	-4,2	-3,3	12,5	42,0	-9,6	-6,4	23,3	2,5	22,4	3,2	1,1	7,2
Extracción de petróleo, gas, minerales y servicios conexos	15,7	7,1	5,9	-5,1	13,8	10,9	-10,8	4,0	11,0	33,8	16,8	47,4	5,7	-10,4	-14,9	32,7	35,1	-12,4	-12,8	-10,7	-16,1	4,5	17,8	0,1
Manufactura	10,7	10,6	9,6	4,5	4,6	4,4	2,6	-1,5	1,4	10,4	4,3	7,4	-0,1	0,3	3,5	5,8	1,6	6,6	-0,6	-0,2	5,8	3,8	1,8	2,0
Electricidad, gas y agua	15,6	18,4	4,9	0,3	5,9	7,4	-1,2	-4,1	-0,3	-1,1	3,4	-4,1	-4,2	8,6	6,4	-5,4	1,1	4,0	5,2	9,0	10,5	15,8	1,7	4,6
Construcción	19,1	8,5	5,0	3,5	1,4	3,2	5,0	-1,7	2,0	4,4	-0,3	2,9	0,2	3,7	2,0	3,3	2,8	3,4	3,3	6,6	9,3	4,0	3,5	2,7
Comercio, mantenimiento y reparación de vehículos automotores y motocicletas	6,5	10,0	4,0	4,8	0,6	-1,5	-0,9	-1,4	-1,6	0,6	-1,2	0,3	-2,1	8,3	1,9	2,1	5,7	0,2	0,5	1,1	2,7	3,0	4,0	1,5
Transporte, almacenamiento, correo y mensajería	1,4	2,5	11,7	4,5	0,9	6,9	-1,7	-2,5	3,2	0,5	2,1	4,3	16,1	5,2	14,3	-1,3	-2,6	2,2	5,4	6,4	15,8	3,9	-1,5	-0,9
Alojamiento y restaurantes	10,2	10,7	9,0	3,8	2,8	0,7	1,4	-1,0	-1,0	-1,0	-0,3	-0,4	-0,2	4,5	10,0	5,0	6,0	7,6	9,1	6,3	7,2	6,6	4,8	1,7
Telecomunicaciones y otros servicios de información	25,9	13,6	10,9	8,2	7,8	3,6	-3,5	-3,0	-1,6	1,8	-3,2	-2,0	-18,2	-5,8	-7,5	-2,4	-5,7	-5,2	-3,0	-3,8	-5,7	-2,9	-1,2	-1,2
Servicios financieros, seguros y pensiones	15,1	4,9	8,3	7,3	5,1	4,0	5,5	8,1	0,5	3,2	4,1	-0,3	1,1	7,8	15,4	4,0	3,3	2,0	3,1	1,1	0,9	2,2	0,7	1,2
Servicios prestados a empresas	21,7	16,6	12,2	17,1	7,3	6,7	9,2	12,2	-8,1	4,5	11,1	-5,7	-1,4	2,2	4,2	1,7	4,1	3,9	3,7	2,3	3,4	2,9	2,8	1,5
Administración pública y defensa	28,1	10,2	6,6	6,4	10,6	8,1	6,3	3,3	1,8	3,8	2,5	2,1	1,0	4,0	1,8	0,9	4,3	3,0	6,5	10,0	1,3	2,7	0,4	0,4
Otros servicios	16,8	10,4	8,1	8,8	6,4	5,6	4,9	2,4	3,4	2,9	2,2	3,1	1,9	2,5	3,1	2,1	2,3	5,2	5,4	5,8	4,2	5,4	4,7	2,5

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Cuadro N° 42
PERÚ: PRODUCTO BRUTO INTERNO SEGÚN TIPO DE GASTO, 1994 - 2018
 (Valores a precios corrientes
 (Millones de soles))

Variable	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015P/	2016P/	2017E/	2018E/
Producto Bruto Interno	98 579	120 263	135 606	154 905	162 586	169 859	180 584	182 527	192 691	204 337	227 935	250 749	290 271	319 693	352 719	363 943	416 784	473 049	508 131	543 556	570 593	604 269	647 707	687 037	730 406
Consumo Final Privado	71 308	85 519	97 738	109 188	116 023	119 244	128 075	131 392	137 902	144 193	154 995	162 815	174 582	192 316	220 200	232 133	257 298	285 814	316 278	342 959	366 608	393 239	419 311	440 144	462 852
Consumo del Gobierno	8 672	11 880	14 048	15 860	17 854	19 617	20 678	21 387	21 514	23 537	25 657	28 697	31 688	33 424	36 580	41 731	43 870	49 019	55 240	62 514	72 722	79 800	86 951	93 242	98 772
Formación Bruta de Capital	21 931	29 752	30 629	36 851	37 728	35 095	35 445	33 146	34 623	35 780	38 420	43 339	57 040	70 436	92 336	72 711	99 030	114 482	125 031	139 010	140 607	146 873	142 664	142 029	158 300
Formación Bruta de Capital fijo	20 901	28 813	30 154	36 402	37 643	36 074	35 521	32 794	32 239	34 576	38 267	42 783	51 628	63 892	82 630	80 572	98 000	110 450	127 259	137 524	139 891	139 550	138 924	141 239	152 293
Exportaciones	12 590	15 163	18 058	22 426	22 279	26 163	30 281	30 302	33 287	38 854	52 225	67 323	88 639	100 774	104 855	96 234	115 975	144 293	139 480	134 847	128 869	128 664	146 375	168 816	184 035
Importaciones	15 922	22 041	24 867	29 420	31 298	30 250	33 895	33 700	34 635	38 027	43 362	51 425	61 678	77 257	101 252	78 866	99 389	120 559	127 898	135 774	138 213	144 307	147 594	157 194	173 553

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Cuadro N° 43
PERÚ: PRODUCTO BRUTO INTERNO SEGÚN TIPO DE GASTO, 1994 - 2018
 (Estructura porcentual)

Variable	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015P/	2016P/	2017E/	2018E/	
Producto Bruto Interno	100,0																									
Consumo Final Privado	72,3	71,1	72,1	70,5	71,4	70,2	70,9	72,0	71,6	70,6	68,0	64,9	60,1	60,2	62,4	63,8	61,7	60,4	62,2	63,1	64,3	65,1	64,7	64,1	63,4	63,4
Consumo del Gobierno	8,8	9,9	10,4	10,2	11,0	11,5	11,5	11,7	11,2	11,5	11,3	11,4	10,9	10,5	10,4	11,5	10,5	10,4	10,9	11,5	12,7	13,2	13,4	13,6	13,5	13,5
Formación Bruta de Capital	22,2	24,7	22,6	23,8	23,2	20,7	19,6	18,2	18,0	17,5	16,9	17,3	19,7	22,0	26,2	20,0	23,8	24,2	24,6	25,6	24,6	24,3	22,0	20,7	21,7	21,7
Formación Bruta de Capital fijo	21,2	24,0	22,2	23,5	23,2	21,2	19,7	18,0	16,7	16,9	16,8	17,1	17,8	20,0	23,4	22,1	23,5	23,3	25,0	25,3	24,5	23,1	21,4	20,6	20,9	20,9
Exportaciones	12,8	12,6	13,3	14,5	13,7	15,4	16,8	16,6	17,3	19,0	22,9	26,8	30,5	31,5	29,7	26,4	27,8	30,5	27,4	24,8	22,6	21,3	22,6	24,6	25,2	25,2
Importaciones	16,2	18,3	18,3	19,0	19,3	17,8	18,8	18,5	18,0	18,6	19,0	20,5	21,2	24,2	28,7	21,7	23,8	25,5	25,2	25,0	24,2	23,9	22,8	22,9	23,8	23,8

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Cuadro N° 44
PERÚ: PRODUCTO BRUTO INTERNO SEGÚN TIPO DE GASTO, 1995 - 2018
 (Variación porcentual del Índice de precios)

Variable	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015P/	2016P/	2017E/	2018E/	
Producto Bruto Interno	13,6	9,7	7,3	5,4	2,9	3,5	0,5	0,1	1,8	6,3	3,5	7,7	1,5	1,1	2,1	5,7	6,7	1,2	1,1	2,5	2,6	3,1	3,5	2,2	2,2
Consumo Final Privado	9,5	11,6	7,8	8,4	4,3	4,8	1,6	0,1	2,0	4,0	1,3	1,0	1,4	5,1	2,3	1,6	3,6	3,0	2,6	2,9	3,2	2,8	2,3	1,3	1,3
Consumo del Gobierno	26,3	13,3	4,9	9,8	6,2	2,2	4,3	0,6	5,3	4,7	2,5	2,6	1,1	4,4	1,8	1,2	4,1	4,1	5,2	6,9	1,7	3,6	2,6	2,5	2,5
Formación Bruta de Capital	13,2	8,3	4,7	4,5	7,5	4,0	0,5	0,5	-1,6	7,2	6,2	-2,2	-4,0	-0,0	-1,3	0,3	3,0	-0,3	2,5	2,4	8,2	3,0	-0,5	5,8	5,8
Formación Bruta de Capital fijo	13,6	7,7	4,7	4,6	7,7	3,8	0,5	-2,2	1,5	3,1	0,6	1,5	0,9	1,2	0,9	-0,2	2,5	0,3	2,6	3,8	7,4	4,2	0,7	3,2	3,2
Exportaciones	14,1	9,4	9,8	-6,7	9,8	7,4	-6,3	1,9	9,8	17,2	12,9	30,1	6,6	-3,5	-5,1	16,7	17,9	-6,2	-2,8	-0,7	-4,2	1,8	6,7	4,7	4,7
Importaciones	8,9	12,7	5,4	4,9	13,0	7,9	-3,4	0,2	7,2	3,3	5,7	6,4	3,3	4,9	-7,3	-0,4	6,8	-3,6	3,2	2,8	3,4	0,7	-0,5	5,7	5,7

