



PRODUCCIÓN Y EMPLEO INFORMAL EN EL PERÚ

Cuenta Satélite de la
Economía Informal 2007-2012

PRODUCCIÓN Y EMPLEO INFORMAL EN EL PERÚ

**Cuenta Satélite de la
Economía Informal 2007-2012**

Créditos

Jefe del INEI

Alejandro Vilchez De los Ríos

Sub-Jefe de Estadística

Aníbal Sánchez Aguilar

Secretario General

José Amaya Dedios

Director Nacional de Cuentas Nacionales

José Luis Robles Franco

Directora Nacional de Censos y Encuestas

Nancy Hidalgo Calle

Equipo técnico

Juan Carlos Acevedo Manuelo

José María Rentería Vásquez

Consultores

Javier Herrera

Michel Séruzier

Instituto Nacional de Estadística e Informática

Av. General Garzón N° 658, Jesús María, Lima 11 PERÚ

Teléfonos: (511) 433-8398 431-1340 Fax: 433-3591

Web: www.inei.gob.pe

Mayo, 2014

Impreso en los talleres gráficos de:

Colocar nombre de la imprenta

Dirección

Teléfono

Tiraje : 400 Ejemplares

Hecho el Depósito Legal en la Biblioteca Nacional del Perú N° 2014-06316

Prefacio

A pesar de tener un peso económico preponderante en los países en desarrollo, poco se sabe acerca del sector informal y del empleo informal (denominado aquí genéricamente economía informal). Este gran vacío en el conocimiento explica en buena parte por qué han sido también ignorados por las políticas públicas. Desde una perspectiva macroeconómica, las evaluaciones de la contribución del sector informal al Producto Bruto Interno (PBI) han sido bastante insatisfactorias, reposando a menudo en métodos de estimación indirectos, fundados en hipótesis difícilmente verificables. No es casualidad que una de las recomendaciones del Informe de la Comisión Stiglitz, Sen, Fitoussi haya insistido precisamente en la necesidad de cerrar esta brecha.¹ Esta brecha en el conocimiento es paradójica en la medida que el empleo en el sector informal (y más ampliamente el empleo informal) constituye la principal fuente de ingreso de los hogares, pobres en particular. Mucho se ha especulado igualmente sobre el comportamiento del sector informal durante las distintas fases del ciclo económico, particularmente sobre su capacidad de atenuar el impacto de las recesiones mediante un comportamiento anti-cíclico.

Por otra parte, una de las lecciones aprendidas sobre las políticas de lucha contra la pobreza es la necesidad de combinar políticas de transferencias hacia la población más pobre con políticas de promoción de empleo de calidad. Dichas políticas requieren, para ser eficaces y tener resultados sostenibles, de un conocimiento fino del sector informal, de su importancia y articulación con el resto de la economía, de las características de las unidades de producción informales. Sin embargo, la falta de una definición armonizada de informalidad, de instrumentos adecuados para su medición y su análisis desvinculado del resto de la economía, han limitado el alcance de dichos debates. Incluso, quedan sin respuesta preguntas tan simples como ¿En un país dado, la producción del sector informal ha aumentado o ha disminuido? La razón de ello es la ausencia de indicadores comparables en el tiempo y la ausencia de un deflactor de precios específico con el fin de evaluar el crecimiento del sector informal en términos reales. Estas lagunas tienen consecuencias directas sobre los temas de investigación, explicando en particular el abandono relativo de los estudios macro del sector informal en beneficio de enfoques micro del mercado de trabajo.

Desde la aparición del concepto de informalidad a inicios de la década del 70 hasta la fecha, el campo de investigación ha progresado de manera decisiva en varias direcciones: a) los aspectos conceptuales b) la normatividad de su definición operativa c) los instrumentos estadísticos para su medición cuantitativa. En cuanto a los aspectos conceptuales, la XV y XVII Conferencia Internacional de Estadísticos del Trabajo (CIET) de 1993 y 2003 bajo la égida de la Organización Internacional del Trabajo (OIT) y posteriormente las revisiones sucesivas del Sistema de Cuentas Nacionales de 1993 (SCN 1993) y particularmente el Sistema de Cuentas Nacionales de 2008 (SCN 2008) que dedica su capítulo 25 a la economía informal, sentaron nuevas pautas, clarificando y precisando los conceptos que permiten una aproximación empírica a la medición de la economía informal y su integración en el marco del Sistema de Cuentas Nacionales. El desafío de su medición empírica ha sido abordado en el reciente “Manual estadístico sobre el sector informal y el empleo informal” publicado en 2013 por

¹ Stiglitz, J., Sen, A. Fitoussi, J-P. (2010). *Mismeasuring Our Lives: Why GDP Doesn't Add Up*. The New Press.

la OIT y que reúne el resultado de los trabajos del Grupo de Delhi sobre medición de la economía informal. En él se precisan y se operativizan los conceptos de sector informal y del empleo informal.² El manual también discute las ventajas y los inconvenientes de las distintas opciones para el tipo de encuestas necesarias para el levantamiento de la información básica.

Concretamente, dos elementos deben ser considerados al incorporar la economía informal en las Cuentas Nacionales: (1) mejorar la cobertura del marco central del Sistema de Cuentas Nacionales (SCN), a partir de una medición específica de la economía informal compatible con el resto de la economía nacional; y (2) desarrollar la Cuenta Satélite de la Economía Informal. Sin embargo el SCN 2008, pese a considerar como aporte significativo una cuenta satélite de la economía informal, no propone recomendaciones en cuanto a las características que podría revestir una cuenta de esta naturaleza. Este segundo componente parece ser la única manera de ir más allá de los promedios para vincular los agregados económicos, la informalidad y la pobreza a nivel macro. Esta es también una de las aplicaciones más esperadas de las encuestas sobre la economía informal.

En cuanto a la cobertura estadística de la economía informal, el método actualmente reconocido como el más eficiente para su medición consiste en una encuesta a los establecimientos informales detectados mediante una encuesta a los hogares sobre el empleo de sus miembros, tal como lo realiza Perú desde hace más de una década. Por este medio, se alcanza información tanto del empleo informal como de las unidades de producción informales, siendo estas últimas las que constituyen el sector informal. Ciertamente, la información así colectada no llega a cubrir la totalidad de la información esperada: existen unidades que no se detectan, otras que no quieren contestar, y otras que ocultan parte de la actividad que realizan al momento de responder el cuestionario. Ahora bien, hay que tener en cuenta que este fenómeno no es exclusivo de la economía informal; lo no registrado podría ser todavía más importante en el caso de las unidades formales, por motivo de evasión fiscal.

Las Cuentas Nacionales se presentan como el único medio disponible para alcanzar una estimación de esta falta de declaración. Con las metodologías más modernas de elaboración de las Cuentas, se puede conseguir una evaluación de estas zonas de sombra, con la posibilidad de discriminar lo que corresponde a la economía informal. El Instituto Nacional de Estadística e Informática (INEI) realizó esta ardua tarea en el contexto del nuevo año base 2007 de las Cuentas Nacionales peruanas.³ La precisión alcanzada permite dar una visión macroeconómica del fenómeno, y ofrece además una partición coherente del lugar ocupado por la economía informal dentro de la economía nacional. No se trata de una simple yuxtaposición de evaluaciones elaboradas separadamente, sino de una evaluación integrada que abre la posibilidad de construir esta Cuenta Satélite de la Economía Informal.

Una cuenta satélite tiene sentido cuando algunas variables significativas de un fenómeno socioeconómico figuran en los agregados del sistema central de las cuentas nacionales, tal como es determinado por las normas internacionales. Una cuenta satélite no puede limitarse sólo a la mención de lo que corresponde al fenómeno en los agregados nacionales. Es la oportunidad de entregar también otra información que se relaciona con estos agregados, por ejemplo, cantidades que no sean valores monetarios como características del empleo o de las unidades de producción. La economía informal está presente en las condiciones de vida de un gran número de hogares, tiene que ver especialmente con sus ingresos y la

2 OIT (2013). *La medición de la informalidad: Manual estadístico sobre el sector informal y el empleo informal*. Ginebra. http://www.ilo.org/wcmsp5/groups/public/---dgreports/---dcomm/---publ/documents/publication/wcms_222986.pdf

3 INEI (2014). *Perú: Cuentas Nacionales 2007 - Año Base 2007*. Lima: INEI.

pobreza que conoce gran parte de ellos. Analizar la realidad socioeconómica de la informalidad supone cruzar el fenómeno con muchas otras variables que sirven para analizar la realidad social del Perú.

El INEI del Perú ha sido una institución pionera tanto en lo que se refiere al desarrollo de encuestas aptas para medir la economía informal como en su integración en el Sistema de Cuentas Nacionales. Con el apoyo técnico del IRD (Institut de Recherche pour Développement), el INEI realizó la primera encuesta mixta en 1993 respondiendo principalmente a las necesidades de las cuentas nacionales. A partir de 2000 el INEI, al igual que los otros países andinos, participa en las reuniones de expertos gubernamentales en estadísticas del sector informal y en 2001 el INEI adopta, en el marco de la Encuesta Nacional de Hogares (ENAHO), las *encuestas mixtas 1-2-3* que diez años más tarde devendrán el nuevo estándar internacional en la medición del sector informal. El INEI introduce al mismo tiempo varias innovaciones (cobertura urbana y rural, panel rotativo de hogares y de unidades de producción; realización de las tres fases en una misma encuesta). La disponibilidad de indicadores de empleo informal cubriendo un largo periodo hace posible el estudio de los vínculos entre el ciclo macroeconómico y el comportamiento del sector informal y de estudiar sus tendencias de largo plazo.⁴ La disponibilidad de datos en panel de los hogares con sus respectivas unidades de producción informales hace igualmente posible el estudio de la dinámica de la pobreza y de las microempresas informales.⁵ Los detalles sobre su importancia relativa y sus interrelaciones con el resto de la economía permiten resituar los debates sobre su modo de funcionamiento lanzado varios años atrás por de Soto.⁶ La participación del INEI en la Conferencia Internacional sobre Economía Informal realizada en Hanói en 2010 y luego su participación en el proyecto "Integración de la Economía Informal en las Cuentas Nacionales" (IENA) han sido importantes hitos, cuyo producto final es la elaboración de la Cuenta Satélite de la Economía Informal.

En suma, la presente publicación ***Producción y Empleo Informal en el Perú***, es el punto culminante de los desarrollos conceptuales y metodológicos de los últimos 20 años, y cuyos fundamentos habían sido inicialmente trazados por Roubaud y Sérurier en 1991.⁷ Si excluimos un primer intento parcial por el INEGI de México a mediados de los años 2000 constituye, a nuestro conocimiento, la primera experiencia internacional exitosa de esta dimensión en la construcción de una cuenta satélite de la economía informal.⁸

Ello ha sido posible gracias a la conjunción de varios factores. En primer lugar, la disponibilidad casi simultánea, entre otros, de un Censo de Población, de un Censo Económico y de una encuesta de gran calidad, como es la ENAHO, que incorpora un diseño específico permitiendo captar información a la vez sobre los hogares/individuos con sus características laborales y de unidades de producción informales. En segundo lugar, la participación activa y temprana de los técnicos del INEI en distintas iniciativas internacionales. Entre otras, cabe mencionar las múltiples reuniones de expertos en estadísticas del sector informal de la Secretaría Estadística de la Comunidad Andina desde inicios de la década del 2000 que buscaban precisar los conceptos operacionales de medición del sector informal y del empleo informal, precisar los diseños de encuesta necesarios para su medición, e implementarlos en encuestas piloto (Herrera *et al.*, 2004).⁹ Más recientemente, la participación destacada del INEI en el proyecto

4 Verdera, F. (2014). "Do limits exist to informality growth in South America? A preliminary exploration", in Cling J.P., Lagrée S., Razafindrakoto Mireille, Roubaud François (eds.). *The Informal Economy in Developing Countries*. Routledge.

5 Herrera, J., Hidalgo, N. (2014), "Dynamics of Informal Microenterprises and Poverty in Peru: A Panel Approach" in Cling *et al.*, *op. cit.*

6 De Soto, H. (1986). *El otro sendero*. Lima: ILD.

7 Roubaud F. ; M. Sérurier (1991). "Economie non enregistrée par la statistique et secteur informel dans les pays en développement", *Statéco*, 68. París: INSEE.

8 INEGI (2006). *Cuenta Satélite del Subsector Informal de los Hogares 1998-2003*. INEGI: Aguas Calientes.

9 Herrera, J.; Roubaud, F., Suárez, A. (2004). *El sector informal en Colombia y demás países de la Comunidad Andina*. Bogotá: DANE.

internacional IENA en el marco del programa europeo NOPOOR que se propone elaborar un manual conceptual con aplicaciones concretas para la integración de la economía informal en las cuentas nacionales y la elaboración de las Cuentas Satélites de la Economía Informal a nivel internacional. Por último, y no menos importante, gracias al alto nivel alcanzado por los técnicos del Instituto Nacional de Estadística e Informática y al apoyo decisivo de sus jefes, la publicación no hubiera sido posible.

Con este documento, el Instituto Nacional de Estadística e Informática toma una iniciativa innovadora: a nuestro conocimiento, no existe todavía propuesta tan completa para analizar el impacto de la economía informal en una nación. Innovar significa tomar riesgos. Las críticas no faltarán, pero son esperadas, como contribución para mejorar la propuesta y llegar a un cuerpo metodológico que sirva de referencia en el mundo de la medición macroeconómica. Estamos seguros que este documento será de gran utilidad no sólo para el conjunto de la comunidad de estadísticos y estudiosos de la economía informal sino que también será una preciosa herramienta para el diseño de políticas públicas que tomen en cuenta este amplio, y anteriormente desconocido, sector de la economía nacional.

Michel Sérurier•
Javier Herrera*
François Roubaud*

• Consultor internacional en Cuentas Nacionales.

* Directores de investigación en el Instituto de Investigación para el Desarrollo (IRD) de Francia.

Presentación

El Instituto Nacional de Estadística e Informática (INEI), organismo central y rector del Sistema Estadístico Nacional, responsable de normar, planear, dirigir, coordinar y supervisar las actividades estadísticas oficiales del país, como parte de su política de difusión y fortalecimiento de la cultura estadística, pone a disposición de las autoridades y usuarios en general, la **“Producción y Empleo Informal en el Perú”**, elaborado en el marco de los resultados de las Cuentas Nacionales con año base 2007 y la Encuesta Nacional de Hogares (ENAHOG).

El presente documento marca un hito en la historia estadística del país, pues por primera vez se publica un estudio identificando tanto el empleo como el sector informal, y sus principales agregados económicos, dentro del marco conceptual de las Cuentas Nacionales. Esta Cuenta Satélite es de gran interés no sólo para el país sino también para América Latina, pues la informalidad es un fenómeno con amplia incidencia en el continente y son pocos los precedentes de este estudio.

La publicación es la culminación de las investigaciones iniciadas por el Instituto Nacional de Estadística e Informática en la década del noventa, cuando se incluye un módulo del sector informal en la Encuesta Nacional de Ingresos y Gastos de los Hogares de 1993-1994, que sirvió de base para la implementación en el año 2001 del módulo del trabajador independiente en la Encuesta Nacional de Hogares. Es resultado también de la participación institucional en distintas reuniones internacionales en la búsqueda de una óptima metodología de medición en el contexto de las recomendaciones internacionales.

En su elaboración se ha tomado en consideración los conceptos de sector informal y empleo informal planteados por la Organización Internacional del Trabajo (OIT) en la XV y XVII Conferencia Internacional de Estadísticos del Trabajo, así como, la última versión del Sistema de Cuentas Nacionales de Naciones Unidas de 2008.

En síntesis, la presente Cuenta Satélite presenta de manera clara y ordenada la magnitud de la economía informal peruana dentro del marco de las Cuentas Nacionales, tanto en términos de agregados económicos como del empleo. Es decir, identifica por un lado, las unidades productivas informales y su aporte al Producto Bruto Interno del país, y por otro lado, los trabajadores que se desempeñan en el empleo informal y su participación en el empleo total de la economía.

Esta investigación será de especial interés para los responsables del diseño de políticas públicas que busquen mejorar las performances económicas, así como, la calidad de las condiciones laborales y de vida de la población.

El Instituto Nacional de Estadística e Informática expresa su agradecimiento a los organismos nacionales e internacionales que apoyaron este proyecto, al personal que contribuyó a la culminación de esta importante publicación y a los usuarios que con sus opiniones y sugerencias se sumaron a este esfuerzo.

Lima, Mayo 2014

Dr. Alejandro Vélchez De los Ríos
Jefe
Instituto Nacional de Estadística e Informática

PRODUCCIÓN Y EMPLEO INFORMAL EN EL PERÚ

Cuenta Satélite de la Economía Informal

2007-2012

Resumen

La economía informal tiene dos dimensiones distintas y a la vez complementarias: el sector y el empleo. Por un lado, el sector informal se refiere a las unidades productivas no constituidas en sociedad que no se encuentran registradas en la administración tributaria. Por otro lado, el empleo informal hace referencia a aquellos empleos que no gozan de beneficios estipulados por ley como seguridad social, gratificaciones, vacaciones pagadas, etc.

Los resultados del presente documento se asientan en las Cuentas Nacionales con año base 2007 así como en la Encuesta Nacional de Hogares (ENAH) del periodo 2007-2012.

La producción del sector informal representa cerca del 19% del PBI. En el año 2012, el sector informal estaba conformado por casi 8 millones de unidades productivas. Tres de cada cuatro trabajadores de la PEA ocupada se desempeñaban en un empleo informal (74%). El 57% lo hacía en un empleo informal dentro del sector informal (9 millones de trabajadores) y 17% en un empleo informal fuera del sector informal (3 millones de trabajadores).

Clasificación JEL: E26, O17

Abstract

The informal economy has two dimensions which are different but complementary at the same time: the sector and the employment. On the one hand, the informal sector refers to unincorporated enterprises owned by households and which are not registered in the tributary administration. On the other hand, the informal employment refers to those employments that do not enjoy benefits that local labour legislation stipulates, such as social security, gratifications, paid holidays, etc.

The results of this research are based on the National Accounts with new reference 2007 base year as well as on the National Household Survey (ENAH) series 2007-2012.

The informal sector production represents near 19% of the Gross Domestic Product. In 2012, the informal sector involved almost 8 million production units. Three out of every four workers of the Occupied Economically Active Population had an informal employment (74%). 57% had an informal employment inside the informal sector (9 million workers) while 17% had an informal employment outside the informal sector (3 million workers).

JEL Classification: E26, O17

Contenido

Prefacio	3
Presentación.....	7
Resumen	9
Resumen Ejecutivo.....	33
Introducción.....	35
Objetivos del estudio	37
I. Marco conceptual e instrumentos de medición	41
1.1 Antecedentes.....	43
1.2 La economía informal	45
1.3 El sector informal	46
1.4 El empleo informal	48
1.5 Los instrumentos de medición	50
1.6 Las fronteras de lo no observado	54
II. Una visión sintética de la economía informal en el Perú	57
2.1 En las Cuentas Nacionales.....	59
2.1.1 Actividad Agropecuaria y No Agropecuaria.....	59
2.1.1.1 Características del empleo informal.....	59
2.1.1.2 La magnitud del sector informal	60
2.1.1.3 Principales agregados macroeconómicos del sector informal	63
2.1.2 Actividad No Agropecuaria.....	64
2.1.2.1 El valor agregado y el empleo informal no agropecuario	64
2.1.2.2 Principales agregados macroeconómicos del sector informal no agropecuario.....	66
2.2 En las Encuestas de Hogares (2007-2012)	67

III. La informalidad en la economía nacional	71
3.1 El sector informal	73
3.1.1 Cuenta de Producción y Generación del Ingreso	73
3.1.2 Participación por actividad económica.....	76
3.1.3 Agregados promedio	77
3.2 El empleo informal	81
3.2.1 Empleo informal por actividad económica	83
IV. Informalidad, ingresos y desigualdad	85
4.1 Ingreso de los hogares	87
4.2 Los ingresos por trabajo	88
4.2.1 Ingresos por trabajo per cápita	88
4.2.2 Ingresos promedio por trabajo.....	89
V. La informalidad y las unidades de producción	91
5.1 Unidades productivas, establecimientos y conductores.....	94
5.1.1 Características generales de las unidades productivas.....	94
5.1.2 Características de las unidades productivas con local	97
5.1.3 Características del conductor.....	103
5.1.4 Grado de informalidad	109
VI. La informalidad y la fuerza de trabajo	111
6.1 Evolución del empleo informal.....	113
6.2 Empleos por características laborales	116
6.3 Características demográficas	119
6.4 Características educativas	122
6.5 Segundo empleo versus primer empleo	123
VII. La informalidad y los hogares.....	125
7.1 Características geográficas	129
7.2 Características demográficas	129
7.3 Características de la vivienda	130
7.4 Miembros y perceptores de ingresos.....	132
7.5 Pobreza e informalidad	134
A modo de conclusiones.....	137

Bibliografía	139
A. Anexo Estadístico	143
A1 Sector informal y Cuentas Nacionales	143
A2 Sector informal y sus principales características	145
A3 Empleo informal	157
A4 Empleo informal no agropecuario.....	168
A5 Hogares por origen de ingreso laboral.....	179
A6 Principales resultados con la agregación de la CIU Rev. 4 para el sector informal (ONU 2008)	187
A7 Cuentas del sector institucional de los hogares.....	189
B. Anexo Metodológico	191
B1 Las fuentes de información	191
B2 Análisis de las Brechas (Deltas) entre las Cuentas Nacionales y ENAHO	194
B3 Metodología para la medición del sector y empleo informal con ENAHO	203
B4 Metodología para la medición del sector y empleo informal en las Cuentas Nacionales.....	208
B5 Aproximando el empleo formal asalariado con las ENAHO 2007-2011	214
B6 Comparación de resultados con la metodología PREALC.....	228
B7 Eventuales críticas a las definiciones operativas adoptadas en la investigación.....	229
B8 Agrupación de actividades para las estadísticas sobre informalidad en el Perú.....	230
B9 Comparación entre el uso de términos en el SCN y OIT	231
Glosario de Términos.....	233

Lista de Cuadros

Cuadro 2.1	PERÚ: CUENTA DE INDUSTRIA DE LA ECONOMÍA POR SECTOR “FORMAL” E INFORMAL, 2007 (Miles de millones de nuevos soles corrientes)	63
Cuadro 2.2	PERÚ: CUENTA DE INDUSTRIA DE LA ECONOMÍA 2007 (Miles de millones de nuevos soles corrientes)	63
Cuadro 2.3	PERÚ: MATRIZ DE EMPLEO INFORMAL, 2007 (Miles de empleos equivalentes)	64
Cuadro 2.4	PERÚ NO AGROPECUARIO: CUENTA DE INDUSTRIA DEL SECTOR “FORMAL” E INFORMAL, 2007 (Miles de millones de nuevos soles corrientes)	66
Cuadro 2.5	PERÚ NO AGROPECUARIO: MATRIZ DE EMPLEO EQUIVALENTE INFORMAL, 2007	67
Cuadro 2.6	PERÚ: INCIDENCIA DEL EMPLEO INFORMAL POR DEPARTAMENTO, 2012	69
Cuadro 3.1	PERÚ: CUENTA DE PRODUCCIÓN DEL SECTOR INFORMAL Y SECTOR INSTITUCIONAL DE LOS HOGARES, 2007 (Miles de millones de nuevos soles corrientes)	74
Cuadro 3.2	PERÚ: MATRIZ DE EMPLEO INFORMAL, 2007 (Miles de empleos equivalentes)	82
Cuadro 5.1a	PERÚ: UNIDADES PRODUCTIVAS DE LA ECONOMÍA SEGÚN SECTOR “FORMAL” E INFORMAL, 2007-2012 (Miles de unidades productivas)	93
Cuadro 5.1b	PERÚ: UNIDADES PRODUCTIVAS NO AGROPECUARIAS SEGÚN SECTOR “FORMAL” E INFORMAL, 2007-2012 (Miles de unidades productivas)	94
Cuadro 5.2	PERÚ: UNIDADES PRODUCTIVAS POR SECTOR “FORMAL” E INFORMAL SEGÚN RAMAS DE ACTIVIDAD, 2012 (Miles de unidades productivas)	95
Cuadro A1.1	PERÚ: PARTICIPACIÓN DEL VALOR AGREGADO BRUTO EN EL SECTOR INSTITUCIONAL HOGARES Y SECTOR INFORMAL, SEGÚN ACTIVIDAD ECONÓMICA, 2007 (Miles de millones de nuevos soles corrientes)	143
Cuadro A1.2	PERÚ: EMPLEO POR SECTOR INSTITUCIONAL Y EMPLEO DEL SECTOR INFORMAL, 2007 (Miles de empleos equivalentes)	143
Cuadro A1.3a	PERÚ: REMUNERACIÓN PROMEDIO MENSUAL POR SECTOR “FORMAL” E INFORMAL SEGÚN ACTIVIDAD ECONÓMICA, 2007	144
Cuadro A1.3b	PERÚ: INGRESO MIXTO PROMEDIO MENSUAL POR SECTOR “FORMAL” E INFORMAL SEGÚN ACTIVIDAD ECONOMICA, 2007	144

Cuadro A2.1	PERÚ: UNIDADES PRODUCTIVAS, POR SECTOR “FORMAL” E INFORMAL, SEGÚN PRINCIPALES CARACTERÍSTICAS ECONÓMICAS, 2007-2012 (Miles de unidades productivas)	145
Cuadro A2.2	PERÚ: UNIDADES PRODUCTIVAS, POR SECTOR “FORMAL” E INFORMAL, SEGÚN PRINCIPALES CARACTERÍSTICAS GEOGRÁFICAS, 2007-2012 (Miles de unidades productivas)	146
Cuadro A2.3	PERÚ: UNIDADES PRODUCTIVAS, POR SECTOR “FORMAL” E INFORMAL, SEGÚN PRINCIPALES CARACTERÍSTICAS GEOGRÁFICAS, 2007-2012 (Miles de unidades productivas)	148
Cuadro A2.4	PERÚ: UNIDADES PRODUCTIVAS DEL SECTOR INSTITUCIONAL DE LOS HOGARES, SEGÚN PRINCIPALES CARACTERÍSTICAS DEL ESTABLECIMIENTO, 2007-2012 (Miles de unidades productivas)	151
Cuadro A2.5	PERÚ: UNIDADES PRODUCTIVAS DEL SECTOR INFORMAL NO A GROPECUARIO, SEGÚN PRINCIPALES CARACTERÍSTICAS DEL ESTABLECIMIENTO, 2007-2012 (Miles de unidades productivas)	154
Cuadro A3.1	PERÚ: PEA OCUPADA POR EMPLEO FORMAL Y EMPLEO INFORMAL DENTRO Y FUERA DEL SECTOR INFORMAL, SEGÚN PRINCIPALES CARACTERÍSTICAS DEMOGRÁFICAS, 2007-2012 (Miles de personas)	157
Cuadro A3.2	PERÚ: PEA OCUPADA POR EMPLEO FORMAL Y EMPLEO INFORMAL DENTRO Y FUERA DEL SECTOR INFORMAL, SEGÚN CARACTERÍSTICAS EDUCATIVAS, 2007-2012 (Miles de personas)	160
Cuadro A3.3	PERÚ: PEA OCUPADA POR EMPLEO FORMAL Y EMPLEO INFORMAL DENTRO Y FUERA DEL SECTOR INFORMAL, SEGÚN CARACTERÍSTICAS LABORALES, 2007-2012 (Miles de personas)	163
Cuadro A3.4	PERÚ: PEA OCUPADA POR EMPLEO FORMAL Y EMPLEO INFORMAL DENTRO Y FUERA DEL SECTOR INFORMAL, SEGÚN CARACTERÍSTICAS GEOGRÁFICAS, 2007-2012 (Miles de personas)	165
Cuadro A4.1	PERÚ: PEA OCUPADA NO AGROPECUARIA POR EMPLEO FORMAL E INFORMAL DENTRO Y FUERA DEL SECTOR INFORMAL, SEGÚN PRINCIPALES CARACTERÍSTICAS DEMOGRÁFICAS, 2007-2012 (Miles de personas)	168
Cuadro A4.2	PERÚ: PEA OCUPADA NO AGROPECUARIA POR EMPLEO FORMAL E INFORMAL DENTRO Y FUERA DEL SECTOR INFORMAL, SEGÚN CARACTERÍSTICAS EDUCATIVAS, 2007-2012 (Miles de personas)	171
Cuadro A4.3	PERÚ: PEA OCUPADA NO AGROPECUARIA POR EMPLEO FORMAL E INFORMAL DENTRO Y FUERA DEL SECTOR INFORMAL, SEGÚN CARACTERÍSTICAS LABORALES, 2007-2012 (Miles de personas)	174

Cuadro A4.4	PERÚ: PEA OCUPADA NO AGROPECUARIA POR EMPLEO FORMAL Y EMPLEO INFORMAL DENTRO Y FUERA DEL SECTOR INFORMAL, SEGÚN CARACTERÍSTICAS GEOGRÁFICAS, 2007-2012 (Miles de personas)	176
Cuadro A5.1	PERÚ: HOGARES POR ORIGEN DE INGRESO LABORAL SEGÚN PRINCIPALES CARACTERÍSTICAS GEOGRÁFICAS, 2007-2012 (Miles de hogares)	179
Cuadro A5.2	PERÚ: HOGARES POR ORIGEN DE INGRESO LABORAL SEGÚN PRINCIPALES CARACTERÍSTICAS, 2007-2012 (Miles de hogares)	181
Cuadro A5.3	PERÚ: VIVIENDAS POR ORIGEN DE INGRESO LABORAL DEL HOGAR SEGÚN PRINCIPALES CARACTERÍSTICAS, 2007-2012 (Miles de hogares)	183
Cuadro A5.4	PERÚ: HOGARES POR ORIGEN DE INGRESO LABORAL SEGÚN PRINCIPALES CARACTERÍSTICAS ECONÓMICAS, 2007-2012 (Miles de hogares)	185
Cuadro A6.1	PERÚ: PEA OCUPADA POR EMPLEO FORMAL Y EMPLEO INFORMAL DENTRO Y FUERA DEL SECTOR INFORMAL SEGÚN AGREGACIÓN DE ACTIVIDADES PARA ESTADÍSTICAS DEL SECTOR INFORMAL DE ACUERDO A LA CIU 2008 REV.4, 2007-2012 (Miles)	188
Cuadro A7.1	PERÚ: CUENTAS DE LOS HOGARES, 2007 (Millones de nuevos soles)	189
Cuadro B2.1	PERÚ: MAGNITUD DE LOS DELTAS DE LOS INGRESOS DE LOS HOGARES, 2007 (Millones de nuevos soles corrientes)	194
Cuadro B2.2	PERÚ: EMPLEO EQUIVALENTE FUENTE CUENTAS NACIONALES, 2007 (Miles de empleos equivalentes)	195
Cuadro B2.3	PERÚ: EMPLEO EQUIVALENTE FUENTE ENAHO, 2007 (Miles de empleos equivalentes)	195
Cuadro B2.4	PERÚ: PROPORCIÓN DE EMPLEO EQUIVALENTE ENAHO/CUENTAS NACIONALES, 2007	196
Cuadro B2.5	PERÚ: CUENTA DE INDUSTRIA DEL SECTOR DE LOS HOGARES CON PRODUCCIÓN DE MERCADO, FUENTE CUENTAS NACIONALES 2007 (Millones de nuevos soles corrientes)	197
Cuadro B2.6	PERÚ: CUENTA DE INDUSTRIA DEL SECTOR DE LOS HOGARES CON PRODUCCIÓN DE MERCADO, FUENTE ENAHO 2007 (Millones de nuevos soles corrientes)	197
Cuadro B2.7	PERÚ: PROPORCIÓN DE AGREGADOS DE LA CUENTA DE INDUSTRIA DEL SECTOR DE LOS HOGARES CON PRODUCCIÓN DE MERCADO, ENAHO/CUENTAS NACIONALES, 2007	198
Cuadro B2.8	PERÚ: DISTRIBUCIÓN DE CASOS A LOS QUE SE DEBERÍA APLICAR LOS MÓDULOS 02 Y 04 DE ENAHO, 2007 (Ocupación principal)	200

Cuadro B2.9	PERÚ: INGRESO MIXTO SEGÚN ENAHO.500 Y ENAHO.02 + ENAHO.04, 2007	201
Cuadro B5.1	PERÚ: PEA OCUPADA POR OCUPACIÓN PRINCIPAL Y SECUNDARIA, SEGÚN RAMA DE ACTIVIDAD Y CATEGORÍA DE OCUPACIÓN, 2012 (Miles de empleos)	215
Cuadro B5.2	PERÚ: POBLACIÓN ASEGURADA EN EsSalud, SEGÚN TIPO DE ASEGURADO, 2007 - 2012 (Miles de personas)	216
Cuadro B5.3	PERÚ: AFILIADOS ACTIVOS AL SISTEMA DE PENSIONES, 2007-2012 (Miles de personas)	217
Cuadro B5.4	PERÚ: TRABAJADOR ASALARIADO FORMAL, ENAHO 2004-2012	222
Cuadro B5.5	PERÚ: TRABAJADOR ASALARIADO FORMAL SEGÚN EsSalud Y ENAHO 2007 - 2012 (Miles de personas)	223
Cuadro B5.6	PERÚ: MATRIZ DE CORRELACIONES	226

Lista de Figuras

Figura 1.1	EL SECTOR INFORMAL Y LOS SECTORES INSTITUCIONALES DEL SISTEMA DE CUENTAS NACIONALES	47
Figura 1.2	COMPONENTES DE LA PEA INFORMAL	49
Figura 1.3	RELACIÓN ENTRE OBJETIVOS DE MEDICIÓN Y MÉTODOS DE ENCUESTA	52
Figura 1.4	ALGUNOS ESTUDIOS SOBRE LA ECONOMÍA INFORMAL EN EL PERÚ	55
Figura 7.1	COMPOSICIÓN DE LOS INGRESOS DE UN HOGAR FICTICIO	127
Figura B1.1	LAS FUENTES DE INFORMACIÓN DE LA CUENTA SATÉLITE DE LA ECONOMÍA INFORMAL	191
Figura B1.2	CUENTA DE PRODUCCIÓN	192
Figura B1.3	CUENTA DE GENERACIÓN DEL INGRESO	192
Figura B1.4	ESQUEMA DE LA MATRIZ DE EMPLEO	193
Figura B3.1	PROCEDIMIENTO PARA LA SEGMENTACIÓN DE LA PEA POR SECTOR Y EMPLEO INFORMAL	203
Figura B3.2	PASO 1: IDENTIFICACIÓN DE LA PEA OCUPADA QUE PERTENECE AL SECTOR INSTITUCIONAL DE LOS HOGARES PRODUCTORES (ENAH0 2007-2012) 202	204
Figura B3.3a	PASO 2: IDENTIFICACIÓN DE LA PEA OCUPADA QUE PERTENECE AL SECTOR INFORMAL (ENAH0 2007-2011)	205
Figura B3.3b	IDENTIFICACIÓN DE LA PEA OCUPADA QUE PERTENECE AL SECTOR INFORMAL (ENAH0 2012)	205
Figura B3.4	PASO 3: IDENTIFICACIÓN DE LA PEA OCUPADA QUE SE DESEMPEÑA EN UN EMPLEO INFORMAL (ENAH0 2007-2012)	206
Figura B3.5	PASO 4: IDENTIFICACIÓN DE LOS ASALARIADOS QUE SE DESEMPEÑAN EN UN EMPLEO INFORMAL (ENAH0 2007-2011 y 2012)	207
Figura B4.1	EL SECTOR INFORMAL NO EXTRACTIVO	208
Figura B4.2	CUENTAS DE INDUSTRIAS DE ACTIVIDADES EXTRACTIVAS	213
Figura B5.1.	PREGUNTA RESPECTO AL SEGURO DE SALUD EN LA ENAH0 2012	215
Figura B5.2	PREGUNTAS DE ENAH0 PARA LA IDENTIFICACIÓN DEL TRABAJADOR ASALARIADO INFORMAL	218
Figura B5.3	PREGUNTA 507 DE LA ENCUESTA NACIONAL DE HOGARES	219
Figura B5.4	PREGUNTA 511A DE LA ENCUESTA NACIONAL DE HOGARES	219
Figura B5.5	PREGUNTA 558A DE LA ENCUESTA NACIONAL DE HOGARES	220
Figura B5.6	PREGUNTA 538 DE LA ENCUESTA NACIONAL DE HOGARES	221
Figura B5.7	PREGUNTA 419 DE LA ENCUESTA NACIONAL DE HOGARES	221
Figura B5.8	VARIABLES CON POTENCIAL PARA APROXIMAR EL EMPLEO ASALARIADO INFORMAL	224
Figura B8.1	AGRUPACIÓN DE ACTIVIDADES PARA LAS ESTADÍSTICAS SOBRE INFORMALIDAD EN EL PERÚ	230
Figura B9.1	COMPARACIÓN ENTRE EL USO DE TÉRMINOS EN EL SCN Y OIT	231

Lista de Gráficos

Gráfico 2.1	PERÚ: EMPLEO EQUIVALENTE SEGÚN CONDICIÓN DE INFORMALIDAD, 2007 (Distribución porcentual).....	59
Gráfico 2.2	PERÚ: PARTICIPACIÓN DEL SECTOR INFORMAL EN EL PBI Y EN EL EMPLEO EQUIVALENTE 2007 (Millones de nuevos soles corrientes y miles de empleos).....	60
Gráfico 2.3	PERÚ: PARTICIPACIÓN DEL SECTOR INFORMAL EN EL PBI Y EN EL EMPLEO EQUIVALENTE, SEGÚN ACTIVIDADES INFORMALES 2007 (Millones de nuevos soles corrientes y miles de empleos).....	60
Gráfico 2.4	PERÚ: REMUNERACIÓN MENSUAL PROMEDIO POR SECTOR “FORMAL” E INFORMAL, SEGÚN GRANDES ACTIVIDADES ECONÓMICAS, 2007 (Nuevos soles corrientes)	61
Gráfico 2.5	PERÚ: INGRESO INDEPENDIENTE POR SECTOR “FORMAL” E INFORMAL, SEGÚN GRANDES ACTIVIDADES ECONÓMICAS, 2007	61
Gráfico 2.6	PERÚ: PARTICIPACIÓN DEL SECTOR INFORMAL EN EL PBI Y EN EL EMPLEO EQUIVALENTE, 2007-2010.....	62
Gráfico 2.7	PERÚ: EMPLEO EQUIVALENTE INFORMAL, 2007-2010	62
Gráfico 2.8	PERÚ NO AGROPECUARIO: EMPLEO EQUIVALENTE SEGÚN CONDICIÓN DE INFORMALIDAD, 2007 (Miles de empleos).....	64
Gráfico 2.9	PERÚ NO AGROPECUARIO: PARTICIPACIÓN DEL SECTOR INFORMAL EN EL VAB Y EN EL EMPLEO EQUIVALENTE, 2007 (Millones de nuevos soles corrientes y miles de empleos).....	65
Gráfico 2.10	PERÚ NO AGROPECUARIO: PARTICIPACIÓN DEL SECTOR INFORMAL EN EL PBI Y EN EL EMPLEO EQUIVALENTE, 2007-2010	65
Gráfico 2.11	PERÚ: EMPLEO EQUIVALENTE NO AGROPECUARIO INFORMAL, 2007-2010	66
Gráfico 2.12	PERÚ: EMPLEO INFORMAL 2007 - 2012 (Miles de empleos).....	67
Gráfico 2.13	PERÚ: PEA OCUPADA POR EMPLEO FORMAL E INFORMAL DENTRO Y FUERA DEL SECTOR INFORMAL, 2012 (Miles de empleos).....	68
Gráfico 2.14	PERÚ URBANO: EMPLEO INFORMAL 2007 - 2012 (Miles de empleos).....	68
Gráfico 2.15	PERÚ: UNIDADES PRODUCTIVAS INFORMALES SEGÚN RAMA DE ACTIVIDAD, 2012 (Distribución porcentual).....	70
Gráfico 3.1	PERÚ: PARTICIPACIÓN DE LOS SECTORES “FORMAL” E INFORMAL AGROPECUARIO Y NO AGROPECUARIO EN EL VALOR AGREGADO BRUTO, 2007-2010	74

Gráfico 3.2	PERÚ: PARTICIPACIÓN DEL SECTOR INFORMAL EN EL EMPLEO EQUIVALENTE NO AGROPECUARIO, 2007-2010	75
Gráfico 3.3	PERÚ: PARTICIPACIÓN DEL SECTOR INFORMAL NO AGROPECUARIO EN EL VALOR AGREGADO BRUTO NO AGROPECUARIO, 2007-2010	75
Gráfico 3.4	PERÚ: PARTICIPACIÓN DE LA PRODUCCIÓN DEL SECTOR INFORMAL POR ACTIVIDAD ECONÓMICA, 2007 (Miles de millones de nuevos soles corrientes)	76
Gráfico 3.5	PERÚ: PARTICIPACIÓN DEL SECTOR INFORMAL EN EL PBI POR ACTIVIDAD ECONÓMICA, 2007 (Miles de millones de nuevos soles corrientes)	77
Gráfico 3.6	PERÚ: REMUNERACIÓN PROMEDIO MENSUAL POR SECTOR "FORMAL" E INFORMAL SEGÚN ACTIVIDAD ECONÓMICA, 2007 (Nuevos soles corrientes)	78
Gráfico 3.7	PERÚ: INGRESO MIXTO PROMEDIO MENSUAL POR SECTOR "FORMAL" E INFORMAL SEGÚN ACTIVIDAD ECONÓMICA, 2007 (Nuevos soles corrientes)	79
Gráfico 3.8	PERÚ: INGRESO POR TRABAJO PROMEDIO MENSUAL POR SECTOR "FORMAL" E INFORMAL SEGÚN ACTIVIDAD ECONÓMICA, 2007 (Nuevos soles corrientes)	80
Gráfico 3.9	PERÚ: PRODUCTIVIDAD ANUAL LABORAL, POR SECTOR "FORMAL" E INFORMAL Y SEGÚN ACTIVIDAD ECONÓMICA, 2007 (Nuevos soles corrientes)	81
Gráfico 3.10	PERÚ: INFORMALIDAD DEL EMPLEO EQUIVALENTE POR CATEGORÍA DE OCUPACIÓN SEGÚN SECTOR "FORMAL" E INFORMAL Y ACTIVIDAD ECONÓMICA, 2007 (Miles de empleos equivalentes)	83
Gráfico 3.11	PERÚ: EMPLEO EQUIVALENTE POR ACTIVIDAD ECONÓMICA Y CONDICIÓN DE INFORMALIDAD, 2007 (Miles de empleos equivalentes)	84
Gráfico 4.1	PERÚ: COMPOSICIÓN DE LOS INGRESOS RECIBIDOS POR LOS HOGARES, 2007 (Distribución porcentual).....	87
Gráfico 4.2	PERÚ: COMPOSICIÓN DE LOS INGRESOS DE LOS HOGARES SEGÚN TIPO DE HOGAR, 2007 (Distribución porcentual).....	88
Gráfico 4.3	PERÚ: INGRESO POR TRABAJO PER CÁPITA MENSUAL SEGÚN TIPO DE HOGAR, 2007 (Nuevos soles corrientes)	88
Gráfico 4.4	PERÚ: INGRESO PROMEDIO POR TRABAJO SEGÚN NIVEL DE URBANIZACIÓN, 2007 (Nuevos soles corrientes)	89
Gráfico 4.5	PERÚ: INGRESO PROMEDIO POR TRABAJO SEGÚN NIVEL EDUCATIVO, 2007 (Nuevos soles corrientes)	89
Gráfico 4.6	PERÚ: INGRESO PROMEDIO POR TRABAJO SEGÚN GRUPOS DE EDAD, 2007 (Nuevos soles corrientes)	90

Gráfico 4.7	PERÚ: INGRESO PROMEDIO POR TRABAJO SEGÚN SEXO 2007 (Nuevos soles corrientes)	90
Gráfico 5.1	PERÚ: SECTOR INFORMAL AGROPECUARIO Y NO AGROPECUARIO COMO PORCENTAJE DE LAS UNIDADES PRODUCTIVAS DE LA ECONOMÍA, 2007-2012.....	93
Gráfico 5.2	PERÚ: UNIDADES PRODUCTIVAS DEL SECTOR “FORMAL” E INFORMAL SEGÚN RAMA DE ACTIVIDAD, 2012 (Distribución porcentual).....	94
Gráfico 5.3	PERÚ: UNIDADES PRODUCTIVAS POR SECTOR “FORMAL” E INFORMAL SEGÚN ÁREA Y NIVEL DE URBANIZACIÓN, 2012	95
Gráfico 5.4	PERÚ: UNIDADES PRODUCTIVAS POR SECTOR “FORMAL” E INFORMAL SEGÚN NÚMERO DE TRABAJADORES, 2012	97
Gráfico 5.5	PERÚ: UNIDADES PRODUCTIVAS NO AGROPECUARIAS DEL SECTOR DE LOS HOGARES, POR SECTOR “FORMAL” E INFORMAL, SEGÚN AÑOS DE VIDA, 2012	98
Gráfico 5.6	PERÚ: UNIDADES PRODUCTIVAS NO AGROPECUARIAS DE LOS HOGARES, SEGÚN MESES DE FUNCIONAMIENTO EN EL ÚLTIMO AÑO, 2012	98
Gráfico 5.7	PERÚ: REGISTROS CONTABLES DE LAS UNIDADES PRODUCTIVAS NO AGROPECUARIAS DEL SECTOR INSTITUCIONAL DE LOS HOGARES, 2012	99
Gráfico 5.8	PERÚ: UNIDADES PRODUCTIVAS NO AGROPECUARIAS DE LOS HOGARES, SEGÚN DISPOSICIÓN DE LOCAL PARA EL NEGOCIO, 2012.....	100
Gráfico 5.9	PERÚ: UNIDADES PRODUCTIVAS NO AGROPECUARIAS DE LOS HOGARES, SIN LOCAL, SEGÚN LUGAR DONDE SE DESEMPEÑA EL NEGOCIO, 2012	100
Gráfico 5.10	PERÚ: UNIDADES PRODUCTIVAS NO AGROPECUARIAS DE LOS HOGARES, CON LOCAL, SEGÚN LUGAR DONDE SE DESEMPEÑA EL NEGOCIO, 2012	101
Gráfico 5.11	PERÚ: UNIDADES PRODUCTIVAS NO AGROPECUARIAS DE LOS HOGARES, CON LOCAL, SEGÚN TIPO DE PROPIEDAD DEL LOCAL, 2012.....	101
Gráfico 5.12	PERÚ: DESABASTECIMIENTO DE SERVICIOS BÁSICOS EN LOCALES DE LAS UNIDADES PRODUCTIVAS NO AGROPECUARIAS DE LOS HOGARES, 2012	102
Gráfico 5.13	PERÚ: UNIDADES PRODUCTIVAS NO AGROPECUARIAS DE LOS HOGARES, CON LOCAL Y ACCESO A SERVICIOS PÚBLICOS, SEGÚN TIPO DE ACCESO, 2012.....	103
Gráfico 5.14	PERÚ: CONDUCTORES DE UNIDADES PRODUCTIVAS NO AGROPECUARIAS DE LOS HOGARES, SEGÚN RAZÓN POR LA QUE CREÓ EL NEGOCIO, 2012	104
Gráfico 5.15	PERÚ: CONDUCTORES DE UNIDADES PRODUCTIVAS, POR SECTOR “FORMAL” E INFORMAL, SEGÚN HORAS SEMANALES DE TRABAJO, 2012	104
Gráfico 5.16	PERÚ: CONDUCTORES DE UNIDADES PRODUCTIVAS SEGÚN CATEGORÍA DE OCUPACIÓN, 2012	105
Gráfico 5.17	PERÚ: CONDUCTORES DE UNIDADES PRODUCTIVAS SEGÚN SEXO, 2012 (Miles).....	105
Gráfico 5.18	PERÚ: CONDUCTORES DE UNIDADES PRODUCTIVAS SEGÚN RANGO DE EDAD, 2012 (Miles)	106

Gráfico 5.19	PERÚ: CONDUCTORES DE UNIDADES PRODUCTIVAS SEGÚN PARENTESCO CON EL JEFE DE HOGAR, 2012 (Miles).....	106
Gráfico 5.20	PERÚ: CONDUCTORES DE UNIDADES PRODUCTIVAS SEGÚN ESTADO CIVIL, 2012 (Miles).....	107
Gráfico 5.21	PERÚ: CONDUCTORES DE UNIDADES PRODUCTIVAS SEGÚN NIVEL EDUCATIVO, 2012 (Miles).....	107
Gráfico 5.22	PERÚ: CONDUCTORES DE UNIDADES PRODUCTIVAS SEGÚN TIPO DE CENTRO DE ESTUDIOS DONDE APROBÓ, 2012 (Miles de unidades productivas)	108
Gráfico 5.23	PERÚ: CONDUCTORES DE UNIDADES PRODUCTIVAS SEGÚN MIGRACIÓN, 2012 (Miles).....	108
Gráfico 5.24	PERÚ: CONDUCTORES DE UNIDADES PRODUCTIVAS SEGÚN LENGUA NATIVA, 2012	109
Gráfico 5.25	PERÚ: UNIDADES PRODUCTIVAS SEGÚN GRADO DE INFORMALIDAD, 2012	110
Gráfico 6.1a	PERÚ: EVOLUCIÓN DEL EMPLEO INFORMAL, 2007-2012.....	113
Gráfico 6.1b	PERÚ: EVOLUCIÓN DEL EMPLEO INFORMAL NO AGROPECUARIO, 2007-2012.....	114
Gráfico 6.1c	PERÚ: EVOLUCIÓN DEL EMPLEO INFORMAL URBANO, 2007-2012	114
Gráfico 6.2	PERÚ: PEA OCUPADA POR EMPLEO FORMAL E INFORMAL DENTRO Y FUERA DEL SECTOR INFORMAL, 2012.....	115
Gráfico 6.3a	PERÚ: PEA OCUPADA POR EMPLEO FORMAL E INFORMAL, SEGÚN TAMAÑO DE EMPRESA, 2012.....	117
Gráfico 6.3b	PERÚ: PEA OCUPADA CON EMPLEO INFORMAL DENTRO Y FUERA DEL SECTOR INFORMAL SEGÚN TAMAÑO DE EMPRESA, 2012.....	117
Gráfico 6.4a	PERÚ: PEA OCUPADA POR EMPLEO FORMAL E INFORMAL Y ACTIVIDAD ECONÓMICA, 2012	118
Gráfico 6.4b	PERÚ: PEA OCUPADA CON EMPLEO INFORMAL DENTRO Y FUERA DEL SECTOR INFORMAL SEGÚN ACTIVIDAD ECONÓMICA, 2012.....	118
Gráfico 6.5	PERÚ: PEA OCUPADA POR CATEGORÍA DE OCUPACIÓN SEGÚN INFORMALIDAD DEL EMPLEO Y SECTOR, 2012 (Miles de personas).....	119
Gráfico 6.6	PERÚ: PEA OCUPADA POR GÉNERO SEGÚN INFORMALIDAD DEL EMPLEO, 2012 (Miles de personas).....	119
Gráfico 6.7	PERÚ: PEA OCUPADA POR PARENTESCO CON EL JEFE DE HOGAR SEGÚN INFORMALIDAD DEL EMPLEO, 2012 (Miles de personas).....	120
Gráfico 6.8	PERÚ: PEA OCUPADA POR GRUPOS DE EDAD SEGÚN INFORMALIDAD DEL EMPLEO, 2012 (Miles de personas).....	121

Gráfico 6.9	PERÚ: PEA OCUPADA POR NÚMERO DE HIJOS SEGÚN INFORMALIDAD DEL EMPLEO, 2012 (Miles de personas).....	121
Gráfico 6.10	PERÚ: PEA OCUPADA POR ESTADO CIVIL SEGÚN INFORMALIDAD DEL EMPLEO, 2012	122
Gráfico 6.11	PERÚ: PEA OCUPADA POR NIVEL EDUCATIVO SEGÚN INFORMALIDAD DEL EMPLEO, 2012.....	122
Gráfico 6.12	PERÚ: PEA OCUPADA SEGÚN NÚMERO DE OCUPACIONES, 2012.....	123
Gráfico 6.13	PERÚ: PEA OCUPADA SEGÚN INFORMALIDAD DEL EMPLEO PRINCIPAL, 2012.....	123
Gráfico 6.14	PERÚ: PEA OCUPADA CON DOS EMPLEOS, SEGÚN INFORMALIDAD DEL PRIMER EMPLEO VERSUS SEGUNDO EMPLEO, 2012	124
Gráfico 7.1	PERÚ: HOGARES SEGÚN ORIGEN DE SU INGRESO, 2012	128
Gráfico 7.2	PERÚ: HOGARES POR ORIGEN DE INGRESO, SEGÚN CARACTERÍSTICAS GEOGRÁFICAS, 2012.....	129
Gráfico 7.3	PERÚ: HOGARES POR ORIGEN DE INGRESO SEGÚN TIPOLOGÍA DEL HOGAR.....	129
Gráfico 7.4	PERÚ: HOGARES PRINCIPALES POR ORIGEN DE INGRESO SEGÚN TIPO DE VIVIENDA, 2012	130
Gráfico 7.5	PERÚ: HOGARES PRINCIPALES POR ORIGEN DE INGRESO SEGÚN MATERIAL PREDOMINANTE EN LAS PAREDES EXTERIORES DE LA VIVIENDA, 2012.....	130
Gráfico 7.6	PERÚ: HOGARES PRINCIPALES POR ORIGEN DE INGRESO SEGÚN MATERIAL PREDOMINANTE EN LOS PISOS DE LA VIVIENDA, 2012	131
Gráfico 7.7	PERÚ: HOGARES POR ORIGEN DE INGRESO, SEGÚN TIPO DE ABASTECIMIENTO DE AGUA, 2012	131
Gráfico 7.8	PERÚ: HOGARES POR ORIGEN DE INGRESO, SEGÚN COMBUSTIBLE QUE USAN PARA COCINAR, 2012	132
Gráfico 7.9	PERÚ: HOGARES POR ORIGEN DE INGRESO, SEGÚN SERVICIOS DE TELECOMUNICACIONES, 2012.....	132
Gráfico 7.10	PERÚ: HOGARES POR ORIGEN DE INGRESO SEGÚN MIEMBROS Y PERCEPTORES, 2012	133
Gráfico 7.11	PERÚ: HOGARES POR ORIGEN DE INGRESO SEGÚN NÚMERO DE PERCEPTORES, 2012.....	133
Gráfico 7.12	PERÚ: DISTRIBUCIÓN DE LOS HOGARES POR ORIGEN DE INGRESO SEGÚN DECILES, 2012	134
Gráfico 7.13	PERÚ: HOGARES POR ORIGEN DE INGRESO SEGÚN CONDICIÓN DE POBREZA, 2012	135
Gráfico B5.1	TRABAJADORES QUE FIGURAN EN LOS SISTEMAS DE PENSIONES Y EsSalud, 2007-2012 (Miles de personas).....	218
Gráfico B5.2	TRABAJADORES ASALARIADOS FORMALES, ENAHO 2007-2012	222
Gráfico B5.3	TRABAJADORES ASALARIADOS FORMALES SEGÚN EsSalud Y ENAHO 2007-2012.....	223

Lista de Mapas

Mapa 5.1	PERÚ: PORCENTAJE DE UNIDADES PRODUCTIVAS INFORMALES POR DEPARTAMENTO, 2012.....	96
Mapa 6.1	PERÚ: PEA OCUPADA POR DEPARTAMENTO SEGÚN EMPLEO FORMAL E INFORMAL DENTRO Y FUERA DEL SECTOR INFORMAL, 2012	116

Lista de Recuadros

Recuadro 0.1	LA IMPORTANCIA DE UNA CUENTA SATÉLITE.....	39
Recuadro 1.1	DEFINICIÓN DE “SECTOR INFORMAL” ADOPTADA EN ESTE ESTUDIO.....	48
Recuadro A6.1	AGREGACIÓN DE ACTIVIDADES PARA ESTADÍSTICAS DEL SECTOR INFORMAL DE ACUERDO A LA CIIU 2008 REV.4	187
Recuadro B6.1	CARACTERIZACIÓN DE METODOLOGÍAS PARA LA ESTIMACIÓN DE LA INFORMALIDAD	228

Abreviaturas

AFP	Administradora Privada de Fondos de Pensiones
CN	Cuentas Nacionales
CEDEP	Centro de Estudios para el Desarrollo y la Participación
CEPAL	Comisión Económica para América Latina y el Caribe
CI	Consumo Intermedio
CIET	Conferencia Internacional de Estadísticos del Trabajo
CIIU	Clasificación Industrial Internacional Uniforme
DESCO	Centro de Estudios y Promoción del Desarrollo
DNCE	Dirección Nacional de Censos y Encuestas
DNCN	Dirección Nacional de Cuentas Nacionales
EEq	Empleo Equivalente
EI	Empleo Informal
ENAHO	Encuesta Nacional de Hogares
ENAHO.02	Módulo “Ingreso del productor agropecuario” de la ENAHO
ENAHO.04	Módulo “Ingreso del trabajador independiente” de la ENAHO
ENAHO.500	Módulo “Empleo e ingresos” de la ENAHO
ENAPROM	Encuesta Nacional de Ingresos y Gastos de los Hogares
EsSalud	Seguro Social de Salud del Perú
FBCF	Formación Bruta de Capital Fijo
IDESI	Instituto de Desarrollo del Sector Informal
ILD	Instituto Libertad y Democracia
INEI	Instituto Nacional de Estadística e Informática
ISFLSH	Instituciones Sin Fines de Lucro que Sirven a los Hogares
MTPE	Ministerio del Trabajo y Promoción del Empleo
OCDE	Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económico
OIT	Organización Internacional del Trabajo
ONP	Oficina de Normalización Previsional
ONU	Organización de las Naciones Unidas
PBI	Producto Bruto Interno
PEA	Población Económicamente Activa
PEAO	Población Económicamente Activa Ocupada
PREALC	Programa de Empleo para América Latina y el Caribe
SCN	Sistema de Cuentas Nacionales
SI	Sector Informal
SIH	Sector Institucional de los Hogares
SIS	Seguro Integral de Salud

SM	Sector Moderno
SUNARP	Superintendencia Nacional de los Registros Públicos
SUNAT	Superintendencia Nacional de Aduanas y de Administración Tributaria
TFNR	Trabajador Familiar No Remunerado
UP	Unidad Productiva
UPI	Unidad Productiva Informal
VAB	Valor Agregado Bruto
VBP	Valor Bruto de Producción

Resumen Ejecutivo

- La economía informal está compuesta por el sector informal y el empleo informal.
- El sector informal es el conjunto de unidades productivas no constituidas en sociedad que no se encuentran registradas en la administración tributaria.
- El empleo informal es el conjunto de empleos que no cuentan con los beneficios estipulados por ley.
- Existe empleo informal en el sector informal y fuera de él. Dentro del sector informal, todo el empleo es informal. Fuera del sector informal, existe una parte de empleo informal y otra de empleo formal.
- Es importante distinguir lo informal de lo ilegal y lo subterráneo. Estos tres conceptos se consideran como parte de la Economía No Observada en tanto que actividades productivas, pero existen diferencias entre ellas.
- La mayor parte de las actividades del sector informal involucra producción y distribución de bienes y servicios completamente legales.
- Las actividades del sector informal no se hacen necesariamente con el fin de delinquir, de evadir impuestos o infringir disposiciones legales.
- Pese a ello, puede haber una intersección entre lo informal, lo ilegal y lo subterráneo.
- Es importante medir la economía informal dentro del marco de las cuentas nacionales puesto que este es capaz de ofrecer un cuadro coherente a nivel agregado e identificar su aporte en la economía nacional.
- Considerando actividades agropecuarias y no agropecuarias, en el año 2012 el 74,3% de la PEA ocupada se desempeñó en un empleo informal como actividad principal. Este porcentaje se descompone en 57% de empleo en el sector informal y 17,3% de empleo informal fuera del sector informal.
- Considerando únicamente actividades no agropecuarias, en el año 2012 el 66,7% de la PEA ocupada se desempeñó en un empleo informal (actividad principal). En el sector informal se encontraba el 44,1% de la PEA ocupada, mientras que el 22,6% lo hacía en un empleo informal fuera del sector informal.
- Se observan casos de departamentos con alta incidencia de pobreza y también con altas tasas de empleo informal, que puede ser materia de otras investigaciones sobre la posible relación de causalidad entre ambas.
- Desde el año 2007, el sector informal absorbe en promedio el 59% del total de la PEA ocupada y aporta el 19% del Producto Bruto Interno del país.
- Estos datos sugieren que el empleo en el sector informal es fundamentalmente precario y de baja productividad.
- Del total de hogares peruanos, sólo el 13% tienen ingresos laborales provenientes íntegramente de empleo formal.
- El 40% de hogares peruanos tienen ingresos laborales provenientes íntegramente de empleo en el sector informal.

Introducción

La economía informal existe prácticamente desde la aparición de la economía de mercado, posterior a todo tipo de estructura colectiva de producción, su existencia no se revela sino a partir del momento en que el Estado empieza a dictar normas para regular la organización de la actividad económica, otorgando así el derecho de comercializar una producción y/o contratar mano de obra.¹⁰ En este contexto, la economía informal corresponde a los trabajadores y las unidades productivas que se mantienen al margen de las normas que rigen el desempeño de la actividad económica.

La economía informal se encuentra implícita en el marco central del Sistema de Cuentas Nacionales. Sin embargo, dentro de este no es posible identificar de forma directa, ni el empleo informal¹¹, ni los agregados económicos que generan las unidades productivas informales. Un primer paso dado en la elaboración de las Cuentas Nacionales de Perú fue identificar el empleo informal fuera del sector informal. El presente estudio pretende dar el segundo paso, es decir, proponer un complemento a esta medición para entender mejor la informalidad en el contexto de la economía nacional, mediante una cuenta satélite.¹² Para el efecto se incorporará al marco de las Cuentas Nacionales, la valiosa información complementaria que es capaz de ofrecer la Encuesta Nacional de Hogares (ENAHOG). Esta complementariedad resulta posible gracias a la metodología empleada para la elaboración del Año Base 2007 de las Cuentas Nacionales de Perú, donde se estableció un espacio específico para localizar la economía informal en el seno de la economía nacional.

Tal como lo señala Sérurier (2008, p.37), “la economía informal pertenece al mismo agujero negro del desconocimiento estadístico que concierne a la producción de los hogares para uso final propio, la evasión fiscal o el ejercicio de actividades ilegales”. En ese sentido, es evidente que el esclarecimiento de este fenómeno constituye un desafío de primer orden, en particular para los países en desarrollo. No se trata solamente de medir su nivel y su evolución en el tiempo, sino también de identificar claramente el lugar que ocupa, el rol que desempeña en el aparato productivo del país y su contribución al nivel de vida de los hogares.

Actualmente no existen recomendaciones internacionales respecto al contenido que debería considerar un documento de esta envergadura. Lo que se propone aquí corresponde entonces a una iniciativa que responde a la demanda local de información, pero constituye a su vez una contribución significativa al debate internacional.

10/ Entre muchas otras, se pueden mencionar: obligación de registrarse (la empresa, los trabajadores), de pagar impuestos (uso de local, ventas, utilidad,...), con respecto a reglas legales y/o técnicas.

11/ En términos de empleo equivalente para el caso peruano.

12/ Cabe señalar que el Sistema de Cuentas Nacionales (SCN) menciona el interés que representa la realización de una cuenta satélite de la economía informal (cf. ONU et al. 2009, inciso 29.86). Sin embargo, aún no existen recomendaciones internacionales sobre sus características.

El documento se organiza de la siguiente manera: luego de presentar los objetivos del estudio, se hará un resumen de los principales enfoques que configuran el marco conceptual de la informalidad (capítulo 1). Con el fin de brindar una visión sintética de la economía informal en el Perú, se presentarán enseguida los resultados más significativos de esta cuenta (capítulo 2). A partir de ahí, se desarrollará con más detalle el papel que juega la informalidad en la economía nacional (capítulo 3), así como su relación con los ingresos y la desigualdad (capítulo 4), con las unidades de producción (capítulo 5), con la fuerza de trabajo (capítulo 6) y finalmente con los hogares (capítulo 7). Los usuarios que requieran cifras y métodos más detallados, podrán referirse al anexo estadístico (anexo A) y metodológico (anexo B).

Objetivos del estudio

La presente publicación tiene como principal objetivo medir la magnitud de la economía informal peruana dentro del marco de las Cuentas Nacionales, tanto en términos de agregados económicos como de empleo. Esto significa identificar claramente, por un lado, las unidades productivas informales, y por otro lado los trabajadores que se desempeñan en un empleo informal.

En cuanto a las unidades productivas, se buscará establecer su aporte a los diferentes agregados macroeconómicos (producción, consumo intermedio, valor agregado, ingreso mixto, productividad) y sus principales características en términos demográficos, geográficos, etc. (ubicación geográfica, perfil del conductor, etc.).

Respecto al empleo informal, se buscará identificar por separado el empleo informal dentro y fuera del sector informal. Esta sutileza será trascendental para poder analizar con propiedad este fenómeno. En efecto, los sectores que podrían considerarse por definición “formales” (Gobierno, Sociedades e Instituciones sin fines de lucro) albergan también una cantidad considerable de empleos informales.

Por otro lado, se estudiarán los vínculos de la informalidad con la fuerza de trabajo y con los hogares, profundizando en las características demográficas, educativas, niveles de vida, pobreza, etc. De esta manera, la presente publicación permitirá conocer de manera profunda la economía informal peruana y las principales diferencias con su contraparte “formal”.

Esquemáticamente, los objetivos perseguidos son:

Objetivo General

- Estudiar la economía informal peruana en el marco de las Cuentas Nacionales.

Objetivos específicos:

- Esclarecer los conceptos de economía informal, sector informal y empleo informal.
- Medir el aporte de la economía informal en la economía nacional.
- Analizar la relación entre informalidad, nivel de ingresos y desigualdad.
- Identificar las características de las unidades de producción del sector informal.
- Identificar las características de la fuerza de trabajo que se desempeña en un empleo informal, diferenciando el empleo informal dentro y fuera del sector informal.
- Estudiar la incidencia de la informalidad en los hogares, en particular, diferenciando los hogares con ingresos que provienen íntegramente de empleos informales y los hogares con ingresos que provienen íntegramente de empleos formales.

Recuadro 0.1 LA IMPORTANCIA DE UNA CUENTA SATÉLITE

El capítulo 29 del SCN 2008 menciona las razones por las cuales deben crearse cuentas satélite a partir del marco central de las Cuentas Nacionales. Dichas cuentas son satélite en la medida en que son compatibles con los conceptos utilizados por el marco central y con las magnitudes asociadas a ellos, pero se diferencian en que proponen desarrollos o extensiones que el marco central no ofrece debido a su vocación sintética. En ese sentido, una cuenta satélite incorpora principalmente flexibilidad a las cuentas nacionales, proporcionando un elevado nivel de detalle sobre un tema específico, y guardando siempre consistencia con el sistema central. Existen dos grandes tipos de cuentas satélite, una de ellas se basa en conceptos alternativos a los del SCN, mientras que la otra –en la cual se inscribe una cuenta satélite sobre informalidad– se describe de la siguiente manera:

(...) [Una cuenta satélite como la de informalidad] supone un reordenamiento de las clasificaciones centrales y la posibilidad de introducir elementos complementarios. Estas cuentas satélite cubren, por lo general, cuentas específicas y vinculadas con esferas determinadas como la educación, el turismo y los gastos de protección del medio ambiente y pueden considerarse como una extensión de las cuentas de un sector clave. Pueden introducir algunas diferencias con respecto del sistema central, por ejemplo, otro tratamiento en el caso de las actividades auxiliares, pero no modifican los conceptos originales del SCN de manera fundamental. La razón principal para la compilación de este tipo de cuentas satélite radica en que agrupar todos los detalles de todos los sectores de interés como parte del sistema normalizado sencillamente lo sobrecargaría y posiblemente distraería la atención de las principales características de las cuentas en su conjunto. Muchos de los elementos que se muestran en una cuenta satélite son invisibles en el marco central. Estos elementos o bien se han estimado explícitamente al elaborar las cuentas centrales –aunque para la presentación se incorporan en las cifras agregadas– o figuran únicamente como componentes implícitos de transacciones calculadas globalmente (ONU et al. 2009, inciso 29.5).

Existen principalmente dos razones que ponen en evidencia la importancia de construir una cuenta satélite de la informalidad. La primera es que difícilmente el contable nacional es capaz de identificar la informalidad en el proceso de elaboración del marco central, ya sea porque los métodos utilizados son incapaces de diferenciar sus particularidades, o porque la información disponible no permite aislar su contorno dentro de las desagregaciones que ofrece dicho marco. La segunda razón, tal vez la más importante, es que el marco central no puede ofrecer todo el detalle necesario para describir la economía informal. En los casos en que la medición directa es posible, puede proponerse un análisis detallado sólo a través de trabajos adicionales; y si tal medición no es posible, es también por un trabajo específico con los datos del marco central y en estrecha relación con la matriz de empleo, que se podrá proponer una medida indirecta de los grandes agregados de la economía informal (siempre en consonancia con los del marco central). Sólo sobre esta base se puede ofrecer un análisis más detallado como el que permite una cuenta satélite.

En ambos casos, la contribución del marco central a la cuenta satélite de la informalidad comprende tres campos: i) cuentas de producción por actividad, diferenciadas según segmentos de producción y por sectores institucionales, ii) una matriz de empleo por estatus laboral utilizando los mismos criterios (actividad, segmento de producción y sectores), y iii) una ubicación aproximada de los establecimientos informales presentes en estos segmentos de producción, a través de los empleos asociados.

I. Marco conceptual e instrumentos de medición

I. Marco conceptual e instrumentos de medición

1.1 Antecedentes

El término *informalidad* se atribuye al antropólogo británico Keith Hart, quien lo presentó en 1971 durante la conferencia “Urban Employment in Africa” en la universidad de Sussex, Inglaterra. Sin embargo, la primera publicación donde figura este término es un informe sobre Kenia elaborado por la Organización Internacional del Trabajo (1972).¹³

Desde entonces, este concepto careció durante mucho tiempo no sólo de un marco teórico capaz de explicar su carácter estructural, sino también de una falta de consenso respecto a su definición misma.¹⁴

La aparición de numerosos estudios intentando medir el empleo y sector informal (cada quien con su propia definición) generó gran confusión y divergencias importantes tanto en los conceptos como en los resultados.¹⁵ En este contexto, los diversos aportes teóricos que se han dado respecto de la informalidad, pueden resumirse principalmente en tres enfoques: el estructuralista, el liberal y el contemporáneo.

Los tres enfoques teóricos

Para la corriente estructuralista, la informalidad es producto de la incapacidad del sector moderno de la economía capitalista para absorber el gran contingente de mano de obra generada en el mercado de trabajo. De esta forma, un gran segmento de mano de obra desocupada tiene como única salida la autogeneración de empleos de subsistencia de baja productividad. En palabras de Carbonetto, Hoyle y Tueros:

“Esta línea de pensamiento prosigue la conceptualización iniciada ya en el decenio de 1960 por Aníbal Pinto, a partir de la idea de heterogeneidad de las productividades concibiendo el área informal como un fenómeno de segmentación tecnológica de la estructura ocupacional. La masa laboral excluida de los puestos de alta productividad y alta inversión por hombre del Sector Moderno sólo en parte, permanece, como integrada por desempleados abiertos. Para poder sobrevivir, éstos “inventan” puestos sin contar con suficiente capital inicial ni tecnologías adecuadas. El resultado sería la conformación de un sector de pequeñas unidades empresariales, en su gran mayoría unipersonales, que en general no sobrepasan los 10 trabajadores por unidad y que operan con una productividad media sectorial varias veces inferior a la del Sector Moderno” (Carbonetto, Hoyle & Tueros 1988, p.36).

Por su parte, el enfoque liberal —o del derecho— señala que la informalidad es producto de las trabas burocráticas que impiden el normal funcionamiento de los mecanismos de mercado. En otras palabras, la informalidad es la respuesta popular a la rigidez de los estados mercantilistas que sobreviven otorgando el privilegio de participar legalmente en la economía a una pequeña élite. Esta escuela, que cuenta como máximo exponente a Hernando de Soto (1986), «no admite otra clase de segmentación que la originada por las barreras institucionales que

13 Un año más tarde, Hart publicaría un artículo formalizando el concepto que había acuñado (cf. Hart 1973).

14 Esto se refleja claramente en la cantidad de términos que hacia inicios de los años '90 existían para designarlo: Economía no oficial, no registrada, no declarada, invisible, oculta, negra, periférica, etc. (cf. Roubaud 1995, p.53).

15 cf. Gutmann (1977), Feige (1979), Tanzi (1983), De Soto (1986), Roubaud (1989).

impiden el funcionamiento pleno de los mecanismos del mercado. En rigor para esta tradición académica, la propia existencia del SIU [*Sector Informal Urbano*] puede explicarse por la interferencia de esas barreras, en particular, por las que afectan el mercado de trabajo. Si, levantando las mismas, la tasa de salarios reflejara el precio de escasez de la mano de obra (lo que en condiciones de abundancia relativa, supone que dicha tasa deberá estar por debajo de la fijada institucionalmente mediante el salario mínimo legal) la llamada insuficiencia dinámica del SM [*Sector Moderno*] no tendría una combinación de factores que evitaría el surgimiento de una población “excedentaria”» (Carbonetto et. al. 1988, p.30, *corchetes de los autores, comillas en el original*).

Finalmente, Portes y Haller (2004) hacen alusión a algunas definiciones contemporáneas enunciadas por investigadores de países industrializados, las cuales –por no emitir juicios de valor sobre las actividades en cuestión– “parecen ser superiores, desde un punto de vista heurístico, a las usadas en el mundo en desarrollo” (Portes & Haller, *op. cit.*, p.10). Así pues, el término *sector informal* abarcaría “las acciones de los agentes económicos que no se adhieren a las normas institucionales establecidas o a los que se niega su protección” (Feige 1990, p.990), o bien “todas las actividades generadoras de ingresos, no reguladas por el Estado en entornos sociales en que sí están reguladas actividades similares” (Castells & Portes 1989, p.12).

La experiencia peruana

El Perú ha realizado importantes aportes en lo que concierne al debate y medición del sector informal. En efecto, desde el enfoque precursor del sociólogo Aníbal Quijano (1966) sobre la noción de “marginalidad”, el tema de la informalidad se fue aproximando cada vez mejor. Las décadas 80’ y 90’ dieron luz a investigaciones significativas desarrolladas principalmente por organismos no gubernamentales¹⁶ y también por la Dirección General de Empleo del Ministerio de Trabajo. Por su lado, los primeros trabajos sobre informalidad desarrollados en el INEI se remontan a principios de la década de 1990 (cf. INEI 1991, 1992 & 1995).

La característica principal de los estudios llevados a cabo en el país antes de 1993, es que consideraban la cuantificación del sector informal por el lado del empleo, esto es, a través de encuestas de empleo y las respuestas de las personas sobre sus características laborales. Se desarrollaron también algunas encuestas mixtas o en dos fases (al hogar y a los establecimientos del sector informal) para conocer sus características más relevantes como sus ingresos y gastos así como sus necesidades de financiamiento.

En 1993, el INEI preparó un módulo¹⁷ para los establecimientos del sector informal, el cual se incluyó dentro de la Encuesta Nacional de Ingresos y Gastos de los Hogares de 1993-1994 (ENAPROM). El referido módulo concibió la medición del sector informal dentro del marco central y con conceptos muy próximos a la contabilidad nacional. Tuvo las características de una encuesta mixta (en dos fases) y se ejecutó en 15 ciudades del país.

Ese trabajo fue de suma importancia para el estudio de variables como población ocupada, establecimientos y variables económicas por rama de actividad. Dentro de las variables económicas se consideró principalmente Producción Bruta, Consumo Intermedio, Valor Agregado Bruto, Remuneraciones e Inversión, cuantificados a partir de una muestra de 4295 establecimientos. Los resultados muestrales de esta investigación se publicaron en el documento “Características Socioeconómicas de las Pequeñas Empresas Informales” (INEI 1995).

Entre los años 2001 y 2003, el Perú participó en reuniones de trabajo de la Comunidad Andina cuyo fin era armonizar las estadísticas del sector informal de los países miembros. Estudiar el tema de la estadística de este segmento económico era crucial para estar en condiciones de plantear una metodología óptima de medición a la luz de la experiencia mundial y adaptada a la realidad de nuestras naciones.

¹⁶ Entre otros, el Centro de Estudios para el Desarrollo y la Participación (CEDEP), el Centro de Estudios y Promoción del Desarrollo (DESCO), el Instituto Libertad y Democracia (ILD) y el Instituto de Desarrollo del Sector Informal (IDESI).

¹⁷ Encuesta Económica a Unidades Productivas de 1 a 10 Trabajadores.

En este contexto, a partir de un acercamiento a la metodología 1-2-3 (Cf. Roubaud 1989)¹⁸, el INEI adecuó la Encuesta Nacional de Hogares (ENAHO) para recoger información sobre el sector informal y desarrolló algunos trabajos sobre este segmento económico, a partir de las posibilidades que proporcionaba la ENAHO para su cuantificación.¹⁹

En 2008, a partir de la información de la ENAHO y en el marco del cambio de año base de las Cuentas Nacionales con referencia al año 2007, el INEI retomó sus trabajos con fines de medición de las cuentas de los hogares, el sector informal y aproximaciones al empleo informal, en el contexto del nuevo Sistema de Cuentas Nacionales (ONU *et. al.* 2009). La suma de estos esfuerzos dio como resultado el presente documento.

El contexto internacional

A nivel internacional, en enero de 1993 la XV Conferencia Internacional de Estadísticos del Trabajo (CIET) de la OIT adoptó la resolución sobre las estadísticas del empleo en el sector informal.

En 1997, con el fin de abordar diversos temas metodológicos relativos al sector *no estructurado* de la economía, se creó el Grupo de Delhi dentro de la Comisión de Estadística de las Naciones Unidas.

En el año 2000 se emite el Manual de Cuentas de Hogares de las Naciones Unidas (cf. ONU 2000) que planteó temas en relación a los hogares y el sector informal de la economía.

En 2003, la XVII CIET de la OIT, considerando principalmente las recomendaciones del grupo de Delhi, plantea el término *Economía Informal que considera el Sector Informal y el Empleo Informal*. Esto significa que el sector informal mantiene sus características, mientras que el empleo informal considera el empleo informal dentro del sector informal y el empleo informal fuera del sector informal.

En 2009 se entregaron las primeras versiones del nuevo Sistema de Cuentas Nacionales de Naciones Unidas 2008, que incluye expresamente el capítulo 25 sobre las características de la economía informal, donde se recoge y sintetiza la experiencia internacional en este ámbito, y proporciona un conjunto de recomendaciones para su medición.

En 2012 salió a la luz una pre-publicación del Grupo de Delhi, relacionada a la medición de la economía informal a través de encuestas (cf. OIT 2012). Este documento es una excelente referencia debido a la gama de temas que abarca, además de presentar las experiencias de distintos países del globo.

1.2 La economía informal

En el 2003, gracias a los esfuerzos de distintos organismos internacionales,²⁰ pudo finalmente delimitarse los conceptos de “sector informal” y “empleo informal”, unificando criterios de medición y análisis, y guardando al mismo tiempo compatibilidad con el Sistema de Cuentas Nacionales de las Naciones Unidas. La importancia de este esquema estadístico integrador “radica en que no parte de una teorización del fenómeno con respecto al cual nunca habrá consensos, sino del esfuerzo por detectar quiénes comparten un problema común y, en cierto sentido creciente, si se mira en el contexto de la economía mundial” (Negrete 2011, p.94).

18 Un breve recuento histórico de esta metodología se encuentra en Nordman & Roubaud (2010). Detalles sobre la experiencia de las encuestas 1-2-3 en África se encuentran en INSEE (1994, 2000, 2005 & 2009).

19 En el año 2001 se incluyó el Módulo de Ingreso del Trabajador Independiente y en 2003 se incluyeron preguntas en el capítulo 500 de Empleo e Ingresos, relativas a la personería jurídica y contabilidad de las unidades productivas.

20 Entre las que destacan la OIT, la UNSC, el Grupo de Delhi y los Institutos Nacionales de Estadística de varios países. Los acuerdos se dieron más precisamente en las ediciones XV y XVII de las Conferencias Internacionales de Estadísticos del Trabajo (CIET).

En este marco, la economía informal se determina en relación a dos universos de la macroeconomía: los establecimientos de las unidades de producción y los empleos de los trabajadores. El sector informal se refiere al primer universo; el empleo informal, al segundo. La OIT propuso una definición del sector informal en 1993, y otra del empleo informal en 2003, las cuales serán adoptadas en este documento y desarrolladas en las próximas secciones.

1.3 El sector informal

El concepto de sector informal propuesto por la OIT en 1993 es el siguiente:

El sector informal puede describirse en términos generales como un conjunto de unidades dedicadas a la producción de bienes o la prestación de servicios con la finalidad primordial de crear empleos y generar ingresos para las personas que participan en esa actividad. Estas unidades funcionan típicamente en pequeña escala, con una organización rudimentaria, en la que hay muy poca o ninguna distinción entre el trabajo y el capital como factores de producción. Las relaciones de empleo - en los casos en que existan - se basan más bien en el empleo ocasional, el parentesco o las relaciones personales y sociales, y no en acuerdos contractuales que supongan garantías formales.

Las unidades de producción del sector informal presentan los rasgos característicos de las empresas de hogares. El activo fijo y otros valores no pertenecen a la empresa en sí, sino a sus propietarios. Las unidades como tales no pueden efectuar transacciones o celebrar contratos con otras unidades, ni contraer obligaciones en su propio nombre. Los propietarios tienen que reunir los fondos necesarios por su cuenta y riesgo y deben responder personalmente, de manera ilimitada, de todas las deudas u obligaciones que hayan contraído en el proceso de producción. En muchos casos, es imposible distinguir claramente entre la parte de los gastos asignable a las actividades de producción de la empresa y la que corresponde simplemente a los gastos normales del hogar. Asimismo, ciertos bienes de equipo, como los edificios o los vehículos, pueden utilizarse indistintamente para fines comerciales y para uso propio del hogar. (OIT 1993, incisos 5.1 y 5.2).

Resulta de esta definición que el sector informal está constituido por establecimientos que pertenecen a los hogares, tienen producción de mercado y se encuentran al margen de las normas locales previstas para tener un reconocimiento administrativo. Además, se puede considerar que no llevan una contabilidad específica que permita distinguir sus gastos de los otros gastos de las familias que las albergan.

Por estos motivos, la amplitud del sector informal puede diferir mucho de un país a otro, e inclusive de un periodo a otro dentro de un mismo país. Tradicionalmente, existen tres criterios para identificarlo: i) A partir de un cierto tamaño: en este caso, son informales las unidades productivas que no alcanzan el tamaño establecido como umbral (generalmente 5 trabajadores); ii) A partir de criterios legales: serán informales las unidades productivas que no cumplan con la normativa legal en vigor para ejercer su actividad (registro en la administración tributaria, licencia municipal, etc.); y iii) un criterio híbrido entre los dos anteriores, en función de la disponibilidad de información o las ramas de actividad.

A estas instancias, es importante mencionar que “el término «sector» en la expresión «sector informal» no tiene el mismo sentido que normalmente se da a esa palabra en el Sistema de Cuentas Nacionales (SCN). En el SCN, los sectores están integrados por unidades institucionales completas; en el contexto del sector informal sólo se consideran las actividades productivas. Así, como ejemplo de importancia, los hogares que no realizan actividades productivas simplemente no se tienen en cuenta en los pasos para identificar a las empresas no constituidas en sociedad operadas por los hogares que deben incluirse en el sector informal.” (ONU et. al. 2009, inciso 25.47).

Figura 1.1
EL SECTOR INFORMAL Y LOS SECTORES INSTITUCIONALES
DEL SISTEMA DE CUENTAS NACIONALES

Sociedades financieras y no financieras	Sector Institucional de los Hogares		Gobierno	Instituciones sin fines de lucro que sirven a los hogares (ISFLSH)		
	Hogares con unidades productivas de mercado				Hogares sin unidades productivas de mercado	
	Unidades productivas inscritas en la administración tributaria	Sector Informal Unidades productivas no inscritas en la administración tributaria (a) Empresas informales por cuenta propia (b) Empresas de empleadores informales			(a) Hogares exclusivamente consumidores (b) Hogares con producción exclusiva para uso final propio (c) Hogares institucionales (cárceles, hospitales, etc.) (d) Hogares que sólo realizan producciones destinadas a su uso final propio (incluida la ocupación de viviendas por su propietario)	

Nota: Todos los hogares productores son a la vez consumidores.
Fuente: SCN 2008, cap. 25, fig. 25-2. Elaboración adaptada: INEI.

En este contexto, la figura 1.1 muestra la ubicación del sector informal²¹ (color blanco) dentro de los sectores institucionales (color azul). El sector institucional de los hogares se compone principalmente de hogares sin unidades productivas de mercado, y hogares con unidades productivas de mercado (en adelante simplemente “hogares productores”). Por definición, todas las unidades productivas de este sector institucional no están constituidas en sociedad (i.e. no cuentan con personería jurídica). El sector informal es un subconjunto de las unidades productivas de los hogares productores, y concierne –según la definición adoptada por el INEI– a las unidades productivas no registradas en la administración tributaria (SUNAT). De aquí se deduce que todas las unidades productivas de los otros sectores institucionales, así como las unidades productivas de los hogares productores que están inscritas en SUNAT, serán “formales”.

Es importante señalar que son “formales” (entre comillas) porque lo *formal* no tiene definición, es simplemente el complemento de lo *informal*. Esto implica, por ejemplo, que una empresa textil inscrita en la SUNARP²² como persona jurídica, figurará en el sector institucional de las Sociedades No Financieras, y por lo tanto será “formal”. Sin embargo, esta empresa puede estar evadiendo impuestos al sub-declarar sus ventas o incluso contratar niños como mano de obra de manera ilegal. Así pues, ser “formal” no implica necesariamente cumplir la ley. En este sentido, existen fronteras (no siempre evidentes) entre lo informal, lo ilegal y lo subterráneo, tema que será abordado en la sección 1.6.

21 Con la definición adoptada por el INEI.

22 Superintendencia Nacional de los Registros Públicos.

Recuadro 1.1

DEFINICIÓN DE “SECTOR INFORMAL” ADOPTADA EN ESTE ESTUDIO²³

El sector informal se refiere a las empresas de hogares (unidades productivas no constituidas en sociedad, excluyendo las cuasisociedades²⁴) que no están registradas en la administración tributaria (SUNAT).

Para el caso de las unidades productivas del sector primario²⁵ no constituidas en sociedad, se considera que todas pertenecen al sector informal.

1.4 El empleo informal

Según la XVII CIET, el empleo informal se refiere a los empleos como unidades de observación, mientras el sector informal hace lo propio respecto de las unidades de producción. “El empleo informal comprende el número total de empleos informales (...), ya se ocupen éstos en empresas del sector formal, empresas del sector informal, o en hogares, durante un período de referencia determinado” (OIT 2003, inciso 3.1). En líneas generales, se consideran como empleos informales:

- i) Todos los empresarios individuales de unidades informales y todos los ayudantes familiares, cualquiera sea la situación (formal o informal) de la unidad de producción donde trabaja.
- ii) Los asalariados que cumplen con la definición propuesta por la OIT:

Se considera que los asalariados tienen un empleo informal si su relación de trabajo, de derecho o de hecho, no está sujeta a la legislación laboral nacional, el impuesto sobre la renta, la protección social o determinadas prestaciones relacionadas con el empleo (preaviso al despido, indemnización por despido, vacaciones anuales pagadas o licencia pagada por enfermedad, etc.). Las razones pueden ser las siguientes: la no-declaración de los empleos o de los asalariados; empleos ocasionales o empleos de limitada corta duración; empleos con un horario o un salario inferior a un límite especificado (por ejemplo para cotizar a la seguridad social); el empleador es una empresa no constituida en sociedad o una persona miembro de un hogar; el lugar de trabajo del asalariado se encuentra fuera de los locales de la empresa del empleador (por ejemplo, los trabajadores fuera del establecimiento y sin contratos de trabajo); o empleos a los cuales el reglamento laboral no se aplica, no se hace cumplir o no se hace respetar por otro motivo. Los criterios operativos para definir empleos asalariados informales deberían determinarse en función de las circunstancias nacionales y de la disponibilidad de información (OIT 2003, inciso 5).

Según esta definición, se puede considerar que para aquellos empleos no existe contribuciones sociales a cargo del empleador (se puede hablar entonces de asalariados “no declarados”).