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Cuadro N° 45
PERÚ: FORMACIÓN BRUTA DE CAPITAL FIJO PÚBLICA Y PRIVADA, 1994-2018
 Valores a precios corrientes
 (Millones de soles)

Año	Total	Pública	Privada
1994	20 901	4 768	16 133
1995	28 813	5 749	23 064
1996	30 154	5 910	24 244
1997	36 402	7 028	29 374
1998	37 643	7 627	30 016
1999	36 074	8 574	27 500
2000	35 521	7 506	28 015
2001	32 794	5 881	26 913
2002	32 239	5 665	26 574
2003	34 576	6 134	28 442
2004	38 267	6 555	31 712
2005	42 783	7 558	35 225
2006	51 628	9 130	42 498
2007	63 892	11 433	52 459
2008	82 630	15 980	66 650
2009	80 572	20 687	59 885
2010	98 000	24 331	73 669
2011	110 450	22 323	88 127
2012	127 259	26 919	100 340
2013	137 524	30 892	106 632
2014	139 891	32 375	107 516
2015P/	139 550	32 801	106 749
2016P/	138 924	34 053	104 871
2017E/	141 239	33 128	108 111
2018E/	152 293	36 595	115 698

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Cuadro N° 46
PERÚ: FORMACIÓN BRUTA DE CAPITAL FIJO PÚBLICA Y PRIVADA, 1994 - 2018
 (Estructura porcentual)

Año	Total	Pública	Privada
1994	100,0	22,8	77,2
1995	100,0	20,0	80,0
1996	100,0	19,6	80,4
1997	100,0	19,3	80,7
1998	100,0	20,3	79,7
1999	100,0	23,8	76,2
2000	100,0	21,1	78,9
2001	100,0	17,9	82,1
2002	100,0	17,6	82,4
2003	100,0	17,7	82,3
2004	100,0	17,1	82,9
2005	100,0	17,7	82,3
2006	100,0	17,7	82,3
2007	100,0	17,9	82,1
2008	100,0	19,3	80,7
2009	100,0	25,7	74,3
2010	100,0	24,8	75,2
2011	100,0	20,2	79,8
2012	100,0	21,2	78,8
2013	100,0	22,5	77,5
2014	100,0	23,1	76,9
2015P/	100,0	23,5	76,5
2016P/	100,0	24,5	75,5
2017E/	100,0	23,5	76,5
2018E/	100,0	24,0	76,0

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Cuadro N° 47
PERÚ: FORMACIÓN BRUTA DE CAPITAL FIJO PÚBLICA Y PRIVADA, 1995 - 2018
 (Variación porcentual del índice de precios)

Año	Total	Pública	Privada
1995	13,6	15,9	11,8
1996	7,7	9,2	7,2
1997	4,7	6,6	4,2
1998	4,6	5,2	4,7
1999	7,7	5,6	9,4
2000	3,8	3,6	3,2
2001	0,5	2,2	-0,7
2002	-2,2	0,3	-2,9
2003	1,5	2,5	1,3
2004	3,1	3,9	2,8
2005	0,6	2,7	0,2
2006	1,5	4,8	0,8
2007	0,9	4,0	0,2
2008	1,2	4,5	0,4
2009	0,9	-0,2	1,0
2010	-0,2	1,1	-0,6
2011	2,5	3,4	2,6
2012	0,3	0,6	0,1
2013	2,6	2,2	2,5
2014	3,8	3,7	3,8
2015P/	7,4	7,4	7,4
2016P/	4,2	3,7	4,3
2017E/	0,7	0,9	0,7
2018E/	3,2	3,5	3,1

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Cuadro N° 48
PERÚ: FORMACIÓN BRUTA DE CAPITAL FIJO POR TIPO DE BIEN Y ORIGEN 1994 - 2018
 Valores a precios corrientes
 (Millones de soles)

Año	Total	Construcción	Equipo		
			Total	Nacional	Importado
1994	20 901	12 053	8 848	3 246	5 602
1995	28 813	16 906	11 907	4 162	7 745
1996	30 154	17 570	12 584	4 276	8 308
1997	36 402	20 953	15 449	5 262	10 187
1998	37 643	22 158	15 485	5 673	9 812
1999	36 074	20 730	15 344	5 503	9 841
2000	35 521	19 961	15 560	5 776	9 784
2001	32 794	19 015	13 779	5 758	8 021
2002	32 239	20 490	11 749	5 325	6 424
2003	34 576	21 680	12 896	5 809	7 087
2004	38 267	23 840	14 427	6 319	8 108
2005	42 783	25 982	16 801	7 170	9 631
2006	51 628	30 799	20 829	8 181	12 648
2007	63 892	36 935	26 957	10 222	16 735
2008	82 630	46 156	36 474	11 863	24 611
2009	80 572	50 193	30 379	11 482	18 897
2010	98 000	59 694	38 306	13 824	24 482
2011	110 450	64 301	46 149	16 006	30 143
2012	127 259	75 160	52 099	18 127	33 972
2013	137 524	83 848	53 676	18 741	34 935
2014	139 891	87 452	52 439	18 183	34 256
2015P/	139 550	85 569	53 981	18 965	35 016
2016P/	138 924	85 959	52 965	18 273	34 692
2017E/	141 239	89 914	51 325	18 112	33 213
2018E/	152 293	98 306	53 987	19 749	34 238

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Cuadro N° 49
PERÚ: FORMACIÓN BRUTA DE CAPITAL FIJO POR TIPO DE BIEN Y ORIGEN 1994 - 2018
 (Estructura porcentual)

Año	Total	Construcción	Equipo		
			Total	Nacional	Importado
1994	100,0	57,7	42,3	15,5	26,8
1995	100,0	58,7	41,3	14,4	26,9
1996	100,0	58,3	41,7	14,2	27,6
1997	100,0	57,6	42,4	14,5	28,0
1998	100,0	58,9	41,1	15,1	26,1
1999	100,0	57,5	42,5	15,3	27,3
2000	100,0	56,2	43,8	16,3	27,5
2001	100,0	58,0	42,0	17,6	24,5
2002	100,0	63,6	36,4	16,5	19,9
2003	100,0	62,7	37,3	16,8	20,5
2004	100,0	62,3	37,7	16,5	21,2
2005	100,0	60,7	39,3	16,8	22,5
2006	100,0	59,7	40,3	15,8	24,5
2007	100,0	57,8	42,2	16,0	26,2
2008	100,0	55,9	44,1	14,4	29,8
2009	100,0	62,3	37,7	14,3	23,5
2010	100,0	60,9	39,1	14,1	25,0
2011	100,0	58,2	41,8	14,5	27,3
2012	100,0	59,1	40,9	14,2	26,7
2013	100,0	61,0	39,0	13,6	25,4
2014	100,0	62,5	37,5	13,0	24,5
2015P/	100,0	61,3	38,7	13,6	25,1
2016P/	100,0	61,9	38,1	13,2	25,0
2017E/	100,0	63,7	36,3	12,8	23,5
2018E/	100,0	64,6	35,4	13,0	22,5

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Cuadro N° 50
PERÚ: FORMACIÓN BRUTA DE CAPITAL FIJO POR TIPO DE BIEN Y ORIGEN 1995 - 2018
 (Variación porcentual del índice de precios)

Año	Total	Construcción	Equipo		
			Total	Nacional	Importado
1995	13,6	19,1	5,7	6,8	3,0
1996	7,7	6,9	8,8	12,7	5,0
1997	4,7	3,8	6,0	8,6	4,2
1998	4,6	4,9	4,6	9,4	2,7
1999	7,7	4,1	13,4	11,6	14,2
2000	3,8	3,5	3,6	6,2	2,3
2001	0,5	2,3	-1,6	4,2	-4,2
2002	-2,2	-0,8	-2,3	-0,2	-3,0
2003	1,5	1,9	0,4	2,4	-1,5
2004	3,1	4,8	-0,2	1,1	-1,6
2005	0,6	1,0	-0,4	2,1	-2,6
2006	1,5	2,3	0,1	0,4	-0,4
2007	0,9	2,9	-2,0	0,6	-3,7
2008	1,2	5,7	-4,0	3,4	-7,2
2009	0,9	-1,0	2,3	0,3	2,5
2010	-0,2	2,5	-3,8	2,3	-6,4
2011	2,5	4,1	1,4	6,6	-0,4
2012	0,3	1,4	-1,3	1,1	-2,3
2013	2,6	2,2	2,2	-2,3	4,1
2014	3,8	3,9	2,9	-0,7	4,6
2015P/	7,4	5,9	10,2	3,5	13,4
2016P/	4,2	2,5	6,4	8,0	5,8
2017E/	0,7	2,6	-2,6	0,1	-4,0
2018E/	3,2	3,8	2,0	0,5	2,5

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Cuadro N° 51
PERÚ: PRODUCTO BRUTO INTERNO SEGÚN TIPO DE INGRESO, 2007-2018

Valores a precios corrientes
(Millones de soles)

Agregado Macroeconómico	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015P/	2016P/	2017E/	2018E/
Producto Bruto Interno	319 693	352 719	363 943	416 784	473 049	508 131	543 556	570 593	604 269	647 707	687 037	730 406
Remuneraciones	98 127	107 951	113 918	126 218	140 798	156 108	169 631	181 063	191 985	203 843	215 487	226 747
Derechos de Importación	2 831	1 768	1 405	1 789	1 254	1 449	1 708	2 133	1 719	1 587	1 375	1 381
Impuestos a los Productos	23 672	26 974	28 831	33 456	36 143	42 311	46 975	49 749	50 103	51 535	53 598	62 026
Otros Impuestos	1 517	1 876	1 890	1 905	2 338	2 568	2 911	3 664	3 880	4 520	4 801	5 191
Ingreso de explotación	193 546	214 150	217 899	253 416	292 516	305 695	322 331	333 984	356 582	386 222	411 776	435 061
Excedente de explotación bruto	128 089	140 266	137 035	162 976	192 131	195 486	206 351	210 250	221 807	239 120	258 545	276 009
Ingreso mixto	65 457	73 884	80 864	90 440	100 385	110 209	115 980	123 734	134 775	147 102	153 231	159 052

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Cuadro N° 52
PERÚ: PRODUCTO BRUTO INTERNO E INGRESO NACIONAL DISPONIBLE, 2007-2018

Valores a precios corrientes
(Millones de soles)

Agregado Macroeconómico	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015P/	2016P/	2017E/	2018E/
Producto Bruto Interno	319 693	352 719	363 943	416 784	473 049	508 131	543 556	570 593	604 269	647 707	687 037	730 406
más Ingresos Primarios Netos del Exterior	-24 701	-24 302	-22 638	-30 613	-34 918	-32 001	-28 006	-25 809	-20 696	-26 857	-31 718	-32 354
Ingreso Nacional Bruto	294 992	328 417	341 305	386 171	438 131	476 130	515 550	544 784	583 573	620 850	655 319	698 052
más Transferencias Corrientes Netas del Exterior	8 206	9 053	9 547	9 530	9 989	10 334	11 108	14 351	12 809	15 918	14 491	14 565
Ingreso Nacional Disponible Bruto	303 198	337 470	350 852	395 701	448 120	486 464	526 658	559 135	596 382	636 768	669 810	712 617
menos Gasto de Consumo Final	225 740	256 780	273 864	301 168	334 833	371 518	405 473	439 330	473 039	506 262	533 386	561 624
Consumo Privado	192 316	220 200	232 133	257 298	285 814	316 278	342 959	366 608	393 239	419 311	440 144	462 852
Consumo del Gobierno	33 424	36 580	41 731	43 870	49 019	55 240	62 514	72 722	79 800	86 951	93 242	98 772
Ahorro Bruto	77 458	80 690	76 988	94 533	113 287	114 946	121 185	119 805	123 343	130 506	136 424	150 993
más Transferencias de Capital Netas del Exterior	1 366	1 184	792	332	172	129	-106	498	97	496	661	661
menos Formación Bruta de Capital	70 436	92 336	72 711	99 030	114 482	125 031	139 010	140 607	146 873	142 664	142 029	158 300
Préstamo Neto (+) / Endeudamiento Neto (-)	8 388	-10 462	5 069	-4 165	-1 023	-9 956	-17 931	-20 304	-23 433	-11 662	-4 944	-6 646

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Cuadro N° 53
PERÚ: PRODUCTO BRUTO INTERNO E INGRESO NACIONAL DISPONIBLE, 2007-2018

(Porcentaje del PBI)

Agregado Macroeconómico	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015P/	2016P/	2017E/	2018E/
Producto Bruto Interno	100,0											
más Ingresos Primarios Netos del Exterior	-7,7	-6,9	-6,2	-7,3	-7,4	-6,3	-5,2	-4,5	-3,4	-4,1	-4,6	-4,4
Ingreso Nacional Bruto	92,3	93,1	93,8	92,7	92,6	93,7	94,8	95,5	96,6	95,9	95,4	95,6
más Transferencias Corrientes Netas del Exterior	2,6	2,6	2,6	2,3	2,1	2,0	2,0	2,5	2,1	2,5	2,1	2,0
Ingreso Nacional Disponible Bruto	94,8	95,7	96,4	94,9	94,7	95,7	96,9	98,0	98,7	98,3	97,5	97,6
menos Gasto de Consumo Final	70,6	72,8	75,2	72,3	70,8	73,1	74,6	77,0	78,3	78,2	77,6	76,9
Consumo Privado	60,2	62,4	63,8	61,7	60,4	62,2	63,1	64,3	65,1	64,7	64,1	63,4
Consumo del Gobierno	10,5	10,4	11,5	10,5	10,4	10,9	11,5	12,7	13,2	13,4	13,6	13,5
Ahorro Bruto	24,2	22,9	21,2	22,7	23,9	22,6	22,3	21,0	20,4	20,1	19,9	20,7
más Transferencias de Capital Netas del Exterior	0,4	0,3	0,2	0,1	0,0	0,0	-0,0	0,1	0,0	0,1	0,1	0,1
menos Formación Bruta de Capital	22,0	26,2	20,0	23,8	24,2	24,6	25,6	24,6	24,3	22,0	20,7	21,7
Préstamo Neto (+) / Endeudamiento Neto (-)	2,6	-3,0	1,4	-1,0	-0,2	-2,0	-3,3	-3,6	-3,9	-1,8	-0,7	-0,9

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

4

Nota Técnica

NOTA TÉCNICA

4.1. Antecedentes

Las Cuentas Nacionales en el Perú son elaboradas desde el año 1938, iniciándose con el estimado del ingreso nacional, para el cual se utilizaron datos preparados por el departamento comercial del Ministerio de Relaciones Exteriores.

En el año 1946, el Banco Central de Reserva del Perú asumió la responsabilidad legal de elaborar las Cuentas Nacionales del Perú. En 1966, el Banco Central de Reserva del Perú realizó una revisión global de los estimados desarrollados hasta ese momento.

En 1971, el Ministerio de Economía y Finanzas conjuntamente con el Instituto Nacional de Planificación, la Oficina Nacional de Estadística y Censos (actualmente Instituto Nacional de Estadística e Informática) y el Banco Central de Reserva del Perú, constituyeron la Comisión Técnica Interinstitucional de Cuentas Nacionales, con el objetivo de elaborar las nomenclaturas y las metodologías de trabajo para la elaboración de las Cuentas Nacionales de acuerdo al Sistema de Cuentas Nacionales del año 1963, publicado por Naciones Unidas.

En el año 1975, se dicta el Decreto Ley N° 21372, estableciendo el Sistema Estadístico Nacional (SEN) y como órgano rector crea el Instituto Nacional de Estadística (INE), que asume la elaboración oficial de las Cuentas Nacionales del Perú. A partir de ese momento se comenzaron a trabajar las nuevas definiciones, nomenclaturas de bienes y servicios, sectores institucionales, operaciones y conceptos contemplados en la versión del Sistema de Cuentas Nacionales 1968 de Naciones Unidas, para permitir la comparabilidad internacional, así como cubrir los requerimientos de distintos organismos internacionales.

En el año 1979, el INE publicó las Cuentas Nacionales con año base 1973. Posteriormente el INE elabora las Cuentas Nacionales con año base 1979, donde se presentan cambios importantes, se logra elaborar un Sistema Integrado de Cuentas Nacionales, se presenta la Matriz Insumo Producto, las Cuentas Reales y Financieras de los Sectores Institucionales y el Cuadro Económico Integrado que permite realizar un análisis en conjunto de los diferentes agregados macroeconómicos del país.

El siguiente año base de las Cuentas Nacionales del Perú fue 1994, que se trabajó de acuerdo a las recomendaciones internacionales del Sistema de Cuentas Nacionales de 1993 revisión 4. Presentó la Cuenta de Producción y la Cuenta de Generación del ingreso y se elaboró la Tabla Insumo Producto en sus tres valoraciones (valor básico, valor productor y valor comprador).

La actual base para las cuentas nacionales, es el año 2007, elaborada teniendo en cuenta las nuevas recomendaciones del Sistema de Cuentas Nacionales del 2008, revisado por Naciones Unidas, desarrollándose el Cuadro de Oferta y Utilización, la secuencia de Cuentas de los Sectores Institucionales, Cuentas Corrientes y de Acumulación.

4.2. Sistema de Cuentas Nacionales (SCN)

El Sistema de Cuentas Nacionales (SCN) constituye un registro completo y pormenorizado de las diversas actividades económicas que se desarrollan en un país y de la interacción realizada entre los diferentes agentes económicos, al realizar sus actividades en determinado mercado o ámbito geográfico. Tres son los elementos principales que definen su diseño y elaboración:

- Un marco teórico que orienta la construcción del Sistema, estableciendo las ecuaciones que explican las relaciones entre operaciones y agentes económicos.
- La información estadística de las unidades microeconómicas, cuyo procesamiento agregado permite describir la economía bajo una perspectiva macroeconómica y cuya calidad es determinante para la mejor elaboración de los agregados.
- Los usuarios, de cuyo interés en la amplitud y profundidad por el conocimiento de la economía depende el desarrollo de las Cuentas Nacionales. Normalmente, los usuarios más interesados son los organismos que toman decisiones de política económica y los planificadores, los investigadores que realizan estimaciones sobre la previsión económica.

En ese contexto, el Sistema de Cuentas Nacionales (SCN) se define como un método de registro sistemático, completo y coherente de las transacciones que realizan los agentes económicos, con el objeto de describir en forma cuantitativa, las características de la estructura y evolución de la economía.