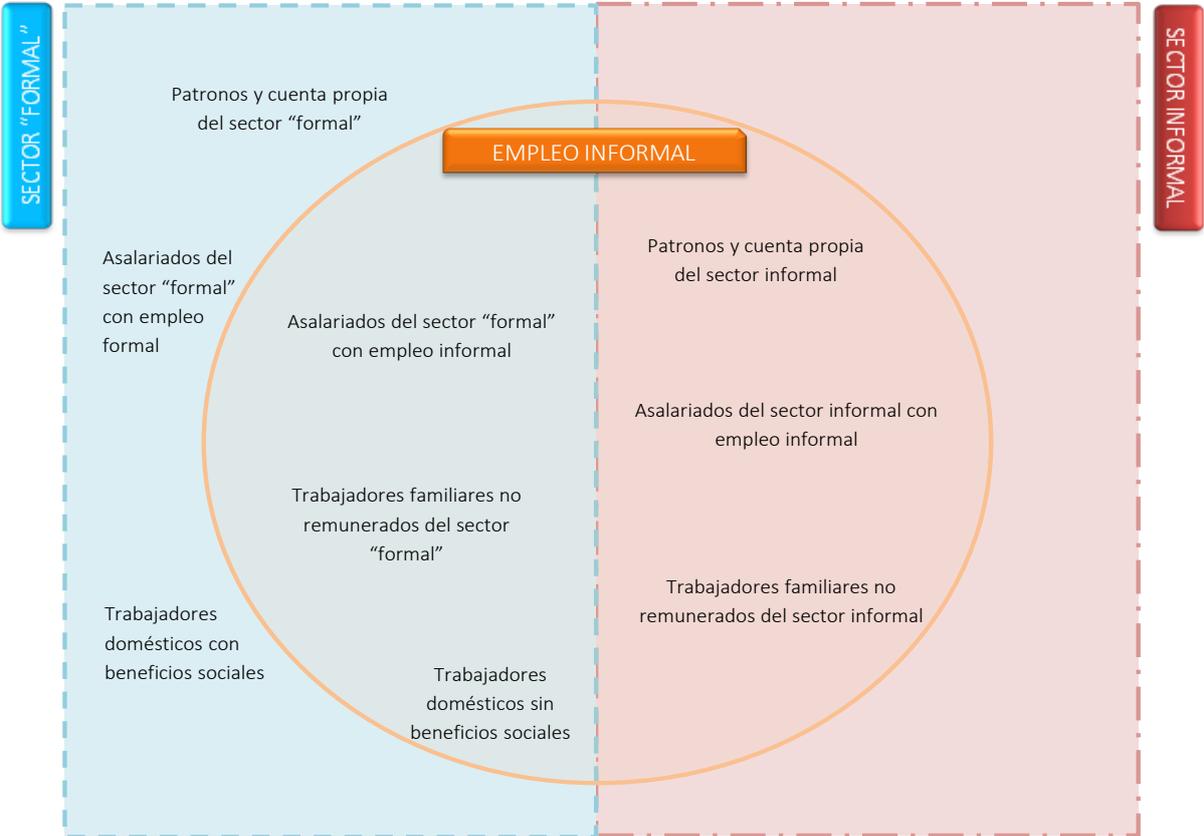
23 Para la definición operativa detallada, cf. Anexo B3.

24 Entiéndase por *cuasisociedad* toda empresa no constituida en sociedad “que funciona en todo –o en casi todo– como si fuera una sociedad” (cf. ONU et al. 2009, inciso 4.42).

25 El sector primario incluye las actividades Agricultura, Pesca y Minería.

La figura 1.2 muestra la desagregación del empleo por categoría de ocupación, según su naturaleza formal e informal, teniendo como universo a la PEA ocupada. El área celeste representa a las unidades productivas del sector “formal” y el área rosada a las unidades productivas del sector informal. El empleo informal se encuentra enmarcado dentro de la circunferencia naranja, por lo tanto, todo lo que está fuera de ella y a la vez en el área celeste, se considera como empleo formal. A manera de ejemplo, los patronos y cuenta propia con unidades productivas del sector formal tienen empleo formal, mientras que los patronos y cuenta propia con unidades productivas del sector informal tienen un empleo informal. El gráfico permite apreciar claramente la existencia de empleos informales fuera del sector informal (en las intersecciones del área celeste con el área dentro de la circunferencia naranja).

Figura 1.2
COMPONENTES DE LA PEA INFORMAL
 Universo: PEA Ocupada



Nota: La única categoría que puede tener tres modalidades es la de trabajador asalariado. Este puede desempeñarse en un empleo informal en el sector informal, un empleo informal en el sector "formal", o un empleo formal en el sector "formal".
Fuente: OIT (2012, p.35). Elaboración adaptada por INEI.

Recuadro 1.2

DEFINICIÓN DE “EMPLEO INFORMAL” ADOPTADA EN ESTE ESTUDIO²⁶

El empleo informal está referido al total de empleos que cumplen las siguientes condiciones, según la categoría de ocupación del trabajador:

- i) Los patronos y cuenta propia cuya unidad productiva pertenece al sector informal.
- ii) Los asalariados sin seguridad social financiada por su empleador.
- iii) Los trabajadores familiares no remunerados, independientemente de la naturaleza formal o informal de la unidad productiva donde labora.

1.5 Los instrumentos de medición

El paso previo para medir la economía informal es definir y delimitar los conceptos que se quieren estudiar. Las resoluciones de la OIT (1993 & 2003) apuntaron en ese sentido, y gracias a ellas, contamos hoy con definiciones conceptuales bien delimitadas de “empleo informal” y “sector informal” aceptadas a nivel internacional. La medición estadística de estos conceptos está íntimamente ligada a la capacidad del aparato estadístico del país. En esta sección discutiremos la adecuación de los instrumentos disponibles para la recolección de datos.²⁷

En primer lugar, cabe precisar que existen dos formas de hacerlo: la medición directa y la indirecta. Esta última se refiere al conjunto de técnicas econométricas, estimaciones macroeconómicas o análisis comparativos de estadísticas provenientes de distintas fuentes. Se han desarrollado, entre otros, modelos basados en la demanda de moneda, factores físicos de producción (por ejemplo, consumo de energía eléctrica), que permiten estimar la economía subterránea. Estos métodos tienen varias debilidades, entre las que destacan “i) la fragilidad de las estimaciones que dependen de hipótesis arbitrarias y reductoras, ii) la imposibilidad de identificar al sector informal entre los diferentes componentes de la economía subterránea y iii) la producción de resultados agregados que no pueden ser separados por ramas, etc.” (Herrera & Roubaud 2004, p.26, numeración añadida).

La medición directa es siempre preferible a la indirecta cuando es factible llevarla a cabo. En este caso, una opción viable es efectuar encuestas representativas a nivel nacional para inferir la información del sector y empleo informal. La medición directa constituye, sin lugar a dudas, la opción más adecuada para el propósito que nos ocupa.

La definición misma de *sector informal* hace referencia a las unidades productivas. Por lo tanto, una primera alternativa aparece naturalmente: inferir la información mediante una encuesta a los establecimientos. Para ello se requiere evidentemente un marco muestral a partir de un censo de establecimientos. Este enfoque ha sido ensayado principalmente en el continente africano. El principal punto débil de este método es la dificultad de localización de las unidades informales. En efecto, la mayoría de unidades ambulantes y las actividades que se desarrollan al interior de un domicilio escapan con frecuencia a las operaciones del censo. Incluso algunas empresas formales no son cubiertas por el censo, especialmente aquellas que no poseen establecimientos físicamente identificables (por ejemplo, en las actividades de transportes, construcción o servicios).

²⁶ Para la definición operativa detallada, cf. anexo B3.

²⁷ Mayores detalles sobre las fuentes y metodología utilizadas para la elaboración de este documento dentro del marco de las Cuentas Nacionales se presentan en los anexos B1, B3 y B4.

Se puede concluir, por lo tanto, que el universo abarcado por los censos de establecimientos es incompleto tanto para el sector formal como informal, con mayor incidencia en el último. Otra debilidad de este método es el riesgo de doble contabilidad. “Por ejemplo, un trabajador por cuenta propia del sector informal puede almacenar una parte de su material y efectuar algunas operaciones en casa, y al mismo tiempo, tener un local propio en el cual realiza la mayor parte de su actividad. Esta unidad económica sería contabilizada dos veces” (Herrera & Roubaud, *op. cit.*, p.29).

Otro aspecto a tomar en cuenta es que, para el caso de las actividades que se desempeñan en la vía pública (ambulantes y otros), la encuesta puede ser incómoda y conducir a errores: la calle no es el lugar más conveniente para el llenado de un formulario de una encuesta. Finalmente, elaborar un directorio de las unidades informales no tiene mucho sentido en razón de las altas tasas de apertura y cierre de las mismas.

Un segundo enfoque consiste en “seleccionar una muestra de unidades de producción a las cuales se aplica un cuestionario específico sobre la actividad informal (fase 2) a partir de información obtenida de una encuesta entre los hogares y tratando sobre la actividad de los individuos (fase 1)” (Roubaud 2000, p.8). En este caso, el marco muestral puede provenir de un censo de población y vivienda, y ya no de establecimientos.

Asimismo, existen varias opciones para la encuesta filtro (fase 1): encuestas de empleo, encuestas de ingresos y gastos, encuestas específicas, o incluso un censo de población. En todos los casos, se requiere que las preguntas destinadas a captar información necesaria para identificar a los patronos y cuenta propia del sector informal sean incluidas en el formulario.

Existe consenso en que las encuestas de empleo constituyen la mejor opción para la primera fase, principalmente porque “proporcionan directamente la información necesaria para identificar las unidades informales. En efecto, las encuestas sobre empleo permiten obtener una imagen representativa del conjunto de la población activa ocupada, comprendidos los empleos más precarios (escasas horas de trabajo, trabajo a domicilio o ambulante, etc.). Las encuestas de empleo son, en la categoría de encuestas de hogares, una de las más ligeras en llevarse a cabo” (Herrera & Roubaud, *op. cit.*, p.31).

La principal debilidad de este método radica en una posible deficiente representatividad de aquellas actividades donde las unidades informales están concentradas en lugares geográficos específicos (es el caso, por ejemplo, de ciertos grupos artesanales). Este impase puede ser levantado introduciendo esta información en el plan de sondeo como criterio de estratificación. Otra limitación importante puede darse cuando el periodo de la recolección de datos entre dos fases es dilatado. En efecto, las altas tasas de creación y cierre de empresas informales requieren que los lapsos entre las distintas fases del método 1-2-3 sean mínimos.

La figura 1.3 sugiere que las estadísticas sobre el sector informal están condicionadas en gran parte al método de recolección de datos elegido. Cada uno tiene sus propias virtudes, sin embargo, las encuestas mixtas aparecen como las más completas en cuanto al cumplimiento de los objetivos de medición.

Figura 1.3
RELACIÓN ENTRE OBJETIVOS DE MEDICIÓN Y MÉTODOS DE ENCUESTA

Objetivo de medición	Encuesta de hogares	Encuesta de establecimientos	Encuesta mixta (enfoque por módulos)	Encuesta mixta (enfoque stand-alone)
A. Sector Informal				
<i>1. Empleo en el Sector Informal (SI)</i>				
1.1 Población total empleada en el SI	✓		✓	✓
1.2 Empleo y condiciones laborales de los trabajadores del SI	✓		✓	✓
1.3 Número de empleos en el SI y sus características	✓	✓	✓	✓
1.4 Características demográficas de los trabajadores del SI y sus hogares	✓		✓	✓
<i>2. Empresas del sector informal (UPI) y establecimientos</i>				
2.1 Número total de establecimientos del sector informal		✓	✓	✓
2.2 Características de los establecimientos del sector informal		✓	✓	✓
2.3 Número total de empresas del sector informal	✓		✓	✓
2.4 Características de las empresas del sector informal			✓	✓
2.5 Características de los conductores de UPI	✓	✓	✓	✓
2.6 Características del hogar de los conductores de UPI	✓		✓	✓
B. Empleo informal				
<i>1. Número total de empleos informales y sus características</i>				
1.1 Número total empleos no asalariados	✓	(✓)	✓	✓
1.2 Número total de empleos asalariados	✓	(✓)	✓	✓
<i>2. Personas trabajando en empleo informal y sus características</i>				
2.1 Personas en empleo informal no asalariado	✓		✓	✓
2.2 Personas con empleo informal asalariado	✓		✓	✓

Nota: (✓) significa que existe subdeclaración significativa.

Fuente: OIT (2012, p.66).

El caso peruano

En el Perú, la Encuesta Nacional de Hogares (ENAHOG) es la investigación que permite al Instituto Nacional de Estadística e Informática, desde 1995, efectuar el seguimiento de los indicadores sobre las condiciones de vida. La encuesta se realiza en el ámbito nacional, en el área urbana y rural, en los 24 departamentos del país y en la Provincia Constitucional del Callao, ejecutándose de forma continua desde el mes de mayo del 2003. La población de estudio está definida como el conjunto de todas las viviendas particulares y sus ocupantes residentes en el área urbana y rural del país.²⁸

Sus principales objetivos son: i) Generar indicadores que permitan conocer la evolución de la pobreza, del bienestar y de las condiciones de vida de los hogares; ii) Efectuar diagnósticos sobre las condiciones de vida y pobreza de la población; iii) Medir el alcance de los programas sociales alimentarios y no alimentarios en la mejora de las condiciones de vida de la población; iv) Servir de fuente de información a instituciones públicas y privadas, así como a investigadores; v) Permitir la comparabilidad con investigaciones similares, en relación con las variables investigadas.

28 Por no ser parte de la población de estudio, se excluye a los miembros de las fuerzas armadas que viven en cuarteles, campamentos, barcos, y otros. También se excluye a las personas que residen en viviendas colectivas (hoteles, hospitales, asilos y claustros religiosos, cárceles, etc.).

La ENAHO es una encuesta mixta, donde existen filtros para aplicar módulos complementarios. El módulo ENAHO.04 (o del trabajador independiente) constituye una segunda fase luego del cuestionario ENAHO.500 sobre empleo e ingresos.²⁹ La particularidad de esta encuesta es que lleva a cabo las dos fases de manera simultánea. Esto permite evitar la pérdida de muestra debido al tiempo que existe entre la aplicación de una fase y otra. Adicionalmente, existe una parte de la muestra que constituye un panel rotativo, permitiendo realizar análisis dinámicos.

Los objetivos específicos del módulo del ingreso del trabajador independiente informal son: "i) Obtener información sobre la estructura y tendencias de cambio de la fuerza laboral a través de sus características socioeconómicas básicas, tales como niveles de empleo, ingreso, grupos y categorías ocupacionales; ii) Obtener información sobre las unidades productivas informales como lugar y características del local donde desempeña sus actividades, tiempo de funcionamiento del negocio, si posee registros de contabilidad, nivel de producción bruta, consumo intermedio y el valor agregado bruto" (Hidalgo, Robles & Perfecto 2004, p. 142).

Estrategias para el desarrollo de la encuesta (cf. Hidalgo *et al.*, *op. cit.*, p.151):

Fase 1: se ejecuta como parte del módulo básico de empleo.

Fase 2: se ejecuta el módulo del trabajador independiente. La información captada no restringe unidades productivas por número de trabajadores, lo cual permite una flexibilidad en la definición operativa del sector informal.

Fase 3: esta etapa de la encuesta se desarrolla como parte del módulo de gastos de la encuesta y se consideran básicamente preguntas sobre el lugar donde los consumidores adquieren sus productos, diferenciando lugares de venta formal e informal.

Temas investigados en el Módulo ENAHO.04 - Ingreso del trabajador independiente

- Características básicas del negocio o establecimiento
 - Negocio o establecimiento registrado en el registro público
 - Cómo lleva las cuentas de su negocio o actividad
 - Lugar donde desempeña su negocio o su actividad
 - Régimen de tenencia
 - Servicios básicos con que cuenta el local o establecimiento
 - Motivos por el cual inició dicho negocio o actividad
 - Tiempo de trabajo en su negocio o establecimiento
 - Total de personas remuneradas y/o no remuneradas que trabajan en el negocio
 - Funcionamiento del negocio en los últimos 12 meses
 - Tipo de actividad que realizó en su negocio o establecimiento la semana pasada
- Producción de Bienes
 - Ventas
 - Autoconsumo
 - Gasto en materia prima e insumos
- Comercio
 - Ventas
 - Autosuministro
 - Compra de mercaderías

²⁹ Las condiciones para responder el cuestionario del Módulo 04 es ser patrono o independiente, no ser productor agropecuario, y no tener un negocio registrado como persona jurídica, o no llevar libros de contabilidad.

- Servicios
 - Ingresos totales
 - Autosuministro
 - Gastos
- Otros gastos
 - Envases, embalajes, combustible, electricidad, agua, etc.
- Características de la mano de obra y el empleo
- Hoja de control

1.6 Las fronteras de lo no observado

Existe una frontera no necesariamente nítida entre lo informal, lo ilegal y lo subterráneo. Según la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económico OCDE (2007), las actividades del sector informal forman parte de la llamada *Economía No Observada* (ENO) por pertenecer al grupo de actividades que tienen más probabilidades de no ser observadas.³⁰

Para el caso peruano, esta premisa no es del todo válida. Está claro que lo no observado depende directamente de la incapacidad de un aparato estadístico para conocer o medir un determinado ámbito de la realidad. En el Perú, gran parte del fenómeno de la informalidad no puede clasificarse como *no observado*, puesto que el INEI ha venido desplegando estrategias para convertirlo, precisamente, en *observado*. En ese sentido, los métodos de elaboración de las cuentas nacionales con nuevo año de referencia 2007 así como el módulo del trabajador independiente de la Encuesta Nacional de Hogares (ENAHO) son contribuciones significativas que ayudan al conocimiento de la informalidad. Pese a ello, dentro de la informalidad existe siempre una parte que no puede ser observada, hay aspectos que el aparato estadístico aún no puede ver.

En el Perú, del universo de unidades productivas que existe en la economía, la parte “formal” es conocida gracias a las fuentes fiscales, el censo económico y las encuestas económicas. La ENAHO complementa esta información, accediendo a unidades productivas informales. Sin embargo, no es posible acceder a la totalidad de unidades productivas informales debido a la existencia de lo informal-subterráneo o incluso de lo informal-ilegal.

Un intento por diferenciar estos conceptos es dado por la OCDE, que precisa “la mayoría de las actividades del sector informal proporcionan bienes y servicios cuya producción y distribución son perfectamente legales. Esta característica es la que las distingue de la producción ilegal. Existe también una distinción entre el sector informal y las actividades de la economía subterránea, aunque ésta es más vaga. Las actividades del sector informal no se realizan necesariamente con la intención deliberada de evadir el pago de los impuestos o de cotizaciones de seguro social, ni de infringir la legislación laboral u otras legislaciones. No obstante, puede haber superposiciones, ya que algunas empresas del sector informal pueden preferir permanecer no registradas para no tener que ajustarse a las normativas y reducir así sus costes de producción” (OCDE, *op. cit.*, p.48).

“En realidad, (...) una proporción bastante considerable de empresas del sector informal está registrada de una u otra manera o paga impuestos, aunque no están necesariamente en condiciones de respetar el conjunto de las exigencias legales y administrativas. De otro lado, conviene tener en cuenta que hay aspectos sustanciales de la producción subterránea que se originan en empresas que pertenecen al sector formal. Estos se refieren, en particular, a la producción de bienes y servicios «fuera de la contabilidad», a las transacciones financieras

³⁰ La OCDE considera cinco grupos de actividades como zonas problemáticas de la Economía No Observada: las actividades informales, subterráneas, ilegales, las que realizan los hogares para su uso final propio y las que se deben a vacíos en el dispositivo de captura de los datos básicos (cf. OCDE 2007).

o a las rentas inmobiliarias no declaradas, a la exageración de los gastos tributariamente deducibles en las declaraciones, al empleo de trabajadores clandestinos y a los salarios y horas extraordinarias no declarados de asalariados declarados. En resumen, aunque el sector informal y las actividades subterráneas puedan coincidir, el concepto de sector informal debe diferenciarse claramente del concepto de producción subterránea” (OCDE, *op. cit.*, p.181).

Diversos estudios han intentado medir la economía no observada en el Perú. En algunos casos, a pesar de usar el término *informal* se refieren en realidad a la economía subterránea y/o ilegal.

La figura 1.4 presenta de manera esquemática los conceptos, metodología y resultados de algunas de estas investigaciones. Se concluye que “las estimaciones para la denominada economía subterránea oscilan en un rango entre 30% y 60%, cifra razonable para explicar la participación de todas las actividades desarrolladas en la economía oculta pero no para explicar la producción de pequeñas unidades empresariales (economía informal) cuya motivación es la sobrevivencia y para la cual se espera una producción mucho menor que la mencionada dado el bajo nivel de productividad que tendrían estas empresas al caracterizarse por la falta de capital y personal calificado.” (MTPE 2004, p.61, *paréntesis en el original*).

Figura 1.4
ALGUNOS ESTUDIOS SOBRE LA ECONOMÍA INFORMAL EN EL PERÚ

Autores	De Soto (1986)	Schneider & Enste (2000)	Loayza (1997)	De La Roca & Hernández (2004)	MTPE (2004) Boletín de Economía Laboral 28-29
Criterio de análisis					
Concepto	Se concentra en actividades extralegales y actividades económicas de subsistencia al margen de la ley. La principal causa son los costos de la legalidad.	Toda actividad económica que contribuye con el PBI observado o calculado de manera oficial, pero que no se encuentra registrada.	Ser informal es una elección donde los agentes evalúan los costos y beneficios de ser parcial o completamente informal.	Los componentes de la economía informal son: i) evasión tributaria pura, ii) trabajadores informales, iii) economía irregular (hogares).	El sector informal está formado por unidades productivas que no poseen personería jurídica ni llevan sistemas de contabilidad.
Metodología	Enfoque monetario: demanda de dinero que no se explica por transacciones bancarias.	Método del consumo eléctrico (discrepancia entre producción y consumo de electricidad durante un periodo).	Método MIMIC (Modelo de múltiples indicadores y múltiples causas).	Enfoque microeconómico de discrepancias en el consumo.	Método de la producción.
Resultados del tamaño de la "Economía informal"	55% del PBI para los años 1980-1986.	44% del PBI oficial para los años 1989 y 1990.	57,4% del PBI oficial para el periodo 1990-1993.	Entre un rango de 30-37% para el año 2000.	La producción de la economía informal se estima en un 10,1% del PBI para el año 2002.

Nota: Los estudios en mención no necesariamente tratan sobre la economía informal, pese a que hagan alusión a ella.

Fuente: MTPE (2004). **Elaboración adaptada:** INEI.

II. Una visión sintética de la economía informal en el Perú

II. Una visión sintética de la economía informal en el Perú

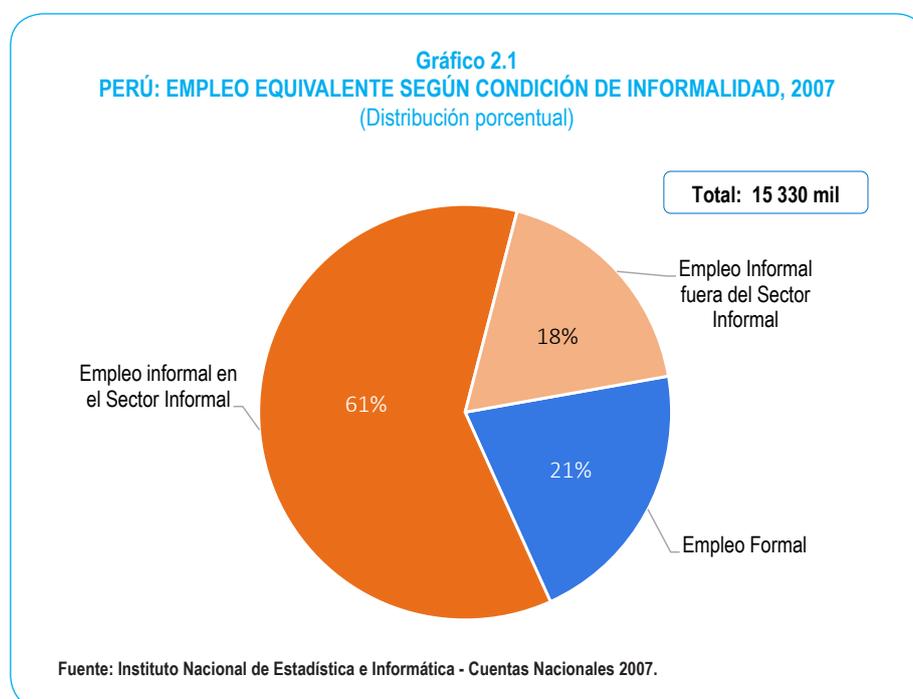
2.1 En las Cuentas Nacionales

En este capítulo se presentarán algunos hechos estilizados relacionados a la economía informal peruana. Los datos provienen de la nueva serie de Cuentas Nacionales con año base 2007 y de la Encuesta Nacional de Hogares del periodo 2007-2012. Se analizará en primer lugar la economía en su totalidad, incluyendo actividades agropecuarias, para luego centrarse en las actividades no agropecuarias. En ambos casos, se abordarán las principales características del empleo informal, la magnitud del sector informal así como sus principales agregados económicos.

2.1.1 Actividad Agropecuaria y No Agropecuaria

2.1.1.1 Características del empleo informal

En el 2007 se registró 15,3 millones de empleos equivalentes³¹ en el país, de los cuales 9 millones eran absorbidos por el sector informal (61%). Sin embargo, fuera del sector informal existe también empleo informal, tal como lo muestra el gráfico 2.1. Se aprecia que en el año en cuestión existía 18% de empleos informales fuera del sector informal. Esto hace que el empleo informal total en la economía ascendiera a 79% en dicho año.



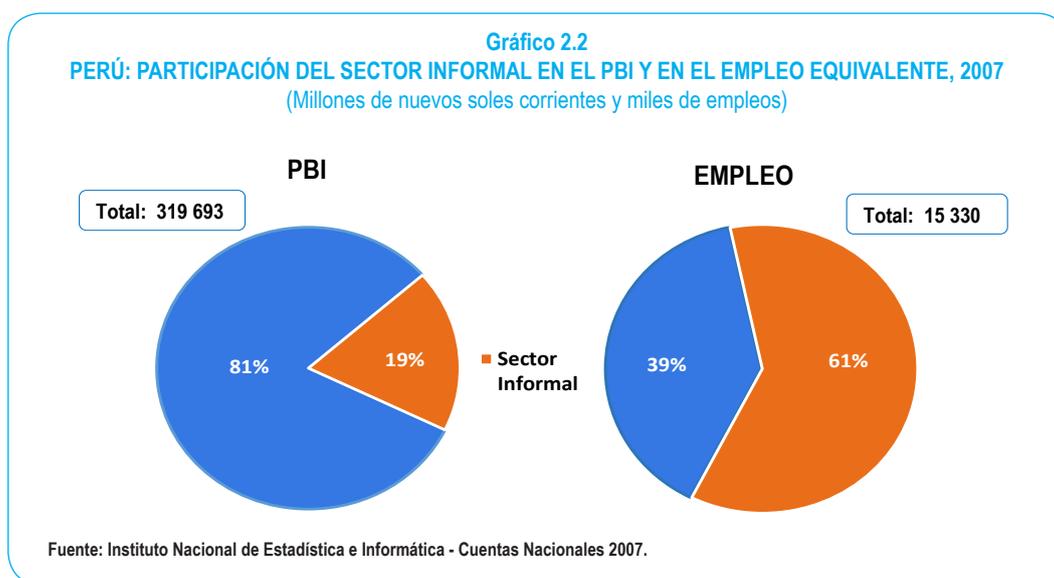
31 El empleo equivalente a tiempo completo (o simplemente empleo equivalente) es un indicador que mide la cantidad de trabajo homogéneo realizado durante un año en una economía. Se define operativamente como la suma del total de horas trabajadas por rama de actividad, dividido entre la norma de cada rama (cada norma corresponde al promedio de horas trabajadas en la respectiva rama). En notación matemática, sea EEq el empleo equivalente; h_r , el total de horas trabajadas en la rama de actividad r , $r \in [1, k]$; y N_r , la norma de la rama r , entonces: $EEq = \sum_{r=1}^k \frac{h_r}{N_r}$.

2.1.1.2 La magnitud del sector informal

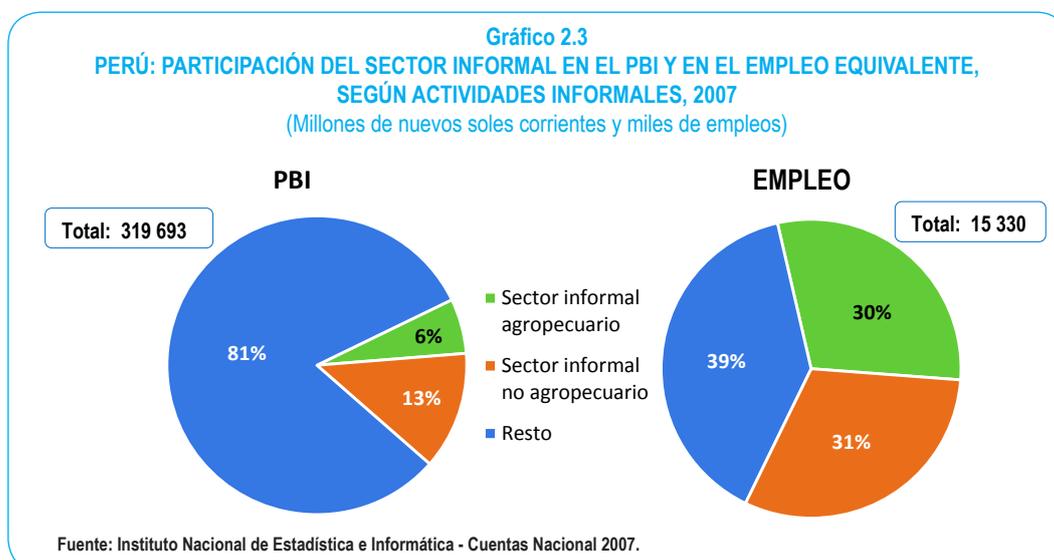
Es evidente que el sector informal desempeña un rol significativo en la economía del país. Por un lado, acoge una cantidad importante de empleos, y por otro, genera una parte importante del Producto Bruto Interno (PBI).

El gráfico 2.2 presenta la participación del sector informal en el PBI y en el empleo equivalente para el año 2007. En el año en cuestión, el valor del PBI ascendía a S/.319 mil 693 millones, mientras que la cantidad de trabajo disponible era de 15 millones 330 mil empleos equivalentes.

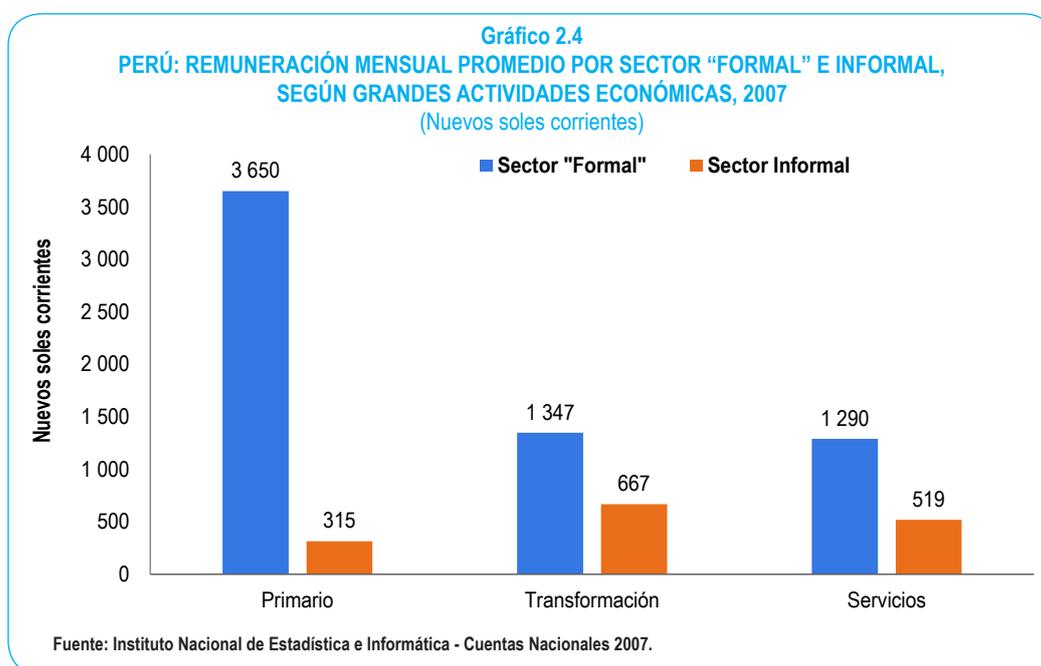
Se puede apreciar que el sector informal absorbía el 61% de la cantidad de trabajo total disponible, sin embargo, su valor agregado representaba menos de la quinta parte del PBI (19%). Esta relación pone desde ya en evidencia la baja productividad del empleo en el sector informal (cf. sección 3.1.3).



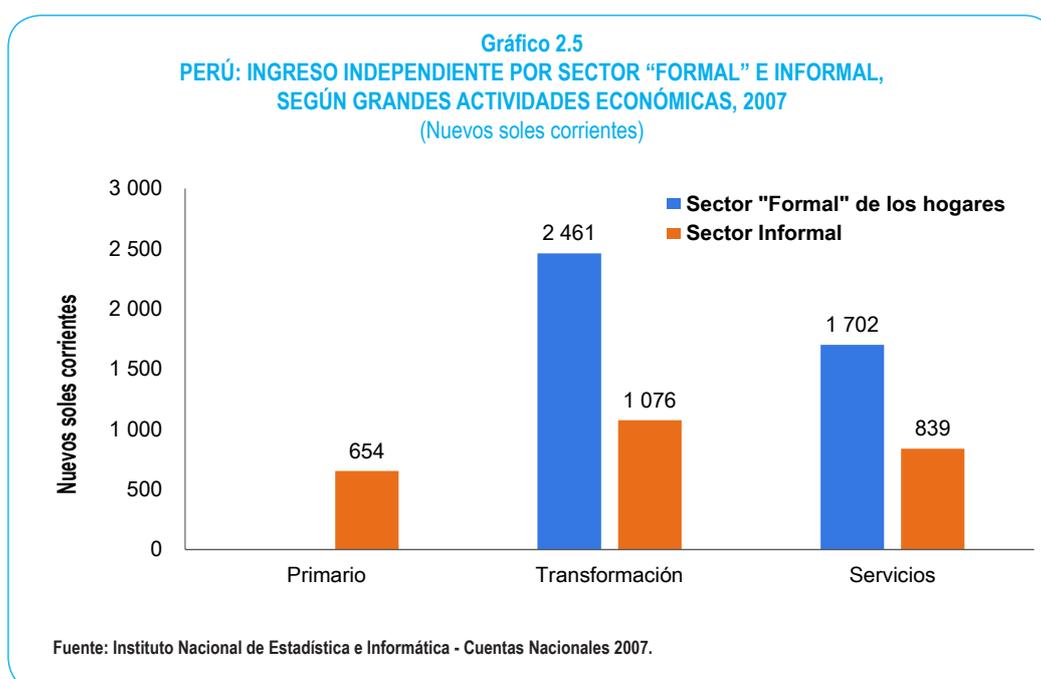
En el gráfico 2.3 se puede observar que la participación agropecuaria del sector informal en el PBI es de 6%, generada por el 30% del empleo total, esto evidencia que las actividades agropecuarias son las actividades del sector informal con más baja productividad, ya que las demás actividades produjeron el 13% del PBI del sector informal generado por un empleo de 31%.



Al examinar las remuneraciones agrupando las actividades a tres grandes rubros (Primario, Transformación y Servicios), tal como se muestra en el gráfico 2.4, se observará inmediatamente que en el sector “formal” las remuneraciones promedio son siempre más elevadas que en el sector informal. En el rubro Primario la diferencia es más notoria, lo cual se explica en parte por las remuneraciones de la minería.

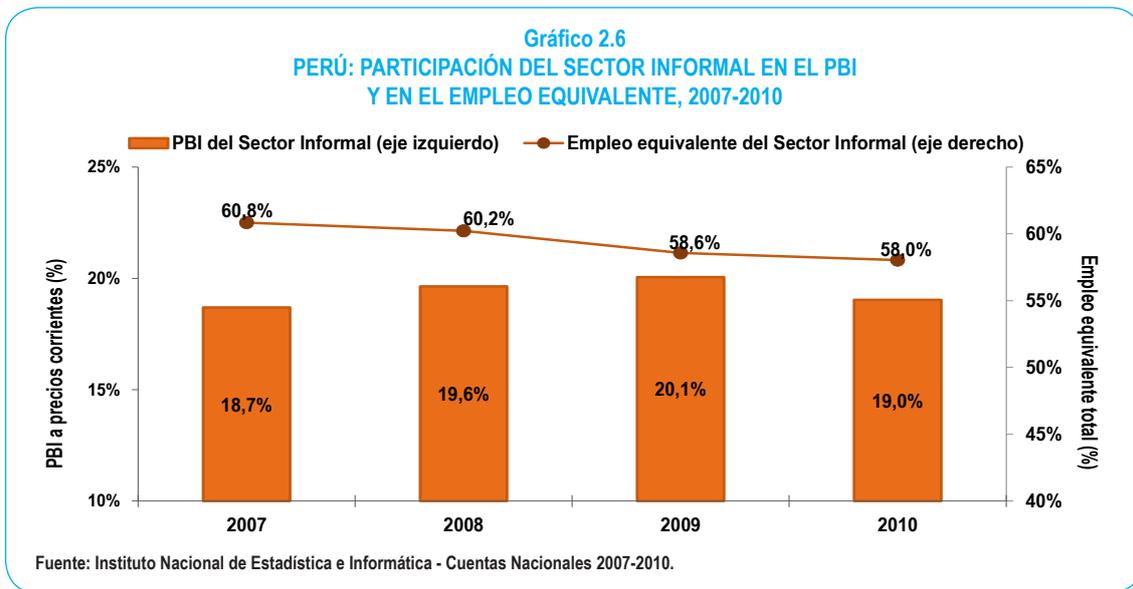


El gráfico 2.5 es análogo al anterior, pero muestra el ingreso independiente (de patronos y cuenta propia) en promedio mensual. Es interesante notar que en el sector Primario no existe ingreso independiente formal, esto se debe a la definición adoptada.³² En esta categoría ocupacional también se observa la predominancia del ingreso del sector “formal” sobre el informal.

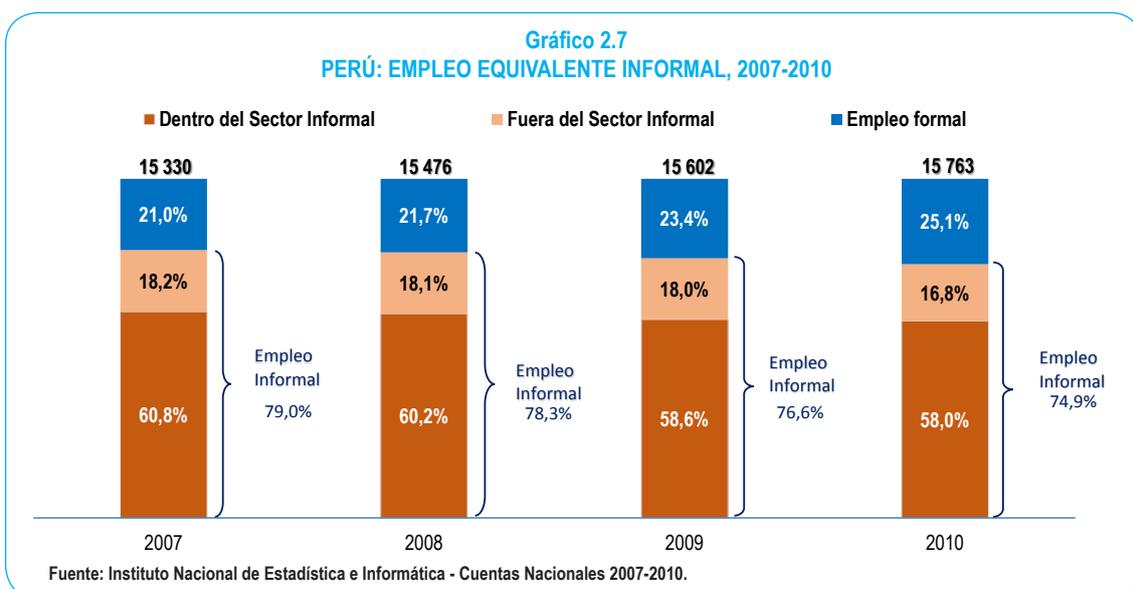


32 Según la definición de sector informal adoptada, toda unidad productiva no jurídica que se desempeñe en actividades del sector primario (extractivas) es informal. Para más detalles, cf. sección 1.3.

El gráfico 2.6 presenta la participación (en porcentaje) del sector informal en el PBI y en el empleo equivalente, para el periodo 2007 - 2010. En promedio para los cuatro años en estudio, el sector informal aportaba 19,4% al Valor Agregado Bruto, mientras que absorbía el 59,4% del empleo total. Es interesante notar que entre 2007 y 2009 hubo un aumento de la participación del sector informal en el PBI, sin embargo, al mismo tiempo su participación en el empleo equivalente disminuyó. Esto sugiere que en ese lapso hubo un incremento de la productividad en el sector informal. Sin embargo este análisis no es concluyente, puesto que el PBI al que hace alusión el gráfico está medido en nuevos soles corrientes.³³



En el gráfico 2.7 se observa la participación del empleo equivalente informal dentro y fuera del sector informal, para el año 2007 el 79% de empleo total tenía la condición de informal, el año 2010 este porcentaje se redujo a 74,9%. La misma tendencia a la baja ocurre con el empleo en el sector informal reduciéndose de 60,8% en el año 2007 a 58,0% en el año 2010. En el empleo informal fuera del sector informal en los años 2007 al 2009 parece haberse estancado con un promedio de 18,1%, sin embargo para el año 2010 presenta una reducción a 16,8%.



33 Para llevar el PBI a precios constantes haría falta elaborar un índice de precios del sector informal, lo cual escapa al alcance de esta publicación. No obstante, dicho índice constituye un elemento fundamental en la agenda de investigación.

2.1.1.3 Principales agregados macroeconómicos del sector informal

El cuadro 2.1 presenta la cuenta de industria para la economía total y los sectores “formal” e informal del año 2007. Se observa a primera vista que la participación del sector “formal” representa alrededor de las tres cuartas partes en cada agregado. Es interesante notar que las remuneraciones del sector informal representan sólo el 10% del total; esto se explica porque la mayoría de trabajadores de este sector son independientes y patronos (cf. sección 3.2), por lo que no perciben remuneraciones sino ingreso mixto.³⁴

Cuadro 2.1
PERÚ: CUENTA DE LA ECONOMÍA POR SECTOR “FORMAL” E INFORMAL, 2007
(Miles de millones de nuevos soles corrientes)

Cuenta de Industria	Economía Total		Sector Informal		Sector "Formal"	
	Valor	%	Valor	%	Valor	%
Producción	564	100	100	18	464	82
Consumo Intermedio	271	100	41	15	230	85
Valor Agregado Bruto	293	100	60	20	233	80
Remuneraciones	98	100	10	10	88	90
Otros Impuestos/Prod.	2	100	0	0	2	100
Ingreso de Explotación	194	100	50	26	143	74
Excedente de Explotación	128	100	0	0	128	100
Ingreso Mixto	65	100	50	77	15	23

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática - Cuentas Nacionales 2007.

Así mismo en el cuadro 2.2 se observa la cuenta de industria de la economía para el 2007, donde se desagrega el valor agregado para el sector formal e informal donde este último representa el 19% (60 mil millones de soles corrientes) del PBI.

Cuadro 2.2
PERÚ: CUENTA DE INDUSTRIA DE LA ECONOMÍA, 2007
(Miles de millones de nuevos soles corrientes)

Cuenta de Industria	Economía Total
	Valor
Producción	564
Consumo Intermedio	271
Valor Agregado Bruto	293
Valor Agregado Sector Formal	233
Valor Agregado Sector Informal	60
Impuestos a los productos	27
PBI	320
Remuneraciones	98
Otros Impuestos/Prod.	2
Ingreso de Explotación	194
Excedente de Explotación	128
Ingreso Mixto	65

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática - Cuentas Nacionales 2007.

34 Según el SCN 2008, “una vez que la remuneración de los asalariados y los impuestos menos las subvenciones sobre la producción se deducen del valor agregado, se obtiene el saldo contable de la cuenta de generación del ingreso. (...) [Este] saldo contable recibe el nombre de **excedente de explotación**, excepto en el caso de las empresas no constituidas en sociedad propiedad de los hogares en las cuales el propietario(s) o los miembros del mismo hogar aportan mano de obra no remunerada de una clase similar a la que podrían aportar trabajadores remunerados. En este caso, el saldo contable recibe el nombre de **ingreso mixto**, ya que implícitamente contiene un elemento de remuneración del trabajo realizado por el propietario o por otros miembros del hogar que no puede identificarse por separado del rendimiento obtenido por el propietario como empresario” (ONU et al. 2009, incisos 7.8 y 7.9, negritas añadidas).

Cuadro 2.3
PERÚ: MATRIZ DE EMPLEO INFORMAL, 2007
 (Miles de empleos equivalentes)

Sector de las unidades productivas / Categoría de ocupación	Cuenta propia	Patrono	TFNR	Asalariado		Empleo equivalente		
				Con empleo informal	Con empleo formal	Total Economía	Empleo Informal	
TOTAL	5 100	845	2 255	4 605	2 526	15 330	12 111	79,0%
Sector "Formal"	442	252	39	2 136	2 487	5 355	2 175	40,6%
Sector Informal no agropecuario ^(a)	2 900	313	665	877		4 756	4 756	100,0%
Sector Informal agropecuario	1 759	279	1 550	982		4 570	4 570	100,0%
Hogares uso final propio ^(b)				610	40	650	610	93,9%

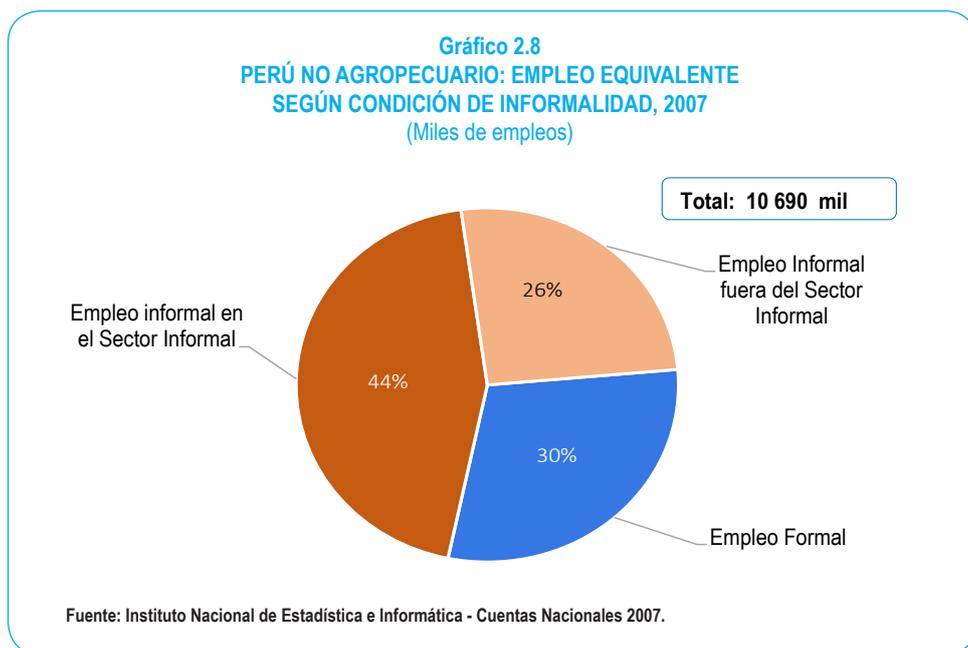
(a) No incluye a los hogares productores agropecuarios ni a los hogares que emplean a trabajadores domésticos remunerados.
 (b) Hogares que producen bienes exclusivamente para uso final propio y hogares que emplean a trabajadores domésticos remunerados.
 Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática - Cuentas Nacionales 2007.

2.1.2 Actividad No Agropecuaria

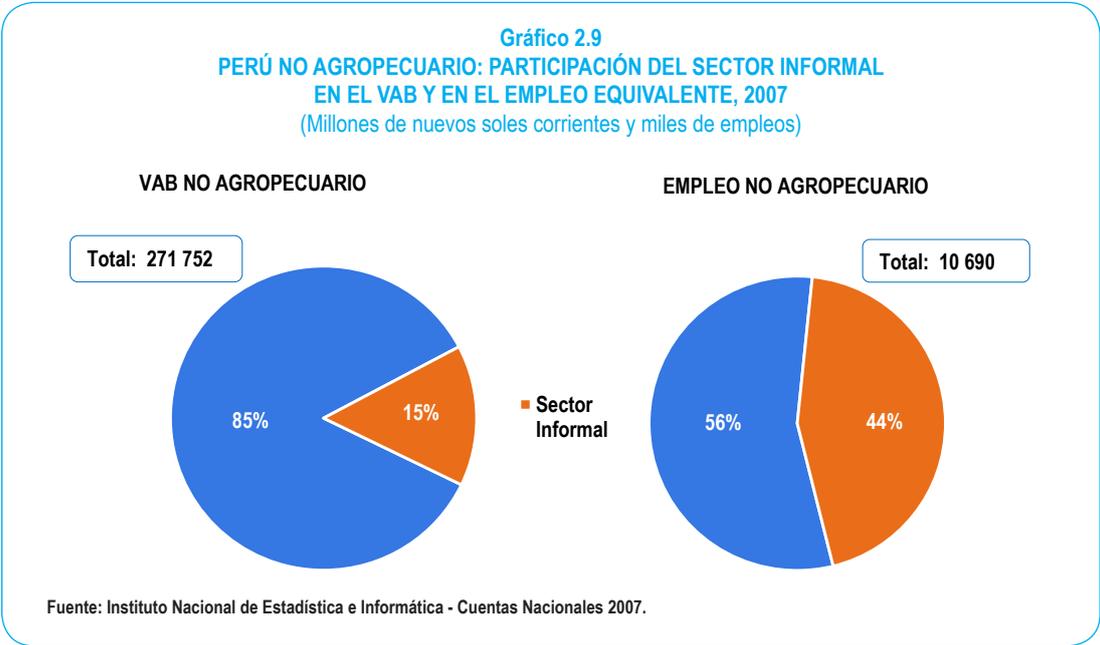
En esta sección se presentan los resultados más relevantes excluyendo la actividad agropecuaria, debido a que muchas investigaciones nacionales e internacionales sobre el sector informal se realizan sin considerar a dicha actividad.

2.1.2.1 El valor agregado y el empleo informal no agropecuario

El gráfico 2.8 muestra la estructura del empleo equivalente no agropecuario del año 2007. Ese año habían en total 10 millones 690 mil empleos no agropecuarios. El 70% de ellos eran informales (44% en el sector informal y 26% fuera del sector informal) y el 30% eran formales.



El gráfico 2.9 presenta la incidencia del sector informal en el valor agregado bruto y en el empleo de las actividades no agropecuarias. Mientras que el 44% del total de empleos no agropecuarios del año 2007 pertenecía al sector informal, su producción representaba la séptima parte del VAB no agropecuario (15%).



La evolución de la participación del sector informal en el Valor Agregado Bruto y en el empleo de las actividades no agropecuarias, para el periodo 2007-2010, se pueden apreciar en el gráfico 2.10. Allí los datos revelan una imagen estructural, donde las variaciones anuales no son relevantes, tanto en el PBI como en el empleo. El sector informal produce en promedio 15,5% del VAB no agropecuario, y absorbe, en promedio, 43,5% del empleo equivalente no agropecuario.

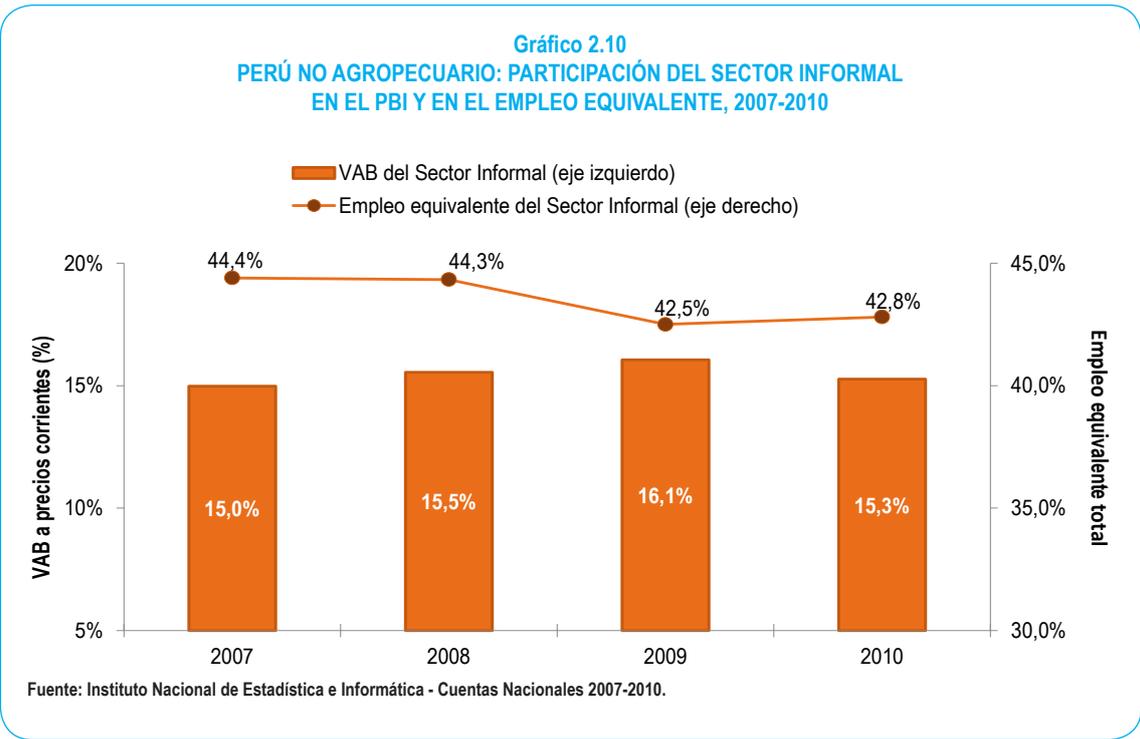
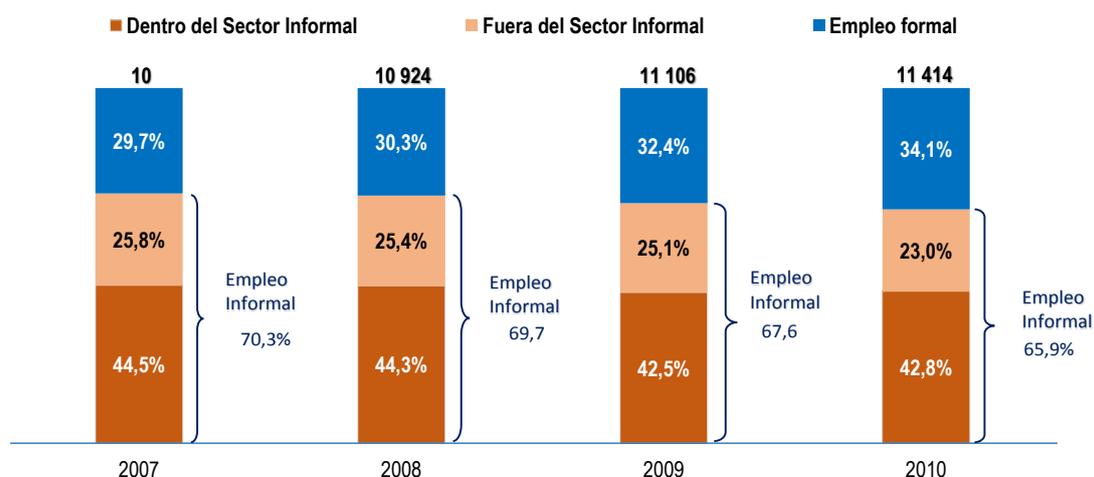


Gráfico 2.11
PERÚ: EMPLEO EQUIVALENTE NO AGROPECUARIO INFORMAL, 2007-2010



Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática - Cuentas Nacionales 2007-2010.

2.1.2.2 Principales agregados macroeconómicos del sector informal no agropecuario

La cuenta de industria del sector “formal” e informal de las actividades no agropecuarias se presenta en el cuadro 2.4. La participación del sector informal en todos los casos es inferior a la que se aprecia para el sector formal, con excepción del ingreso mixto, donde la participación del sector informal es de 69%.

Cuadro 2.4
PERÚ NO AGROPECUARIO: CUENTA DE INDUSTRIA DEL SECTOR “FORMAL”
E INFORMAL, 2007

(Miles de millones de nuevos soles corrientes)

Cuenta de Industria (Actividades No Agropecuarias)	Economía No Agropecuaria		Sector Informal No Agropecuario		Sector “Formal” No Agropecuario	
	Valor	%	Valor	%	Valor	%
Producción	533	100	74	14	459	86
Consumo Intermedio	261	100	33	13	228	87
Valor Agregado Bruto	272	100	41	15	231	85
Remuneraciones	94	100	6	7	88	93
Otros Impuestos/Prod.	2	100	0	0	2	100
Ingreso de Explotación	145	100	35	24	111	76
Excedente de explotación	95	100	0	0	95	100
Ingreso Mixto	50	100	35	69	15	31

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática - Cuentas Nacionales 2007.

Finalmente, el cuadro 2.5 muestra la matriz de empleo equivalente informal de las actividades no agropecuarias para el año 2007. En la economía no agropecuaria existían 10 millones 690 mil empleos equivalentes, de los cuales el 70% era empleo informal. En el sector “formal” el 41% son empleos informales, en su mayoría se trata de empleo asalariado. Todo empleo contenido en el sector informal es informal, mientras que en los hogares con producción para uso final propio, es decir hogares con trabajadores del hogar, el 94% son informales.

Cuadro 2.5
PERÚ NO AGROPECUARIO: MATRIZ DE EMPLEO EQUIVALENTE INFORMAL, 2007
 (Miles de empleos equivalentes)

Sector de las unidades productivas	Empleo Equivalente					Empleo equivalente		
	Cuenta propia	Patrono	TFNR*	Asalariado		Total Economía	Empleo Informal	
				Con empleo informal	Con empleo formal			
Total	3 342	565	704	3 599	2 481	10 690	7 517	70,3%
Sector "Formal"	442	252	39	2 112	2 441	5 285	2 151	40,7%
Sector Informal no agropecuario ^(a)	2 900	313	665	877		4 756	4 756	100,0%
Hogares uso final propio ^(b)				610	40	650	610	93,9%

(a) No incluye a los hogares productores agropecuarios ni a los hogares que emplean a trabajadores domésticos remunerados.

(b) Hogares que producen bienes exclusivamente para uso final propio y hogares que emplean a trabajadores domésticos remunerados.

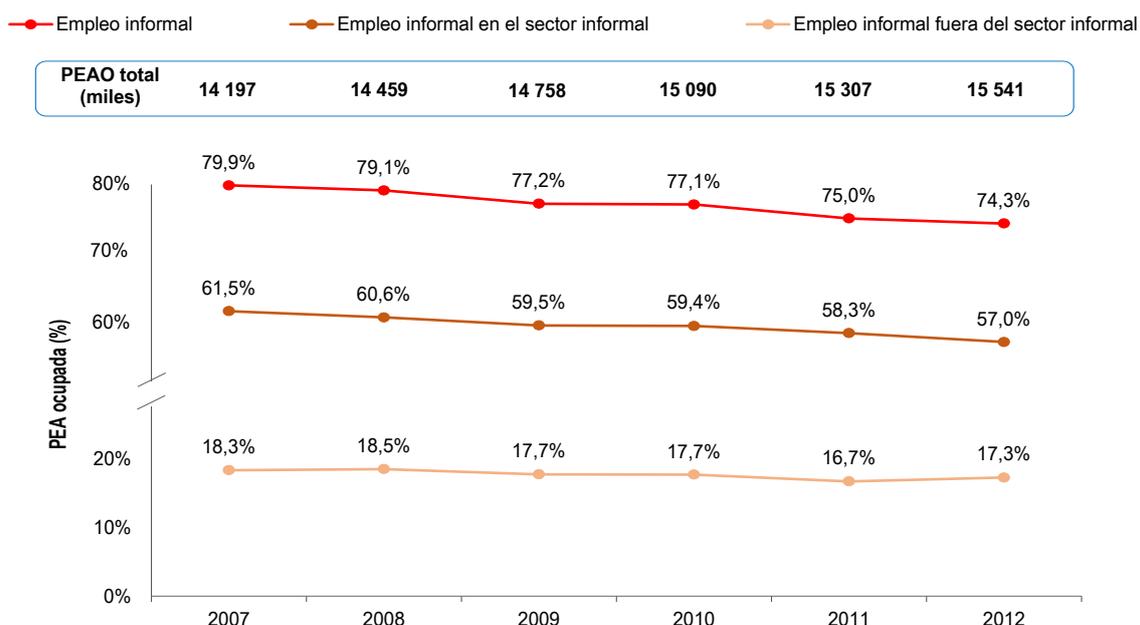
* Trabajador Familiar No Remunerado.

"Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática - Cuentas Nacionales 2007.

2.2 En las Encuestas de Hogares (2007-2012)

El empleo informal concierne a tres de cada cuatro trabajadores de la población económicamente activa (PEAO). El empleo informal se concentra en el sector informal, sin embargo, hay una proporción pequeña que se encuentra fuera del mismo, es decir, en el sector "formal". La serie 2007-2012 da cuenta de una cierta evolución muy sutil hacia la baja, tanto del empleo informal total, como del empleo en el sector informal. Sin embargo, las reducciones en ambos casos son poco significativas (79,9% en 2007 a 74,3% en 2012).

Gráfico 2.12
PERÚ: EMPLEO INFORMAL 2007 - 2012
 (Miles de empleos)



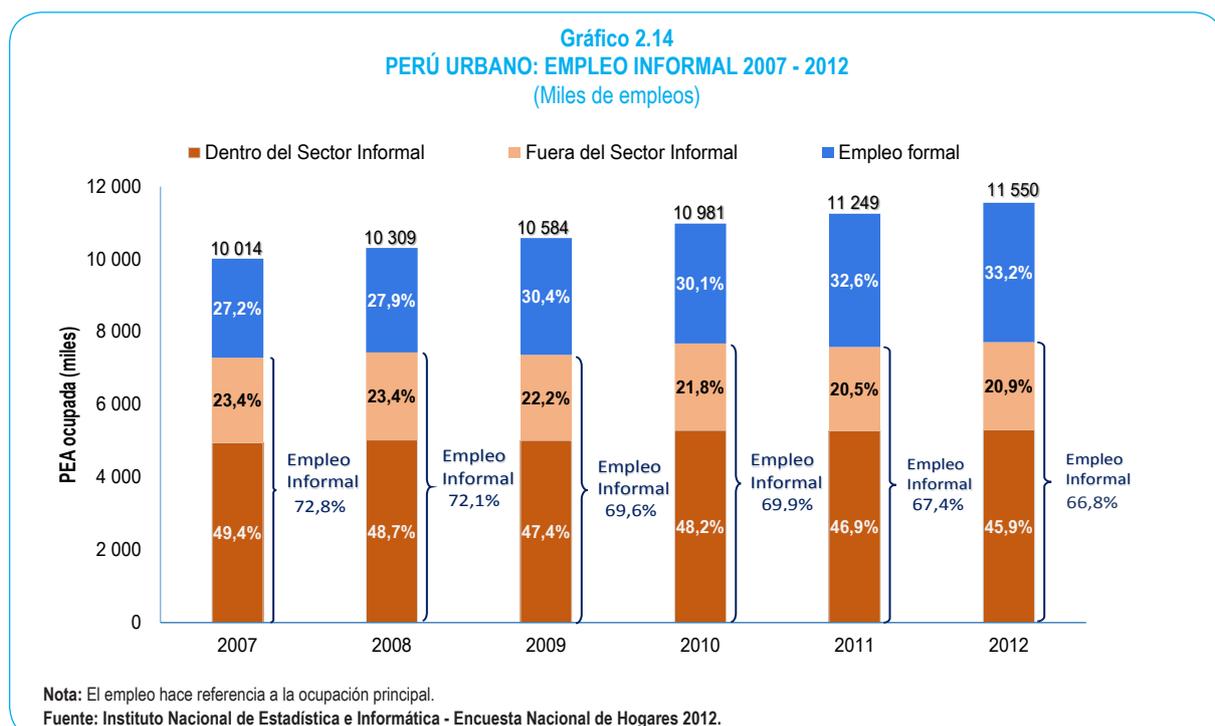
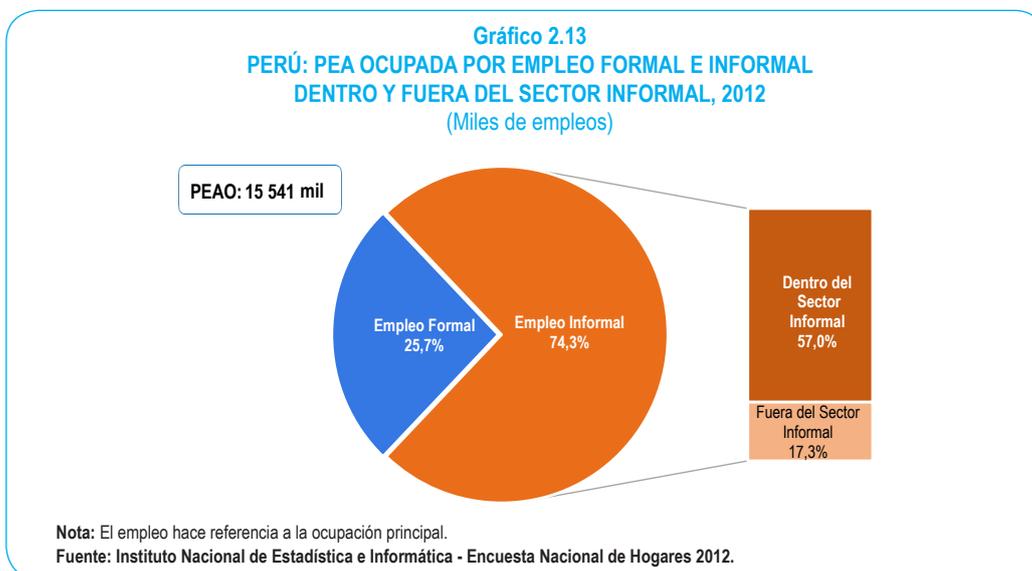
Nota: El empleo hace referencia a la ocupación principal.

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática - Encuesta Nacional de Hogares 2007-2012.

En el área urbana, la PEA ocupada ascendió a 11,5 millones en 2012. De este total, el 66,8% tenía empleo informal: 45,9% en el sector informal y 20,9% fuera de él. El empleo formal urbano representó 33,2% en dicho año.

Es interesante notar que, desde el 2007, el empleo formal urbano ha venido aumentando a un ritmo de 1,2 puntos porcentuales por año. Pese a ello, su evolución ha sido irregular. Por ejemplo, del 2008 al 2009 hubo un aumento de 2,5 puntos porcentuales, mientras que al año siguiente, el empleo formal más bien cayó 0,3 puntos. Esto puede deberse a un efecto rezagado de la crisis, o tal vez a las fricciones y cierta rigidez del empleo informal.

Es evidente que las tasas de formalidad en la PEA ocupada son más elevadas en el área urbana, encontrando que, en el periodo 2007-2012, el empleo formal urbano es superior en 10 puntos al empleo formal total. Esto confirma que la informalidad es bastante extendida en el área rural, donde la presencia del Estado muchas veces es escasa.



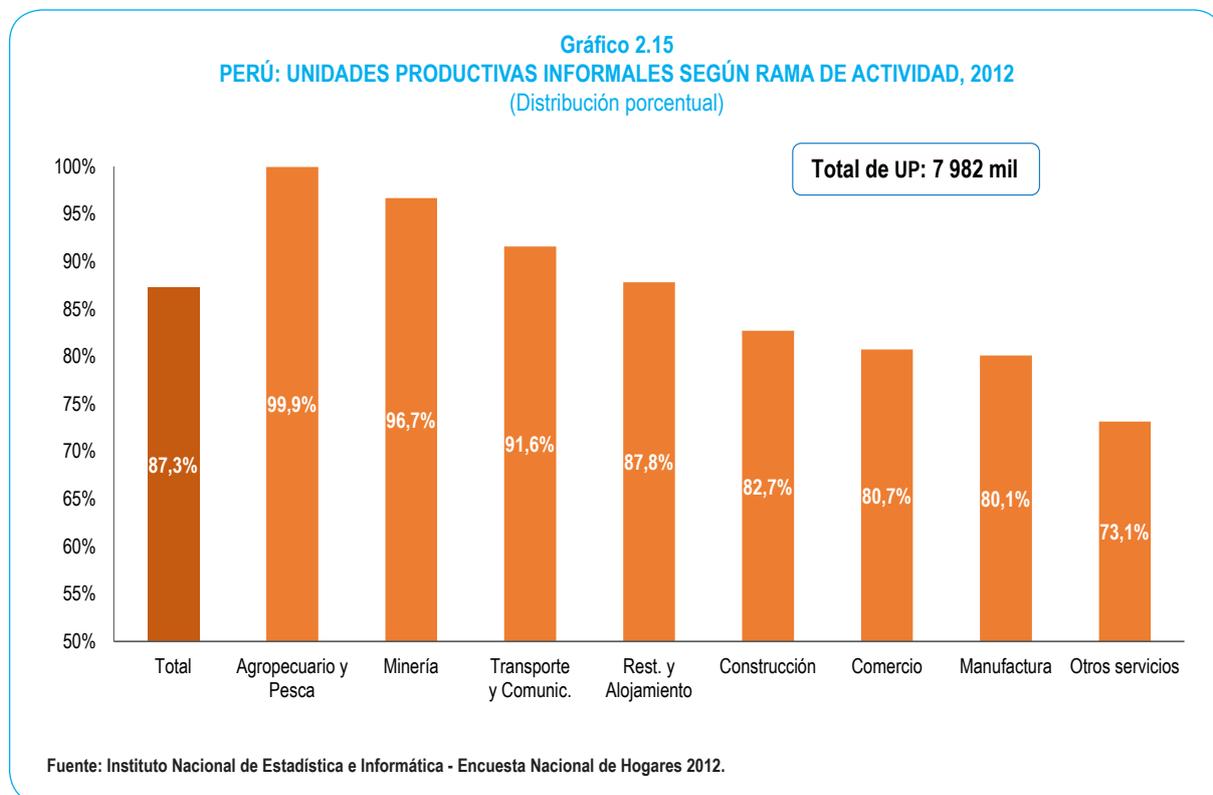
El cuadro 2.6 presenta la incidencia del empleo informal por departamento para el año 2012. Es preciso señalar que aquí se incluye el empleo informal dentro y fuera del sector informal. De esta manera se tiene que el promedio nacional para ese año fue de 74,3%. Los departamentos con mayor incidencia de empleo informal eran Apurímac (94,2%), Huancavelica (91,6%) y Puno (90,3%), mientras que aquellos con menor incidencia de empleo informal eran Callao (59,2%), Lima (61,2%) y Moquegua (63,8%).

Cuadro 2.6
PERÚ: INCIDENCIA DEL EMPLEO INFORMAL
POR DEPARTAMENTO, 2012
(Distribución porcentual)

Departamento	Empleo Informal		
	Total	Dentro del sector informal	Fuera del sector informal
Total	74,3%	57,0%	17,3%
Apurímac	94,2%	81,3%	12,9%
Huancavelica	91,6%	84,5%	7,1%
Puno	90,3%	80,6%	9,7%
Ayacucho	88,2%	78,7%	9,5%
Cajamarca	87,4%	78,1%	9,3%
Amazonas	87,2%	81,6%	5,6%
Huánuco	86,4%	76,0%	10,4%
Junín	83,2%	70,4%	12,7%
Loreto	82,6%	68,4%	14,1%
Cusco	82,2%	64,8%	17,5%
San Martín	81,9%	71,2%	10,7%
Piura	81,0%	66,9%	14,1%
Ucayali	80,6%	65,9%	14,7%
Lambayeque	80,3%	65,6%	14,7%
Áncash	80,1%	64,8%	15,3%
Pasco	79,5%	67,1%	12,3%
Tumbes	78,2%	61,6%	16,6%
La Libertad	76,5%	57,0%	19,5%
Madre de Dios	74,7%	62,1%	12,6%
Tacna	68,8%	49,4%	19,4%
Arequipa	67,0%	47,6%	19,4%
Ica	66,8%	51,5%	15,4%
Moquegua	63,8%	51,1%	12,8%
Lima	61,2%	37,1%	24,0%
Callao	59,2%	36,5%	22,8%

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática - Encuesta Nacional de Hogares 2012.

El gráfico 2.15 muestra el porcentaje de unidades productivas que son informales al interior de cada rama de actividad para el año 2012. En promedio, el 87,3% de las unidades productivas son informales, registrándose la mayor incidencia en el caso de las actividades agropecuarias (99,9%) y Minería (96,7%). Las actividades con menos incidencia de unidades productivas informales son los Otros servicios (73,1%) y Manufactura (80,1%).



III. | La informalidad en la economía nacional

III. La informalidad en la economía nacional

En el presente capítulo se presenta de manera detallada diversos aspectos de la economía informal peruana. Los datos consignados corresponden a las Cuentas Nacionales con año base 2007. Se caracterizará tanto el sector informal (sección 3.1) como el empleo informal (sección 3.2).

Antes de presentar los resultados, es preciso señalar dos observaciones. En primer lugar, la última revisión de la Clasificación Industrial Internacional Uniforme (CIIU) contiene una propuesta de agregación de ramas de actividad para el reporte de estadísticas sobre el sector informal (cf. ONU 2008, pp. 279-281). Sin embargo, a lo largo del presente documento se utilizará una agregación más adaptada al contexto peruano, la cual se detalla en el anexo B8.³⁵

En segundo lugar, es necesario tener en cuenta que existen algunos términos utilizados tanto por el Sistema de Cuentas Nacionales (SCN) como por la Organización Internacional del Trabajo (OIT), que evidencian sin embargo algunas divergencias en su significado (cf. anexo B9).

3.1 El sector informal

Tal como fue definido en el capítulo 1, el sector informal hace referencia al conjunto de unidades productivas no constituidas en sociedad del sector institucional de los hogares, que no se encuentran registradas en la administración tributaria (SUNAT). En las secciones que siguen se estudia la cuenta de producción y generación del ingreso (sección 3.1.1), la participación por actividad económica (sección 3.1.2), así como los principales agregados per cápita (sección 3.1.3).

3.1.1 Cuenta de Producción y Generación del Ingreso

El cuadro 3.1 presenta los principales agregados económicos del sector informal, ubicándolo explícitamente dentro del sector institucional de los hogares y éste a su vez dentro de la economía total. Los *Otros sectores institucionales* incluyen el sector Gobierno, Sociedades e Instituciones sin fines de lucro.

El sector informal se encuentra únicamente dentro del sector institucional de los hogares, es decir, es un subconjunto de las empresas de los hogares. El sector institucional de los hogares cuenta también con un subconjunto de empresas “formales”, las cuales constituyen el sector “formal” de los hogares. No está de más señalar que todas las unidades productivas de los *Otros sectores institucionales* forman parte también –por definición– del sector “formal”.

Finalmente, cabe señalar que el sector “formal” del sector institucional de los hogares no contiene unidades productivas del sector primario, dado que en la definición adoptada, todas las unidades productivas agropecuarias, mineras y de pesca, del sector de los hogares se han definido como informales. Finalmente, los hogares con producción exclusiva para uso final propio no son “formales” ni informales, sino que constituyen un grupo aparte³⁶.

35 Con fines de comparabilidad internacional, el anexo A3 presenta los principales resultados sobre el sector informal peruano, respetando la agregación propuesta en la mencionada CIIU (ONU, *op. cit.*).

36 En algunos cuadros se incluyen los hogares con producción para uso final propio dentro del sector “formal” debido a que el monto de sus agregados son marginales.

Dicho esto, el mencionado cuadro pone en evidencia que el Valor Agregado Bruto (VAB) del sector informal representa el 20% del VAB total de la economía. Por su lado, el VAB del sector informal no agropecuario representa el 15% del VAB de la economía no agropecuaria.

La cuenta de producción del sector informal no agropecuario tiene estructuras distintas a la del sector informal agropecuario. Por ejemplo, en el primero, el consumo intermedio representa el 45% de su Valor Bruto de Producción (VBP), mientras que para el segundo tan sólo 28%. En consecuencia, el Valor Agregado del sector informal no agropecuario representa el 55% de su Producción, mientras que en el caso agropecuario el 72%. Igualmente, las remuneraciones del sector "formal" de los hogares representan el 27% del VAB, mientras que en el caso informal este porcentaje se reduce a 16% (18% en el sector informal agropecuario y 15% en el sector informal no agropecuario).

Cuadro 3.1
PERÚ: CUENTA DE PRODUCCIÓN DEL SECTOR INFORMAL
Y SECTOR INSTITUCIONAL DE LOS HOGARES, 2007
 (Miles de millones de nuevos soles corrientes)

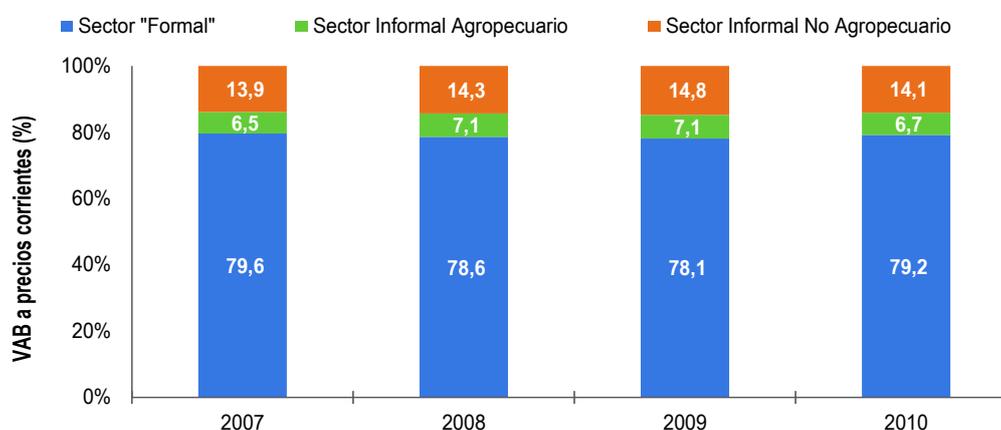
Tipo de Unidad Económica	Valor Bruto Producción	Consumo Intermedio	Valor Agregado Bruto	Remuneraciones	Otros Impuestos	Exced. de Explot. / Ingreso Mixto
Total Economía	564,1	270,9	293,2	98,1	1,5	193,5
Sector institucional de los hogares	156,5	61,7	94,8	18,4	0,0	76,4
Sector "formal" de los hogares ^{a/}	41,2	20,2	21,1	5,7	0,0	15,3
Sector informal	100,5	40,7	59,8	9,7	0,0	50,1
Agropecuario	26,5	7,4	19,0	3,4	0,0	15,6
No agropecuario	74,0	33,3	40,7	6,2	0,0	34,5
Hogares con producción para uso final propio	14,8	0,9	14,0	3,0	0,0	10,9
Otros sectores institucionales	407,6	209,2	198,4	79,8	1,5	117,2

a/ Según la definición adoptada, todo el sector "formal" del sector institucional de los hogares es no agropecuario.

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática - Cuentas Nacionales 2007.

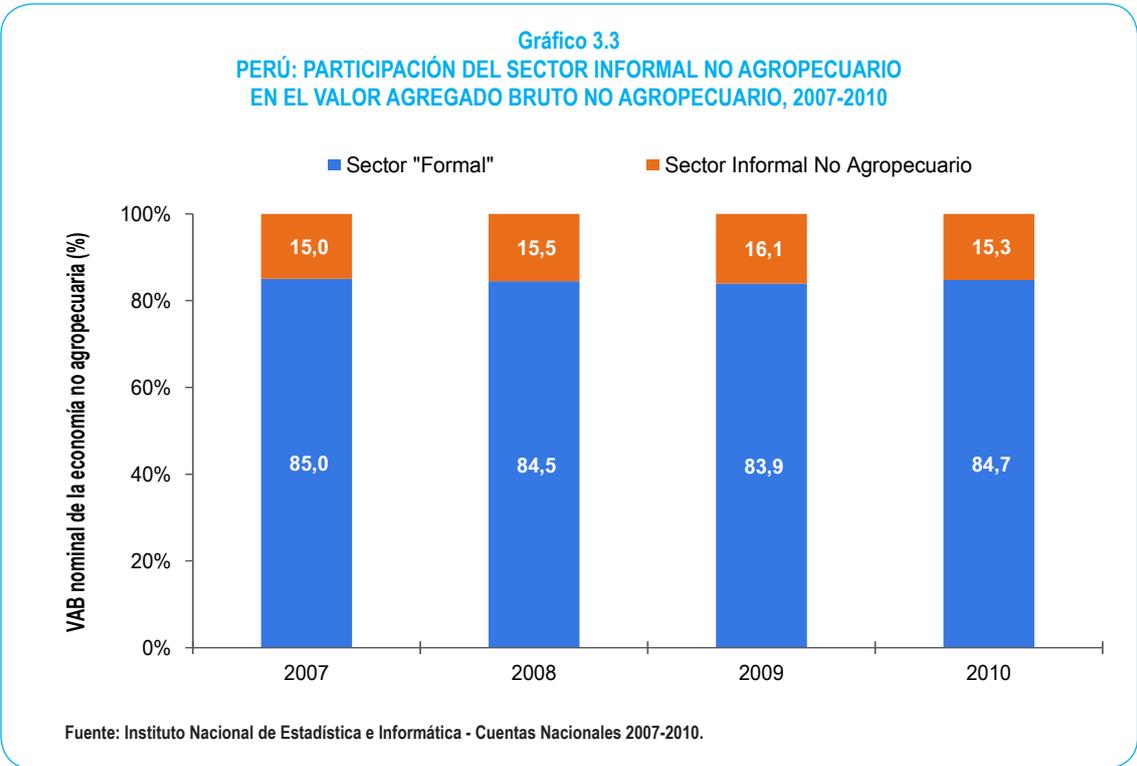
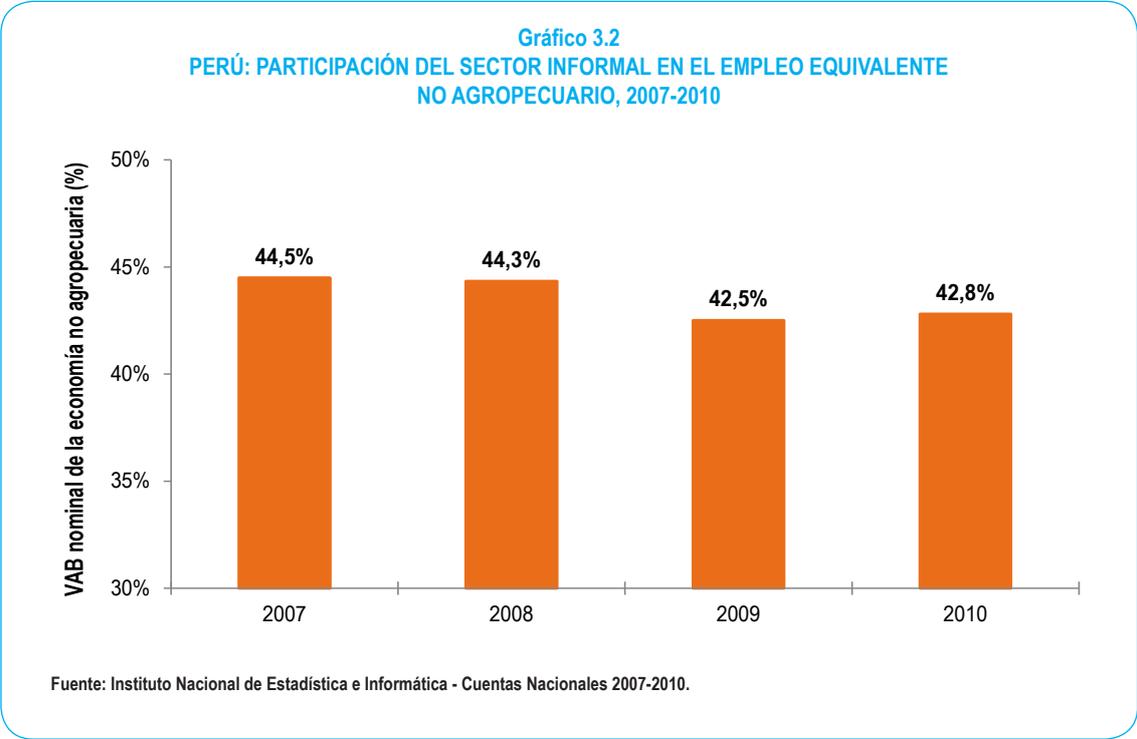
El gráfico 3.1 muestra la distribución del Valor Agregado Bruto de la economía total, según el sector de procedencia, para el periodo 2007-2010. Se observa que el sector "formal" aporta cada año cerca del 80%. Del porcentaje restante, el sector informal no agropecuario aporta aproximadamente las dos terceras partes. Es interesante notar que las estructuras se mantienen a lo largo de los 4 años analizados.

Gráfico 3.1
PERÚ: PARTICIPACIÓN DE LOS SECTORES "FORMAL" E INFORMAL AGROPECUARIO
Y NO AGROPECUARIO EN EL VALOR AGREGADO BRUTO, 2007-2010



Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática - Cuentas Nacionales 2007-2010.

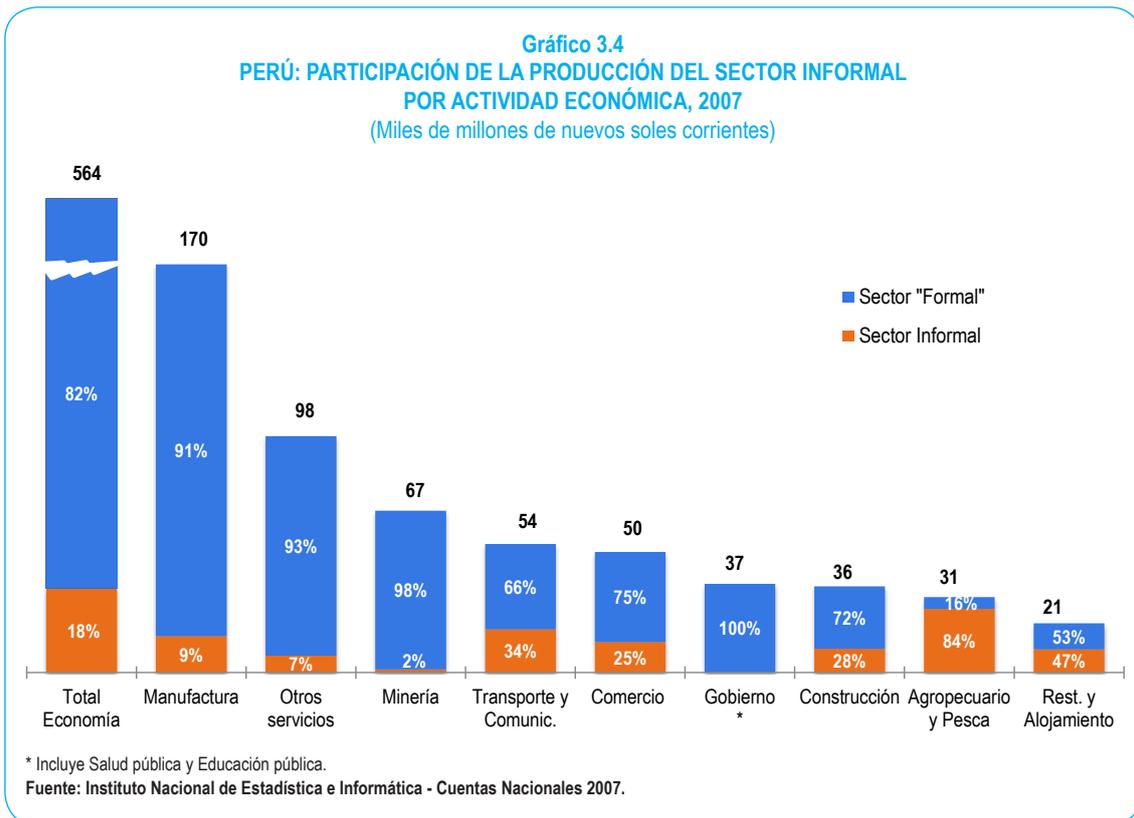
La importancia del sector informal no agropecuario se ve reflejada en el gráfico 3.2. En promedio, el sector informal no agropecuario absorbe el 43% del total del empleo equivalente no agropecuario, no obstante aporta en solo 15,5% al total del Valor Agregado Bruto de la economía no agropecuaria, tal como se puede apreciar en el gráfico 3.3.



3.1.2 Participación por actividad económica

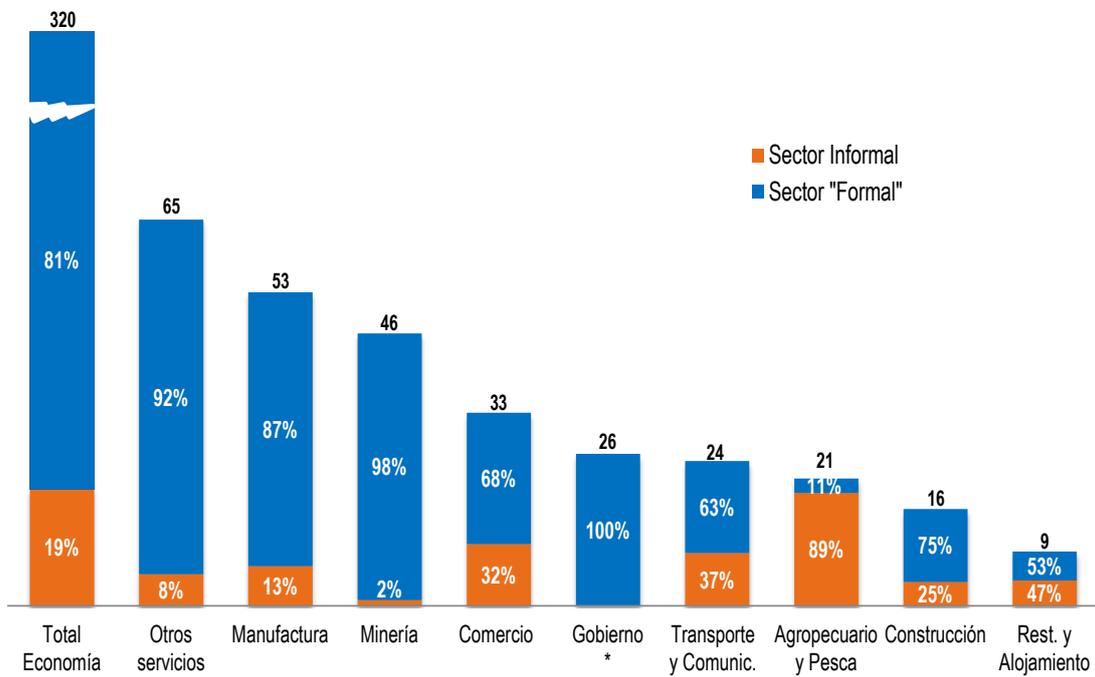
El gráfico 3.4 muestra la participación del sector informal en el Valor Bruto de Producción (VBP) en cada actividad económica.