El SCN registra al nivel más agregado las funciones básicas de la economía, además de constituir la principal fuente de información de la realidad económica, permitiendo un adecuado conocimiento del comportamiento de la economía, a diferentes niveles de detalle, facilitando de esta manera una mejor comprensión de la realidad, el estudio y el análisis del proceso económico, y la formulación de medidas de política económica. El Sistema de Cuentas Nacionales ofrece un marco contable amplio que permite elaborar y presentar datos económicos en un formato destinado al análisis económico, la toma de decisiones y la formulación de la política económica, para lo cual consta de un conjunto coherente, sistemático e integrado de cuentas macroeconómicas, balances y cuadros basados en conceptos, definiciones, clasificaciones y reglas contables aceptados internacionalmente.

El SCN abarca dos grandes campos, en los cuales se organiza y consolida la información macroeconómica, detallándose en cada uno de ellos las cuentas a desarrollarse: (i) las Cuentas de Oferta y Utilización y (ii) las Cuentas Económicas Integradas. Las primeras abarcan las cuentas de los productos y las cuentas de las actividades económicas que se consolidan en los Cuadros de Oferta y Utilización; en las segundas se integran de manera coherente los resultados agregados de los cuadros de oferta y utilización y de las cuentas de los sectores institucionales que se consolidan en la Cuenta Económica Integrada.

Estos dos grandes campos comprenden un conjunto de cuentas que describen cuantitativamente de manera coherente, las características específicas de las diferentes partes de la economía. La información en detalle es factible de ser agregada y consolidada, permitiendo la obtención de los grandes agregados económicos y disponer de una importante herramienta para explicar de manera sintética, el comportamiento y evolución de la economía.

El Sistema de Cuentas Nacionales tiene las características siguientes:

- **Es global**, debido a que tiene un marco conceptual y contable diseñado de manera completa, aplicable a todos los países, independientemente del sistema político, económico e institucional, sin tomar en consideración el nivel de desarrollo.
- **Es consistente e integrado**, debido a que en él se aplican los mismos conceptos, definiciones, reglas contables y clasificaciones para todas las cuentas y subcuentas, asimismo el sistema pone mucho énfasis en su rol como un sistema integrado de datos para el análisis económico y social.

El Sistema completo incluye no sólo cuentas de flujos: producción, ingreso, capital y financiera; sino también integra totalmente las cuentas de balances (stocks) con las cuentas de flujos, a través de la cuenta de variaciones del balance. Además, de esta extensión vertical de la cobertura de cuentas nacionales, se ha introducido una dimensión horizontal al incluir en forma explícita todas estas cuentas y balances para cada uno de los sectores institucionales del Sistema. Estas características le permiten al Sistema servir de base para la coordinación de las estadísticas económicas y parcialmente, de las estadísticas sociales.

- **Es armonizado**, porque es comparable con otros sistemas estadísticos debido a que utilizan los mismos conceptos, definiciones y clasificaciones básicas. Los sistemas estadísticos cuyas últimas revisiones tienen en cuenta esta consistencia son los siguientes: estadísticas de balanza de pagos, estadísticas de finanzas públicas y estadísticas monetarias y financieras, que siguen las recomendaciones de los manuales elaborados por el Fondo Monetario Internacional (FMI), la Clasificación Industrial Internacional Uniforme de todas las Actividades Económicas - CIIU Rev. 4, la Clasificación Central de Productos (CCP) Ver. 2.0, la Clasificación del Consumo Individual por Finalidades (CCIF) de las Naciones Unidas, el Manual sobre las Cuentas de la Agricultura y la Alimentación de la Organización de las Naciones Unidas para la Agricultura y la Alimentación (FAO), las Normas sobre las Estadísticas del Trabajo y la Clasificación Uniforme por Ocupación (CUO) de la Organización Internacional del Trabajo (OIT).
- **Es flexible**, porque su aplicación depende de las necesidades analíticas y la disponibilidad de datos de los países, de ahí que las cuentas y cuadros, las clasificaciones y la sectorización presentados en el Sistema no se deben considerar como fijas. La flexibilidad se da tanto en el marco central (con la clasificación jerárquica) como fuera del mismo (cuentas satélites).

4.3. Cambios Metodológicos y de Concepto del SCN 2008

El actual Año Base 2007 de las Cuentas Nacionales de Perú, mantiene mucho de los aspectos conceptuales del SCN 1993, pero adicionalmente se han incorporado importantes modificaciones, sobre la base de las recomendaciones del Manual del Sistema de Cuentas Nacionales 2008 de Naciones Unidas. En ese marco, en la base 2007 se han realizado mejoras en los aspectos conceptuales y metodológicos de cálculo de las variables, en la organización del proceso para elaborar las cuentas y en la sistematización de los procesos de consolidación y síntesis.

Entre las mejoras metodológicas se incluye el tratamiento de trece temas, que son parte de las cuarenta y cuatro recomendaciones del Grupo de Trabajo Intersecretarial sobre Cuentas Nacionales de la Comisión de Estadística de las Naciones Unidas, formuladas en base a los acuerdos de la reunión organizada por la División de Estadística de las Naciones Unidas y Eurostat, llevada a cabo en Luxemburgo entre el 6 al 8 de mayo del 2008:

- Servicios de seguros no de vida
- Servicios financieros medidos indirectamente
- Tratamiento de la producción de los bancos centrales
- Investigación y desarrollo (ID)
- Costos de transferencia de la propiedad
- Exploración minera
- Gastos militares
- Activos cultivados
- Clasificación y conceptos de activos
- Sector informal
- Actividades ilegales
- Ingresos tributarios, impuestos incobrables y créditos tributarios
- Delimitación del sector privado / público / gobierno

Servicios de seguros no de vida (Tema 5)

Para la medición de la producción se ha investigado y recopilado información que permita definir el método de cálculo a ser utilizado en esta medición. Luego de la evaluación de la información disponible para el año base y los años corrientes se definió que el cálculo por el método de las expectativas era el más conveniente.

Las empresas de seguros, al determinar el nivel de las primas realizan una estimación del nivel de indemnizaciones que esperan enfrentar; para su determinación el SCN presenta dos formas de cálculo del nivel adecuado de indemnizaciones. Uno de ellos es el método ex ante, denominado método de expectativas y estima el nivel de las indemnizaciones ajustadas en un modelo basado en el comportamiento pasado de indemnizaciones pagadas por la sociedad (modelo estadístico).

La producción de los servicios de seguros no de vida fue calculado utilizando información estadística histórica sobre la tasa de indemnizaciones pagadas sobre las primas brutas, lo cual resulta en un coeficiente de indemnizaciones “ajustadas”. El valor residual de las indemnizaciones (indemnizaciones efectivas – indemnizaciones ajustadas) que resultaron luego del cálculo de la producción se registró como transferencia de capital.

Por otro lado, siguiendo las recomendaciones del SCN 2008, los reaseguros no son deducidos de los registros de primas brutas e indemnizaciones registradas en las cuentas.

Servicios financieros medidos indirectamente (SIFMI, Tema 6a)

Según el SCN 2008, tanto en la definición de la producción de servicios como en el cálculo del SIFMI, las unidades que prestan servicios financieros medidos indirectamente han sido identificadas explícitamente y sus operaciones han sido analizadas de manera minuciosa para identificar aquellas que constituyen parte de los flujos relacionados con los SIFMI (préstamos, depósitos e intereses), por cada sector y subsector institucional. Para el cálculo del SIFMI se han adecuado y calculado tasas de referencia para las operaciones internas y con el resto del mundo separadamente. Se ha distribuido el valor del SIFMI a nivel de las categorías de clasificación de los sectores institucionales y luego a las actividades económicas, incrementando el consumo intermedio de las unidades productoras y el consumo final de los hogares. Para el caso del Gobierno se han utilizado procedimientos especiales en la definición de los servicios de intermediación, excluyendo los flujos provenientes de los organismos internacionales y de los acuerdos de gobierno a gobierno.

Tratamiento de la producción de los bancos centrales (Tema 6b)

Su producción ha sido clasificada como de no mercado y se ha calculado como suma de sus costos. El valor del servicio se ha atribuido como consumo final colectivo del Gobierno Central y para el financiamiento de este gasto se ha registrado una operación ficticia de transferencia corriente hacia el Gobierno. Por las actividades de mercado, que no son significativas se ha registrado una producción secundaria.

Investigación y desarrollo (ID, Tema 9)

Este concepto se ha considerado como formación bruta de capital fijo. Por tanto, en algunos casos, se reclasificaron los registros contables de las unidades económicas identificadas que desarrollan este tipo de actividades, ya que en su contabilidad las unidades institucionales productoras habían registrado a la investigación y desarrollo como gasto corriente. Para el cálculo de la formación bruta de capital fijo, se ha considerado que la investigación y desarrollo abarca las actividades creativas que se realizan sistemáticamente para incrementar el acervo de conocimientos, el saber de la humanidad, y la cultura en la sociedad, así como la utilización de esos conocimientos para diseñar nuevas aplicaciones.

La información se obtiene de las siguientes fuentes: censo económico, fuentes administrativas y de los anexos de los estados financieros que brindan las unidades económicas de los diferentes sectores institucionales. La información es registrada en los cuadros de activos intangibles, según detalle: gastos de investigación; estudios y proyectos; y patentes y marcas.

Costos de transferencia de la propiedad (Tema 14)

Los costos de transferencia de la propiedad han sido registrados como parte de la formación bruta de capital fijo, por el lado de la oferta han sido medidos a través de los ingresos por instalación, registrados en los estados contables y clasificados en las cuentas nacionales como producción; y por el lado de los gastos a través de los costos de transferencia de la propiedad.

El formulario del IV Censo Nacional Económico contiene un anexo referido al servicio inmobiliario para las empresas que desarrollan las actividades comprendidas en la CIU 6810 (actividad inmobiliaria realizadas con bienes propios y arrendados) y CIU 6820 (actividades inmobiliarias realizadas a cambio de una retribución o por contrata), que ha sido utilizado para calcular las comisiones por la venta de inmuebles.

Adicionalmente, se utilizó como fuente la Encuesta Nacional de Hogares (ENAH) y la matriz de empleo equivalente compatibilizada de hogares según clase CIU, para el cálculo del valor de las actividades de intermediación inmobiliaria que se incorpora en el valor de los inmuebles clasificados como formación bruta de capital fijo.

Exploración minera (Tema 17)

Se incorpora la exploración minera, que es el gasto de exploración por parte de las unidades económicas mineras, como formación bruta de capital fijo.

En el caso de las unidades económicas mineras, para el cálculo se utilizó la información del capítulo de inversión en la concesión en etapa de exploración; en el caso de hidrocarburos, se obtuvo de la empresa pública supervisora de la actividad, la inversión realizada en contratos de exploración, información que luego fue compatibilizada con la información de las unidades informantes al censo económico. Esta información se registró como servicios de servicio de apoyo de la extracción minera y servicio de apoyo a la extracción de petróleo y gas, respectivamente.

Gastos militares (Tema 19)

Se han incorporado en la elaboración de las cuentas del sector institucional Gobierno General, incluye solo los valores registrados que corresponden a los gastos en construcción, adquisición de equipo y armamentos como formación bruta de capital fijo. Los saldos que corresponden a productos de consumo (municiones, uniformes, etc.) se han registrado como variación de existencias.

Activos cultivados (Tema 26)

Se muestra en este rubro el valor registrado de manera explícita por los registros administrativos para los cultivos agrícolas (plantaciones), se realiza un cálculo adicional por la variación de activos del ganado pecuario (para los cuales solo se tiene el número de unidades al fin de cada año), y de manera adicional se efectúa un cálculo no considerado en los registros oficiales para las especies no consideradas (equino, camélidos).

Clasificación y conceptos de activos (Tema 27)

La clasificación y conceptos utilizados en la elaboración de las Cuentas Nacionales del Año Base 2007 han sido elaborados y definidos siguiendo las recomendaciones del SCN 2008. La matriz de formación bruta de capital fijo está estructurada de acuerdo a las mencionadas recomendaciones, igualmente la clasificación de la variación de existencias y los otros elementos identificados como activos.

Sector informal (Tema 32)

Desde el inicio del proceso de elaboración de las cuentas nacionales, se había previsto la medición de la actividad informal dentro de la economía. En el proceso de clasificación de las fuentes de información (según registro jurídico), de los cuadros de trabajo por modos de producción y durante el procesamiento de la información se cuidó en diferenciar las unidades productivas y valorar los flujos que se atribuyen a la actividad informal dentro del sector institucional de los hogares. Se estima el empleo, la cuenta de producción y la cuenta de generación del ingreso para esta categoría.

Actividades ilegales (Tema 33)

En la elaboración de las Cuentas Nacionales se han incorporado tres conceptos significativos: el contrabando de importación, el cultivo ilegal de coca y la transformación y comercialización de la pasta básica de cocaína. Los cálculos han sido realizados a partir de la información de los registros administrativos disponibles en los organismos competentes y atribuyéndoles las características propias de las Cuentas Nacionales. Con esta finalidad se han realizado estudios especiales que han permitido incorporarlos al SCN.

Ingresos tributarios, impuestos incobrables y créditos tributarios (Tema 35)

Se han analizado los diferentes flujos que significan recursos del Gobierno, para diferenciar los impuestos de los que no lo son, identificando como impuestos los que son recursos sin contraprestación específica del Gobierno hacia la unidad que paga. Los recursos, aun siendo no significativos, pero que dan derecho a la prestación de un servicio, se han considerado como producción no de mercado, parte del pago por un determinado servicio.

El registro de los impuestos se realiza con el concepto de devengado. La autoridad fiscal identifica en cada periodo los impuestos generados no pagados y al final de cada periodo calcula la proporción de impuestos incobrables. Con este criterio, se incluyen los valores generados identificados que no han sido pagados a la autoridad fiscal (devengados), y luego de un examen a fin de cada periodo, se deduce la proporción que históricamente no cumple con su obligación tributaria (impuestos incobrables).

Los impuestos registrados en las Cuentas Nacionales son los efectivamente generados, (obligación generada y reconocida) esto es, la obligación generada. Las devoluciones por exceso de valor pagado (ejemplo: pago adelantado de los impuestos sobre los ingresos) o acotación equivocada (por impuesto al valor agregado o derechos de importación) no se registran como recaudación. Se deduce del flujo recibido.

Delimitación del sector privado / público / Gobierno (Tema 36)

En el proceso de clasificación de las unidades institucionales se han analizado los atributos propios de cada tipo de unidad: el régimen de propiedad, el estatuto legal, el control y el financiamiento. De manera que en el sector Gobierno General se han incluido solamente los órganos administrativos definidos y con función de gobierno y seguridad social. Se han identificado y clasificado separadamente las unidades que realizan producción de mercado, como sociedades públicas (empresas públicas), se han incluido dentro de este subsector los organismos que se financian con recursos privados, pero prestan servicios de regulación y supervisión. Se han identificado y clasificado como instituciones sin fines de lucro que sirven a los hogares, a las organizaciones de los hogares que tienen como finalidad prestar servicios a sus miembros, eligen sus autoridades y reciben transferencias en especie del gobierno (asociaciones de vaso de leche, comedores populares, entre otros).

Sin embargo, no ha sido posible separar unidades que principalmente en los gobiernos locales pequeños, funcionan prestando servicios tipo mercante (recolección procesamiento y distribución de agua potable, administración de mercados, educación, salud, esparcimiento, diversión, etc.) por la ausencia de registros contables separados.

4.4. Información Estadística

Para desarrollar el cambio de año base 2007, se contó con información estadística básica, producto de nuevas encuestas, investigaciones o estudios especiales y registros administrativos, tal como se detalla a continuación.

4.4.1. Principales Investigaciones Estadísticas

La elaboración de un nuevo año base de las Cuentas Nacionales, requiere disponer de información estadística de carácter estructural, proveniente de diversas fuentes de información, generadas a partir de la recopilación y procesamiento de una serie de investigaciones estadísticas, y de la explotación de registros administrativos. El INEI ha ejecutado las investigaciones siguientes:

- **El IV Censo Nacional Económico 2008 (IV CENEC)**

El IV CENEC es una investigación estadística que comprende un conjunto de actividades destinadas a la recolección sistemática de datos contables y estadísticos de todas las empresas y establecimientos del área urbana comprendidos en el censo, diferenciados en estratos de informantes de acuerdo al valor de sus ventas.

- **Los Censos de Población y Vivienda de 2007 (CPV 2007)**

El Censo de Población y Vivienda y los indicadores socio económicos y demográficos, son fundamentales como datos estructurales de la economía; además que, a partir de la utilización de indicadores como la población en edad de trabajar por área urbana y rural, por sexo y grupos de edades, entre otros, son determinantes en la construcción de los factores de expansión de los datos de la Encuesta Nacional de Hogares. Asimismo, la información sobre población ofrece datos fundamentales para las mediciones relacionadas con los ingresos y gastos del país.

- **La Encuesta Nacional de Presupuestos Familiares (ENAPREF)**

La encuesta se ejecutó entre mayo 2008 – abril 2009, orientada a la medición del gasto y cantidad consumida de los hogares con exhaustividad, permite conocer las ponderaciones del gasto de las familias y calcular el gasto de consumo de los hogares por productos de acuerdo a la clasificación de Cuentas Nacionales, y en función de la Clasificación del Consumo Individual por Finalidades (CCIF) de Naciones Unidas.

- **La Encuesta Nacional de Hogares (ENAHO)**

Encuesta sobre condiciones de vida y pobreza, ejecutada trimestralmente desde el año 1995 y mensualmente de manera continua desde mayo del 2003. Cuantifica el empleo, gasto e ingreso de los hogares (ingreso del trabajo, renta de la propiedad, transferencias, entre otros). Trabajada con la Encuesta Nacional Continua de 2006 (ENCO) permitió obtener la Matriz de Empleo de la economía. La información de la ENAHO se comparó y compatibilizó con la información de la ENAPREF para la elaboración de las cuentas de los hogares.

- **Estudios especiales**

Se realizaron estudios especiales para complementar información en las áreas de la economía donde no se disponía de información estadística, tales como: el comercio ambulatorio, la pesca artesanal, la producción y costo de explotación de oro en unidades mineras artesanales, transporte urbano de pasajeros, beneficio de ganado y de aves en camales y centros de acopio, márgenes comerciales y márgenes de transporte. También se ejecutó la Encuesta Especial a Instituciones sin Fines de Lucro.

Estas encuestas especializadas se desarrollaron en Lima Metropolitana y en las capitales de departamento donde se concentra el mayor número de unidades productivas. Sólo la encuesta a Centros de Beneficio de Aves, se efectuó en Lima Metropolitana. En el caso de Pesca Artesanal y Unidades Mineras Artesanales, las encuestas se realizaron en lugares alejados de las ciudades, que es donde comúnmente funcionan estas unidades.