En la economía total, el sector informal aporta el 18% al VBP. Las actividades con mayor participación del sector informal son la Agropecuaria (84%) y Restaurantes y Alojamiento (47%); por el contrario, la menor participación del sector informal se da en la Minería (2%) y Otros Servicios (7%). Finalmente, el aporte del sector "formal" supera el 90% en las tres actividades con mayor VBP.



El gráfico 3.5 muestra, para cada rama de actividad, la participación del sector "formal" e informal en el PBI en el año 2007. El Valor Agregado Bruto del sector informal asciende a un quinto (20%) del total de la economía, observándose que en las ramas de actividad con mayor Valor Agregado Bruto (Otros servicios, Manufactura y Minería), muestra una baja participación del sector informal (8%, 13% y 2% respectivamente). La rama Agropecuaria es la que evidencia mayor participación del sector informal (89%), cifra que se explica en gran parte por la definición adoptada, la cual contiene a la agricultura campesina. El Valor Agregado Bruto de la actividad más pequeña (Restaurantes y Alojamiento) tiene una alta incidencia de informalidad, pues casi la mitad de su Valor Agregado Bruto proviene del sector informal. Finalmente, no está de más señalar que el sector Gobierno tiene un Valor Agregado Bruto íntegramente "formal" debido a que, por definición, este sector no es informal.

Gráfico 3.5
PERÚ: PARTICIPACIÓN DEL SECTOR INFORMAL EN EL PBI
POR ACTIVIDAD ECONÓMICA, 2007
 (Miles de millones de nuevos soles corrientes)



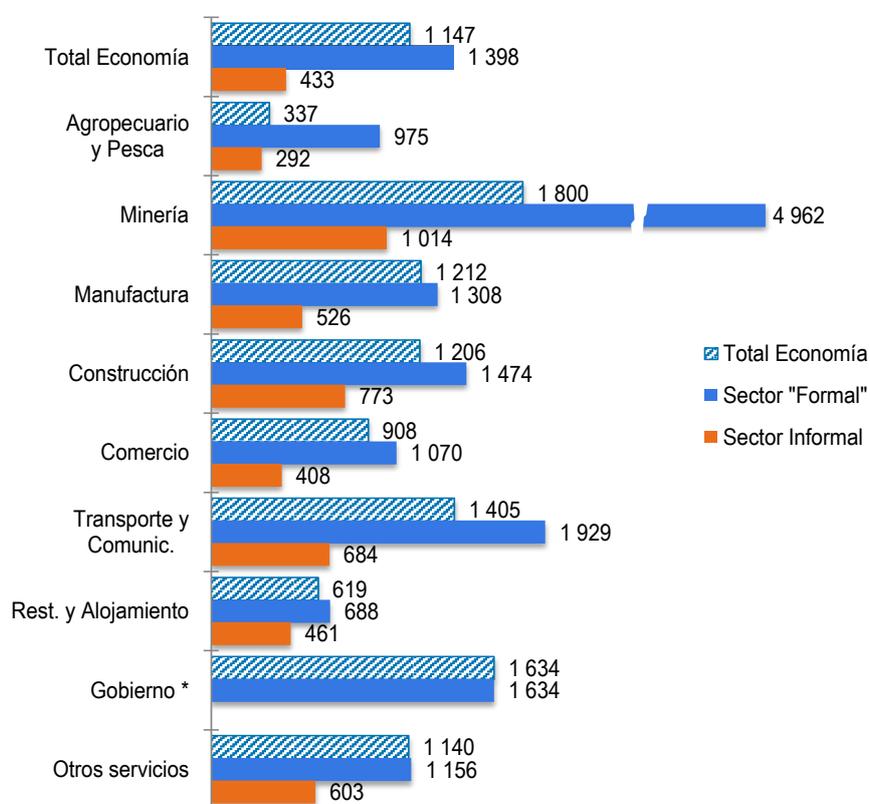
* Incluye Salud pública y Educación pública.

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática - Cuentas Nacionales 2007.

3.1.3 Agregados promedio

El gráfico 3.6 presenta los niveles de remuneración mensual promedio de cada actividad económica, diferenciándolas por sector "formal" e informal. Las remuneraciones del sector informal son sistemáticamente inferiores a las de su contraparte "formal", en promedio, las remuneraciones de los asalariados del sector informal representan el 31% de las remuneraciones del sector "formal". Esta proporción es más acentuada en el sector Minería, donde la remuneración informal (S/. 1 014) representa el 20% de la remuneración formal (S/. 4 962). Sin embargo, en la actividad Restaurantes y Alojamiento las diferencias en remuneraciones son menos pronunciadas; en efecto, las remuneraciones de los asalariados informales cubren las dos terceras partes (67%) de las remuneraciones de sus similares del sector "formal".

Gráfico 3.6
PERÚ: REMUNERACIÓN PROMEDIO MENSUAL POR SECTOR "FORMAL" E
INFORMAL SEGÚN ACTIVIDAD ECONÓMICA, 2007
 (Nuevos soles corrientes)



* Incluye Salud pública y Educación pública.

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática - Cuentas Nacionales 2007.

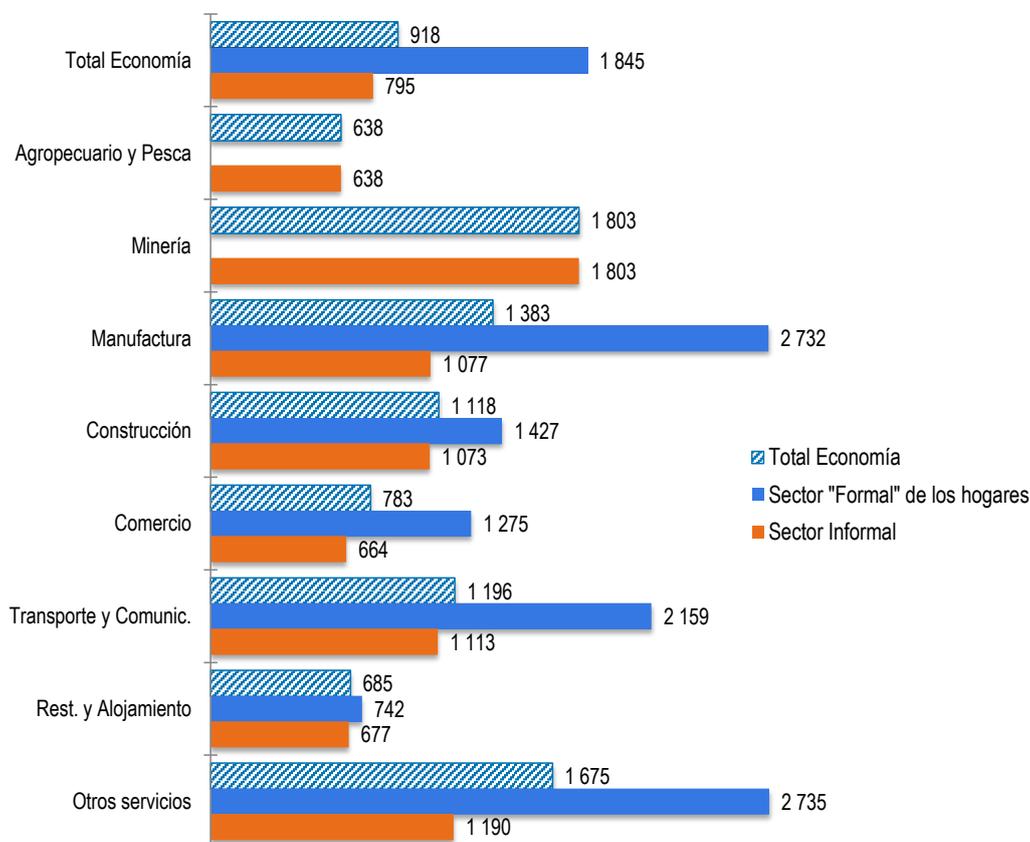
El gráfico 3.7 muestra, para cada actividad económica, el ingreso mixto promedio mensual del sector "formal" e informal. Cabe recordar que el ingreso mixto es el equivalente del excedente de explotación de las sociedades, sin embargo aplica únicamente a las empresas no constituidas en sociedad, es decir, a las unidades productivas del sector institucional de los hogares. En este caso, el término "sector formal" no hace referencia a las unidades productivas formales de la economía total, sino a las unidades productivas formales del sector institucional de los hogares.

Dicho esto, el gráfico pone en evidencia que el ingreso mixto promedio del sector informal asciende a S/. 795 mensuales, siendo el más elevado en la actividad minera (S/. 1 803) y el más bajo en la rama Agropecuaria (S/. 638). Por su lado, el ingreso mixto del sector "formal" asciende a S/. 1 845 mensuales, siendo el más alto en la rama Otros servicios (S/. 2 735) y el más bajo en la rama Restaurantes y Alojamiento (S/. 742).

En promedio, el ingreso mixto del sector "formal" supera en 132% al del sector informal, siendo la brecha más fuerte en la rama Manufactura, donde el ingreso mixto informal es superado en 154% por el "formal".³⁷

37 Al no existir ingreso mixto "formal" en las ramas Agropecuaria y Minería, la brecha del promedio total es más elevada que la de Manufactura.

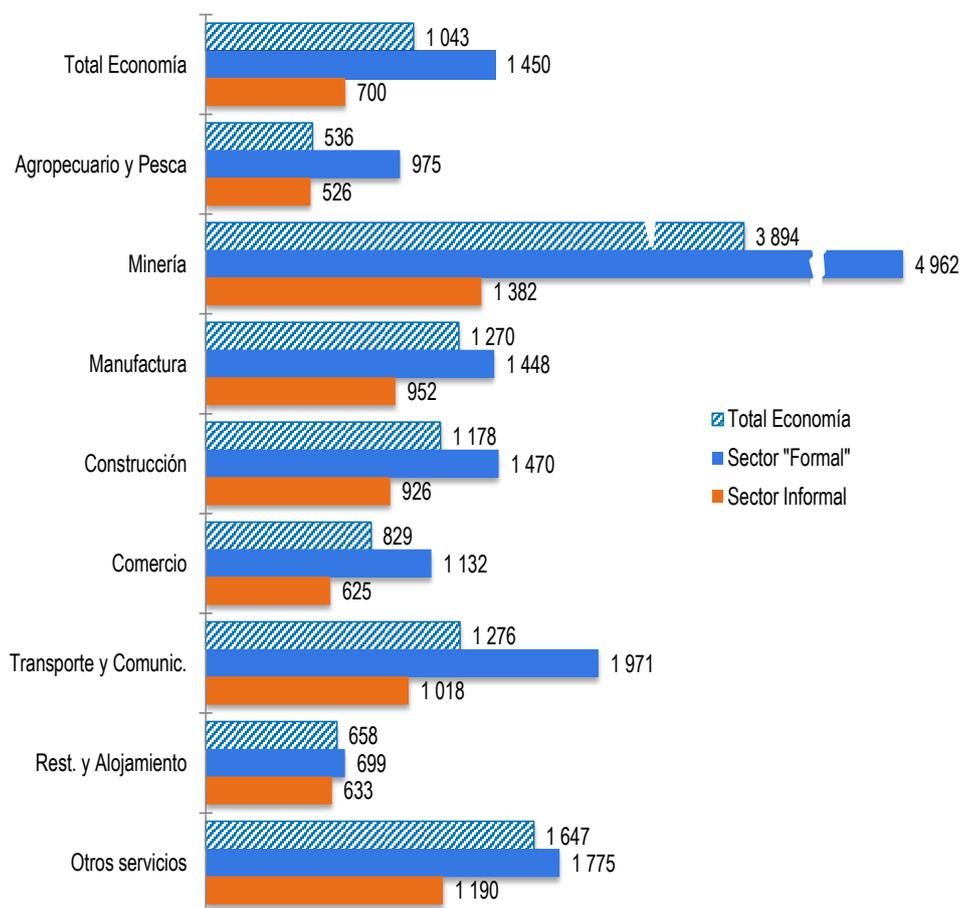
Gráfico 3.7
PERÚ: INGRESO MIXTO PROMEDIO MENSUAL POR SECTOR "FORMAL" E INFORMAL
SEGÚN ACTIVIDAD ECONÓMICA, 2007
 (Nuevos soles corrientes)



Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática - Cuentas Nacionales 2007.

El gráfico 3.8 es análogo a los dos anteriores, con la salvedad que presenta el conjunto de ingresos por trabajo (remuneraciones e ingreso mixto). En este escenario, el ingreso obtenido en el sector informal representa, en promedio, casi la mitad (48%) del obtenido en el sector "formal". En todos los casos el ingreso del sector informal es inferior al del sector "formal", esto es más pronunciado en la Minería, donde el ingreso del sector informal minero representa solamente el 28% del ingreso del sector formal minero. Inversamente la menor brecha se da en Restaurantes y Alojamiento, donde el ingreso del sector informal representa el 91% del sector formal de dicha actividad económica.

Gráfico 3.8
PERÚ: INGRESO POR TRABAJO PROMEDIO MENSUAL POR SECTOR "FORMAL" E INFORMAL
SEGÚN ACTIVIDAD ECONÓMICA, 2007
 (Nuevos soles corrientes)

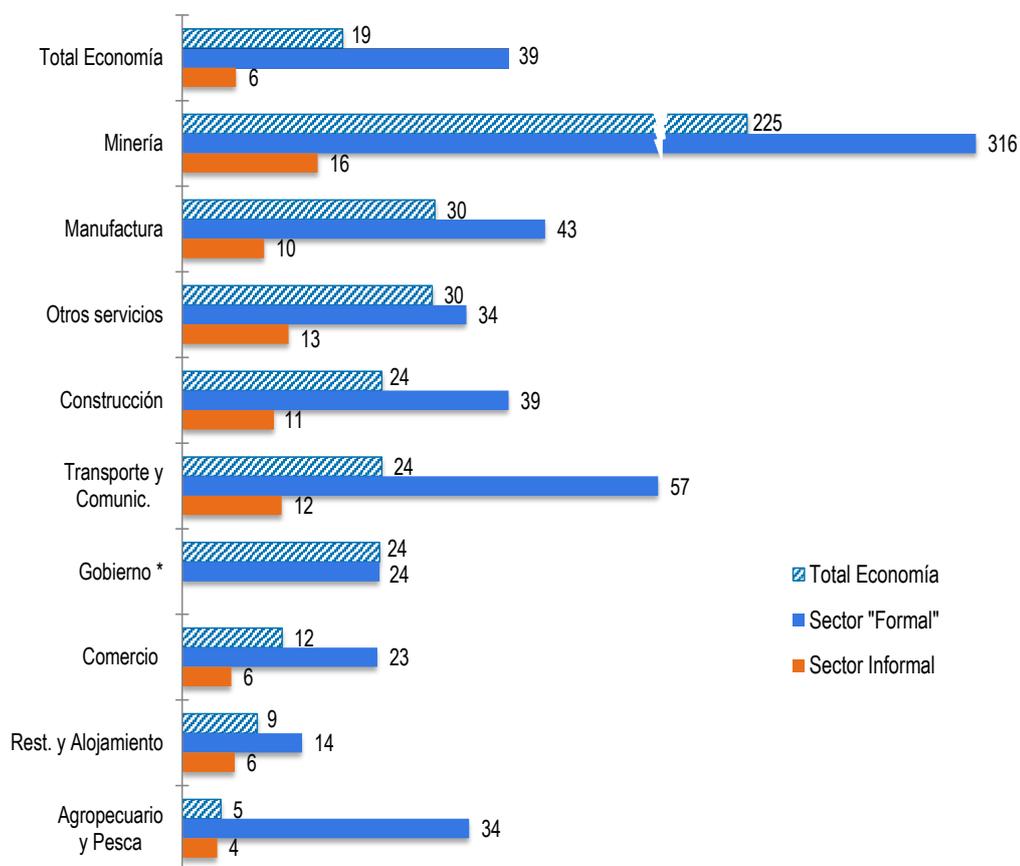


Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática - Cuentas Nacionales 2007.

El gráfico 3.9 presenta la productividad anual laboral por sector "formal" e informal, para cada actividad económica. Se aprecia que el sector "formal" en todas las actividades es el más productivo. La productividad es especialmente elevada en el sector "formal" de Minería, Transportes y Manufactura. El sector informal más productivo es el de Minería, seguido por Otros Servicios, Transportes y Construcción.

Las brechas de productividad son particularmente elevadas en la actividad Minería y Agropecuaria, donde las productividades del sector informal cubren tan sólo 5% y 12% de las de su contraparte "formal". Por el contrario, la brecha menos pronunciada se da en Restaurantes y Alojamiento, donde la productividad del sector informal llega a cubrir casi la mitad de la productividad del sector "formal" (44%).

Gráfico 3.9
PERÚ: PRODUCTIVIDAD ANUAL LABORAL, POR SECTOR
“FORMAL” E INFORMAL Y SEGÚN ACTIVIDAD ECONÓMICA, 2007
 (Nuevos soles corrientes)



* Incluye Salud pública y Educación pública.
 Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática - Cuentas Nacionales 2007.

3.2 El empleo informal

Las cuentas nacionales ponen especial interés en medir la cantidad de trabajo realizado en la economía durante el año. Para ello el SCN propone tres enfoques: “i) los empleos: a partir de las mediciones del empleo realizadas para una semana de referencia, se trata de hacer una valoración promedio anual, distinguiéndolos según la categoría de las personas que lo ocupan o, incluso, según las actividades de las unidades de producción que los ofrecen; ii) el total de horas trabajadas en el año (y no el de las horas pagadas, ni el tiempo de vacaciones, o de suspensión del trabajo por enfermedad); y iii) empleo equivalente a tiempo completo: dividiendo el monto anterior por la duración normal en horas de trabajo durante el año; se trata de un enfoque pragmático, que resulta más fácil de valorar que el total de horas trabajadas” (Séruzier 2003, p.364).

El cuadro 3.2 presenta una variación de la matriz de Hussmanns (cf. Hussmanns 2004, p.27). Cada casilla muestra la naturaleza formal o informal del empleo³⁸ por categoría de ocupación y según el sector desde la perspectiva de las unidades productivas. En el año 2007 existían 15 millones 330 mil empleos equivalentes, de los cuales el 79% era informal.

38 En términos de empleo equivalente.

Las categorías de ocupación que concentran más empleo son las de Asalariados y Cuenta propia, con 47% y 33% del total, respectivamente. De los primeros, el 65% se desempeña en un empleo informal, mientras que el 91% de los segundos tenía la misma condición. Es interesante notar que todos los Trabajadores familiares no remunerados (TFNR) tienen empleo informal (2 millones 255 mil empleos equivalentes), lo cual se explica por definición.

Si analizamos el empleo por sector de unidad productiva, observaremos que existen 5 millones 355 mil empleos equivalentes en las unidades productivas del sector "formal"; sin embargo, el 41% de este empleo es informal. Por otro lado, la totalidad del empleo en el sector informal es empleo informal, por la definición adoptada.

Finalmente, es importante señalar que los hogares con producción exclusiva para uso final propio no constituyen unidades productivas propiamente dichas, a pesar de contratar empleo asalariado, conformado por los trabajadores domésticos remunerados. El 94% del empleo en los hogares con producción para uso final propio cuenta con empleo informal.

Cuadro 3.2
PERÚ: MATRIZ DE EMPLEO INFORMAL, 2007
(Miles de empleos equivalentes)

Categoría de ocupación Sector de las unidades productivas	<div style="display: flex; justify-content: space-around; align-items: center;"> ■ Empleo Formal ■ Empleo Informal Mixto No existe </div>						Empleo equivalente		
	Cuenta propia	Patrono	TFNR	Asalariado		Total Economía	Empleo Informal		
				Con empleo informal	Con empleo formal				
TOTAL	5 100	845	2 255	4 605	2 526	15 330	12 111	79,0%	
Sector "Formal"	442	252	39	2 136	2 487	5 355	2 175	40,6%	
Sector Informal no agropecuario ^(a)	2 900	313	665	877		4 756	4 756	100,0%	
Sector Informal agropecuario	1 759	279	1 550	982		4 570	4 570	100,0%	
Hogares uso final propio ^(b)				610	40	650	610	93,9%	

(a) No incluye a los hogares productores agropecuarios ni a los hogares que emplean a trabajadores domésticos remunerados.

(b) Hogares que producen bienes exclusivamente para uso final propio y hogares que emplean a trabajadores domésticos remunerados.

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática - Cuentas Nacionales 2007.

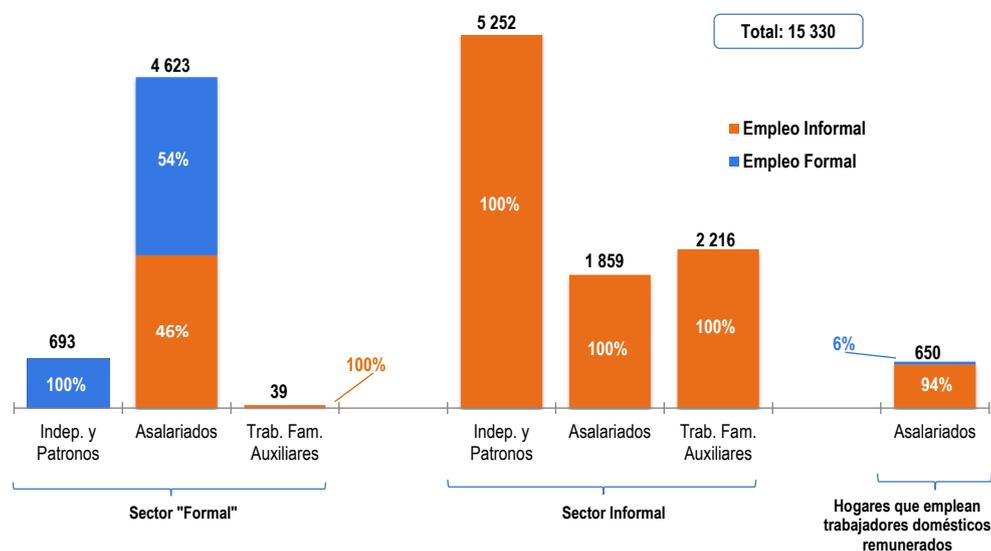
El gráfico 3.10 muestra la naturaleza informal del empleo equivalente, por categoría de ocupación, en tres segmentos de la economía: empresas del sector formal, empresas del sector informal y hogares con producción para uso final propio.

En el sector formal observamos que el 100% de los patronos y cuenta propia son formales, el 46% de asalariados en este segmento son informales y finalmente todos los trabajadores familiares son informales.

En el sector informal, por definición todo el empleo es informal, representando los patronos e independientes más de la mitad del empleo en este sector (56%).

El empleo de los hogares con producción para uso final propio se compone de trabajadores domésticos. Observamos que el 94% posee un empleo informal.

Gráfico 3.10
PERÚ: INFORMALIDAD DEL EMPLEO EQUIVALENTE POR CATEGORÍA DE OCUPACIÓN SEGÚN
SECTOR "FORMAL" E INFORMAL Y ACTIVIDAD ECONÓMICA, 2007
 (Miles de empleos equivalentes)



Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática - Cuentas Nacionales 2007.

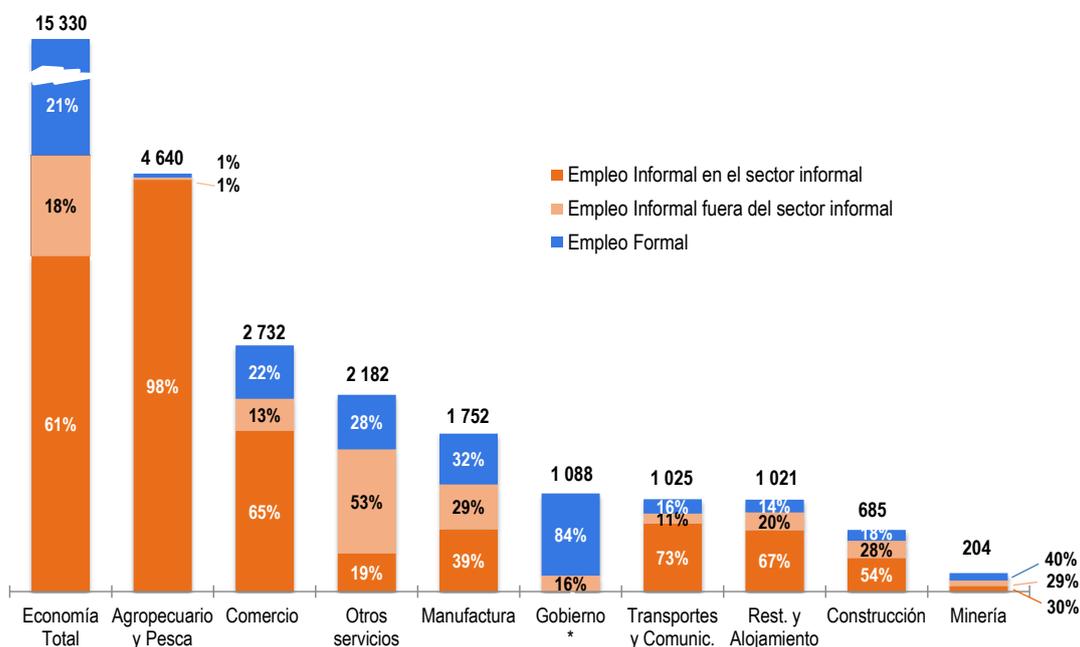
3.2.1 Empleo informal por actividad económica

El gráfico 3.11 presenta el total del empleo equivalente informal, el cual representa 79% del empleo equivalente total. Este se desglosa en 61% de empleo informal dentro del sector informal y 18% de empleo informal fuera del sector informal.

Casi la totalidad del empleo equivalente de la rama agropecuaria es informal (98%). La rama Otros servicios cuenta con la más alta proporción de empleo informal fuera del sector informal (53%). Mientras que el sector Gobierno no cuenta, por definición, con empleo informal dentro del Sector Informal, pero sí con un 16% de empleo informal.

Se observa también que la Minería concentra la menor cantidad de empleo equivalente (204 mil), sin embargo un 59% es empleo informal. Las actividades con menor empleo formal son Restaurantes y Alojamiento (15%), Transportes (18%) y Construcción (20%), mientras que aquellas con más empleo formal son Gobierno (84%) y Manufactura (34%).

Gráfico 3.11
PERÚ: EMPLEO EQUIVALENTE POR ACTIVIDAD ECONÓMICA
Y CONDICIÓN DE INFORMALIDAD, 2007
 (Miles de empleos equivalentes)



* Incluye Salud pública y Educación pública.

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática - Cuentas Nacionales 2007.

IV. | Informalidad, ingresos y desigualdad

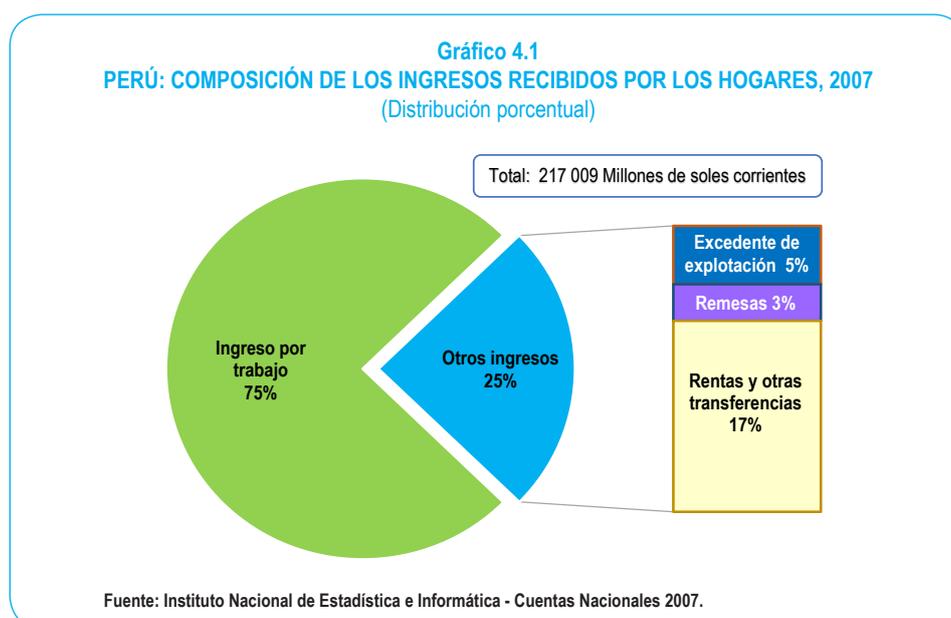
IV. Informalidad, ingresos y desigualdad

4.1 Ingreso de los hogares

Los ingresos y gastos en las encuestas de hogares presentan varias particularidades, entre las que resaltan la subdeclaración y falta de representatividad de los extremos. Muchos estudios muestran que los ingresos y gastos dados en las Cuentas Nacionales son sistemáticamente superiores a los de las encuestas de hogares.³⁹ Esto se debe principalmente a que las Cuentas Nacionales constituyen un marco estadístico que proporciona un conjunto completo, coherente y flexible de cuentas macroeconómicas, dotadas de un instrumental de trabajo y un proceso iterativo donde se contrastan distintas fuentes de información (datos de entidades públicas, encuestas económicas, encuestas de hogares, etc.). Existe consenso respecto a que las Cuentas Nacionales son el marco más adecuado para el estudio de los ingresos y gastos, los cuales constituyen elementos centrales para el análisis de las condiciones de vida de las familias. Este enfoque “otorga congruencia y permite vincular estos resultados con los referidos a otras variables macroeconómicas” (Camelo 2001, p.5).

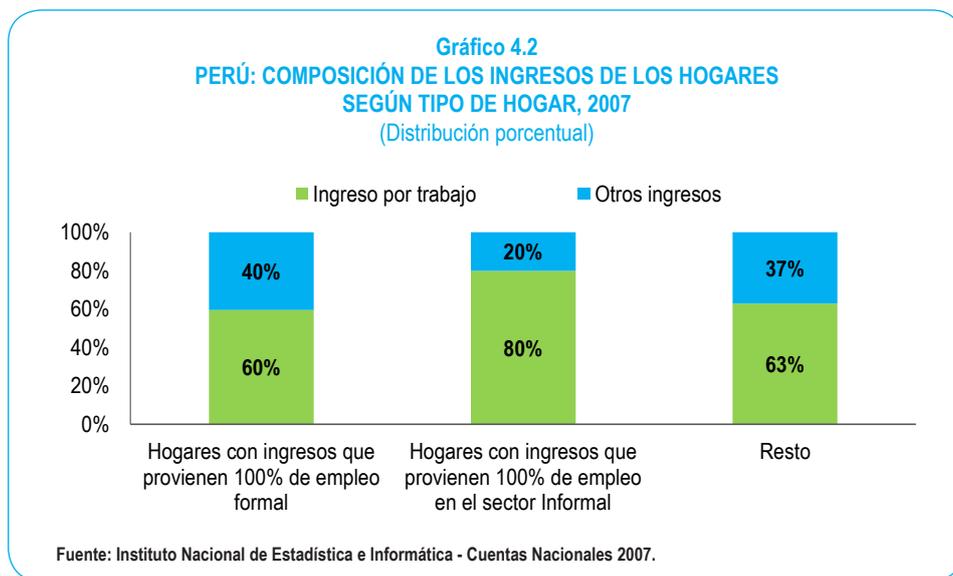
En este contexto, el objetivo de este capítulo es analizar los ingresos de los hogares y perceptores de ingresos en función de la informalidad, desde la perspectiva de las cuentas nacionales. Para ello se segmentará los hogares en tres grupos (cf. gráfico 7.1): i) Hogares con 100% de perceptores de ingresos laborales con empleo formal, ii) Hogares con 100% de perceptores de ingresos laborales con empleo en el sector informal, y iii) Resto de Hogares. Esta segmentación será válida también para el capítulo 7, donde se analizará la relación entre la informalidad y los hogares en el contexto sociodemográfico.

El gráfico 4.1 muestra la composición del ingreso disponible por los hogares para el año 2007. El 75% del total de ingresos son por trabajo, mientras que el 25% restante proviene de otras fuentes. En este último caso, el principal concepto de ingresos son las rentas y otras transferencias (17%).



39 e.g. Ravallion (2001) y Deaton (2005). Dependiendo del país, estos deltas pueden ser más o menos importantes. En el anexo B2 se presenta un ejemplo elocuente para el caso peruano.

El gráfico 4.2 da cuenta de las diferencias en la composición de ingresos según la tipología de hogares definida líneas arriba. Se observa que los más dependientes de ingresos por trabajo son los hogares cuyos perceptores se desempeñan en el sector informal.

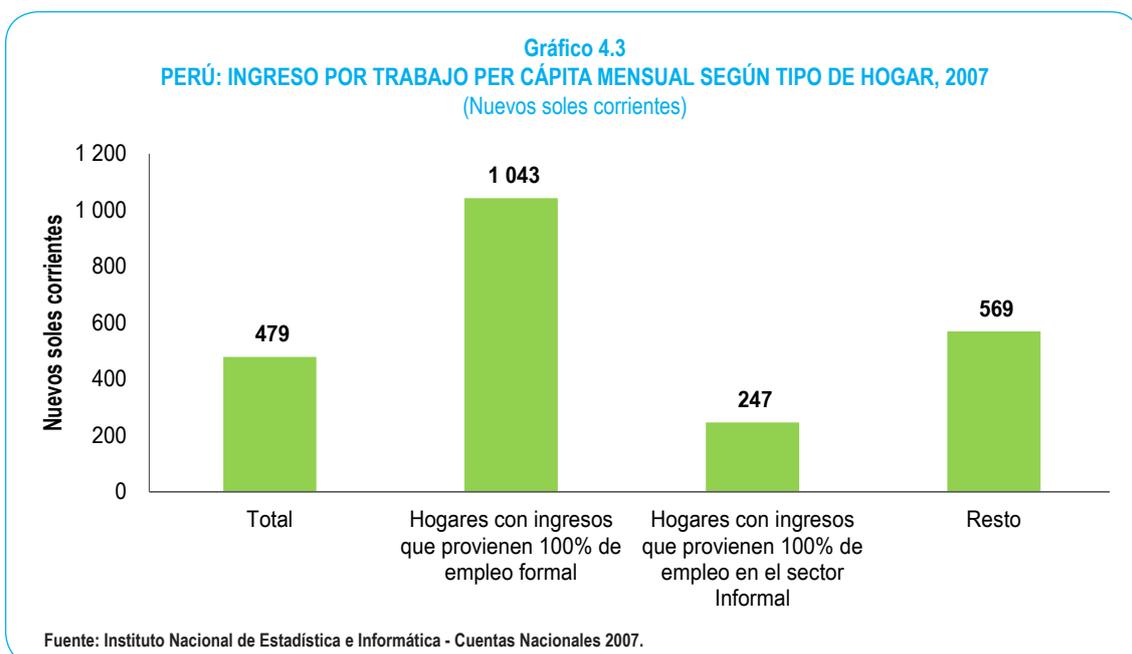


4.2 Los ingresos por trabajo

En esta sección el análisis se centrará únicamente en los ingresos por trabajo.

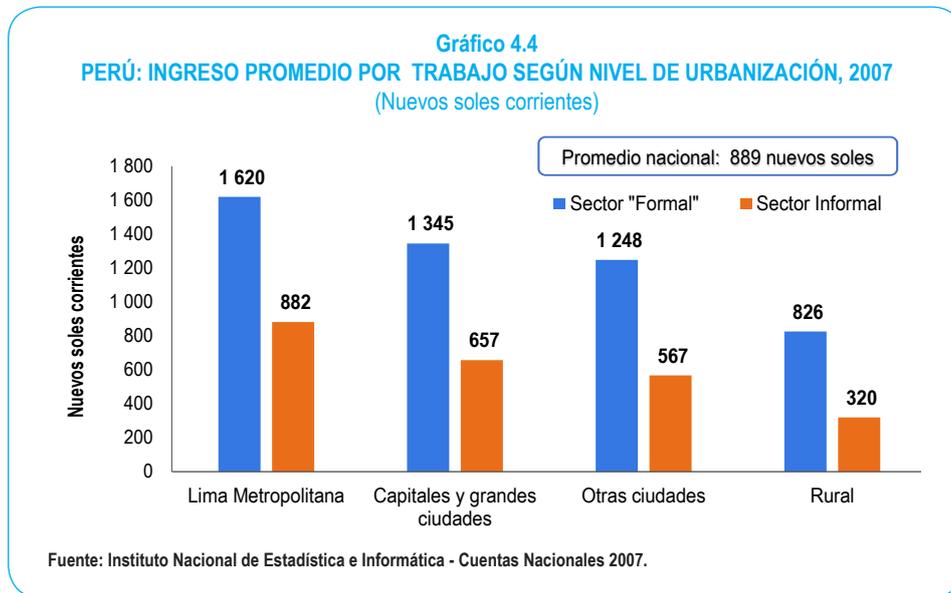
4.2.1 Ingresos por trabajo per cápita

El gráfico 4.3 muestra el ingreso por trabajo per cápita mensual según tipo de hogar, que resulta de dividir los ingresos del hogar entre el total de miembros del hogar. Se aprecia que los hogares con ingresos provenientes íntegramente de empleo formal tienen un mayor ingreso per cápita mensual (S/. 1 043), que los hogares mixtos (S/. 569) y los hogares con ingresos provenientes del sector informal (S/. 247).

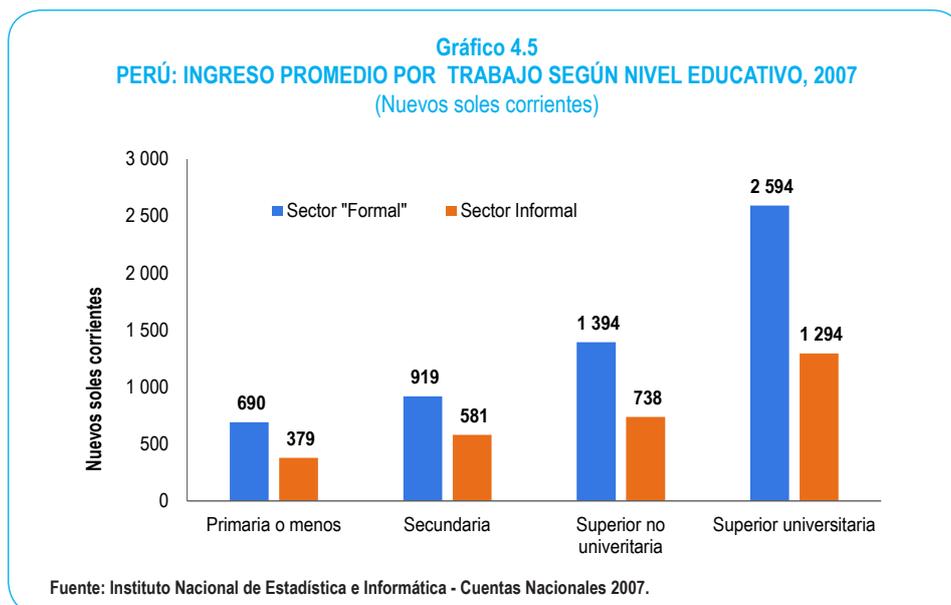


4.2.2 Ingresos promedio por trabajo

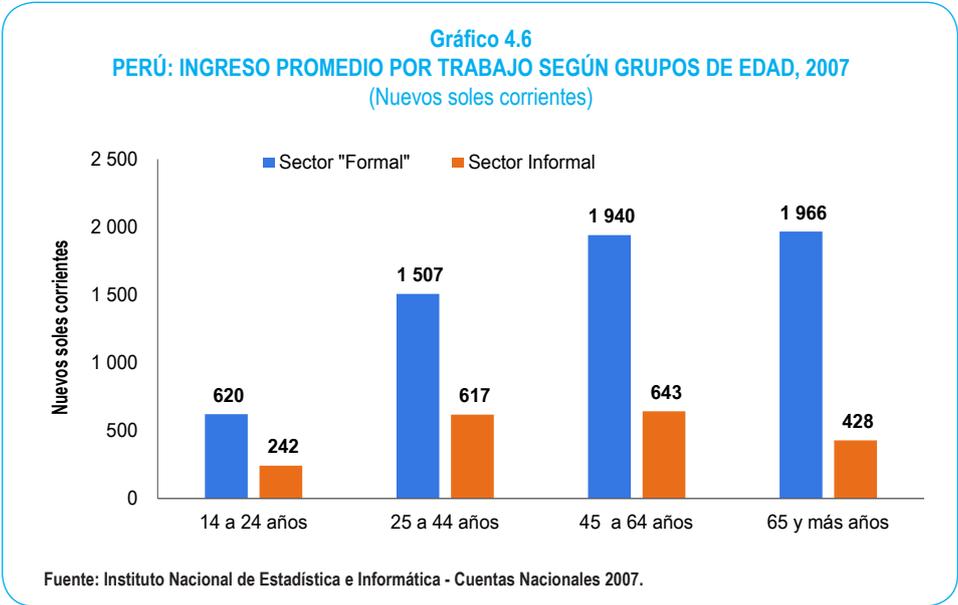
El gráfico 4.4 muestra el ingreso promedio por trabajo según nivel de urbanización para el año 2007. Se observa que en Lima estos ingresos son los más elevados, tanto en el sector “formal” como en el informal”. Es interesante notar que el ingreso informal más alto (S/. 882) es comparable con el ingreso más bajo del sector “formal” (S/.826).



El gráfico 4.5 pone en evidencia las diferencias del ingreso promedio por trabajo en relación al nivel educativo. La diferencia en el ingreso del sector “formal” e informal se incrementa a favor del primero a medida que el nivel educativo avanza, llegando a ser el doble en el nivel superior universitario (S/. 2 594 contra S/. 1 294).

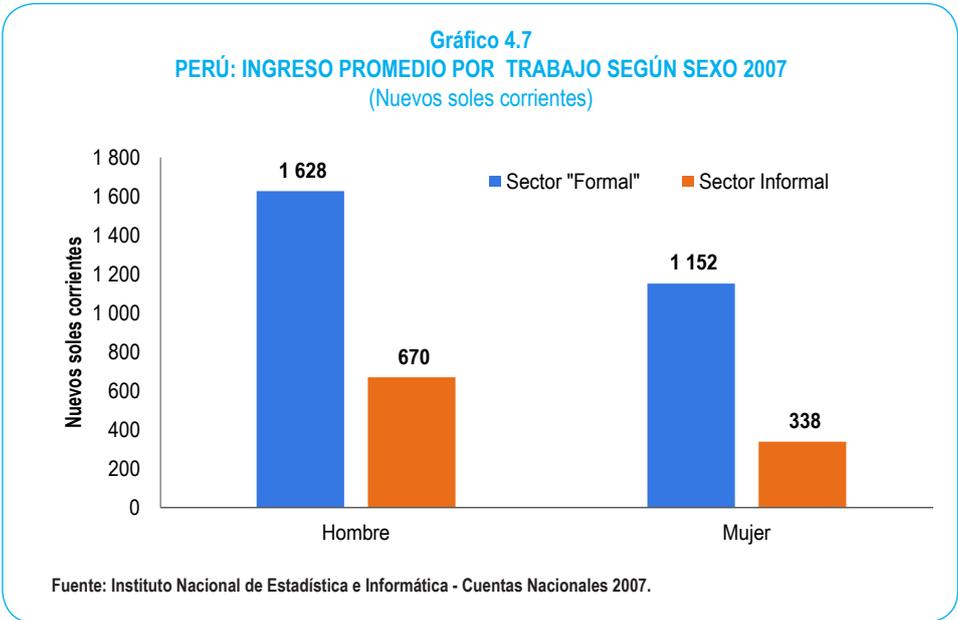


El gráfico 4.6 muestra el ingreso promedio por trabajo según grupos de edad. Se observa que la brecha más importante se presenta entre los trabajadores de 65 años a más, siendo el ingreso del sector informal la quinta parte del ingreso en el sector "formal".



En el gráfico 4.7 se observa la existencia de disparidades en el ingreso promedio laboral entre hombres y mujeres. En el sector "formal", el ingreso promedio de una mujer representa el 70% del ingreso de un hombre (S/.1152 contra S/.1628). En el sector informal este porcentaje es más reducido (50%), y además su monto es menor (S/.338 contra S/.1152).

Al interior del mismo sexo, las disparidades son más importantes en el caso femenino. En efecto, las mujeres del sector informal tienen un ingreso que representa el 30% del ingreso de las mujeres del sector "formal"; en el caso de los hombres, este porcentaje se eleva a 40%.

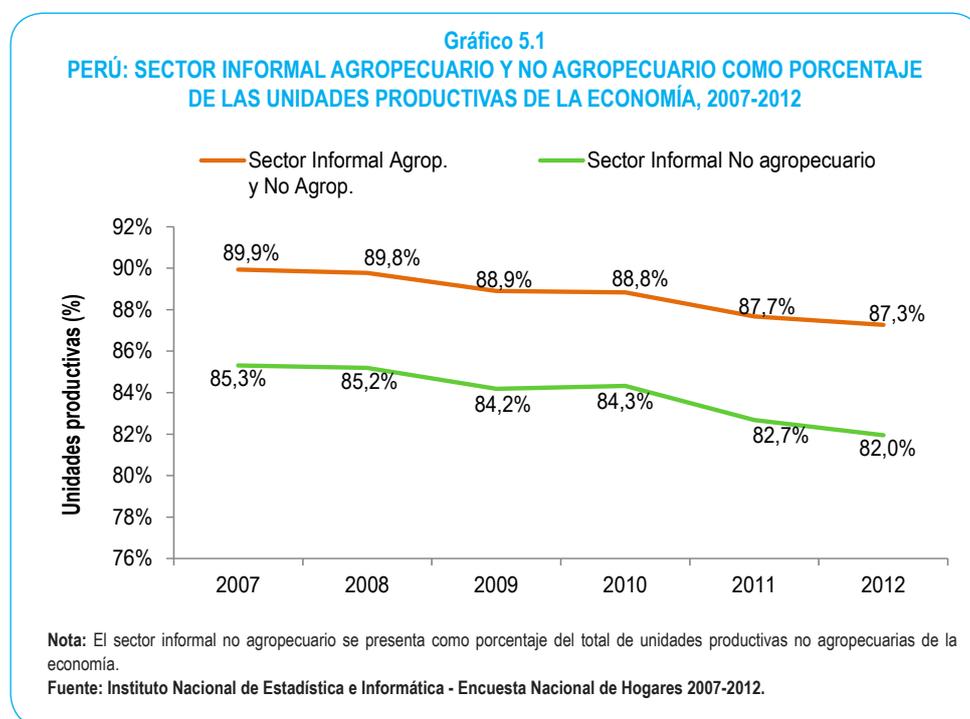


V. | La informalidad y las unidades de producción

V. La informalidad y las unidades de producción

Las unidades productivas informales conforman el llamado sector informal. En el presente capítulo se estudiarán sus principales características, sus establecimientos y conductores (sección 5.1), en base a los resultados de la Encuesta Nacional de Hogares.

En el 2012, existían 7 millones 982 mil unidades productivas operando en el territorio nacional, siendo 5 millones 626 mil unidades productivas no agropecuarias, de las cuales eran informales el 82%. En otras palabras, sólo el 18% del total de unidades productivas no agropecuarias pertenecía al sector "formal", tal como se deduce del gráfico 5.1.



Cuadro 5.1a
PERÚ: UNIDADES PRODUCTIVAS DE LA ECONOMÍA SEGÚN SECTOR "FORMAL" E INFORMAL, 2007-2012
(Miles de unidades productivas)

Año	Total	Sector "Formal"		Sector Informal Agrop. y No Agrop.	
		Sub-total	%	Sub-total	%
2007	7 222	727	10,1	6 495	89,9
2008	7 446	762	10,2	6 684	89,8
2009	7 663	849	11,1	6 813	88,9
2010	8 052	899	11,2	7 153	88,8
2011	7 967	982	12,3	6 985	87,7
2012	7 982	1 017	12,7	6 966	87,3

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática - Encuesta Nacional de Hogares 2007-2012.

Cuadro 5.1b
UNIDADES PRODUCTIVAS NO AGROPECUARIAS SEGÚN
SECTOR "FORMAL" E INFORMAL, 2007-2012
 (Miles de unidades productivas)

Año	Total	Sector "Formal"		Sector Informal No Agropecuario	
		Sub-total	%	Sub-total	%
2007	4 926	723	14,7	4 202	85,3
2008	5 122	758	14,8	4 364	85,2
2009	5 335	843	15,8	4 491	84,2
2010	5 703	894	15,7	4 808	84,3
2011	5 620	973	17,3	4 646	82,7
2012	5 626	1 015	18,0	4 610	82,0

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática - Encuesta Nacional de Hogares 2007-2012.

5.1 Unidades productivas, establecimientos y conductores

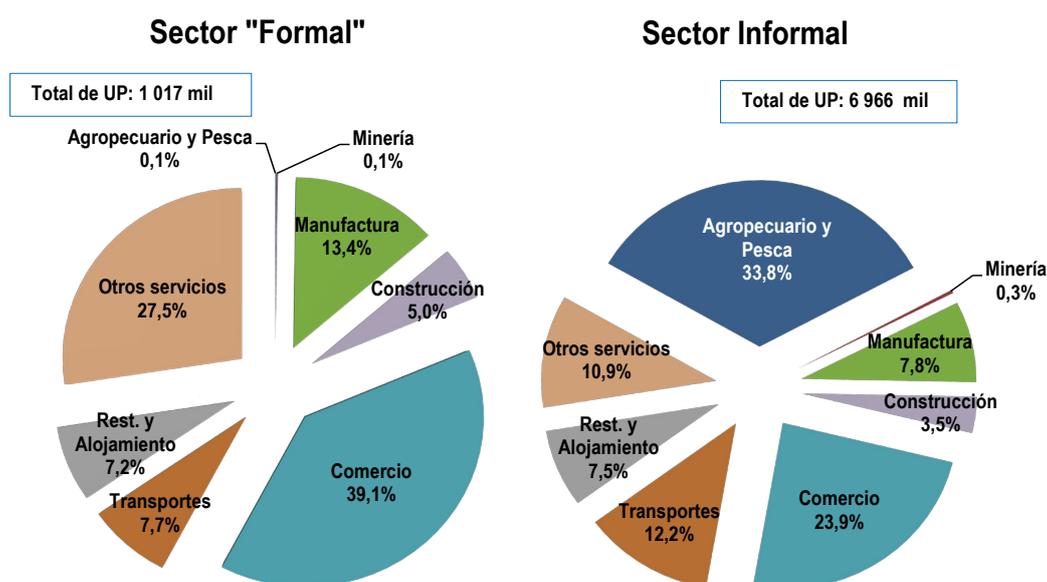
5.1.1 Características generales de las unidades productivas

El gráfico 5.2 muestra la distribución porcentual de las unidades productivas "formales" e informales según actividad económica en el año 2012.

El mayor número de unidades productivas informales se concentra en la actividad Agropecuaria (33,8%), le siguen las actividades de Comercio (23,9%), Transportes (12,2%) y Otros servicios (10,9%).

Por otro lado, en el sector "formal", el mayor número de unidades productivas se concentran en la actividad Comercio (39,1%), Otros servicios (27,5%) y Manufactura (13,4%).

Gráfico 5.2
PERÚ: UNIDADES PRODUCTIVAS DEL SECTOR "FORMAL" E INFORMAL SEGÚN RAMA DE ACTIVIDAD, 2012
 (Distribución porcentual)



Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática - Encuesta Nacional de Hogares 2012.

Cuadro 5.2
PERÚ: UNIDADES PRODUCTIVAS POR SECTOR "FORMAL" E INFORMAL
SEGÚN RAMAS DE ACTIVIDAD, 2012
(Miles de unidades productivas)

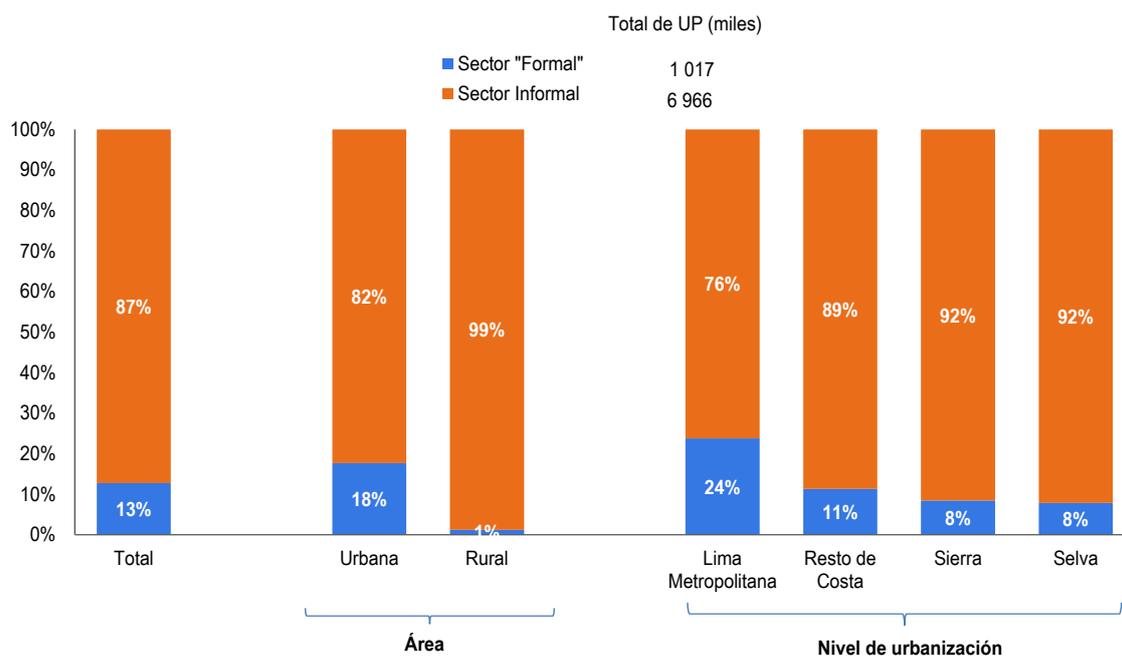
Actividades	Total	Sector "Formal"		Sector Informal	
		Sub-Total	%	Sub-Total	%
Total	7 982	1 017	100,0	6 966	100,0
Agropecuaria y Pesca	2 356	1	0,1	2 355	33,8
Minería	23	1	0,1	22	0,3
Manufactura	683	136	13,4	547	7,8
Construcción	295	51	5,0	244	3,5
Comercio	2 065	398	39,1	1 667	23,9
Transporte y Comunicaciones	925	78	7,7	847	12,2
Rest. y Alojamiento	596	73	7,2	523	7,5
Gobierno *	0	0	-	0	-
Otros servicios	1 039	279	27,5	760	10,9

* Incluye Salud pública y Educación pública.

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática - Encuesta Nacional de Hogares 2012.

El gráfico 5.3 presenta la distribución geográfica de las unidades productivas que se desenvuelven en el territorio nacional. En el área urbana, el 82% de las unidades productivas son informales, mientras que en el área rural este porcentaje llega al 99%. Lima Metropolitana cuenta con el mayor porcentaje de unidades productivas "formales" (24%), seguida por el resto de la Costa (11%), Sierra (8%) y Selva (8%).

Gráfico 5.3
PERÚ: UNIDADES PRODUCTIVAS POR SECTOR "FORMAL" E INFORMAL
SEGÚN ÁREA Y NIVEL DE URBANIZACIÓN, 2012

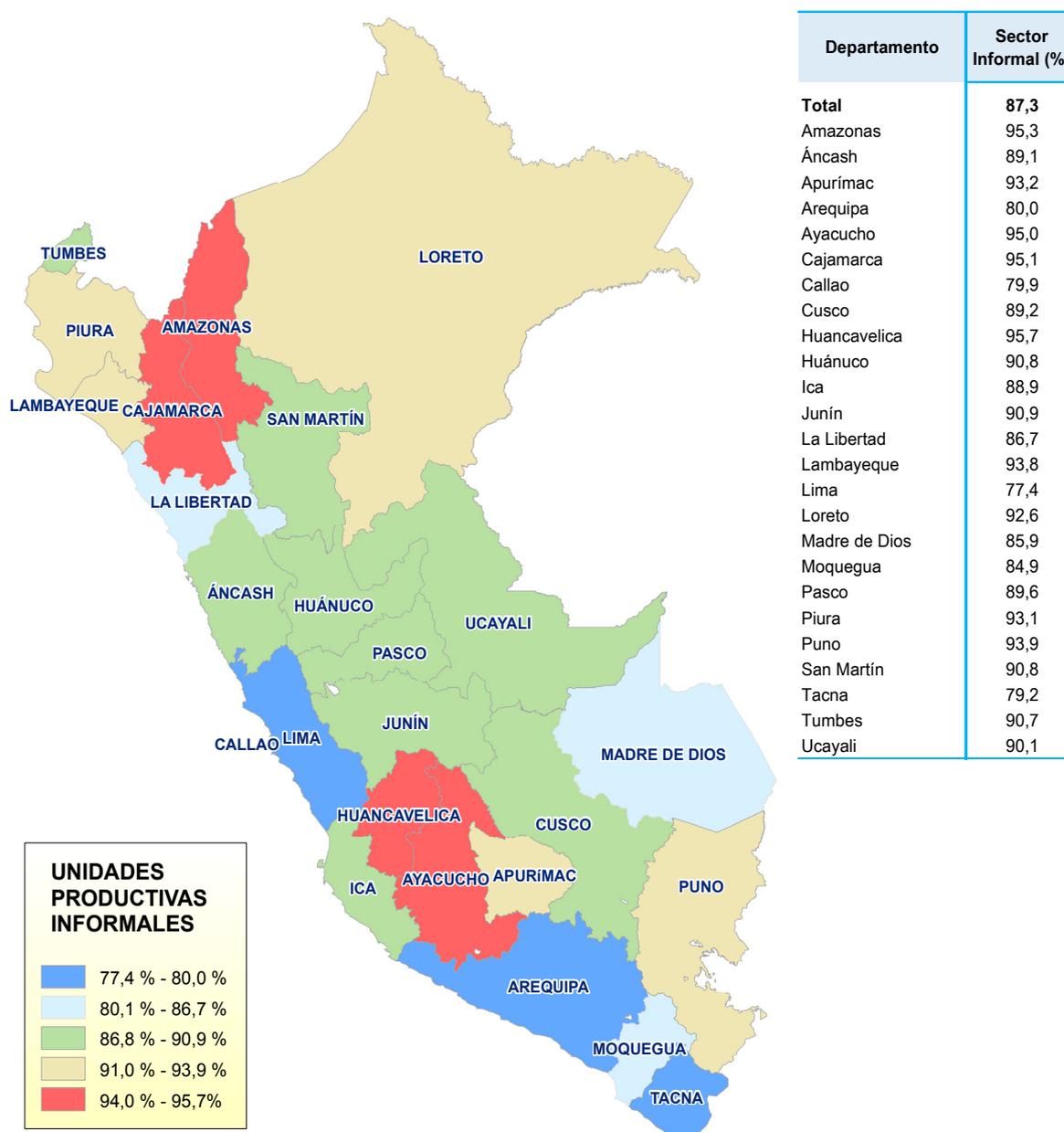


Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática - Encuesta Nacional de Hogares 2012.

El mapa 5.1 muestra, para cada departamento, la proporción de unidades productivas que son informales. Se puede apreciar que los departamentos con menor proporción de unidades productivas informales son Lima y Arequipa, sin embargo, estas proporciones no dejan de ser considerables (77,4% y 80,0%, respectivamente).

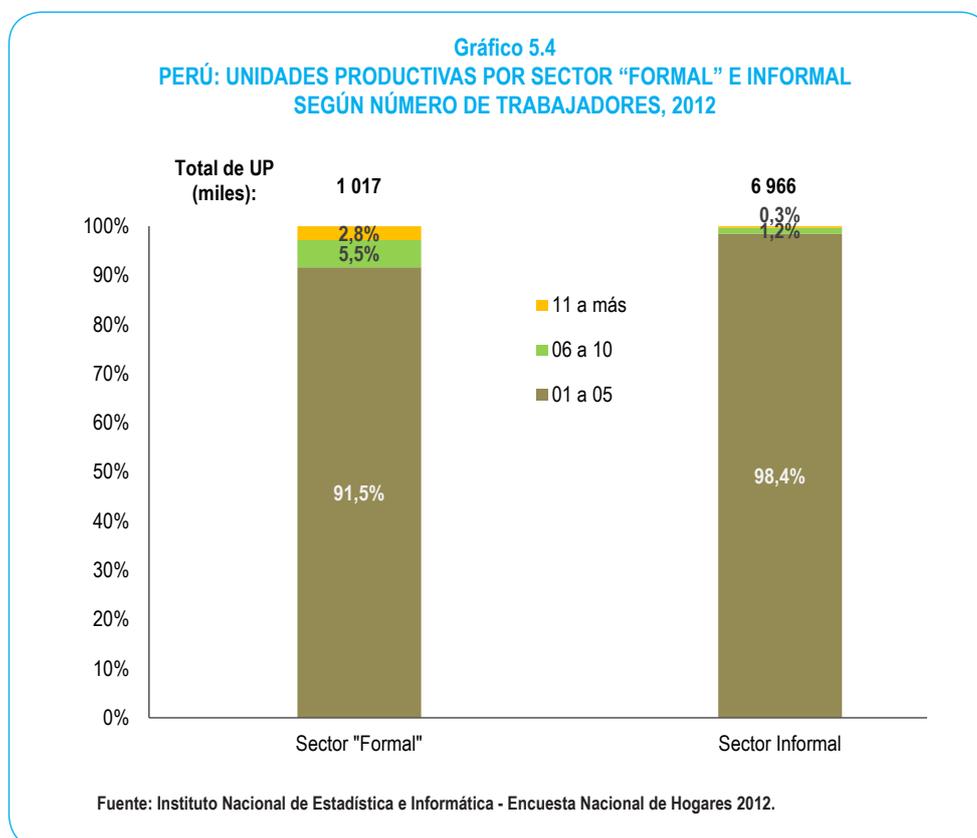
Es importante subrayar que tres de los departamentos que evidencian mayor cantidad de unidades productivas informales (Cajamarca, Huancavelica y Ayacucho) figuran también entre los departamentos con más alto nivel de pobreza monetaria (cf. INEI 2013, p.31).

Mapa 5.1
PERÚ: PORCENTAJE DE UNIDADES PRODUCTIVAS INFORMALES POR DEPARTAMENTO, 2012



Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática - Encuesta Nacional de Hogares 2012.

El gráfico 5.4 muestra la distribución por tamaño de las unidades productivas “formales” e informales, entendiendo por *tamaño* el número de trabajadores del negocio. Se aprecia que la economía peruana se compone mayoritariamente por unidades productivas pequeñas. El sector informal está integrado casi exclusivamente por negocios con 5 trabajadores o menos (98,4%). Por otro lado, 9 de cada 10 empresas del sector “formal” presentan la misma condición (91,5%). El resto de las unidades productivas “formales” (8,3%) cuentan con 6 trabajadores o más.

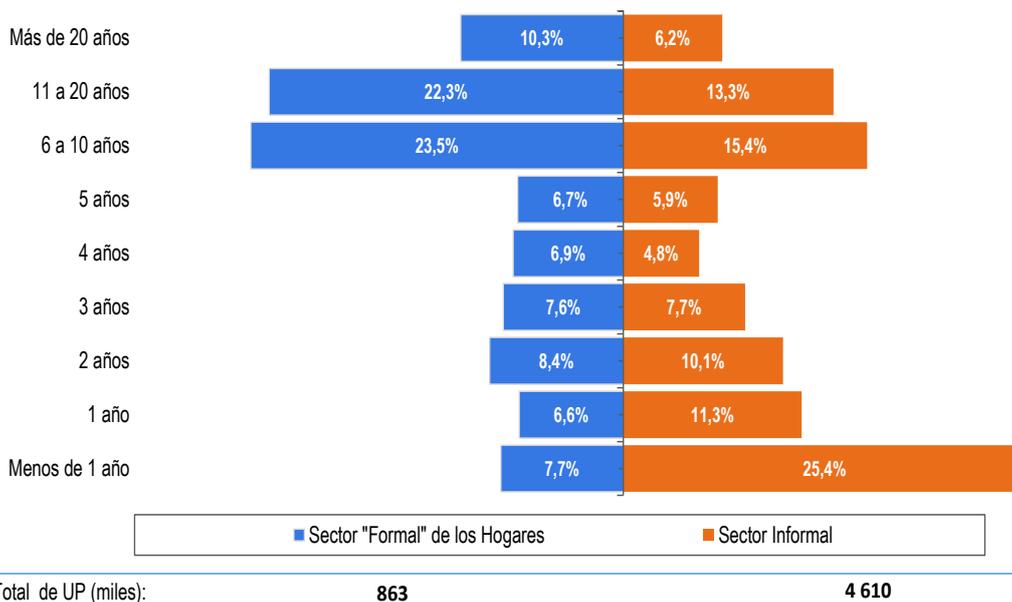


5.1.2 Características de las unidades productivas con local

Una particularidad de las unidades productivas informales es sin duda su ciclo de vida bimodal. El gráfico 5.5 pone en evidencia los años de vida que contaban a 2012 las unidades productivas no agropecuarias del sector informal y “formal” de los hogares.⁴⁰ Se aprecia que en el sector informal, el 25,4% de las unidades productivas tenían menos de un año, porcentaje que desciende a 11,3% para aquellas que finalizaban el primer año de actividad. Pese a ello, poco más de un tercio de las unidades productivas informales tenían 6 años o más (35%). Por el lado del sector “formal”, en el 2012 la mayoría de unidades productivas llevaban 6 años o más en actividad (56,1%).

40 Todas las unidades productivas del sector informal pertenecen al sector institucional de los hogares. Lo inverso no es correcto, puesto que existen unidades productivas “formales” en el sector de los hogares. En algunos gráficos del presente capítulo se compara las unidades productivas informales con las unidades productivas del sector “formal” de los hogares. Esto se debe a que en algunos casos no se dispone de información necesaria sobre las unidades productivas “formales” de los otros sectores institucionales (Sociedades financieras y no financieras, Gobierno e Instituciones sin fines de lucro).

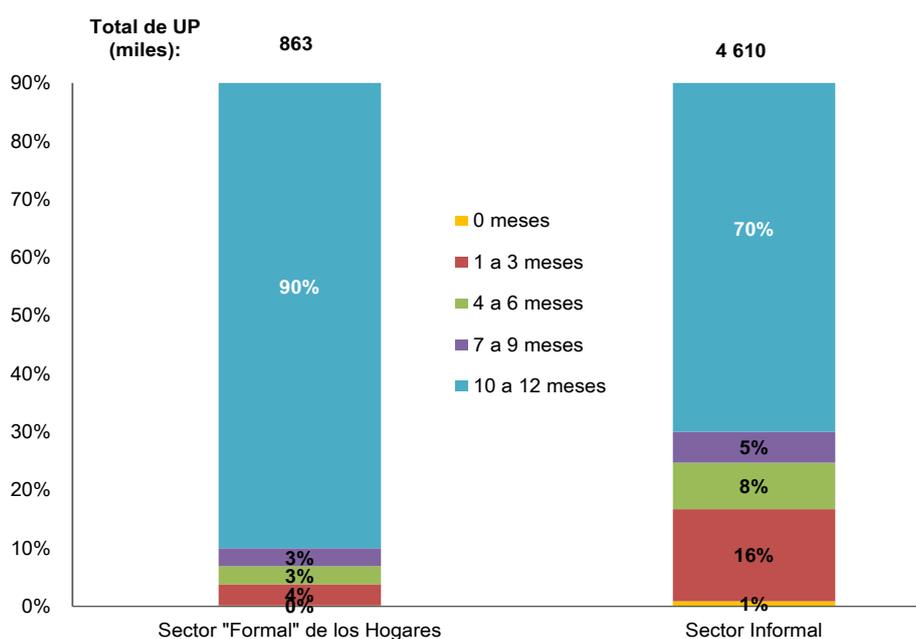
Gráfico 5.5
PERÚ: UNIDADES PRODUCTIVAS NO AGROPECUARIAS DEL SECTOR DE LOS HOGARES,
POR SECTOR "FORMAL" E INFORMAL, SEGÚN AÑOS DE VIDA, 2012



Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática - Encuesta Nacional de Hogares 2012.

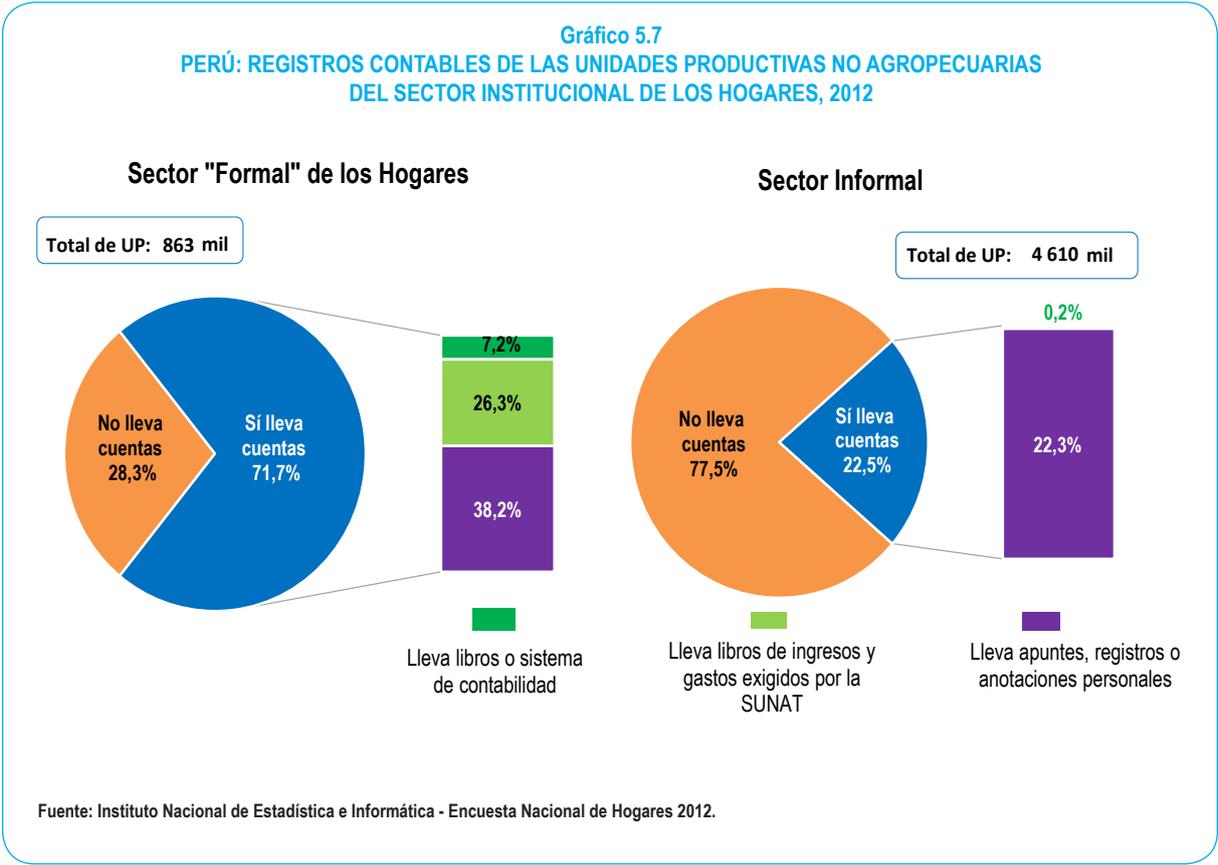
El gráfico 5.6 complementa los resultados del gráfico anterior. El número de meses que estuvo en funcionamiento la unidad productiva durante el último año, es superior en el sector "formal" de los hogares. En efecto, en ese segmento el 90% de las unidades productivas estuvieron operativas entre 10 a 12 meses durante el último año. En el sector informal, el 70% cumple esta condición. Mientras que en las "formales" sólo 7% estuvieron en funcionamiento 6 meses o menos, en el caso de las informales este porcentaje asciende a 25%.

Gráfico 5.6
PERÚ: UNIDADES PRODUCTIVAS NO AGROPECUARIAS DE LOS HOGARES,
SEGÚN MESES DE FUNCIONAMIENTO EN EL ÚLTIMO AÑO, 2012



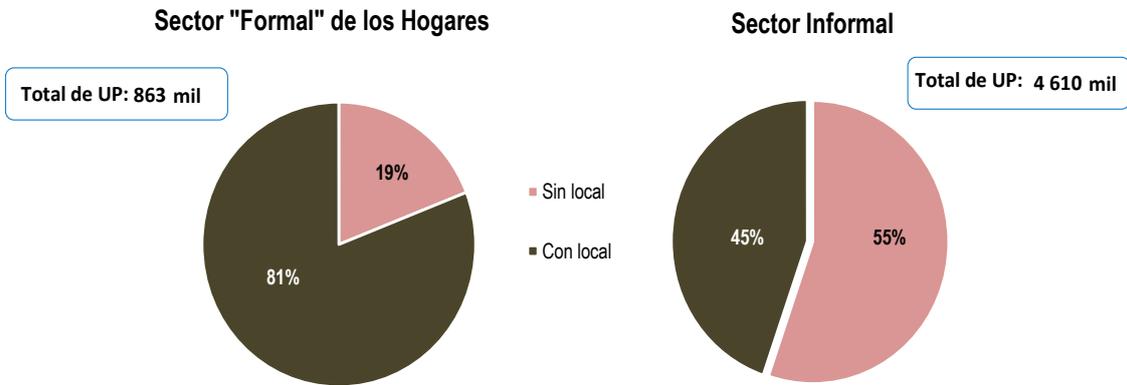
Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática - Encuesta Nacional de Hogares 2012.

El hecho de llevar registros contables o no, y el método de llevarlos, cuando se da el caso, es otra de las diferencias entre las unidades productivas no agropecuarias del sector informal y las del sector "formal" de los hogares (cf. gráfico 5.7). Mientras que el 71,7% de estas últimas sí lleva cuentas, sólo el 22,5% de las primeras cumple con esa condición. Es más, prácticamente la totalidad de las unidades productivas informales que llevan registros contables lo hacen mediante apuntes o anotaciones personales. Por el lado de las unidades productivas "formales", la mitad de las que llevan cuentas también lo hacen con apuntes personales (53,2%), sin embargo, la otra mitad lo hace mediante libros de ingresos y gastos exigidos por la SUNAT (36,7%) e incluso con sistema de contabilidad (10,1%).



Las unidades productivas del sector informal no siempre operan en un local. Es común ver a ambulantes en la calle o incluso vendedores que suben a los buses de transporte público para trabajar. El gráfico 5.8 pone en evidencia que más de la mitad (55%) de las unidades productivas no agropecuarias del sector informal no disponen de local para su negocio. Por el lado de las unidades productivas "formales" del sector institucional de los hogares, menos de la quinta parte (19%) trabaja en esta misma condición.

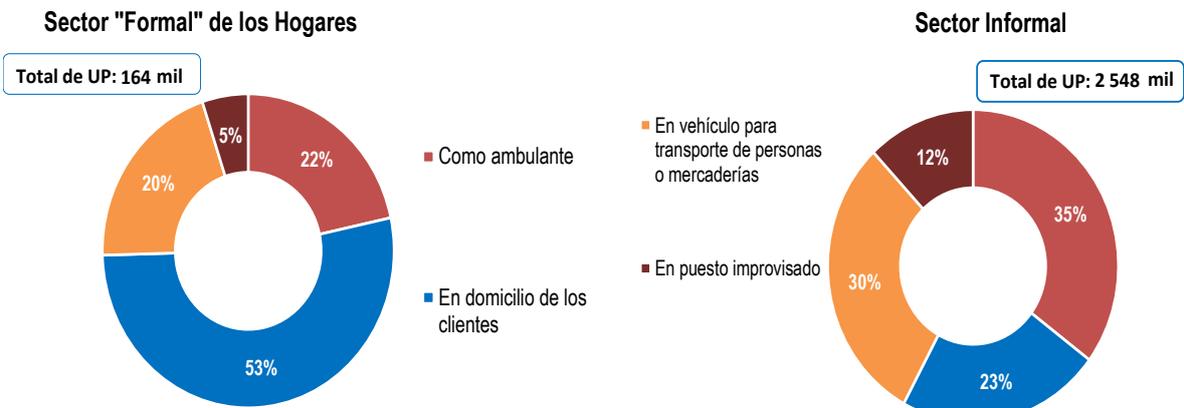
Gráfico 5.8
PERÚ: UNIDADES PRODUCTIVAS NO AGROPECUARIAS DE LOS HOGARES,
SEGÚN DISPOSICIÓN DE LOCAL PARA EL NEGOCIO, 2012



Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática - Encuesta Nacional de Hogares 2012.

Si nos detenemos a analizar las unidades productivas que no cuentan con local, observamos que existen diferencias significativas entre los negocios no agropecuarios del sector "formal" de los hogares y los del sector informal. El gráfico 5.9 muestra que el 65% de las unidades productivas informales operan en las calles como ambulantes o en vehículos de transporte (35% y 30% respectivamente). Casi la cuarta parte (23%) de las unidades productivas informales operan en el domicilio de sus clientes y el 12% restante en un puesto improvisado. Las unidades productivas "formales", por el contrario, operan mayoritariamente en el domicilio de sus clientes (53%), y en menor medida en la calle como ambulantes, en vehículos o puestos improvisados (22%, 20% y 5% respectivamente).

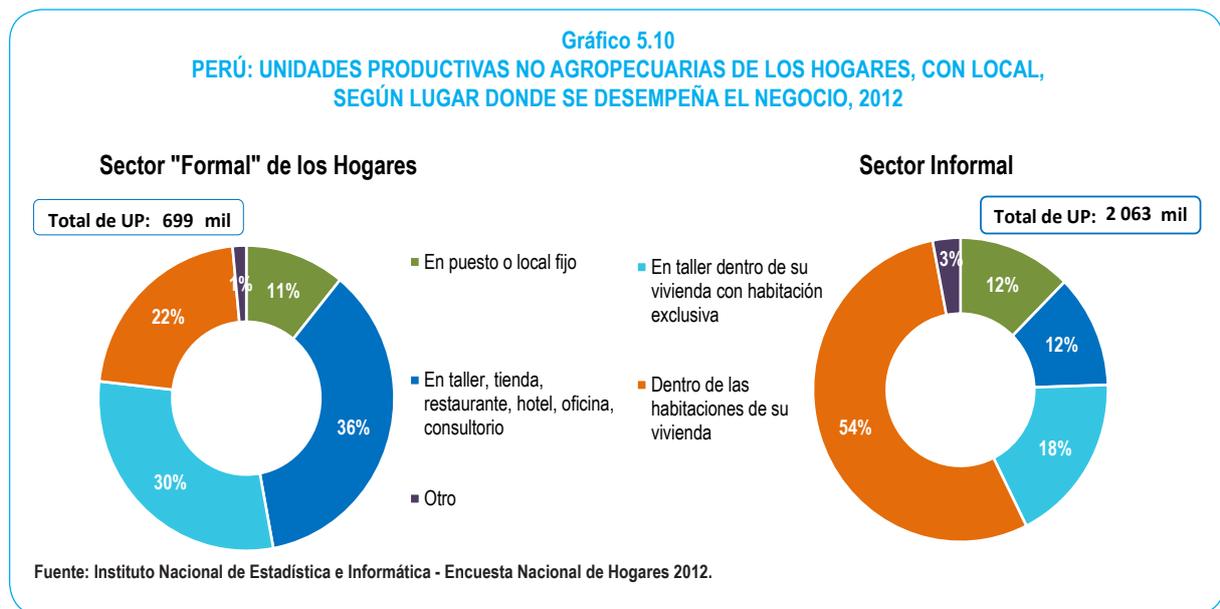
Gráfico 5.9
PERÚ: UNIDADES PRODUCTIVAS NO AGROPECUARIAS DE LOS HOGARES, SIN LOCAL,
SEGÚN LUGAR DONDE SE DESEMPEÑA EL NEGOCIO, 2012



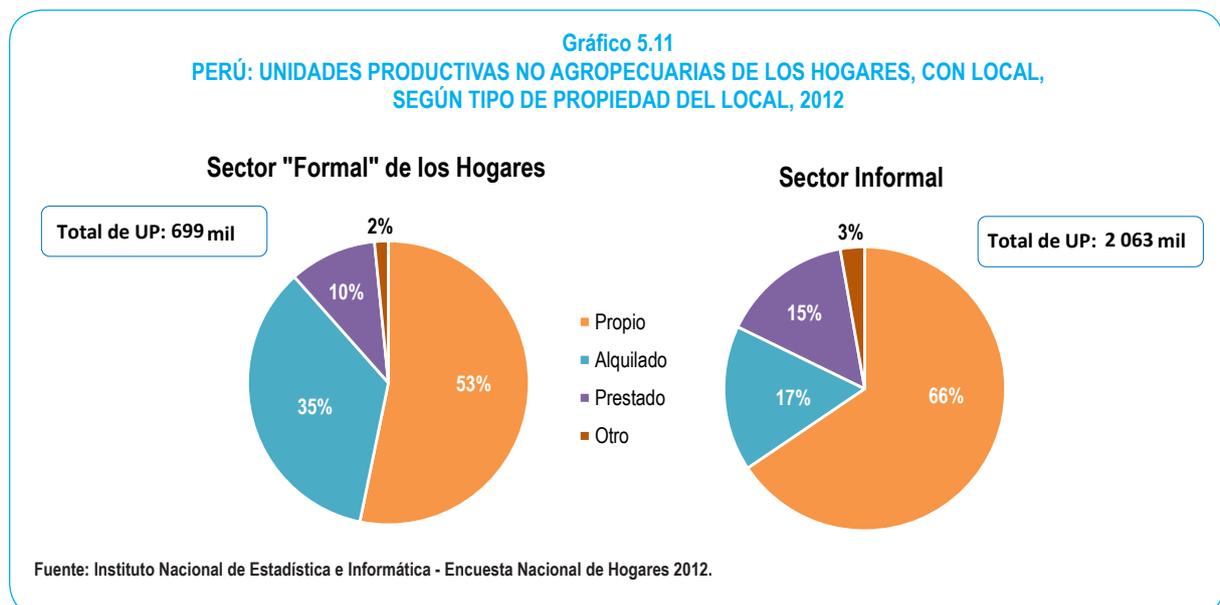
Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática - Encuesta Nacional de Hogares 2012.

Por otro lado, las unidades productivas que cuentan con local tienen también patrones diferentes según su pertenencia al sector informal o “formal” de los hogares. El gráfico 5.10 muestra que el local de las unidades productivas informales es mayoritariamente la vivienda del hogar (54%). En cambio, las unidades productivas “formales” cuentan con local exclusivo para el negocio (36%), incluso si se encuentra dentro de la vivienda (30%).

Estos resultados ponen en evidencia un concepto básico de los hogares con unidades productivas de mercado, según el Sistema de Cuentas Nacionales, el cual hace referencia que resulta difícil separar los activos de estos hogares con los del negocio.



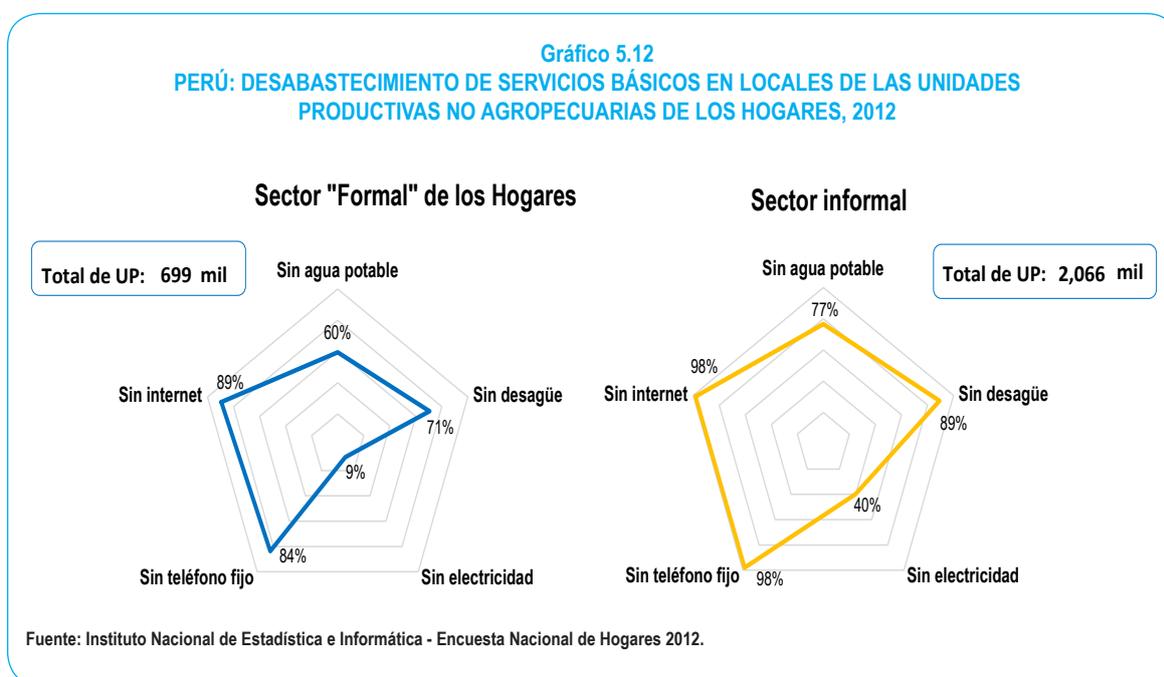
Para el caso de unidades productivas que cuentan con local, es interesante identificar el tipo de propiedad del mismo. El gráfico 5.11 muestra que en el sector informal, el 66% de locales son propios del conductor, 17% alquilado y 15% prestado. En el sector “formal”, comparado con el sector informal, un menor porcentaje de conductores cuentan con local propio (53%), y un mayor porcentaje alquila un local (35%).



El gráfico 5.12 presenta el grado de desabastecimiento de las unidades productivas no agropecuarias del sector de los hogares respecto a algunos servicios públicos básicos. Cabe subrayar que este análisis se refiere únicamente a las unidades productivas con local.

Los establecimientos de las unidades productivas informales carecen mayoritariamente de acceso a servicios básicos en sus locales. Por ejemplo, el 77% de las unidades productivas informales no cuentan con agua potable, 89% no tiene acceso a desagüe, y menos aún a telefonía fija e internet (98% en ambos casos). El acceso a electricidad es la excepción, puesto que el 60% de las unidades productivas informales tienen acceso a ella.

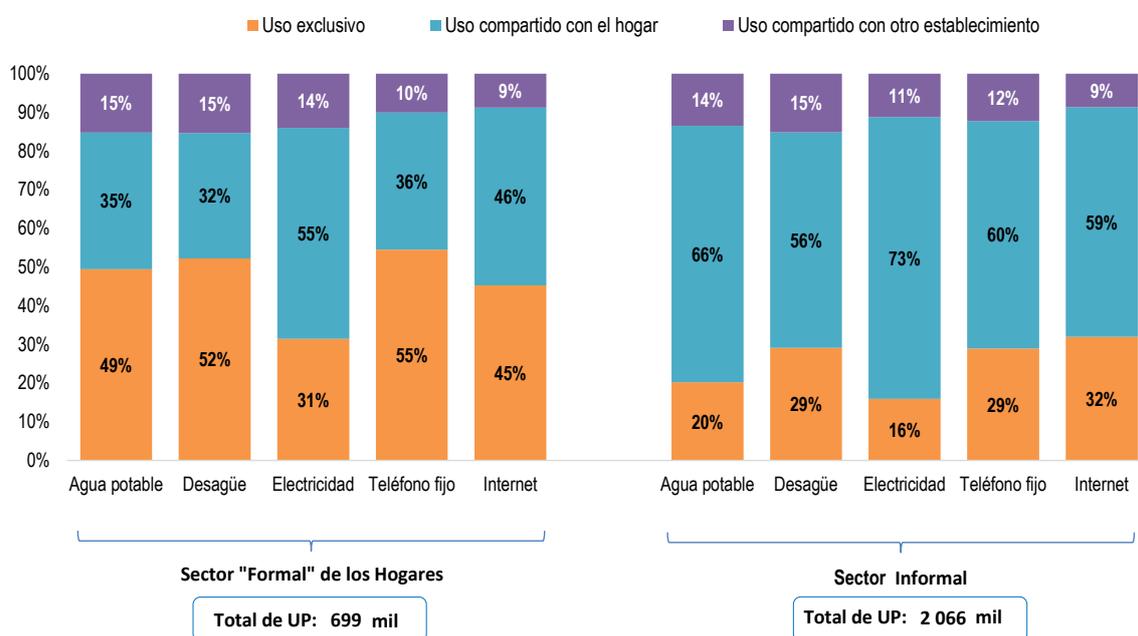
Por el lado de las unidades productivas del sector "formal" de los hogares, se tiene que sólo una minoría no cuenta con acceso a electricidad (9%). Los porcentajes de unidades productivas que no cuentan con acceso a los otros servicios son sistemáticamente inferiores a los de su contraparte informal. En efecto, el grado de acceso a teléfono, internet, agua y desagüe de las unidades productivas "formales" supera en promedio en 15 puntos porcentuales al de las unidades productivas informales.



Si nos detenemos a analizar el tipo de uso de los servicios básicos, repararemos que existen diferencias significativas, tal como se aprecia en el gráfico 5.13. En el año 2012, se aprecia que en el sector informal predomina el uso compartido de los servicios públicos con el hogar, oscilando entre 56% (desagüe) y 73% (electricidad).

En cambio, en el sector "formal" de los hogares, el uso exclusivo tiene mayor importancia, oscilando entre 45% (internet) y 55% (teléfono). El uso exclusivo de electricidad merece mención aparte, puesto que está por debajo del promedio (31%).

Gráfico 5.13
PERÚ: UNIDADES PRODUCTIVAS NO AGROPECUARIAS DE LOS HOGARES, CON LOCAL Y ACCESO A SERVICIOS PÚBLICOS, SEGÚN TIPO DE ACCESO, 2012



Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática - Encuesta Nacional de Hogares 2012.

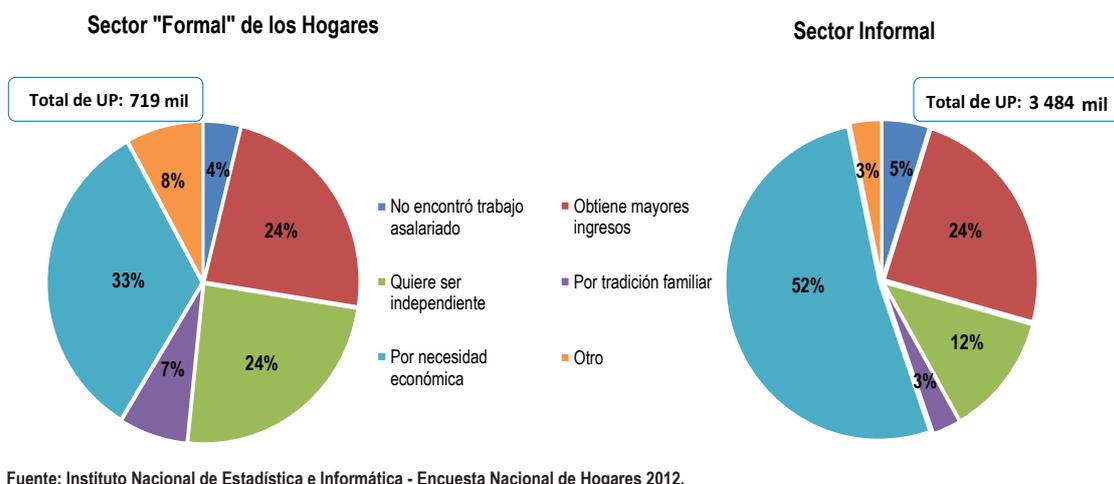
5.1.3 Características del conductor

Un aspecto relevante para comprender la informalidad, son las razones por las cuales los negocios son creados. El presente análisis de conductores se enfoca en las personas dueñas de unidades productivas o negocios, en su ocupación principal.

El gráfico 5.14 muestra que en el año 2012, la mitad de conductores (52%) de unidades productivas informales afirmaban haber creado su negocio por necesidad económica. Esto sugiere que no lograron encontrar un trabajo en el sector "formal" de la economía. Un 24% de conductores de unidades productivas informales creó su negocio porque estimaba obtener ingresos (o mayores ingresos), mientras que un 12% por querer ser independiente.

Si se comparan estos resultados con los de los conductores de empresas "formales" no jurídicas (i.e. del sector de los Hogares), se observará que las mismas tres razones son las que cubren las respuestas, aunque con distinta distribución. En efecto, un tercio (33%) de estos conductores creó su negocio por necesidad económica, mientras que casi la mitad lo hizo por obtener ingresos o querer ser independiente (24% en ambos casos).

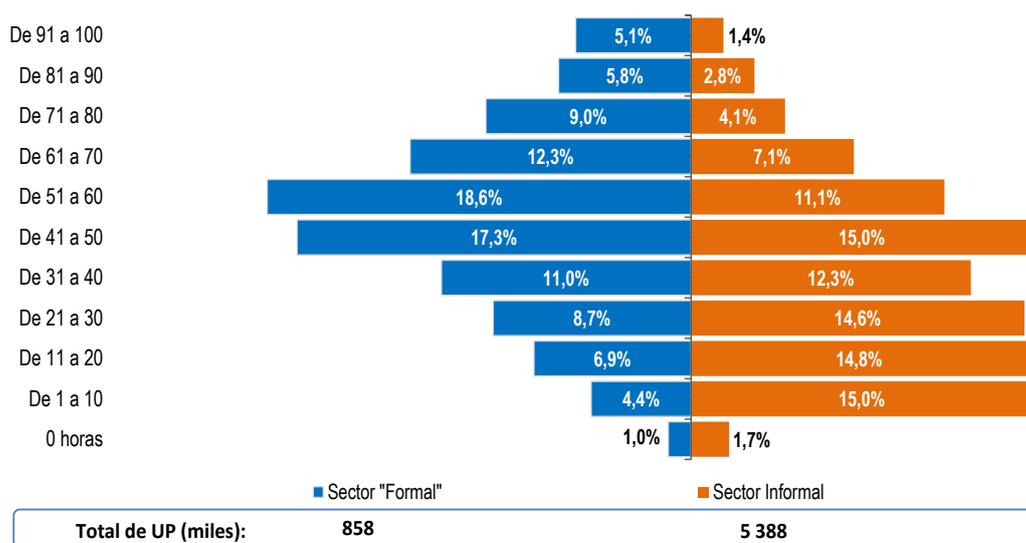
Gráfico 5.14
PERÚ: CONDUCTORES DE UNIDADES PRODUCTIVAS NO AGROPECUARIAS DE LOS HOGARES,
SEGÚN RAZÓN POR LA QUE CREÓ EL NEGOCIO, 2012



Los conductores de empresas informales tienden a trabajar pocas horas por semana, tal como lo muestra el gráfico 5.15. En efecto, casi las tres cuartas partes de estos conductores laboran menos de 41 horas semanales (73,4%).

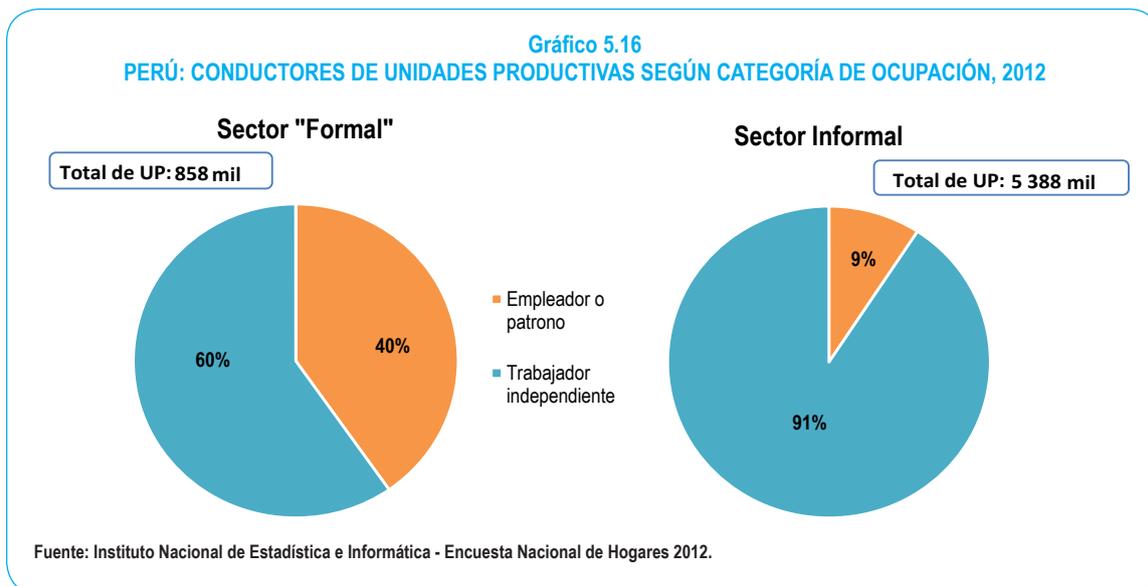
Por el lado de los conductores de empresas "formales", se observa que tienden a trabajar más horas que sus colegas informales. En efecto, el 68,1% invierte 41 horas o más por semana a su trabajo.

Gráfico 5.15
PERÚ: CONDUCTORES DE UNIDADES PRODUCTIVAS, POR SECTOR "FORMAL"
E INFORMAL, SEGÚN HORAS SEMANALES DE TRABAJO, 2012

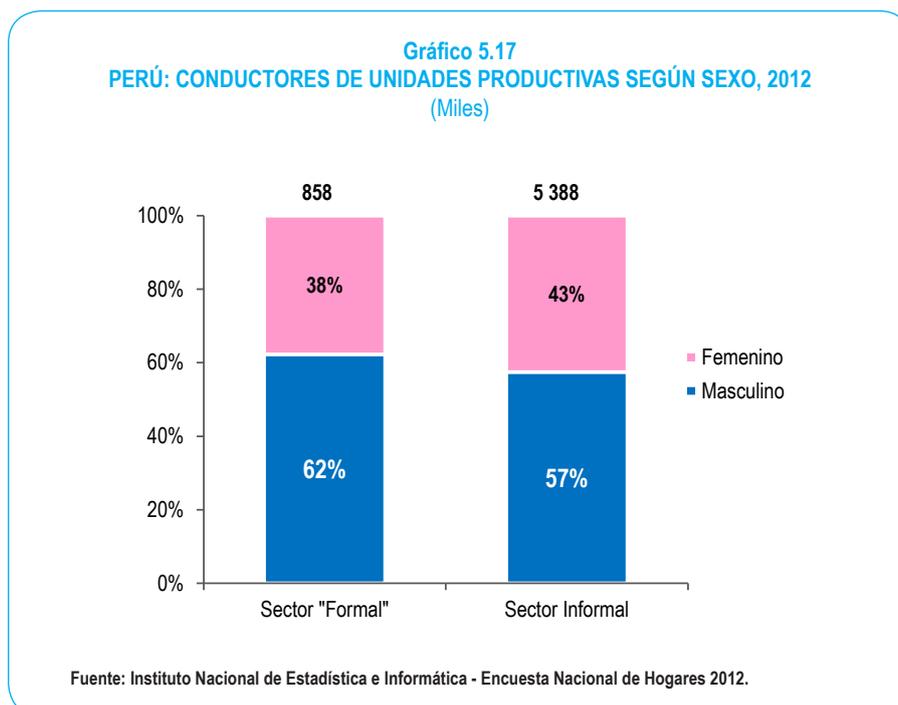


Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática - Encuesta Nacional de Hogares 2012.

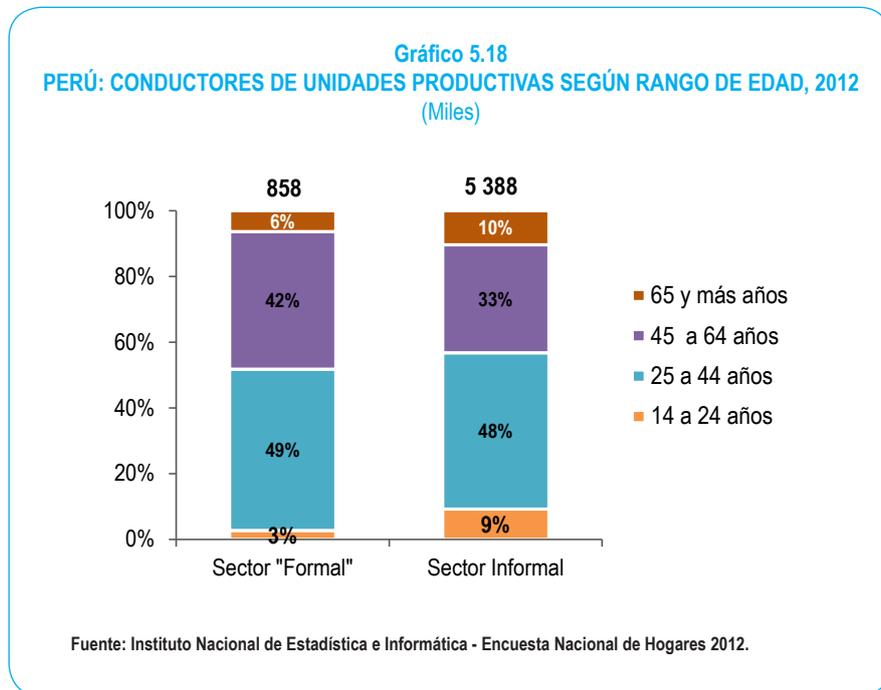
El gráfico 5.16 presenta los conductores de unidades productivas según su categoría de ocupación. Los conductores de unidades productivas informales son casi exclusivamente trabajadores independientes (91%), mientras que en el caso de unidades productivas “formales” existe una cantidad considerable de patronos (40%). Esto significa que en el sector informal existen mayoritariamente personas que son ellas mismas unidades productivas. En este caso estamos hablando, por ejemplo, del vendedor que sube a un bus ofreciendo empanadas que cocinó en su casa, o el que repara relojes en la vía pública (en ambos ejemplos se asume que no cuentan con RUC. Por supuesto, no siempre es el caso).



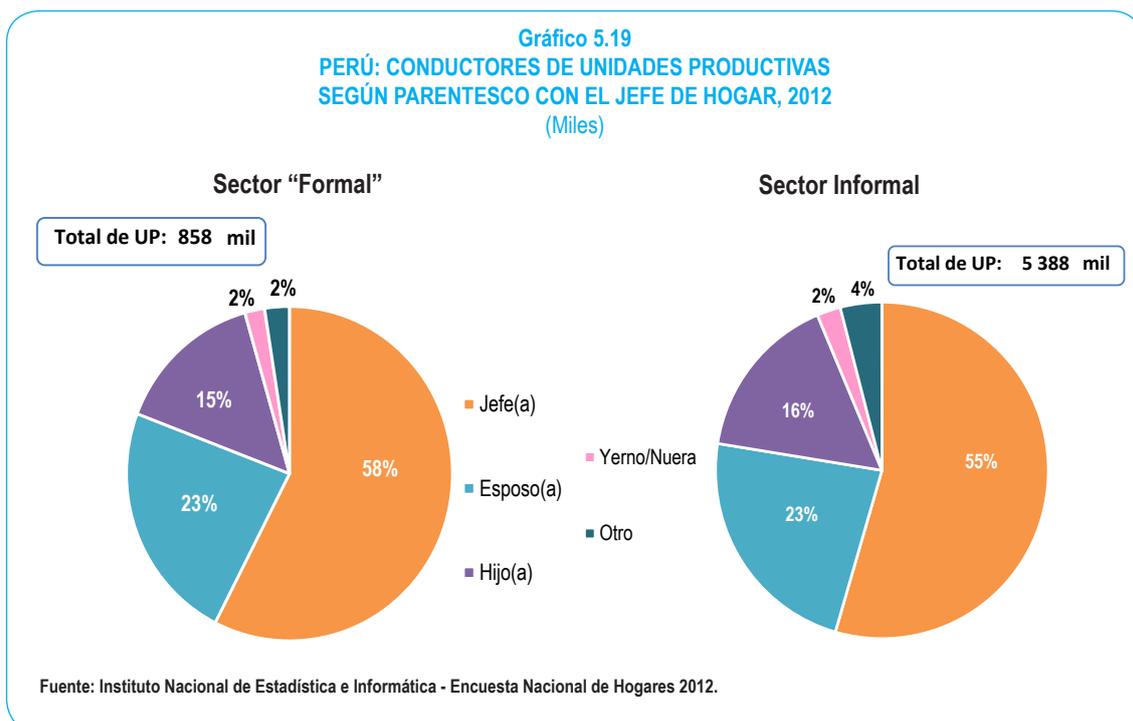
En el sector informal existe una mayor proporción de mujeres conductoras de unidades productivas que en el caso del sector “formal”, tal como se aprecia en el gráfico 5.17. En el primer caso, hay un 43% de mujeres que conducen unidades productivas, mientras que en el segundo este porcentaje se reduce a 38%.



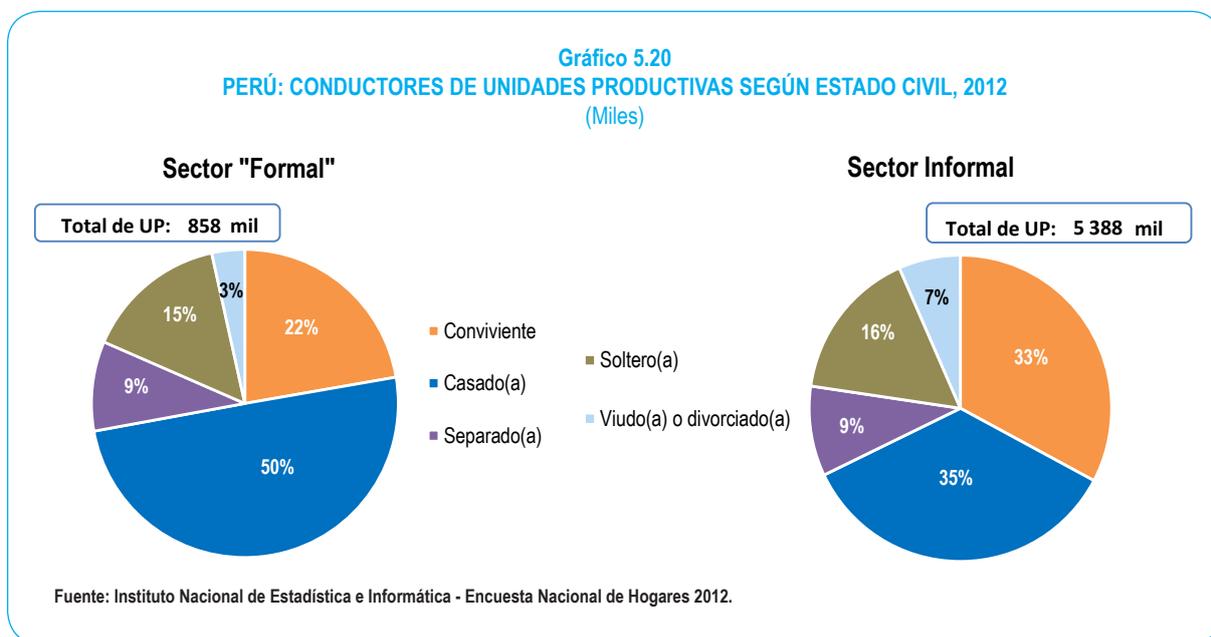
El gráfico 5.18 permite apreciar que el porcentaje de conductores con edades entre 14 y 24 años es tres veces más alto en el caso del sector informal que en el "formal" (9% contra 3%). En ambos casos, la mayor parte está concentrada en los conductores con 25 a 44 años (48% y 49% respectivamente). El porcentaje de conductores con 45 años o más es más importante en el sector "formal" que en informal (48% y 43% respectivamente).



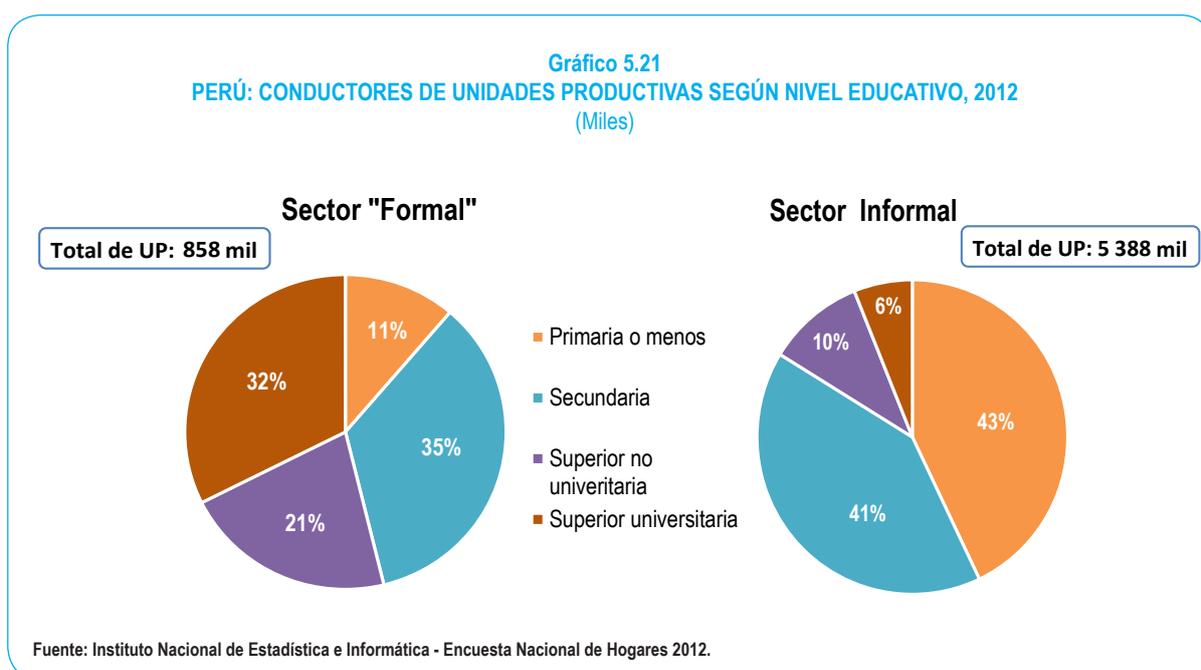
La relación de parentesco del conductor respecto al jefe del hogar se muestra en el gráfico 5.19. Tanto en el sector "formal" como en el informal, la estructura es similar. La mayor parte de conductores son jefes de hogar, seguida por esposos(as) e hijos(as).



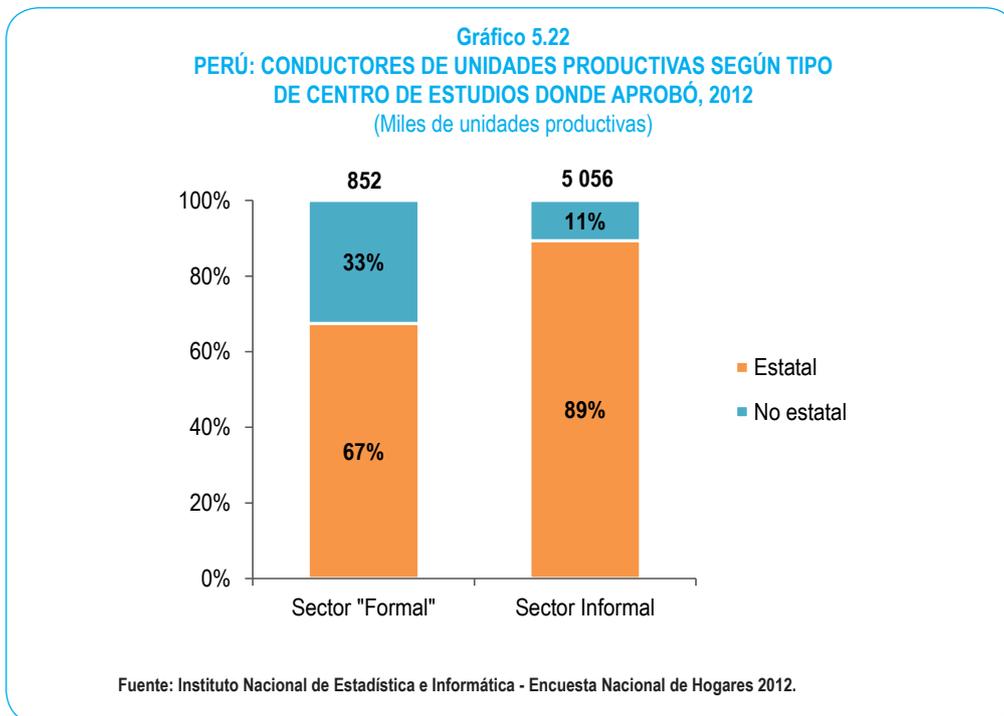
En el gráfico 5.20 se observa que en el sector "formal", el 50% de conductores son casados, 22% convivientes y 15% solteros. En el caso del sector informal, el 35% son casados y 33% convivientes.



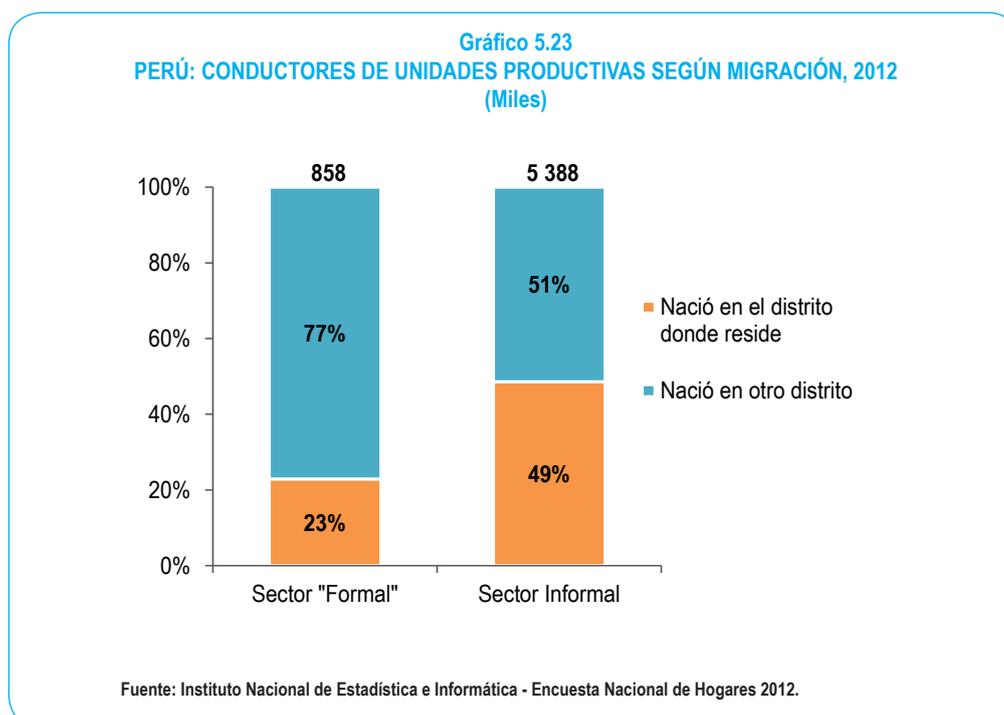
Pese a la mayor cobertura en educación que el país ha experimentado en las últimas décadas, el nivel educativo de los conductores informales es inferior al de su contraparte del sector "formal". El gráfico 5.21 muestra que el 53% de los conductores de unidades productivas "formales" tienen educación superior (32% universitaria y 21% no universitaria). En cambio, en el sector informal el 84% de conductores tienen educación secundaria o inferior.



El gráfico 5.22 muestra que el 89% de los conductores de unidades productivas del sector informal estudió en un centro educativo estatal, disminuyendo a 67% en el caso de los conductores de unidades productivas del sector "formal".

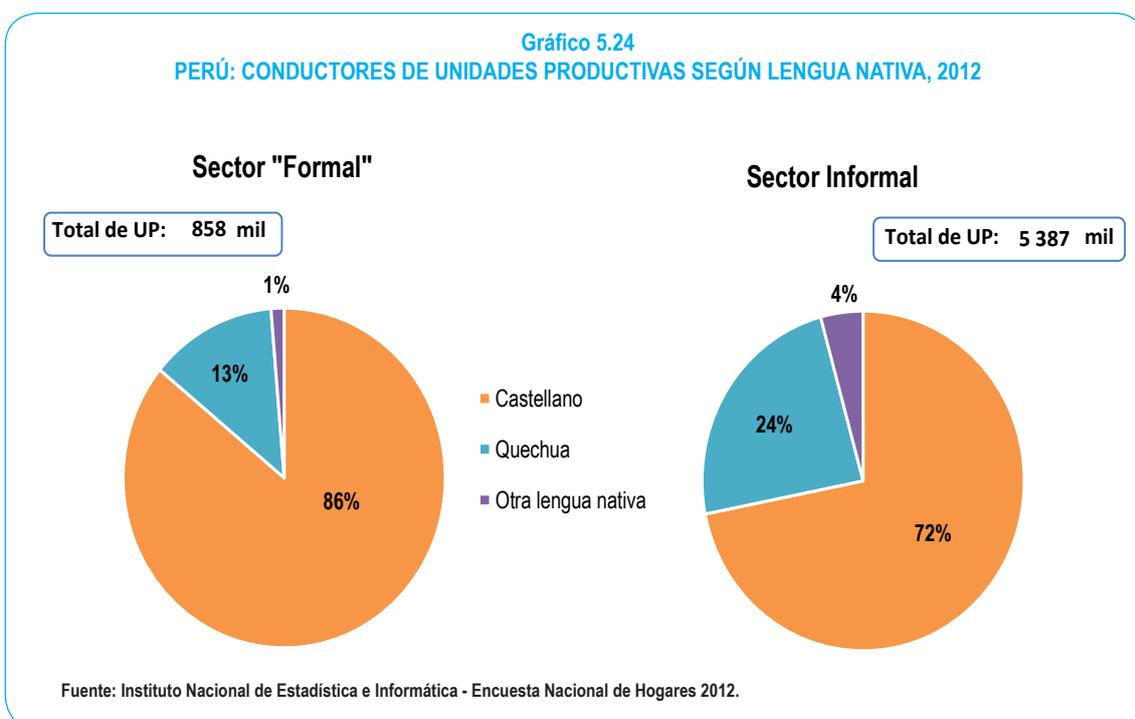


El gráfico 5.23 revela un dato muy interesante respecto al status migratorio de los conductores. La mitad de los conductores de unidades productivas informales nacieron en el distrito donde residen (49%), mientras que en el caso de los conductores de unidades productivas "formales", este porcentaje se reduce al 23%.



El castellano es la lengua más hablada en el país, sin embargo existen otras lenguas como el quechua o aymara que cuentan con cantidades importantes de hablantes. Esto se ve reflejado en los resultados sobre lengua materna de los conductores de unidades productivas que son presentados en el gráfico 5.24.

No obstante, se puede apreciar que las unidades productivas informales cuentan con una mayor proporción de conductores quechua-hablantes (24%), la cual prácticamente duplica la de las unidades productivas “formales” (13%).



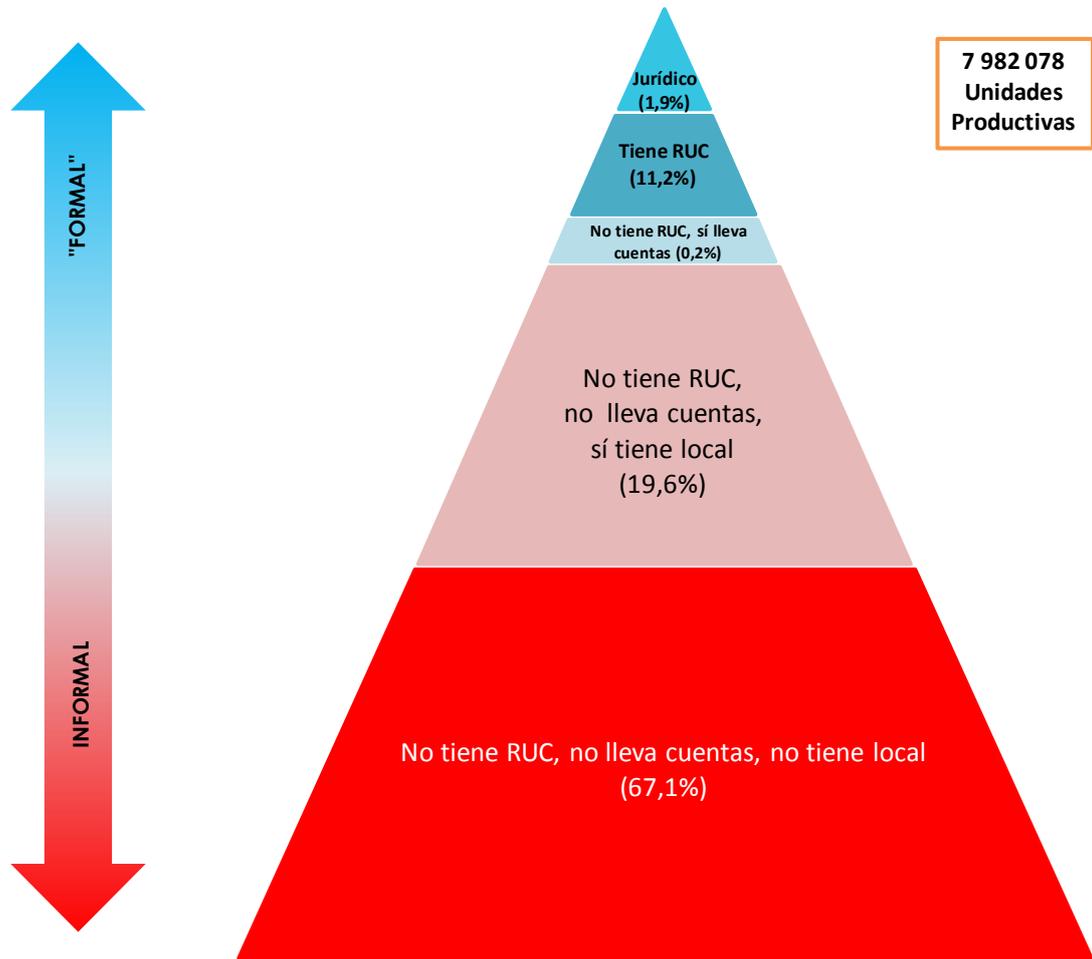
5.1.4 Grado de informalidad

Tal como se ha podido constatar en las secciones precedentes, el sector informal está conformado por unidades productivas heterogéneas. Existen diferencias importantes en términos de tamaño, lugar de ubicación, actividad económica, capital humano, etc. Esto supone que no todas las unidades productivas informales tienen el mismo grado de informalidad.

Se podría decir casi intuitivamente que algunas son más informales que otras. Sin duda resulta difícil y hasta arbitrario establecer grados de informalidad para las unidades productivas, no obstante es un ejercicio analítico capaz de mostrar un panorama diferente del fenómeno.

El gráfico 5.25 muestra la distribución porcentual de las unidades productivas de la economía total, según algunas características que pueden constituir grados de informalidad. En la jerarquía propuesta, las empresas más “formales” son las jurídicas (1,9%), mientras que las más informales son aquellas que simultáneamente no cuentan con RUC, no llevan registros contables ni tienen local (67,1%). Esta pirámide nos deja la percepción que la economía peruana se compone mayoritariamente de unidades productivas informales, o que tienden a serlo, dejando un escaso margen para la formalidad.

Gráfico 5.25
PERÚ: UNIDADES PRODUCTIVAS SEGÚN GRADO DE INFORMALIDAD, 2012



Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática - Encuesta Nacional de Hogares 2012.

VI. | La informalidad y la fuerza de trabajo

VI. La informalidad y la fuerza de trabajo

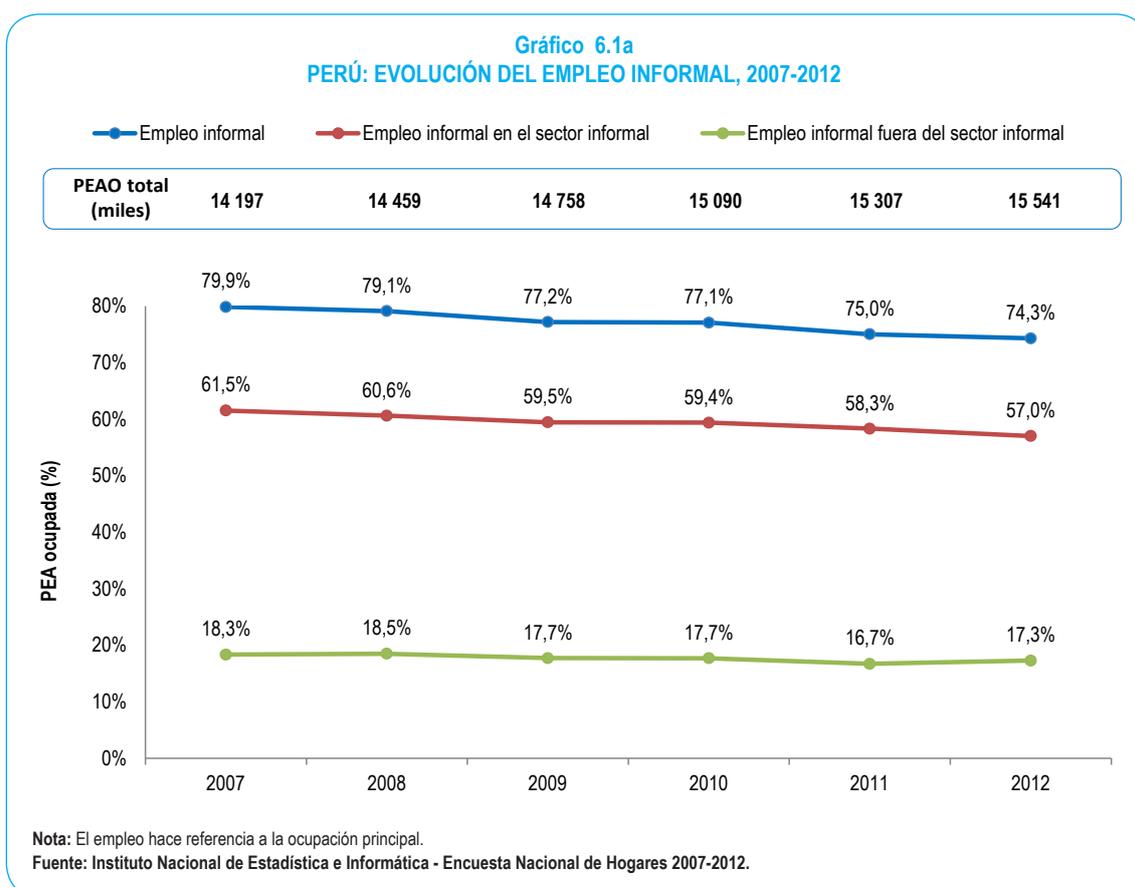
Este capítulo pretende dar una visión precisa de la relación entre informalidad y la fuerza de trabajo. ¿A cuánta gente involucra el empleo informal? ¿Quiénes tienen este tipo de empleo? ¿Dónde viven? ¿Son grupos discriminados? Estas serán algunas de las preguntas que serán respondidas en las secciones siguientes.

El análisis de este capítulo se centra en la PEA ocupada, específicamente en las ocupaciones principales. Se hará una excepción en la sección 6.4, donde serán comparadas algunas características del primer y segundo empleo.

6.1 Evolución del empleo informal

El empleo informal concierne aproximadamente a tres de cada cuatro peruanos de la Población Económicamente Activa Ocupada (población ocupada). El gráfico 6.1 muestra que desde el año 2007 el porcentaje de empleos informales ha venido decreciendo ligeramente, pasando de 79,9% en dicho año a 74,3% en 2012.

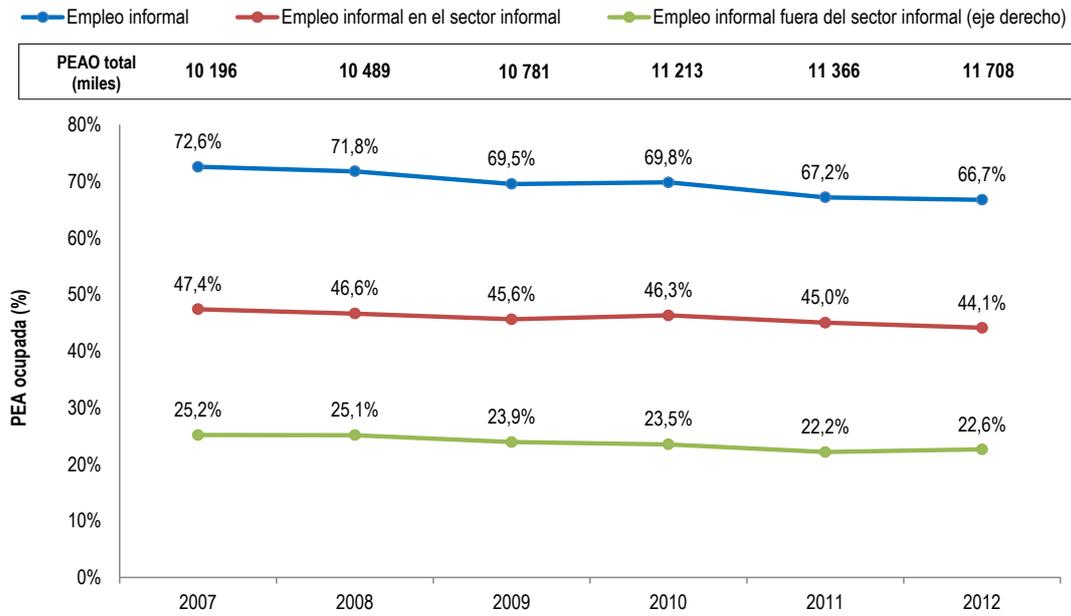
El empleo informal se descompone en empleo informal dentro del sector informal y fuera de él. En efecto, también pueden existir empleos informales en sectores institucionales que por definición son “formales”: Sociedades Financieras y No Financieras, Instituciones sin fines de lucro y Gobierno.



Como es de esperar, la mayor parte del empleo informal se ubica dentro del sector informal (61,5% en 2007 y 57% en 2012). El empleo informal fuera del sector informal concierne aproximadamente a 17% de la población ocupada (18,3% en 2007 y 17,3% en 2012).

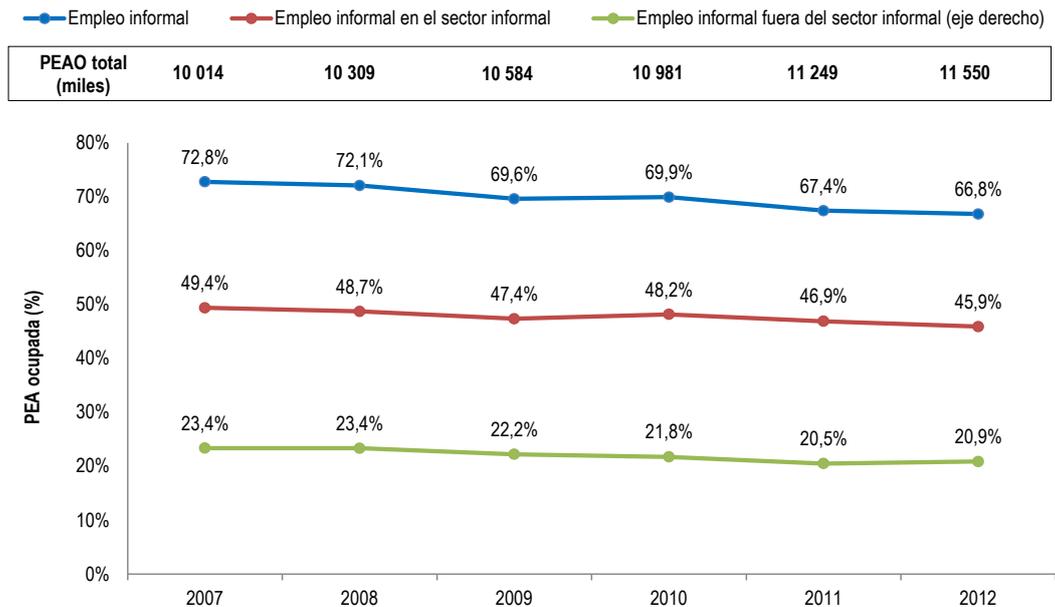
Tradicionalmente, las investigaciones sobre empleo informal se han referido tanto a las actividades no agropecuarias como del área urbana. Para tener una visión desde estas perspectivas, los gráficos 6.1b y 6.1c presentan sus evoluciones respectivas para el periodo 2007-2012. Ambos gráficos son bastante similares tanto en términos absolutos como relativos. Esto no sorprende en la medida que la actividad agropecuaria se desarrolla fundamentalmente en áreas rurales.

Gráfico 6.1b
PERÚ: EVOLUCIÓN DEL EMPLEO INFORMAL NO AGROPECUARIO, 2007-2012



Nota: El empleo hace referencia a la ocupación principal.
Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática - Encuesta Nacional de Hogares 2007-2012.

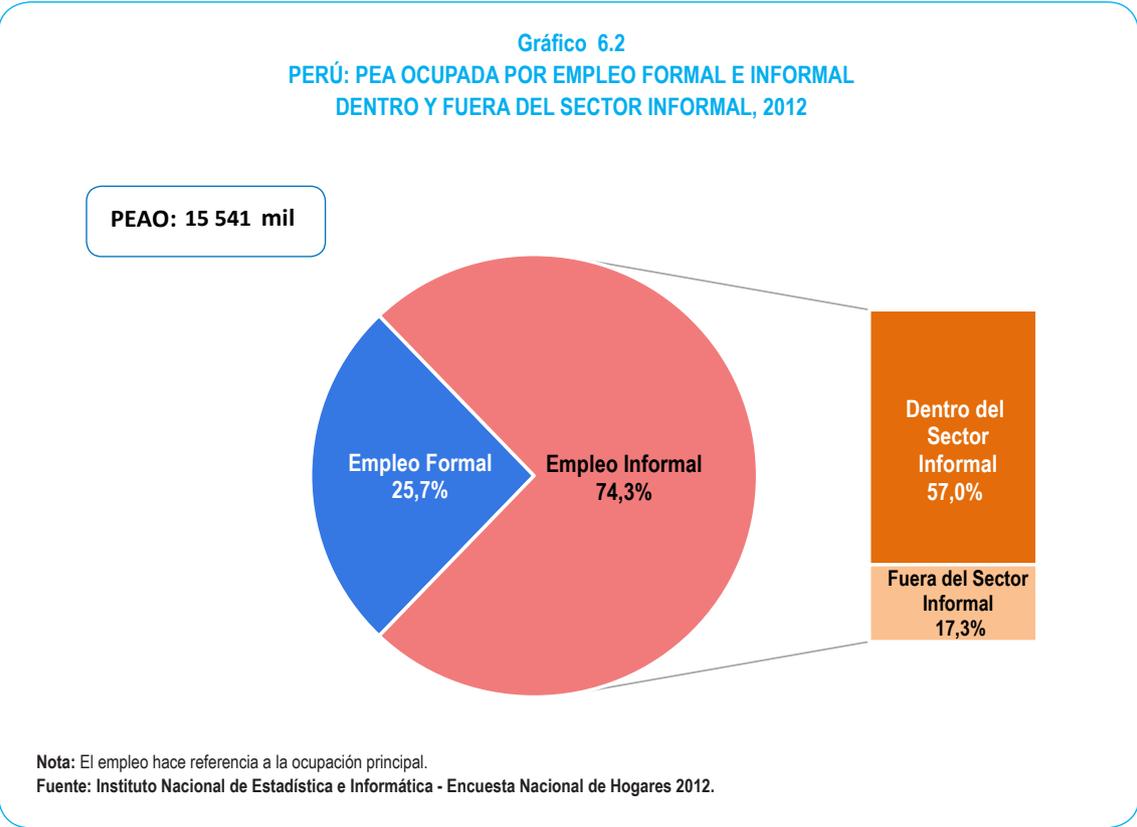
Gráfico 6.1c
PERÚ: EVOLUCIÓN DEL EMPLEO INFORMAL URBANO, 2007-2012



Nota: El empleo hace referencia a la ocupación principal.
Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática - Encuesta Nacional de Hogares 2007-2012.

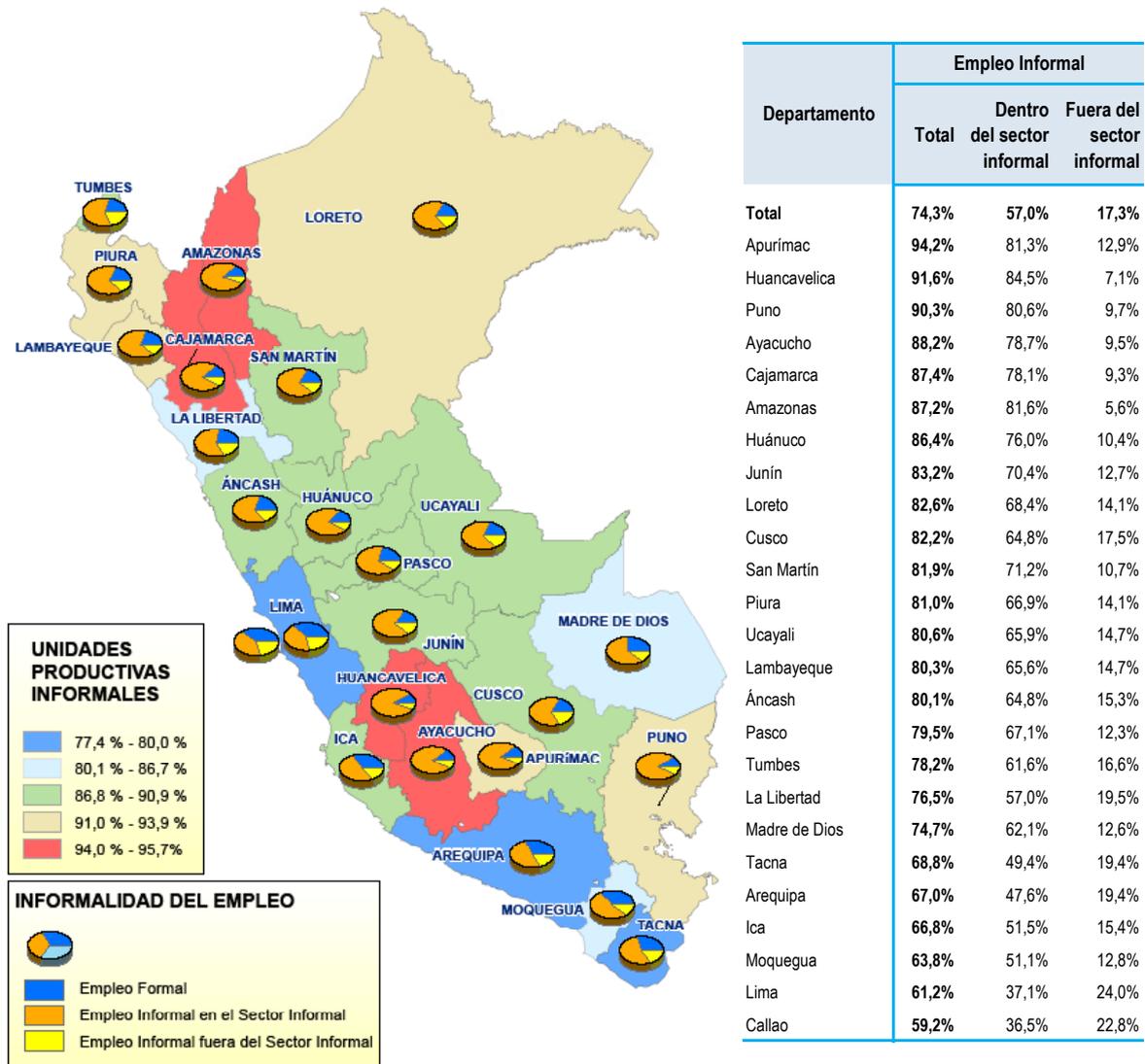
El empleo informal no agropecuario y el empleo informal urbano tienen ligeras diferencias. El empleo en el sector informal no agropecuario es en promedio dos puntos porcentuales inferior al empleo en el sector informal urbano. En contraste, el empleo informal urbano fuera del sector informal es inferior en dos puntos porcentuales al empleo informal no agropecuario.

El gráfico 6.2 presenta la naturaleza formal o informal de la ocupación principal de la población ocupada en el año 2012. Este gráfico permite apreciar más claramente las proporciones del empleo desde el punto de vista de la informalidad. Por un lado, sólo la cuarta parte de la población ocupada cuenta con empleo formal (25,7%). El resto tiene empleo informal (74,3%), el cual se encuentra mayoritariamente en el sector informal (57,0%) y una parte pequeña fuera del sector informal (17,3%).



El mapa 6.1 muestra la estructura del empleo formal e informal por departamentos según su ubicación y en el caso del empleo informal su ubicación dentro del sector informal o fuera del sector informal.

Mapa 6.1
PERÚ: PEA OCUPADA POR DEPARTAMENTO SEGÚN EMPLEO FORMAL E INFORMAL
DENTRO Y FUERA DEL SECTOR INFORMAL, 2012



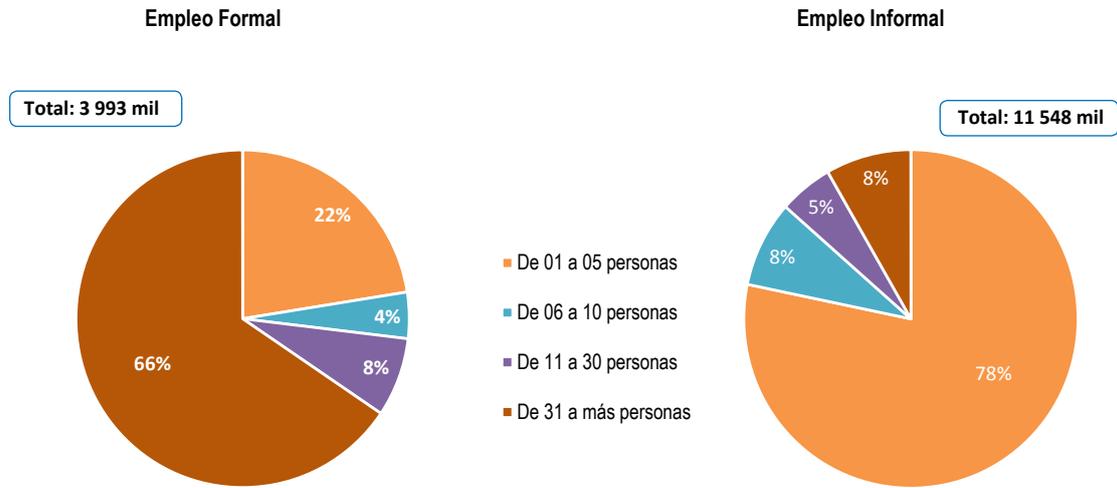
Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática - Encuesta Nacional de Hogares 2012.

6.2 Empleos por características laborales

Como se indicó, tres de cada cuatro trabajadores de la población ocupada tienen empleo informal. El gráfico 6.3a presenta el empleo informal por tamaño de empresa. El 66% de la población ocupada con empleo formal labora en empresas de 31 a más personas, mientras que el 78% de la población ocupada con empleo informal lo hace en empresas de 5 o menos personas ocupadas.

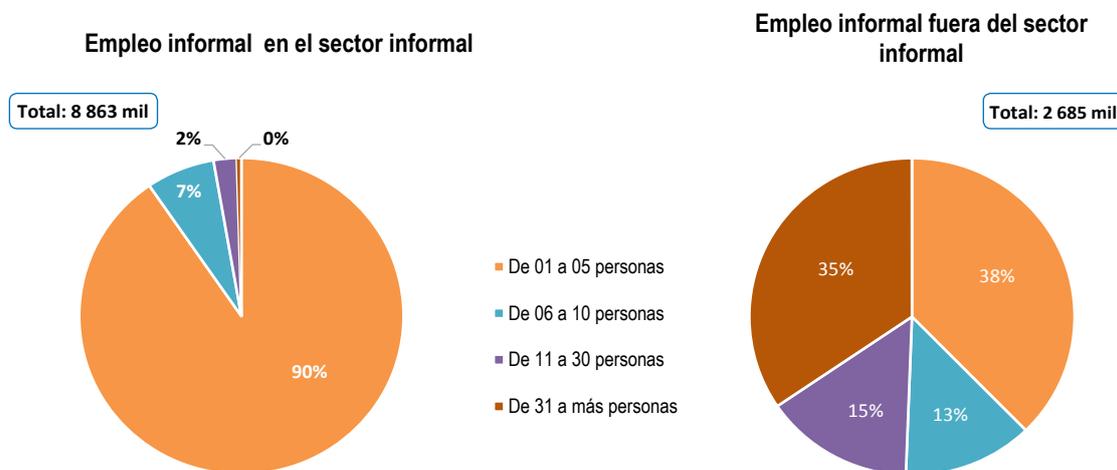
Nueve de cada diez trabajadores de la población ocupada con empleo informal en el sector informal, labora en empresas de menos de 5 trabajadores. Por otro lado, el 38% de los trabajadores con empleo informal fuera del sector informal laboran en empresas de menos de 5 trabajadores y el 35% en empresas de 31 a más trabajadores.

Gráfico 6.3a
PERÚ: PEA OCUPADA POR EMPLEO FORMAL E INFORMAL,
SEGÚN TAMAÑO DE EMPRESA, 2012



Nota: El empleo hace referencia a la ocupación principal.
 Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática - Encuesta Nacional de Hogares 2012.

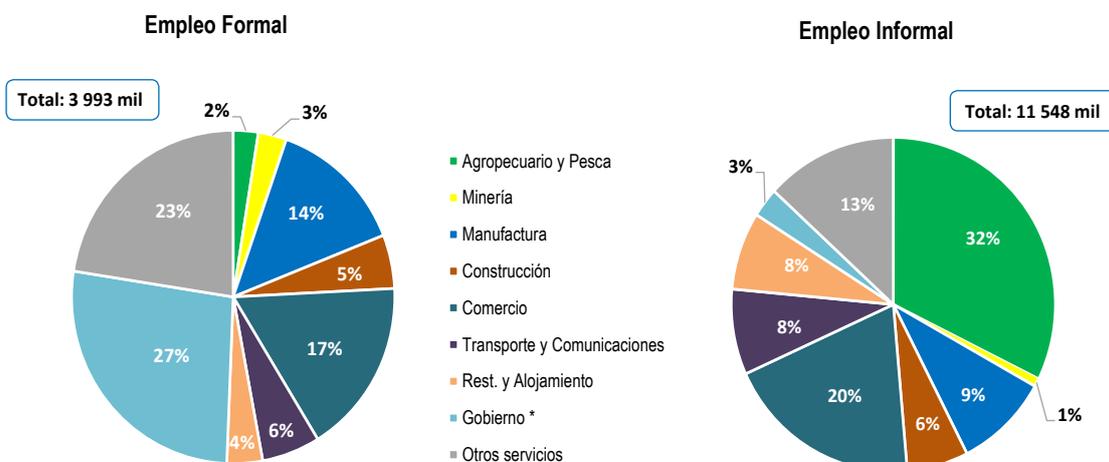
Gráfico 6.3b
PERÚ: PEA OCUPADA CON EMPLEO INFORMAL DENTRO Y FUERA DEL SECTOR INFORMAL
SEGÚN TAMAÑO DE EMPRESA, 2012



Nota: El empleo hace referencia a la ocupación principal.
 Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática - Encuesta Nacional de Hogares 2012.

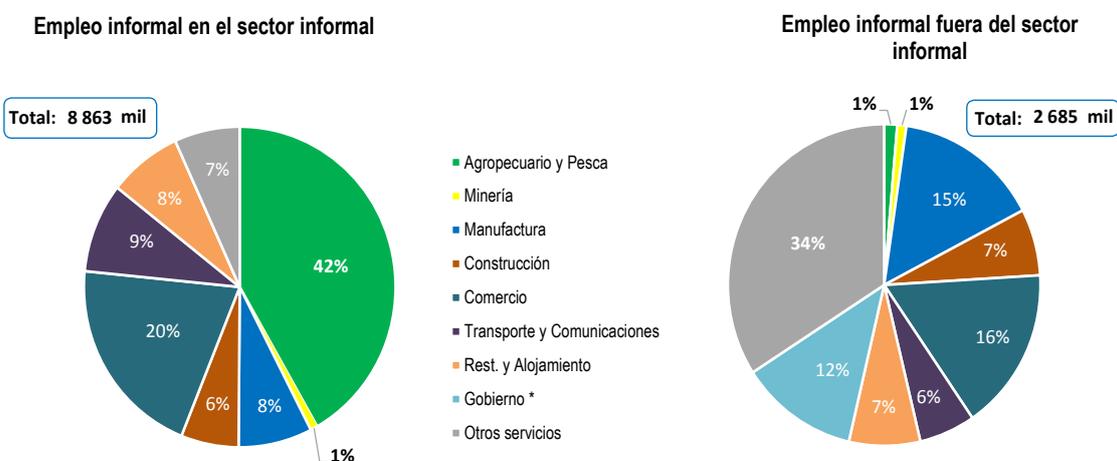
El gráfico 6.4a muestra la naturaleza del empleo desde el punto de vista de la informalidad, por actividad económica. La mitad de los empleos formales pertenecen al sector Gobierno (27%) y Otros Servicios (23%). Los empleos informales, por otro lado, se concentran en el sector Agropecuario (32%) y Comercio (20%). Es interesante notar que la distribución en actividades económicas del empleo informal fuera del sector informal se parece a la distribución del empleo formal.

Gráfico 6.4a
PERÚ: PEA OCUPADA POR EMPLEO FORMAL E INFORMAL
Y ACTIVIDAD ECONÓMICA, 2012



* Incluye Salud pública y Educación pública.
 Nota: El empleo hace referencia a la ocupación principal.
 Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática - Encuesta Nacional de Hogares 2012.

Gráfico 6.4b
PERÚ: PEA OCUPADA CON EMPLEO INFORMAL DENTRO Y FUERA DEL SECTOR INFORMAL
SEGÚN ACTIVIDAD ECONÓMICA, 2012

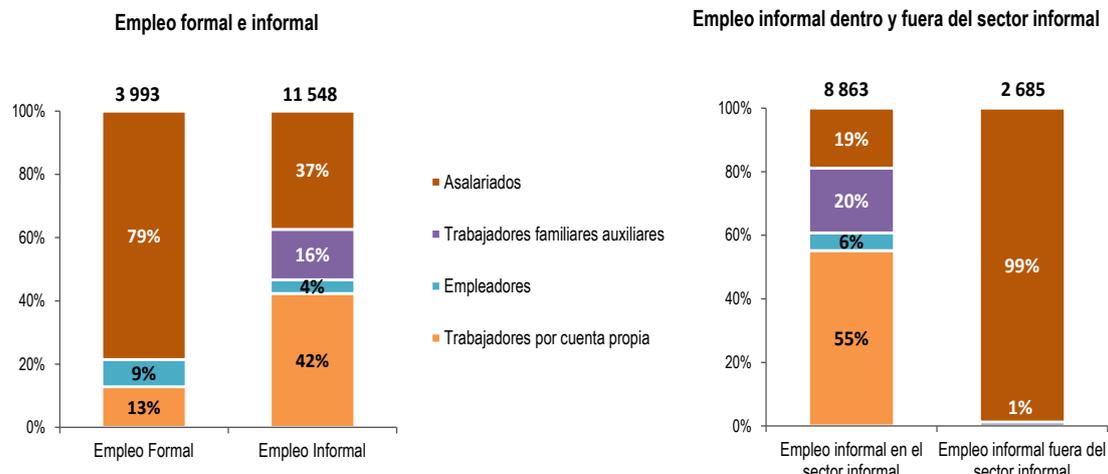


* Incluye Salud pública y Educación pública.
 Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática - Encuesta Nacional de Hogares 2012.

El gráfico 6.5 presenta el empleo formal e informal por categoría de ocupación. En la población ocupada con empleo formal el 79% es asalariado, mientras que en el empleo informal el 42% se desempeña como trabajador por cuenta propia. Es interesante notar que en los empleos informales existe una categoría particular: los trabajadores familiares auxiliares (o no remunerados), la cual constituye el 16% del total de la población ocupada con empleo informal.

Al desglosar el empleo informal según sector “formal”/informal, se puede apreciar que fuera del sector informal, el empleo informal se compone casi exclusivamente asalariados (99%).

Gráfico 6.5
PERÚ: PEA OCUPADA POR CATEGORÍA DE OCUPACIÓN SEGÚN
INFORMALIDAD DEL EMPLEO Y SECTOR, 2012
 (Miles de personas)

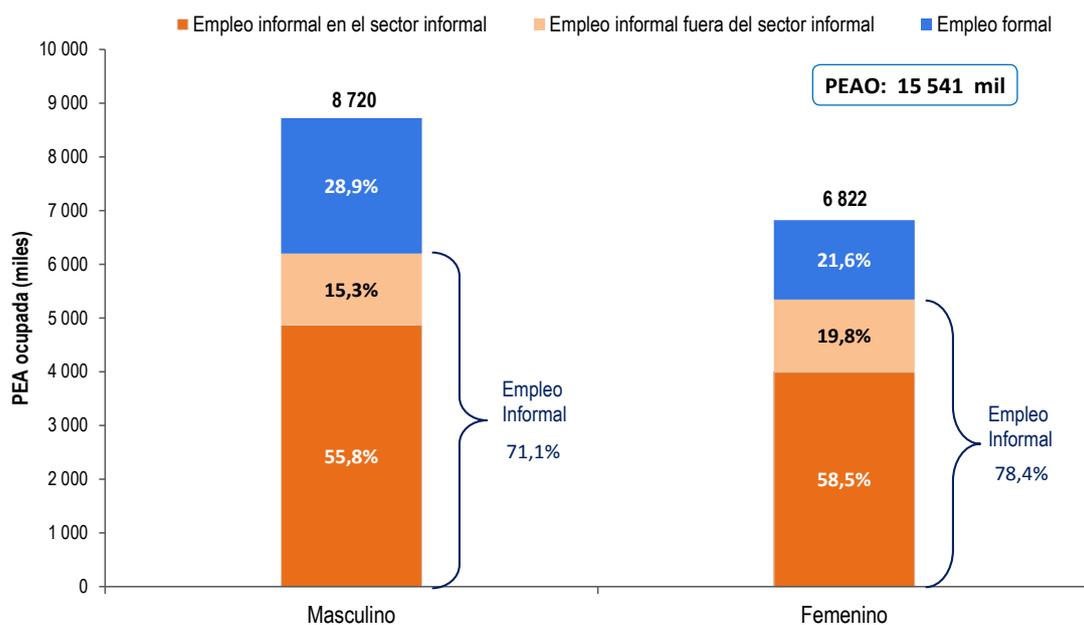


Nota: El empleo hace referencia a la ocupación principal.
Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática - Encuesta Nacional de Hogares 2012.

6.3 Características demográficas

El gráfico 6.6 presenta el empleo informal por género. En primer lugar, se observa que el 43,9% de la población ocupada es mujer y que la incidencia del empleo informal entre las mujeres asciende a 78,4%, mientras que entre los hombres es levemente inferior: 71,1%.

Gráfico 6.6
PERÚ: PEA OCUPADA POR GÉNERO SEGÚN INFORMALIDAD DEL EMPLEO, 2012
 (Miles de personas)

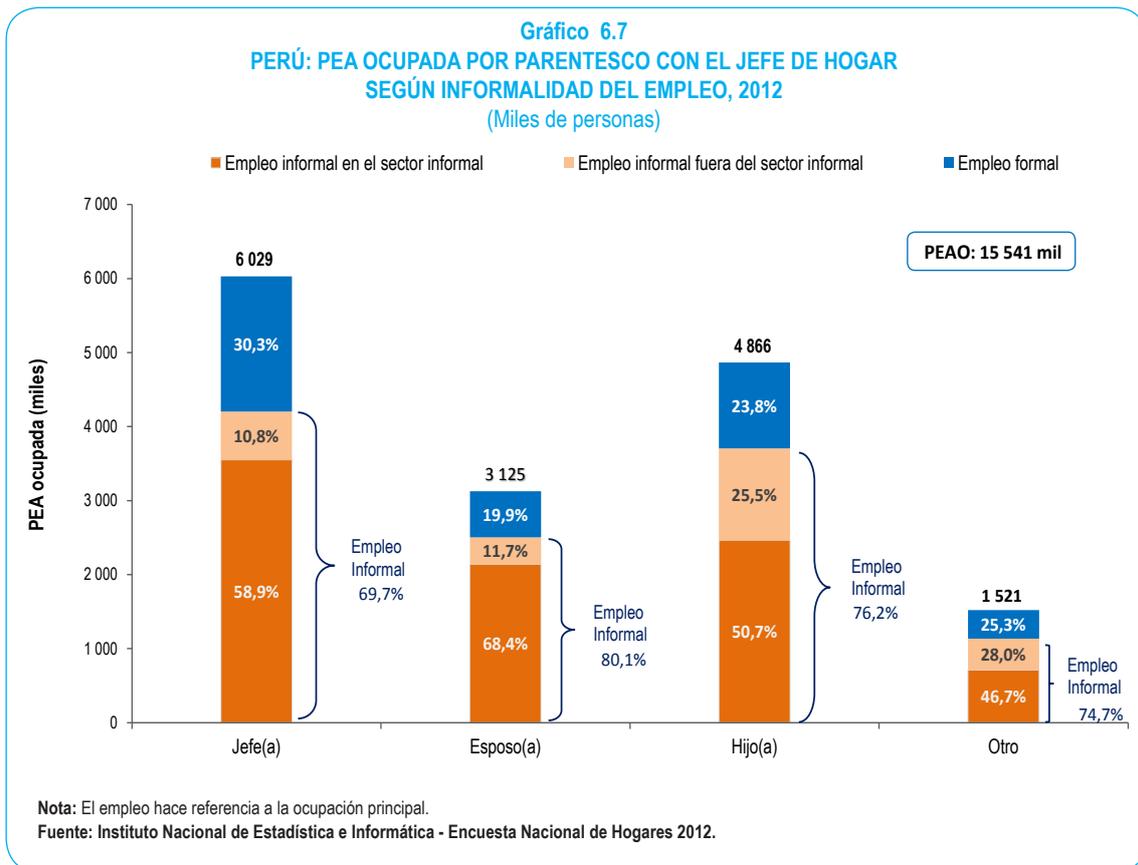


Nota: El empleo hace referencia a la ocupación principal.
Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática - Encuesta Nacional de Hogares 2012.

El gráfico 6.7 presenta la población ocupada y su parentesco con el jefe de hogar, poniendo en evidencia que el 38,8% son jefes(as) de hogar, 20,1% esposos, 31,3% hijos y 9,8% otros parientes.

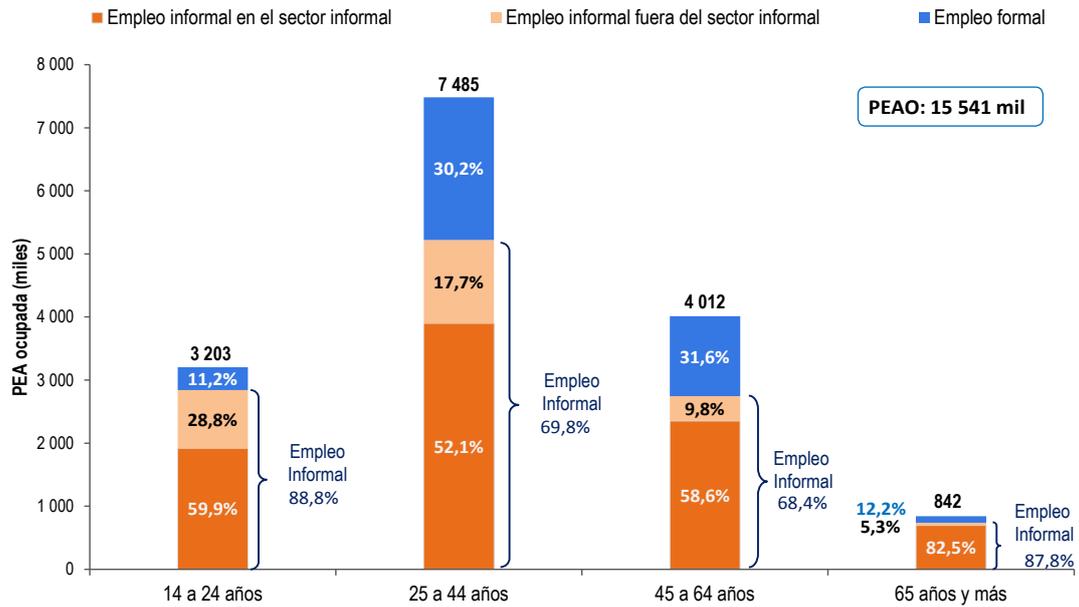
En el caso de los jefes de hogar, el 69,7% tienen empleo informal (58,9% dentro del sector informal y 10,8% fuera de él). Se observa además que el 80,1% de quienes son cónyuges se desempeñan en empleos informales y mayoritariamente en el sector informal (68,4%).

Por otro lado, entre quienes son hijos, el 50,7% se desempeña en un empleo informal y 25,5% en un empleo informal fuera del sector informal.



El gráfico 6.8 muestra que tanto los jóvenes como los adultos mayores de la población ocupada, tienen las tasas de informalidad más elevadas (88,8% y 87,8% respectivamente), registrándose en las personas de 65 años o más la mayor proporción de empleo informal dentro del sector informal (82,5%).

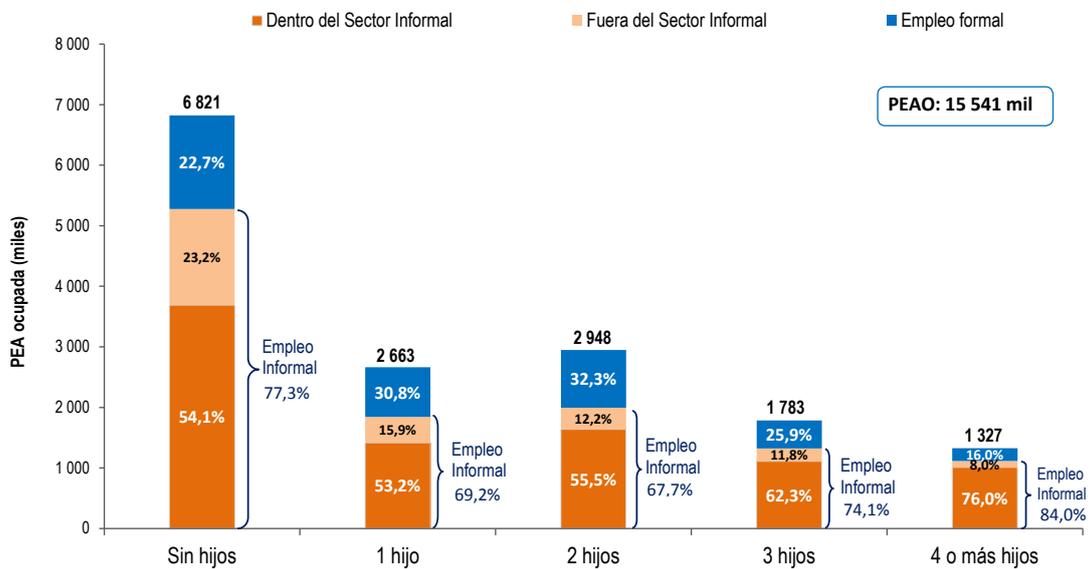
Gráfico 6.8
PERÚ: PEA OCUPADA POR GRUPOS DE EDAD SEGÚN INFORMALIDAD DEL EMPLEO, 2012
 (Miles de personas)



Nota: El empleo hace referencia a la ocupación principal.
 Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática - Encuesta Nacional de Hogares 2012.

En el gráfico 6.9, presenta la informalidad y el número de hijos de los trabajadores.

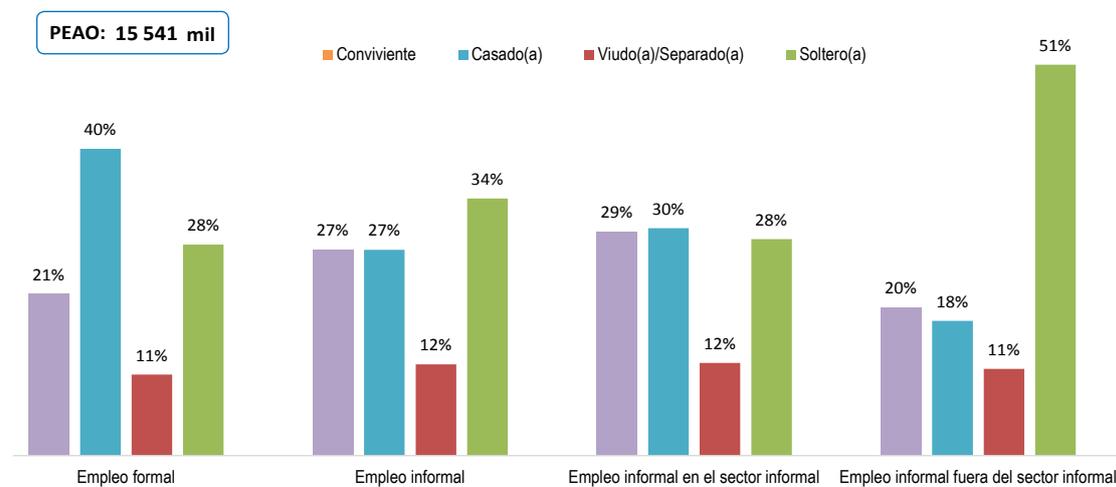
Gráfico 6.9
PERÚ: PEA OCUPADA POR NÚMERO DE HIJOS SEGÚN INFORMALIDAD DEL EMPLEO, 2012
 (Miles de personas)



Nota: El empleo hace referencia a la ocupación principal.
 Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática - Encuesta Nacional de Hogares 2012.

El gráfico 6.10 muestra que del total de trabajadores con empleo formal, el 40% está casado. En cambio, los trabajadores con empleo informal son mayoritariamente solteros (34%), llegando a representar más de la mitad entre quienes tienen empleo informal fuera del sector informal (51%).

Gráfico 6.10
PERÚ: PEA OCUPADA POR ESTADO CIVIL SEGÚN INFORMALIDAD DEL EMPLEO, 2012



Nota: El empleo hace referencia a la ocupación principal.

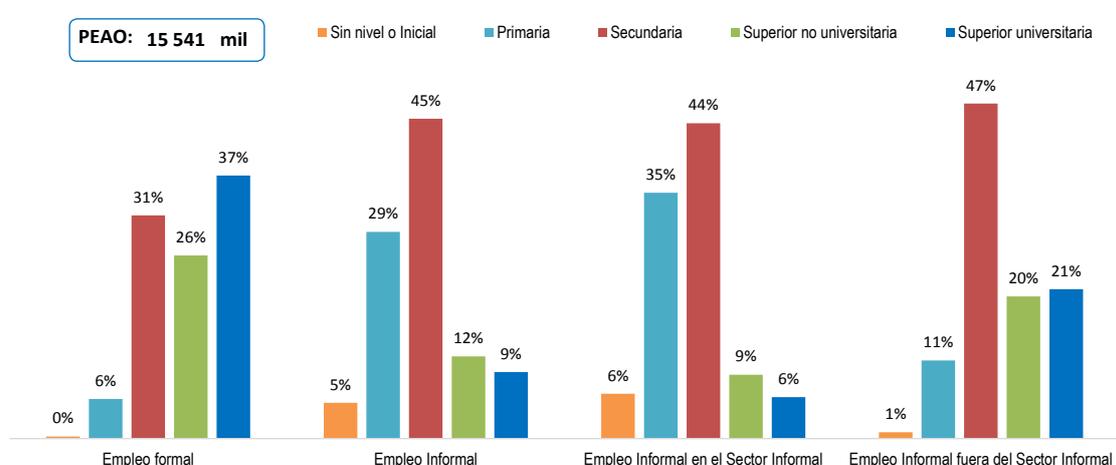
Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática - Encuesta Nacional de Hogares 2012.

6.4 Características educativas

El gráfico 6.11 pone en evidencia una relación importante entre informalidad del empleo y nivel educativo. En efecto, el 63% de trabajadores con empleo formal tiene nivel educativo superior, y solo un 6% tiene educación primaria o menos. Por otro lado, el 79% de trabajadores con empleo informal tiene nivel educativo secundario o inferior.

Sin embargo, existen diferencias si se trata de empleo informal en el sector informal o fuera de él. Se puede apreciar que los trabajadores del sector informal presentan la mayor proporción de bajo nivel educativo, pues 85% de ellos tiene nivel educativo secundario o menos; en cambio, entre los trabajadores con empleo informal fuera del sector informal es menor la proporción (59%).

Gráfico 6.11
PERÚ: PEA OCUPADA POR NIVEL EDUCATIVO SEGÚN INFORMALIDAD DEL EMPLEO, 2012



Nota: El empleo hace referencia a la ocupación principal.

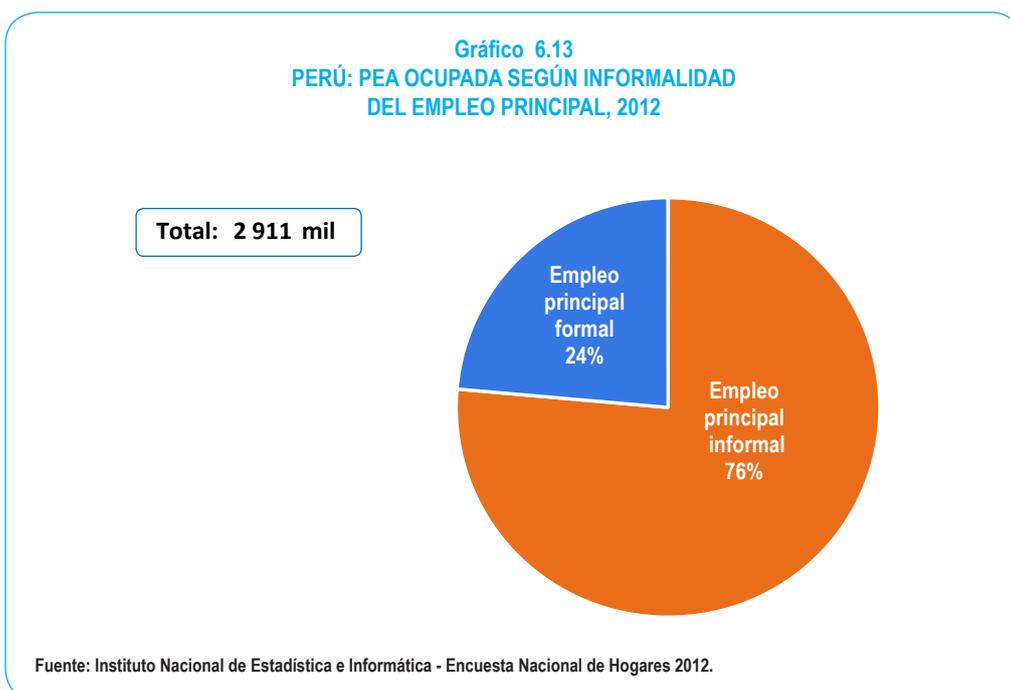
Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática - Encuesta Nacional de Hogares 2012.

6.5 Segundo empleo versus primer empleo

En 2012, de las 15 millones 541 mil personas con empleos (PEAO), el 81% tenía una sola ocupación, mientras que el 19% restante tenía además una ocupación secundaria.

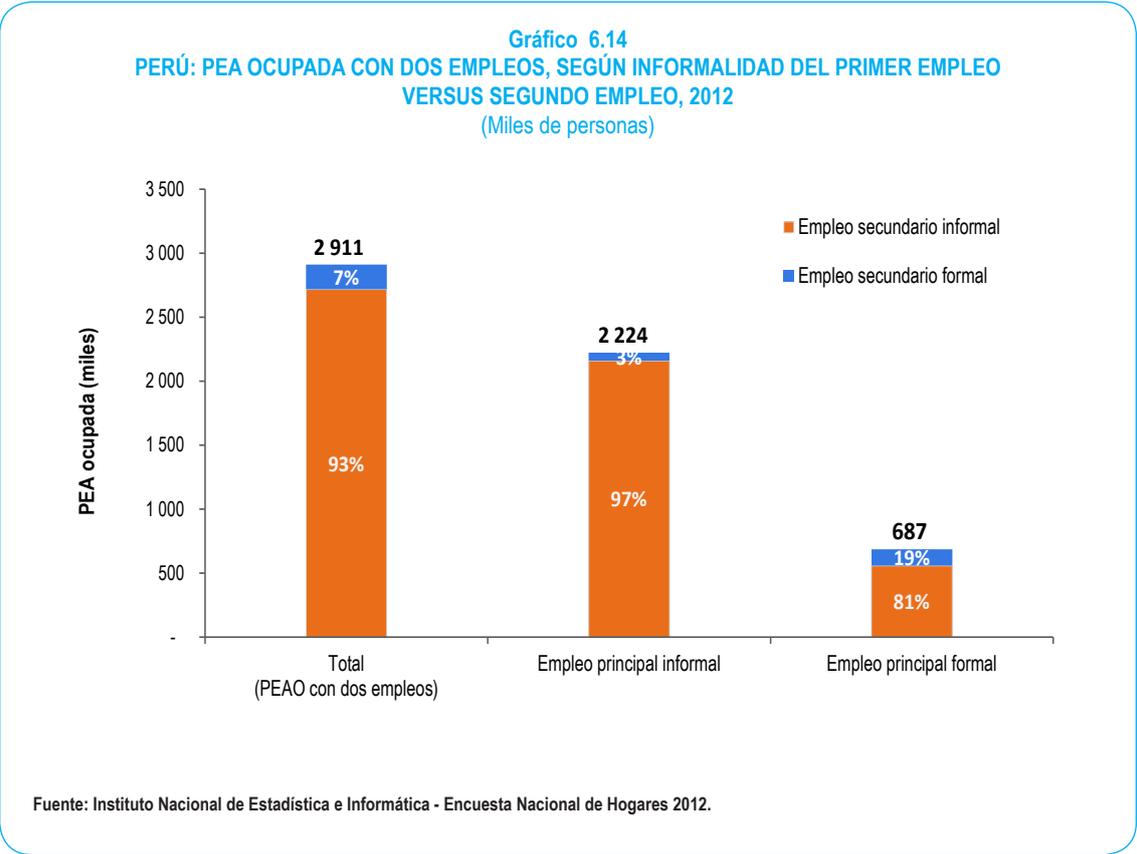


Existe una relación entre el empleo informal y número de ocupaciones. En el gráfico 6.13 se puede apreciar que del total de la población ocupada con dos empleos (2 millones 911 mil empleos 19% de la PEAO), el 76% tiene un empleo principal informal y el 24% un empleo principal formal.



En el gráfico 6.14 se puede observar que de los 2 millones 911 mil trabajadores que cuentan con dos empleos, el 93% tenía un empleo informal en su ocupación secundaria, en otras palabras, aquellos trabajadores con 2 o más empleos resultan que sus segundas ocupaciones son empleos informales.

En efecto cuando un trabajador tiene dos ocupaciones, es muy probable que su ocupación secundaria se trate de un empleo informal. Así, en 2012 el 97% de trabajadores con empleo principal informal sigue teniendo empleo informal en la ocupación secundaria. Sin embargo, para el caso de los trabajadores con empleo principal formal, dos de cada cinco mantienen su estatus de formal en la ocupación secundaria (19%).



VII. | La informalidad y los hogares

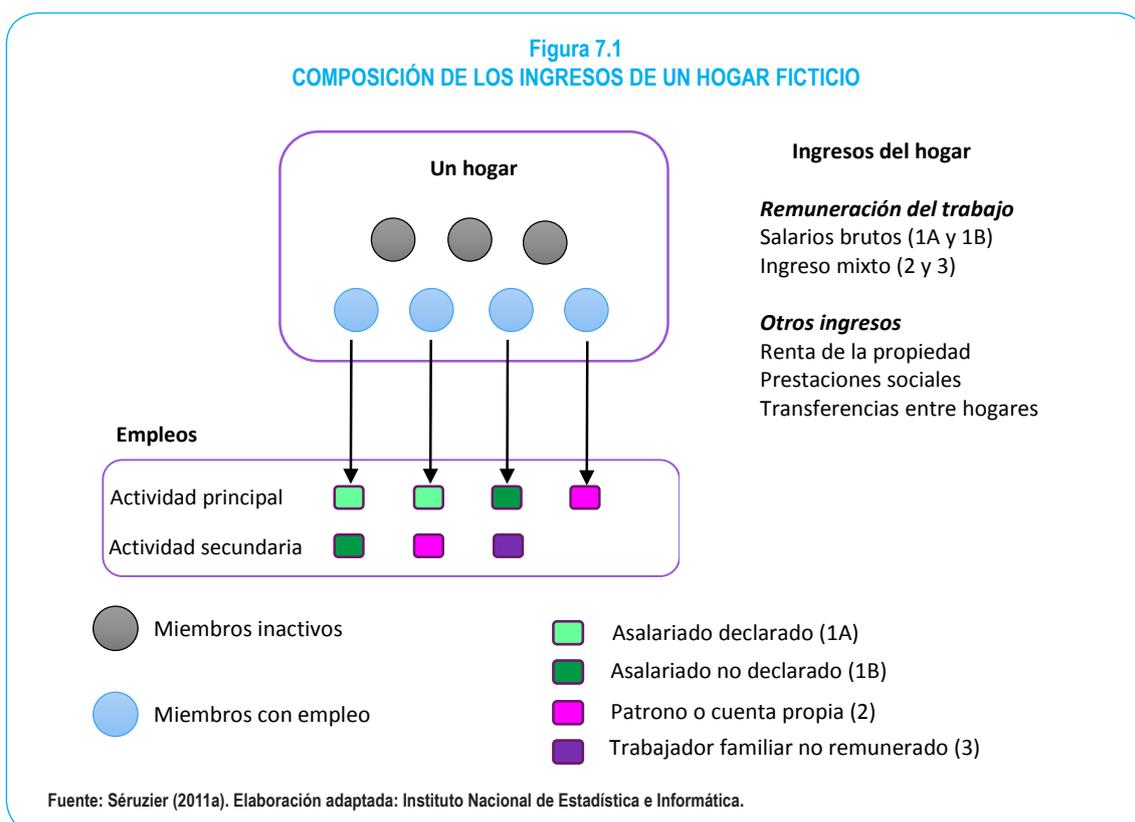
VII. La informalidad y los hogares

En el capítulo 1 se definió claramente la informalidad en sus dos dimensiones: el sector y el empleo. El primero tiene como unidad de observación a las unidades productivas, mientras que el segundo, al empleo propiamente dicho. No obstante, la población está conformada por hogares, razón por la cual es de gran importancia evaluar el impacto que tiene la informalidad en ellos. Con el fin de abordar el tema, ¿sería pertinente hablar de hogares informales?