4.4.2. Principales Registros Administrativos Utilizados

Entre los principales registros administrativos, destacan:

- Superintendencia Nacional de Aduanas y de Administración Tributaria (SUNAT)
Registros de Comercio Exterior
Impuestos y Subsidios.
- Base de datos y estados financieros de las empresas que dependen de la Superintendencia de Banca, Seguros y Administradoras Privadas de Fondos de Pensiones (SBS).
- Base de datos y estados financieros de las Administradoras Privadas de Fondos de Pensiones (AFP).
- Base de datos empresarial de la Superintendencia del Mercado de Valores (SMV).

- Base de datos de información agrícola y pecuaria del Ministerio de Agricultura y Riego (MINAGRI).
- Base de datos de la información minera e hidrocarburos del Ministerio de Energía y Minas (MINEM).
- Sistema Integrado de Administración Financiera (SIAF) y el Sistema de Integración Contable de la Nación (SICON).
- Comisión Nacional para el Desarrollo y Vida sin Drogas (DEVIDA). Dentro de este contexto, la Oficina de Naciones Unidas contra la Droga y el Delito (ONUDD), viene apoyando en la cuantificación de la superficie sembrada del cultivo de la coca, mediante el uso de imágenes satelitales que permiten la detección y medición.
- Empresa Nacional de la Coca (ENACO), empresa autorizada por la comercialización de la hoja de coca y sus derivados, así como la industrialización con fines benéficos.

4.5. Armonización de los Cambios de Clasificación y Metodologías en las Bases 2007 y 1994

Al comparar los aspectos conceptuales, clasificaciones y los datos estadísticos, que fueron utilizados en las bases 1994 y 2007, se observan algunas diferencias de clasificaciones, operaciones de bienes y servicios y metodologías. Por lo tanto, el primer trabajo consistió en comparar los datos de las dos series, identificando las diferencias que existían entre ellas.

Los cambios identificados en el proceso de armonización de las dos series fueron:

Cambios de Clasificación y de Fuentes de Información

Para la elaboración del cambio de año base de las Cuentas Nacionales con base 2007, se ha establecido una nueva clasificación de actividades económicas y de bienes y servicios, cuyas diferencias respecto a la utilizada anteriormente se detallan en los siguientes cuadros:

Perú: Clasificación de Actividades Económicas

Nivel	Base 2007	Base 1994
Nivel 1	54	45
Nivel 2	101	69

Perú: Clasificación de Bienes y Servicios (Productos)

Nivel	Base 2007	Base 1994
Nivel 1	54	45
Nivel 2	101	69
Nivel 3	365	287

En las clasificaciones utilizadas de las bases 1994 y 2007 se ha tomado en cuenta las recomendaciones técnicas del Sistema de Cuentas Nacionales de Naciones Unidas 1993 y 2008 respectivamente, las cuales inciden en la importancia que debe existir en la comparabilidad de los clasificadores en el ámbito internacional.

Para elaborar los clasificadores de la base 2007, se consideró la Clasificación Central de Productos (CCP) Versión 2 y la Clasificación Industrial Internacional Uniforme (CIIU) revisión 4, publicadas por las Naciones Unidas.

La Clasificación Central de Productos (CCP) Versión 2, es una clasificación completa de productos que comprende bienes y servicios. El objetivo de la CCP es servir como estándar internacional en la recolección y tabulación de diversos tipos de estadísticas que requieren información detallada sobre bienes, servicios y activos; entre las que se incluyen estadísticas de producción, consumo intermedio, consumo final y formación de capital, estadísticas de comercio interior y exterior, balanza de pagos, análisis de mercados y cadenas productivas. Otro de los objetivos de la CCP, es ofrecer un marco para la comparación internacional y promover la armonización de los diversos tipos de estadísticas relacionadas con los bienes y servicios.

La Clasificación Industrial Internacional Uniforme de las actividades económicas (CIIU), Revisión 4, es la clasificación internacional de referencia de las actividades productivas, su propósito principal es ofrecer un conjunto de categorías de actividades que se pueda utilizar en los trabajos y difusión de dato.

Desde que se aprobara la versión original de la CIIU en 1948, la mayoría de los países del mundo vienen utilizándola en su clasificación de actividades económicas o han elaborado clasificaciones nacionales derivadas de ella.

La clasificación por actividades económicas define la producción principal y la producción secundaria. La actividad principal de una unidad económica, es la actividad que genera la mayor parte del Valor Agregado Bruto y supera al de las demás actividades que realiza la entidad. La actividad secundaria son las actividades independientes que generan menores ingresos a la empresa.

Las principales diferencias de clasificación entre las bases son:

- **Los Servicios agrícolas y ganaderos.** En el año base 2007, se calcularon como parte de la actividad agricultura, ganadería, caza y silvicultura. En la base 1994 dichos servicios son parte de la actividad de servicios prestados a las empresas.
- **El producto pepitas de algodón.** En el año base 2007, es parte de la actividad servicios agrícolas y ganaderos. En la base 1994 era parte de la actividad de fabricación de textiles (Manufactura).
- **Las actividades de apoyo a la extracción de petróleo y gas natural.** En el año base 2007, son parte de la actividad extracción de petróleo, gas natural y servicios conexos. En la base 1994 dichos servicios fueron calculados en la actividad de construcción y los servicios prestados a las empresas.
- **Las actividades de apoyo a la extracción de minerales.** En el año base 2007, es parte de la actividad extracción de minerales y servicios conexos, mientras que en la base 1994 dichos servicios fueron calculados en la actividad de construcción y servicios prestados a las empresas.
- **Actividad de telecomunicaciones.** En el año base 2007, la Clasificación Industrial Internacional Uniforme, Revisión 4, ha creado la actividad económica para la medición de las telecomunicaciones, dada la importancia que han tomado los productos de esta actividad en los últimos años. En la base 1994, esta actividad formaba parte de la actividad de transportes y comunicaciones.
- **Actividad de otros servicios de información y comunicación.** En el año base 2007, la Clasificación Industrial Internacional Uniforme, Revisión 4, ha creado la actividad de los otros servicios de la información y comunicación que incluye los servicios de edición de libros, directorios y otros servicios de edición. En la base 1994 la edición de libros se encontraba en la actividad de manufactura y las otras actividades de información y comunicación en la actividad de transportes y comunicaciones.

- **La actividad de los servicios financieros.** En el año base 2007, se han integrado los servicios auxiliares a la actividad financiera donde se encuentran los arrendamientos financieros, actividades de sociedades en cartera (holding), fideicomisos, fondos y otras fuentes de información y los independientes que se dedican al cambio de dólares a soles. En la base 1994 fueron medidos en la actividad de servicios prestados a las empresas.
- **Los servicios de Intermediación Financiera Medidos Indirectamente (SIFMI).** En la base 2007 solo se incluían los intereses generados sobre depósitos y préstamos. En la base 1994, la medición de los SIFMI, incluía los rendimientos sobre renta fija y variable que generaban los instrumentos financieros transables y los títulos del gobierno.
- **La actividad de servicios sociales y de asociaciones u organizaciones no mercantes.** Para el año base 2007, se ha desarrollado una encuesta especial a este tipo de organizaciones, con el fin de elaborar el valor agregado bruto. En la base 1994, esta actividad se encuentra medida en los servicios no mercantes a los hogares.

4.6. Metodología de Empalme de Agregados Macroeconómicos

4.6.1. Fuentes de Información

Las fuentes de información consultadas para elaborar la serie de variables macroeconómicas, fueron las siguientes:

- Volúmenes de producción de los productos agrícolas, Ministerio de Agricultura y Riego (MINAGRI).
- Volúmenes de desembarque por especie y destino de productos hidrobiológicos, Ministerio de la Producción (PRODUCE).
- Volúmenes de petróleo y gas natural extraídos, Agencia Nacional de Hidrocarburos (PERUPETRO S.A.).
- Volúmenes de producción de minerales e hidrocarburos, Ministerio de Energía y Minas (MINEM).
- Variables macroeconómicas por actividades económicas, Cuentas Nacionales del Perú 1950-1982 (Base 1973).
- Oferta y Demanda Global del Perú, 1998 (Base 1979).
- Serie de Valor Bruto de Producción, Consumo Intermedio y Valor Agregado Bruto 1994-2012 en valores corrientes y constantes, por Actividades Económicas.
- Documento de Oferta y Demanda Global 1991-2012 con año base 1994.
- Cuadros de Oferta y Utilización (COU), años 2008, 2009 y 2010 con año base 2007.

4.6.2. Metodología de Retropolación (Serie 1950-2006)

Las series han sido construidas en base a los métodos de *tasa de variación e interpolación*. Ambos métodos son ampliamente usados para el empalme de series económicas. Adicionalmente se ha usado el método de reproceso detallado.

Para la retropolación de la serie, se han homologado la cobertura conceptual de las actividades económicas, a fin de tener en cuenta las diferencias de desagregación que tiene la Clasificación Industrial Internacional Uniforme (CIIU) en sus Revisiones 3 y 4, utilizadas en la medición de las cuentas nacionales con año base 1994 y 2007, respectivamente.