La informalidad no está localizada en hogares específicos, todos los hogares participan en mayor o menor medida de esta situación. Dentro de un mismo hogar pueden existir de manera simultánea miembros con empleos formales e informales. Incluso en el caso de los hogares donde todos los miembros son trabajadores con empleo formal, es muy probable que realicen transacciones con el sector informal.

Esta complejidad particular requiere de un análisis de los ingresos de los hogares, comparando aquellos que provienen de la informalidad con los que provienen de otras fuentes, cruzando estos datos con otras variables relevantes, tales como el origen por actividad económica, deciles de ingresos, repartición geográfica, nivel de formación, entre otras.

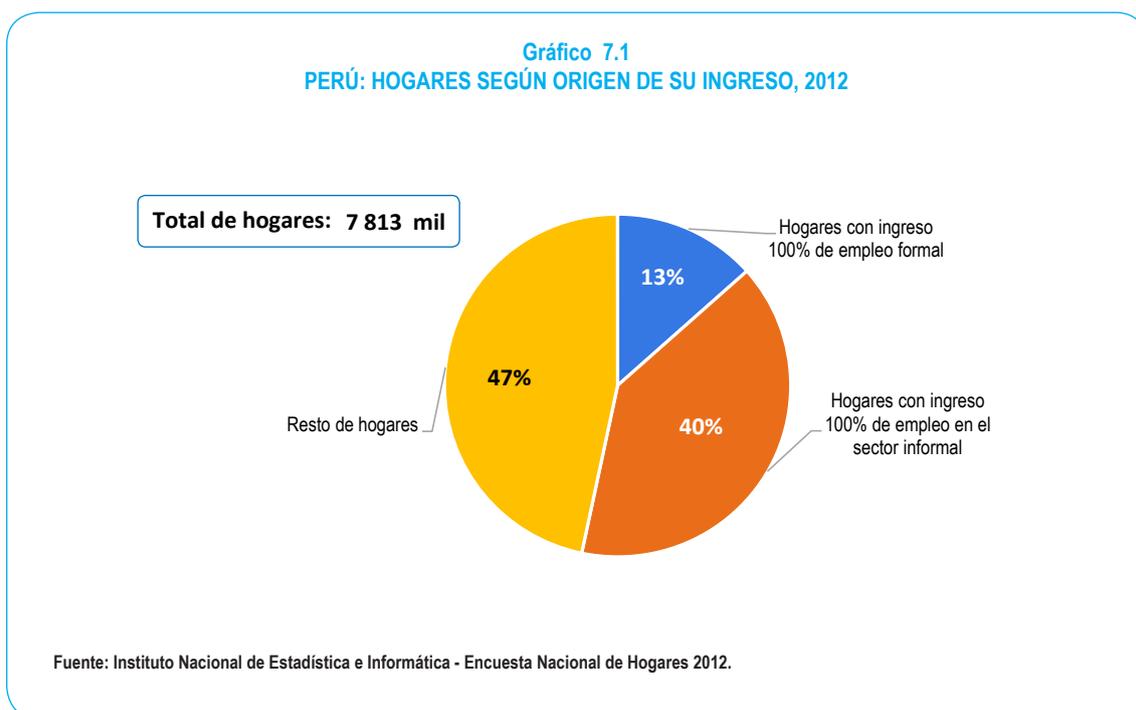
La figura 7.1 presenta la composición de los ingresos de un hogar ficticio conformado por siete miembros. Tres de ellos son inactivos mientras que cuatro cuentan con empleo. De estos últimos, tres cuentan con dos ocupaciones. En el mismo hogar hay asalariados declarados (empleo formal), asalariados no declarados (empleo informal), patronos o cuenta propia (que pueden ser del sector “formal” o informal) y finalmente TFNR (empleo informal). Los ingresos de este hogar no se componen únicamente de remuneraciones por trabajo, sino que incluyen renta de la propiedad, prestaciones sociales y transferencias con otros hogares.



La figura permite apreciar claramente la complejidad de la interacción entre el concepto de informalidad y hogares. La imposibilidad de definir a los “hogares informales” constituye la razón fundamental por la cual no se puede hablar de un sub-sector institucional de los hogares informales. La informalidad no es un sub-sector de los hogares, no obstante, el sector informal es un subconjunto⁴¹ del sector institucional de los hogares en tanto que productores. En otras palabras, el sector informal es un subconjunto de las unidades productivas de los hogares.

En este contexto, en el presente capítulo se analiza a los hogares y su relación con la informalidad. Se hará hincapié en el análisis de dos conjuntos de hogares bien específicos, los cuales se definirán en función del origen de su ingreso por trabajo.⁴² Por un lado, se estudiará a los hogares cuyo ingreso provenga íntegramente de empleo formal (es decir, todos los miembros del hogar que perciben ingresos por trabajo se desempeñan en empleos formales). Por otro lado, nos interesaremos a los hogares cuyo ingreso por trabajo provenga íntegramente de empleo del sector informal (es decir, todos los miembros del hogar que perciben ingresos por trabajo se desempeñan en empleos en el sector informal). El resto de hogares (aquellos con miembros que se desempeñan indistintamente en empleos formales e informales) así como los hogares que no tienen ingreso por trabajo, atraerán nuestro interés en una menor medida.

El gráfico 7.1 muestra que en 2012, el 40% de los hogares peruanos tenía ingresos que provenían íntegramente de empleo en el sector informal. Sólo el 13% de hogares tenía ingreso íntegramente de empleo formal, mientras que el 47% restante era híbrido.



En las secciones siguientes se estudiarán los hogares según su origen de ingreso en función de características geográficas (sección 7.1), demográficas (sección 7.2) y de vivienda (sección 7.3). Por último, se analizarán los miembros y perceptores de ingresos (sección 7.4) así como la relación entre pobreza e informalidad (sección 7.5).

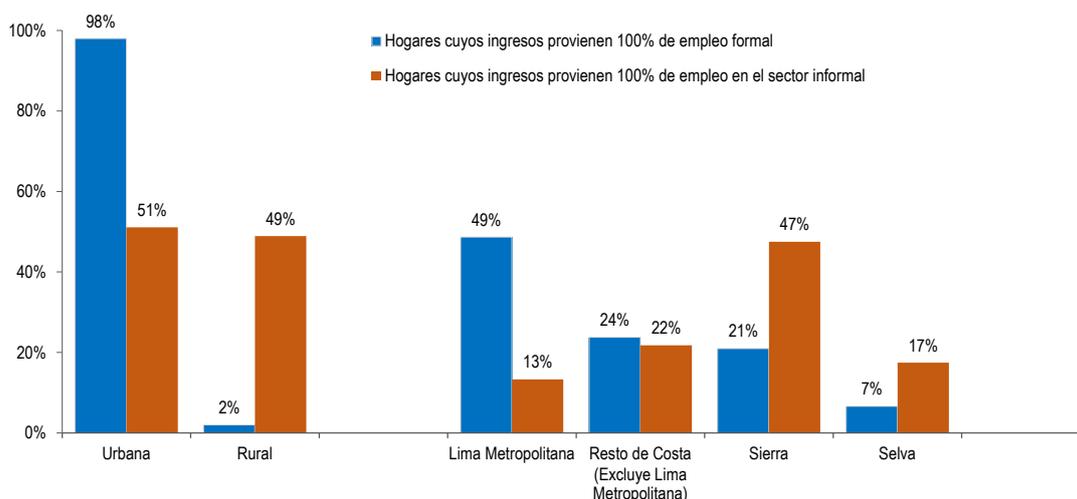
41 Más no un sub-sector (en el sentido que se da al término sector en el SCN).

42 Todo el análisis se basará únicamente en ocupaciones principales.

7.1 Características geográficas

Los hogares con ingreso por trabajo íntegramente formal se hallan casi todos en el área urbana (98%), la mitad de ellos en Lima metropolitana (49%). Los hogares con ingreso por trabajo exclusivamente del sector informal, se hallan repartidos equitativamente en áreas urbanas (51%) y rurales (49%), casi la mitad de ellos en la Sierra (47%).

Gráfico 7.2
PERÚ: HOGARES POR ORIGEN DE INGRESO, SEGÚN CARACTERÍSTICAS GEOGRÁFICAS, 2012

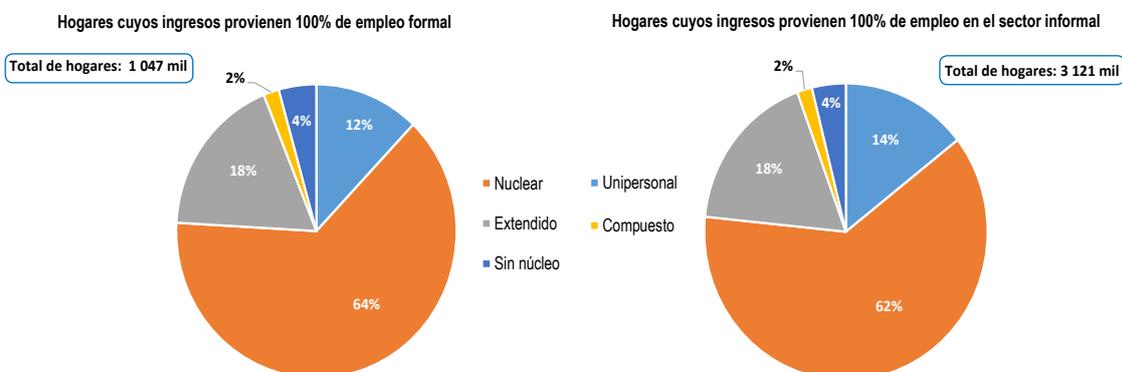


Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática - Encuesta Nacional de Hogares 2012.

7.2 Características demográficas

Entre los hogares con ingresos exclusivamente formales o informales no existen diferencias significativas en lo que respecta a la tipología del hogar. El gráfico 7.3 muestra que en ambos casos, los hogares nucleares constituyen más del 60%. En segundo lugar de importancia se hallan los hogares extendidos, los cuales representan aproximadamente la quinta parte en ambos casos.

Gráfico 7.3
PERÚ: HOGARES POR ORIGEN DE INGRESO SEGÚN TIPOLOGÍA DEL HOGAR



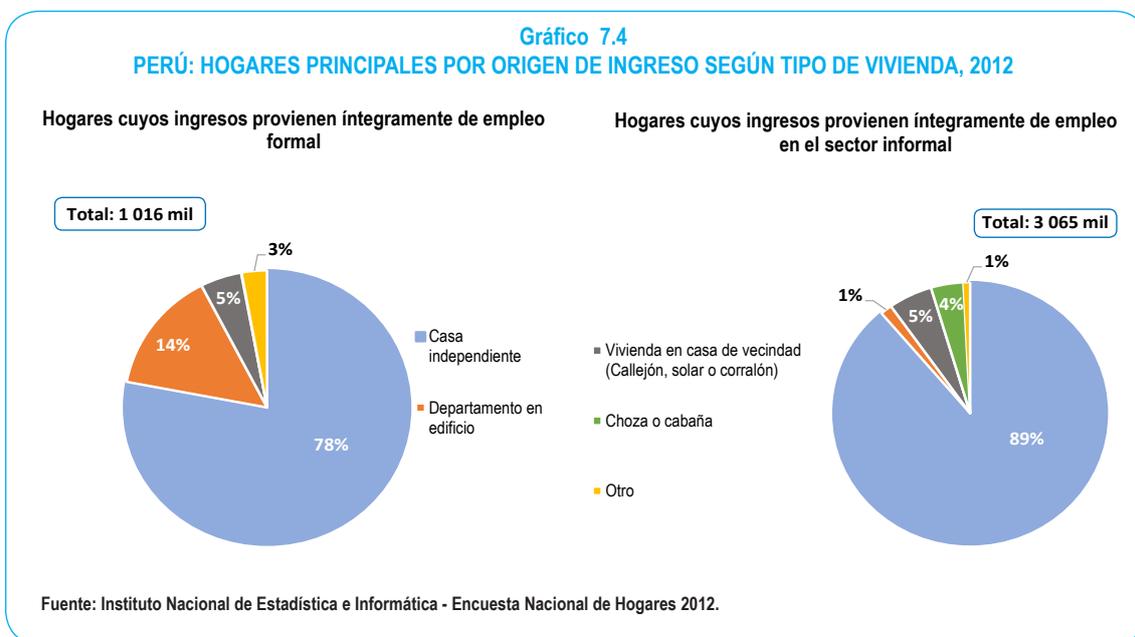
Nota:

- 1/ Hogar unipersonal es aquel que está constituido por una sola persona.
- 2/ Hogares nucleares son aquellos conformados por el jefe(a) de hogar y su cónyuge con hijos o sin hijos o sólo jefe(a) con hijos(as).
- 3/ Hogares extendidos son aquellos hogares nucleares más otros parientes.
- 4/ Hogares compuestos son aquellos hogares nucleares o extendidos más otros no parientes (excluidos los trabajadores domésticos).
- 5/ Hogares sin núcleo, son aquellos conformados por jefe(a) sin cónyuge ni hijos, pero pueden haber otras relaciones de parentesco.

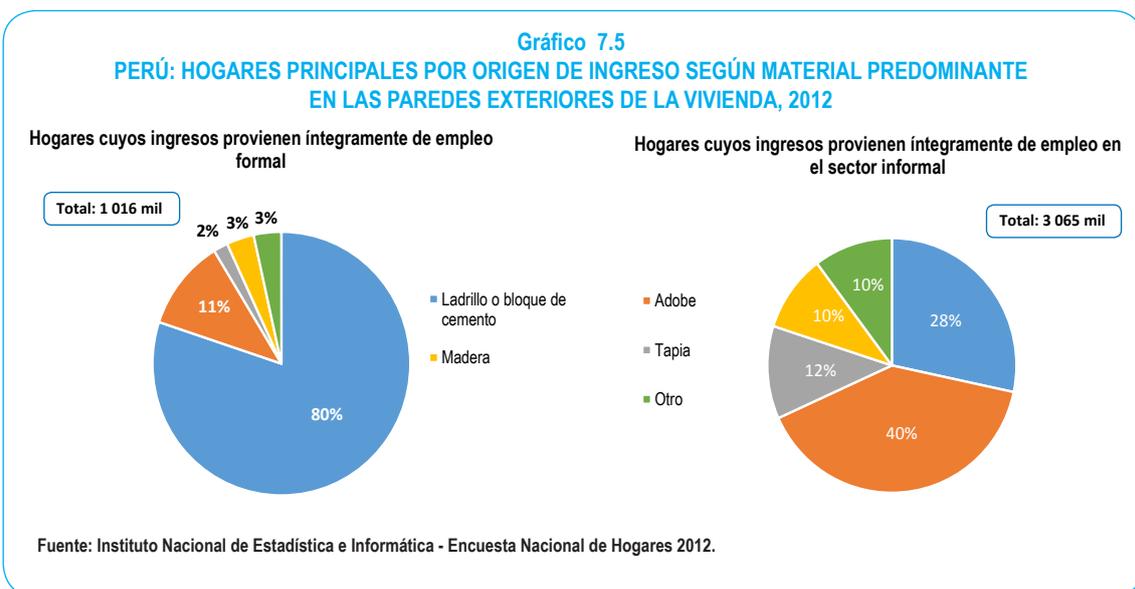
Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática - Encuesta Nacional de Hogares 2012.

7.3 Características de la vivienda

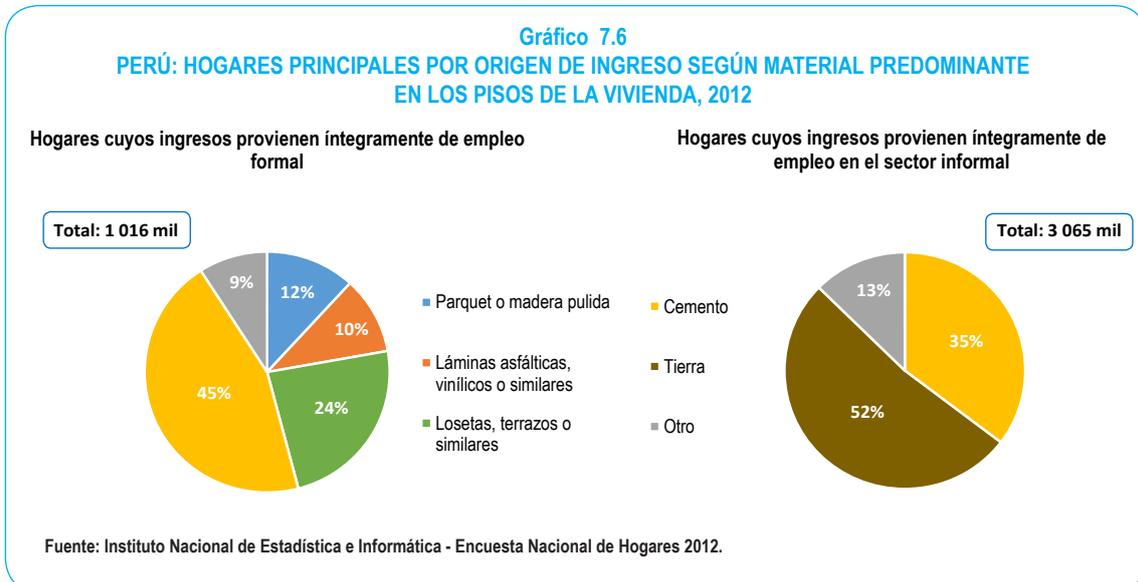
El tipo de vivienda que ocupan los hogares difiere según el origen de ingreso. El gráfico 7.4 pone en evidencia que en el caso de los hogares con ingresos por trabajo íntegramente provenientes de empleo formal, el 78% vive en casa independiente y 14% en departamento. En los hogares con ingreso por trabajo enteramente del sector informal, el 89% vive en casa independiente mientras que sólo el 1% vive en departamento; en estos hogares existe un 4% que vive en choza o cabaña, mientras que en los hogares con ingreso formal no existe esta condición.



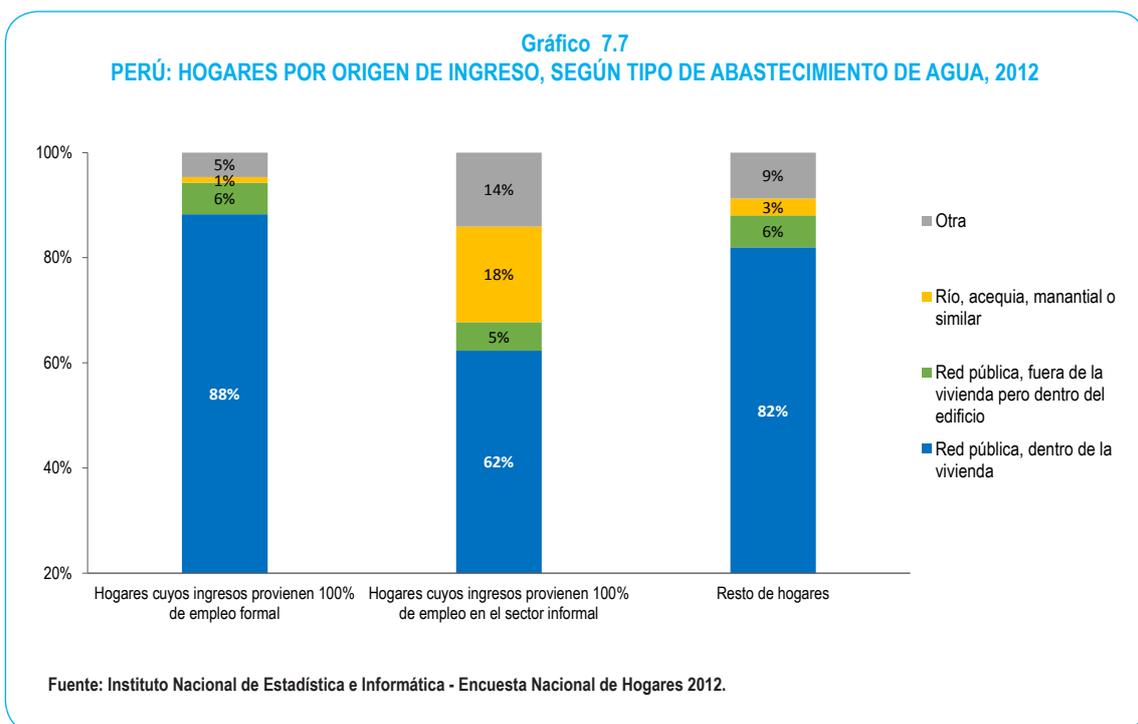
Diferencias más importantes se observan en el material predominante en las paredes exteriores de la vivienda. Tal como lo muestra el gráfico 7.5, cuatro de cada cinco hogares con ingreso formal habita una vivienda con paredes de ladrillo o bloque de cemento. En los hogares con ingreso informal, sólo el 28% vive en domicilios con paredes de ladrillo o cemento, la mayor parte de estos hogares cuenta con paredes de material de adobe (40%) y tapia (12%).



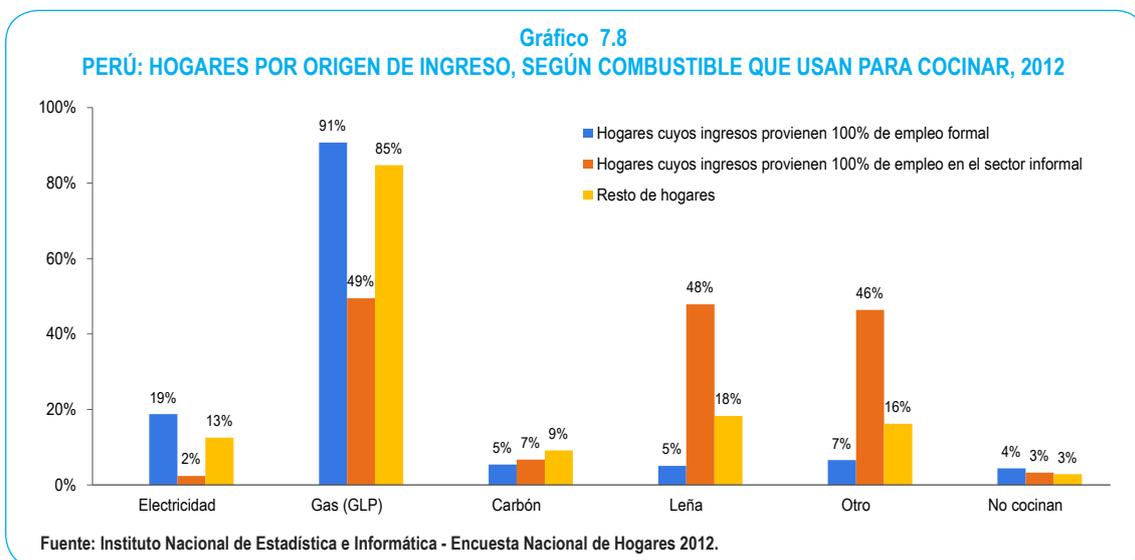
Diferencias importantes también pueden ser observadas en el material de los pisos. En el gráfico 7.6 se observa que el 52% de los hogares con ingreso netamente del sector informal habitan en viviendas con piso de tierra, el 35% piso de cemento y el 13% otro material. En el caso de los hogares con ingreso netamente formal existe más variedad de pisos: cemento (45%), losetas (24%), parquet (12%) y vinílicos (10%).



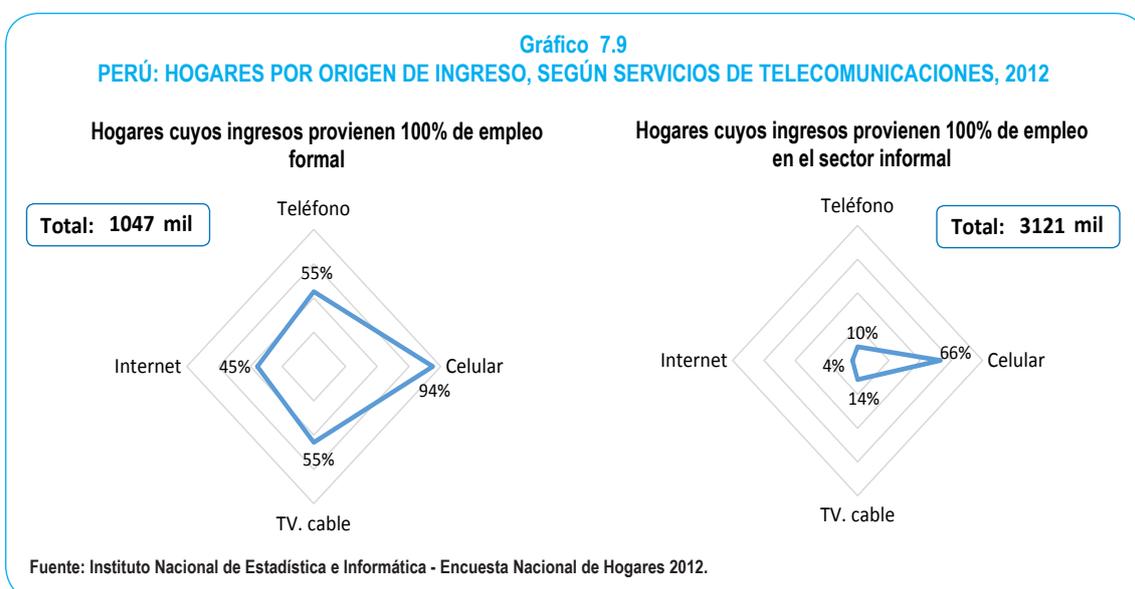
El tipo de abastecimiento de agua es también una característica interesante a comparar. El gráfico 7.7 muestra que casi 9 de cada 10 hogares con ingreso formal cuenta con agua proveniente de red pública dentro de la vivienda. En el caso de los hogares con ingreso del sector informal, esta proporción se reduce a 6 de cada 10; en estos hogares, el 18% se abastece de agua proveniente de una fuente natural (río, acequia, manantial).



El combustible que se usa para cocinar es otro indicador de las diferencias en las condiciones de vida de estos hogares. En el gráfico 7.8 se aprecia que el 91% de los hogares con ingreso netamente formal cocina con gas, mientras que esto se da sólo en la mitad de los hogares con ingresos enteramente del sector informal (49%), en los cuales la leña es otro combustible ampliamente utilizado (48%).



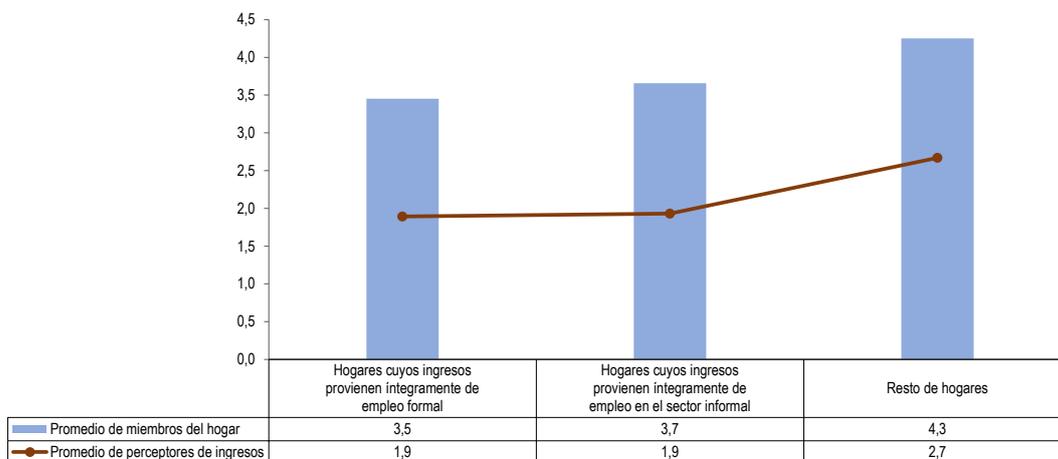
El gráfico 7.9 muestra los servicios de telecomunicaciones con los que cuenta el hogar, observándose diferencias importantes. En primer lugar, se aprecia la alta penetración que tiene el celular en el país, pues el 94% de los hogares con ingreso formal y el 66% de los hogares con ingresos netamente informales cuenta con este servicio. Sin embargo, en cuanto a acceso a teléfono, internet y cable, las diferencias son mayores, pues en ninguno de estos tres casos el acceso de los hogares con ingreso netamente informal supera el 15%, mientras que en los hogares netamente formales es igual o supera el 45%.



7.4 Miembros y perceptores de ingresos

El gráfico 7.10 muestra los hogares por origen de ingreso según el promedio de miembros y perceptores de ingresos del hogar. Los hogares con ingresos por trabajo íntegramente de empleo en el sector informal tienen en promedio más miembros (3,7) que los hogares con ingresos por trabajo íntegramente de empleo formal (3,5).

Gráfico 7.10
PERÚ: HOGARES POR ORIGEN DE INGRESO SEGÚN MIEMBROS Y PERCEPTORES, 2012

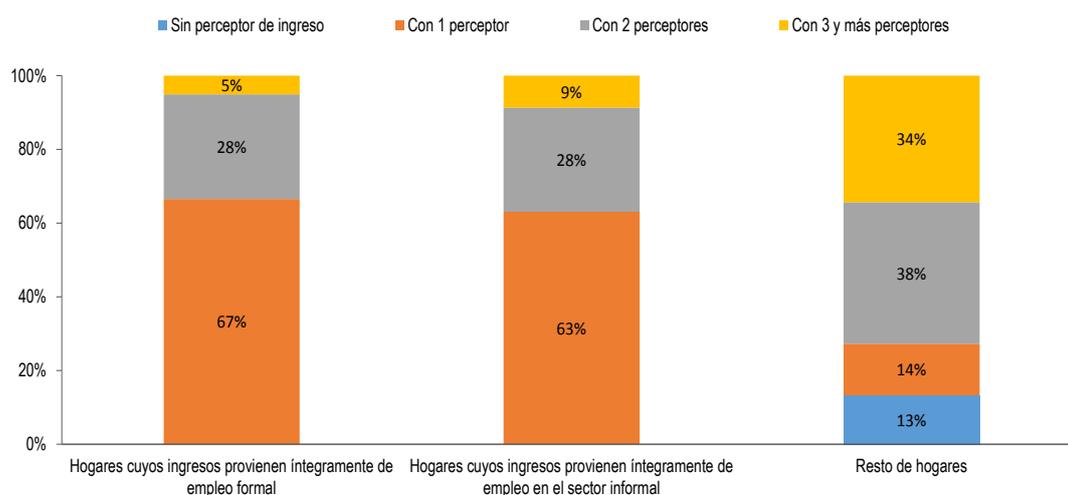


Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática - Encuesta Nacional de Hogares 2012.

El gráfico 7.11 permite apreciar el número de perceptores de los hogares. Los hogares con ingresos provenientes íntegramente de empleo en el sector informal tienden a contar relativamente con más perceptores que los hogares con ingresos íntegramente de empleo formal. El 9% de los primeros cuentan con 3 y más perceptores, mientras que en los hogares con ingresos netamente formales es 5%.

Es interesante notar que en el resto de hogares aparece la categoría “sin perceptor de ingreso”, lo cual hace referencia al ingreso por trabajo. Esto significa que existen hogares cuya única fuente de ingreso son los ingresos de no trabajo (transferencias, remesas, etc.).

Gráfico 7.11
PERÚ: HOGARES POR ORIGEN DE INGRESO SEGÚN NÚMERO DE PERCEPTORES, 2012



Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática - Encuesta Nacional de Hogares 2012.

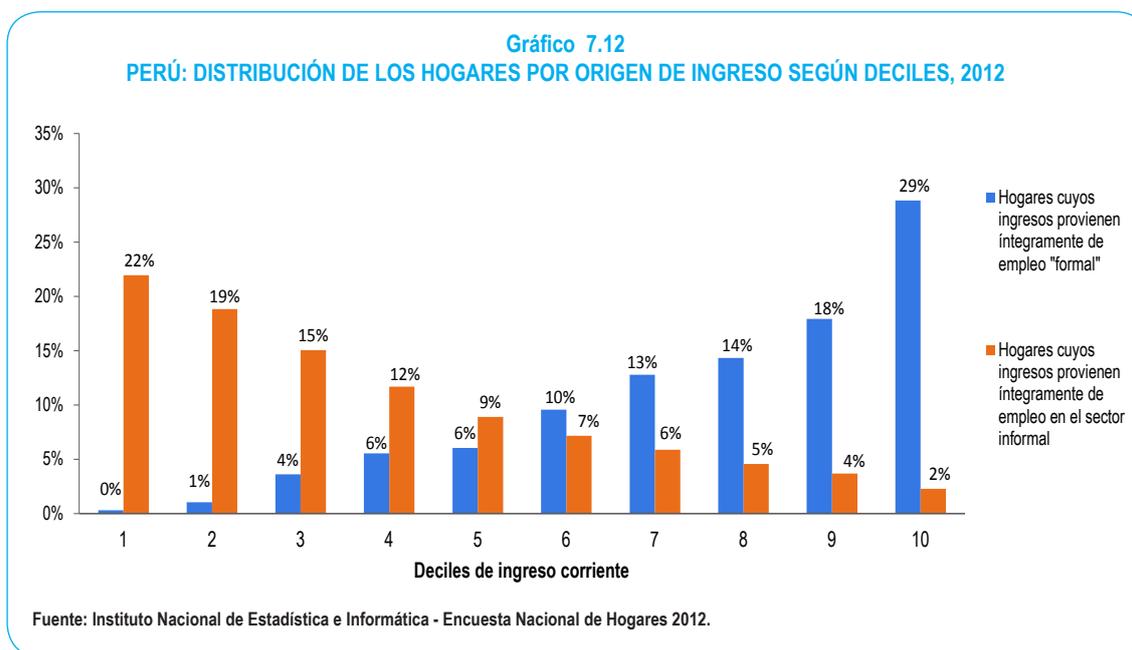
7.5 Pobreza e informalidad

Tal como lo señalan Herrera y Roubaud, “el crecimiento del empleo asalariado en las empresas formales, es a todas luces, insuficiente para absorber el incremento de la demanda de empleo producto de la incorporación de jóvenes en el mercado laboral, dada la pirámide demográfica y la migración rural-urbana. (...) El sector informal permite integrar a la economía los segmentos más pobres de la población. De este modo, si queremos comprender cuáles son los elementos determinantes de la pobreza debemos estudiar las características y dinámicas de las actividades informales desempeñadas principalmente por los pobres” (Herrera & Roubaud 2004, p.9).

En la presente sección se hará especial énfasis en los hogares cuyo gasto per cápita sea inferior a los umbrales de pobreza.⁴³ Se diferenciarán a los pobres extremos de los no extremos.

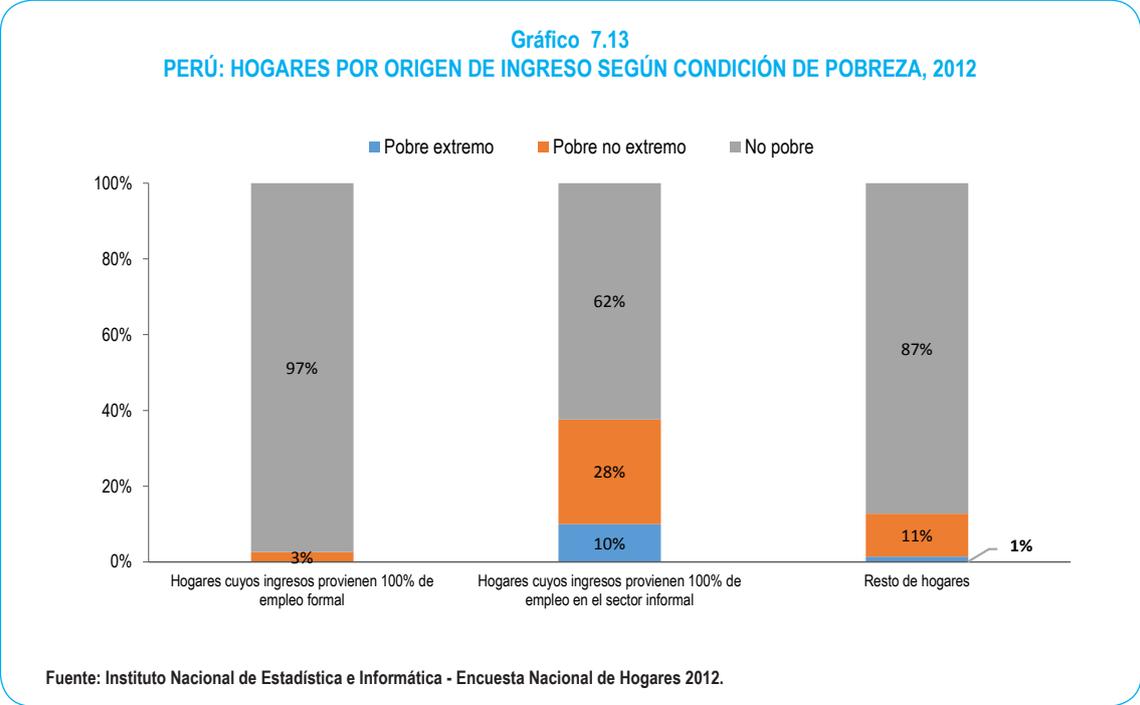
El gráfico 7.12 presenta la distribución de los hogares con ingreso exclusivamente formal y exclusivamente del sector informal según deciles de ingreso (en soles corrientes). En el primer caso, se observa que a medida que aumenta el nivel de ingreso hay más concentración de hogares. Esto sugiere que los hogares con ingresos por trabajo exclusivamente formales tienden a encontrarse en los deciles más ricos.

La figura se invierte en el caso de los hogares con ingreso exclusivamente del sector informal. En efecto, estos hogares se concentran en los deciles más pobres, disminuyendo a medida que los niveles de ingreso aumentan. Esto significa que los hogares con ingresos por trabajo exclusivamente informal tienden a ubicarse en los lugares más bajos de la jerarquía social, cuando esta se examina en términos de ingresos.



43 Más precisamente, en la metodología de la medición de la pobreza monetaria absoluta utilizada por el INEI “se considera pobre a todas las personas residentes en hogares particulares, cuyo gasto per cápita valorizado monetariamente, no supera el umbral de la línea de pobreza. (...) Se utilizan dos tipos de líneas: de Pobreza Extrema y de Pobreza. La línea de Pobreza Extrema es un valor monetario necesario para la adquisición de una canasta de alimentos capaz de satisfacer un mínimo de necesidades nutricionales de las personas. La línea de Pobreza es el valor de la línea de Pobreza Extrema más el valor monetario necesario para satisfacer un conjunto de necesidades no alimentarias consideradas esenciales (transporte, vestimenta, vivienda, educación y salud)” (INEI 2013, p. 91).

¿Dónde existe mayor incidencia de pobreza, en los hogares con ingresos por trabajo exclusivamente formal o informal?. El gráfico 7.13 presenta una primera respuesta. Se observa claramente que el 97% de los hogares con ingreso exclusivamente formal es no pobre, y el 3% restante es pobre no extremo. En el caso de los hogares con ingreso exclusivamente del sector informal, los no pobres representan 62% y los pobres el 38%, el cual se descompone en 28% de hogares pobres no extremos y 10% de hogares pobres extremos.



A modo de Conclusiones

Enmarcar la economía informal dentro de la economía nacional es una necesidad de primer orden en los países en desarrollo. En las últimas décadas han proliferado investigaciones y métodos para medir la informalidad, sin embargo estas han ido acompañadas de una variedad de definiciones y por consiguiente resultados, que no recogen plenamente las recomendaciones internacionales, sembrando confusión no sólo en el ámbito académico sino también en el público usuario.

Los institutos nacionales de estadística son los llamados a esclarecer este fenómeno, puesto que cuentan con las herramientas más apropiadas para hacerlo. En efecto, el marco del Sistema de Cuentas Nacionales y las Encuestas de Hogares como complemento, han demostrado ser la fuente directa más pertinente para el estudio de la informalidad.

La ventaja de esta integración reside en la posibilidad de disponer de datos coherentes a nivel macroeconómico. De esta manera, es posible enmarcar el empleo informal, el sector informal y sus principales variables sin perder de perspectiva su lugar en el todo.

En esta investigación se han presentado resultados del empleo informal y la participación del sector informal en el Producto Bruto Interno en el marco de las Cuentas Nacionales del periodo 2007-2010, considerando actividades agropecuarias y no agropecuarias. Asimismo, se muestran resultados del empleo informal y otras variables socioeconómicas de los informales a partir de la Encuesta Nacional de Hogares del periodo 2007-2012, ambos consistentes dentro de sus respectivos marcos de análisis.

Los resultados de las Cuentas Nacionales nos reportan que en el 2007 (nuevo año base de las Cuentas Nacionales) el sector informal aportó en 18,7% al PBI y participó con el 60,8% del empleo.⁴⁴ Adicionalmente, se constató que en dicho año el sector “formal” albergó 18,2% de empleo informal, por lo que este último representó en total el 79,0% del empleo.

Los resultados hacia el año 2010 muestran que la participación del sector informal en el PBI tiene un comportamiento estructural, manteniéndose en 19%. Sin embargo, se observa una ligera reducción del empleo informal. En efecto, el empleo en el sector informal se reduce de 61% en el 2007 al 58% en el 2010, mientras que el empleo informal en el sector “formal” pasa de 18% en el 2007 a 17% en el 2010, con lo cual el empleo informal total redujo en 4 puntos porcentuales su participación en el empleo total de la economía del país en dicho periodo.

Se presenta además información sobre el valor agregado y el empleo por actividades económicas, así como resultados sobre producción, costos insumos (consumo intermedio) y otros bienes y servicios, ingreso mixto (ganancia del trabajador independiente), ingresos de los hogares y otras variables.

Según los resultados de las Encuestas de Hogares, el empleo informal en el año 2007 fue el 79,9% de la población ocupada, 61,5% empleo informal en el sector informal y 18,3% empleo informal en el sector formal; en el año 2012 el empleo informal reduce su participación al 74,3%, siendo 57,0% empleo informal en el sector informal y el restante 17,3% empleo informal en el sector “formal”.

⁴⁴ En las Cuentas Nacionales peruanas, el empleo representa la cantidad total de trabajo disponible en la economía del país, debido a que se trata de *empleo equivalente*.

Muchas de las investigaciones nacionales e internacionales sobre el empleo informal se realizan sin considerar la actividad agropecuaria que casi en totalidad es informal. Los resultados de la presente investigación en base a los datos de la Encuesta de Hogares, indican que el año 2007 el 72,8% de la población ocupada urbana tenía un empleo informal, 49,4% en el sector informal y 23,4% en el sector “formal”, habiendo disminuido en el año 2012 a 66,8%, 45,9% y 20,9% respectivamente.

Los resultados obtenidos a partir de las Encuestas dan cuenta que el sector informal en el Perú en el año 2012 está conformado por cerca de 7 millones de unidades productivas, de las cuales 4 millones 610 mil se desenvuelven en actividades no agropecuarias.

Las cerca de 7 millones de unidades productivas son conducidas por 5 millones 400 mil independientes y patronos que se desenvuelven en distintas actividades económicas, concentrándose en la actividad agropecuaria y pesca (33,8%), comercio (23,9%), transporte y comunicaciones (12,2%) y otros servicios (10,9%).

Existe un entorno difícil para los trabajadores informales, pues además de no poder celebrar contratos mercantiles ni apelar a instancias que los hagan válidos, sus ingresos personales y los de sus hogares son en promedio inferiores a los de sus pares formales, y no obstante que el 52% de unidades productivas informales no agropecuarias se crea por necesidad económica, sólo poco más de un tercio logra sobrevivir 6 años o más. Cabe señalar además que en 2012, el 40% de los hogares peruanos tenía ingresos provenientes íntegramente del empleo informal.

El documento ha respondido muchas preguntas, ha esclarecido el fenómeno de la informalidad en varios aspectos, sin embargo, en la esfera política quedan algunas preguntas por resolver. Por ejemplo, ¿qué es lo que no funciona en el marco legal o institucional y por qué?, ¿qué consecuencias tiene para la sociedad peruana en su conjunto el hecho de que un gran segmento de la población sea parte de la informalidad?, ¿qué implicaría integrar a esta gente a la economía “formal”?

Hace casi veinte años, la informalidad como tema de investigación tenía un futuro incierto. Por ejemplo, en un estudio de la época se decía que la informalidad “se enreda en contradicciones con suma frecuencia estériles. Este defecto, que los optimistas quisieran atribuir a la infancia del concepto, a la que debería suceder un largo periodo de prosperidad, bien podría resultar redhibitoria y ser signo premonitorio de una muerte precoz” (Roubaud 1995, p.442). Y bien, esta Cuenta Satélite inyecta mucho optimismo, esperando sentar un precedente, un punto de quiebre en lo que se refiere a la investigación en este campo.

Es evidente que el documento no ha abordado todos los temas que la agenda de investigación sobre la informalidad en el Perú requiere. En primer lugar, queda pendiente el tema de la evolución del PBI o valor agregado del sector informal a precios constantes, lo que implica la elaboración de un índice de precios del sector informal. Pendiente también queda el análisis del consumo en el contexto de la metodología 1-2-3.

Por ser la primera en su género, esta Cuenta se encuentra aún en una fase de perfeccionamiento. Con los comentarios y sugerencias que los usuarios puedan aportar se podrán mejorar sustancialmente las futuras ediciones de la Cuenta Satélite de la Economía Informal.

Bibliografía

ALAIMO, V. (2001). *Estimaciones de la subdeclaración de ingresos en base a discrepancias en el consumo*. Tesis de Maestría. La Plata: UNLP.

ADB (2011). *A handbook on using the mixed survey for measuring informal employment and the informal sector*. Mandaluyong: Asian Development Bank.

CAMELO, H. (2001). *Ingresos y gastos de consumo de los hogares en el marco del SCN y encuestas de hogares*. Santiago: CEPAL.

————— (1998). *Subdeclaración de ingresos medios en las encuestas de hogares, según quintiles y fuente de ingreso*. Buenos Aires: CEPAL/INDEC.

CARBONETTO, D.; HOYLE, J.; TUEROS, M. (1988). *Lima: Sector Informal*. Lima: CEDEP.

CASTELLS, M.; PORTES, M. (1989). "World Underneath: The Origins, Dynamics, and Effects of the Informal Economy." in *The Informal Economy: Studies in Advanced and Less Developed Countries*, ed. A. Portes, M. Castells, L. Benton. Baltimore, MD: The Johns Hopkins University Press.

DEATON, A. (2005). "Measuring poverty in a growing world (or measuring growth in a poor world)" in *Review of Economics and Statistics* 87, pp.1-19.

DE LA ROCA, J.; HERNÁNDEZ, M. (2004). *Evasión tributaria e informalidad en el Perú: Una aproximación a partir del enfoque de discrepancias en el consumo*. Lima: GRADE.

DE SOTO, H. (1986). *El otro sendero*. Lima: ILD.

DONZA, E. (2011). *Incidencia de la no respuesta a las preguntas de ingresos en la Encuesta Permanente de Hogares, consideraciones teóricas y efectos*. Buenos Aires: UBA.

FEIGE, E. (1990). "Defining and Estimating Underground and Informal Economies: The New Institutional Economics Approach", *World Development* 18(7): 989-1002.

————— (1979). *How big is the irregular economy*. Challenge.

FERES, J. (1998). *Falta de respuesta a las preguntas sobre el ingreso. Su magnitud y efectos en las Encuestas de Hogares en América Latina*. Santiago: CEPAL.

GUÉNARD, C.; MESPLÉ-SOMPS, S. (2007). *Mesurer les niveaux de vie: que captent réellement les enquêtes?* STATECO N°101. París: DIAL.

GUTMAN, P. (1977). *The subterranean economy*. Financial Analyst Journal.

HART, K. (1973). "Informal income opportunities and urban employment in Ghana". In *The Journal of Modern African Studies* 11(1), pp. 61-89.

HERRERA, J.; ROUBAUD, F. (2004). "La problemática y la medición del sector informal: La experiencia 1-2-3 en los países andinos". In *El sector informal en Colombia y demás países de la Comunidad Andina*, Herrera, J.; Roubaud, F.; Suárez, A. Ed. Bogotá: DANE.

HIDALGO, N.; ROBLES, J.; PERFECTO, O. (2004). "Experiencia de medición del sector informal en Perú". In *El sector informal en Colombia y demás países de la Comunidad Andina*. J. Herrera, F. Roubaud, A. Suárez, Eds. Bogotá: DANE.

HUSSMANN, R. (2004). *Measuring the informal economy: From employment in the informal sector to informal employment*. Working Paper N° 53. Ginebra: OIT.

INEI (2013). *Evolución de la pobreza monetaria 2007-2012. Informe técnico*. Lima: INEI.

————— (2011). *Perú: Metodología de las Cuentas Nacionales Año Base 2007*. INEI: mimeo.

————— (1995). *Características socio-económicas de las pequeñas empresas informales*. Lima: INEI.

————— (1992). *Perú: Estadísticas del sector informal*. Lima: INEI.

————— (1991). *La informalidad en el Perú: Diagnóstico y propuesta de medición*. Lima: INEI.

INSEE (2009). *Le secteur informel et la pauvreté en Afrique : Instruments de mesure, analyse et politiques économiques*. París : STATECO N° 104.

————— (2005). *L'enquête 1-2-3 dans les pays de l'UEMOA : La consolidation d'une méthode*. París : STATECO N° 99.

————— (2000). *Le projet Madio à Madagascar: L'information statistique au service du débat démocratique sur la politique économique*. París : STATECO N°95-96-97.

————— (1994). *L'enquête 1-2-3 sur l'emploi et le secteur informel à Yaoundé*. París : STATECO N° 78.

KAISER, H. (1960). "The application of electronic computers to factor analysis". *Educational and Psychological Measurement*, 20, 141-151.

LOAYZA, N. (1997). *The economics of the informal sector. A simple model and some empirical evidence from Latin America*. Policy Research Working Paper 1727. Washington: The World Bank.

MEDINA, F.; GALVÁN, M. (2007). *Imputación de datos: Teoría y práctica*. Santiago: CEPAL.

MTPE (2004). *Magnitud y características de la economía informal en el Perú*. Boletín de Economía Laboral 28-29, pp.55-75. Lima: Ministerio de Trabajo y Promoción del Empleo.

NEGRETE, R. (2011). "El concepto estadístico de informalidad y su integración bajo el esquema del grupo de Delhi". In *Realidad, datos y espacio. Revista Internacional de Estadística y Geografía* 3 (2), pp.76-95. Aguascalientes: INEGI.

NORDMAN, C.; ROUBAUD, F. (2010). *Une approche originale en économie du développement : 20 ans d'efforts pour mesurer et analyser l'économie informelle dans les pays en développement*. París : DIALOGUE N°31, pp. 2-9.

- OCDE (2007). *Manual sobre la medición de la economía no observada*. Lima: Comunidad Andina.
- OIT (2012). *Measuring informality: A statistical manual on the informal sector and informal employment*. Ginebra: mimeo.
- (2006). *Panorama Laboral*. Lima: OIT.
- (2003). “Directrices sobre una definición estadística de empleo informal”. Decimoséptima Conferencia Internacional de Estadísticos del Trabajo (CIET).
- (1993). “Resolución sobre las estadísticas del empleo en el sector informal”. Decimoquinta Conferencia Internacional de Estadísticos del Trabajo (CIET).
- (1972). *Employment, Incomes and Equality: A strategy for increasing productive employment in Kenya*. Ginebra: OIT.
- ONU, BANCO MUNDIAL, COMISIÓN EUROPEA, FMI, OCDE, (2009). *System of National Accounts 2008*. Sales N° E.08.XVII.29, document symbol ST/ESA/STAT/SER.F/2/Rev.5.
- ONU (2008). *International Standard Industrial Classification of All Economic Activities. Revision 4*. New York: UN.
- (2000). *Handbook of National Accounting. Household Accounting: Experience in concepts and compilation*. Studies in Methods, Series F, N°75/Vol.1. New York : UN.
- PICKETTY, T. (2003). « Income inequality in France, 1901-1998 », in *Journal of Political Economy*, 111, pp. 1004-42.
- PICKETTY, T. ; SAEZ, E. (2003). « Income inequality in the United States, 1913-1998 », in *Journal of Political Economy*, 118, pp. 1-41.
- PORTES, A. ; HALLER, W. (2004). *La economía informal*. Serie Políticas Sociales N°100. Santiago: CEPAL.
- QUIJANO, A. (1966). *Notas sobre el concepto de marginalidad social*. División de Asuntos Sociales. Santiago: CEPAL.
- RAVALLION, M. (2001). *Measuring welfare in developing countries : How well do national accounts and surveys agree ?* Policy research working paper 2665. Washington DC: The World Bank.
- ROBLES, J. (2012). *Elementos para una metodología de medición del sector informal en las cuentas nacionales*. Serie Estudios estadísticos y prospectivos N°77. Santiago: CEPAL.
- ROUBAUD, F. (2000). *La medida estadística del sector informal en los países en desarrollo: Las estrategias de recolección de datos*. Documento de presentación. Comunidad Andina: Seminario sobre el sector informal. Caracas, 28 al 30 de Junio.
- (1995). *La economía informal en México: de la esfera doméstica a la dinámica macroeconómica*. México DF: Fondo de Cultura Económica.
- (1989). *La valeur ajoutée du secteur non enregistré urbain au Mexique : Une approche par l'enquête emploi*. París: STATECO N° 57, INSEE.

ROUBAUD, F.; SÉRUZIER, M. (1991). *Économie non-enregistrée par la statistique et secteur informel dans les pays en développement*. STATECO N° 68. París: INSEE.

SCHNEIDER, F.; ENSTE, D. (2000). "Shadow economies: Size, causes and consequences". In *Journal of Economic Literature* (38), pp.77-114.

SÉRUZIER, M. (2011a). *Medir la informalidad dentro de las cuentas nacionales. Papel estratégico de la matriz de empleo*. CEMLA: Seminario Economía Informal. Caracas, 04-05 de Agosto.

————— (2011b). "Economía informal y contabilidad nacional. Para una contribución de las cuentas nacionales a la medición de la economía informal". In *Realidad, datos y espacio. Revista Internacional de Estadística y Geografía* 3 (2), pp.62-75. Aguascalientes: INEGI.

————— (2008). *La mesure de l'économie informelle et sa contribution aux comptes des ménages*. STATECO N°98. París: INSEE/DIAL/AFRISTAT.

————— (2003). *Medir la economía de los países según el Sistema de Cuentas Nacionales*. Bogotá: Alfaomega/CEPAL.

TANZI, V. (1983). "The Underground Economy in the United States: Annual Estimates, 1930-80", *International Monetary Fund Staff Papers* 30, pp.283-305.

A. Anexo Estadístico

A1 Sector informal y Cuentas Nacionales

CUADRO A1.1
PERÚ: PARTICIPACIÓN DEL VALOR AGREGADO BRUTO EN EL SECTOR INSTITUCIONAL HOGARES Y SECTOR
INFORMAL, SEGÚN ACTIVIDAD ECONÓMICA, 2007
 (Miles de millones de nuevos soles corrientes)

Actividad Económica	Total	Sector Institucional Hogares			Otros Sectores Institucionales
		Sub Total	Empresas de Hogares Formales	Sector Informal	
Total Economía	293 190	94 769	35 006	59 763	198 421
Agropecuario y Pesca	21 438	19 048	0	19 048	2 390
Minería	45 892	1 003	0	1 003	44 889
Manufactura	52 807	11 459	4 746	6 713	41 348
Construcción	16 317	5 575	1 529	4 046	10 742
Comercio	32 537	15 989	5 562	10 427	16 548
Transporte y Comunicaciones	24 402	10 639	1 714	8 925	13 763
Rest. y alojamiento	9 143	5 761	1 500	4 261	3 382
Gobierno *	25 617	0	0	0	25 617
Otros servicios	65 037	25 295	19 954	5 341	39 742
Composición Porcentual Vertical					
Total Economía	100%	100%	100%	100%	100%
Agropecuario y Pesca	7%	20%	0%	32%	1%
Minería	16%	1%	0%	2%	23%
Manufactura	18%	12%	14%	11%	21%
Construcción	6%	6%	4%	7%	5%
Comercio	11%	17%	16%	17%	8%
Transporte y Comunicaciones	8%	11%	5%	15%	7%
Rest. y alojamiento	3%	6%	4%	7%	2%
Gobierno *	9%	0%	0%	0%	13%
Otros servicios	22%	27%	57%	9%	20%

* Incluye Salud pública y Educación pública.

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática - Cuentas Nacionales 2007.

CUADRO A1.2
PERÚ: EMPLEO POR SECTOR INSTITUCIONAL Y EMPLEO DEL SECTOR INFORMAL, 2007
 (Miles de empleos equivalentes)

Actividad Económica	Total	Sector Institucional Hogares			Otros Sectores Institucionales
		Sub Total	Empresas de Hogares Formales	Sector Informal	
Total Economía	15 330	11 449	2 123	9 326	3 881
Agropecuario y Pesca	4 640	4 570	0	4 570	70
Minería	204	62	0	62	142
Manufactura	1 752	987	299	688	766
Construcción	685	492	122	370	193
Comercio	2 732	2 266	484	1 782	466
Transporte y Comunicaciones	1 025	856	103	753	170
Rest. y alojamiento	1 021	894	215	680	127
Gobierno *	1 088	0	0	0	1 088
Otros servicios	2 182	1 322	901	421	860

* Incluye Salud pública y Educación pública.

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática - Cuentas Nacionales 2007.

Cuadro A1.3a
PERÚ: REMUNERACIÓN PROMEDIO MENSUAL POR SECTOR "FORMAL" E INFORMAL SEGÚN
ACTIVIDAD ECONÓMICA, 2007

Actividad Económica	Remuneraciones (Millones de soles corrientes)			Empleo Asalariado			Remuneración Promedio Mensual (En soles corrientes)		
	Total	Sector "Formal"	Sector Informal	Total	Sector "Formal"	Sector Informal	Total Economía	Sector "Formal"	Sector Informal
Total Economía	98 127	88 476	9 651	7 130 783	5 272 142	1 858 641	1 147	1 398	433
Agropecuario y Pesca	4 257	817	3 440	1 051 502	69 823	981 679	337	975	292
Minería	8 865	8 472	393	174 557	142 273	32 284	1 800	4 962	1 014
Manufactura	15 762	14 922	840	1 083 564	950 396	133 168	1 212	1 308	526
Construcción	6 741	5 086	1 655	465 943	287 471	178 472	1 206	1 474	773
Comercio	9 434	8 394	1 040	866 004	653 564	212 440	908	1 070	408
Transporte y Comunicaciones	6 466	5 143	1 323	383 457	222 159	161 298	1 405	1 929	684
Rest. y Alojamiento	2 785	2 161	624	374 702	261 760	112 942	619	688	461
Gobierno *	21 340	21 340	0	1 088 372	1 088 372	0	1 634	1 634	0
Otros servicios	22 477	22 142	335	1 642 682	1 596 324	46 358	1 140	1 156	603

* Incluye Salud pública y Educación pública.

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática - Cuentas Nacionales 2007.

Cuadro A1.3b
PERÚ: INGRESO MIXTO PROMEDIO MENSUAL POR SECTOR "FORMAL" E INFORMAL
SEGÚN ACTIVIDAD ECONÓMICA, 2007

Actividad Económica	Ingreso Mixto (En millones de soles corrientes)			Trabajadores Independientes y Patrones			Ingreso Mixto Mensual Promedio (En soles corrientes)		
	Total	Sector "Formal"	Sector Informal	Total	Sector "Formal"	Sector Informal	Total	Sector "Formal"	Sector Informal
Total Economía	65 457	15 345	50 112	5 944 950	693 240	5 251 710	918	1 845	795
Agropecuario y Pesca	15 608	0	15 608	2 038 045	0	2 038 045	638	0	638
Minería	610	0	610	28 189	0	28 189	1 803	0	1 803
Manufactura	9 247	3 374	5 873	557 313	102 904	454 409	1 383	2 732	1 077
Construcción	2 852	462	2 390	212 654	26 958	185 696	1 118	1 427	1 073
Comercio	13 743	4 356	9 387	1 462 416	284 655	1 177 761	783	1 275	664
Transporte y Comunicaciones	8 879	1 277	7 602	618 483	49 292	569 191	1 196	2 159	1 113
Rest. y Alojamiento	4 253	616	3 637	517 051	69 192	447 859	685	742	677
Otros servicios	10 265	5 260	5 005	510 799	160 240	350 559	1 675	2 735	1 190

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática - Cuentas Nacionales 2007.

A2 Sector informal y sus principales características

Cuadro A2.1
PERÚ: UNIDADES PRODUCTIVAS, POR SECTOR "FORMAL" E INFORMAL, SEGÚN PRINCIPALES CARACTERÍSTICAS ECONÓMICAS, 2007-2012
(Miles de unidades productivas)

Características económicas	2007			2008			2009			2010			2011			2012			
	Total	Sector "Formal"	Sector Informal																
Tipo de actividad																			
Total	7 222	727	6 495	7 446	762	6 684	7 663	849	6 813	8 052	899	7 153	7 967	982	6 985	7 982	1 017	6 966	
UP agropecuaria	2 297	4	2 293	2 324	4	2 320	2 329	7	2 322	2 349	5	2 344	2 347	9	2 338	2 356	1	2 355	
UP no agropecuaria	4 926	723	4 202	5 122	758	4 364	5 334	842	4 491	5 703	894	4 808	5 620	973	4 646	5 626	1 015	4 610	
Tamaño de empresa (Nº de trabajadores)																			
Total	7 222	727	6 495	7 446	762	6 684	7 663	849	6 813	8 052	899	7 153	7 967	982	6 985	7 982	1 017	6 966	
De 01 a 05	7 044	654	6 390	7 255	694	6 561	7 475	775	6 701	7 849	815	7 034	7 792	905	6 887	7 788	930	6 857	
De 06 a 10	136	52	84	132	40	91	141	46	95	156	59	97	130	51	79	142	56	86	
De 11 a 30	37	18	19	50	21	30	41	25	16	41	21	20	37	19	18	42	21	22	
De 31 a más	5	3	2	9	7	2	6	4	2	5	3	2	8	7	1	9	8	1	
NEP	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	2	1	0	
Rama de actividad																			
Total	7 222	727	6 495	7 446	762	6 684	7 663	849	6 813	8 052	899	7 153	7 967	982	6 985	7 982	1 017	6 966	
Agropecuaria y Pesca	2 297	4	2 293	2 324	4	2 320	2 329	7	2 322	2 349	5	2 344	2 347	9	2 338	2 356	1	2 355	
Minería	28	1	27	23	1	23	27	1	27	23	1	22	36	2	34	23	1	22	
Manufactura	702	96	606	701	98	603	725	120	604	764	139	625	687	138	549	683	136	547	
Construcción	225	34	191	216	38	178	242	45	196	258	48	210	293	47	246	295	51	244	
Comercio	1 892	290	1 602	1 912	300	1 612	1 920	324	1 596	2 037	356	1 681	1 974	379	1 595	2 065	398	1 667	
Transporte y Comunicaciones	746	61	685	840	77	763	854	71	783	944	80	864	972	89	883	925	78	847	
Rest. y Alojamiento	503	50	453	529	60	469	553	75	478	600	69	531	583	89	494	596	73	523	
Otros servicios	829	192	637	901	185	716	1 013	206	807	1 076	201	875	1 074	229	845	1 039	279	760	

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática - Encuesta Nacional de Hogares 2007-2012.

Cuadro A2.2
PERÚ: UNIDADES PRODUCTIVAS, POR SECTOR "FORMAL" E INFORMAL, SEGÚN PRINCIPALES CARACTERÍSTICAS GEOGRÁFICAS, 2007-2012
(Miles de unidades productivas)

Características geográficas	2007			2008			2009			2010			2011			2012			
	Total	Sector "Formal"	Sector Informal	Total	Sector "Formal"	Sector Informal	Total	Sector "Formal"	Sector Informal	Total	Sector "Formal"	Sector Informal	Total	Sector "Formal"	Sector Informal	Total	Sector "Formal"	Sector Informal	
	Área de residencia																		
Total	7 222	727	6 495	7 446	762	6 684	7 663	849	6 813	8 052	899	7 153	7 967	982	6 985	7 982	1 017	6 966	
Urbana	4 829	705	4 124	5 018	739	4 279	5 222	826	4 397	5 574	864	4 711	5 551	953	4 598	5 594	988	4 606	
Rural	2 394	22	2 371	2 428	23	2 405	2 441	24	2 417	2 477	35	2 442	2 416	29	2 387	2 388	29	2 359	
Región natural																			
Total	7 222	727	6 495	7 446	762	6 684	7 663	849	6 813	8 052	899	7 153	7 967	982	6 985	7 982	1 017	6 966	
Costa	3 488	506	2 982	3 556	519	3 037	3 708	586	3 122	3 958	614	3 344	3 802	677	3 125	3 851	677	3 174	
Lima Metropolitana	1 673	351	1 322	1 750	358	1 393	1 874	427	1 447	2 035	436	1 599	1 899	494	1 405	1 946	462	1 484	
Resto de Costa	1 815	155	1 660	1 806	162	1 644	1 835	159	1 676	1 924	178	1 745	1 903	183	1 720	1 904	215	1 690	
Sierra	2 633	158	2 475	2 717	172	2 545	2 772	188	2 584	2 870	213	2 657	2 900	226	2 674	2 857	240	2 617	
Selva	1 101	63	1 038	1 172	70	1 102	1 183	76	1 107	1 223	72	1 152	1 265	78	1 187	1 274	100	1 175	
Niveles de urbanización																			
Total	7 222	727	6 495	7 446	762	6 684	7 663	849	6 813	8 052	899	7 153	7 967	982	6 985	7 982	1 017	6 966	
Lima Metropolitana	1 671	351	1 320	1 750	358	1 393	1 874	427	1 447	2 035	436	1 599	1 897	494	1 403	1 946	462	1 484	
Capitales y grandes ciudades	2 269	292	1 977	2 369	315	2 054	2 410	324	2 085	2 507	349	2 158	2 558	364	2 194	2 543	431	2 112	
Otras ciudades	889	62	827	898	66	832	939	74	865	1 033	79	954	1 096	95	1 001	1 104	94	1 010	
Rural	2 394	22	2 371	2 428	23	2 405	2 441	24	2 417	2 477	35	2 442	2 416	29	2 387	2 388	29	2 359	

Continúa...

Cuadro A2.3

PERÚ: UNIDADES PRODUCTIVAS DEL SECTOR INFORMAL NO AGROPECUARIO, SEGUN PRINCIPALES CARACTERÍSTICAS DEL ESTABLECIMIENTO, 2007-2012
(Miles de unidades productivas)

Principales características	2007		2008		2009		2010		2011		2012	
	Sector Informal	UP con asala-riados										
Lleva las cuentas del negocio	4 202	3 877	4 364	3 111	4 491	3 441	4 808	4 433	4 646	3 328	4 610	4 296
Total	991	134	857	1 148	1 137	133	1 250	1 099	1 072	115	1 036	932
Si lleva las cuentas	9	1	8	7	4	2	7	0	5	1	4	4
Con libros o sistema de contabilidad	18	6	12	14	10	3	15	3	16	4	6	4
Con libros de ingresos y gastos exigidos por la SUNAT	963	127	837	1 127	1 123	128	1 229	1 081	1 051	109	1 027	925
Con apuntes, registros o anotaciones personales	3 211	191	3 020	3 216	3 354	208	3 558	225	3 574	213	3 574	3 363
No lleva las cuentas												
Tiempo de vida de la UP	4 202	3 877	4 364	3 111	4 491	3 441	4 808	4 433	4 646	3 328	4 610	4 296
Total	1 027	51	976	1 193	1 187	71	1 212	63	1 139	61	1 172	57
Menos de 1 año	433	24	409	454	499	33	525	34	517	25	519	32
1 año	400	30	370	414	467	24	480	22	472	17	465	20
2 años	364	25	339	339	332	23	387	35	354	20	354	27
3 años	228	19	209	206	239	16	222	18	232	19	221	13
4 años	262	19	243	261	286	21	302	29	289	21	274	22
5 años	675	63	612	709	663	61	725	68	696	57	709	48
6 a 10 años	544	66	478	519	556	64	639	80	641	76	610	65
11 a 20 años	269	28	241	268	263	28	316	28	305	32	287	29
Más de 20 años	0	0	0	0	0	0	0	0	1	0	0	0
NEP												
Meses de funcionamiento en el último año	4 202	3 877	4 364	3 111	4 491	3 441	4 808	4 433	4 646	3 328	4 627	4 296
Total	72	3	69	92	91	6	90	2	46	6	41	2
0 meses (recién inició el negocio)	585	27	558	647	688	44	688	33	702	39	732	41
1 a 3 meses	308	21	288	363	350	21	353	19	382	19	368	18
4 a 6 meses	214	19	196	199	212	14	244	19	215	13	245	16
7 a 9 meses	3 022	256	2 766	3 064	3 166	257	3 434	302	3 301	250	3 241	255
10 a 12 meses												

Continúa...

Cuadro A2.3
PERÚ: UNIDADES PRODUCTIVAS DEL SECTOR INFORMAL NO AGROPECUARIO, SEGÚN PRINCIPALES CARACTERÍSTICAS DEL ESTABLECIMIENTO, 2007-2012
(Miles de unidades productivas)

Principales características	2007		2008		2009		2010		2011		2012	
	Sector Informal	UP con asala-riados										
Lugar donde se desempeña el negocio												
Total	4 202	3 877	4 364	311	4 491	341	4 808	376	4 646	328	4 610	314
<i>Sin local</i>	2 178	2 051	2 320	140	2 398	141	2 596	157	2 552	160	2 549	145
Como ambulante	870	21 849	830	21 809	886	23 864	914	20 895	892	22 870	900	17 883
En domicilio de los clientes	482	68 414	568	69 499	562	76 486	611	82 529	585	85 500	576	83 494
En vehículo para transporte de personas o mercaderías	586	31 556	673	39 633	704	33 671	771	46 725	805	41 765	766	33 734
En puesto improvisado en la vía pública	177	5 172	181	8 172	202	7 196	223	8 216	210	10 200	248	11 237
En puesto improvisado en mercado público	62	2 60	69	2 67	44	3 42	76	2 74	60	2 58	59	2 57
Con local	2 024	1 826	2 043	172	2 093	200	2 212	219	2 094	168	2 061	169
En puesto fijo en la vía pública	37	5 32	50	6 44	37	6 31	41	3 38	31	1 30	36	2 34
En local fijo en mercado público (tienda, stand)	245	29 215	243	29 214	234	38 234	253	40 212	262	30 232	221	22 199
En taller, tienda, restaurante, hotel, oficina, consultorio	242	52 190	217	44 173	239	55 183	253	55 198	241	45 196	247	45 202
En taller dentro de su vivienda con habitación exclusiva	340	37 303	335	31 305	389	37 352	360	39 321	352	21 330	374	34 340
Dentro de las habitaciones de su vivienda	1 096	59 1 037	1 140	51 1 089	1 132	50 1 082	1 230	54 1 176	1 133	43 1 090	1 122	41 1 081
Otro	64	16 48	58	10 47	62	13 49	75	27 49	76	27 48	62	25 37
Tipo de local												
Total	2 024	1 826	2 043	172	2 093	200	2 212	219	2 094	168	2 061	169
Propio	1 289	97 1 192	1 325	81 1 244	1 347	91 1 256	1 410	91 1 319	1 346	67 1 279	1 353	80 1 273
Alquilado	373	61 312	348	65 283	373	65 308	381	76 305	346	58 289	341	48 293
Prestado	312	25 287	324	17 307	325	32 294	353	26 327	340	19 321	310	18 293
Otro	51	15 35	46	9 37	47	13 35	68	25 43	63	24 38	57	23 33
Agua potable												
Total	2 024	1 826	2 043	172	2 093	200	2 212	219	2 094	168	2 061	169
Si	422	71 351	444	72 372	511	84 427	537	89 448	488	64 424	480	68 411
Uso exclusivo	102	26 77	88	28 59	89	30 58	98	24 74	96	26 70	96	24 72
Uso compartido con el hogar	243	33 211	275	28 247	356	39 317	362	44 318	327	28 299	319	31 287
Uso compartido con otro establecimiento	76	12 64	81	15 66	66	14 52	77	21 56	70	10 60	65	13 52
No	1 602	128 1 475	1 600	100 1 499	1 582	117 1 465	1 676	130 1 546	1 606	104 1 502	1 582	101 1 481

Continúa...

Cuadro A2.3
PERÚ: UNIDADES PRODUCTIVAS DEL SECTOR INFORMAL NO AGROPECUARIO, SEGÚN PRINCIPALES CARACTERÍSTICAS DEL ESTABLECIMIENTO, 2007-2012
(Miles de unidades productivas)

Principales características	Conclusión.																		
	2007			2008			2009			2010			2011			2012			
	Sector Informal	UP con asala-riados	UP sin asala-riados	Sector Informal	UP con asala-riados	UP sin asala-riados	Sector Informal	UP con asala-riados	UP sin asala-riados	Sector Informal	UP con asala-riados	UP sin asala-riados	Sector Informal	UP con asala-riados	UP sin asala-riados	Sector Informal	UP con asala-riados	UP sin asala-riados	
Desagüe																			
Total	2 024	198	1 826	2 043	172	1 872	2 093	200	1 893	2 212	219	1 994	2 094	168	1 927	2 061	169	1 892	
Si	196	43	153	221	35	185	219	48	171	227	43	184	216	39	176	222	43	179	
Uso exclusivo	54	20	34	50	16	34	61	17	44	59	17	42	63	18	45	65	15	49	
Uso compartido con el hogar	100	18	83	116	10	106	122	19	103	120	12	108	115	16	98	124	20	104	
Uso compartido con otro establecimiento	42	5	36	55	9	46	35	11	24	49	14	35	40	5	35	34	7	26	
No	1 828	155	1 673	1 823	136	1 686	1 874	153	1 722	1 985	176	1 810	1 878	128	1 750	1 840	126	1 713	
Electricidad																			
Total	2 024	198	1 826	2 043	172	1 872	2 093	200	1 893	2 212	219	1 994	2 094	168	1 927	2 061	169	1 892	
Si	1 110	135	976	1 126	123	1 003	1 194	139	1 054	1 265	147	1 118	1 211	112	1 100	1 237	122	1 116	
Uso exclusivo	178	40	138	174	39	135	163	43	119	183	40	143	211	41	170	197	33	164	
Uso compartido con el hogar	790	70	720	804	57	748	880	71	809	932	73	859	858	52	805	902	69	834	
Uso compartido con otro establecimiento	142	25	118	148	27	121	151	26	126	152	34	118	145	18	127	139	20	119	
No	914	64	850	918	49	869	899	61	838	948	71	876	883	56	827	824	48	776	
Teléfono																			
Total	2 024	198	1 826	2 043	172	1 872	2 093	200	1 893	2 212	219	1 994	2 094	168	1 927	2 061	169	1 892	
Si	60	13	46	61	9	52	65	17	49	60	10	50	46	8	38	41	11	29	
Uso exclusivo	16	5	11	22	6	16	27	9	17	17	5	12	17	3	14	12	4	8	
Uso compartido con el hogar	39	8	31	33	2	32	35	6	29	37	3	34	28	5	23	24	6	18	
Uso compartido con otro establecimiento	4	0	4	5	1	4	4	1	2	7	3	4	1	-	1	5	2	3	
No	1 964	185	1 779	1 982	163	1 820	2 028	184	1 844	2 152	209	1 943	2 048	160	1 889	2 021	158	1 863	
Internet																			
Total	2 024	198	1 826	2 043	172	1 872	2 093	200	1 893	2 212	219	1 994	2 094	168	1 927	2 061	169	1 892	
Si	27	4	23	27	3	25	37	4	33	45	5	40	34	2	32	37	2	34	
Uso exclusivo	9	2	7	9	1	9	15	2	14	11	1	10	10	1	9	12	2	10	
Uso compartido con el hogar	13	1	12	16	1	15	19	2	17	29	2	28	21	0	21	22	1	21	
Uso compartido con otro establecimiento	6	1	5	2	1	2	2	1	2	4	2	3	3	0	3	3	-	3	
No	1 997	194	1 803	2 016	169	1 847	2 056	196	1 860	2 167	214	1 954	2 060	166	1 894	2 025	167	1 858	

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática - Encuesta Nacional Hogares 2007-2012.

Cuadro A2.4
PERÚ: UNIDADES PRODUCTIVAS DEL SECTOR INSTITUCIONAL DE LOS HOGARES, SEGÚN PRINCIPALES CARACTERÍSTICAS DEL ESTABLECIMIENTO, 2007-2012
(Miles de unidades productivas)

Principales características	2007		2008		2009		2010		2011		2012						
	Total	Sector "Formal" de los Hogares	Total	Sector "Formal" de los Hogares	Total	Sector "Formal" de los Hogares	Total	Sector "Formal" de los Hogares	Total	Sector "Formal" de los Hogares	Total	Sector "Formal" de los Hogares					
	Informal	Informal	Informal	Informal	Informal	Informal	Informal	Informal	Informal	Informal	Informal	Informal					
Registro como persona natural	4 822	620	5 009	646	4 364	5 226	735	4 491	5 562	754	4 808	5 472	826	4 646	5 474	863	4 610
Total	619	619	644	644	0	735	735	0	753	753	0	826	826	0	826	756	70
Sí	4 202	0	4 202	2	4 364	4 492	0	4 491	4 809	1	4 808	4 646	0	4 646	4 648	108	4 540
No																	
Lleva las cuentas del negocio	4 822	620	5 009	646	4 364	5 226	735	4 491	5 562	754	4 808	5 472	826	4 646	5 474	863	4 610
Total	1 477	483	1 648	499	1 148	1 671	533	1 138	1 829	576	1 253	1 651	578	1 074	1 657	619	1 038
Sí	58	48	59	53	7	54	50	4	57	50	7	49	45	5	66	63	4
Con libros o sistema de contabilidad	216	197	18	196	14	211	201	10	209	194	15	209	192	17	233	227	6
Con libros de ingresos y gastos exigidos por la SUNAT	1 204	238	966	1 393	265	1 407	283	1 124	1 564	332	1 232	1 393	341	1 053	1 358	330	1 028
Con apuntes, registros o anotaciones personales	3 345	136	3 209	3 362	146	3 215	202	3 353	3 733	178	3 555	3 821	248	3 572	3 817	244	3 573
No lleva las cuentas																	
Tiempo de vida de la UP	4 822	620	5 009	646	4 364	5 226	735	4 491	5 562	754	4 808	5 472	826	4 646	5 474	863	4 610
Total	1 069	63	1 026	1 247	54	1 193	1 254	67	1 187	1 287	77	1 211	1 216	78	1 238	67	1 171
Menos de 1 año	466	34	433	503	50	454	549	50	499	582	58	524	573	57	517	57	519
1 año	454	54	400	472	58	414	524	57	467	534	55	479	537	66	471	537	464
2 años	420	56	364	384	45	339	384	53	332	437	49	387	419	65	354	419	354
3 años	263	35	228	241	35	206	281	42	239	256	35	222	282	50	232	281	221
4 años	312	50	261	303	42	261	339	53	286	362	60	302	353	64	289	332	274
5 años	819	143	676	860	151	709	849	186	663	910	184	726	888	192	697	912	709
6 a 10 años	677	131	546	657	138	519	715	159	556	791	150	641	820	178	642	804	611
11 a 20 años	323	54	269	343	74	268	331	68	263	404	87	317	382	77	306	376	287
Más de 20 años	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	1	0	0	0	0
NEP																	
Meses de funcionamiento en el último año	4 822	620	5 009	646	4 364	5 226	735	4 491	5 562	754	4 808	5 469	826	4 643	5 474	863	4 610
Total	74	1	72	98	6	92	79	4	75	92	3	89	48	2	46	1	41
0 meses (recién inició el negocio)	604	20	584	673	26	646	713	25	688	713	26	687	734	33	702	762	31
1 a 3 meses	336	27	308	382	19	363	375	26	350	380	28	352	416	35	381	396	27
4 a 6 meses	242	28	215	214	15	199	239	27	212	275	31	244	245	29	215	271	244
7 a 9 meses	3 566	543	3 023	3 643	579	3 064	3 820	653	3 167	4 102	666	3 436	4 029	727	3 302	4 003	3 226
10 a 12 meses																	

Continúa...

Cuadro A2.4
PERÚ: UNIDADES PRODUCTIVAS DEL SECTOR INSTITUCIONAL DE LOS HOGARES, SEGÚN PRINCIPALES CARACTERÍSTICAS DEL ESTABLECIMIENTO, 2007-2012
(Miles de unidades productivas)

	2007		2008		2009		2010		2011		2012	
	Total	Sector "Formal" de los Hogares										
Lugar donde se desempeña el negocio												
Total	4 822	620	4 202	5 009	646	4 364	5 226	735	4 491	5 562	754	4 808
<i>Sin local</i>	2 246	70	2 176	2 424	103	2 320	2 523	126	2 397	2 703	109	2 593
Como ambulante	881	13	868	847	18	830	906	21	886	927	16	911
En domicilio de los clientes	526	43	483	622	53	568	624	62	562	678	65	613
En vehículo para transporte de personas o mercaderías	596	10	586	702	29	673	735	32	703	794	24	770
En puesto improvisado en la vía pública	179	3	177	183	3	181	211	8	202	226	3	223
En puesto improvisado en mercado público	64	2	62	70	1	69	46	2	44	78	2	76
Con local	2 574	548	2 026	2 586	542	2 044	2 703	609	2 094	2 860	645	2 215
En puesto fijo en la vía pública	41	4	37	59	9	50	43	5	37	46	5	41
En local fijo en mercado público (tienda, stand)	281	36	245	297	53	244	297	63	234	328	74	254
En taller, tienda, restaurante, hotel, oficina, consultorio	438	194	244	405	188	217	440	200	240	494	239	255
En taller dentro de su vivienda con habitación exclusiva	520	179	340	496	161	335	589	200	389	566	206	361
Dentro de las habitaciones de su vivienda	1 223	128	1 095	1 266	126	1 140	1 266	135	1 131	1 339	111	1 228
Otro	71	6	65	63	5	58	68	6	62	86	10	77
Tipo de local												
Total	2 574	548	2 026	2 586	542	2 044	2 703	609	2 094	2 860	645	2 215
Propio	1 601	312	1 289	1 608	284	1 325	1 664	317	1 347	1 740	331	1 409
Aquilado	550	176	374	544	196	349	579	206	374	619	235	384
Prestado	366	54	312	383	59	324	405	80	325	419	66	353
Otro	57	6	51	50	3	46	54	6	48	82	13	69
Agua potable												
Total	2 574	548	2 026	2 586	542	2 044	2 703	609	2 094	2 863	645	2 218
Sí	647	223	423	676	232	444	753	241	512	805	265	540
Uso exclusivo	191	88	103	171	83	88	175	86	89	201	102	99
Uso compartido con el hogar	335	91	244	371	96	275	466	110	356	466	103	364
Uso compartido con otro establecimiento	120	44	76	133	52	81	112	45	66	140	62	78
No	1 928	325	1 602	1 910	311	1 599	1 950	368	1 582	2 057	379	1 678
Desagüe												
Total	2 574	548	2 026	2 586	542	2 044	2 703	609	2 094	2 863	645	2 218
Sí	371	174	198	393	172	221	378	159	219	408	179	229
Uso exclusivo	128	73	55	115	64	50	121	59	62	145	85	60
Uso compartido con el hogar	167	66	101	183	68	116	190	68	122	178	58	120
Uso compartido con otro establecimiento	77	35	42	95	40	55	68	32	35	87	37	49
No	2 203	375	1 828	2 193	370	1 823	2 325	450	1 874	2 454	465	1 989

Continúa...

Cuadro A2.4
PERÚ: UNIDADES PRODUCTIVAS DEL SECTOR INSTITUCIONAL DE LOS HOGARES, SEGÚN PRINCIPALES CARACTERÍSTICAS DEL ESTABLECIMIENTO, 2007-2012
(Miles de unidades productivas)

Principales características	2007		2008		2009		2010		2011		2012		Conclusión.
	Total	Sector "Formal" de los Hogares											
	Sector Informal	Sector Informal											
Electricidad													
Total	2 574	548	2 586	542	2 703	609	2 863	645	2 218	2 780	681	2 765	2 066
Sí	1 607	495	1 617	491	1 740	545	1 852	583	1 269	1 837	622	1 874	1 241
Uso exclusivo	318	139	315	141	306	142	361	176	185	399	186	397	199
Uso compartido con el hogar	1 077	286	1 077	272	1 190	310	1 244	310	933	1 226	367	859	345
Uso compartido con otro establecimiento	212	70	143	226	244	93	250	96	154	215	69	146	89
No	967	53	969	51	963	64	1 011	62	949	943	58	885	825
Teléfono													
Total	2 574	548	2 586	542	2 703	609	2 863	645	2 218	2 780	681	2 765	2 066
Sí	200	139	195	133	216	151	191	131	61	177	131	154	41
Uso exclusivo	92	75	91	69	89	63	82	65	17	87	70	74	12
Uso compartido con el hogar	95	56	85	52	106	70	87	50	37	84	56	65	25
Uso compartido con otro establecimiento	12	8	18	13	21	18	24	18	7	6	5	1	5
No	2 375	409	2 391	409	2 487	459	2 671	514	2 157	2 603	550	2 611	2 025
Internet													
Total	2 574	548	2 586	542	2 703	609	2 863	645	2 218	2 780	681	2 765	2 066
Sí	83	56	73	46	110	73	115	69	45	121	87	111	37
Uso exclusivo	31	22	20	11	43	28	36	25	11	54	44	45	12
Uso compartido con el hogar	42	29	40	24	52	33	62	33	29	58	36	56	22
Uso compartido con otro establecimiento	10	4	12	10	15	12	16	12	5	10	7	10	3
No	2 491	493	2 513	496	2 594	537	2 748	575	2 173	2 659	594	2 654	2 029
Motivo por el que empezó el negocio													
Total	4 822	620	5 009	646	5 226	735	5 562	754	4 808	5 472	826	5 474	4 610
No encontró trabajo asalariado	742	76	436	56	428	72	382	55	327	317	46	272	261
Obtiene ingresos / mayores ingresos	1 027	134	893	102	1 295	169	1 437	182	1 256	1 286	183	1 103	1 122
Quiere ser independiente	842	198	644	187	577	219	720	193	527	814	235	579	576
Por tradición familiar	240	47	193	222	183	46	188	45	142	191	53	137	134
Por necesidad económica	1 810	139	1 670	169	2 077	176	2 523	217	2 306	2 660	267	2 393	2 401
Otro	162	26	135	279	238	53	313	62	251	205	43	162	69

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática - Encuesta Nacional de Hogares 2007-2012.

Cuadro A2.5
PERÚ: PRINCIPALES CARACTERÍSTICAS DEL CONDUCTOR DE LA UNIDAD PRODUCTIVA DEL SECTOR "FORMAL" E INFORMAL, 2007-2012
(Miles de unidades productivas)

Principales características	2007		2008		2009		2010		2011		2012							
	Total	Sector Formal																
	Informal	Informal																
Categoría de ocupación del conductor																		
Total	5 756	660	5 096	5 883	693	5 191	5 949	766	5 182	6 181	822	5 359	6 192	898	5 294	6 246	858	5 388
Empleador o patrono	817	275	542	805	267	537	820	291	530	879	304	575	812	299	513	842	345	497
Trabajador independiente	4 939	385	4 553	5 079	425	4 653	5 128	476	4 653	5 302	518	4 784	5 380	599	4 781	5 404	512	4 891
Horas semanales de trabajo																		
Total	5 756	660	5 096	5 883	693	5 191	5 949	766	5 182	6 181	822	5 359	6 192	898	5 294	6 246	858	5 388
0 horas	88	9	79	102	6	96	114	20	94	95	8	87	107	9	98	99	9	91
De 1 a 10	722	28	693	798	33	765	828	39	789	977	53	923	923	69	854	846	38	808
De 11 a 20	730	36	694	760	40	740	802	48	754	814	61	753	797	72	724	855	59	795
De 21 a 30	785	63	722	772	61	710	783	63	720	812	77	735	827	66	761	863	74	789
De 31 a 40	695	72	624	676	65	611	750	75	675	744	92	652	738	91	648	756	94	662
De 41 a 50	920	100	820	905	120	785	932	146	786	940	138	802	979	163	815	957	148	809
De 51 a 60	699	117	582	708	131	577	661	132	529	696	130	566	727	160	567	759	160	599
De 61 a 70	485	88	397	457	83	374	435	78	358	457	97	361	466	106	360	491	106	385
De 71 a 80	263	67	196	272	64	208	298	75	223	288	78	210	292	74	219	300	77	222
De 81 a 90	225	52	173	245	49	196	185	41	145	200	48	152	209	48	162	200	50	150
De 91 a 100	145	30	115	168	40	128	161	50	111	158	40	118	126	41	86	120	43	77
Sexo del conductor																		
Total	5 756	660	5 096	5 883	693	5 191	5 949	766	5 182	6 181	822	5 359	6 192	898	5 294	6 246	858	5 388
Masculino	3 366	412	2 954	3 419	456	2 963	3 423	476	2 947	3 540	525	3 015	3 597	542	3 056	3 630	534	3 095
Femenino	2 391	248	2 142	2 464	237	2 227	2 526	290	2 235	2 641	297	2 344	2 595	356	2 238	2 616	323	2 293
Parentesco con el jefe del hogar																		
Total	5 756	660	5 096	5 883	693	5 191	5 949	766	5 182	6 181	822	5 359	6 192	898	5 294	6 246	858	5 388
Jefe(a)	3 207	371	2 836	3 268	421	2 847	3 254	438	2 817	3 328	453	2 875	3 371	480	2 892	3 431	493	2 937
Esposo(a)	1 327	135	1 193	1 331	129	1 202	1 366	159	1 207	1 430	168	1 262	1 441	193	1 249	1 441	200	1 241
Hijo(a)	860	113	747	876	95	780	960	123	836	1 023	157	865	993	166	828	995	127	868
Yerno/Nuera	119	17	102	143	20	123	125	15	111	145	21	124	141	26	114	141	17	124
Nieto	39	4	35	40	4	36	39	5	34	35	3	32	51	7	43	50	4	46
Padre(madre)/Suegro(a)	47	2	45	52	2	50	37	3	34	52	1	50	54	5	49	42	1	40
Otro pariente	93	15	78	112	14	98	110	14	95	112	13	99	100	16	84	93	9	84
Otro	63	5	58	62	6	56	58	10	48	57	6	51	41	5	36	53	6	47

Continúa...

Cuadro A2.5
PERÚ: PRINCIPALES CARACTERÍSTICAS DEL CONDUCTOR DE LA UNIDAD PRODUCTIVA DEL SECTOR "FORMAL" E INFORMAL, 2007-2012
(Miles de unidades productivas)

Principales características	2007		2008		2009		2010		2011		2012							
	Total	Sector Formal	Sector Informal															
Estado civil del conductor																		
Total	5756	660	5096	5883	693	5191	5949	766	5182	6181	822	5359	6192	898	5294	6246	858	5388
Conviviente	1720	140	1580	1773	161	1613	1827	185	1642	1904	202	1702	1909	229	1680	1959	191	1768
Casado(a)	2316	333	1983	2332	335	1997	2277	358	1918	2329	360	1969	2355	399	1956	2314	428	1887
Viudo(a)	329	18	311	330	24	306	321	21	300	349	21	328	341	23	318	358	24	335
Divorciado(a)	21	9	12	25	5	19	24	9	15	27	12	15	26	11	15	27	6	21
Separado(a)	473	48	426	502	51	451	538	68	471	586	81	505	600	86	514	592	81	512
Soltero(a)	898	113	785	922	118	804	963	126	837	986	147	839	960	150	811	994	129	866
Edad del conductor																		
Total	5756	660	5096	5883	693	5191	5949	766	5182	6181	822	5359	6192	898	5294	6246	858	5388
14 a 24 años	537	17	520	545	19	526	566	26	540	572	33	539	537	35	502	521	23	498
25 a 44 años	2866	357	2508	2888	355	2533	2890	398	2492	2949	417	2533	2951	464	2487	2983	421	2562
45 a 64 años	1839	244	1595	1908	275	1633	1956	305	1650	2082	329	1753	2116	350	1766	2128	359	1768
65 y más años	515	42	473	542	43	499	537	37	500	577	43	534	588	49	539	614	54	560
Nivel educativo del conductor																		
Total	5756	660	5096	5883	693	5191	5949	766	5182	6181	822	5359	6192	898	5294	6246	858	5388
Primaria o menos 1/	2461	83	2378	2442	86	2356	2458	97	2361	2487	98	2389	2466	123	2343	2409	97	2312
Secundaria	2196	221	1975	2332	263	2069	2351	295	2056	2466	325	2142	2495	344	2151	2501	299	2202
Superior no universitaria	578	139	439	592	121	471	611	140	471	694	174	521	686	194	492	729	184	545
Superior universitaria	521	217	303	518	223	295	528	233	295	534	226	308	546	237	309	606	278	328
NEP	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	1	0	1	0	0	0

Continúa...

Cuadro A2.5
PERÚ: PRINCIPALES CARACTERÍSTICAS DEL CONDUCTOR DE LA UNIDAD PRODUCTIVA DEL SECTOR "FORMAL" E INFORMAL, 2007-2012
(Miles de unidades productivas)

Principales características	2007						2008						2009						2010						2011						2012						Conclusión.																																																																																			
	Sector Formal		Sector Informal		Total		Sector Formal		Sector Informal		Total		Sector Formal		Sector Informal		Total		Sector Formal		Sector Informal		Total		Sector Formal		Sector Informal		Total		Sector Formal		Sector Informal		Total																																																																																					
	Total	Sector Informal	Sector Formal	Total	Sector Informal	Sector Formal	Total	Sector Informal	Sector Formal	Total	Sector Informal	Sector Formal	Total	Sector Informal	Sector Formal	Total	Sector Informal	Sector Formal	Total	Sector Informal	Sector Formal	Total	Sector Informal	Sector Formal	Total	Sector Informal	Sector Formal	Total	Sector Informal	Sector Formal	Total	Sector Informal	Sector Formal	Total																																																																																						
Tipo de centro de estudios donde aprobó																																																																																																																								
Total	5386	652	4734	5500	687	4813	5583	760	4822	5800	816	4985	5823	889	4934	5908	852	5056	4715	450	4265	4833	497	4336	4855	534	4320	5025	575	4450	5073	4434	5093	672	202	470	667	190	478	728	226	502	775	240	534	750	250	499	815	538																																																																						
Lugar de nacimiento del conductor																																																																																																																								
Total	5756	660	5096	5883	693	5191	5949	766	5182	6181	822	5359	6192	898	5294	6246	858	5388	2539	145	2394	2621	161	2459	2651	168	2483	2669	175	2494	2947	240	2707	2815	3217	515	2702	3263	531	2732	3298	598	2700	3513	647	2865	3245	658	2587	3430	2619																																																																					
Nació en el distrito donde reside																																																																																																																								
Nació en otro distrito																																																																																																																								
Número de hijos del conductor																																																																																																																								
Total	5756	660	5096	5883	693	5191	5949	766	5182	6181	822	5359	6192	898	5294	6246	858	5388	1689	185	1504	1783	218	1565	1802	225	1578	1931	259	1671	1917	265	1652	1960	1012	147	865	1036	151	885	1049	150	899	1109	165	944	1150	190	961	1159	1722																																																																					
Sin hijos																																																																																																																								
1 hijo																																																																																																																								
2 hijos																																																																																																																								
3 hijos																																																																																																																								
4 o más hijos																																																																																																																								
Lengua materna del conductor																																																																																																																								
Total	5756	660	5095	5883	693	5190	5949	766	5182	6181	822	5359	6191	898	5293	6245	858	5387	4249	572	3677	4335	587	3749	4370	655	3714	4590	707	3883	4534	752	3783	4600	1272	73	1199	1305	87	1218	1341	94	1247	1355	100	1255	1410	131	1279	1393	225	13	212	231	14	216	229	15	213	229	14	215	233	12	221	240	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	10	2	7	12	4	8	9	1	8	8	2	6	14	3	11	12	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	2	10
Castellano																																																																																																																								
Quechua																																																																																																																								
Otra lengua nativa																																																																																																																								
Lengua extranjera																																																																																																																								
Es sordo mudo																																																																																																																								

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática - Encuesta Nacional de Hogares 2007-2012.

A3 Empleo informal

Cuadro A3.1
PERÚ: PEA OCUPADA POR EMPLEO FORMAL Y EMPLEO INFORMAL DENTRO Y FUERA DEL SECTOR INFORMAL,
SEGÚN PRINCIPALES CARACTERÍSTICAS DEMOGRÁFICAS, 2007-2012
 (Miles de personas)

Características demográficas	2007					2008				
	Empleo Total	Empleo Formal	Empleo Informal			Empleo Total	Empleo Formal	Empleo Informal		
			Total	Dentro del Sector Informal	Fuera del Sector Informal			Total	Dentro del Sector Informal	Fuera del Sector Informal
Sexo										
Total	14 197	2 859	11 338	8 734	2 604	14 459	3 019	11 440	8 765	2 675
Masculino	7 990	1 848	6 142	4 808	1 334	8 150	1 984	6 166	4 763	1 403
Femenino	6 207	1 011	5 196	3 927	1 270	6 309	1 035	5 274	4 002	1 272
Grupo de edad										
Total	14 197	2 859	11 338	8 734	2 604	14 459	3 019	11 440	8 765	2 675
14 a 24 años	3 166	198	2 968	2 099	869	3 250	248	3 002	2 084	918
25 a 44 años	6 961	1 739	5 222	3 877	1 345	6 979	1 783	5 196	3 835	1 362
45 a 64 años	3 380	867	2 514	2 152	362	3 479	921	2 558	2 199	359
65 años y más	689	54	635	607	28	751	68	683	648	36
Estado civil										
Total	14 197	2 859	11 338	8 734	2 604	14 459	3 019	11 440	8 765	2 675
Conviviente	3 549	562	2 987	2 429	558	3 631	621	3 011	2 435	576
Casado(a)	4 701	1 329	3 372	2 847	525	4 656	1 347	3 308	2 825	483
Viudo(a)	444	42	402	368	34	455	51	403	362	41
Divorciado(a)	50	27	24	14	10	55	19	36	27	9
Separado(a)	960	206	753	559	194	1 036	203	833	592	241
Soltero(a)	4 493	693	3 800	2 517	1 283	4 626	778	3 849	2 524	1 325
Parentesco con el jefe de hogar										
Total	14 197	2 859	11 338	8 734	2 604	14 459	3 019	11 440	8 765	2 675
Jefe(a)	5 678	1 442	4 236	3 501	736	5 787	1 550	4 237	3 480	757
Esposo(a)	2 898	441	2 458	2 137	321	2 915	465	2 451	2 131	320
Hijo(a)	4 062	680	3 382	2 342	1 040	4 234	714	3 521	2 387	1 133
Otro	1 559	297	1 263	756	507	1 522	291	1 231	766	465
Relación con el hogar										
Total	14 197	2 859	11 338	8 734	2 604	14 459	3 019	11 440	8 765	2 675
Es miembro del hogar	13 935	2 841	11 094	8 679	2 415	14 251	3 007	11 244	8 713	2 532
No es miembro del hogar	262	17	245	56	189	208	13	195	52	143
Número de hijos										
Total	14 197	2 859	11 338	8 734	2 604	14 459	3 019	11 440	8 765	2 675
Sin hijos	5 965	978	4 987	3 531	1 456	6 160	1 078	5 083	3 574	1 508
1 hijo	2 347	594	1 754	1 317	437	2 426	627	1 799	1 362	436
2 hijos	2 693	732	1 960	1 573	388	2 685	726	1 959	1 536	423
3 hijos	1 659	382	1 277	1 095	182	1 690	403	1 287	1 093	194
4 o más hijos	1 534	173	1 361	1 218	142	1 498	185	1 313	1 199	113
Lugar de nacimiento										
Total	14 197	2 859	11 338	8 734	2 604	14 459	3 019	11 440	8 765	2 675
Nació en el distrito donde reside	5 962	705	5 257	4 471	786	6 130	746	5 384	4 556	829
Nació en otro distrito	8 235	2 154	6 082	4 263	1 818	8 329	2 273	6 055	4 209	1 846

Continúa...

Cuadro A3.1
PERÚ: PEA OCUPADA POR EMPLEO FORMAL Y EMPLEO INFORMAL DENTRO Y FUERA DEL SECTOR INFORMAL,
SEGÚN PRINCIPALES CARACTERÍSTICAS DEMOGRÁFICAS, 2007-2012
(Miles de personas)

Características demográficas	2009					2010				
	Empleo Total	Empleo Formal	Empleo Informal			Empleo Total	Empleo Formal	Empleo Informal		
			Total	Dentro del Sector Informal	Fuera del Sector Informal			Total	Dentro del Sector Informal	Fuera del Sector Informal
Sexo										
Total	14 758	3 367	11 391	8 774	2 617	15 090	3 459	11 631	8 959	2 672
Masculino	8 270	2 178	6 091	4 731	1 360	8 426	2 242	6 184	4 805	1 379
Femenino	6 488	1 189	5 299	4 042	1 257	6 664	1 216	5 448	4 154	1 293
Grupo de edad										
Total	14 758	3 367	11 391	8 774	2 617	15 090	3 459	11 631	8 959	2 672
14 a 24 años	3 260	292	2 968	2 058	909	3 247	303	2 944	2 018	926
25 a 44 años	7 110	1 994	5 116	3 814	1 302	7 248	2 016	5 232	3 907	1 325
45 a 64 años	3 633	1 023	2 610	2 244	366	3 800	1 070	2 730	2 347	383
65 años y más	755	58	697	658	39	795	69	726	688	38
Estado civil										
Total	14 758	3 367	11 391	8 774	2 617	15 090	3 459	11 631	8 959	2 672
Conviviente	3 814	727	3 087	2 504	583	3 936	756	3 180	2 577	603
Casado(a)	4 663	1 455	3 209	2 747	462	4 667	1 401	3 266	2 770	495
Viudo(a)	434	50	383	351	32	469	52	417	389	28
Divorciado(a)	64	36	28	20	9	62	37	25	18	7
Separado(a)	1 109	254	855	628	227	1 227	291	936	682	253
Soltero(a)	4 673	846	3 828	2 523	1 304	4 729	921	3 808	2 522	1 285
Parentesco con el jefe de hogar										
Total	14 758	3 367	11 391	8 774	2 617	15 090	3 459	11 631	8 959	2 672
Jefe(a)	5 810	1 674	4 136	3 435	701	5 919	1 664	4 255	3 517	738
Esposo(a)	2 992	523	2 469	2 154	315	3 070	529	2 541	2 189	352
Hijo(a)	4 425	861	3 563	2 460	1 104	4 558	952	3 606	2 477	1 128
Otro	1 531	264	1 016	604	412	1 300	262	1 037	649	388
Relación con el hogar										
Total	14 758	3 367	11 391	8 774	2 617	15 090	3 459	11 631	8 959	2 672
Es miembro del hogar	14 536	3 352	11 184	8 722	2 463	14 908	3 448	11 460	8 897	2 562
No es miembro del hogar	222	15	206	52	154	182	11	172	62	110
Número de hijos										
Total	14 758	3 367	11 391	8 774	2 617	15 090	3 459	11 631	8 959	2 672
Sin hijos	6 300	1 217	5 083	3 584	1 499	6 492	1 317	5 175	3 670	1 505
1 hijo	2 462	674	1 787	1 362	426	2 556	697	1 859	1 425	435
2 hijos	2 811	866	1 945	1 590	355	2 875	854	2 021	1 634	387
3 hijos	1 753	422	1 331	1 122	210	1 743	408	1 335	1 128	206
4 o más hijos	1 432	188	1 244	1 117	127	1 424	183	1 241	1 102	140
Lugar de nacimiento										
Total	14 758	3 367	11 391	8 774	2 617	15 090	3 459	11 631	8 959	2 672
Nació en el distrito donde reside	6 267	830	5 437	4 578	859	6 327	897	5 430	4 541	889
Nació en otro distrito	8 490	2 537	5 953	4 196	1 757	8 763	2 561	6 202	4 418	1 783

Continúa...

Cuadro A3.1
PERÚ: PEA OCUPADA POR EMPLEO FORMAL Y EMPLEO INFORMAL DENTRO Y FUERA DEL SECTOR INFORMAL,
SEGÚN PRINCIPALES CARACTERÍSTICAS DEMOGRÁFICAS, 2007-2012
(Miles de personas)

Características demográficas	2011					2012					Conclusión.
	Empleo Total	Empleo Formal	Empleo Informal			Empleo Total	Empleo Formal	Empleo Informal			
			Total	Dentro del Sector Informal	Fuera del Sector Informal			Total	Dentro del Sector Informal	Fuera del Sector Informal	
Sexo											
Total	15 307	3 822	11 485	8 927	2 558	15 541	3 993	11 548	8 863	2 685	
Masculino	8 554	2 361	6 192	4 881	1 311	8 720	2 517	6 203	4 869	1 334	
Femenino	6 754	1 460	5 293	4 046	1 247	6 822	1 477	5 345	3 994	1 351	
Grupo de edad											
Total	15 307	3 822	11 485	8 927	2 558	15 541	3 993	11 548	8 863	2 685	
14 a 24 años	3 194	349	2 846	1 979	867	3 203	360	2 843	1 919	924	
25 a 44 años	7 375	2 236	5 139	3 886	1 254	7 485	2 262	5 223	3 899	1 324	
45 a 64 años	3 938	1 155	2 782	2 380	403	4 012	1 268	2 744	2 351	393	
65 años y más	800	82	718	683	35	842	103	739	695	44	
Estado civil											
Total	15 307	3 822	11 485	8 927	2 558	15 541	3 993	11 548	8 863	2 685	
Conviviente	3 928	858	3 070	2 558	512	3 980	849	3 131	2 607	524	
Casado(a)	4 740	1 476	3 264	2 767	497	4 737	1 611	3 126	2 651	475	
Viudo(a)	467	59	408	374	34	474	57	417	382	35	
Divorciado(a)	62	37	25	17	8	72	36	36	25	11	
Separado(a)	1 276	327	949	697	252	1 267	332	935	674	261	
Soltero(a)	4 835	1 065	3 770	2 514	1 256	5 012	1 108	3 904	2 524	1 380	
Parentesco con el jefe de hogar											
Total	15 307	3 822	11 485	8 927	2 558	15 541	3 993	11 548	8 863	2 685	
Jefe(a)	5 960	1 765	4 196	3 544	651	6 029	1 827	4 202	3 550	652	
Esposo(a)	3 115	593	2 523	2 177	346	3 125	621	2 504	2 138	366	
Hijo(a)	4 686	1 085	3 602	2 479	1 122	4 866	1 160	3 706	2 465	1 241	
Otro	1 546	380	1 165	727	439	1 521	385	1 136	710	426	
Relación con el hogar											
Total	15 307	3 822	11 485	8 927	2 558	15 541	3 993	11 548	8 863	2 685	
Es miembro del hogar	15 144	3 799	11 346	8 877	2 469	15 384	3 973	11 411	8 820	2 591	
No es miembro del hogar	163	23	140	50	90	158	21	137	43	94	
Número de hijos											
Total	15 307	3 822	11 485	8 927	2 558	15 541	3 993	11 548	8 863	2 685	
Sin hijos	6 613	1 498	5 115	3 654	1 461	6 821	1 545	5 276	3 691	1 585	
1 hijo	2 654	764	1 890	1 464	426	2 663	821	1 842	1 417	425	
2 hijos	2 873	902	1 972	1 608	363	2 948	953	1 995	1 636	359	
3 hijos	1 817	472	1 345	1 145	200	1 783	461	1 322	1 111	211	
4 o más hijos	1 350	187	1 163	1 057	107	1 327	213	1 114	1 008	106	
Lugar de nacimiento											
Total	15 307	3 822	11 485	8 927	2 558	15 541	3 993	11 548	8 863	2 685	
Nació en el distrito donde reside	7 091	1 215	5 876	4 877	998	6 741	1 107	5 634	4 642	991	
Nació en otro distrito	8 217	2 607	5 610	4 050	1 560	8 801	2 886	5 915	4 221	1 693	

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática - Encuesta Nacional de Hogares 2007-2012.

Cuadro A3.2
PERÚ: PEA OCUPADA POR EMPLEO FORMAL Y EMPLEO INFORMAL DENTRO Y FUERA DEL SECTOR INFORMAL,
SEGÚN CARACTERÍSTICAS EDUCATIVAS, 2007-2012
(Miles de personas)

Características educativas	2007					2008				
	Empleo Total	Empleo Formal	Empleo Informal			Empleo Total	Empleo Formal	Empleo Informal		
			Total	Dentro del Sector Informal	Fuera del Sector Informal			Total	Dentro del Sector Informal	Fuera del Sector Informal
Nivel educativo que aprobó										
Total	14 197	2 859	11 338	8 734	2 604	14 459	3 019	11 440	8 765	2 675
Sin nivel o Inicial	701	11	690	666	24	708	9	700	679	20
Primaria	3 773	161	3 612	3 269	344	3 723	179	3 544	3 181	362
Secundaria	5 873	875	4 999	3 683	1 315	6 037	962	5 075	3 766	1 310
Superior no universitaria	1 859	719	1 140	660	480	1 968	741	1 228	704	523
Superior universitaria	1 990	1 093	897	457	440	2 022	1 129	893	434	459
Tipo de centro de estudios donde aprobó										
Total	13 497	2 848	10 650	8 070	2 579	13 754	3 011	10 743	8 088	2 656
Estatad	11 256	1 903	9 353	7 344	2 009	11 423	2 046	9 376	7 347	2 029
No estad	2 241	944	1 297	726	571	2 332	964	1 367	741	626
Nivel de estudios alcanzado por el padre										
Total	4 924	1 026	3 897	3 317	580	5 023	1 080	3 943	3 323	620
Sin nivel o Inicial	1 007	78	929	862	67	974	78	897	834	62
Primaria	2 289	479	1 810	1 534	276	2 252	496	1 755	1 484	272
Secundaria	623	224	398	293	106	635	229	405	275	130
Superior no universitaria	111	58	53	36	18	121	66	54	32	22
Superior universitaria	175	104	71	42	29	180	108	73	37	35
No sabe	718	83	636	551	85	861	103	758	660	98
Nivel de estudios alcanzado por la madre										
Total	4 924	1 027	3 897	3 317	580	5 023	1 080	3 943	3 323	620
Sin nivel o Inicial	2 120	213	1 907	1 750	157	2 095	224	1 871	1 712	160
Primaria	1 718	448	1 269	1 010	259	1 725	467	1 258	1 007	251
Secundaria	515	232	284	194	89	512	223	289	173	116
Superior no universitaria	63	38	25	14	11	80	49	31	19	13
Superior universitaria	69	46	24	12	11	81	54	27	14	13
No sabe	438	50	389	336	52	529	64	465	399	67

Continúa...

Cuadro A3.2
PERÚ: PEA OCUPADA POR EMPLEO FORMAL Y EMPLEO INFORMAL DENTRO Y FUERA DEL SECTOR INFORMAL,
SEGÚN CARACTERÍSTICAS EDUCATIVAS, 2007-2012
(Miles de personas)

Características educativas	2009					2010				
	Empleo Total	Empleo Formal	Empleo Informal			Empleo Total	Empleo Formal	Empleo Informal		
			Total	Dentro del Sector Informal	Fuera del Sector Informal			Total	Dentro del Sector Informal	Fuera del Sector Informal
Nivel educativo que aprobó										
Total	14 758	3 367	11 390	8 773	2 617	15 086	3 457	11 629	8 957	2 672
Sin nivel o Inicial	704	12	692	662	30	699	12	687	666	21
Primaria	3 730	196	3 534	3 213	321	3 736	208	3 527	3 165	362
Secundaria	6 061	1 040	5 021	3 721	1 300	6 308	1 114	5 194	3 892	1 303
Superior no universitaria	2 103	852	1 251	731	520	2 203	914	1 290	785	505
Superior universitaria	2 159	1 267	892	446	446	2 140	1 209	931	450	481
Tipo de centro de estudios donde aprobó										
Total	14 056	3 356	10 700	8 112	2 588	14 390	3 446	10 944	8 293	2 651
Estatad	11 452	2 212	9 240	7 314	1 926	11 720	2 288	9 432	7 435	1 997
No estad	2 605	1 144	1 461	799	662	2 670	1 157	1 512	858	654
Nivel de estudios alcanzado por el padre										
Total	5 044	1 183	3 860	3 301	559	5 113	1 155	3 958	3 350	608
Sin nivel o Inicial	979	78	901	844	57	961	83	878	805	73
Primaria	2 230	522	1 708	1 456	252	2 269	506	1 763	1 496	267
Secundaria	659	268	391	280	111	697	275	422	313	109
Superior no universitaria	123	73	50	29	20	124	56	68	47	21
Superior universitaria	199	124	76	43	32	179	104	76	39	37
No sabe	853	118	735	649	86	883	132	751	649	102
Nivel de estudios alcanzado por la madre										
Total	5 044	1 183	3 860	3 301	559	5 113	1 155	3 958	3 350	608
Sin nivel o Inicial	2 046	238	1 808	1 663	145	2 060	238	1 822	1 648	174
Primaria	1 752	505	1 248	1 003	244	1 782	480	1 302	1 057	245
Secundaria	543	255	288	200	88	558	258	300	203	97
Superior no universitaria	78	50	28	17	11	79	38	40	24	16
Superior universitaria	88	60	29	13	15	74	45	29	16	13
No sabe	535	76	460	404	55	561	95	465	402	63

Continúa...

Cuadro A3.2
PERÚ: PEA OCUPADA POR EMPLEO FORMAL Y EMPLEO INFORMAL DENTRO Y FUERA DEL SECTOR INFORMAL,
SEGÚN CARACTERÍSTICAS EDUCATIVAS, 2007-2012
(Miles de personas)

Características educativas	Conclusión.									
	2011					2012				
	Empleo Total	Empleo Formal	Empleo Informal			Empleo Total	Empleo Formal	Empleo Informal		
Total			Dentro del Sector Informal	Fuera del Sector Informal	Total			Dentro del Sector Informal	Fuera del Sector Informal	
Nivel educativo que aprobó										
Total	15 306	3 822	11 484	8 926	2 558	15 541	3 993	11 547	8 863	2 684
Sin nivel o Inicial	674	14	660	637	22	593	12	581	557	24
Primaria	3 707	243	3 463	3 132	331	3 582	223	3 359	3 064	294
Secundaria	6 340	1 199	5 141	3 923	1 217	6 449	1 253	5 195	3 930	1 265
Superior no universitaria	2 343	1 040	1 303	763	540	2 361	1 028	1 332	795	537
Superior universitaria	2 242	1 325	917	470	447	2 557	1 477	1 080	516	564
Tipo de centro de estudios donde aprobó										
Total	14 634	3 807	10 827	8 291	2 536	14 951	3 981	10 970	8 308	2 661
Estatad	11 857	2 531	9 326	7 476	1 851	11 905	2 587	9 318	7 432	1 886
No estatal	2 778	1 277	1 501	815	686	3 046	1 394	1 652	877	775
Nivel de estudios alcanzado por el padre										
Total	5 004	1 167	3 837	3 314	523	5 039	1 259	3 780	3 251	529
Sin nivel o Inicial	995	98	897	839	58	1 036	106	929	860	69
Primaria	2 225	529	1 696	1 468	228	2 218	573	1 645	1 421	224
Secundaria	649	257	391	284	108	679	275	404	303	101
Superior no universitaria	119	72	47	36	11	137	87	50	29	21
Superior universitaria	159	92	67	35	32	177	111	66	31	35
No sabe	857	118	739	652	87	791	106	686	607	79
Nivel de estudios alcanzado por la madre										
Total	5 004	1 167	3 837	3 314	523	5 039	1 259	3 780	3 251	529
Sin nivel o Inicial	2 044	250	1 794	1 642	152	2 027	271	1 755	1 614	141
Primaria	1 771	514	1 258	1 049	209	1 799	546	1 253	1 034	219
Secundaria	482	228	253	175	79	544	256	287	201	86
Superior no universitaria	74	45	28	17	11	79	55	25	14	10
Superior universitaria	64	48	16	10	6	76	44	33	13	20
No sabe	569	82	487	421	66	514	87	427	374	53

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática - Encuesta Nacional de Hogares 2007-2012.

Cuadro A3.3
PERÚ: PEA OCUPADA POR EMPLEO FORMAL Y EMPLEO INFORMAL DENTRO Y FUERA DEL SECTOR INFORMAL, SEGÚN CARACTERÍSTICAS LABORALES, 2007-2012
(Miles de personas)

Características laborales	2007						2008						2009						
	Empleo Formal			Empleo Informal			Empleo Formal			Empleo Informal			Empleo Formal			Empleo Informal			
	Total	Dentro del sector informal	Fuera del sector informal	Total	Dentro del sector informal	Fuera del sector informal	Total	Dentro del sector informal	Fuera del sector informal	Total	Dentro del sector informal	Fuera del sector informal	Total	Dentro del sector informal	Fuera del sector informal	Total	Dentro del sector informal	Fuera del sector informal	
Tipo de contrato laboral																			
Total	14 197	2 859	11 338	8 734	2 604	14 459	3 019	11 440	8 765	2 675	14 758	3 367	11 391	8 774	2 617				
Contrato indefinido/plazo fijo	2 514	1 970	544	34	510	2 683	2 117	565	41	525	2 856	2 344	512	41	471				
Locación de servicios	295	24	271	3	269	384	33	351	4	347	383	46	336	7	330				
En periodo de prueba/Aprendizaje	54	4	50	3	47	74	6	68	5	64	45	6	39	1	38				
Sin contrato	5 463	85	5 378	3 603	1 775	5 342	79	5 263	3 527	1 736	5 427	106	5 322	3 545	1 776				
NEP	5 871	777	5 095	5 092	3	5 977	785	5 192	5 189	3	6 047	866	5 181	5 180	2				
Tamaño de Empresa																			
Total	14 197	2 859	11 338	8 734	2 604	14 459	3 019	11 440	8 765	2 675	14 758	3 367	11 391	8 774	2 617				
De 01 a 05 personas	9 543	649	8 894	8 050	844	9 557	694	8 864	8 062	802	9 649	758	8 890	8 082	809				
De 06 a 10 personas	1 144	126	1 019	502	516	1 150	124	1 026	521	505	1 164	105	1 060	508	552				
De 11 a 30 personas	746	195	551	128	423	866	238	628	139	488	854	251	604	137	467				
De 31 a más personas	2 750	1 885	864	51	813	2 869	1 955	914	41	873	3 071	2 245	826	46	780				
NEP	14	4	10	3	8	16	8	8	1	7	19	9	11	2	9				
Categoría de Ocupación																			
Total	14 197	2 859	11 338	8 734	2 604	14 459	3 019	11 440	8 765	2 675	14 758	3 367	11 391	8 774	2 617				
Empleado o patrono	817	275	542	542	0	805	267	537	537	0	820	291	530	530	0				
Trabajador Independiente	4 939	385	4 553	4 553	0	5 079	425	4 653	4 653	0	5 128	476	4 653	4 653	0				
Empleado	3 167	1 677	1 489	310	1 180	3 312	1 768	1 544	315	1 229	3 388	1 922	1 466	313	1 153				
Obrero	2 699	509	2 190	1 304	886	2 793	552	2 241	1 302	939	2 923	663	2 260	1 307	952				
Trabajador Familiar No Remunerado	2 009	0	2 009	1 976	33	1 937	0	1 937	1 902	35	1 961	0	1 961	1 911	51				
Trabajador del Hogar	516	12	504	0	504	478	7	470	0	470	476	15	460	0	460				
Otro	50	0	50	49	1	56	0	56	56	1	61	0	61	60	1				
Actividad Económica																			
Total	14 197	2 859	11 338	8 734	2 604	14 459	3 019	11 440	8 765	2 675	14 758	3 366	11 391	8 774	2 617				
Agropecuaria y Pesca	4 001	62	3 939	3 901	38	3 970	60	3 910	3 872	38	3 976	82	3 894	3 855	39				
Minería	158	78	81	64	17	167	88	79	56	23	159	76	83	70	13				
Manufactura	1 593	449	1 144	714	430	1 594	444	1 150	717	433	1 561	482	1 079	676	403				
Construcción	615	82	533	369	165	665	123	542	352	191	738	148	590	365	224				
Comercio	2 637	457	2 180	1 837	343	2 652	512	2 140	1 803	337	2 683	543	2 140	1 779	361				
Transporte y Comunicaciones	1 073	148	925	771	154	1 157	180	977	817	160	1 159	201	959	805	153				
Rest. y Alojamiento	810	87	722	587	136	866	99	767	610	158	917	124	794	625	169				
Gobierno *	1 221	889	332	0	332	1 224	872	352	0	352	1 304	988	316	0	316				
Otros servicios	2 089	608	1 482	492	989	2 164	641	1 523	539	984	2 259	722	1 536	597	939				

Continúa...

Cuadro A3.3
PERÚ: PEA OCUPADA POR EMPLEO FORMAL Y EMPLEO INFORMAL DENTRO Y FUERA DEL SECTOR INFORMAL, SEGÚN CARACTERÍSTICAS LABORALES, 2007-2012
(Miles de personas)

Características laborales	2010						2011						2012						Conclusión.
	Empleo Formal		Empleo Informal		Empleo Total	Fuera del sector informal	Empleo Formal		Empleo Informal		Empleo Total	Fuera del sector informal	Empleo Formal		Empleo Informal		Empleo Total	Fuera del sector informal	
	Total	Empleo Formal	Dentro del sector informal	Fuera del sector informal			Total	Empleo Formal	Dentro del sector informal	Fuera del sector informal			Total	Empleo Formal	Dentro del sector informal	Fuera del sector informal			
Tipo de contrato laboral	15 090	3 459	11 631	8 959	2 672	15 307	3 822	11 485	8 927	2 558	15 541	3 993	11 548	8 863	2 685				
Total	2 821	2 339	481	32	450	3 135	2 584	551	42	509	3 501	2 772	729	44	685				
Contrato indefinido/plazo fijo	394	49	345	6	339	365	62	303	6	296	368	71	297	6	290				
Locación de servicios	61	5	56	3	53	71	11	59	2	57	58	10	48	2	46				
En periodo de prueba/Aprendizaje	5 520	132	5 388	3 559	1 828	5 421	151	5 270	3 582	1 687	5 255	171	5 084	3 424	1 660				
Sin contrato	6 294	932	5 361	5 359	2	6 316	1 014	5 303	5 294	9	6 359	969	5 390	5 386	4				
NEP	15 090	3 459	11 631	8 959	2 672	15 307	3 822	11 485	8 927	2 558	15 541	3 993	11 548	8 863	2 685				
Tamaño de Empresa	9 880	810	9 070	8 263	807	9 989	908	9 081	8 318	763	9 900	892	9 008	8 011	997				
De 01 a 05 personas	1 209	143	1 066	520	546	1 116	157	958	440	518	1 123	176	948	605	342				
De 06 a 10 personas	844	241	603	128	475	820	254	565	124	441	900	301	599	205	394				
De 11 a 30 personas	3 124	2 251	873	45	829	3 334	2 480	854	43	811	3 555	2 602	954	40	914				
De 31 a más personas	33	14	19	3	16	49	23	27	2	25	62	23	39	2	37				
NEP	15 090	3 459	11 631	8 959	2 672	15 307	3 822	11 485	8 927	2 558	15 541	3 993	11 548	8 863	2 685				
Categoría de Ocupación	879	304	575	575	0	812	299	513	513	0	842	345	497	497	0				
Empleador o patrono	5 302	518	4 784	4 784	0	5 380	599	4 781	4 781	0	5 404	512	4 891	4 891	0				
Trabajador independiente	3 373	1 954	1 419	317	1 102	3 604	2 120	1 484	330	1 154	3 836	2 266	1 570	255	1 315				
Empleado	3 118	672	2 447	1 383	1 063	3 105	785	2 320	1 343	977	3 215	844	2 371	1 413	958				
Obrero	1 892	0	1 892	1 851	41	1 940	0	1 940	1 912	28	1 799	0	1 799	1 767	32				
Trabajador Familiar No Remunerado	476	11	465	0	465	416	19	397	0	397	404	26	379	0	379				
Trabajador del Hogar	49	0	49	48	1	50	0	50	48	3	42	0	42	42	1				
Otro	15 090	3 459	11 631	8 959	2 672	15 307	3 822	11 485	8 927	2 558	15 541	3 993	11 548	8 863	2 685				
Actividad Económica	3 877	75	3 801	3 767	35	3 942	91	3 851	3 810	40	3 834	100	3 734	3 698	36				
Agropecuaria y Pesca	176	92	84	69	15	201	106	95	81	14	205	113	92	67	25				
Minería	1 588	476	1 112	696	416	1 548	503	1 045	658	387	1 626	545	1 081	678	404				
Manufactura	843	176	667	429	238	866	199	667	451	216	918	208	709	529	180				
Construcción	2 792	586	2 206	1 854	352	2 789	636	2 154	1 784	370	2 939	681	2 257	1 816	441				
Comercio	1 197	219	978	829	149	1 226	232	994	863	131	1 190	232	958	802	156				
Transporte y Comunicaciones	999	127	872	678	194	996	152	844	667	177	1 012	142	870	673	198				
Rest. y Alojamiento	1 286	965	320	0	320	1 349	1 064	285	0	285	1 400	1 072	328	0	328				
Gobierno *	2 333	742	1 590	638	953	2 390	838	1 552	613	939	2 417	900	1 517	601	917				
Otros servicios																			

* Incluye Salud pública y Educación pública.

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática - Encuesta Nacional de Hogares 2007-2012.

Cuadro A3.4
PERÚ: PEA OCUPADA POR EMPLEO FORMAL Y EMPLEO INFORMAL DENTRO Y FUERA DEL SECTOR INFORMAL,
SEGÚN CARACTERÍSTICAS GEOGRÁFICAS, 2007-2012
(Miles de personas)

Características geográficas	2007					2008				
	Empleo Total	Empleo Formal	Empleo Informal			Empleo Total	Empleo Formal	Empleo Informal		
			Total	Dentro del Sector Informal	Fuera del Sector Informal			Total	Dentro del Sector Informal	Fuera del Sector Informal
Área de residencia	14 197	2 859	11 338	8 734	2 604	14 459	3 019	11 440	8 765	2 675
Urbana	10 014	2 723	7 290	4 948	2 342	10 309	2 876	7 433	5 025	2 408
Rural	4 184	135	4 048	3 786	262	4 150	143	4 007	3 740	267
Región Natural	14 197	2 859	11 338	8 734	2 604	14 459	3 019	11 440	8 765	2 675
Lima Metropolitana	4 280	1 430	2 850	1 602	1 248	4 405	1 484	2 921	1 645	1 276
Resto de Costa 1/	3 237	636	2 602	2 031	571	3 245	672	2 573	2 003	571
Sierra	4 801	591	4 210	3 667	543	4 918	629	4 289	3 696	594
Selva	1 878	202	1 676	1 435	241	1 891	235	1 656	1 422	234
Niveles de urbanización	14 197	2 859	11 338	8 734	2 604	14 459	3 019	11 440	8 765	2 675
Lima Metropolitana	4 277	1 429	2 848	1 600	1 248	4 405	1 484	2 921	1 645	1 276
Capitales y grandes ciudades	4 256	1 028	3 227	2 343	884	4 424	1 108	3 316	2 384	931
Otras ciudades	1 481	266	1 215	1 004	210	1 480	284	1 196	996	200
Rural	4 184	135	4 048	3 786	262	4 150	143	4 007	3 740	267
Departamento	14 197	2 859	11 338	8 734	2 604	14 459	3 019	11 440	8 765	2 675
Amazonas	216	18	198	182	16	215	21	194	180	15
Áncash	548	80	468	375	93	574	83	491	402	89
Apurímac	230	20	210	193	18	234	23	211	190	21
Arequipa	600	152	448	340	108	589	165	424	297	127
Ayacucho	309	27	282	249	33	322	26	296	259	37
Cajamarca	795	60	735	658	77	824	68	756	685	72
Callao	439	152	286	162	124	444	153	291	167	123
Cusco	649	83	565	483	82	684	89	595	498	96
Huancavelica	226	15	211	193	19	230	16	214	196	18
Huánuco	405	36	370	332	38	412	35	377	331	46
Ica	345	100	245	186	59	359	105	254	196	58
Junín	617	100	517	421	97	642	107	536	445	90
La Libertad	791	141	650	512	138	808	143	665	532	133
Lambayeque	571	86	485	395	91	574	93	482	392	90
Lima	4 286	1 355	2 931	1 726	1 204	4 395	1 418	2 977	1 751	1 226
Loreto	462	58	404	334	69	442	78	364	299	66
Madre de Dios	62	14	48	40	8	65	13	52	44	8
Moquegua	89	26	64	50	13	87	28	59	49	10
Pasco	128	26	101	87	14	127	27	100	84	16
Piura	829	112	716	608	109	814	115	699	573	126
Puno	713	65	648	587	62	718	66	652	580	71
San Martín	393	47	346	305	42	392	53	339	293	46
Tacna	156	35	120	92	28	165	45	119	92	27
Tumbes	119	17	101	80	21	115	18	96	75	22
Ucayali	219	33	187	145	41	232	33	199	155	43

Continúa...

Cuadro A3.4
PERÚ: PEA OCUPADA POR EMPLEO FORMAL Y EMPLEO INFORMAL DENTRO Y FUERA DEL SECTOR INFORMAL,
SEGÚN CARACTERÍSTICAS GEOGRÁFICAS, 2007-2012
(Miles de personas)

Características geográficas	2009					2010				
	Empleo Total	Empleo Formal	Empleo Informal			Empleo Total	Empleo Formal	Empleo Informal		
			Total	Dentro del Sector Informal	Fuera del Sector Informal			Total	Dentro del Sector Informal	Fuera del Sector Informal
Área de residencia	14 758	3 367	11 391	8 774	2 617	15 090	3 459	11 631	8 959	2 672
Urbana	10 584	3 213	7 370	5 016	2 354	10 981	3 300	7 681	5 292	2 389
Rural	4 174	154	4 020	3 758	263	4 109	159	3 950	3 667	283
Región Natural	14 758	3 367	11 391	8 774	2 617	15 090	3 459	11 631	8 959	2 672
Lima Metropolitana	4 495	1 688	2 807	1 591	1 216	4 662	1 707	2 954	1 763	1 191
Resto de Costa 1/	3 357	742	2 615	2 038	577	3 436	766	2 670	2 048	621
Sierra	4 994	693	4 301	3 708	594	5 029	722	4 307	3 704	603
Selva	1 911	244	1 667	1 437	230	1 964	264	1 700	1 443	257
Niveles de urbanización	14 758	3 367	11 391	8 774	2 617	15 090	3 459	11 631	8 959	2 672
Lima Metropolitana	4 495	1 688	2 807	1 591	1 216	4 662	1 707	2 954	1 763	1 191
Capitales y grandes ciudades	4 523	1 224	3 299	2 410	889	4 674	1 282	3 392	2 471	921
Otras ciudades	1 566	301	1 264	1 015	250	1 645	310	1 335	1 058	276
Rural	4 174	154	4 020	3 758	263	4 109	159	3 950	3 667	283
Departamento	14 758	3 367	11 391	8 774	2 617	15 090	3 459	11 631	8 959	2 672
Amazonas	220	22	198	179	20	226	23	203	183	21
Áncash	565	84	481	388	93	573	102	471	377	94
Apurímac	227	21	206	189	16	231	23	208	187	21
Arequipa	597	183	414	306	108	616	196	420	305	115
Ayacucho	317	29	287	251	36	321	32	289	252	37
Cajamarca	817	82	734	649	85	802	89	713	626	87
Callao	469	198	271	169	102	480	189	291	173	118
Cusco	700	104	596	498	98	693	94	598	505	93
Huancavelica	233	19	214	196	18	232	22	211	193	17
Huánuco	422	40	382	339	43	424	43	381	336	45
Ica	367	117	250	193	57	377	121	257	200	57
Junín	642	105	537	456	82	656	95	561	465	96
La Libertad	864	161	704	562	142	890	178	712	553	158
Lambayeque	605	92	513	408	105	612	94	518	414	104
Lima	4 469	1 580	2 890	1 715	1 175	4 614	1 611	3 003	1 861	1 142
Loreto	448	69	379	313	67	456	78	378	308	70
Madre de Dios	67	16	51	44	7	69	15	55	48	7
Moquegua	90	32	58	49	9	95	35	60	48	12
Pasco	148	30	118	101	17	149	33	116	100	16
Piura	849	141	708	571	137	860	127	733	593	140
Puno	736	78	658	591	67	759	77	682	610	72
San Martín	390	55	335	290	45	418	64	354	297	57
Tacna	157	47	110	84	26	167	57	110	81	30
Tumbes	116	24	92	72	20	120	22	98	74	24
Ucayali	241	38	203	161	41	249	40	209	169	40

Continúa...

Cuadro A3.4
PERÚ: PEA OCUPADA POR EMPLEO FORMAL Y EMPLEO INFORMAL DENTRO Y FUERA DEL SECTOR INFORMAL,
SEGÚN CARACTERÍSTICAS GEOGRÁFICAS, 2007-2012
(Miles de personas)

Características geográficas	2011					2012					Conclusión.
	Empleo Total	Empleo Formal	Empleo Informal			Empleo Total	Empleo Formal	Empleo Informal			
			Total	Dentro del Sector Informal	Fuera del Sector Informal			Total	Dentro del Sector Informal	Fuera del Sector Informal	
Área de residencia	15 307	3 822	11 485	8 927	2 558	15 541	3 993	11 548	8 863	2 685	
Urbana	11 249	3 663	7 585	5 278	2 308	11 550	3 830	7 719	5 305	2 414	
Rural	4 059	158	3 900	3 649	251	3 992	163	3 829	3 558	271	
Región Natural	15 307	3 822	11 485	8 927	2 558	15 541	3 993	11 548	8 863	2 685	
Lima Metropolitana	4 746	1 922	2 824	1 633	1 192	4 886	1 961	2 925	1 725	1 200	
Resto de Costa 1/	3 449	834	2 615	2 037	578	3 546	919	2 627	2 014	613	
Sierra	5 110	790	4 320	3 761	559	5 082	802	4 280	3 640	640	
Selva	2 003	276	1 726	1 496	230	2 028	311	1 717	1 485	232	
Niveles de urbanización	15 307	3 822	11 485	8 927	2 558	15 541	3 993	11 548	8 863	2 685	
Lima Metropolitana	4 743	1 922	2 821	1 631	1 191	4 886	1 961	2 925	1 725	1 200	
Capitales y grandes ciudades	4 711	1 338	3 373	2 484	889	4 849	1 462	3 387	2 435	951	
Otras ciudades	1 794	403	1 391	1 164	227	1 815	407	1 408	1 145	263	
Rural	4 059	158	3 900	3 649	251	3 992	163	3 829	3 558	271	
Departamento	15 307	3 822	11 485	8 927	2 558	15 541	3 993	11 548	8 863	2 685	
Amazonas	230	24	206	188	18	222	28	193	181	12	
Áncash	573	103	469	367	103	584	116	468	379	89	
Apurímac	238	26	212	193	19	241	14	227	196	31	
Arequipa	635	197	438	328	110	629	208	421	299	122	
Ayacucho	333	36	296	267	29	321	38	283	252	30	
Cajamarca	804	104	700	633	67	768	97	672	600	72	
Callao	482	188	294	179	115	487	199	289	178	111	
Cusco	715	118	597	503	94	735	131	604	476	128	
Huancavelica	242	20	222	203	19	250	21	228	211	18	
Huánuco	429	51	378	339	39	431	59	372	328	45	
Ica	389	128	262	207	55	394	131	263	203	61	
Junín	675	115	560	470	90	678	114	564	477	86	
La Libertad	877	190	687	548	139	911	214	697	520	177	
Lambayeque	610	103	508	411	97	616	121	495	404	91	
Lima	4 720	1 861	2 859	1 717	1 142	4 866	1 889	2 977	1 807	1 170	
Loreto	462	74	388	315	73	485	85	401	332	69	
Madre de Dios	69	14	54	47	7	72	18	54	45	9	
Moquegua	94	30	63	52	11	98	36	63	50	13	
Pasco	149	30	119	102	17	152	31	121	102	19	
Piura	843	150	693	570	122	868	165	703	581	122	
Puno	765	77	688	624	64	765	74	691	617	74	
San Martín	429	59	371	325	46	416	75	341	296	45	
Tacna	170	49	121	95	26	170	53	117	84	33	
Tumbes	122	25	97	74	22	123	27	96	76	20	
Ucayali	253	50	203	170	34	258	50	208	170	38	

Nota: 1/ Excluye Lima Metropolitana.

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática - Encuesta Nacional de Hogares 2007-2012.

A4 Empleo informal no agropecuario

Cuadro A4.1

PERÚ: PEA OCUPADA NO AGROPECUARIA POR EMPLEO FORMAL E INFORMAL DENTRO Y FUERA DEL SECTOR INFORMAL, SEGÚN PRINCIPALES CARACTERÍSTICAS DEMOGRÁFICAS, 2007-2012
(Miles de personas)

Características demográficas	2007					2008				
	Empleo Total	Empleo Formal	Empleo Informal			Empleo Total	Empleo Formal	Empleo Informal		
			Total	Dentro del Sector Informal	Fuera del Sector Informal			Total	Dentro del Sector Informal	Fuera del Sector Informal
Sexo										
Total	10 196	2 797	7 399	4 833	2 566	10 489	2 960	7 530	4 893	2 637
Masculino	5 505	1 793	3 712	2 406	1 306	5 686	1 932	3 754	2 382	1 372
Femenino	4 691	1 004	3 687	2 428	1 260	4 804	1 028	3 776	2 511	1 265
Grupo de edad										
Total	10 196	2 797	7 399	4 833	2 566	10 489	2 960	7 530	4 893	2 637
14 a 24 años	2 197	190	2 007	1 149	858	2 291	241	2 050	1 148	903
25 a 44 años	5 335	1 703	3 632	2 308	1 324	5 386	1 747	3 639	2 292	1 346
45 a 64 años	2 364	850	1 514	1 158	356	2 467	905	1 562	1 209	352
65 años y más	300	54	246	218	27	345	66	279	243	36
Estado civil										
Total	10 196	2 797	7 399	4 833	2 566	10 489	2 960	7 530	4 893	2 637
Conviviente	2 415	539	1 875	1 332	543	2 504	603	1 902	1 336	566
Casado(a)	3 283	1 307	1 977	1 458	519	3 274	1 325	1 949	1 477	472
Viudo(a)	227	41	185	152	34	247	49	198	157	41
Divorciado(a)	47	27	21	10	10	49	19	30	21	9
Separado(a)	799	203	596	405	191	870	200	670	429	241
Soltero(a)	3 425	680	2 745	1 476	1 269	3 545	763	2 782	1 473	1 309
Parentesco con el jefe de hogar										
Total	10 196	2 797	7 399	4 833	2 566	10 489	2 960	7 530	4 893	2 637
Jefe(a)	3 817	1 403	2 414	1 698	717	3 963	1 513	2 450	1 708	743
Esposo(a)	2 018	437	1 581	1 264	317	2 064	460	1 604	1 288	316
Hijo(a)	3 082	665	2 417	1 389	1 028	3 224	701	2 523	1 406	1 117
Otro	1 279	292	987	483	504	1 238	286	952	491	461
Relación con el hogar										
Total	10 196	2 797	7 399	4 833	2 566	10 489	2 960	7 530	4 893	2 637
Es miembro del hogar	9 966	2 780	7 187	4 809	2 378	10 307	2 947	7 360	4 866	2 494
No es miembro del hogar	229	17	212	24	188	183	13	170	27	143
Número de hijos										
Total	10 196	2 797	7 399	4 833	2 566	10 489	2 960	7 530	4 893	2 637
Sin hijos	4 335	957	3 378	1 939	1 439	4 523	1 059	3 464	1 975	1 489
1 hijo	1 791	578	1 213	784	429	1 873	613	1 260	830	430
2 hijos	2 083	721	1 362	980	383	2 113	713	1 400	982	418
3 hijos	1 181	374	807	628	179	1 195	395	800	611	189
4 o más hijos	806	167	639	503	136	785	180	605	494	111
Lugar de nacimiento										
Total	10 196	2 797	7 399	4 833	2 566	10 489	2 960	7 530	4 893	2 637
Nació en el distrito donde reside	3 151	682	2 469	1 698	771	3 334	723	2 611	1 799	812
Nació en otro distrito	7 045	2 114	4 930	3 135	1 795	7 155	2 236	4 919	3 093	1 825

Continúa...

Cuadro A4.1
PERÚ: PEA OCUPADA NO AGROPECUARIA POR EMPLEO FORMAL E INFORMAL DENTRO Y FUERA DEL SECTOR
INFORMAL, SEGÚN PRINCIPALES CARACTERÍSTICAS DEMOGRÁFICAS, 2007-2012
(Miles de personas)

Características demográficas	2009					2010				
	Empleo Total	Empleo Formal	Empleo Informal			Empleo Total	Empleo Formal	Empleo Informal		
			Total	Dentro del Sector Informal	Fuera del Sector Informal			Total	Dentro del Sector Informal	Fuera del Sector Informal
Sexo										
Total	10 781	3 284	7 497	4 918	2 578	11 213	3 384	7 830	5 192	2 637
Masculino	5 841	2 107	3 734	2 404	1 330	6 071	2 178	3 893	2 540	1 353
Femenino	4 940	1 177	3 763	2 514	1 249	5 143	1 206	3 937	2 652	1 284
Grupo de edad										
Total	10 781	3 284	7 497	4 918	2 578	11 213	3 384	7 830	5 192	2 637
14 a 24 años	2 350	281	2 069	1 169	899	2 403	294	2 108	1 195	913
25 a 44 años	5 479	1 940	3 539	2 260	1 279	5 656	1 968	3 689	2 380	1 309
45 a 64 años	2 607	1 006	1 600	1 239	361	2 784	1 054	1 731	1 353	378
65 años y más	345	56	289	250	39	370	68	302	264	38
Estado civil										
Total	10 781	3 284	7 497	4 918	2 578	11 213	3 384	7 830	5 192	2 637
Conviviente	2 690	707	1 984	1 410	573	2 811	735	2 076	1 486	590
Casado(a)	3 279	1 421	1 858	1 407	450	3 329	1 372	1 957	1 470	488
Viudo(a)	222	50	172	140	32	241	51	190	162	28
Divorciado(a)	61	36	25	16	9	58	37	22	15	7
Separado(a)	928	248	680	457	224	1 038	285	753	501	252
Soltero(a)	3 601	822	2 779	1 488	1 290	3 735	904	2 831	1 559	1 273
Parentesco con el jefe de hogar										
Total	10 781	3 284	7 497	4 918	2 578	11 213	3 384	7 830	5 192	2 637
Jefe(a)	3 997	1 625	2 372	1 688	684	4 133	1 624	2 509	1 786	723
Esposo(a)	2 120	517	1 603	1 291	312	2 222	520	1 702	1 352	350
Hijo(a)	3 401	839	2 561	1 473	1 089	3 603	934	2 669	1 554	1 115
Otro	1 264	260	799	389	410	1 054	254	799	415	384
Relación con el hogar										
Total	10 781	3 284	7 497	4 918	2 578	11 213	3 384	7 830	5 192	2 637
Es miembro del hogar	10 583	3 269	7 314	4 889	2 425	11 063	3 373	7 689	5 161	2 529
No es miembro del hogar	198	15	182	30	153	151	11	140	32	109
Número de hijos										
Total	10 781	3 284	7 497	4 918	2 578	11 213	3 384	7 830	5 192	2 637
Sin hijos	4 667	1 184	3 484	2 000	1 484	4 922	1 289	3 632	2 142	1 491
1 hijo	1 927	660	1 266	847	419	1 985	681	1 304	875	429
2 hijos	2 174	849	1 325	977	348	2 265	837	1 428	1 047	380
3 hijos	1 256	409	847	642	205	1 280	401	879	675	204
4 o más hijos	757	182	575	453	123	761	175	587	453	134
Lugar de nacimiento										
Total	10 781	3 284	7 497	4 918	2 578	11 213	3 384	7 830	5 192	2 637
Nació en el distrito donde reside	3 474	800	2 673	1 830	844	3 610	869	2 741	1 866	875
Nació en otro distrito	7 307	2 484	4 823	3 089	1 735	7 603	2 515	5 089	3 326	1 763

Continúa...

Cuadro A4.1
PERÚ: PEA OCUPADA NO AGROPECUARIA POR EMPLEO FORMAL E INFORMAL DENTRO Y FUERA DEL SECTOR
INFORMAL, SEGÚN PRINCIPALES CARACTERÍSTICAS DEMOGRÁFICAS, 2007-2012
(Miles de personas)

Características demográficas	2011					2012					Conclusión.
	Empleo Total	Empleo Formal	Empleo Informal			Empleo Total	Empleo Formal	Empleo Informal			
			Total	Dentro del Sector Informal	Fuera del Sector Informal			Total	Dentro del Sector Informal	Fuera del Sector Informal	
Sexo											
Total	11 366	3 731	7 635	5 117	2 518	11 708	3 894	7 814	5 166	2 649	
Masculino	6 128	2 294	3 834	2 551	1 284	6 334	2 440	3 893	2 583	1 311	
Femenino	5 237	1 437	3 801	2 566	1 234	5 374	1 453	3 921	2 583	1 338	
Grupo de edad											
Total	11 366	3 731	7 635	5 117	2 518	11 708	3 894	7 814	5 166	2 649	
14 a 24 años	2 344	336	2 008	1 159	850	2 386	343	2 043	1 132	911	
25 a 44 años	5 757	2 182	3 574	2 336	1 238	5 886	2 201	3 685	2 379	1 306	
45 a 64 años	2 885	1 132	1 753	1 357	395	2 997	1 248	1 749	1 361	387	
65 años y más	379	80	299	265	34	439	102	337	293	44	
Estado civil											
Total	11 366	3 731	7 635	5 117	2 518	11 708	3 894	7 814	5 166	2 649	
Conviviente	2 774	827	1 948	1 445	502	2 829	819	2 010	1 497	513	
Casado(a)	3 383	1 443	1 941	1 453	488	3 464	1 572	1 891	1 422	469	
Viudo(a)	249	59	191	157	33	257	57	200	166	35	
Divorciado(a)	59	37	23	15	8	69	36	33	22	11	
Separado(a)	1 095	320	775	526	249	1 079	327	752	496	255	
Soltero(a)	3 804	1 046	2 758	1 521	1 237	4 011	1 082	2 929	1 563	1 366	
Parentesco con el jefe de hogar											
Total	11 366	3 731	7 635	5 117	2 518	11 708	3 894	7 814	5 166	2 649	
Jefe(a)	4 115	1 716	2 399	1 762	637	4 220	1 782	2 438	1 796	641	
Esposo(a)	2 261	582	1 679	1 337	342	2 314	607	1 707	1 347	360	
Hijo(a)	3 707	1 063	2 644	1 541	1 103	3 901	1 130	2 772	1 546	1 225	
Otro	1 282	370	912	477	436	1 273	375	898	476	422	
Relación con el hogar											
Total	11 366	3 731	7 635	5 117	2 518	11 708	3 894	7 814	5 166	2 649	
Es miembro del hogar	11 226	3 708	7 518	5 089	2 428	11 573	3 873	7 700	5 145	2 555	
No es miembro del hogar	140	23	117	27	90	134	20	114	20	94	
Número de hijos											
Total	11 366	3 731	7 635	5 117	2 518	11 708	3 894	7 814	5 166	2 649	
Sin hijos	5 005	1 471	3 534	2 096	1 438	5 214	1 510	3 704	2 136	1 567	
1 hijo	2 071	746	1 325	905	419	2 112	802	1 311	895	416	
2 hijos	2 253	876	1 377	1 017	360	2 357	926	1 431	1 077	354	
3 hijos	1 316	457	859	662	197	1 277	449	828	622	206	
4 o más hijos	720	180	540	437	104	748	208	541	436	105	
Lugar de nacimiento											
Total	11 366	3 731	7 635	5 117	2 518	11 708	3 894	7 814	5 166	2 649	
Nació en el distrito donde reside	4 296	1 177	3 119	2 144	975	4 025	1 061	2 964	1 990	974	
Nació en otro distrito	7 070	2 554	4 516	2 973	1 543	7 683	2 833	4 850	3 175	1 675	

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática - Encuesta Nacional de Hogares 2007-2012.

Cuadro A4.2
PERÚ: PEA OCUPADA NO AGROPECUARIA POR EMPLEO FORMAL E INFORMAL DENTRO Y FUERA DEL SECTOR
INFORMAL, SEGÚN CARACTERÍSTICAS EDUCATIVAS, 2007-2012
(Miles de personas)

Características educativas	2007					2008				
	Empleo Total	Empleo Formal	Empleo Informal			Empleo Total	Empleo Formal	Empleo Informal		
			Total	Dentro del Sector Informal	Fuera del Sector Informal			Total	Dentro del Sector Informal	Fuera del Sector Informal
Nivel educativo que aprobó										
Total	10 196	2 797	7 399	4 833	2 566	10 489	2 960	7 530	4 893	2 637
Sin nivel o Inicial	203	10	192	171	21	218	7	211	192	19
Primaria	1 718	146	1 573	1 239	334	1 703	164	1 539	1 189	349
Secundaria	4 606	841	3 765	2 468	1 296	4 751	928	3 823	2 529	1 293
Superior no universitaria	1 751	712	1 040	562	478	1 855	735	1 120	600	520
Superior universitaria	1 918	1 088	830	393	436	1 962	1 125	837	382	455
Tipo de centro de estudios donde aprobó										
Total	9 994	2 786	7 207	4 663	2 545	10 272	2 953	7 320	4 701	2 618
Estatal	7 848	1 847	6 000	4 021	1 980	8 038	1 991	6 046	4 050	1 996
No estatal	2 146	939	1 207	642	565	2 235	961	1 273	651	622
Nivel de estudios alcanzado por el padre										
Total	3 270	1 003	2 267	1 698	569	3 401	1 058	2 343	1 732	611
Sin nivel o Inicial	421	73	348	284	64	406	73	334	273	61
Primaria	1 555	468	1 087	817	270	1 568	486	1 081	815	267
Secundaria	559	221	339	234	105	582	227	356	227	129
Superior no universitaria	104	58	46	29	17	116	65	50	29	22
Superior universitaria	170	103	68	39	29	177	107	70	35	35
No sabe	461	82	379	295	84	551	100	451	355	97
Nivel de estudios alcanzado por la madre										
Total	3 270	1 003	2 267	1 698	569	3 401	1 058	2 343	1 732	611
Sin nivel o Inicial	1 016	201	815	662	152	1 033	215	818	663	156
Primaria	1 338	440	898	644	254	1 366	459	906	658	248
Secundaria	487	229	257	169	89	484	219	265	149	116
Superior no universitaria	61	38	23	12	11	79	49	31	18	13
Superior universitaria	69	46	23	12	11	80	54	27	14	13
No sabe	299	49	250	198	52	358	63	296	230	66

Continúa...

Cuadro A4.2
PERÚ: PEA OCUPADA NO AGROPECUARIA POR EMPLEO FORMAL E INFORMAL DENTRO Y FUERA DEL SECTOR
INFORMAL, SEGÚN CARACTERÍSTICAS EDUCATIVAS, 2007-2012
(Miles de personas)

Características educativas	2009					2010				
	Empleo Total	Empleo Formal	Empleo Informal			Empleo Total	Empleo Formal	Empleo Informal		
			Total	Dentro del Sector Informal	Fuera del Sector Informal			Total	Dentro del Sector Informal	Fuera del Sector Informal
Nivel educativo que aprobó										
Total	10 781	3 284	7 497	4 918	2 578	11 210	3 382	7 828	5 191	2 637
Sin nivel o Inicial	223	10	212	184	29	206	11	195	175	19
Primaria	1 714	180	1 534	1 221	313	1 783	192	1 591	1 241	350
Secundaria	4 793	1 000	3 793	2 513	1 280	5 056	1 075	3 981	2 694	1 287
Superior no universitaria	1 963	836	1 127	612	515	2 078	900	1 178	677	501
Superior universitaria	2 088	1 258	831	388	442	2 088	1 205	883	404	480
Tipo de centro de estudios donde aprobó										
Total	10 561	3 275	7 286	4 735	2 551	11 006	3 371	7 635	5 017	2 618
Estatad	8 074	2 146	5 928	4 034	1 894	8 450	2 226	6 225	4 260	1 965
No estatal	2 487	1 128	1 358	701	657	2 556	1 146	1 410	757	653
Nivel de estudios alcanzado por el padre										
Total	3 423	1 151	2 272	1 722	550	3 516	1 131	2 384	1 786	598
Sin nivel o Inicial	423	75	348	292	56	412	80	331	261	70
Primaria	1 549	501	1 048	800	247	1 577	491	1 086	824	262
Secundaria	602	266	337	227	109	637	272	365	257	108
Superior no universitaria	119	72	47	27	20	121	56	65	44	21
Superior universitaria	193	122	71	39	32	173	103	70	33	37
No sabe	537	115	422	337	84	596	129	467	366	101
Nivel de estudios alcanzado por la madre										
Total	3 423	1 151	2 272	1 722	550	3 516	1 131	2 384	1 786	598
Sin nivel o Inicial	1 010	228	782	641	142	1 032	232	800	630	170
Primaria	1 376	490	886	646	240	1 391	469	923	682	240
Secundaria	515	252	263	177	87	530	254	275	179	96
Superior no universitaria	78	50	28	17	11	77	38	39	23	16
Superior universitaria	86	58	28	12	15	73	45	28	15	13
No sabe	358	73	285	230	55	413	93	320	257	62

Continúa...

Cuadro A4.2
PERÚ: PEA OCUPADA NO AGROPECUARIA POR EMPLEO FORMAL E INFORMAL DENTRO Y FUERA DEL SECTOR
INFORMAL, SEGÚN CARACTERÍSTICAS EDUCATIVAS, 2007-2012
(Miles de personas)

Características educativas	Conclusión.									
	2011					2012				
	Empleo Total	Empleo Formal	Empleo Informal			Empleo Total	Empleo Formal	Empleo Informal		
Total			Dentro del Sector Informal	Fuera del Sector Informal	Total			Dentro del Sector Informal	Fuera del Sector Informal	
Nivel educativo que aprobó										
Total	11 365	3 731	7 634	5 116	2 518	11 707	3 894	7 814	5 166	2 648
Sin nivel o Inicial	206	13	193	172	21	189	10	179	158	21
Primaria	1 752	219	1 534	1 214	320	1 687	195	1 492	1 206	286
Secundaria	5 013	1 157	3 857	2 659	1 197	5 103	1 201	3 902	2 656	1 247
Superior no universitaria	2 222	1 026	1 196	661	535	2 244	1 017	1 228	695	532
Superior universitaria	2 171	1 317	855	410	445	2 485	1 472	1 013	451	562
Tipo de centro de estudios donde aprobó										
Total	11 160	3 718	7 443	4 945	2 497	11 521	3 883	7 637	5 009	2 628
Estatal	8 489	2 453	6 036	4 223	1 814	8 579	2 498	6 082	4 225	1 856
No estatal	2 671	1 265	1 406	723	684	2 941	1 386	1 556	784	771
Nivel de estudios alcanzado por el padre										
Total	3 367	1 138	2 229	1 715	515	3 457	1 232	2 225	1 704	520
Sin nivel o Inicial	433	93	340	285	56	471	99	372	306	66
Primaria	1 507	513	994	770	224	1 550	560	990	770	220
Secundaria	593	253	340	233	107	621	273	348	247	101
Superior no universitaria	112	71	41	30	11	133	87	46	25	21
Superior universitaria	153	92	61	29	32	174	111	63	28	35
No sabe	569	115	453	368	86	508	102	406	329	77
Nivel de estudios alcanzado por la madre										
Total	3 367	1 138	2 229	1 715	515	3 457	1 232	2 225	1 704	520
Sin nivel o Inicial	1 010	236	773	624	149	1 025	260	765	627	138
Primaria	1 360	502	858	652	205	1 407	536	870	654	216
Secundaria	455	226	229	151	77	518	254	264	179	85
Superior no universitaria	71	45	26	14	11	77	55	22	12	10
Superior universitaria	64	48	15	9	6	75	43	31	12	19
No sabe	408	80	329	263	65	356	84	272	221	51

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática - Encuesta Nacional de Hogares 2007-2012.

Cuadro A4.3

PEA OCUPADA NO AGROPECUARIA POR EMPLEO FORMAL E INFORMAL DENTRO Y FUERA DEL SECTOR INFORMAL, SEGÚN CARACTERÍSTICAS LABORALES, 2007-2012
(Miles de personas)

Características laborales	2007						2008						2009						
	Empleo Formal		Empleo Informal		Empleo Informal		Empleo Formal		Empleo Informal		Empleo Informal		Empleo Formal		Empleo Informal		Empleo Informal		
	Total	Fuera del sector informal	Dentro del sector informal	Total	Fuera del sector informal	Dentro del sector informal	Total	Fuera del sector informal	Dentro del sector informal	Total	Fuera del sector informal	Dentro del sector informal	Total	Fuera del sector informal	Dentro del sector informal	Total	Fuera del sector informal	Dentro del sector informal	
Tipo de contrato laboral																			
Total	10196	2797	7399	4833	2566	10489	2960	7530	4893	2637	10781	3284	7497	4918	2578				
Contrato indefinido/plazo fijo	2438	1913	525	22	503	2607	2064	543	29	513	2760	2270	490	26	464				
Locación de servicios	292	24	268	2	266	379	32	347	3	344	371	46	325	6	319				
En período de prueba/Aprendizaje	54	4	50	3	47	73	6	68	4	63	44	5	39	1	38				
Sin contrato	3400	82	3318	1571	1747	3337	75	3262	1549	1714	3416	103	3313	1558	1755				
NEP	4012	774	3238	3235	3	4092	782	3310	3307	3	4190	860	3330	3328	2				
Tamaño de Empresa																			
Total	10196	2797	7399	4833	2566	10489	2960	7530	4893	2637	10781	3284	7497	4918	2578				
De 01 a 05 personas	6277	647	5630	4788	842	6336	691	5645	4845	800	6426	754	5671	4865	807				
De 06 a 10 personas	650	122	529	19	510	646	122	524	21	503	677	101	575	26	549				
De 11 a 30 personas	615	190	426	11	414	719	231	488	8	479	717	243	473	15	459				
De 31 a más personas	2642	1835	807	15	792	2773	1907	866	18	848	2944	2177	767	12	755				
NEP	12	4	8	0	8	15	8	7	0	7	18	9	9	1	9				
Categoría de Ocupación																			
Total	10196	2797	7399	4833	2566	10489	2960	7530	4893	2637	10781	3284	7497	4918	2578				
Empleado o patrono	549	274	275	275	0	521	265	256	256	0	557	286	270	270	0				
Trabajador independiente	3348	384	2963	2963	0	3477	425	3052	3052	0	3535	474	3061	3061	0				
Empleado	3142	1667	1475	301	1174	3292	1761	1531	308	1223	3358	1906	1452	304	1148				
Obrero	1976	460	1516	662	854	2099	501	1597	689	908	2196	602	1594	674	919				
Trabajador Familiar No Remunerado	643	0	643	610	33	598	0	598	563	35	629	0	629	579	51				
Trabajador del Hogar	516	12	504	0	504	478	7	470	0	470	476	15	460	0	460				
Otro	23	0	23	21	1	25	0	25	24	1	31	0	31	30	1				
Actividad Económica																			
Total	10196	2797	7399	4833	2566	10489	2960	7530	4893	2637	10781	3284	7497	4918	2578				
Agropecuaria y Pesca	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0				
Minería	158	78	81	64	17	167	88	79	56	23	159	76	83	70	13				
Manufactura	1593	449	1144	714	430	1594	444	1150	717	433	1561	482	1079	676	403				
Construcción	615	82	533	369	165	665	123	542	352	191	738	148	590	365	224				
Comercio	2637	457	2180	1837	343	2652	512	2140	1803	337	2683	543	2140	1779	361				
Transporte y Comunicaciones	1073	148	925	771	154	1157	180	977	817	160	1159	201	959	805	153				
Rest. y Alojamiento	810	87	722	587	136	866	99	767	610	158	917	124	794	625	169				
Gobierno *	1221	889	332	0	332	1224	872	352	0	352	1304	988	316	0	316				
Otros servicios	2089	608	1482	492	989	2164	641	1523	539	984	2259	722	1536	597	939				

Continúa...

Cuadro A4.3

PEA OCUPADA NO AGROPECUARIA POR EMPLEO FORMAL E INFORMAL DENTRO Y FUERA DEL SECTOR INFORMAL, SEGÚN CARACTERÍSTICAS LABORALES, 2007-2012
(Miles de personas)

Características laborales	2010						2011						2012						Conclusión.													
	Empleo Formal			Empleo Informal			Empleo Formal			Empleo Informal			Empleo Formal			Empleo Informal																
	Total	Dentro del sector informal	Fuera del sector informal	Total	Dentro del sector informal	Fuera del sector informal	Total	Dentro del sector informal	Fuera del sector informal	Total	Dentro del sector informal	Fuera del sector informal	Total	Dentro del sector informal	Fuera del sector informal	Total	Dentro del sector informal	Fuera del sector informal														
Tipo de contrato laboral																																
Total	11 213	3 384	7 830	5 192	2 637	11 366	3 731	7 635	5 117	2 518	11 708	3 894	7 814	5 166	2 649	2 740	2 273	467	23	444	3 027	2 500	527	26	501	3 390	2 686	704	34	670		
Contrato indefinido/plazo fijo	390	49	341	5	336	362	62	300	6	295	365	70	294	5	289	60	5	55	2	53	69	11	58	2	56	66	7	47	1	46		
Locación de servicios	3 575	126	3 449	1 646	1 803	3 480	147	3 333	1 675	1 658	3 442	159	3 283	1 643	1 639	4 448	930	3 518	3 516	2	4 427	1 011	3 416	3 408	9	4 454	968	3 486	3 482	4		
En período de prueba/Aprendizaje																NEP																
Tamaño de Empresa	11 213	3 384	7 830	5 192	2 637	11 366	3 731	7 635	5 117	2 518	11 708	3 894	7 814	5 166	2 649	6 749	808	5 941	5 136	805	6 730	906	5 824	5 062	762	6 755	891	5 864	4 868	996		
De 01 a 05 personas	710	141	569	25	544	690	155	535	22	513	713	170	543	205	338	De 06 a 10 personas	711	235	476	12	464	696	249	447	16	431	760	292	467	78	389	
De 11 a 30 personas	3 014	2 186	828	20	809	3 201	2 398	803	16	787	3 419	2 517	902	14	888	De 31 a más personas	30	14	16	0	16	48	23	26	1	25	61	23	38	0	37	
NEP																Categoría de Ocupación	11 213	3 384	7 830	5 192	2 637	11 366	3 731	7 635	5 117	2 518	11 708	3 894	7 814	5 166	2 649	
Empleado o patrono	609	302	307	307	0	569	296	273	273	0	611	344	267	267	0	Trabajador independiente	3 727	518	3 209	3 209	0	3 734	599	3 134	3 134	0	3 729	512	3 217	3 217	0	
Empleado	3 355	1 945	1 411	312	1 099	3 582	2 106	1 475	327	1 149	3 813	2 251	1 562	249	1 313	Obrero	2 391	608	1 784	752	1 032	2 386	710	1 676	734	942	2 475	761	1 714	789	925	
Obrero	628	0	628	587	41	652	0	652	624	28	651	0	651	619	32	Trabajador Familiar No Remunerado	476	11	465	0	465	416	19	397	0	397	404	26	379	0	379	
Trabajador del Hogar	26	0	26	25	1	27	0	27	24	3	25	0	25	24	1	Otro	1 197	127	1 070	1 070	0	1 197	127	1 070	1 070	0	1 197	127	1 070	1 070	0	
Otro	1 197	127	1 070	1 070	0	1 197	127	1 070	1 070	0	1 197	127	1 070	1 070	0	Actividad Económica	11 213	3 384	7 830	5 192	2 637	11 366	3 731	7 635	5 117	2 518	11 708	3 894	7 814	5 166	2 649	
Agropecuaria y Pesca	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	Agropecuaria y Pesca	176	92	84	69	15	201	106	95	81	14	205	113	92	67	25	
Minería	1 588	476	1 112	696	416	1 548	503	1 045	658	387	1 626	545	1 081	678	404	Manufactura	843	176	667	429	238	866	199	667	451	216	918	208	709	529	180	
Manufactura	2 792	586	2 206	1 854	352	2 789	636	2 154	1 784	370	2 939	681	2 257	1 816	441	Construcción	1 197	219	978	829	149	1 226	232	994	863	131	1 190	232	958	802	156	
Comercio	999	127	872	678	194	996	152	844	667	177	1 012	142	870	673	198	Transporte y Comunicaciones	1 286	965	320	0	320	1 349	1 064	285	0	285	1 400	1 072	328	0	328	
Rest. y Alojamiento	2 333	742	1 590	638	953	2 390	838	1 552	613	939	2 417	900	1 517	601	917	Gobierno *																
Gobierno *																Otros servicios																
Otros servicios																																

* Incluye Salud pública y Educación pública.

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática - Encuesta Nacional de Hogares 2007-2012.

Cuadro A4.4
PERÚ: PEA OCUPADA NO AGROPECUARIA POR EMPLEO FORMAL Y EMPLEO INFORMAL DENTRO Y FUERA DEL
SECTOR INFORMAL, SEGÚN CARACTERÍSTICAS GEOGRÁFICAS, 2007-2012
(Miles de personas)

Características geográficas	2007					2008				
	Empleo Total	Empleo Formal	Empleo Informal			Empleo Total	Empleo Formal	Empleo Informal		
			Total	Dentro del Sector Informal	Fuera del Sector Informal			Total	Dentro del Sector Informal	Fuera del Sector Informal
Área de residencia	10 196	2 797	7 399	4 833	2 566	10 489	2 960	7 530	4 893	2 637
Urbana	9 162	2 678	6 484	4 168	2 316	9 451	2 833	6 618	4 236	2 383
Rural	1 034	119	915	665	250	1 038	127	911	657	254
Región Natural	10 196	2 797	7 399	4 833	2 566	10 489	2 960	7 530	4 893	2 637
Lima Metropolitana	4 231	1 423	2 807	1 565	1 242	4 370	1 482	2 888	1 615	1 273
Resto de Costa 1/	2 521	587	1 934	1 386	548	2 538	622	1 916	1 371	545
Sierra	2 440	586	1 855	1 317	537	2 547	625	1 922	1 332	590
Selva	1 003	201	803	564	239	1 034	230	803	574	230
Niveles de urbanización	10 196	2 797	7 399	4 833	2 566	10 489	2 960	7 530	4 893	2 637
Lima Metropolitana	4 228	1 422	2 806	1 565	1 242	4 370	1 482	2 888	1 615	1 273
Capitales y grandes ciudades	3 868	1 005	2 863	1 992	871	4 042	1 085	2 957	2 041	916
Otras ciudades	1 066	251	815	611	204	1 038	265	773	579	194
Rural	1 034	119	915	665	250	1 038	127	911	657	254
Departamento	10 196	2 797	7 399	4 833	2 566	10 489	2 960	7 530	4 893	2 637
Amazonas	78	17	61	45	16	80	20	59	45	15
Áncash	317	78	239	153	86	330	78	252	166	86
Apurímac	79	20	59	42	17	86	23	63	44	20
Arequipa	485	150	335	228	107	498	164	334	207	126
Ayacucho	136	27	109	76	33	145	26	119	83	36
Cajamarca	332	60	272	195	77	334	67	267	195	72
Callao	431	151	280	157	123	439	153	286	163	123
Cusco	344	82	262	181	81	368	89	279	183	96
Huancavelica	65	15	50	31	18	68	16	53	35	18
Huánuco	177	35	142	105	37	178	34	144	98	46
Ica	271	82	189	134	55	286	84	202	147	55
Junín	405	99	306	209	96	407	104	303	215	89
La Libertad	580	131	448	313	135	586	138	448	319	129
Lambayeque	416	79	337	250	87	414	86	328	245	84
Lima	4 105	1 342	2 764	1 569	1 195	4 234	1 412	2 822	1 602	1 220
Loreto	283	57	225	156	69	300	77	222	157	65
Madre de Dios	47	14	33	26	8	48	13	35	28	7
Moquegua	61	25	35	23	13	63	28	35	24	10
Pasco	76	26	50	36	14	74	27	47	31	16
Piura	557	109	448	342	105	551	108	443	325	118
Puno	368	65	304	243	61	393	65	328	258	70
San Martín	196	47	149	108	41	207	52	155	109	46
Tacna	129	35	94	66	28	140	45	95	68	27
Tumbes	93	17	77	55	21	90	17	72	51	21
Ucayali	163	33	130	89	41	170	33	137	95	41

Continúa...

Cuadro A4.4
PERÚ: PEA OCUPADA NO AGROPECUARIA POR EMPLEO FORMAL Y EMPLEO INFORMAL DENTRO Y FUERA DEL
SECTOR INFORMAL, SEGÚN CARACTERÍSTICAS GEOGRÁFICAS, 2007-2012
(Miles de personas)

Características geográficas	2009					2010				
	Empleo Total	Empleo Formal	Empleo Informal			Empleo Total	Empleo Formal	Empleo Informal		
			Total	Dentro del Sector Informal	Fuera del Sector Informal			Total	Dentro del Sector Informal	Fuera del Sector Informal
Área de residencia	10 781	3 284	7 497	4 918	2 578	11 213	3 384	7 830	5 192	2 637
Urbana	9 720	3 152	6 569	4 242	2 326	10 110	3 239	6 872	4 504	2 367
Rural	1 061	133	928	676	252	1 103	145	958	688	270
Región Natural	10 781	3 284	7 497	4 918	2 578	11 213	3 384	7 830	5 192	2 637
Lima Metropolitana	4 455	1 677	2 778	1 564	1 214	4 620	1 702	2 918	1 729	1 189
Resto de Costa 1/	2 657	679	1 977	1 427	550	2 749	703	2 046	1 447	598
Sierra	2 631	689	1 942	1 351	591	2 715	717	1 998	1 399	599
Selva	1 038	239	800	576	224	1 129	262	868	617	251
Niveles de urbanización	10 781	3 284	7 497	4 918	2 578	11 213	3 384	7 830	5 192	2 637
Lima Metropolitana	4 455	1 677	2 778	1 564	1 214	4 620	1 702	2 918	1 729	1 189
Capitales y grandes ciudades	4 109	1 191	2 918	2 044	873	4 278	1 251	3 026	2 116	910
Otras ciudades	1 156	283	873	633	240	1 213	286	927	659	268
Rural	1 061	133	928	676	252	1 103	145	958	688	270
Departamento	10 781	3 284	7 497	4 918	2 578	11 213	3 384	7 830	5 192	2 637
Amazonas	89	22	67	48	19	95	23	73	52	21
Áncash	349	79	270	180	90	364	97	267	177	90
Apurímac	83	21	62	45	16	88	23	65	44	21
Arequipa	503	182	321	213	108	521	195	326	211	114
Ayacucho	143	29	114	78	36	155	32	123	86	37
Cajamarca	344	82	263	178	84	361	88	272	185	87
Callao	464	197	267	166	101	475	188	287	169	118
Cusco	390	104	286	188	98	397	94	302	209	93
Huancavelica	73	19	54	37	18	75	21	53	36	17
Huánuco	185	39	146	103	43	189	43	146	101	45
Ica	299	97	202	150	52	308	101	206	155	51
Junín	399	103	296	217	79	436	93	342	246	96
La Libertad	635	152	483	344	139	657	169	488	331	157
Lambayeque	438	83	355	258	97	457	86	370	271	99
Lima	4 297	1 563	2 734	1 565	1 169	4 451	1 595	2 856	1 719	1 137
Loreto	292	68	224	159	66	310	78	232	164	68
Madre de Dios	50	16	35	29	6	54	14	39	33	7
Moquegua	64	32	33	24	9	72	34	37	26	12
Pasco	84	30	54	37	17	87	33	54	38	16
Piura	593	129	464	330	134	594	117	477	342	135
Puno	399	78	321	254	67	410	77	333	262	71
San Martín	203	54	149	106	43	232	63	169	114	55
Tacna	130	47	83	57	26	143	56	86	57	29
Tumbes	96	23	72	52	20	101	22	79	56	23
Ucayali	178	37	141	101	40	185	39	146	107	38

Continúa...

Cuadro A4.4
PERÚ: PEA OCUPADA NO AGROPECUARIA POR EMPLEO FORMAL Y EMPLEO INFORMAL DENTRO Y FUERA DEL
SECTOR INFORMAL, SEGÚN CARACTERÍSTICAS GEOGRÁFICAS, 2007-2012
(Miles de personas)

Características geográficas	2011					2012					Conclusión.
	Empleo Total	Empleo Formal	Empleo Informal			Empleo Total	Empleo Formal	Empleo Informal			
			Total	Dentro del Sector Informal	Fuera del Sector Informal			Total	Dentro del Sector Informal	Fuera del Sector Informal	
Área de residencia	11 366	3 731	7 635	5 117	2 518	11 708	3 894	7 814	5 166	2 649	
Urbana	10 319	3 590	6 729	4 450	2 279	10 643	3 747	6 896	4 506	2 389	
Rural	1 046	140	906	667	239	1 065	146	919	659	259	
Región Natural	11 366	3 731	7 635	5 117	2 518	11 708	3 894	7 814	5 166	2 649	
Lima Metropolitana	4 707	1 916	2 791	1 601	1 189	4 855	1 958	2 897	1 699	1 198	
Resto de Costa 1/	2 780	755	2 025	1 475	549	2 855	827	2 028	1 439	589	
Sierra	2 754	788	1 967	1 411	555	2 842	800	2 043	1 407	636	
Selva	1 125	272	853	629	224	1 156	310	846	621	225	
Niveles de urbanización	11 366	3 731	7 635	5 117	2 518	11 708	3 894	7 814	5 166	2 649	
Lima Metropolitana	4 705	1 916	2 789	1 601	1 189	4 855	1 958	2 897	1 699	1 198	
Capitales y grandes ciudades	4 309	1 303	3 006	2 130	876	4 471	1 428	3 043	2 103	940	
Otras ciudades	1 305	371	933	719	214	1 317	362	955	704	251	
Rural	1 046	140	906	667	239	1 065	146	919	659	259	
Departamento	11 366	3 731	7 635	5 117	2 518	11 708	3 894	7 814	5 166	2 649	
Amazonas	89	24	65	47	18	87	28	59	47	12	
Áncash	375	98	277	176	100	384	111	273	186	88	
Apurímac	101	26	76	56	19	102	14	88	57	31	
Arequipa	529	195	334	224	109	545	207	337	216	122	
Ayacucho	159	36	123	94	29	149	38	111	81	30	
Cajamarca	354	103	250	184	67	360	97	264	192	71	
Callao	477	186	291	176	115	483	197	286	175	111	
Cusco	423	118	304	211	94	463	131	332	204	128	
Huancavelica	80	20	60	42	18	78	20	58	40	17	
Huánuco	202	51	151	112	39	205	59	146	102	44	
Ica	317	104	213	163	50	318	107	211	158	54	
Junín	430	114	316	227	88	433	114	319	235	85	
La Libertad	643	175	467	333	134	680	200	481	309	172	
Lambayeque	465	95	370	280	91	468	111	357	270	87	
Lima	4 553	1 838	2 714	1 580	1 135	4 702	1 863	2 840	1 674	1 166	
Loreto	308	72	236	166	70	326	85	241	175	66	
Madre de Dios	53	14	39	32	7	56	18	39	30	9	
Moquegua	67	30	37	26	11	73	35	38	26	12	
Pasco	86	30	56	39	17	85	31	54	36	19	
Piura	592	143	449	331	118	613	151	462	345	117	
Puno	407	77	330	266	64	426	74	352	278	74	
San Martín	226	58	167	122	45	224	75	150	107	42	
Tacna	146	49	97	71	26	145	52	93	60	33	
Tumbes	100	24	76	54	22	104	26	78	58	20	
Ucayali	188	50	138	105	33	194	50	144	107	37	

Nota: 1/ Excluye Lima Metropolitana.

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática - Encuesta Nacional de Hogares 2007-2012.

A5 Hogares por origen de ingreso laboral

Cuadro N° A5.1
PERÚ: HOGARES POR ORIGEN DE INGRESO LABORAL SEGÚN PRINCIPALES CARACTERÍSTICAS GEOGRÁFICAS, 2007-2012
(Miles de hogares)

Características del geográficas	2007				2008				2009			
	Total	Ingreso 100% de empleo formal	Ingreso 100% de empleo en el SI	Resto	Total	Ingreso 100% de empleo formal	Ingreso 100% de empleo en el SI	Resto	Total	Ingreso 100% de empleo formal	Ingreso 100% de empleo en el SI	Resto
Área de residencia	6 839	732	2 943	3 164	7 064	793	2 949	3 321	7 187	861	2 926	3 400
Urbana	4 961	708	1 447	2 806	5 202	773	1 494	2 935	5 311	844	1 461	3 006
Rural	1 879	25	1 496	358	1 862	20	1 455	387	1 876	16	1 466	394
Niveles de urbanización	6 839	732	2 943	3 164	7 064	793	2 949	3 321	7 187	861	2 926	3 400
Lima Metropolitana	2 070	353	372	1 346	2 184	393	413	1 378	2 239	441	375	1 423
Capitales y grandes ciudades	2 137	278	723	1 136	2 233	295	710	1 227	2 273	330	727	1 215
Otras ciudades	754	76	352	325	785	85	371	329	799	74	358	367
Rural	1 879	25	1 496	358	1 862	20	1 455	387	1 876	16	1 466	394
Departamento	6 839	732	2 943	3 164	7 064	793	2 949	3 321	7 187	861	2 926	3 400
Amazonas	95	4	66	25	97	5	67	25	97	4	65	27
Áncash	269	20	134	115	274	21	135	118	271	18	128	125
Apurímac	114	7	79	27	115	7	76	32	117	6	74	36
Arequipa	306	38	123	145	327	45	114	168	320	52	106	161
Ayacucho	150	8	95	48	154	7	98	49	161	7	103	50
Cajamarca	324	14	220	90	351	15	238	98	358	20	228	109
Callao	204	36	36	132	219	35	45	139	226	44	40	142
Cusco	330	28	181	121	323	23	170	129	324	27	173	125
Huancavelica	110	7	79	24	117	7	82	28	116	8	78	30
Huánuco	181	9	123	49	193	8	123	62	187	10	121	57
Ica	184	29	62	92	183	27	59	98	186	27	60	99
Junín	321	34	163	124	322	34	162	126	316	30	165	121
La Libertad	414	38	191	185	402	36	192	174	424	38	195	191
Lambayeque	264	19	129	117	272	25	120	127	278	25	124	129
Lima	2 080	335	430	1 315	2 189	381	461	1 348	2 239	423	437	1 379
Loreto	181	9	96	76	179	13	85	81	180	12	94	75
Madre de Dios	27	4	13	10	28	3	14	11	30	5	14	11
Moquegua	51	9	19	23	51	10	19	22	50	10	20	20
Pasco	71	12	36	23	75	14	35	26	76	10	36	30
Piura	397	24	217	155	413	24	209	180	428	31	205	192
Puno	352	15	237	100	356	18	239	99	367	15	246	107
San Martín	178	12	108	58	182	13	104	66	189	14	110	65
Tacna	87	11	36	40	90	15	34	42	89	15	32	42
Tumbes	52	3	24	25	54	3	24	27	55	5	23	27
Ucayali	98	8	46	44	98	4	46	48	102	6	47	48

Continúa...