4.6.2.1. Método de la Tasa de Variación

Para la aplicación de este método se utilizaron las variaciones porcentuales del índice de volumen físico, de tal forma que el resultado capte la dinámica de las series registradas en la anterior Base, acorde a valores del nuevo año base.

$$S_{n-1} = \frac{S_n}{\left(1 + \frac{\Delta\% IVF_{(n)/(n-1)}}{100}\right)}$$

Sea “S” una serie cualquiera, entonces:

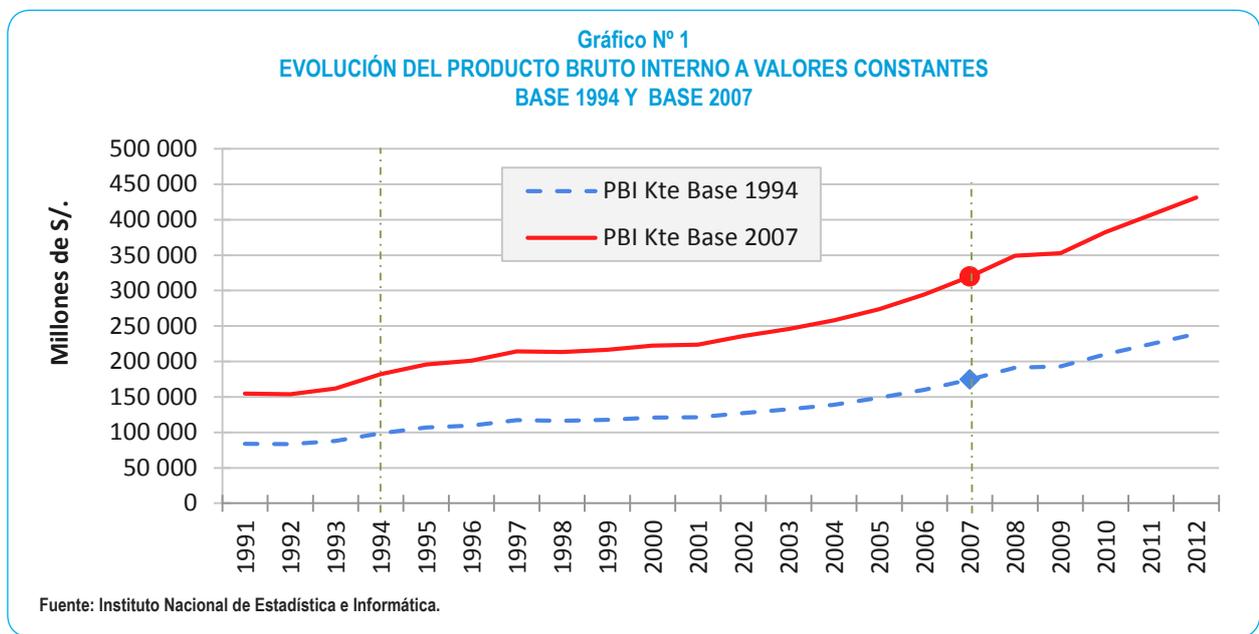
S_n : Valor Real en el año “n” (S_{2007} , al ser el 2007 el nuevo año base, el valor real para ese año coincidirá con el valor nominal)

S_{n-1} : Valor Real en el año “n-1”

$\Delta\%IVF_{n/n-1}$: Variación porcentual del índice de volumen físico en la serie.V

Si se tiene el valor de S_{2007} (dato de la nueva base) y las variaciones porcentuales (%) del Índice de Volumen Físico, se procede a calcular el valor real de la serie para el año 2006 en la base 2007 y así sucesivamente para los años hacia atrás.

Se calcularon trabajando con el método de la Tasa de Variación, los valores a precios constantes de las actividades de manufactura, construcción y los servicios.



4.6.2.2. Método de Interpolación

El método consiste en preservar la dinámica de la serie, pero ajustando la diferencia de nivel registrado en el año 2007.

En la aplicación de este método se mantuvieron invariables los valores de los años 1994 y 2007, porque corresponden a mediciones de los años base.

La diferencia de niveles (un cociente o razón entre dos valores de la serie) "D", registrado en el año de la nueva base 2007, se distribuye de manera gradual entre los años que comprenden los dos años base (año base antigua y nueva), para lo cual se calcula el promedio geométrico, "r".

$$D = \frac{S_{07}^{2007}}{S_{94}^{2007}}$$

$$r = \frac{1}{D(2007-1994)} = D^{1/13}$$

$$S_{07}^n = S_{94}^n * r^{n-1994}$$

Para n = 1994,....., 2007

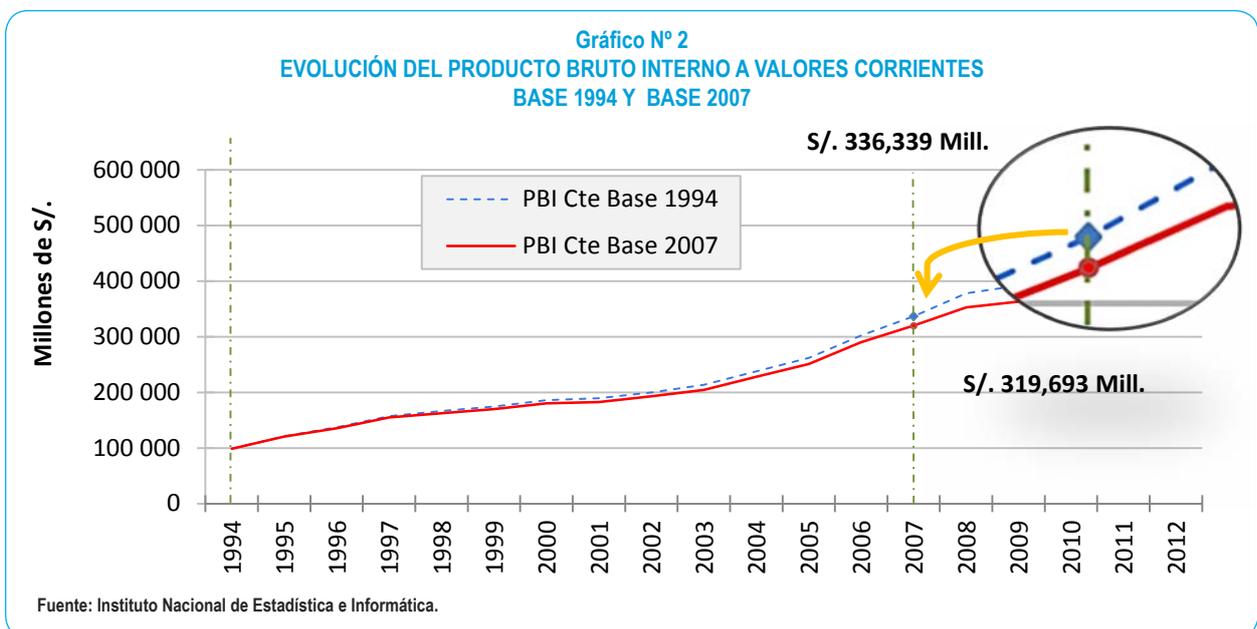
S_{94}^n : Valor Nominal del año "n" (año base 1994)

S_{07}^n : Valor Nominal del año "n" (año base 2007)

D : Diferencia de niveles registrada en el año de la nueva base

r : Promedio geométrico entre los años 1994 -2007

El método de interpolación fue utilizado para la estimación de la serie a valores corrientes, que comprende el periodo 1994-2006.



4.6.2.3. Método de Reproceso Detallado

Consiste en elaborar las variables macroeconómicas para los años previos al año base, utilizando los conceptos, métodos clasificaciones y fuentes de información utilizadas en el nuevo año base.

Para la elaboración del cálculo por este método, se necesita contar con un conjunto de datos detallados y consistentes, se debe utilizar los mismos conceptos y clasificaciones del nuevo año base. En muchos casos existen cambios conceptuales de clasificaciones o cambios estadísticos, los cuales deben adecuarse a las nuevas metodologías del nuevo año base.

Las actividades que se trabajaron con este método fueron las extractivas: Agricultura, ganadería, caza y silvicultura; Pesca y acuicultura; Extracción de petróleo crudo, gas natural y servicios conexos; y Extracción de minerales y servicios conexos.

En estas actividades los cálculos se realizaron identificando las sub actividades y/o productos principales.

Para obtener el Valor Bruto de Producción a precios constantes, se utilizaron los volúmenes de producción y sus respectivos precios en el año base 2007 para cada año.

El Valor Bruto de Producción del subsector pecuario se obtuvo, con la información de animal en pie (población), lo que nos permite estimar la cantidad en kilos (población/peso promedio en kilos); estos volúmenes en kilos por el precio en kilos del animal en pie.

Para el Consumo Intermedio, se aplicó el respectivo coeficiente técnico del año base y el Valor Agregado Bruto se calculó por diferencia del valor bruto de producción y el consumo intermedio.

4.6.3. Metodología de Extrapolación (Serie 2008-2018)

Para la elaboración de la serie 2008-2018, se usó el método de extrapolación, que consiste en la aplicación de los índices de volumen físico o precios a los valores del año anterior.

4.6.3.1. Metodología para el cálculo del Producto Bruto Interno por Actividades Económicas

A partir de la información de los Cuadros de Oferta y Utilización (elaboración de equilibrios de oferta y utilización) para los años 2008 al 2016 de la base móvil, se elaboraron variaciones porcentuales de índices de volumen físico, los cuales se extrapolaron a los valores del año base 2007, para el valor bruto de producción de cada una de las actividades económicas. Para el consumo intermedio se aplicó los coeficientes técnicos del año base, y el valor agregado bruto se obtuvo por diferencia del valor bruto de la producción menos el consumo intermedio.

Los valores corrientes son considerados los mismos resultados de los cuadros de oferta y utilización.

Para la estimación de los años 2017 y 2018, se elaboraron los índices de volumen físico e índices de precios, los cuales fueron calculados a partir de la información estadística y se extrapoló el valor bruto de la producción para cada una de las actividades económicas, el consumo intermedio se obtuvo aplicando el coeficiente técnico y el valor agregado bruto por diferencia.