Cuadro N° A5.1
PERÚ: HOGARES POR ORIGEN DE INGRESO LABORAL SEGÚN PRINCIPALES CARACTERÍSTICAS GEOGRÁFICAS, 2007-2012
(Miles de hogares)

Características del geográficas	Conclusión.											
	2010				2011				2012			
	Total	Ingreso 100% de empleo formal	Ingreso 100% de empleo en el SI	Resto	Total	Ingreso 100% de empleo formal	Ingreso 100% de empleo en el SI	Resto	Total	Ingreso 100% de empleo formal	Ingreso 100% de empleo en el SI	Resto
Área de residencia	7 365	853	2 977	3 535	7 528	948	3 106	3 474	7 813	1 047	3 121	3 646
Urbana	5 499	832	1 545	3 122	5 616	926	1 582	3 108	5 857	1 026	1 595	3 236
Rural	1 866	21	1 433	412	1 912	22	1 524	366	1 956	21	1 526	409
Niveles de urbanización	7 365	853	2 977	3 535	7 528	948	3 106	3 474	7 813	1 047	3 121	3 646
Lima Metropolitana	2 292	425	428	1 439	2 310	479	400	1 431	2 384	509	415	1 460
Capitales y grandes ciudades	2 341	329	741	1 270	2 364	348	754	1 263	2 498	408	755	1 335
Otras ciudades	867	78	375	414	942	100	428	415	974	109	425	441
Rural	1 866	21	1 433	412	1 912	22	1 524	366	1 956	21	1 526	409
Departamento	7 365	853	2 977	3 535	7 528	948	3 106	3 474	7 813	1 047	3 121	3 646
Amazonas	95	4	62	28	104	4	72	28	109	8	73	28
Áncash	270	22	117	131	273	22	123	128	298	30	140	128
Apurímac	117	4	73	40	120	4	79	37	123	4	84	35
Arequipa	338	54	108	176	336	55	111	170	355	61	108	185
Ayacucho	167	8	107	52	176	9	116	51	180	7	117	56
Cajamarca	361	16	236	109	367	28	237	101	394	31	253	110
Callao	227	42	42	144	235	42	42	150	242	48	46	148
Cusco	329	20	171	137	345	34	187	124	353	30	172	151
Huancavelica	119	7	78	34	124	7	84	32	128	9	87	33
Huánuco	199	11	122	65	198	10	129	59	214	16	129	69
Ica	195	33	62	99	193	29	57	107	205	35	60	110
Junín	334	35	173	125	363	36	194	133	375	36	201	138
La Libertad	447	41	189	217	439	47	192	200	465	60	179	227
Lambayeque	276	21	122	132	289	27	133	129	296	35	129	132
Lima	2 298	408	490	1 399	2 313	464	457	1 392	2 383	491	459	1 433
Loreto	190	11	92	87	200	11	100	89	201	12	101	88
Madre de Dios	32	3	16	13	32	3	17	12	35	5	15	14
Moquegua	51	11	16	23	52	9	20	23	54	10	18	25
Pasco	76	10	33	33	79	9	38	31	79	11	38	31
Piura	430	30	216	184	443	39	226	177	446	39	223	184
Puno	370	18	243	108	394	16	265	112	407	18	266	124
San Martín	192	12	107	73	195	12	117	66	205	15	117	73
Tacna	95	17	29	48	94	15	35	44	97	19	34	45
Tumbes	54	3	22	29	57	5	23	29	59	6	23	30
Ucayali	105	9	49	47	107	10	49	48	110	12	50	49

Nota: 1/ Excluye Lima Metropolitana.

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática - Encuesta Nacional de Hogares 2007-2012.

Cuadro N° A5.2
PERÚ: HOGARES POR ORIGEN DE INGRESO LABORAL SEGÚN PRINCIPALES CARACTERÍSTICAS, 2007-2012
(Miles de hogares)

Principales características	2007				2008				2009			
	Total	Ingreso 100% de empleo formal	Ingreso 100% de empleo en el SI	Resto	Total	Ingreso 100% de empleo formal	Ingreso 100% de empleo en el SI	Resto	Total	Ingreso 100% de empleo formal	Ingreso 100% de empleo en el SI	Resto
Tipología de hogar	6839	732	2943	3164	7064	793	2949	3321	7187	861	2926	3400
Unipersonal 1/	686	77	344	265	697	95	327	275	745	103	349	293
Nuclear 2/	4067	485	1856	1726	4232	512	1869	1851	4315	566	1850	1899
Extendido 3/	1448	103	524	821	1533	117	557	859	1564	124	554	885
Compuesto 4/	315	29	107	179	271	23	74	174	253	31	60	162
Sin núcleo 5/	324	38	112	173	330	45	123	163	310	36	114	160
Tipo de abastecimiento de agua en el hogar	6839	732	2943	3164	7064	793	2949	3321	7187	861	2926	3400
Red pública, dentro de la vivienda	4328	620	1373	2334	4482	664	1374	2444	4727	725	1447	2555
Red pública, fuera de la vivienda pero dentro del edificio	459	56	182	221	514	66	195	253	489	65	185	239
Pilón de uso público	168	10	79	79	168	9	78	81	151	11	74	67
Camión - cisterna u otro similar	258	13	97	148	222	15	89	119	196	20	64	112
Pozo	285	13	183	89	262	10	170	82	279	10	181	88
Río, acequia, manantial o similar	1051	9	877	164	1085	13	873	200	1055	15	832	208
Otra	291	11	151	128	331	17	171	142	291	15	145	132
Tipo de alumbrado del hogar	6839	732	2943	3164	7064	793	2949	3321	7187	861	2926	3400
Electricidad	5607	722	1930	2956	5982	787	2054	3141	6211	853	2136	3222
Kerosene	741	2	636	103	572	2	496	75	444	1	380	63
Petróleo/gas	58	0	51	6	66	0	54	12	66	0	57	9
Vela	827	14	630	183	758	7	590	161	687	6	527	154
Generador	8	0	7	1	11	0	8	3	12	0	9	3
Otro	49	1	39	9	53	0	42	11	64	1	53	9
No utiliza alumbrado en el hogar	9	0	7	2	24	0	18	5	28	1	22	5
Tipo de servicio eléctrico del hogar	5607	722	1930	2956	5982	787	2054	3141	6211	853	2136	3222
Con medidor exclusivo	3910	495	1313	2103	4224	554	1384	2286	4442	596	1485	2360
Con medidor uso colectivo	1682	226	609	847	1750	233	667	850	1759	257	647	856
Otro	15	1	8	7	8	0	3	5	10	0	4	6
	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
TIC en el hogar	6839	732	2943	3164	7064	793	2949	3321	7187	861	2926	3400
Telefono	2122	423	324	1375	2255	450	369	1436	2305	485	354	1466
Celular	3080	502	718	1861	4219	624	1202	2393	4816	732	1439	2645
TV. cable	1164	263	160	741	1414	318	228	867	1662	410	271	981
Internet	454	131	22	301	610	169	44	397	792	240	53	500
Sin teléfono fijo, celular, tv cable o internet	2976	101	2027	848	2277	70	1616	591	1853	45	1351	457

Continúa...

Cuadro N° A5.2
PERÚ: HOGARES POR ORIGEN DE INGRESO LABORAL SEGÚN PRINCIPALES CARACTERÍSTICAS, 2007-2012
(Miles de hogares)

Principales características	Conclusión.											
	2010				2011				2012			
	Total	Ingreso 100% de empleo formal	Ingreso 100% de empleo en el SI	Resto	Total	Ingreso 100% de empleo formal	Ingreso 100% de empleo en el SI	Resto	Total	Ingreso 100% de empleo formal	Ingreso 100% de empleo en el SI	Resto
Tipología de hogar	7365	853	2977	3535	7528	948	3106	3474	7813	1047	3121	3646
Unipersonal 1/	769	96	371	302	779	116	402	261	892	127	450	315
Nuclear 2/	4457	555	1893	2010	4510	602	1949	1959	4656	668	1942	2046
Extendido 3/	1597	139	524	933	1684	158	574	953	1732	188	556	988
Compuesto 4/	242	22	65	156	237	23	71	144	205	19	53	133
Sin núcleo 5/	300	41	125	134	317	50	110	157	329	45	120	164
Tipo de abastecimiento de agua en el hogar	7365	853	2977	3535	7528	948	3106	3474	7813	1047	3121	3646
Red pública, dentro de la vivienda	5004	728	1573	2703	5164	793	1646	2725	5857	924	1945	2989
Red pública, fuera de la vivienda pero dentro del edificio	515	67	192	256	522	88	185	248	453	63	169	221
Pilón de uso público	140	6	60	74	130	16	63	50	134	7	66	61
Camión - cisterna u otro similar	173	15	68	91	142	10	54	78	142	17	52	73
Pozo	269	10	172	88	248	9	168	71	181	7	120	54
Río, acequia, manantial o similar	1003	15	779	209	1073	19	861	194	697	11	568	118
Otra	262	13	134	115	249	13	129	107	349	17	201	130
Tipo de alumbrado del hogar	7365	853	2977	3535	7528	948	3106	3474	7813	1047	3121	3646
Electricidad	6490	849	2260	3382	6753	943	2441	3369	7118	1043	2534	3541
Kerosene	285	1	243	41	99	1	84	14	43	0	39	4
Petróleo/gas	104	0	89	14	129	0	114	16	119	1	101	18
Vela	587	3	461	123	541	5	456	81	467	3	386	78
Generador	17	0	12	4	21	1	15	6	19	0	14	4
Otro	85	1	70	14	91	1	80	10	83	0	71	11
No utiliza alumbrado en el hogar	37	0	29	7	44	0	37	6	71	0	60	11
Tipo de servicio eléctrico del hogar	6490	849	2260	3382	6753	943	2441	3369	7118	1043	2534	3541
Con medidor exclusivo	4700	622	1587	2491	4972	680	1800	2492	5277	782	1863	2632
Con medidor uso colectivo	1782	225	668	889	1759	261	632	866	1835	261	669	906
Otro	9	1	5	2	22	2	9	11	5	0	2	3
	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
TIC en el hogar	7365	853	2977	3535	7528	948	3106	3474	7813	1047	3121	3646
Telefono	2242	473	369	1400	2247	516	360	1370	2300	572	317	1411
Celular	5381	761	1720	2900	5665	871	1883	2911	6230	981	2068	3181
TV. cable	1915	413	355	1147	2244	517	412	1314	2491	578	442	1471
Internet	960	265	85	610	1233	365	104	764	1575	466	132	977
Sin teléfono fijo, celular, tv cable o internet	1564	35	1132	397	1411	24	1081	306	1250	27	955	269

1/ Hogar unipersonal es aquel que está constituido por una sola persona.

2/ Hogares nucleares son aquellos conformados por el jefe(a) de hogar y su cónyuge con hijos o sin hijos o sólo jefe(a) con hijos(as).

3/ Hogares extendidos son aquellos hogares nucleares más otros parientes.

4/ Hogares compuestos son aquellos hogares nucleares o extendidos más otros no parientes (excluidos los trabajadores domésticos).

5/ Hogares sin núcleo, son aquellos conformados por jefe(a) sin cónyuge ni hijos, pero pueden haber otras relaciones de parentesco.

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática - Encuesta Nacional de Hogares 2007-2012.

Cuadro N° A5.3
PERÚ: VIVIENDAS POR ORIGEN DE INGRESO LABORAL DEL HOGAR SEGÚN PRINCIPALES CARACTERÍSTICAS, 2007-2012
(Miles de hogares)

Principales características	2007				2008				2009			
	Total	Ingreso 100% de empleo Formal	Ingreso 100% de empleo en el SI	Resto	Total	Ingreso 100% de empleo Formal	Ingreso 100% de empleo en el SI	Resto	Total	Ingreso 100% de empleo Formal	Ingreso 100% de empleo en el SI	Resto
Tipo de vivienda	6 655	699	2 881	3 075	6 842	750	2 870	3 222	6 984	824	2 870	3 289
Casa independiente	5 659	520	2 532	2 607	5 856	578	2 544	2 734	5 961	604	2 567	2 790
Departamento en edificio	364	117	42	205	363	106	45	212	421	137	43	241
Vivienda en quinta	103	16	19	68	108	16	20	71	113	28	21	64
Vivienda en casa de vecindad (Callejón, solar o corralón)	318	42	132	143	335	42	132	161	357	50	141	167
Choza o cabaña	147	0	133	13	121	0	107	14	94	0	83	11
Vivienda improvisada	56	3	21	32	49	6	19	25	31	3	15	13
Otro	8	0	2	6	11	3	3	5	6	1	2	3
El material predominante en las paredes exteriores es :	6 655	699	2 881	3 075	6 842	750	2 870	3 222	6 984	824	2 870	3 289
Ladrillo o bloque de cemento	3 210	554	744	1 912	3 377	597	751	2 029	3 500	670	766	2 065
Piedra o sillar con cal o cemento	56	5	24	27	43	5	15	23	50	9	18	23
Adobe	1 898	90	1 172	635	1 903	92	1 171	640	1 940	87	1 166	686
Tapia	480	14	346	119	487	14	342	130	489	16	339	134
Quincha (caña con barro)	131	3	74	54	123	8	71	44	126	7	70	49
Piedra con barro	83	1	71	11	75	1	64	10	64	1	52	11
Madera	388	17	218	154	429	17	246	166	458	18	270	170
Estera	63	3	28	32	76	6	34	36	61	3	31	27
Otro material	346	11	205	130	330	11	176	143	296	13	158	125
El material predominante en los pisos es :	6 655	699	2 881	3 075	6 842	750	2 870	3 222	6 984	824	2 870	3 289
Parquet o madera pulida	355	105	23	227	400	119	33	249	377	128	29	220
Láminas asfálticas, vinílicos o similares	202	56	23	123	207	63	23	122	247	69	26	152
Losetas, terrazos o similares	500	118	61	321	569	121	72	376	604	143	80	381
Madera (entablados)	356	37	179	140	375	43	181	152	383	38	194	151
Cemento	2 775	331	874	1 569	2 877	354	894	1 628	3 011	401	921	1 688
Tierra	2 389	51	1 663	674	2 360	47	1 632	682	2 306	42	1 584	680
Otro material	79	1	58	20	55	5	36	14	56	4	36	16
El material predominante en los techos es:	6 655	699	2 881	3 075	6 842	750	2 870	3 222	6 984	824	2 870	3 289
Concreto armado	2 422	468	479	1 476	2 564	506	501	1 556	2 673	582	497	1 594
Madera	158	16	55	88	168	23	55	91	165	24	45	96
Tejas	707	27	479	201	674	22	463	189	698	28	451	219
Planchas de calamina, fibra de cemento o similares	2 419	144	1 309	965	2 522	147	1 316	1 058	2 597	160	1 349	1 089
Caña o estera con torta de barro	320	30	129	161	289	26	127	136	282	18	133	131
Estera	164	10	64	90	157	15	62	79	134	8	60	67
Paja, hojas de palmera	401	1	339	62	371	2	305	64	350	1	299	50
Otro material	63	3	28	32	98	10	40	48	84	4	37	43
¿ Cuántas habitaciones en total tiene la vivienda ?	3	4	3	4	3	4	3	4	3	4	3	4
¿ Cuántas habitaciones para dormir	2	2	1	2	2	2	1	2	2	2	1	2
La vivienda que ocupa su hogar es :	6 839	732	2 943	3 164	7 064	793	2 949	3 321	7 187	861	2 926	3 400
Alquilada	674	122	195	357	713	153	178	382	759	173	195	391
Propia, totalmente pagada	4 577	428	2 130	2 019	4 787	459	2 154	2 175	4 730	457	2 123	2 150
Propia, por inversión	385	20	139	226	317	16	128	173	393	31	125	237
Propia, comprándola a plazos	60	14	8	38	74	24	11	39	79	25	9	44
Cedida por el centro de trabajo	67	14	20	33	59	16	16	27	52	12	17	23
Cedida por otro hogar o institución	1 066	133	447	487	1 104	124	458	521	1 170	163	455	553
Otra forma	10	2	3	5	10	2	3	5	4	0	2	2

Continúa...

Cuadro N° A5.3
PERÚ: VIVIENDAS POR ORIGEN DE INGRESO LABORAL DEL HOGAR SEGÚN PRINCIPALES CARACTERÍSTICAS, 2007-2012
(Miles de hogares)

Principales características	Conclusión.											
	2010				2011				2012			
	Total	Ingreso 100% de empleo Formal	Ingreso 100% de empleo en el SI	Resto	Total	Ingreso 100% de empleo Formal	Ingreso 100% de empleo en el SI	Resto	Total	Ingreso 100% de empleo Formal	Ingreso 100% de empleo en el SI	Resto
Tipo de vivienda	7 178	825	2 925	3 428	7 338	921	3 035	3 382	7 637	1 016	3 065	3 556
Casa independiente	6 018	606	2 562	2 851	6 185	672	2 673	2 840	6 535	793	2 721	3 022
Departamento en edificio	469	147	55	268	471	158	52	260	424	146	43	235
Vivienda en quinta	122	24	20	78	116	27	22	67	125	28	16	82
Vivienda en casa de vecindad (Callejón, solar o corralón)	395	46	151	198	389	62	141	186	393	47	159	187
Choza o cabaña	143	0	123	20	149	0	134	14	136	1	118	17
Vivienda improvisada	28	2	13	13	24	1	10	13	22	1	8	12
Otro	3	0	2	1	4	0	2	2	2	0	0	2
El material predominante en las paredes exteriores es :	7 178	825	2 925	3 428	7 338	921	3 035	3 382	7 637	1 016	3 065	3 556
Ladrillo o bloque de cemento	3 692	676	851	2 165	3 716	733	834	2 149	3 930	814	869	2 246
Piedra o sillar con cal o cemento	51	3	19	29	49	8	22	19	63	9	19	36
Adobe	1 963	85	1 161	717	2 034	112	1 238	684	2 093	114	1 221	758
Tapia	493	18	339	136	490	15	342	133	511	18	361	132
Quincha (caña con barro)	120	8	63	49	130	7	76	48	136	13	77	46
Piedra con barro	65	1	50	15	73	1	63	9	78	1	65	13
Madera	437	17	255	165	508	26	278	204	535	35	299	202
Estera	42	2	23	17	51	3	27	21	34	2	16	16
Otro material	314	13	165	136	285	15	155	115	256	11	137	108
El material predominante en los pisos es :	7 178	825	2 925	3 428	7 338	921	3 035	3 382	7 637	1 016	3 065	3 556
Parquet o madera pulida	378	113	32	233	376	127	26	223	361	120	24	217
Láminas asfálticas, vinílicos o similares	278	90	30	157	283	90	36	158	296	105	29	162
Losetas, terrazos o similares	622	159	90	372	651	177	89	385	780	241	82	457
Madera (entablados)	387	37	198	152	408	47	207	154	427	39	221	167
Cemento	3 177	376	981	1 820	3 270	431	1 032	1 807	3 448	458	1 083	1 908
Tierra	2 269	48	1 548	673	2 301	49	1 610	642	2 276	51	1 594	631
Otro material	68	2	46	21	49	1	36	12	47	2	31	14
El material predominante en los techos es:	7 178	825	2 925	3 428	7 338	921	3 035	3 382	7 637	1 016	3 065	3 556
Concreto armado	2 803	577	555	1 670	2 838	626	554	1 659	2 999	698	546	1 756
Madera	146	23	40	82	133	24	34	75	141	27	37	76
Tejas	705	28	453	223	742	35	480	226	744	36	482	226
Planchas de calamina, fibra de cemento o similares	2 709	158	1 399	1 151	2 818	193	1 486	1 138	2 976	204	1 551	1 222
Caña o estera con torta de barro	265	27	107	131	278	26	107	145	297	32	110	155
Estera	96	4	44	48	97	5	41	50	94	8	39	48
Paja, hojas de palmera	338	1	273	64	335	1	289	45	322	4	274	44
Otro material	117	6	53	58	96	10	42	44	63	8	26	29
¿ Cuántas habitaciones en total tiene la vivienda ?	4	4	3	4	4	4	3	4	4	4	3	4
¿ Cuántas habitaciones para dormir	2	2	1	2	2	2	2	2	2	2	2	2
La vivienda que ocupa su hogar es :	7 365	853	2 977	3 535	7 528	948	3 106	3 474	7 813	1 047	3 121	3 646
Alquilada	731	154	189	387	690	158	183	349	699	176	174	349
Propia, totalmente pagada	4 888	488	2 140	2 260	5 105	550	2 298	2 256	5 359	637	2 337	2 385
Propia, por invasión	422	32	154	236	426	29	147	249	446	39	148	258
Propia, comprándola a plazos	73	26	10	37	50	17	8	25	48	13	3	33
Cedida por el centro de trabajo	56	17	18	22	41	12	13	16	40	12	11	18
Cedida por otro hogar o institución	1 185	136	462	587	1 210	180	455	575	1 218	170	447	601
Otra forma	11	1	5	6	7	1	3	3	4	1	1	2

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática - Encuesta Nacional de Hogares 2007-2012.

Cuadro N° A5.4
PERÚ: HOGARES POR ORIGEN DE INGRESO LABORAL SEGÚN PRINCIPALES CARACTERÍSTICAS ECONÓMICAS, 2007-2012
(Miles de hogares)

Características económicas	2007			2008			2009		
	Total	Ingreso 100% de empleo en el SI	Resto	Total	Ingreso 100% de empleo en el SI	Resto	Total	Ingreso 100% de empleo Formal	Resto
Promedio de miembros del hogar	4,2	3,6	4,4	4,1	3,5	4,4	4,1	3,5	4,4
Promedio de perceptores de ingresos	2,1	1,8	2,5	2,2	1,8	2,6	2,2	1,8	2,6
N° de perceptores por hogar	6 839	732	3 164	7 064	793	3 321	7 187	861	3 400
Sin perceptor de ingreso	399	0	399	430	0	430	436	0	436
Con 1 perceptor	2 874	499	508	2 936	571	530	2 951	588	554
Con 2 perceptores	2 225	202	1 215	2 276	194	1 240	2 344	237	1 275
Con 3 y más perceptores	1 341	32	1 042	1 422	29	1 121	1 455	36	1 134
Deciles de ingreso	6 839	732	3 164	7 064	793	3 321	7 187	861	3 400
1	684	3	81	706	3	91	719	1	94
2	684	4	139	706	7	166	719	12	169
3	684	15	227	707	21	256	719	31	248
4	684	32	272	706	35	303	718	43	331
5	684	45	346	706	61	362	719	68	377
6	684	62	398	706	69	428	719	67	423
7	684	81	424	707	87	445	718	102	440
8	684	118	436	707	120	426	719	125	469
9	684	149	441	706	165	436	719	159	447
10	684	225	401	706	225	409	718	251	401
Condición de pobreza	6 839	732	3 164	7 064	793	3 321	7 187	861	3 400
Pobre extremo	625	2	86	624	1	93	571	1	87
Pobreno extremo	1 846	61	668	1 585	55	570	1 462	49	489
No pobre	4 368	670	2 410	4 855	737	2 658	5 153	811	2 823

Continúa...

Cuadro N° A5.4
PERÚ: HOGARES POR ORIGEN DE INGRESO LABORAL SEGÚN PRINCIPALES CARACTERÍSTICAS ECONÓMICAS, 2007-2012
(Miles de hogares)

Características económicas	2010						2011						2012						Conclusión.
	Ingreso 100% de empleo Formal		Ingreso 100% de empleo en el SI		Resto		Ingreso 100% de empleo Formal		Ingreso 100% de empleo en el SI		Resto		Ingreso 100% de empleo Formal		Ingreso 100% de empleo en el SI		Resto		
	Total		Total		Total		Total		Total		Total		Total		Total		Total		
Promedio de miembros del hogar	4,0	3,5	3,8	3,8	4,0	4,3	3,5	3,8	3,8	4,3	4,3	3,5	3,5	3,9	3,5	3,7	4,3	4,3	
Promedio de perceptores de ingresos	2,3	1,9	2,0	1,9	2,3	2,7	1,9	1,9	1,9	2,7	2,7	1,9	1,9	2,3	1,9	1,9	2,7	2,7	
N° de perceptores por hogar	7 365	853	2 977	3 535	7 528	3 535	948	3 106	3 106	3 474	3 474	1 047	1 047	7 813	1 047	3 121	3 646	3 646	
Sin perceptor de ingreso	425	0	0	425	449	0	0	0	0	449	449	0	0	484	0	0	484	484	
Con 1 perceptor	2 970	591	1 822	557	3 061	591	591	1 972	1 972	499	499	697	697	3 175	697	1 968	510	510	
Con 2 perceptores	2 431	220	873	1 339	2 474	293	293	866	866	1 315	1 315	297	297	2 579	297	882	1 400	1 400	
Con 3 y más perceptores	1 539	42	283	1 214	1 543	64	64	268	268	1 211	1 211	53	53	1 575	53	271	1 252	1 252	
Deciles de ingreso	7 365	853	2 977	3 535	7 528	3 535	948	3 106	3 106	3 474	3 474	1 047	1 047	7 813	1 047	3 121	3 646	3 646	
1	737	8	625	104	753	104	5	655	655	93	93	3	3	781	3	685	93	93	
2	737	10	539	188	753	188	15	567	567	171	171	11	11	781	11	588	183	183	
3	736	25	441	269	753	269	31	470	470	252	252	38	38	782	38	470	274	274	
4	737	37	350	349	753	349	49	363	363	340	340	58	58	781	58	365	358	358	
5	737	78	284	375	753	375	70	301	301	382	382	63	63	782	63	278	440	440	
6	736	81	220	436	753	436	78	229	229	445	445	100	100	781	100	224	458	458	
7	737	88	202	447	753	447	124	175	175	453	453	134	134	781	134	183	464	464	
8	736	124	146	466	752	466	133	149	149	470	470	150	150	781	150	143	489	489	
9	736	148	95	492	753	492	160	130	130	462	462	188	188	781	188	115	479	479	
10	737	253	75	408	753	408	281	66	66	405	405	302	302	781	302	71	408	408	
Condición de pobreza	7 365	853	2 977	3 535	7 528	3 535	948	3 106	3 106	3 474	3 474	1 047	1 047	7 813	1 047	3 121	3 646	3 646	
Pobre extremo	460	2	382	76	388	76	1	341	341	46	46	1	1	365	1	312	52	52	
Pobreno extremo	1 430	38	886	505	1 348	505	39	889	889	421	421	27	27	1 302	27	861	413	413	
No pobre	5 476	813	1 709	2 953	5 792	2 953	908	1 876	1 876	3 007	3 007	1 019	1 019	6 147	1 019	1 947	3 181	3 181	

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática - Encuesta Nacional de Hogares 2007-2012.

A6 Principales resultados con la agregación de la CIU Rev. 4 para el sector informal (ONU 2008)

La revisión 4 de la Clasificación Industrial Internacional Uniforme (CIU) propone una agregación alternativa de ramas de actividad para el análisis y reporte de estadísticas del sector informal (cf. ONU 2008, pp. 279-281), considerando la comparabilidad internacional, la presente sección del anexo muestra los principales resultados obtenidos con la referida agregación de actividades.

Recuadro A6.1
AGREGACIÓN DE ACTIVIDADES PARA ESTADÍSTICAS DEL SECTOR INFORMAL DE ACUERDO A LA CIU 2008 REV.4

Categoría	Nombre	Sección CIU	División CIU	Grupo CIU	Clase CIU
I	Agricultura, silvicultura y pesca	A	01-03	011-032	0111-0322
II	Explotación de minas y canteras, manufactura, electricidad, gas y suministro de agua, gestión de desechos	B, C, D, E	05-39	051-390	0510-3900
II a	<i>del cual: Manufactura</i>	C	10-33	101-332	1010-3320
III	Construcción	F	41-43	410-439	4100-4390
IV	Comercio al por mayor y al por menor	G *	45,* 46, 47	451, 453, 461-479	4510, 4530, 4610-4799
IV a	<i>del cual: Venta al por menor no realizada en tiendas**</i>	G *	47 *	478, 479*	4781-4789, 4799
V	Reparación de vehículos automotores; reparación de computadoras y bienes personales y domésticos	G,* S *	45,* 95	452, 454, 951-952	4520, 4540, 9511-9529
VI	Transporte y almacenamiento	H	49-53	491-532	4911-5320
VII	Alojamiento y actividades de servicios de comida	I	55-56	551-563	5510-5630
VII a	<i>del cual: Restaurantes, servicios de comidas móviles y eventos</i>	I *	56 *	561, 562*	5610, 5621
VIII	Actividades profesionales, científicas y técnicas; actividades de oficinas administrativas y soporte de oficinas; artes, entretenimiento y recreación	M, N, R	69-82, 90-93	691-829, 900-932	6910-8299, 9000-9329
IX	Educación; salud humana y actividades de trabajo social	P, Q	85-88	851-889	8510-8890
X	Otras actividades de servicios personales	S *	96	960	9601-9609
XI	Otras actividades	J, K, L, S *	58-68, 94	581-682, 941-949	5811-6820, 9411-9499

* Denota una ruptura de sección, división o grupo.

** No incluye venta al por menor a través de casas de venta por correo o internet.

Fuente: ONU (2008, p.281).

Cuadro A6.1

PERÚ: PEA OCUPADA POR EMPLEO FORMAL Y EMPLEO INFORMAL DENTRO Y FUERA DEL SECTOR INFORMAL SEGÚN AGREGACIÓN DE ACTIVIDADES PARA ESTADÍSTICAS DEL SECTOR INFORMAL DE ACUERDO A LA CIU 2008 REV.4, 2007-2012

(miles)

Actividad Económica	2007						2008						2009					
	Empleo Formal		Empleo informal		Empleo informal		Empleo Formal		Empleo informal		Empleo informal		Empleo Formal		Empleo informal			
	Total	Sub-total	En el sector informal	Fuera del sector informal	Total	Sub-total	En el sector informal	Fuera del sector informal	Total	Sub-total	En el sector informal	Fuera del sector informal	Total	Sub-total	En el sector informal	Fuera del sector informal		
Total	14 197	2 859	11 338	8 734	2 604	14 459	3 019	11 440	8 765	2 675	14 758	3 367	11 391	8 774	2 617			
Agricultura, Silvicultura y Pesca	4 001	62	3 939	3 901	38	3 970	60	3 910	3 872	38	3 976	82	3 894	3 855	39			
Explotación de minas y canteras, manufactura, electricidad, gas y suministro de agua, gestión de desechos	1 781	546	1 236	781	455	1 809	560	1 249	779	470	1 791	588	1 203	776	427			
Construcción	615	82	533	369	165	665	123	542	352	191	738	148	590	365	224			
Comercio al por mayor y al por menor	2 499	434	2 065	1 747	318	2 500	480	2 021	1 723	297	2 517	509	2 008	1 685	323			
Reparación de vehículos automotores; reparación de computadoras y bienes personales y domésticos	205	38	166	138	28	236	52	184	140	45	252	59	193	149	44			
Alojamiento y actividades de servicios de comida	871	90	782	676	106	986	129	857	742	115	956	130	825	716	109			
Actividades profesionales, científicas y técnicas; actividades de oficinas administrativas y soporte de oficinas; artes, entretenimiento y recreación	810	87	722	587	136	866	99	767	610	158	917	124	794	625	169			
Educación; salud humana y actividades de trabajo social	646	314	331	132	199	708	315	393	172	222	695	334	361	158	203			
Otras actividades de servicios personales	1 055	707	348	81	267	1 064	719	345	75	270	1 123	765	358	90	268			
Otras actividades	238	20	219	200	19	227	22	205	187	18	270	25	246	228	18			
Gobierno, organizaciones extraterritoriales y hogares privados con servicio doméstico	400	139	260	121	139	371	138	233	103	130	415	181	234	124	109			
	1 076	340	736	2	735	1 056	323	732	11	722	1 106	421	685	0	685			
Total	15 090	3 459	11 631	8 959	2 672	15 307	3 822	11 485	8 927	2 558	15 541	3 983	11 548	8 863	2 685			
Agricultura, Silvicultura y Pesca	3 877	75	3 801	3 767	35	3 942	91	3 851	3 810	40	3 834	100	3 734	3 698	36			
Explotación de minas y canteras, manufactura, electricidad, gas y suministro de agua, gestión de desechos	1 824	596	1 227	785	443	1 812	632	1 180	768	412	1 893	677	1 216	779	438			
Construcción	843	176	667	429	238	866	199	667	451	216	918	208	709	529	180			
Comercio al por mayor y al por menor	2 617	535	2 082	1 766	316	2 622	595	2 026	1 691	335	2 754	634	2 120	1 724	396			
Reparación de vehículos automotores; reparación de computadoras y bienes personales y domésticos	283	71	212	168	44	309	69	240	195	44	300	77	223	169	53			
Alojamiento y actividades de servicios de comida	1 001	144	857	753	105	1 050	165	885	789	96	1 021	164	857	752	105			
Actividades profesionales, científicas y técnicas; actividades de oficinas administrativas y soporte de oficinas; artes, entretenimiento y recreación	999	127	872	678	194	996	152	844	667	177	1 012	142	870	673	198			
Educación; salud humana y actividades de trabajo social	740	341	399	200	199	834	406	428	188	240	844	424	420	183	237			
Otras actividades de servicios personales	1 083	753	330	76	254	1 184	838	346	77	269	1 210	834	376	81	295			
Otras actividades	265	29	235	222	13	248	39	209	190	19	234	28	206	182	25			
Gobierno, organizaciones extraterritoriales y hogares privados con servicio doméstico	431	194	238	115	122	390	179	211	100	111	401	208	193	93	101			
	1 127	416	710	0	710	1 055	457	598	0	598	1 120	497	623	0	623			

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática - Encuesta Nacional de Hogares 2007-2012.

A7 Cuentas del sector institucional de los hogares

Cuadro N° A7.1
PERÚ: CUENTAS DE LOS HOGARES, 2007
(Millones de nuevos soles)

Usos		Total	Recursos		Total
CUENTA DE PRODUCCIÓN					
P.2	Consumo intermedio	61 745	P.1	Producción	156 514
			P.11	Producción de mercado	132 119
			P.12	Producción para uso final propio	24 395
B.1b	VALOR AGREGADO BRUTO	94 769			
CUENTA DE GENERACIÓN DEL INGRESO					
D.1	Remuneración de los asalariados	18 371	B.1b	VALOR AGREGADO BRUTO	94 769
D.11	Sueldos y salarios	18 352			
D.12	Contribuciones sociales de los empleadores	19			
D.121	Contribuciones sociales efectivas de los empleadores	19			
D.122	Contribuciones sociales imputadas de los empleadores	0			
D.29	Otros impuestos sobre la producción	33			
D.39	Otras subvenciones a la producción	0			
B.2b	EXCEDENTE DE EXPLOTACIÓN BRUTO	10 908			
B.3b	INGRESO MIXTO BRUTO	65 457			
CUENTA DE ASIGNACIÓN DEL INGRESO PRIMARIO					
D.4	Renta de la propiedad	3 514	B.2b	EXCEDENTE DE EXPLOTACIÓN BRUTO	10 908
D.41	Intereses	3 327	B.3	INGRESO MIXTO BRUTO	65 457
D.45	Renta	187			
			D.1	Remuneración de los asalariados	98 125
			D.11	Sueldos y salarios	88 254
			D.12	Contribuciones sociales de los empleadores	9 871
			D.121	Contribuciones sociales efectivas de los empleadores	8 080
			D.122	Contribuciones sociales imputadas de los empleadores	1 791
			D.4	Renta de la propiedad	50 689
			D.41	Intereses	1 265
			D.42	Renta distribuida de las sociedades	45 945
			D.421	Dividendos	45 687
			D.422	Retiros de la renta de las cuasisociedades	258
			D.43	Utilidades reinvertidas de la inversión extranjera directa	0
			D.44	Renta de la inversión	3 060
			D.45	Renta	419
B.5b	SALDO DE INGRESOS PRIMARIOS BRUTO	221 665			
CUENTA DE DISTRIBUCIÓN SECUNDARIA DEL INGRESO					
D.5	Impuestos corrientes sobre el ingreso, la riqueza, etc.	5 138	B.5b	SALDO DE INGRESOS PRIMARIOS BRUTO	221 665
D.51	Impuestos sobre el ingreso	4 279			
D.59	Otros impuestos corrientes	859	D.61	Contribuciones sociales	0
			D.611	Contribuciones sociales efectivas de los empleadores	0
D.61	Contribuciones sociales	19 327	D.6111	Contribuciones efectivas de pensiones de los empleadores	0
D.611	Contribuciones sociales efectivas de los empleadores	8 083	D.6112	Contribuciones efectivas de no pensiones de los empleadores	0
D.6111	Contribuciones efectivas de pensiones de los empleadores	1 058	D.612	Contribuciones sociales imputadas de los empleadores	0
D.6112	Contribuciones efectivas de no pensiones de los empleadores	7 025			
D.612	Contribuciones sociales imputadas de los empleadores	1 791	D.62	Prestaciones sociales distintas de las transferencias sociales en especie	12 488
D.6121	Contribuciones imputadas de pensiones de los empleadores	1 442	D.621	Prestaciones de la seguridad social en dinero	9 316
D.6122	Contribuciones imputadas de no pensiones de los empleadores	349	D.622	Otras prestaciones de los seguros sociales	3 172
D.613	Contribuciones sociales efectivas de los hogares	6 915	D.623	Prestaciones de asistencia social en dinero	0
D.6131	Contribuciones efectivas de pensiones de los hogares	6 740			
D.6132	Contribuciones efectivas de no pensiones de los hogares	175	D.7	Otras transferencias corrientes	16 750
D.614	Contribuciones sociales complementarias de los hogares	2 538	D.71	Primas netas de seguros no de vida	267
D.6141	Contribuciones complementarias de pensiones de los hogares	2 408	D.75	Transferencias corrientes diversas	16 483
D.6142	Contribuciones complementarias de no pensiones de los hogares	130	D.751	Transferencias corrientes a las ISFLSH	691
		0	D.752	Transferencias corrientes entre hogares residentes y no residentes	6 823
D.62	Prestaciones sociales distintas de las transferencias sociales en especie	0	D.759	Otras transferencias corrientes diversas	9 660
D.622	Otras prestaciones de los seguros sociales				
D.7	Otras transferencias corrientes	9 429			
D.71	Primas netas de seguros no de vida	218			
D.75	Transferencias corrientes diversas	9 211			
D.751	Transferencias corrientes a las ISFLSH	691			
D.759	Otras transferencias corrientes diversas	8 520			
B.6b	INGRESO DISPONIBLE BRUTO	217 009			

CUENTA DE UTILIZACIÓN DEL INGRESO DISPONIBLE			
P.3	Gasto de consumo final	190 228	B.6b INGRESO DISPONIBLE BRUTO 217 009
P.31	Gasto de consumo individual	190 228	D.8 Ajuste por la variación de la participación neta de los hogares en los fondos de pensiones 8 839
B.8b	AHORRO BRUTO	35 620	
CUENTA DE REDISTRIBUCION DEL INGRESO EN ESPECIE			
		0	B.6b INGRESO DISPONIBLE BRUTO 217 009
			D.63 Transferencias sociales en especie 15 279
			D.631 Transferencias sociales en especie - producción no de mercado 14 852
			D.632 Transferencias sociales en especie - producción de mercado comprado 427
B.7b	INGRESO DISPONIBLE BRUTO AJUSTADO	232 288	
CUENTA DE UTILIZACIÓN DEL INGRESO DISPONIBLE AJUSTADO			
P.4	Consumo final efectivo	205 507	B.7b INGRESO DISPONIBLE BRUTO AJUSTADO 232 288
P.42	Consumo colectivo efectivo	205 507	D.8 Ajuste por la variación de la participación neta de los hogares en los fondos de pensiones 8 839
B.8b	AHORRO BRUTO	35 620	
CUENTA DE CAPITAL			
P.5	Formación bruta de capital	21 928	B.8b AHORRO BRUTO 35 620
P.51b	Formación bruta de capital fijo	21 320	
P.511	Adquisiciones menos disposiciones de activos fijos tangibles	21 320	D.9 Transferencias de capital, por cobrar 563
P.512	Adquisiciones menos disposiciones de activos fijos intangibles	0	D.91 Impuestos sobre el capital 0
P.52	Variaciones de existencias	699	D.92 Donaciones para inversión 0
P.53	Adquisiciones menos disposiciones de objetos valiosos	-91	D.99 Otras transferencias de capital 563
NP	Adquisiciones menos disposiciones de activos no producidos	-1 687	D.9 Transferencias de capital, por pagar -267
NP.1	Adquisiciones menos disposiciones de recursos naturales	-1 687	D.91 Impuestos sobre el capital 0
NP.2	Adquisiciones menos disposiciones de contratos arrendamientos y licencias	0	D.92 Donaciones para inversión 0
			D.99 Otras transferencias de capital -267
B.9	PRESTAMO NETO (+)/ENDEUDAMIENTO NETO(-)	15 675	B.10.1 VARIACIONES DEL VALOR NETO DEBIDAS AL AHORRO Y A LAS TRANSFERENCIAS DE CAPITAL 35 916
B.99	Discrepancia estadística	165	

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática - Cuentas Nacionales 2007.

B. Anexo Metodológico

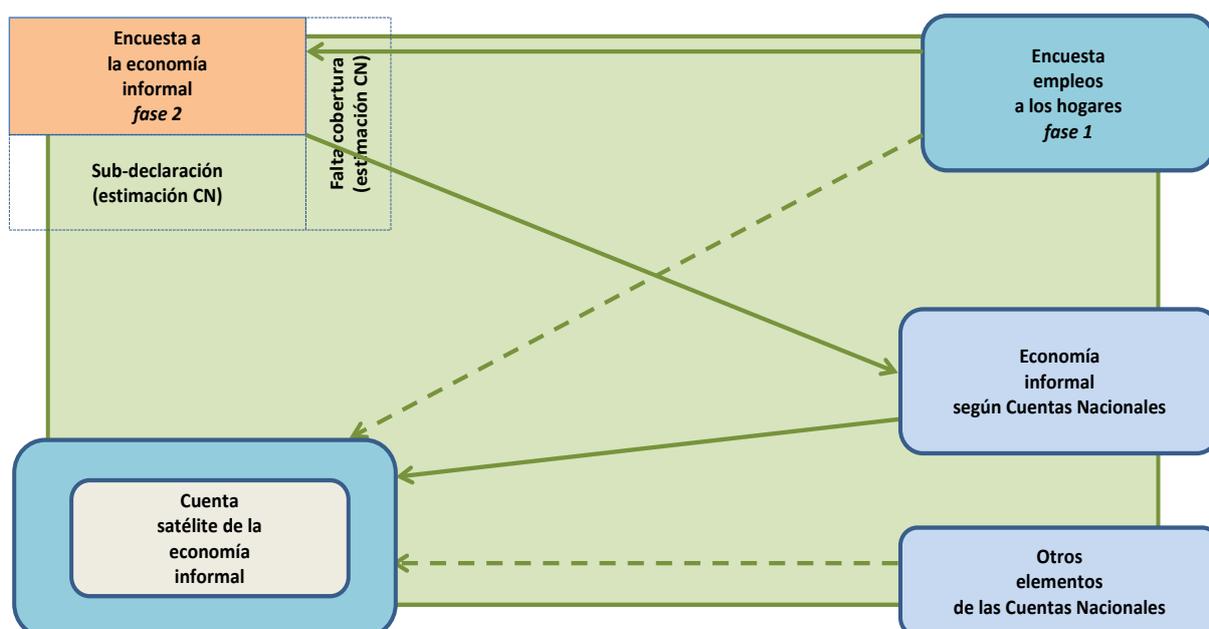
B1 Las fuentes de información

La fuente natural de toda cuenta satélite son las Cuentas Nacionales, cuyo marco central por sus características no permite el análisis directo de la informalidad. El contable nacional en el proceso de elaboración de las cuentas no cuantifica directamente la informalidad, sea porque los métodos utilizados no posibilitan diferenciar sus particularidades, o porque la información disponible no permite aislar su entorno dentro de la desagregación que ofrece dicho marco.

Por otro lado, el marco central no es capaz de ofrecer todo el detalle necesario para describir la economía informal. En los casos en que la medición directa es posible, sólo a partir de trabajos adicionales puede proponerse un análisis detallado; y si esta medición directa no es posible, es también por un trabajo específico con los datos del marco central, y en estrecha relación con la matriz de empleo, que se podrá proponer una medición indirecta de los grandes agregados de la economía informal, en concordancia con los del marco central. Es sobre esta base que puede ofrecerse un análisis más detallado como el que permite una cuenta satélite.

En ambos casos, la contribución del marco central a la cuenta satélite de la informalidad comprende tres campos: i) Cuentas de producción por actividad, diferenciadas según segmentos de unidades productivas y sectores institucionales, ii) una matriz de empleo por categorías de ocupación utilizando los mismos criterios (actividad, segmentos de producción y sectores), y iii) una ubicación aproximada de los establecimientos informales presentes en estos segmentos de producción, a partir del seguimiento del empleo.

Figura B1.1
LAS FUENTES DE INFORMACIÓN DE LA CUENTA SATELITE DE LA ECONOMÍA INFORMAL



Fuente: Sérurier (2011b, p.74)

Las Cuentas Nacionales tienen como objetivo medir la totalidad de la economía nacional, y por ende su parte informal. El lugar más adecuado corresponde a las cuentas anuales, y su punto de partida el año base. En el pasado, las cuentas nacionales de Perú incorporaban una evaluación de la economía informal, pero sin medirla explícitamente. La nueva base 2007 sí da una medición específica del fenómeno, en conformidad con los cuadros previstos por el marco central del Sistema de Cuentas Nacionales (SCN) en su última versión de 2008 (cf. ONU *et al.* 2009).

A continuación se presenta la manera mediante la cual el SCN puede dar cuenta de esta medición.

Las unidades de producción corresponden a establecimientos, los cuales pertenecen a los sectores institucionales, y se reparten por actividades económicas. Aquellos que son informales pertenecen al sector institucional de los hogares; pero los hogares controlan también establecimientos formales, y lo mismo acontece al interior de cada actividad económica.

La fuerza de trabajo es un factor de producción cuyo costo aparece en la cuenta de producción; si es cierto que todo el empleo del sector informal es también informal, se encuentran también empleos informales (asalariados) contratados por los establecimientos formales, cualquiera sea el sector institucional. Por este motivo, conviene introducir en las cuentas nacionales una partida de remuneración asociada a los asalariados no declarados o informales.

Finalmente, los flujos económicos asociados a la economía informal se encuentran en las partidas siguientes del Sistema de Cuentas Nacionales (SCN):

- Las cuentas de producción y de generación del ingreso

Figura B1.2
CUENTA DE PRODUCCIÓN

Empleos		Recursos	
P.2	Consumo intermedio	P.11	Producción de mercado
P.51c	Consumo de capital fijo	P.12	Producción por cuenta propia
B.1	Valor agregado neto	P.13	Producción no de mercado

Figura B1.3
CUENTA DE GENERACIÓN DEL INGRESO

Empleos		Recursos	
D.1	Remuneración a los asalariados - declarados - no declarados	B.1	Valor agregado neto
D.29	Otros impuestos a la Producción		
D.39	Otras subvenciones a la producción		
B.2/B.3	Excedente neto de explotación / ingreso mixto		

- Una matriz de empleo por actividad económica, puede elaborarse según las recomendaciones de la OIT, tal como se presenta en el cuadro siguiente:

Figura B1.4
ESQUEMA DE LA MATRIZ DE EMPLEO

Unidades de Producción	Empleos según su status								
	Trabajadores por cuenta propia		Empleadores		Ayudantes familiares	Asalariados		Miembros de cooperativas	
	Informal	Formal	Informal	Formal	Informal	Informal	Formal	Informal	Formal
Empresas del sector formal					1	2			
Empresas del sector informal	3		4		5	6	7	8	
Hogares por cuenta propia	9					10			

Nota: Las casillas oscuras corresponden a situaciones que no son significativas. Las grises se refieren al empleo formal, las de empleo informal están en blanco.

Empleo informal: Casillas 1 a 6 y 8 a 10.

Empleo en el sector informal: Casillas 3 a 8.

Empleo informal fuera del sector informal: casillas 1, 2, 9 y 10.

- Formación Bruta de Capital (Formación Bruta de Capital Fijo y Variación de existencias)

En todos estos agregados, el contador nacional tiene que incorporar los valores que corresponden a la economía informal, sin embargo no está siempre en condición de aislarlos. En el caso de Perú, según la nueva base de 2007, la medición propuesta presenta separadamente estos valores de la economía informal.

Cabe anotar que teniendo en cuenta ciertos pasajes del SCN 1993, algunos autores pensaron que el sector informal podría ser considerado un sub-sector de los hogares. No es así, y la revisión de 2008 lo ha aclarado plenamente: «El término “sector” en la frase “sector informal” no tiene la misma connotación que ella tiene a lo largo del SCN. En el SCN, los sectores se componen de unidades institucionales completas; en el contexto del sector informal sólo las actividades productivas están implicadas» (25,48). El sector informal es, pues, un subconjunto de unidades de producción (establecimientos) de propiedad del sector de los hogares.

Esta precisión permite excluir algunas tergiversaciones que aparecieron tras la publicación del SCN 1993. Sin embargo, esto no exime interrogarse sobre el lugar que la economía informal ocupa en el sector de los hogares, en particular a tres transacciones presentes en sus cuentas:

- La remuneración pagada a asalariados informales.
- El ingreso mixto de los empresarios (empleadores o por cuenta propia) que controlan los establecimientos pertenecientes al sector informal.
- El consumo final, por la parte de los productos provenientes de esos establecimientos.

B2 Análisis de las Brechas (Deltas) entre las Cuentas Nacionales y ENAHO

El presente anexo tiene como objetivo analizar las discrepancias estadísticas entre los resultados de la Encuesta Nacional de Hogares (ENAHO) y las Cuentas Nacionales. Para dar una imagen clara del problema que nos ocupa, en el cuadro B2.1 se muestra la magnitud de los deltas de los ingresos de los hogares para el año 2007, comparando los datos de las Cuentas Nacionales con los de la Encuesta Nacional de Hogares (ENAHO). Se observa que la ENAHO cubre en promedio un 84% de las remuneraciones y 67% del ingreso mixto de las Cuentas Nacionales, y la falta de cobertura en el caso de los ingresos no por trabajo, donde solo cubre el 3% de los dividendos.

Cuadro B2.1
PERÚ: MAGNITUD DE LOS DELTAS DE LOS INGRESOS DE LOS HOGARES, 2007
 (Millones de nuevos soles corrientes)

Fuente de ingreso	Cuentas Nacionales	ENAHO	Delta	
	(1)	(2)	(1-2)	(2/1)
Remuneración neta	81 339	68 293	13 046	84%
de asalariados formales	48 878	40 732	8 146	83%
de asalariados informales	32 461	27 561	4 900	85%
Ingreso mixto hogares	65 457	43 789	21 668	67%
de unidades formales	15 345	14 532	813	95%
de unidades informales	50 112	29 256	20 856	58%
Excedente bruto vivienda por cuenta propia	10 908	14 406	-3 498	132%
Intereses nominales	611	233	378	38%
Dividendos y retiros	45 945	1 243	44 702	3%
Renta	419	205	214	49%
Impuestos directos				
Prestaciones (incluye en especie)	12 915	7 801	5 114	60%
Remesas	6 823	2 175	4 648	32%
Otras transferencias	9 927	4 489	5 438	45%

Fuente: INEI - Cuentas Nacionales 2007 y ENAHO 2007.

Los deltas pueden ser analizados en distintas dimensiones. Sin embargo, este anexo se concentrará en analizar los deltas en lo que respecta al empleo equivalente, la producción y demás agregados de la cuenta de industria y generación del ingreso del sector institucional de los hogares.^{45,46} Para tal propósito se estudiarán los datos disponibles correspondientes al año 2007 y se esbozarán explicaciones.

45 Las definiciones de estos conceptos tomadas en este documento corresponden a la última versión del Sistema de Cuentas Nacionales (cf. ONU *et al.* 2009).

46 Para fines comparativos, se excluye la producción de los trabajadores del hogar y el alquiler de vivienda imputado.

B2.1 Los resultados de Cuentas Nacionales y ENAHO

Las cifras utilizadas en la presente sección proceden de las Cuentas Nacionales del nuevo año base 2007, mientras que las de ENAHO provienen del módulo 500 para el caso del empleo equivalente, y de los módulos 02 "Ingreso del productor agropecuario" y 04 "Ingreso del trabajador independiente" del año en cuestión para el caso de la cuenta de producción y generación del ingreso. Se limitó la muestra a la población ocupada residente, tanto en la ocupación principal como en la secundaria.

Primero se analizarán los resultados de empleo equivalente (sección B2.1.1) y luego los agregados de la cuenta de producción y generación del ingreso (sección B2.1.2).

B2.1.1 El empleo equivalente

El cuadro B2.2 muestra el empleo equivalente de la economía total, según actividad económica y por categoría de ocupación, año 2007, fuente Cuentas Nacionales.

Cuadro B2.2
PERÚ: EMPLEO EQUIVALENTE FUENTE CUENTAS NACIONALES, 2007
(Miles de empleos equivalentes)

Rama de actividad	Total	Asalariados	Patronos	Cuenta propia	TFNR
Total	15 330	7 131	845	5 100	2 255
Agropecuario y Pesca	4 640	1 052	279	1 759	1 550
Minería	204	175	3	25	2
Manufactura	1 752	1 084	116	441	111
Construcción	685	466	75	138	7
Comercio	2 732	866	143	1 320	403
Transporte y Comunicaciones	1 025	383	59	559	23
Alojamiento y serv. comida	1 021	375	101	416	129
Gobierno *	1 088	1 088	0	0	0
Otros servicios	2 182	1 643	68	443	29

* Incluye Salud pública y Educación pública.

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática - Cuentas Nacionales 2007.

El cuadro B2.3 muestra datos análogos al anterior, pero tomando como fuente la ENAHO 2007.

Cuadro B2.3
PERÚ: EMPLEO EQUIVALENTE FUENTE ENAHO, 2007
(Miles de empleos equivalentes)

Rama de actividad	Total	Asalariados	Patronos	Cuenta propia	TFNR
Total	15 405	7 158	970	5 006	2 270
Agropecuario y Pesca	4 509	953	308	1 688	1 561
Minería	165	139	3	22	1
Manufactura	1 678	1 063	138	379	98
Construcción	656	459	98	96	4
Comercio	2 866	805	179	1 472	410
Transporte y Comunicaciones	1 126	421	60	614	31
Rest. y Alojamiento	878	296	99	339	144
Gobierno *	1 254	1 254	0	0	0
Otros servicios	2 272	1 768	85	397	22

* Incluye Salud pública y Educación pública.

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática - Encuesta Nacional de Hogares 2007.

Finalmente, el cuadro B2.4 muestra la proporción que representa el empleo equivalente obtenido con ENAHO respecto al de las Cuentas Nacionales.

Cuadro B2.4
PERÚ: PROPORCIÓN DE EMPLEO EQUIVALENTE ENAHO/CUENTAS NACIONALES, 2007

Rama de actividad	Total	Asalariados	Patronos	Cuenta propia	TFNR
Total	100,5%	100,4%	114,9%	98,2%	100,7%
Agropecuario y Pesca	97,2%	90,6%	110,1%	96,0%	100,7%
Minería	80,9%	79,5%	100,7%	87,8%	84,1%
Manufactura	95,8%	98,1%	118,5%	86,0%	87,6%
Construcción	95,8%	98,5%	131,0%	69,2%	65,5%
Comercio	104,9%	93,0%	125,3%	111,5%	101,6%
Transporte y Comunicaciones	109,8%	109,7%	102,4%	109,8%	131,5%
Rest. y Alojamiento	86,0%	79,0%	98,4%	81,4%	111,4%
Gobierno *	115,2%	115,2%	-	-	-
Otros servicios	104,1%	107,6%	125,2%	89,6%	75,3%

* Incluye Salud pública y Educación pública.

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática - Cuentas Nacionales 2007 y Encuesta Nacional de Hogares 2007.

Se puede apreciar que el empleo equivalente proporcionado por la ENAHO representa en promedio 100,5% del que se determinó en las Cuentas Nacionales. Por lo tanto, se puede afirmar que el total proporcionado por ambas fuentes es prácticamente el mismo. En el caso de la minería este porcentaje es bastante inferior (80,9%), lo cual sugiere que la ENAHO no capta bien el empleo en esta actividad. Esto no sorprende en la medida en que la minería es una actividad que –pese a representar una parte importante del PBI– no moviliza mucha mano de obra: es una actividad intensiva en capital. Por lo tanto, la probabilidad de que un trabajador de este sector se recoja en la muestra de ENAHO es comparativamente más reducida.

Si observamos la cobertura de ENAHO por categoría de ocupación, verificaremos que existe un sobredimensionamiento del empleo equivalente de patronos (114,9%) respecto a lo que da las Cuentas Nacionales. Esta divergencia se puede explicar por un tema conceptual. En efecto, en las Cuentas Nacionales se consideran patronos únicamente a empleadores de empresas no constituidas en sociedad. Sin embargo, en la ENAHO existen casos en que un trabajador se declara patrono no obstante ser una persona jurídica, en las Cuentas Nacionales a éstos trabajadores se les considera empleados de la empresa.

Pese a todo, estos resultados muestran que las diferencias entre las dos fuentes citadas no son sustantivas. Esto no es sorpresa puesto que el cálculo del empleo equivalente de las Cuentas Nacionales se basa fundamentalmente en la matriz de empleo equivalente.

B2.1.2 Las cuentas de producción y generación del ingreso

El módulo 04 de la ENAHO permite reconstituir las cuentas de producción y generación del ingreso de las empresas no agropecuarias no constituidas en sociedad. En otras palabras, desde la ENAHO es posible reconstituir la cuenta de industria únicamente de las unidades productivas no agropecuarias que pertenecen al sector institucional de los hogares. Por este motivo, en la presente sección se compararán los resultados de la ENAHO y las Cuentas Nacionales en lo que respecta a la cuenta de industria del sector de los hogares.

El cuadro B2.5 presenta la cuenta de producción y generación del ingreso a partir de las Cuentas Nacionales 2007.

Cuadro B2.5
PERÚ: CUENTA DE INDUSTRIA DEL SECTOR DE LOS HOGARES, FUENTE CUENTAS NACIONALES 2007
(millones de nuevos soles corrientes)

Actividad Económica	Producción (1)	Consumo Intermedio (2)	Valor Agregado Bruto (1-2)	Remuneraciones (3)	Otros impuestos (4)	Excedente de Explotación e Ingreso Mixto (5)	Coefficiente técnico (2/1)
Total	141 707	60 894	80 813	15 323	33	65 457	43,0%
Agropecuario y Pesca	26 450	7 402	19 048	3 440	0	15 608	28,0%
Total No Agropecuario	115 257	53 492	61 765	11 883	33	49 849	46,4%
Minería	1 358	355	1 003	393	0	610	26,1%
Manufactura	31 064	19 605	11 459	2 209	3	9 247	63,1%
Construcción	13 638	8 063	5 575	2 723	0	2 852	59,1%
Comercio	19 945	3 956	15 989	2 228	18	13 743	19,8%
Transporte y Comunicaciones	21 233	10 594	10 639	1 758	2	8 879	49,9%
Rest. y Alojamiento	13 083	7 322	5 761	1 503	5	4 253	56,0%
Gobierno *	0	0	0	0	0	0	-
Otros servicios	14 936	3 597	11 339	1 069	5	10 265	24,1%

* Incluye Salud pública y Educación pública.

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática - Cuentas Nacionales 2007.

El cuadro B2.6 presenta los mismos agregados pero esta vez provenientes de la ENAHO 2007. Todos los agregados provienen del módulo ENAHO.04 excepto para la actividad agropecuaria. Para este último caso se incluyen agregados provenientes del módulo ENAHO.02.

Cuadro B2.6
PERÚ: CUENTA DE INDUSTRIA DEL SECTOR DE LOS HOGARES CON PRODUCCIÓN DE MERCADO, FUENTE ENAHO 2007
(Millones de nuevos soles corrientes)

Actividad Económica	Producción (1)	Consumo Intermedio (2)	Valor Agregado Bruto (1-2)	Remuneraciones (3)	Otros impuestos (4)	Excedente de Explotación e Ingreso Mixto (5)	Coefficiente técnico (2/1)
Total	67 295	28 413	38 882	5 147	0	33 735	42,2%
Agropecuario y Pesca	10 539	3 157	7 382	1 015	0	6 367	30,0%
Módulo 02	9 482	2 801	6 681	864	0	5 817	29,5%
Módulo 04	1 057	356	701	151	0	550	33,7%
Total No Agropecuario	56 756	25 256	31 500	4 131	0	27 368	44,5%
Minería	551	276	275	88	0	188	50,0%
Manufactura	9 431	5 297	4 134	791	0	3 343	56,2%
Construcción	2 966	236	2 729	1 063	0	1 666	8,0%
Comercio	13 969	2 444	11 525	726	0	10 800	17,5%
Transporte y Comunicaciones	12 738	7 045	5 693	461	0	5 232	55,3%
Rest. y Alojamiento	7 246	4 841	2 405	347	0	2 058	66,8%
Gobierno *	0	0	0	0	0	0	-
Otros servicios	9 855	5 118	4 738	656	0	4 082	51,9%

* Incluye Salud pública y Educación pública.

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática - Encuesta Nacional de Hogares 2007.

Finalmente, el cuadro B2.7 presenta la relación ENAHO Cuentas Nacionales. Para el caso del coeficiente técnico, se trata de diferencias en puntos porcentuales.

Cuadro B2.7
PERÚ: PROPORCIÓN DE AGREGADOS DE LA CUENTA DE INDUSTRIA DEL SECTOR DE LOS HOGARES,
ENAHO/CUENTAS NACIONALES, 2007

Actividad Económica	Producción	Consumo Intermedio	Valor Agregado Bruto	Remuneraciones	Excedente de Explotación e Ingreso Mixto	Coficiente técnico * (ENAHO-CN)
Total	47,5%	46,7%	48,1%	33,6%	51,5%	-0,7
Agropecuario y Pesca	39,8%	42,6%	38,8%	29,5%	40,8%	2,0
Total No Agropecuario	49,2%	47,2%	51,0%	34,8%	54,9%	-1,9
Minería	40,6%	77,7%	27,5%	22,3%	30,8%	23,9
Manufactura	30,4%	27,0%	36,1%	35,8%	36,2%	-6,9
Construcción	21,7%	2,9%	49,0%	39,0%	58,4%	-51,1
Comercio	70,0%	61,8%	72,1%	32,6%	78,6%	-2,3
Transporte y Comunicaciones	60,0%	66,5%	53,5%	26,2%	58,9%	5,4
Rest. y Alojamiento	55,4%	66,1%	41,7%	23,1%	48,4%	10,8
Gobierno *	-	-	-	-	-	-
Otros servicios	66,0%	142,3%	41,8%	61,4%	39,8%	27,8

* Incluye Salud pública y Educación pública.

* Diferencia en puntos porcentuales.

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática - Cuentas Nacionales 2007 y Encuesta Nacional de Hogares 2007.

Se puede apreciar que la producción del sector institucional de los hogares que se obtiene en ENAHO sólo cubre el 47,5% de la producción total de este sector calculada por las cuentas nacionales. En las actividades agropecuarias cubre el 39,8% y en las no agropecuarias el 49,2%.

En los totales de los otros agregados, la cobertura de ENAHO está entre 33,6% y 51,5% de lo medido por las Cuentas Nacionales. Cabe precisar que para el agregado "Otros Impuestos sobre la Producción", la ENAHO incluye licencias de funcionamiento y otras cargas impositivas relacionadas con la actividad económica. Finalmente, no hay que perder de perspectiva que este análisis se refiere únicamente al sector institucional de los hogares, puesto que para los otros sectores institucionales (Sociedades financieras y no financieras, Gobierno, Instituciones sin fines de lucro) se necesitan otras fuentes.

B2.2 Algunas razones de las brechas

Existen estudios que documentan algunas razones susceptibles de explicar las discrepancias sistemáticas entre los agregados provenientes de las encuestas de hogares y los de las cuentas nacionales. En lo que respecta a estas últimas, una de las causas de sesgo son los arbitrajes realizados para compatibilizar los datos provenientes de diversas fuentes, incluso de aquellas que no son fiables. Otro aspecto a tomar en cuenta es que las cuentas nacionales incorporan datos que son muy difíciles de medir (por ejemplo las actividades ilegales como el contrabando o la venta de drogas). Sin embargo, las cuentas nacionales constituyen con todo, la mejor medición de la realidad económica de todo país, puesto que en su elaboración se desarrollan equilibrios de oferta y utilización por productos.

Los estudios disponibles concuerdan en que los agregados de consumo e ingresos de las encuestas son inferiores a los de las cuentas nacionales. Por ejemplo, basado en el trabajo de Ravallion (2001), Deaton (2005) estudió las brechas del consumo per cápita de 277 encuestas provenientes de todos los continentes y los agregados

respectivos de las cuentas nacionales, encontrando que el ratio de las primeras respecto de las segundas tenía un promedio de 86% (y 76% para el caso de América Latina). Estas brechas no sólo son sistemáticas, sino que parecen haberse acentuado con el tiempo. Según Deaton, *op. cit.*, entre 1990 y 2000 la tasa de crecimiento del consumo de las encuestas es en promedio dos veces inferior al de las cuentas nacionales.

Según Feres (1998), existen principalmente dos tipos de problemas referentes a la respuesta de los informantes sobre sus ingresos: la “omisión de determinadas corrientes de ingreso y el subregistro de los valores efectivamente recibidos. Aunque no siempre es posible identificarlos separadamente, ambos inciden –y a veces de manera significativa– en los resultados de la encuesta, repercutiendo por ejemplo en las estimaciones del ingreso promedio de los perceptores, el ingreso total del hogar, la estructura de la distribución del ingreso o (...) el valor de los índices de pobreza” (Feres, *op. cit.*, p. 401).

A continuación se detallarán algunas de las explicaciones más plausibles de las brechas entre las encuestas y las cuentas nacionales, en lo que respecta a los agregados de la cuenta de producción y generación del ingreso.⁴⁷

B2.2.1 Subdeclaración

Según Donza (2011), una de las principales causas de las brechas entre las encuestas de hogares y las cuentas nacionales es “la existencia de una conducta sistemática de subdeclaración de ingresos monetarios por parte de los perceptores, especialmente en referencia a los ingresos provenientes de ganancias, utilidades de capital y transferencias” (Donza, *op. cit.*, p.2).

Para el caso argentino, Camelo (1998) muestra que la subdeclaración varía según fuentes de ingreso (salarios, ganancias, transferencias, rentas, etc.) y quintiles, aunque no según rama de actividad.

Los motivos de la subdeclaración de ingresos son muy diversos. Por ejemplo, puede deberse simplemente a la falta de interés del hogar respecto de la encuesta, a la confusión de conceptos como ingreso por trabajo, renta, impuestos, etc., miedo de declarar la verdad cuando se realiza actividades ilegales o impropias, entre muchas otras.

B2.2.2 No Respuesta

La no respuesta puede ser completa (el informante no acepta responder ninguna pregunta del cuestionario) o incompleta (el informante responde sólo algunas preguntas o módulos). Según Donza, *op. cit.*, para que la no respuesta no tenga incidencia en los resultados, “o para que su incidencia sea escasa, se debería cumplir, mínimamente, una condición: que la no respuesta sea aleatoria con respecto a la ocupación de los perceptores, tipos de fuentes, estrato social y demás variables determinantes en la estructura social.” (Donza, *op. cit.*, p.6).

En esta sub sección analizaremos la coherencia pre y post filtros considerados para aplicar los módulos 02 y 04 a partir del módulo 500 de ENAHO.

En lo que respecta a la ocupación principal, según el cuestionario ENAHO.01A, luego de aplicar el módulo 500 se debe aplicar la ENAHO.02 o ENAHO.04 en los siguientes casos:

⁴⁷ No se abordan las brechas de empleo equivalente puesto que no son sustantivas para el caso peruano.

- ENAHO.02: Si en la pregunta 507 el encuestado indica “empleador o patrono” o “trabajador independiente” y en la pregunta 511 tiene marcado el código 8 (ingreso como productor agropecuario).
- ENAHO.04: Si en la pregunta 507 indica que es un “empleador o patrono” o “trabajador independiente” y en la pregunta 510A tiene circulado el código 2 “No”, o en la pregunta 510B tiene circulado el código 2 “No”.

Es decir, el módulo 500 capta a los productores (“empleador o patrono” o “trabajador independiente”), los cuales deberán responder la ENAHO.02 si son productores agropecuarios y la ENAHO.04 si son productores no agropecuarios, con la consideración que no sean personas jurídicas o no lleven cuentas en libros.

Tal como se puede apreciar en el cuadro B2.8, en el módulo 500 del año 2007 existen 19 802 casos que cumplen con los requisitos expuestos líneas arriba para que se les aplique el módulo ENAHO.02 o ENAHO.04. Se puede apreciar que 19 560 casos responden efectivamente el cuestionario, sin embargo existen 242 casos (1,2%) que no cuentan con información, siendo ésta la tasa de no respuesta correspondiente.

En cuanto a la ocupación secundaria, se replicó el ejercicio con las preguntas y consideraciones respectivas, encontrando que el 100% que debieron contestar desde el módulo 500 la ENAHO.02 o ENAHO.04 así lo hicieron.

Cuadro B2.8
PERÚ: DISTRIBUCIÓN DE CASOS A LOS QUE SE DEBERÍA APLICAR LOS MÓDULOS 02 Y 04
DE ENAHO, 2007
(Ocupación principal)

Módulo de encuesta	Casos que cumplen criterios			Tasa de no respuesta
	Total	Con información	Sin información	
Total	19 802	19 560	242	1,2%
ENAHO.02	8 090	8 064	26	0,3%
ENAHO.04	11 712	11 496	216	1,8%

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática - Encuesta Nacional de Hogares 2007.

B2.2.3 Error por preguntas mal formuladas

El error por preguntas mal formuladas es un tipo de error ajeno al muestreo. Puede existir, por ejemplo, debido a una mala interpretación de las preguntas del cuestionario.

Si nos detenemos nuevamente en el cuadro B2.6, observaremos que el coeficiente técnico general (consumo intermedio / producción) según ENAHO es de 42,2%, sin embargo en la rama de actividad Construcción este indicador es de 8%. Si buscamos esta última información en las cuentas nacionales (cuadro B2.5), se podrá verificar que el valor es de 59,1%. Una razón de este sesgo se puede atribuir a la naturaleza de la respuesta del encuestado. Por ejemplo, al preguntarle a un maestro de construcción por los gastos que efectúa (consumo intermedio), probablemente obviará montos significativos (como los materiales de construcción), aduciendo que estos no son gastos asumidos por él sino por el contratante. De igual manera, esto podría ocurrir en actividades como la manufactura de prendas de vestir: cuando un cliente lleva la tela para la confección de un terno, el sastre al ser encuestado probablemente no tomará en cuenta la tela en sus gastos como consumo intermedio. Ambos casos reflejan incompatibilidad con las cuentas nacionales, puesto que estas últimas consideran esos montos como consumo intermedio.

B2.2.4 Imputación de datos

En el caso de las encuestas donde existe imputación de datos, las brechas entre los agregados de la encuesta y las cuentas nacionales pueden explicarse también por las limitaciones propias a los métodos de imputación.⁴⁸

En el capítulo 500 “Empleo e Ingresos” de la ENAHO figuran variables sobre ingresos por trabajo independiente, tanto para ocupación principal como secundaria. Sin embargo, éstas son calculadas desde los módulos ENAHO.02 y ENAHO.04 para luego ser imputadas al módulo 500, previa consistencia.

El cuadro B2.9 detalla el ingreso mixto independiente según las siguientes fuentes: ENAHO.04 + ENAHO.02 y ENAHO.500 del año 2007.

Cuadro B2.9
PERÚ: INGRESO MIXTO SEGÚN ENAHO.500 Y ENAHO.02 + ENAHO.04, 2007

Actividad Económica	Ingreso Mixto Independiente (Millones de soles)		Ratio ENAHO.500 / ENAHO.04+02
	ENAHO.04+02	ENAHO.500	
	(1)	(2)	(2/1)
Total	36 079	43 868	82,2%
Agropecuario y Pesca	6 426	7 500	85,7%
Sub-Total No Agropecuario	29 653	36 368	81,5%
Minería	196	265	74,0%
Manufactura	3 457	4 880	70,8%
Construcción	1 723	2 191	78,6%
Comercio	11 713	13 349	87,7%
Transporte y Comunicaciones	5 542	6 268	88,4%
Alojamiento y serv. comida	2 123	2 944	72,1%
Gobierno *	-	-	-
Otros servicios	4 899	6 471	75,7%

* Incluye Salud pública y Educación pública.

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática - Encuesta Nacional de Hogares 2007.

Se observa que el ingreso conjunto de ENAHO.02 y 04 es el 82,2% de lo que se tiene en el módulo 500. Esto implica una subida de aproximadamente 20% del ingreso mixto original debido al proceso de consistencia e imputación. Dicho sea de paso, este ajuste no se realiza para las variables de agregados de los módulos ENAHO.02 y 04.

B2.2.5 Falta de representatividad de los extremos

Finalmente, otro elemento explicativo de las brechas en cuestión es la falta (o mala) representatividad de los hogares ricos en las encuestas. En efecto, estas encuestas generalmente son diseñadas para ser representativas de la población total y no de grupos específicos.

Los trabajos de Picketty (2003) y Picketty & Saez (2003) confirman esta hipótesis para el caso de Francia y Estados Unidos, respectivamente. A partir de datos fiscales, sus conclusiones sugieren que una parte importante de las brechas entre las encuestas de hogares y las cuentas nacionales se explica por la falta de presencia de los hogares más ricos en las encuestas.

48 A este respecto, Medina y Galván (2007) señalan que “el mejor método de imputación es el que no se aplica” (ibid., p.59).

B2.3 Conclusiones

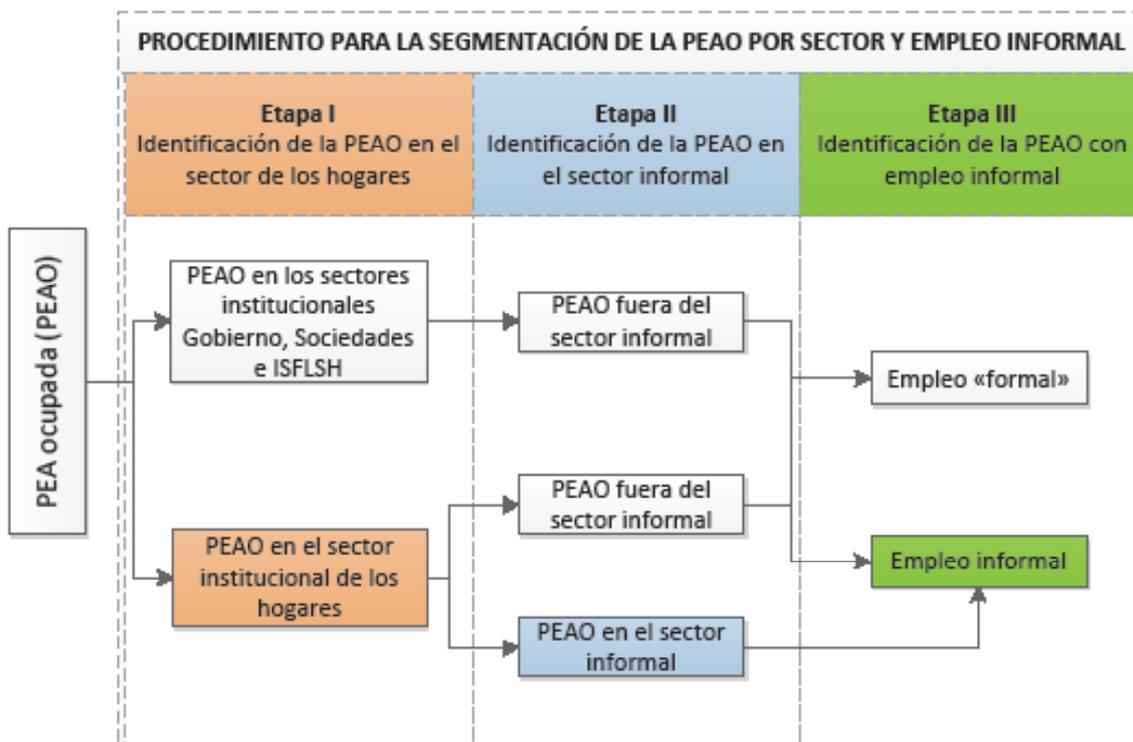
En este anexo se ha mostrado la amplitud de las brechas entre la Encuesta Nacional de Hogares y las Cuentas Nacionales del Perú, en lo que respecta al empleo equivalente así como los agregados de la cuenta de industria y generación del ingreso. Se han estudiado algunas de las posibles causas de la existencia de estas brechas, mostrando que hay actividades más proclives que otras a este problema.

Sería importante estudiar con más detalle las causas de la variabilidad de la amplitud de las brechas entre actividades económicas, en el caso peruano en particular el caso de la minería, manufactura y construcción. Asimismo, sería importante explorar alternativas metodológicas para acercar los agregados de producción y remuneraciones de la ENAHO con los de las cuentas nacionales, puesto que en el empleo equivalente no existe mayor divergencia.

B3 Metodología para la medición del sector y empleo informal con ENAHO

Para la delimitación del empleo y el sector informal donde se desempeñan los trabajadores, en la Encuesta Nacional de Hogares (ENAHO), se procede en tres etapas, tal como se muestra en la figura B3.1.

Figura B3.1
PROCEDIMIENTO PARA LA SEGMENTACIÓN DE LA PEAO POR SECTOR Y EMPLEO INFORMAL



Nota: La categoría "fuera del sector informal" incluye los hogares con servicio doméstico.
Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

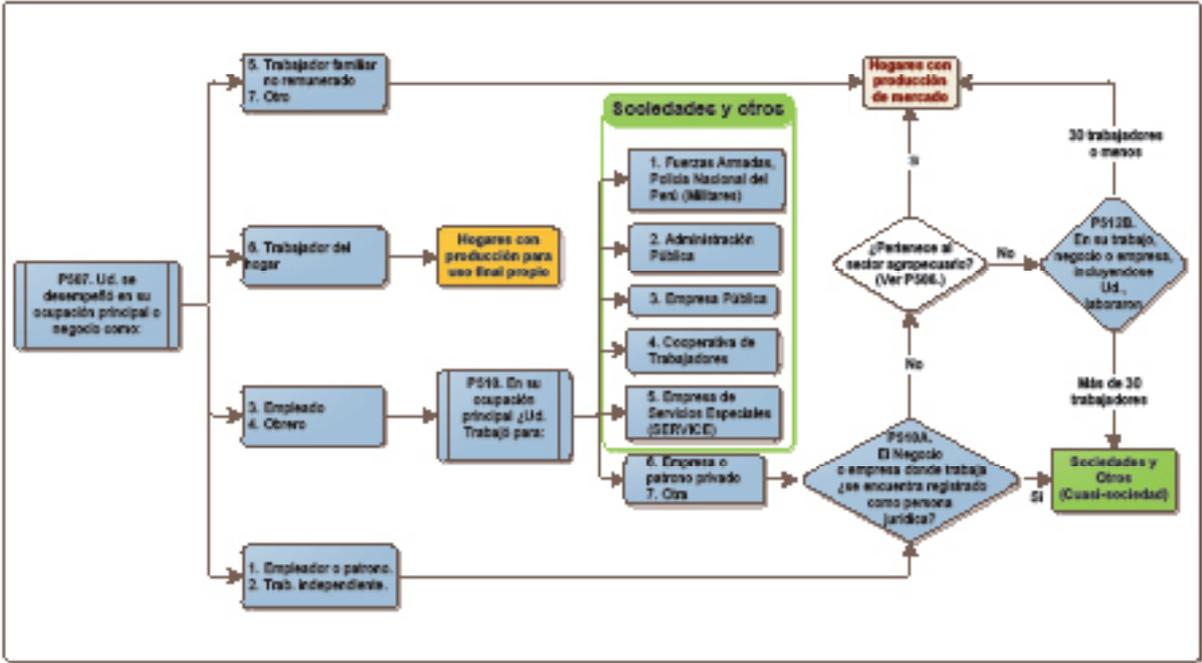
La primera etapa consiste en identificar a la Población Económicamente Activa Ocupada (PEAO) que pertenece al sector institucional de los hogares. Fundamentalmente, este concepto se refiere a los trabajadores que laboran en unidades productivas no constituidas en sociedad (i.e. no registradas como personas jurídicas), excluyendo las cuasisociedades⁴⁹. La definición operativa con ENAHO (módulo 500 Empleo e ingresos) se puede visualizar en la figura B3.2, donde se segmenta a la PEA Ocupada por categoría de ocupación en tres grandes grupos: hogares con producción para uso final propio, sociedades y hogares con producción de mercado. Este último segmento es el que nos interesa, ya que es aquí donde está inmerso el sector informal.

Es importante señalar que a partir del año 2012, la ENAHO ha incorporado algunas preguntas para una mejor medición de la informalidad, por lo tanto existen algunas diferencias en la metodología del cálculo de la economía informal respecto a las ENAHO 2007-2011, que se abordarán más adelante. Pese a ello, el esquema de la figura B3.2 sigue siendo válido para ser aplicado al año 2012, reemplazando únicamente la pregunta P510A por P510A1.

49 Según el SCN 2008, "algunas empresas no constituidas en sociedad funcionan en todo –o casi en todo– como si fueran sociedades. Estas empresas se denominan cuasisociedades en el SCN y se incluyen con las sociedades en los sectores de las sociedades no financieras y de las sociedades financieras" (cf. ONU *et al.* 2009, inciso 4.42). Operativamente, el INEI define como cuasisociedad a toda unidad productiva no constituida en sociedad que cuente con más de 30 trabajadores.

Dado que la base de datos ENAHO.500 es muy amplia y contiene numerosas variables (600 aproximadamente) y registros (70 mil en promedio) existen pequeñas inconsistencias, que conciernen a menos de 5 registros por año. Por ejemplo, algunos trabajadores figuraban laborando en actividades con CIUU Revisión 4 del sector Gobierno y sin embargo tenían categoría de “empleador o patrono”, situación que evidentemente no puede existir. Para no afectar el tamaño total de la muestra, se optó por realizar correcciones sistematizadas para todos los años, con el fin de mitigar la combinación de variables inconsistentes.

Figura B3.2
PASO 1: IDENTIFICACIÓN DE LA PEA OCUPADA QUE PERTENECE AL SECTOR INSTITUCIONAL DE LOS HOGARES PRODUCTORES (ENAHO 2007-2012)



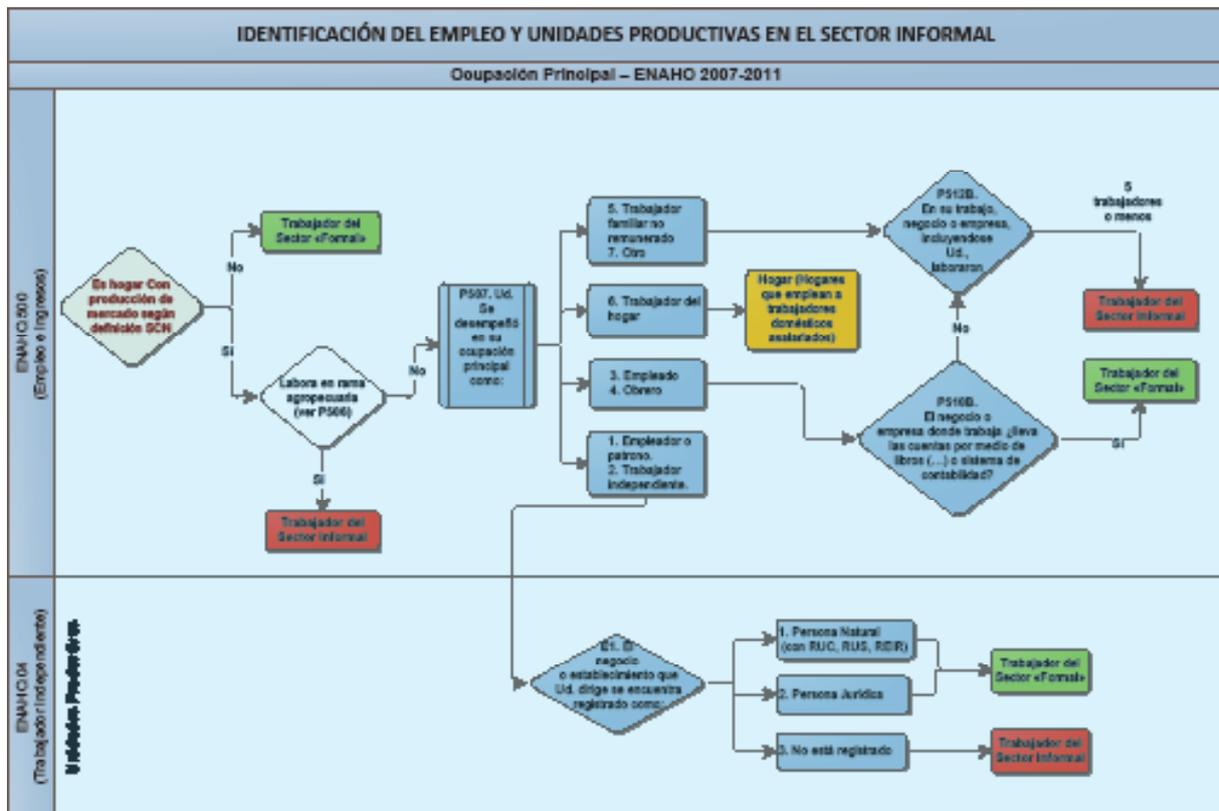
Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

La segunda etapa consiste en la identificación de la PEA Ocupada que pertenece al sector informal. Tal como se mencionó en la sección 3 del capítulo 1, por sector informal se entiende el conjunto de unidades productivas propiedad de los hogares, que no se encuentran registradas en la administración tributaria (en el caso peruano, SUNAT). En las ENAHO 2007-2011 debido a que no se cuenta con esa información para los asalariados, se les aproxima con la pregunta sobre tenencia de libros de contabilidad en la unidad productiva donde laboran.⁵⁰

Para esta etapa, en los años 2007-2011, se utiliza la pregunta E1 del módulo “Ingreso del trabajador independiente” (ENAHO.04), la cual sirve para clasificar a los patronos y cuenta propia en formales o informales a partir del registro de su unidad productiva (cf. figura B3.3a). A partir del año 2012, esta pregunta se ha incorporado en el módulo ENAHO.500 para todas las categorías de ocupación, lo cual hace que la identificación del trabajador del sector informal sea mucho más simple, tal como se muestra en la figura B3.3b.

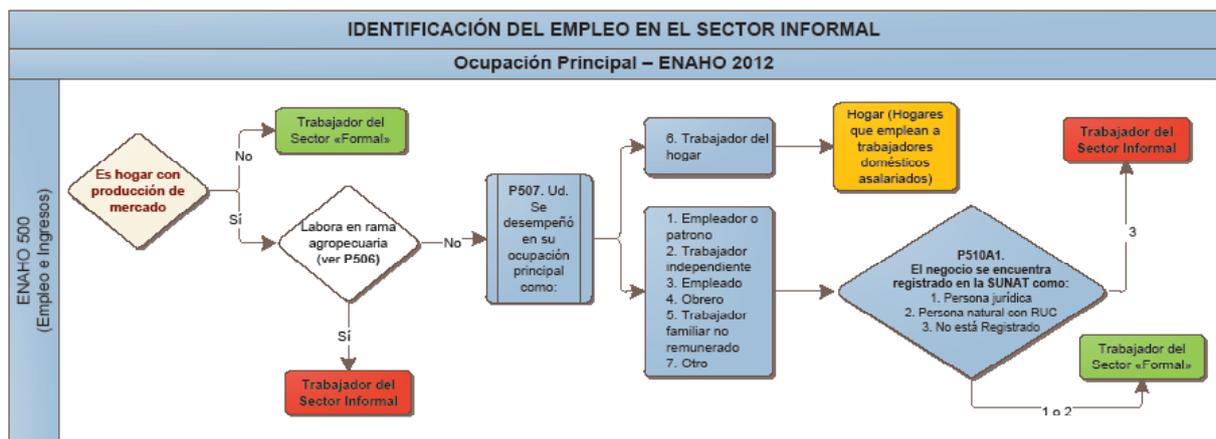
50 Para más detalles sobre la aproximación del empleo informal asalariado con las ENAHO 2007-2011, cf. Anexo B5.