4.6.3.2. Metodología para el cálculo del Producto Bruto Interno por el Método del Gasto

Se determinó a partir de la suma de los valores calculados para sus componentes: Consumo Final Privado, Consumo Final del Gobierno, Formación Bruta de Capital Fijo Privado, la Formación Bruta de Capital Fijo Público, la Formación Bruta de Capital Fijo de Construcción y la Formación Bruta de Capital Fijo de maquinaria y equipo, Exportaciones e Importaciones, además de variación de existencias.

Los valores constantes de cada componente se calcularon por el método de tasa de variación y los valores corrientes por interpolación.

4.7. Términos de Intercambio y Ganancia o Pérdida de Intercambio

Términos de intercambio (TI)

$$TI = \frac{P_x}{P_m}$$

Dónde:

P_x: Índice de precios de las exportaciones

P_m: Índice de precios de las importaciones

Poder de compra de las exportaciones (PCE)

$$PCE = \bar{X} * TI$$

$$= \bar{X} * \frac{P_x}{P_m}$$

Dónde:

\bar{X} : Exportaciones a precios constantes

Ganancia o pérdida de intercambio (T)²⁵

$$T = \bar{X} \left[\frac{P_x}{P_m} - 1 \right]$$

El Sistema de Cuentas Nacionales (SCN) 2008, en el capítulo 15: Medidas de precio y volumen, señala que "las ganancias o pérdidas de intercambio, T, usualmente se miden a través de la siguiente expresión:

$$T = \frac{X-M}{P} - \left\{ \frac{X}{P_x} - \frac{M}{P_m} \right\}$$

Dónde:

X : Exportaciones a precios corrientes

M : Importaciones a precios corrientes

P_x : Índice de precios de las exportaciones

P_m : Índice de precios de las importaciones

P : Índice de precios basado en algún numerario seleccionado.

25 Aquí se utiliza la expresión (19) del capítulo 15 del SCN 2008, ver anexo al final de esta nota.

Si en la expresión anteriormente señalada, hacemos

$$P = P_m$$

$$T = \frac{X}{P_m} - \frac{M}{P_m} - \frac{X}{P_x} + \frac{M}{P_m}$$

$$T = \frac{X}{P_m} - \frac{X}{P_x}$$

$$T = X \left[\frac{1}{P_m} - \frac{1}{P_x} \right]$$

Multiplicando X por $\left(\frac{1}{P_x}\right)$ y dividiendo la expresión que está entre corchetes por $\left(\frac{1}{P_x}\right)$

$$T = X \left(\frac{1}{P_x}\right) \left[\frac{\frac{1}{P_m} - \frac{1}{P_x}}{\left(\frac{1}{P_x}\right)} \right]$$

Obtenemos:

$$T = \bar{X} \left[\frac{P_x}{P_m} - \frac{P_x}{P_x} \right]$$

$$T = \bar{X} \left[\frac{P_x}{P_m} - 1 \right]$$

4.8. Producto Bruto Interno e Ingreso Nacional Disponible Real

Producto Bruto Interno (PBI) a precios constantes

+

Ganancias o pérdidas de intercambio (T)

=

Ingreso Bruto Interno (IBI) real

+

Ingresos primarios reales netos del exterior²⁶

=

Ingreso Nacional Bruto (INB) real

+

Transferencias corrientes reales netas del exterior²⁷

=

Ingreso Nacional Disponible Bruto (INDB) real

26 Deflactado con el índice de precios de la formación bruta de capital fijo.

27 Deflactado con el índice de precios del gasto final interno.

BIBLIOGRAFÍA

- BACA, E. El fin del boom extractivo y las economías regionales. Derecho Ambiente y Recursos Naturales (DAR).
- BANCO CENTRAL DE RESERVA DEL PERÚ (BCRP) e Instituto de Estudios Peruanos (IEP). La economía peruana entre la gran depresión y el reformismo militar: 1930-1980. Compendio de Historia Económica del Perú, Tomo 5.
- BANCO CENTRAL DE RESERVA DEL PERÚ (BCRP). Memoria Anual. Ediciones anuales de 1950 al 2017.
- BARCENA, A; PRADO A.; ABELES, M. (2015). Estructura productiva y política macroeconómica: Enfoques heterodoxos desde América Latina. CEPAL.
- BUREAU OF ECONOMIC ANALYSIS (BEA), Survey of Current Business. GDP and the economy: Advance Estimates for the fourth quarter of 2018. Volume 99, N° 3. March, 2019
- CAMPODÓNICO, H. Y después del superciclo, ¿qué viene?
- COMISIÓN ECONÓMICA PARA AMÉRICA LATINA Y EL CARIBE (CEPAL). Revista de la CEPAL N°46. Santiago de Chile, 1992.
- COMISIÓN ECONÓMICA PARA AMÉRICA LATINA Y EL CARIBE (CEPAL). Balance Preliminar de las Economías de América Latina y el Caribe. Santiago de Chile, 2018.
- COMISIÓN ECONÓMICA PARA AMÉRICA LATINA Y EL CARIBE (CEPAL). Perspectivas del Comercio Internacional de América Latina y el Caribe: Las tensiones comerciales exigen una mayor integración regional. Santiago de Chile, 2018.
- CONTRERAS, C; CUETO, M. (2013). Historia del Perú Contemporáneo. 5° Edición, Lima: Instituto de Estudios Peruanos (IEP).
- CORBO, V; SCHMIDT-HEBBEL, K. (2013). La crisis internacional y América Latina. Revista Monetaria. Centro de Estudios Monetarios Latinoamericanos (CEMLA).
- DANCOURT, O; MENDOZA, W y VILCAPOMA, L (1997). Fluctuaciones económicas y shocks externos: Perú 1950-1996. Documentos, Pontificia Universidad Católica del Perú (PUCP).
- FONDO MONETARIO INTERNACIONAL (FMI). Perspectivas de la Economía Mundial. Ediciones anuales del 2007 al 2018.
- FONDO MONETARIO INTERNACIONAL (FMI). Perspectivas de la Economía Mundial, Abril 2019.
- GLOBAL DEVELOPMENT NETWORK (GDN). Implantación de las Reformas Económicas Estructurales en el Perú de la Década del Noventa. Documento de trabajo, 2003.
- GONZALES de OLARTE, E. (1998). El Neoliberalismo a la peruana: Economía Política del ajuste estructural, 1990-1997. Lima: Consorcio de investigación económica; Instituto de Estudios Peruanos.
- GRUPO PROPUESTA CIUDADANA (2015). Al final de una década de boom, ¿Qué le dejó la minería al Perú?, Balance 2004-2014. Lima, Perú.

- GRUPO PROPUESTA CIUDADANA (2015). Políticas y Presupuesto Público para La pequeña Agricultura Reporte 8. Balance 2014. Lima, Perú.
- HUNT, S. (2011). La formación de la economía peruana. Distribución y crecimiento en la historia del Perú y de América Latina. Lima: Pontificia Universidad Católica del Perú (PUCP), Banco Central de Reserva (BCRP), Instituto de Estudios Peruanos (IEP).
- MANDLER, P. (1979). Cambio en precios relativos y transferencias implícitas de ingreso. Organización de los Estados Americanos (OEA).
- MAURO R. Una crisis económica para morir políticamente.
- MENDOZA BELLIDO, W. (2013). Contexto Internacional y Desempeño Macroeconómico en América Latina y el Perú: 1980-2012. Documento de trabajo N° 351. Pontificia Universidad Católica del Perú (PUCP).
- MONGE, C; VIALE, C. Industrias extractivas: Continuidad y carrera hacia el fondo.
- NATIONAL BUREAU OF STATISTICS OF CHINA (NBSC). Statistical Communiqué of the People's Republic of China on the 2018. February, 2019.
- ORGANIZACIÓN MUNDIAL DEL COMERCIO (OMC). Informe sobre el Comercio Mundial 2018: El futuro del comercio mundial: cómo las tecnologías digitales están transformando el comercio mundial.
- ORGANISATION FOR ECONOMIC CO-OPERATION AND DEVELOPMENT (OECD), China: Economic Survey. 2019
- ORGANISATION FOR ECONOMIC CO-OPERATION AND DEVELOPMENT (OECD), Economic Survey: United States 2018.
- ORGANISATION FOR ECONOMIC CO-OPERATION AND DEVELOPMENT (OECD), Economic Survey: Germany 2018.
- ORGANISATION FOR ECONOMIC CO-OPERATION AND DEVELOPMENT (OECD), Economic Survey: Japan 2019.
- ROZENBERG, A. (2000). Efectos de la Crisis Económica y Financiera Internacional, de 1997 a 1999, en la Balanza de Pagos del Perú. (2000). Documentos, Pontificia Universidad Católica del Perú (PUCP).
- SANTOS, A; WERNER, A. (2015). Perú: Manteniéndose en el camino del éxito económico. Fondo Monetario Internacional.
- SISTEMA DE CUENTAS NACIONALES 2008. Comisión Europea, Fondo Monetario Internacional, Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económico, Naciones Unidas, Banco Mundial.
- THORP, R; BERTRAM, G (1985). Perú: 1890-1977. Crecimiento y políticas en una economía abierta. Lima: Editorial Mosca Azul.
- THORP, R. (1995). Gestión Económica y Desarrollo en Perú y Colombia. Universidad del Pacífico.
- TOVAR RODRIGUEZ, P; CHUY KON, A. Términos de intercambio y Ciclos Económicos: 1950-1998. Estudios económicos. Banco Central de Reserva del Perú.

DIRECCIÓN NACIONAL DE CUENTAS NACIONALES