Figura B3.3a
PASO 2: IDENTIFICACIÓN DE LA PEA OCUPADA QUE PERTENECE AL SECTOR INFORMAL
(ENAO 2007-2011)



Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

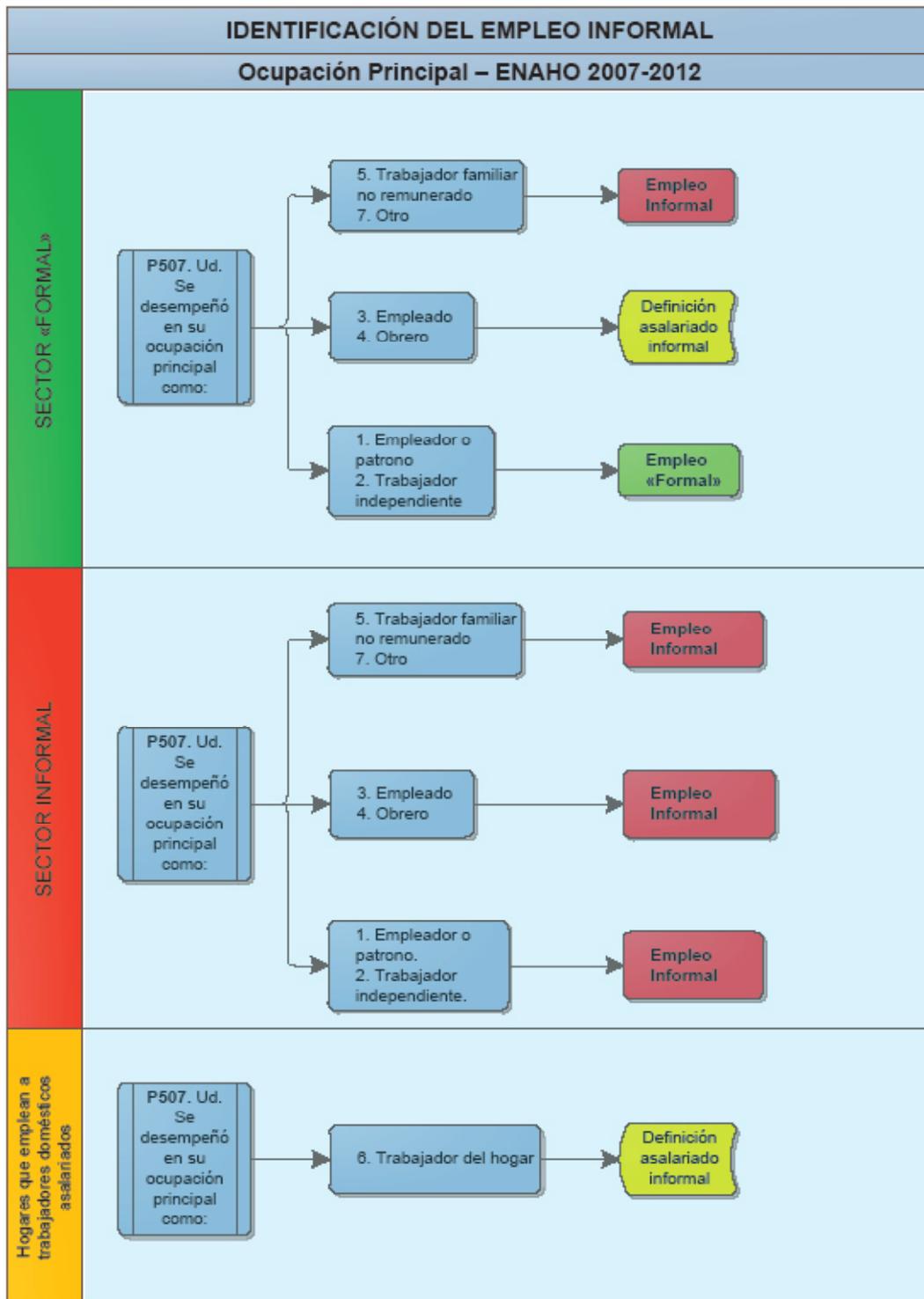
Figura B3.3b
IDENTIFICACIÓN DE LA PEA OCUPADA QUE PERTENECE AL SECTOR INFORMAL
(ENAO 2012)



Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

La tercera etapa se divide en dos partes y tiene como objetivo la identificación de la PEA Ocupada que se desempeña en un empleo informal. Este último concepto se refiere a aquellos trabajadores cuyo empleo no les da acceso a beneficios estipulados en la legislación laboral (cf. sección 4 del capítulo 1). La figura B3.4 presenta el esquema lógico. Debido a su complejidad, para los asalariados (empleos, obreros y trabajadores del hogar) será necesario aplicar una sub-etapa más.

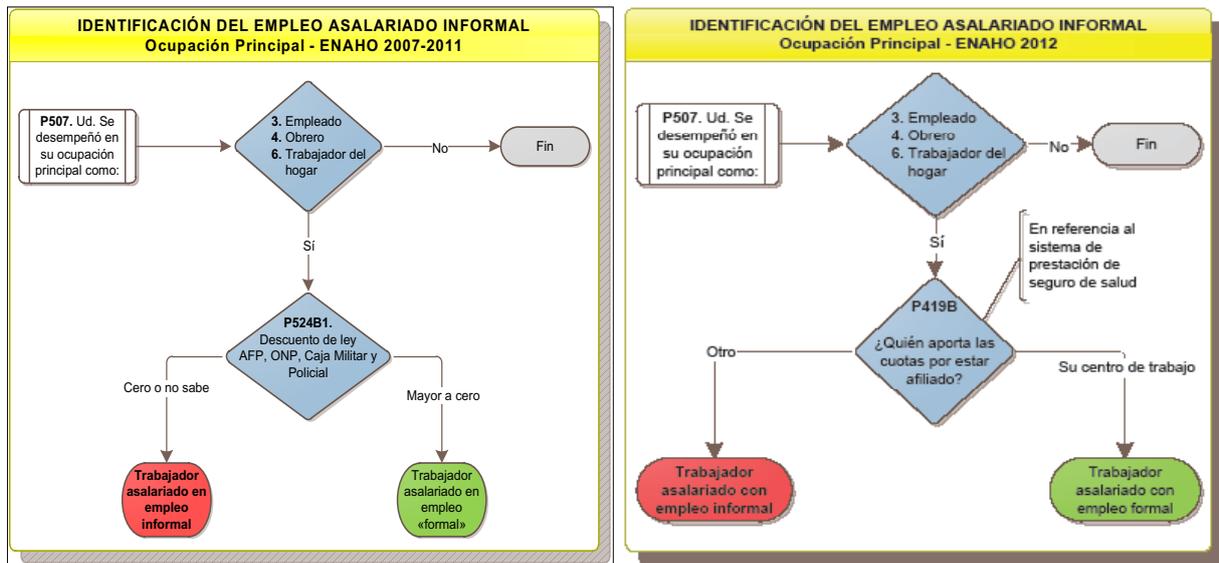
Figura B3.4
PASO 3: IDENTIFICACIÓN DE LA PEA OCUPADA QUE SE DESEMPEÑA EN UN EMPLEO INFORMAL
 (ENAH0 2007-2012)



Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

El último paso consiste en la identificación del empleo asalariado informal. Para la serie 2007-2011, se considera con empleo informal todo asalariado que no cuente con descuento de ley por concepto de sistema de pensiones (AFP, ONP, Caja Militar y Policial), dicha definición resulta de un análisis desarrollado en el anexo B5. Para el año 2012 se dispone de una pregunta más puntual que permite determinar la informalidad del asalariado. Ambas secuencias se presentan en la figura B3.5.

Figura B3.5
PASO 4: IDENTIFICACIÓN DE LOS ASALARIADOS QUE SE DESEMPEÑAN EN UN EMPLEO INFORMAL
 (ENAH0 2007-2011 y 2012)



Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

B4 Metodología para la medición del sector y empleo informal en las Cuentas Nacionales

Roubaud y Sérurier (1991) fueron los pioneros en tratar la importancia de la integración del sector informal dentro del marco de las Cuentas Nacionales, es decir, de la articulación entre dichas cuentas y las Encuestas de Hogares. Para propósito del presente documento, la metodología empleada sigue los lineamientos establecidos por Robles (2012), dicho documento se encuentra disponible en <http://www.eclac.cl/publicaciones/xml/3/46353/LCL3462e.pdf>.

Las encuestas mixtas –como la ENAHO– son la mejor fuente de información para el estudio de la economía informal, constituye una estrategia eficiente, tanto en términos de costos como de cobertura (ADB 2011).

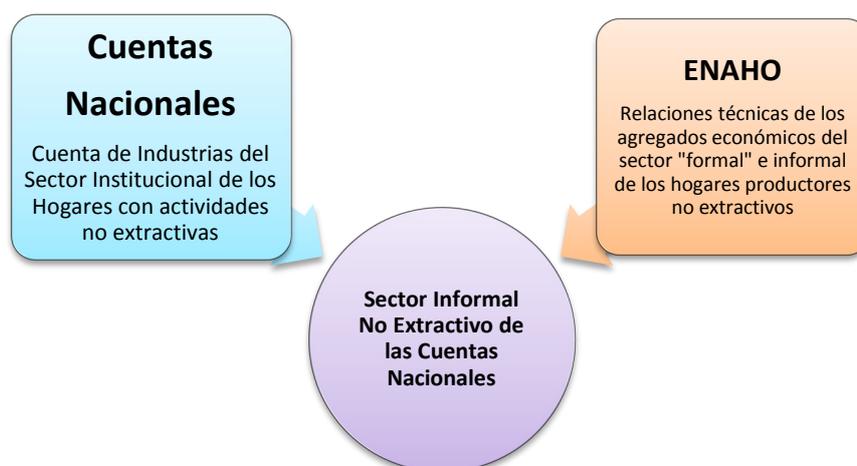
El presente anexo brinda los lineamientos para el cálculo de la cuenta de industrias del sector informal por actividades económicas.⁵¹ Se trata de delimitar los agregados macroeconómicos del sector informal dentro del marco central de las Cuentas Nacionales con nuevo año de referencia 2007. Para tal efecto se incorpora a este marco la información que brinda la Encuesta Nacional de Hogares (ENAHO), tanto en términos de estructuras como de relaciones técnicas entre las diversas variables económicas del sector informal respecto de la economía en su conjunto.

Según el Sistema de Cuentas Nacionales 2008 (SCN 2008), el sector informal está inmerso en el sector institucional de los hogares. Por tal motivo, se toma como punto de partida la cuenta de industrias del sector institucional de los hogares. En razón de la calidad y disponibilidad de la información, se optó por emplear una metodología específica para las actividades no extractivas y otra diferente para las extractivas.⁵²

B4.1 La cuenta de industrias del sector informal no extractivo

Para las actividades no extractivas, el cálculo de la cuenta de industrias del sector informal toma en cuenta los agregados económicos de dos fuentes de información: las Cuentas Nacionales (concretamente, las del sector institucional de los hogares) y la Encuesta Nacional de Hogares (específicamente los módulos del trabajador independiente y empleo e ingresos).

Figura B4.1
EL SECTOR INFORMAL NO EXTRACTIVO



51 Una cuenta de industrias agrupa una cuenta de producción y una cuenta de generación del ingreso. Sus principales elementos son: empleo, producción, consumo intermedio, valor agregado y remuneraciones.

52 Las actividades consideradas como extractivas son la agricultura, ganadería, caza, silvicultura, pesca, acuicultura, extracción de petróleo, gas, minerales y servicios conexos.

Luego de identificar en ENAHO a las unidades productivas “formales” e informales a partir de un criterio de registro (cf. anexo B3), se procede a calcular la cuenta de industrias de las empresas del sector de los hogares utilizando el módulo ENAHO.04.⁵³

De esta forma es posible obtener indicadores a partir de ENAHO, tales como productividad de empresas informales, remuneraciones y otros. Considerando estas relaciones, se puede particionar los agregados del sector institucional de hogares de las cuentas nacionales en “formal” e informal.

El objetivo final es la obtención de dos elementos: i) una matriz de empleo donde figure explícitamente el empleo informal y ii) los principales agregados económicos del sector informal. Todo esto, tal como fue explicitado en el capítulo 3, a nivel de 9 grandes actividades económicas (cf. figura 3.1). El trabajo se realizó en tres etapas:

B4.1.1 Cuenta de Industrias del Sector Institucional de los Hogares de las Cuentas Nacionales

En esta etapa se obtiene la matriz de empleo y la cuenta de industrias del sector institucional de los hogares, exceptuando las actividades para uso final propio que corresponden al alquiler imputado de vivienda y hogares con trabajadores domésticos.

No profundizaremos en el cálculo de esta cuenta ya que se presentarán con detalle en el documento de metodología de las cuentas nacionales con referencia al 2007 (cf. INEI 2011).

B4.1.2 Cuenta de Industrias de los Hogares con Producción de Mercado y del Sector Informal de ENAHO

En ENAHO, es necesario calcular tres elementos: i) el empleo equivalente total y el empleo equivalente del sector informal, ii) la cuenta de producción de los hogares con producción de mercado, y iii) la cuenta de industrias del sector del sector informal no extractivo.

i) Cálculo del empleo equivalente

El empleo equivalente permite medir el insumo de trabajo homogéneo en una economía. Sea H_i las horas semanales trabajadas en la rama de actividad i , $i \in [1, z]$; y N_i la norma de horas de la actividad i . El empleo equivalente se define como:

$$Eq = \sum_{i=1}^z \frac{H_i}{N_i}$$

En algunos países, N_i toma el valor de una norma legal de horas de trabajo por semana, generalmente 48 horas. En el caso peruano, N_i es el promedio de horas semanales trabajadas en ocupaciones principales para cada rama i , el cual es calculado en el año base.

Segmentando la PEA ocupada según la naturaleza formal o informal del empleo y sector donde se desempeña cada trabajador (cf. relaciones lógicas presentadas en el Anexo B3), se puede calcular el empleo equivalente de las unidades productivas del sector informal, el cual será utilizado en los pasos posteriores.

⁵³ En ENAHO, el total de patrones y cuenta propia es una estimación del total de unidades productivas de la economía.

ii) Cuenta de Producción de los Hogares con Producción de Mercado no Extractivos de ENAHO

Se calcula la producción y el consumo intermedio en el módulo ENAHO.04 para los hogares productores realizando operaciones aritméticas con las preguntas con codificación de tipo "EN^oT" (donde N^o representa el número de pregunta del módulo ENAHO.04) que se encuentran en la base de datos denominada "ENAHO04-AÑO-2-Preg-14-a-22". Cabe resaltar que todos los patronos y cuenta propia que figuran en dicha base de datos se desempeñan en actividades no agropecuarias y forman parte del sector institucional de los hogares (todos son productores sin personería jurídica).

Sea VBP^{SHE} la producción de hogares no extractivos de ENAHO y CI^{SHE} el consumo intermedio de hogares no extractivos de ENAHO. Para cada registro r se tiene:

$$VBP_r^{SHE} = E14T_{H_r} + E15T_{H_r} + E17T_{H_r} + E18T_{H_r} - E19T_{H_r} + E20T_{H_r}$$

$$CI_r^{SHE} = E16T_{H_r} + E22T_{H_r} + E23T_{H_r}$$

Las remuneraciones, son calculadas desde el módulo ENAHO.500, con las definiciones de Hogares expuestas en el anexo B3.

iii) Cuenta de industrias del sector informal no extractivo de ENAHO

Se calcula la producción y el consumo intermedio en el módulo ENAHO.04 para el sector informal no extractivo realizando operaciones aritméticas con las preguntas de la forma "EN^oT_SI", las cuales se deben crear en la base de datos denominada "ENAHO04-AÑO-2-Preg-14-a-22" para todo patrono y cuenta propia con empleo informal (cf. Anexo B3).

Sea VBP^{SIE} la producción del sector informal de ENAHO y CI^{SIE} el consumo intermedio del sector informal de ENAHO, para cada registro r se tiene:

$$VBP_r^{SIE} = E14T_{SI_r} + E15T_{SI_r} + E17T_{SI_r} + E18T_{SI_r} - E19T_{SI_r} + E20T_{SI_r}$$

$$CI_r^{SIE} = E16T_{SI_r} + E22T_{SI_r} + E23T_{SI_r}$$

B4.1.3 Cuenta de Industrias del Sector Informal no extractivo de las Cuentas Nacionales

i) Calculando la Producción del sector informal no extractivo en las Cuentas Nacionales⁵⁴

Teniendo en cuenta que, por definición, la producción del sector informal es una fracción de la producción del sector institucional de los hogares, entonces:

$$VBP^{SIC} = k.VBP^{SHC} ; k \in [0; 1]$$

⁵⁴ Todas las variables mencionadas en la presente sección hacen referencia exclusivamente a actividades no extractivas.

Donde VBP es la producción, el superíndice SIC se refiere al sector informal de las Cuentas Nacionales, y el superíndice SHC al sector institucional de los hogares de las Cuentas Nacionales. k es un factor que representa la fracción de la producción de los hogares que se puede atribuir al sector informal. El candidato natural para ocupar el lugar de k es la proporción de la producción del sector informal que da ENAHO respecto a la producción del sector de los hogares de ENAHO.

Por lo tanto,

$$k = \frac{VBP^{SIE}}{VBP^{SHE}}$$

Donde VBP^{SIE} es la producción del sector informal de ENAHO, y VBP^{SHE} la producción del sector institucional de los hogares de ENAHO. Se cumple que $k \in [0; 1]$.

Luego, se tiene la producción del sector informal de las Cuentas Nacionales en función de variables de ENAHO y de un dato conocido de las Cuentas Nacionales (la producción del sector institucional de los hogares). Para cada rama de actividad i , la producción del sector informal en las Cuentas Nacionales es:

$$VBP_i^{SIC} = \frac{VBP_i^{SIE}}{VBP_i^{SHE}} \cdot VBP_i^{SHC}$$

ii) Calculando el consumo intermedio del sector informal no extractivo en las Cuentas Nacionales⁵⁵

El mismo principio empleado para el cálculo de la producción se puede aplicar para el cálculo de otros agregados similares. Para el consumo intermedio tenemos que, para cada actividad i :

$$CI_i^{SIC} = \frac{CI_i^{SIE}}{CI_i^{SHE}} \cdot CI_i^{SHC}$$

Donde:

CI^{SIC} : Consumo Intermedio del sector informal de las Cuentas Nacionales

CI^{SHC} : Consumo Intermedio del sector institucional de hogares de las Cuentas Nacionales

CI^{SIE} : Consumo Intermedio del sector informal de ENAHO

CI^{SHE} : Consumo Intermedio de hogares de ENAHO

iii) Calculando el Valor Agregado del sector informal no extractivo en las Cuentas Nacionales⁵⁶

Sea VAB_i^{SIC} el Valor Agregado Bruto del sector informal de la actividad i en las Cuentas Nacionales. Habiendo calculado previamente la producción y el consumo intermedio del sector informal de las Cuentas Nacionales, obtenemos su valor agregado por diferencia. Para cada actividad i :

$$VAB_i^{SIC} = VBP_i^{SIC} - CI_i^{SIC}$$

⁵⁵ Todas las variables mencionadas en la presente sección hacen referencia exclusivamente a actividades no extractivas.

⁵⁶ Todas las variables mencionadas en la presente sección hacen referencia exclusivamente a actividades no extractivas.

iv) Calculando el empleo del sector informal no extractivo de las Cuentas Nacionales⁵⁷

Antes de calcular las remuneraciones del sector informal, será necesario calcular el empleo equivalente del sector informal no extractivo de las Cuentas Nacionales de la siguiente manera:

$$Eq^{SIC} = \sum_i \sum_j \frac{Eq_{i,j}^{SIE}}{Eq_{i,j}^{SHE}} \cdot Eq_{i,j}^{SHC}$$

Donde:

Eq^{SIC} : Empleo Equivalente del Sector Informal de las Cuentas Nacionales

Eq^{SIE} : Empleo Equivalente del Sector Informal de ENAHO

Eq^{SHE} : Empleo Equivalente de hogares productores no jurídicos de ENAHO⁵⁸

Eq^{SHC} : Empleo Equivalente del Sector Institucional de los Hogares de las Cuentas Nacionales

i : Rama de actividad

j : Categoría de ocupación⁵⁹

v) Calculando Las Remuneraciones del sector informal no extractivo en las Cuentas Nacionales⁶⁰

Las remuneraciones del sector informal no se pueden calcular de la misma manera que la producción o el consumo intermedio. En efecto, las remuneraciones que declaran dar a sus asalariados los patronos e independientes del módulo ENAHO.04, presentan sesgos importantes.

Los análisis efectuados señalan que estos patronos e independientes subdeclaran tanto el número de asalariados que tienen como el monto de las remuneraciones que ofrecen. Así pues, la solución consiste en utilizar las remuneraciones que ganan los asalariados del sector informal en el módulo ENAHO.500.

Para calcular las remuneraciones del sector informal de las Cuentas Nacionales, se utilizará el empleo equivalente del sector informal de las Cuentas Nacionales calculado en el paso anterior.

Finalmente, las remuneraciones del sector informal de las Cuentas Nacionales corresponde a:

$$R_i^{SIC} = \frac{\overline{R_i^{SIE}}}{\overline{R_i^{SHE}}} \cdot \overline{R_i^{SHC}} \cdot Eq_i^{aSIC}$$

57 Todas las variables mencionadas en la presente sección hacen referencia exclusivamente a actividades no extractivas.

58 Esto equivale a decir "Sector Institucional de los Hogares de ENAHO".

59 En el caso peruano, $j \in [1,4]$. Específicamente, las categorías son: Patrono, Cuenta propia, Asalariado, Trabajador familiar no remunerado.

60 Todas las variables mencionadas en la presente sección hacen referencia exclusivamente a actividades no extractivas.

Donde:

R^{SIC} : Remuneración del sector informal de las Cuentas Nacionales

$\overline{R^{SHC}}$: Remuneración promedio del sector institucional de hogares de las Cuentas Nacionales

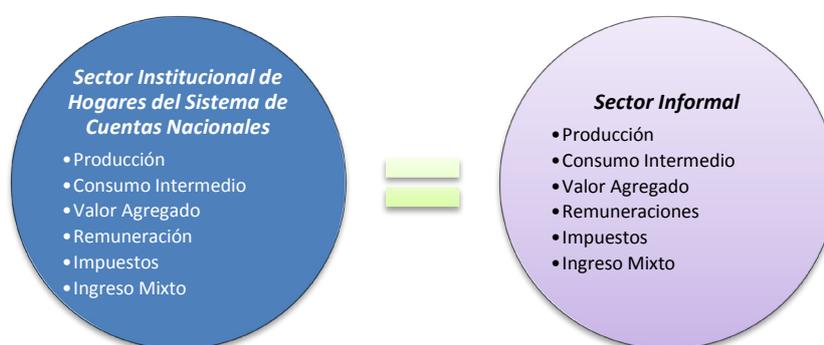
$\overline{R^{SIE}}$: Remuneración promedio del sector informal de ENAHO

$\overline{R^{SHE}}$: Remuneración promedio de hogares de ENAHO

Eq^{aSIC} : Empleo asalariado del sector informal de las Cuentas Nacionales

B4.2 La cuenta de industrias del sector informal extractivo

Figura B4.2
CUENTAS DE INDUSTRIAS DE ACTIVIDADES EXTRACTIVAS



Las actividades extractivas (y en particular las agropecuarias) se concentran en su gran mayoría en zonas rurales y tienden a ser menos sujetas a regulación. Resulta difícil adoptar una línea divisoria precisa que permita discernir lo “formal” de lo informal. Por tal motivo, y para no tomar criterios sin fundamento sólido, en la investigación se ha optado por asumir que toda la cuenta de industrias del sector institucional de los hogares (SIH) de actividades extractivas corresponde al sector informal extractivo.

Esta definición es bastante razonable. Teniendo en cuenta que todas las unidades productivas del SIH son no constituidas en sociedad y que en las actividades extractivas estos negocios (no jurídicos por definición) muy difícilmente tendrán RUC, se puede asumir que son informales. De este modo, la producción de un agricultor no jurídico será asignada automáticamente al sector informal.

B5 Aproximando el empleo formal asalariado con las ENAHO 2007-2011

Desde el año 2007 el INEI desagrega en la matriz de empleo de las Cuentas Nacionales, la categoría de “trabajador asalariado” en dos modalidades: “declarado” y “no declarado”.⁶¹ Conceptualmente, el primero se refiere a los asalariados que han sido objeto de registro en algún servicio fiscal o social por parte del empleador. Son los únicos para los cuales se pueden efectuar pagos a título de prestaciones sociales. El segundo hace referencia a los asalariados que no han sido declarados por el empleador en los servicios fiscales o sociales. Por tanto, ninguna prestación social figura en su remuneración, siendo además muy probable que su existencia no sea mencionada en las declaraciones estadísticas de los respectivos empleadores.

La desagregación en cuestión tiene como objetivo medir el empleo asalariado informal, el cual corresponde –en la mencionada matriz– a los no declarados. Tomando en cuenta las recomendaciones internacionales, en la investigación se decidió definir al “empleo asalariado declarado” como aquel empleo que otorgue derecho de atención al Seguro Social bajo dos requisitos: que el trabajador sea el titular de dicho seguro y que sea el empleador quien lo financie. De este modo, el empleo asalariado informal o “empleo asalariado no declarado” se calcula por diferencia respecto al total de la PEA Ocupada.

Esta definición operativa es estrictamente compatible con la definición conceptual de empleo asalariado informal propuesta en la Decimoséptima Conferencia Internacional de Estadísticos del Trabajo (CIET):

“(...) los asalariados tienen un empleo informal si su relación de trabajo, de derecho o de hecho, no está sujeta a la legislación laboral nacional, el impuesto sobre la renta, la protección social o determinadas prestaciones relacionadas con el empleo (preaviso al despido, indemnización por despido, vacaciones anuales pagadas o licencia pagada por enfermedad, etc.)” (OIT 2003, inciso 3.5).

No está de más recordar que la legislación nacional en vigor establece que todo empleador (i.e. toda persona natural, empresa unipersonal, persona jurídica, sociedad irregular o de hecho, cooperativa de trabajadores, institución privada o entidad pública) que remunere a cambio de un servicio prestado bajo relación de subordinación, debe asegurar a sus trabajadores y financiar los aportes respectivos.

Hasta el año 2011 la Encuesta Nacional de Hogares no disponía de una pregunta que permita identificar el empleo asalariado informal con el mismo criterio que en las Cuentas Nacionales. No es sino a partir de la ENAHO 2012 que se introdujo una nueva pregunta (P419B) que posibilita hacerlo: “¿Quién aporta las cuotas por estar afiliado?”.⁶²

61 Entiéndase por “asalariado” todo trabajador que vende su fuerza de trabajo y no el fruto del mismo. Tal venta –de hecho un arriendo– se enmarca en una duración, y supone un contrato aunque fuere de forma implícita. El asalariado se distingue así del trabajador independiente, ya sea de un empresario individual o de sus ayudantes familiares. Para fines operativos, “asalariado” es aquel que labora en calidad de empleado, obrero o trabajador del hogar.

62 La cual se añadió a la ya existente P419 “El sistema de prestación de seguro de salud al cual Ud. está afiliado actualmente es:”.

Figura B5.1.
PREGUNTA RESPECTO AL SEGURO DE SALUD EN LA ENAHO 2012

SEGURO DE SALUD								
419. EL SISTEMA DE PRESTACIÓN DE SEGURO DE SALUD AL CUAL UD. ESTÁ AFILIADO ACTUALMENTE ES: (Acepte una o más alternativas)								
		419B. ¿QUIÉN APORTA LAS CUOTAS POR ESTAR AFILIADO:						
		Si	No	Su centro de Trabajo?	Ud. mismo?	Es jubilado?	Un familiar?	No Paga?
1.	¿ESSALUD (antes IPSS)?	1	2	1	2	3	4	
2.	¿Seguro privado de salud?	1	2	1	2	3	4	
3.	¿Entidad prestadora de salud?	1	2	1	2	3	4	
4.	¿Seguro de FF.AA. / Policiales?	1	2	1	2	3	4	
5.	¿Seguro Integral de Salud (SIS)?	1	2	1	2		4	5
6.	¿Seguro universitario?	1	2		2		4	
7.	¿Seguro escolar privado?	1	2		2		4	
8.	¿Otro? (Especifique)	1	2	1	2	3	4	5

Fuente: Encuesta Nacional de Hogares 2012.

En consecuencia, a partir de 2012 es posible calcular directamente el empleo asalariado informal desde ENAHO con el mismo criterio utilizado en las Cuentas Nacionales. Ahora bien, es evidente que la definición operativa propuesta para ENAHO 2012 presenta una particularidad: por la configuración del cuestionario, no es posible discernir si el seguro de salud hace referencia a la ocupación principal o secundaria del trabajador.

Pese a ello, resulta plausible asumir que se trata mayoritariamente de la ocupación principal. Dos datos apoyan este supuesto en 2012: i) el 81,3% de la PEA Ocupada tenía únicamente ocupación principal, ii) sólo el 24,3% de la PEA Ocupada con ocupación secundaria tenía categoría de asalariado en dicha ocupación.

Para efectos del análisis de este anexo, son de nuestro interés únicamente los asalariados de ramas no agropecuarias.⁶³ En ese sentido, se tiene que: i) del total de la PEA Ocupada con dos ocupaciones, el 32,3% se dedica a actividades agropecuarias en su actividad secundaria.

Cuadro B5.1
PERÚ: PEA OCUPADA POR OCUPACIÓN PRINCIPAL Y SECUNDARIA, SEGÚN RAMA DE ACTIVIDAD Y CATEGORÍA DE OCUPACIÓN, 2012
(Miles de empleos)

Rama de actividad y categoría de ocupación	Ocupación			
	Principal		Secundaria	
	Frec.	%	Frec.	%
Rama de actividad				
Total	15 541	100,0	2 911	100,0
Agropecuario	4 039	26,0	960	33,0
No agropecuario	11 503	74,0	1 951	67,0
Categoría de Ocupación				
Total	15 541	100,0	2 911	100,0
Asalariado	7 455	48,0	708	24,3
No Asalariado	8 087	52,0	2 203	75,7

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática - Encuesta Nacional de Hogares 2012.

63 Los empleos en ramas de actividad agropecuarias tienen –por la definición misma de empleo informal– alta probabilidad de ser informales.

I) Un análisis descriptivo

La serie ENAHO 2007-2011 no cuenta con la pregunta P519B (presente en 2012), por lo que se necesita identificar o generar una variable que permita aproximar el empleo asalariado informal en esos años. En la presente sección se analizarán, desde un punto de vista meramente descriptivo, las diferentes opciones que la Encuesta Nacional de Hogares de los años 2007 a 2011 ofrece para dicho fin.

Lo que dicen las fuentes oficiales

Para comenzar, se necesita tener una idea más precisa de lo que se quiere aproximar. En una primera instancia, se puede asumir que el empleo asalariado formal está conformado por los trabajadores asalariados afiliados a EsSalud.⁶⁴ En el seguro regular de esta institución “se encuentran afiliados obligatoriamente todos los trabajadores activos que laboran bajo relación de dependencia o como socios de cooperativas de trabajadores. También son afiliados a este seguro los pensionistas que reciben pensión de jubilación, por incapacidad y de sobrevivencia.”⁶⁵

El cuadro B5.2 presenta la población asegurada en EsSalud, según los datos oficiales de dicha entidad. La parte sombreada muestra el número de trabajadores dependientes activos en el sistema EsSalud. Estos son afiliados titulares por trabajo asalariado, por lo tanto se desempeñan con certeza en un empleo formal. Cabe señalar que –según las estadísticas de EsSalud– el total de la Población Asegurada Activa comprende a los asegurados titulares declarados por la Superintendencia Nacional de Aduanas y Administración Tributaria (SUNAT) que hayan presentado algún movimiento en los últimos 12 meses, más sus respectivos derechohabientes. Lo primero tiene una implicancia directa con la informalidad. En efecto, la magnitud del empleo formal del año *n* estaría sobredimensionado debido a los trabajadores que se encuentran en calidad de latentes en los registros de EsSalud, es decir quienes cotizaron en el año *n-1* pero ya no en el año *n*.

Cuadro B5.2
PERÚ: POBLACIÓN ASEGURADA EN EsSalud, SEGÚN TIPO DE ASEGURADO, 2007 - 2012
(Miles de personas)

Tipo de asegurado	2007	2008	2009	2010	2011	2012
Total	6 792,6	7 633,2	8 056,6	8 627,4	9 128,9	9 786,9
Asegurados titulares	3 714,8	4 332,2	4 607,4	4 928,1	5 068,3	5 375,5
I. Regulares	3 472,0	4 062,9	4 327,9	4 641,8	4 728,8	5 037,7
Trabajadores Activos	2 650,1	3 305,4	3 409,3	3 684,4	3 639,5	3 894,6
Pescador y Procesador Artesanal Independiente	1,4	1,3	1,4	1,5	1,9	2,1
Trabajador del Hogar	33,3	35,8	49,7	52,0	58,8	61,3
Trabajador de la CBSSP	6,4	5,6	5,8	6,2	7,0	7,7
Solicitantes de Pensión	4,2	4,9	1,3	1,2	1,0	0,9
Pensionistas	766,2	697,5	704,6	721,2	824,4	851,4
Pensionistas de la CBSSP	10,4	12,5	14,2	13,2	11,0	10,2
Otros Seguros	-	-	141,7	162,2	185,0	209,6
II. Seguro de salud agrario	202,2	236,6	249,7	251,2	260,0	272,7
Dependientes	175,4	212,0	228,0	228,8	237,0	249,9
Independientes	26,8	24,6	21,7	22,4	23,0	22,8
III. Régimenes especiales 1/	-	-	-	-	-	-
IV. Seguros potestativos	40,6	32,6	29,7	35,1	79,5	8,9
Asegurados derechohabientes	3 077,8	3 301,1	3 449,3	3 699,3	4 060,6	4 411,4

Nota: Para el año 2010 el sector ha actualizado las cifras con información oficial del 20/05/2011.

1/ Vigentes sólo a Diciembre 2004.

Fuente: Seguro Social (EsSalud) - Gerencia Central de Aseguramiento - Gerencia Técnica de Seguros.

64 El Seguro Social de Salud del Perú (EsSalud), “es un organismo público descentralizado, con personería jurídica de derecho público interno, adscrito al Sector Trabajo y Promoción Social. Tiene por finalidad dar cobertura a los asegurados y sus derechohabientes, a través del otorgamiento de prestaciones de prevención, promoción, recuperación, rehabilitación, prestaciones económicas, y prestaciones sociales que corresponden al régimen contributivo de la Seguridad Social en Salud, así como otros seguros de riesgos humanos” (<http://www.essalud.gob.pe/nuestra-institucion/#tabs-5-0-0>, consultado el 04/06/2013).

65 <http://www.essalud.gob.pe/seguro-regular/> (consultado el 04/06/2013).

En una segunda instancia, se puede asumir que el empleo asalariado formal se conforma por aquellos trabajadores asalariados que sean aportantes al sistema de pensiones (ONP o AFP). Teóricamente, el trabajador debería estar también afiliado en EsSalud por el empleador.⁶⁶

Cuadro B5.3
PERÚ: AFILIADOS ACTIVOS AL SISTEMA DE PENSIONES, 2007-2012
(Miles de personas)

Sistema de pensiones	2007	2008	2009	2010	2011	2012
TOTAL	4 569	4 762	4 932	5 123	5 419	5 770
ONP						
Total	468	466	474	481	491	502
Sistema Nacional de Pensiones (D.L. N° 19990)	443	440	448	455	465	476
D.L. N° 20530 (Cédula viva) y otros.	24	25	25	26	26	26
AFP						
Total	4 101	4 296	4 458	4 642	4 928	5 268
Horizonte	1 085	1 151	1 210	1 272	1 352	1 422
Integra	1 063	1 122	1 155	1 202	1 280	1 354
Prima	1 023	1 045	1 078	1 124	1 203	1 339
Profuturo	930	978	1 016	1 044	1 092	1 153

Nota: Datos al 31 de Diciembre de cada año.

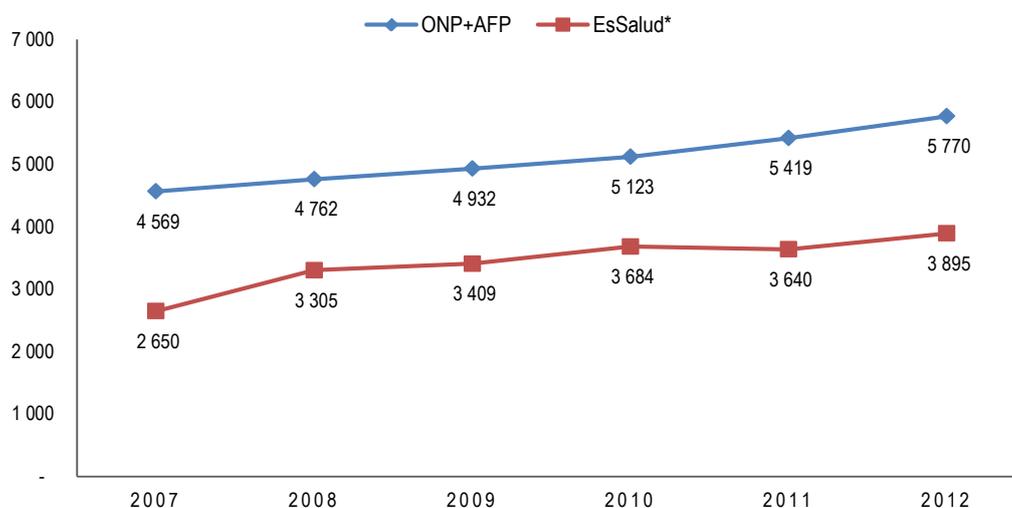
Fuentes: Oficina de Normalización Previsional (ONP) y Superintendencia de Banca, Seguros y Administradoras Privadas de Fondo de Pensiones (SBS).

El cuadro B5.3 muestra los afiliados a ONP y AFP para el periodo 2007-2012, según datos consignados por las fuentes oficiales. Con el fin de obtener el número de trabajadores asalariados formales, la opción más evidente sería sumar los aportantes a ONP y los afiliados en AFP. Sin embargo, esta operación no es pertinente debido a la existencia de trabajadores que podrían estar afiliados en más de una AFP o incluso en ambos sistemas. Asimismo, podría ocurrir que un trabajador deje de aportar al quedarse desempleado, trabajar como independiente o trabajar como asalariado sin aportar y sin embargo siga apareciendo como activo en los registros correspondientes. Pese a ello, los totales de cada año proporcionan desde ya una segunda idea de lo que debería marcar ENAHO en cuanto a empleo formal.

Finalmente, el gráfico B5.1 presenta la población que figura en los registros del sistema de pensiones (ONP y AFP) y EsSalud. Se observa que en promedio los registros del primero exceden al segundo en 1 millón 665 mil personas. Teniendo en cuenta que los registros de EsSalud estarían sobredimensionando el empleo formal, queda claro que los registros de los sistemas de pensiones lo hacen aún más (esto debido principalmente a problemas de doble contabilidad y efectos de latencia).

⁶⁶ En efecto, según el marco legal en vigor, "cuando un trabajador ingrese a laborar a un centro de trabajo, el empleador deberá obligatoriamente requerirle por escrito que en un plazo improrrogable de diez (10) días calendario le informe por escrito el sistema previsional al que se encuentra incorporado, con indicación de la AFP a la que está afiliado, de ser el caso. En su comunicación de respuesta, el trabajador que no se encuentre afiliado a una AFP deberá indicar la AFP a la que desea afiliarse o, en su defecto, su deseo de permanecer o incorporarse al SNP" (Artículo 2° de la Resolución de Superintendencia de Banca y Seguros - SBS N° 749-2000, del Título V del Compendio de Normas de Superintendencia Reglamentarias del Sistema Privado de Fondos de Pensiones, aprobado por Resolución N° 080-98-EF/SAFP).

Gráfico B5.1
TRABAJADORES QUE FIGURAN EN LOS SISTEMAS DE PENSIONES Y EsSalud, 2007-2011
 (Miles de personas)



* Trabajadores activos del seguro regular.

Fuentes: Oficina de Normalización Provisional (ONP), Superintendencia de Banca, Seguros y Administradoras Privadas de Fondos de Pensiones (SBS) y Seguro Social del Perú (EsSalud).

Metodología de estimación del empleado asalariado informal con las ENAHO 2007-2011

En las líneas que siguen, se analizarán diferentes criterios para estimar el número de trabajadores asalariados informales a partir de la ENAHO (serie 2007-2011), guardando compatibilidad con la definición adoptada en la elaboración de las Cuentas Nacionales. Para tal efecto se utilizarán preguntas de los módulos Salud (módulo 04) y Empleo e ingresos (módulo 500) que podrían ser útiles para dicho fin.⁶⁷

Figura B5.2
PREGUNTAS DE ENAHO PARA LA IDENTIFICACIÓN DEL TRABAJADOR ASALARIADO INFORMAL

Nº Pregunta	Descripción de la Pregunta	Ventaja	Desventaja
P507	Ud., se desempeña en su ocupación principal o negocio como:	Calcula exactamente la categoría de ocupación	Ninguna
P511A	Bajo que tipo de contrato	Se conoce si cuenta con algún contrato laboral	El contrato laboral no garantiza la protección social del trabajador
P419	El sistema de prestaciones de salud al cual Ud. Está afiliado actualmente es:	Se conoce cuántas personas están afiliados a ESSALUD	No distingue quien financia (empleador, trabajador o por familiar)
P524B1	Descuento de ley (AFP, ONP, Caja Militar y Policial)	Da a conocer si el trabajador es aportante	El trabajador desconoce si es aportante
P558A	¿El sistema de pensiones al cual Ud. Está afiliado es:	Da a conocer si el trabajador esta afiliado a algun sistema de pensión	El trabajador podria ser aportante de manera independiente

⁶⁷ El análisis se enfocará únicamente en la ocupación principal.

Con estas se calcularon las siguientes variables:

1. Trabajador Asalariado:

Son los trabajadores dependientes, según la pregunta P507 se define trabajador asalariado al “empleado”, “obrero” y “trabajador del hogar”. Es decir: P507 = 3 | 4 | 6.

Figura B5.3
PREGUNTA 507 DE LA ENCUESTA NACIONAL DE HOGARES

507. UD. SE DESEMPEÑÓ EN SU OCUPACIÓN PRINCIPAL O NEGOCIO COMO:	
¿Empleador o patrono?.....	1
¿Trabajador independiente?	2
¿Empleado?	3
¿Obrero?	4
¿Trabajador familiar no remunerado?	5
¿Trabajador del hogar?	6
¿Otro?	7
(Especifique)	

3	}	PASE A 510
4		
6	→	PASE A 511
7	→	PASE A 510

2. Posee algún contrato:

Esta variable se construye a partir de la pregunta P511A, contabilizando a todos los trabajadores que tengan al menos algún tipo de contrato (i.e. P511A ≠ 7). Tal como se detalla en el cuadro 5, esta pregunta pondría en evidencia algún grado de formalidad del trabajador asalariado, sin embargo no garantiza que todo trabajador goce de protección social, lo cual constituye uno de los requisitos para no ser un trabajador asalariado informal según la definición en consideración.

Figura B5.4
PREGUNTA 511A DE LA ENCUESTA NACIONAL DE HOGARES

511A. BAJO QUÉ TIPO DE CONTRATO	
¿Contrato indefinido, no sabrado, permanente?	1
¿Contrato a plazo fijo (sujeto a modalidad)?	2
¿Está en período de prueba?	3
¿Convenios de Formación Laboral Juvenil / Prácticas Pre-Profesionales?	4
¿Contrato por locación de servicios (Honorarios Profesionales, R.U.C.), SNP?	5
¿Régimen Especial de Contratación Administrativa (CAS)?	6
¿Sin Contrato?	7
¿Otro?	8
(Especifique)	

3. Afiliado aportante a algún sistema de pensiones

La pregunta P558A por sí sola nos da un cálculo sobreestimado para los trabajadores asalariados afiliados. Esto se debe a que un trabajador asalariado en algún momento pudo haber estado afiliado a algún sistema de pensiones (ONP o AFP) sin embargo actualmente podría estar desempleado o trabajando sin aportar. Es preciso entonces afinar el cálculo con la pregunta P558B cuantificando sólo a los trabajadores que están afiliados a algún sistema de pensiones y que además hayan aportado como mínimo el mes anterior a la fecha de la encuesta.

Figura B5.5
PREGUNTA 558A DE LA ENCUESTA NACIONAL DE HOGARES

<p>558A. ¿EL SISTEMA DE PENSIONES AL CUAL UD. ESTÁ AFILIADO ES: (Acepte una o más alternativas)</p> <p>Sistema privado de pensiones (AFP)? .. 1 Sistema Nacional de Pensiones: Ley 19950?..... 2 Sistema Nacional de Pensiones: Ley 20530 (Cédula viva)? 3 Otro? 4 (Especifique) No está afiliado 5 →</p>	<p>PASE A 558</p>
<p>558B. ¿CUÁL FUE EL ÚLTIMO MES Y AÑO QUE APORTÓ AL SISTEMA DE PENSIONES?</p> <p>Mes: _____ Año: _____ No Sabe 1</p>	

4. Con descuento de ley por concepto de sistema de pensiones:

Para el cálculo de esta variable se toma la pregunta P524. En su versión imputada aparece como I524B1 en la base de datos. La nueva variable contabilizará a cada trabajador asalariado que declare un monto mayor a cero de descuento de ley ($I524B1 > 0$). Esta sería una buena aproximación para el cálculo del trabajador asalariado informal.

Figura B5.6
PREGUNTA 538 DE LA ENCUESTA NACIONAL DE HOGARES

538. ¿CUÁNTO FUE SU INGRESO TOTAL EN EL MES ANTERIOR, INCLUYENDO HORAS EXTRAS, BONIFICACIONES, PAGO POR CONCEPTO DE REFRIGERIO, MOVILIDAD, COMISIONES, ETC. EN SU(S) OCUPACIÓN(ES) SECUNDARIA(S)?

CONCEPTO	MONTO S/. (Enteros)	NO SABE
A. Ingreso total		1
B. Descuento de Ley Sistema de Pensiones: AFP, ONP, Caja Militar y Policial		1
C. Impuestos		1
D. Otros descuentos (Judiciales, Asociaciones, por préstamos de comp., Bancos, etc.)		1
E. Ingreso Líquido		1

5. EsSalud:

En el capítulo 400 se tiene la pregunta P419. Sin embargo ésta es respondida por todos los miembros del hogar, por lo que es necesario seleccionar sólo aquellas personas consideradas como PEA ocupada. Aplicando este filtro es posible obtener el total de trabajadores asalariados afiliados actualmente a EsSalud. La desventaja es que no es posible saber si se encuentran afiliados a EsSalud gracias a su condición de trabajador dependiente (i.e. su empleador financia sus aportes), ya que podrían haber casos de derechohabientes o incluso de personas que financian sus propios aportes.

Figura B5.7
PREGUNTA 419 DE LA ENCUESTA NACIONAL DE HOGARES

419. EL SISTEMA DE PRESTACIONES DE SALUD AL CUAL UD. ESTA AFILIADO ACTUALMENTE ES:
(Acepte una o más alternativas)

¿ESSALUD (antes HPSS)?.....	1	¿Seguro universitario?	6
¿Seguro privado de salud?.....	2	¿Seguro escolar privado?	7
¿Entidad prestadora de salud?.....	3	¿Otro?	8
¿Seguro de FF.AA. / Policiales?.....	4	(Especifique)	
¿Seguro Integral de Salud?.....	5	NO ESTÁ AFILIADO	9

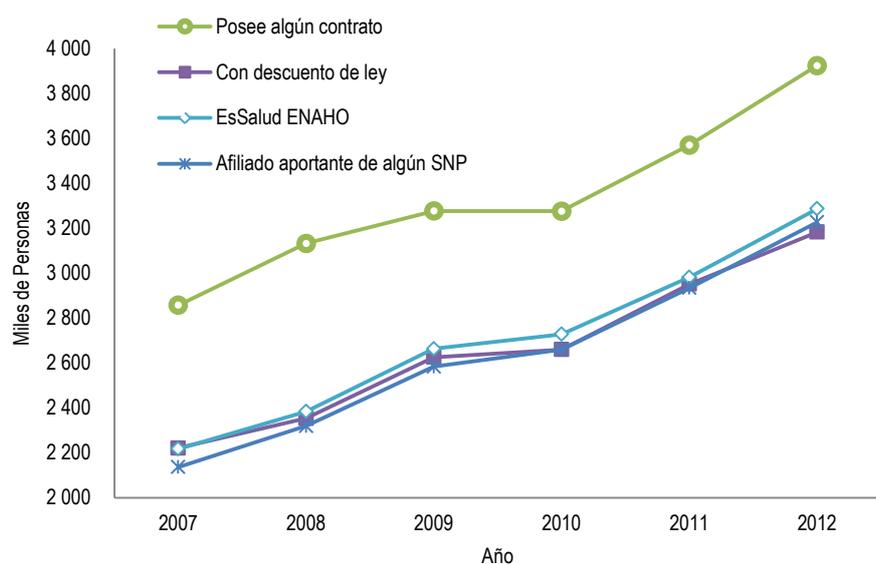
Las variables creadas dan los siguientes resultados:

Cuadro B5.4
PERÚ: TRABAJADOR ASALARIADO FORMAL, ENAHO 2004-2011

Año	Posee algún contrato	Con descuento de ley	EsSalud ENAHO	Afiliado aportante de algún SNP
2007	2 857	2 221	2 217	2 137
2008	3 132	2 354	2 384	2 320
2009	3 277	2 625	2 663	2 584
2010	3 276	2 660	2 728	2 660
2011	3 570	2 951	2 982	2 934
2012	3 924	3 183	3 287	3 227

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática - Encuesta Nacional de Hogares 2007-2012.

Gráfico B5.2
TRABAJADORES ASALARIADOS FORMALS, ENAHO 2007-2012



Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática - Encuesta Nacional de Hogares 2007-2012.

Se puede observar que la variable “posee algún contrato” es muy alta con respecto a las demás. Esto se explica por el hecho de que capta a los trabajadores con cualquier tipo de contrato.

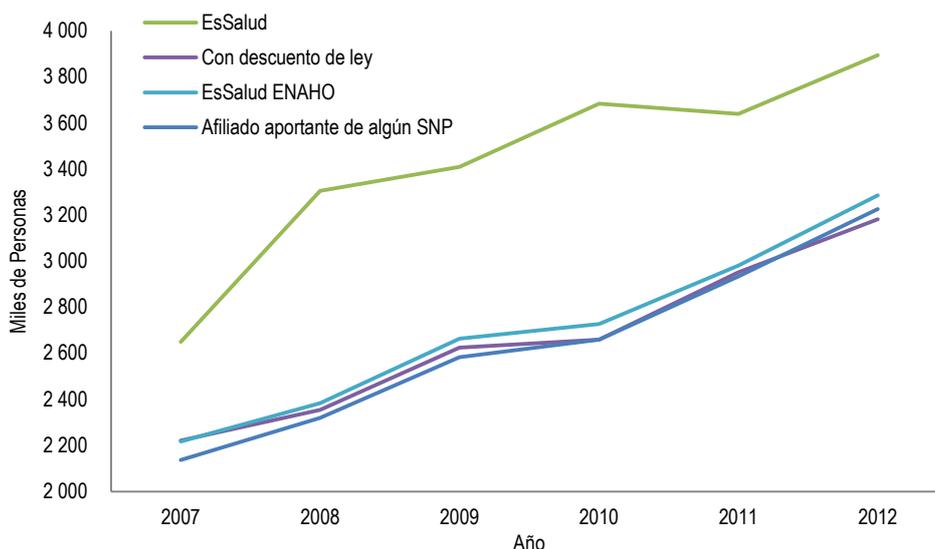
En el cuadro B5.5 se muestra un comparativo entre los datos oficiales de EsSalud y los de ENAHO.

Cuadro B5.5
PERÚ: TRABAJADOR ASALARIADO FORMAL SEGÚN EsSalud Y ENAHO 2007-2012
 (Miles de personas)

Año	EsSalud	ENAHO	
		Con descuento de ley	Afiliado aportante de algún SNP
2007	2 650	2 221	2 217
2008	3 305	2 354	2 384
2009	3 409	2 625	2 663
2010	3 684	2 660	2 728
2011	3 640	2 951	2 982
2012	3 895	3 183	3 287

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática - Encuesta Nacional de Hogares 2007-2012.
 Seguro Social del Perú (EsSalud) - Gerencia Central de Aseguramiento.

Gráfico B5.3
TRABAJADORES ASALARIADOS FORMALES SEGÚN EsSalud Y ENAHO 2007-2012



Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática - Encuesta Nacional de Hogares 2007-2012.
 Seguro Social del Perú (EsSalud) - Gerencia Central de Aseguramiento.

La variable "EsSalud ENAHO" queda descartada pues a pesar de tener el mismo comportamiento y tendencia, incluye a los derechohabientes y estaríamos contabilizando a trabajadores afiliados a EsSalud no sólo por su centro laboral, sino más bien por ser pariente de un afiliado.

Concluimos definiendo para ENAHO como trabajador asalariado informal a los trabajadores asalariados que en sus pagos no se le realice el descuento de ley por Sistema de Pensiones.

Trabajador asalariado informal = $\sim((P507 = 3 \mid 4 \mid 6) \wedge (P524B > 0))$.

II) Análisis factorial exploratorio

Con el fin de identificar las variables más relevantes para explicar la informalidad, se realiza un análisis factorial exploratorio con los datos de la ENAHO 2012. El objetivo es encontrar la(s) variable(s) idónea(s) para aproximar el empleo asalariado informal en la serie ENAHO 2007-2011, teniendo en consideración que para 2012 se cuenta ya con una aproximación más directa del mismo, el cual es compatible con el criterio de las Cuentas Nacionales.

La muestra será restringida a los asalariados (i.e. empleados, obreros y trabajadores del hogar), residentes en el país y con status de “ocupado” en actividades no agropecuarias. El análisis se efectúa únicamente para la ocupación principal. Las variables seleccionadas son:

Figura B5.8
VARIABLES CON POTENCIAL PARA APROXIMAR EL EMPLEO ASALARIADO INFORMAL

Variable	Nombre de variable	Categorías
Tipo de contrato	contrato	Sin contrato CAS, locación, en periodo de prueba CDI o CDD
Descuento de ley	dscto	Sin descuento Con descuento
Afiliación a un sistema de pensiones	pension	No está afiliado Está afiliado
Tipo de empleador	empleador	Sector privado Hogares Sector público
Tipo de pago	pago	Sin pago Propina, especie, otro Comisión, subvención Sueldo o salario
Tamaño de la empresa	tamaño	5 trabajadores o menos Más de 5 trabajadores
EsSalud pagado por empleador	essalud	No Sí
La empresa donde trabaja lleva libros de contabilidad	contabilidad	No Sí
Tiene algún beneficio de ley	beneficio	No Sí
Personería jurídica	pers_jurid	No registrado Persona Natural Persona Jurídica

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

El análisis de componentes principales da los siguientes resultados:

(obs=17831)

Factor analysis/correlation
Method: principal-component factors
Rotation: (unrotated)

Number of obs = 17831
Retained factors = 2
Number of params = 19

Factor	Eigenvalue	Difference	Proportion	Cumulative
Factor1	5.27510	4.11246	0.5275	0.5275
Factor2	1.16265	0.17492	0.1163	0.6438
Factor3	0.98772	0.18558	0.0988	0.7425
Factor4	0.80214	0.31318	0.0802	0.8228
Factor5	0.48896	0.11715	0.0489	0.8717
Factor6	0.37180	0.05388	0.0372	0.9088
Factor7	0.31792	0.03716	0.0318	0.9406
Factor8	0.28076	0.08578	0.0281	0.9687
Factor9	0.19499	0.07703	0.0195	0.9882
Factor10	0.11795	.	0.0118	1.0000

LR test: independent vs. saturated: $\chi^2(45) = 1.1e+05$ Prob> $\chi^2 = 0.0000$

Se tiene 10 factores. Siguiendo el criterio de Kaiser (1960), es posible retener sólo los dos primeros, ya que sus respectivos valores propios (eigenvalues) son mayores a 1. Los dos factores seleccionados explican conjuntamente el 64.38% de la varianza total de los datos.

Luego de efectuar la rotación de los ejes con el método varimax, se obtiene:

Factor analysis/correlation
Method: principal-component factors
Rotation: orthogonal varimax (Kaiser off)

Number of obs = 17831
Retained factors = 2
Number of params = 19

Factor	Variance	Difference	Proportion	Cumulative
Factor1	4.08377	1.72979	0.4084	0.4084
Factor2	2.35398	.	0.2354	0.6438

LR test: independent vs. saturated: $\chi^2(45) = 1.1e+05$ Prob> $\chi^2 = 0.0000$

Rotated factor loadings (pattern matrix) and unique variances

Variable	Factor1	Factor2	Uniqueness
contrato	0.7448	0.4657	0.2284
dscto	0.8616	0.2422	0.1989
pension	0.7949	0.2514	0.3049
empleador	0.1900	0.3890	0.8126
pago	-0.2949	0.6422	0.5006
tamaño	0.4666	0.6502	0.3594
essalud	0.8395	0.1583	0.2701
beneficio	0.7605	0.0827	0.4147
contabilidad	0.4859	0.7053	0.2663
pers_jurid	0.5428	0.7065	0.2062

Factor rotation matrix

	Factor1	Factor2
Factor1	0.8428	0.5382
Factor2	-0.5382	0.8428

Se puede apreciar que las variables más importantes para el factor 1 son dscto (descuento de ley) y essalud (EsSalud pagado por el empleador), con cargas de 0.8616 y 0.8395 respectivamente.

Por otro lado, el segundo factor se compone principalmente de las variables pers_jurid (personería jurídica) y contabilidad (la empresa donde trabaja lleva libros de contabilidad), las cuales aportan con cargas de 0.7065 y 0.7053, respectivamente. Ambos factores se refieren a dos dimensiones complementarias, en efecto, el factor 1 se refiere a los beneficios en seguridad social que recibe el asalariado, mientras que el factor 2 hace lo propio con las características legales de la unidad productiva donde se desempeña el trabajador.

Este ejercicio, centrado en el año 2012, muestra algunas luces sobre lo que sería una buena aproximación del empleo asalariado informal. En efecto, el análisis factorial exploratorio efectuado muestra no sólo que las variables descuento de ley y EsSalud están íntimamente correlacionadas, sino también que explican una misma dimensión de la informalidad del empleo.

De lo visto se concluye que a falta de la variable EsSalud en la ENAHO para el periodo 2007-2011, lo más razonable sería utilizar la variable descuento de ley para aproximar la primera.

Cuadro B5.6
PERÚ: MATRIZ DE CORRELACIONES

	contrato	dscto	pension	empleador	pago	tamaño	essalud	beneficio	contabilid	pers.jur.
contrato	1									
dscto	0.7428	1								
pension	0.6637	0.7519	1							
empleador	0.3051	0.2797	0.2386	1						
pago	0.0728	0.0265	0.0500	0.1344	1					
tamaño	0.6211	0.5070	0.4884	0.2127	0.1008	1				
essalud	0.6566	0.7632	0.6772	0.2015	-0.0010	0.4531	1			
beneficio	0.5571	0.6189	0.5419	0.2356	-0.0118	0.3510	0.5765	1		
contabilidad	0.6469	0.5189	0.4943	0.2133	0.1070	0.6648	0.4735	0.3952	1	
pers_jurid	0.7042	0.5758	0.5503	0.2615	0.1053	0.7061	0.5174	0.4285	0.8756	1

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática - Encuesta Nacional de Hogares 2012.

Algunas definiciones y precisiones:

<http://orientacion.sunat.gob.pe/>

¿Qué sucede cuando el trabajador ingresa a laborar en un centro de trabajo?

Cuando el trabajador ingresa a laborar en un centro de trabajo, es obligación del empleador requerirle por escrito, que, en un plazo máximo de diez (10) días calendario, le informe en qué sistema previsional se encuentra y en qué AFP; en el caso de no encontrarse afiliado a ningún sistema previsional, deberá indicar al empleador en qué AFP desea afiliarse o si desea incorporarse al SNP.

Empleador: Toda persona natural, empresa unipersonal, persona jurídica, sociedad irregular o de hecho, cooperativa de trabajadores, institución privada, entidad pública que remunere a cambio de un servicio prestado bajo relación de subordinación. Se considera además empleador para efecto de los aportes a EsSalud a:

- Las entidades que paguen pensiones de jubilación, cesantía, invalidez y sobrevivencia u otra pensión, cualquiera fuera el régimen legal al que se encuentre sujeto; y
- Aquellas que realicen aportaciones a EsSalud, por las personas incorporadas como asegurados regulares por mandato de una ley (Pescadores y procesadores artesanales independientes, personas con Contrato Administrativo de Servicios y practicante SENATI).

Trabajador: Es toda persona natural que presta servicios personales remunerados bajo subordinación, sujeta a cualquier régimen laboral, cualquiera sea la modalidad del contrato de trabajo.

Se encuentra también comprendido en la definición de trabajador el socio trabajador de una cooperativa de trabajadores, cuyo vínculo con la cooperativa es, a la vez, asociativo y laboral.

Derechohabientes: Son derechohabientes el cónyuge o el concubino(a), los hijos menores de edad, los hijos mayores de edad incapacitados en forma total y permanente para el trabajo, siempre que no sean afiliados obligatorios. Se incluye además a la gestante.

¿Cuáles son los beneficios, relacionados a la Seguridad Social, que tiene un Trabajador del Hogar?

El trabajador del hogar es considerado afiliado regular del Seguro Social de Salud, es decir, es asegurado obligatorio, en cuanto concierne a todo tipo de prestaciones de salud, siempre que labore una jornada mínima de 4 horas diarias.

En cuanto a su régimen pensionario puede optar por el Sistema Nacional de Pensiones o por el Sistema Privado de Pensiones. El pago de la aportación corresponde al trabajador del hogar en calidad de contribuyente.

B6 Comparación de resultados con la metodología PREALC

Recuadro B6.1
CARACTERIZACIÓN DE METODOLOGÍAS PARA LA ESTIMACIÓN DE LA INFORMALIDAD

Características	Programa Regional del Empleo para América Latina y el Caribe (PREALC-OIT)	XV Conferencia Internacional de Estadísticos del Trabajo (CIET) (sector informal)	XVII Conferencia Internacional de Estadísticos del Trabajo (CIET) (empleo informal)
Zona y rama	Urbano - No agrícola.	Debería abarcar zonas urbanas y rurales. Por razones prácticas, puede limitarse el ámbito del sector informal a las empresas de los hogares que realizan actividades no agrícolas.	Debería abarcar zonas urbanas y rurales. Los países que excluyen actividades agrícolas del ámbito de sus estadísticas sobre el sector informal, deberían elaborar definiciones adecuadas de los tipos de empleo informal no asalariado en la agricultura.
Situación en el empleo	Trabajadores independientes o por cuenta propia (excluye profesionales y técnicos).	Empresas informales de trabajadores por cuenta propia (incluyendo profesionales y técnicos si no tienen condiciones de formalidad, en especial registro conforme a la legislación nacional). Pueden incluirse todas las empresas por cuenta propia o solamente las que no están registradas.	Trabajadores por cuenta propia dueños de sus propias empresas del sector informal (incluyendo profesionales y técnicos si no tienen condiciones de formalidad, en especial registro conforme a la legislación nacional). Pueden incluirse todos los trabajadores por cuenta propia dueños de sus propias empresas informales o solamente los que no están registrados.
	Empleadores o propietarios de empresas de cinco o menos ocupados.	Empresas de empleadores informales en función de una o varias condiciones: (i) el tamaño de las unidades es inferior a un nivel determinado de empleo; y (ii) no están registradas o no ocupan empleados registrados.	Empleadores dueños de sus propias empresas del sector informal en función de una o varias condiciones: (i) el tamaño de las unidades es inferior a un nivel determinado de empleo; y (ii) no están registradas o no ocupan empleados registrados.
	Asalariados en empresas de cinco o menos ocupados.	Asalariados ocupados en empresas informales en función de una o varias condiciones: (i) el tamaño de las unidades es inferior a un nivel determinado de empleo; y (ii) no están registradas o no ocupan empleados registrados.	Asalariados que tienen empleos informales, tanto si están empleados por empresas del sector formal o por empresas del sector informal.
	Trabajadores familiares o auxiliares no remunerados.	Trabajadores familiares o auxiliares ocupados en empresas de empleadores informales o en empresas de trabajadores por cuenta propia informales.	Trabajadores familiares o auxiliares, independientemente de si trabajan en empresas del sector formal o informal.
		Miembros de cooperativas de productores que no están formalmente constituidas como entidades legales.	Miembros de cooperativas de productores que no están formalmente constituidas como entidades legales.
	Servicio doméstico.	El servicio doméstico se excluye del ámbito del sector informal, identificándose de manera separada.	Asalariados de los hogares que tienen empleos informales.
			Trabajadores en actividades no especializadas de producción o bienes para consumo final de su propio hogar.
Unidad de observación	Las personas ocupadas	Las unidades de producción.	Los empleos.

Fuente: Organización Internacional del Trabajo (2006, p.32).

B7 Eventuales críticas a las definiciones operativas adoptadas en la investigación

A lo largo del documento han sido detalladas las definiciones tanto conceptuales como operativas adoptadas en la realización de este estudio. Sin lugar a dudas, existen algunas críticas que podrían hacerse a las elecciones hechas. En la presente sección serán discutidas aquellas que son las más relevantes.

- Para el año 2012, se utilizó las preguntas del módulo Salud P419 *“El sistema de prestación de seguro de salud al cual Ud. está afiliado actualmente es:”* y P419B *“¿Quién aporta las cuotas por estar afiliado?”*, para identificar a los trabajadores asalariados con empleo formal. Se estableció que un asalariado está ocupado en un empleo formal si está afiliado a EsSalud y es su centro de trabajo el que aporta las cuotas por esta afiliación. El inconveniente que se presenta es que —tal como está configurada la encuesta— no es posible saber si esta afiliación es por la actividad principal o secundaria del trabajador. Se asume que se refiere únicamente a la primera.

B8 Agrupación de actividades para las estadísticas sobre informalidad en el Perú

Figura B8.1
AGRUPACIÓN DE ACTIVIDADES PARA LAS ESTADÍSTICAS SOBRE INFORMALIDAD EN EL PERÚ

Categoría	Nombre abreviado	Nombre detallado	Sección CIU	División CIU	Grupo CIU	Clase CIU
I	Agropecuario	Agricultura, ganadería, caza, silvicultura y pesca	A	01-03	011-032	0111-0322
II	Minería	Extracción de petróleo, gas, minerales y servicios conexos	B	05-09	051-099	0510-0990
III	Manufactura	Industrias manufactureras	C	10-33	101-332	1010-3320
IV	Construcción	Construcción	F	41-43	410-439	4100-4390
V	Comercio	Comercio al por mayor y menor, reparación de vehículos automotores y motocicletas	G	45-47	451-479	4510-4799
VI	Transportes	Transporte, almacenamiento, comunicaciones, correo y mensajería	H, J	49-53, 58-63	491-532, 581-639	4911-5320, 5811-6399
VII	Restaurantes y Alojamiento	Alojamiento y servicios de comida	I	55-56	551-563	5510-5630
VIII	Gobierno	Administración pública y defensa, planes de seguridad social de afiliación obligatoria	O	84	841-843	8411-8430
IX	Otros servicios	Suministro de electricidad, gas y agua, actividades financieras y de seguros, actividades inmobiliarias, actividades profesionales, científicas y técnicas, actividades administrativas y servicios de apoyo, enseñanza, servicios sociales y relacionados con la salud humana, arte, esparcimiento y recreo, otras actividades de servicios.	D, E, K, L, M, N, P, Q, R, S	35-39, 64-82, 85-96	351-390, 641-829, 851-960	3510-3900, 6411-8299, 8510-9609

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

B9 Comparación entre el uso de términos en el SCN y OIT

Figura B9.1
COMPARACIÓN ENTRE EL USO DE TÉRMINOS EN EL SCN Y OIT

Término	Uso SCN	Uso OIT	Comentario
Sector	Sectores institucionales que agrupan unidades institucionales similares en razón de sus principales funciones, comportamiento y objetivos (SCN 2008, inciso 4.16).	Grupo de unidades productivas.	El SCN 2008 usa el término "sector" para designar cinco sectores institucionales (definidos en ONU <i>et al.</i> 2009, inciso 4.24). En el contexto del SCN, el sector informal es un subconjunto de las unidades productivas del sector de los hogares (cf. OIT 2012, inciso 2.92).
Productores de mercado	Productores que venden o intercambian su producción, en su totalidad o en su mayor parte (SCN 2008, inciso 6.133).	Productores que venden o intercambian una parte o toda su producción (XV CIET, inciso 14). Por lo tanto, las unidades del sector informal no serían todas productores de mercado tal como es definido en el SCN 2008.	La CIET escoge el término "productores de mercado" para un concepto más amplio que el del SCN, ya que las unidades que producen únicamente para uso final propio difieren en su comportamiento y objetivos de aquellas que producen una parte o todo para el mercado.
Sector formal	No está definido en el SCN 2008.	Comprende las sociedades (incluyendo las cuasisociedades), unidades del gobierno y las instituciones sin fines de lucro. Las empresas no constituidas en sociedad propiedad de los hogares que producen bienes y servicios para la venta o trueque no son incluidas en el sector informal.	El SCN 2008 no emplea la dicotomía formal/informal en término de sectores o unidades productivas.
Hogares	Los hogares tienen varias funciones (definidas en los capítulos 4 y 24 del SCN 2008): productores, proveedores de trabajo y consumidores de bienes y servicios. Los hogares productores para consumo final propio, ventas o trueque son considerados como empresas no constituidas en sociedad.	Los hogares como proveedores de trabajo y hogares que producen bienes y servicios exclusivamente para uso final propio.	El término "hogar" tiene un significado más amplio en el SCN que en la CIET. Además de las empresas del sector informal, incluye empresas no constituidas en sociedad que son tratadas como empresas formales, más las empresas no constituidas en sociedad para uso final propio, más los hogares con empresas no constituidas en sociedad, más los hogares institucionales.
Empresa	Unidad institucional en su capacidad de productor de bienes y servicios (SCN 2008, inciso 5.1).	Cualquier unidad comprometida en la producción de bienes y servicios para la venta o el trueque.	La definición OIT incluye sólo las unidades productivas con empleo, separando las unidades productivas como "empresas" y "hogares".

Fuente: Organización Internacional del Trabajo (2012, P. 213). Traducción adaptada: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Glosario de Términos

Actividad

Una actividad económica es un proceso, es decir, la combinación de acciones cuyo resultado es un determinado conjunto de productos.

Actividad no medida

Una actividad no medida es una actividad comprendida en el ámbito de la producción del Sistema de Cuentas Nacionales que no está considerada en las estimaciones del Producto Bruto Interno.

Actividad no observada

Actividad comprendida en el ámbito de la producción del Sistema de Cuentas Nacionales que no ha sido observada; es decir, que no ha sido directamente medida a través de los datos básicos que sirven para la elaboración de las Cuentas Nacionales.

Año base

Es el periodo en el que se establece el universo productivo de una economía y se define una estructura de precios que sirve para valorar la futura producción sectorial.

Para el año seleccionado se definen los productos y actividades económicas que van a ser objeto de medición anual. Es decir, con las estructuras determinadas para dicho año, es que se van a generar todos los índices e indicadores económicos, permitiendo actualizar los agregados macroeconómicos del país.

Aparato estadístico nacional

Conjunto de organizaciones y unidades estadísticas de un país que realizan la captura, procesamiento y difusión de estadísticas por cuenta del Gobierno nacional.

Asalariado

Un asalariado es una persona que celebra un acuerdo, formal o informal, por el cual trabaja para una empresa a cambio de una remuneración en dinero o en especies. Los asalariados son el conjunto de trabajadores que ocupan un empleo definido como "empleo remunerado". Los asalariados titulares de contratos de trabajo estables son asalariados que han sido y son titulares de un contrato de trabajo explícito o implícito, escrito u oral, o de una serie de tales contratos, continuamente con el mismo empleador. "Continuamente" implica un período de empleo más largo que un mínimo especificado y determinado según las condiciones nacionales. (Si se autorizan algunas interrupciones durante este período mínimo, su duración máxima también debe determinarse según las condiciones nacionales). Los asalariados regulares son "asalariados titulares de contratos de trabajo estables" de los que la organización empleadora es responsable del pago a los impuestos y contribuciones que corresponden a la seguridad social y/o la relación contractual es regulada por la legislación laboral nacional (Resolución de la Organización Internacional del Trabajo relativa a las estadísticas de la población activa, el empleo, el desempleo y el subempleo adoptada por la decimotercera Conferencia internacional de estadísticos del trabajo, octubre de 1982, § 9).

Bienes

Los bienes son objetos físicos para los cuales existe una demanda, sobre los cuales pueden establecerse derechos de propiedad, y cuya propiedad puede ser transferida de una unidad institucional a otra, a través de una operación en el mercado. Si existe una demanda, significa que los bienes pueden utilizarse para cubrir las necesidades de los hogares o de la colectividad, o para producir otros bienes u otros servicios.

Categoría de ocupación

Es la relación de dependencia que tiene una persona con el centro laboral donde se desempeña. Estas categorías son: trabajador por cuenta propia (independiente o patrono), trabajador dependiente o asalariado (empleado, obrero), trabajador familiar no remunerado y trabajador del hogar.

Clasificación Industrial Internacional Uniforme (CIIU)

La CIIU es la Clasificación Industrial Internacional Uniforme, por industria, de todas las ramas de actividad económica de las Naciones Unidas. Esta clasificación es la norma internacional de clasificación de las actividades económicas productivas. Su principal objeto es el de proporcionar un conjunto de categorías de actividad de modo que las entidades puedan clasificarse según su actividad económica. La organización jerárquica de la clasificación comprende los siguientes niveles: a) Divisiones - códigos con dos dígitos; b) Grupos - códigos con tres dígitos; c) Clases - códigos con cuatro dígitos.

Consumo final

El gasto de consumo final cubre los gastos consagrados por las unidades institucionales a la adquisición de bienes y servicios de consumo. Puede ser soportada directamente por el hogar beneficiario, o financiada - por Administraciones públicas o ISFLSH - para el beneficio de hogares consumidores. El gasto de consumo final puede efectuarse en el territorio económico o en el resto del mundo.

Consumo Final de los Hogares

Se constituye por los gastos que realizan los hogares en la compra de bienes duraderos y no duraderos y servicios para la satisfacción directa de sus necesidades. Se excluye los gastos que realizan las familias en la adquisición de viviendas considerándose estos, como formación bruta de capital de la economía, igualmente se excluyen las compras de objetos de valor que no se deterioran con el paso del tiempo tales como las obras de arte, piedras y metales preciosos.

Consumo Intermedio (CI)

El consumo intermedio representa el valor de los bienes y servicios consumidos en entradas de un proceso de producción, con exclusión de los activos fijos cuyo consumo se registra como un consumo de capital fijo. Los bienes y los servicios en cuestión o se transforman, o son destruidos por el proceso de producción.

Cuasisociedad

Empresa no constituida en sociedad propiedad de una unidad institucional residente que cuenta con información suficiente para elaborar la secuencia completa de cuentas y es gestionada como si fuera una sociedad separada y cuya relación de facto con su propietario es la de una sociedad con sus accionistas, o bien una empresa no constituida en sociedad propiedad de una unidad institucional no residente, que se considera residente porque se dedica a producir a escala significativa en el territorio económico durante un periodo prolongado o indefinido.

Cuenta

Una cuenta es un instrumento que permite registrar, para un determinado aspecto de la vida económica: a) los empleos y los recursos; o b) las variaciones de activos y las variaciones de pasivos; o c) las existencias de activos y pasivos que existen en un determinado momento; las cuentas de operaciones incluyen un saldo contable que sirve para equilibrar los dos lados de las cuentas (por ejemplo, los recursos y los empleos) y que en sí constituye una medición significativa de resultado económico.

Cuentas de distribución y utilización de los ingresos

Las cuentas de distribución y utilización de los ingresos constan de un determinado número de cuentas articuladas entre ellas. Describen cómo los ingresos son: a) generados por las actividades de producción; b) como rentas a la propiedad, distribuidas entre las unidades institucionales que pueden aspirar a una fracción del valor

agregado resultante de una producción; c) redistribuidos entre unidades institucionales, principalmente por las Administraciones públicas, por medio de impuestos, cotizaciones y prestaciones; y finalmente d) afectados en definitiva a los hogares, a las Administraciones públicas o a las instituciones sin fines de lucro (ISFL) al servicio de los hogares, al consumo final o al ahorro.

Cuenta Satélite

Una cuenta satélite es una extensión del Sistema de Cuentas Nacionales, comparten sus conceptos básicos, definiciones y clasificaciones. Permite ampliar la capacidad analítica de la contabilidad nacional a determinadas áreas de interés socio-económico.

Existen dos tipos de cuentas satélite que cumplen dos funciones diferentes. El primer tipo, denominada satélite internas, incluye el conjunto completo de normas y convenciones de contabilidad del Sistema de Cuentas Nacionales, aunque centran la atención en un aspecto particular de interés, aunque distanciándose de las clasificaciones y jerarquías estandarizadas. El segundo tipo, denominadas cuentas satélites externa, pueden añadir datos de carácter no económico o incorporar algunas variantes de las convenciones de la contabilidad, o ambos.

Desempleado

Persona que en el periodo de referencia no trabajó, pero se encontraba buscando activamente una ocupación.

Economía informal

La economía informal hace referencia al conjunto de actividades económicas desarrolladas por los trabajadores y las unidades productivas que no cumplen con las regulaciones previstas por el estado para el ejercicio de sus actividades. En otras palabras, la economía informal está compuesta por el sector informal y el empleo informal.

Economía no observada

Los grupos de actividades más propensas a no ser observadas son aquéllas que son subterráneas, ilegales o informales o aquéllas que son realizadas por los hogares para consumo final propio. También puede haber actividades no observadas debido a vacíos en el dispositivo de captura de datos estadísticos básicos. Estos grupos de actividades se designan (en el Manual sobre la medición de la ENO) como zonas problemáticas. Las actividades no cubiertas por los datos básicos por figurar en una o en varias de estas zonas problemáticas se designan colectivamente con el término economía no observada.

Economía subterránea

Actividades que pueden ser productivas desde el punto de vista económico y totalmente legales (a condición de que cumplan con algunas normas o normativas), pero deliberadamente ocultadas a las autoridades públicas por distintos tipos de razones: a) evitar el pago del impuesto a la renta, del impuesto sobre el valor agregado o de otros impuestos; b) evitar el pago de las cotizaciones del seguro social; c) no tener que cumplir con algunas normas legales: salario mínimo, horario máximo, normas en materia de seguridad o de salud, etc.; d) evadir algunos procedimientos administrativos, tales como el hecho de llenar cuestionarios estadísticos u otros formularios administrativos.

Economía total

La economía total se define como el conjunto de todas las unidades institucionales residentes en el territorio económico de un país.

Las unidades institucionales residente que configuran la economía total se agrupan en cinco sectores institucionales mutuamente excluyentes.

El territorio económico, aunque se ajusta básicamente al territorio geográfico, no coincide exactamente con él, efectuándose algunas adiciones y sustracciones al mismo. En el Sistema de Cuentas Nacionales, el concepto de residencia no se basa en la nacionalidad ni en criterios jurídicos. Se dice que una unidad institucional es residente de un país cuando tiene un centro de interés económico predominante en el territorio económico de dicho país; es decir, cuando realiza en él actividades económicas durante un periodo de tiempo prolongado (un año o más es el periodo adoptado como guía práctica).

Empleo

El empleo en el Sistema de Cuentas Nacionales se define como todas las personas, empleadas o trabajadores por cuenta propia, dedicadas a alguna actividad productiva comprendida dentro de la frontera de producción del Sistema de Cuentas Nacionales y que está a cargo de una unidad institucional residente.

Empleo equivalente a tiempo completo

Número de puestos de trabajo equivalente a tiempo completo. Se define como el total de horas efectivamente trabajadas por todas las personas ocupadas dividido por el número promedio anual de horas efectivamente trabajadas en puesto de trabajo a tiempo completo. En el caso peruano, se calcula en forma separada para cada rama de actividad.

Empleo informal

Todo empleo que no cuenta con los beneficios estipulados por ley. En función del país, puede incluir seguridad social pagada por el empleador, vacaciones pagadas, licencia por enfermedad, etc.

Empresa no constituida en sociedad

Una empresa no constituida en sociedad representa la actividad productiva de una unidad del gobierno, una ISFLH o un hogar que no puede tratarse como la actividad de producción de una cuasisociedad. Corresponde a unidades productivas que desarrollan actividades económicas sin haberse constituido jurídicamente como sociedad, de acuerdo a la Ley General de Sociedades del respectivo país.

Establecimiento

Un establecimiento se define como una empresa, o como una parte de una empresa, ubicada en un lugar único, y en el que se ejerce una sola actividad de producción (no auxiliar), o en el que la mayor parte del valor agregado proviene de la principal actividad de producción. Un establecimiento se define como una empresa o como parte de una empresa que ejerce un solo tipo de actividad económica, de manera independiente, exclusiva o principal, en un solo lugar o a partir de un solo lugar, o dentro de una zona geográfica, y para la cual están disponibles datos que permiten calcular el excedente de explotación o que pueden ser compilados de manera significativa.

Excedente de explotación

Se refiere a la retribución al riesgo empresarial y constituye por lo tanto las ganancias o pérdidas derivadas de una actividad productiva. Para las empresas constituidas en sociedad se diferencia de las utilidades en que éstas últimas incluyen resultados de ingresos que no se derivan de actividades productivas. Para las empresas no constituidas en sociedad, específicamente las empresas individuales, trabajadores por cuenta propia o trabajadores independientes que en el proceso de producción utilizan factores de producción como trabajadores familiares no remunerados y activos fijos que pueden ser utilizados para la producción y a la vez para el consumo final, el excedente de explotación se denomina "ingreso mixto", debido a que no es posible distinguir del excedente propiamente dicho las remuneraciones y el consumo de capital fijo.

Frontera de la producción

La frontera de la producción en el Sistema de Cuentas Nacionales incluye las siguientes actividades: (a) la producción de todos los bienes o servicios que se suministran, o que se pretende suministrar, a unidades

distintas de aquéllas que los producen, incluida la producción de los bienes o servicios utilizados completamente en el proceso de producción de dichos bienes o servicios; (b) la producción por cuenta propia de todos los bienes que sus productores conservan para su autoconsumo final o para su formación bruta de capital; (c) La producción por cuenta propia de productos de captura del conocimiento que sus productores conservan para su autoconsumo final o formación bruta de capital, pero con exclusión (por convención) de este tipo de productos cuando son producidos por los hogares para su propio uso; (d) la producción por cuenta propia de los servicios de las viviendas ocupadas por sus propietarios; y (e) la producción de los servicios domésticos y personales producidos por personal de servicio doméstico remunerado.

Hogar

Un hogar es un grupo de personas que comparten la misma vivienda, que juntan, total o parcialmente, su ingreso y su riqueza y que consumen colectivamente ciertos tipos de bienes y servicios, sobre todo los relativos a la alimentación y alojamiento.

Impuestos

Pago definitivo, obligatorio y sin contraprestación directa que impone el estado a las personas jurídicas y naturales, con la finalidad de financiar los gastos públicos.

Impuesto a la Producción y Consumo

Obligación tributaria que grava la producción, venta, compra o uso de bienes y servicios.

Industria

Una industria es un conjunto de establecimientos dedicados a actividades idénticas o similares.

El término industria no se reserva para los productores de mercado, por ejemplo, la industria de la salud de un país puede estar formada por establecimientos que sean productores de mercado y otros que sean productores no de mercado.

Ingreso Mixto

El saldo de la cuenta de generación del ingreso de las empresas no constituidas en sociedades que pertenecen al sector de los hogares se llama ingreso mixto. En efecto, en este caso, el saldo de la cuenta de generación del ingreso contiene implícitamente un elemento de remuneración para el trabajo efectuado por el propietario o los miembros de su familia que no puede distinguirse de su beneficio como empresario.

Instituciones Sin Fines de Lucro (ISFL)

Son entidades jurídicas o sociales creadas para producir bienes y servicios, cuyo estatus jurídico no les permite ser fuente de ingresos, beneficios u otras ganancias financieras para las unidades que las establecen, controlan o financian.

Instituciones Sin Fines de Lucro que Sirven a los Hogares (ISFLSH)

Son entidades jurídicas dedicadas principalmente a la producción de servicios no de mercado para los hogares o para la comunidad. Sus recursos principales, son las resultantes de ventas ocasionales, contribuciones voluntarias en dinero o en especie efectuadas por los hogares en su calidad de consumidores, pagos procedente de las Administraciones públicas, y rentas de la propiedad.

Ocupación Principal

En la Encuesta Nacional de Hogares la ocupación principal es aquella que el informante considera como tal. Cuando el informante tiene dos o más ocupaciones y no puede determinar su ocupación principal, se considerará como principal aquella que le produce mayor ingreso, si ambas le producen igual ingreso, se considerará aquella a la que el informante dedique mayor tiempo.

Ocupación Secundaria

Es aquella a la que después del trabajo principal le genera ingresos adicionales o le dedica mayor número de horas.

Persona jurídica

Las personas jurídicas pueden ser unidades creadas con fines de producción, principalmente las sociedades y las Instituciones Sin Fines de Lucro, o las Administraciones públicas, incluidas las administraciones de seguridad social; están en condiciones de poseer bienes y activos, suscribir compromisos y ejercer actividades económicas o efectuar operaciones por iniciativa propia con otras unidades.

Población Económicamente Activa (PEA)

Aquellas personas en edad de trabajar que, en el periodo de referencia, se encuentran trabajando o buscando trabajo.

Población Económicamente Activa Ocupada (PEAO)

Son aquellas personas que en un periodo de referencia, ejercieron una actividad en la producción de bienes y servicios de por lo menos una hora remunerada a la semana, y los trabajadores familiares sin remuneración que trabajaron por lo menos 15 horas a la semana.

Precio

Cantidad de dinero dada a cambio de una mercancía o servicio. El precio es el valor de un bien expresado en términos monetarios, ya sea que éste se fije -como es usual- en unidades monetarias, o que se determine según la equivalencia con cualquier otra mercancía que desempeñe el papel de dinero en el intercambio. En el lenguaje cotidiano se utilizan a veces otras palabras para designar lo que en rigor son precios: al pago por el trabajo se lo denomina sueldo o salario; al precio del alquiler de la tierra, o de otros inmuebles, se lo llama renta; al pago por el uso de capital, interés, etc.

Producción

La producción es un proceso físico, realizado bajo la responsabilidad, control y gestión de una unidad institucional, en el que se utilizan mano de obra y activos para transformar insumos de bienes y servicios en productos de otros bienes y servicios. Todos los bienes y servicios producidos han de ser susceptibles de poder venderse en el mercado, o al menos han de tener la posibilidad de ser provistos de una unidad a otra, onerosa o gratuitamente. El Sistema de Cuentas Nacionales incluye dentro de la frontera de la producción toda la producción realmente destinada al mercado para su venta o trueque. Incluye asimismo todos los bienes o servicios suministrados gratuitamente a los hogares individuales, o proporcionados colectivamente a la comunidad por las unidades gubernamentales o las Instituciones Sin Fines de Lucro que Sirven a los Hogares.

Producción de mercado

Es aquella destinada para la venta a precios económicamente significativos. Los precios económicamente significativos son los precios que influyen significativamente en las cantidades que los productores están dispuestos a ofrecer y en las cantidades que los compradores desean comprar.

Producción ilegal

La producción ilegal incluye: a) la producción de bienes o servicios cuya venta, distribución o posesión están prohibidas por la ley; b) las actividades de producción que son habitualmente legales, pero que se vuelven ilegales si son ejercidas por productores que no tienen autorización (por ejemplo, las personas que practican la medicina sin estar autorizados). El límite entre economía subterránea y producción ilegal puede ser borroso. Es así como, por ejemplo, la producción que respeta algunas normas, particularmente en términos de salud y seguridad, podría calificarse como ilegal. La amplitud de la producción ilegal de los diferentes países depende de la legislación vigente. Por ejemplo, la prostitución es legal en algunos países, mientras que es ilegal en otros.

Producción para uso final propio

Comprende los productos retenidos por el productor para su propio uso en consumo final o formación de capital.

Producto Bruto Interno (PBI)

Es el indicador de resultados económicos más utilizado.

El producto bruto interno a precios de mercado representa el resultado final de la actividad de producción de las unidades residentes.

Puede definirse de tres maneras:

El PBI es igual a la suma de los valores añadidos brutos de los distintos sectores institucionales o distintas industrias (ramas de actividad), aumentada en los impuestos, menos las subvenciones, sobre los productos.

El PBI es igual a la suma de las utilidades finales interiores de bienes y servicios (consumo final efectivo, formación bruta de capital), más las exportaciones, menos las importaciones de bienes y servicios.

El PBI es igual a la suma de los empleos de la cuenta de generación del ingreso de la economía (remuneración de los asalariados, otros impuestos, menos las otras subvenciones, sobre la producción, excedente bruto de explotación e ingreso mixto de la economía).

Rama de actividad

Una rama de actividad consta de establecimientos involucrados en los mismos tipos de actividad o en tipos similares. La nomenclatura de las actividades productivas utilizada en el Sistema de Cuentas Nacionales es la Clasificación Industrial Internacional Uniforme (CIIU).

Remuneración de los asalariados

Son todos los pagos de sueldos y salarios efectuados por los productores residentes a sus trabajadores en dinero y en especie, así como la contribución pagada o imputada en favor de sus asalariados, a la seguridad social, cajas privadas de pensiones, subsidios familiares, seguros de riesgos, seguros de vida y regímenes análogos.

Sector informal

Es el subconjunto de empresas no constituidas en sociedad de los hogares que operan dentro de la frontera de la producción del Sistema de Cuentas Nacionales, de acuerdo a consideraciones de la OIT y del Sistema de Cuentas Nacionales, se puede operativizar con criterios de registro o de tamaño.

Sector institucional

Un sector institucional agrupa las unidades institucionales que tienen funciones principales, comportamiento y objetivos similares. La característica definitoria de una unidad institucional es su capacidad para ser propietario de bienes y de activos, para contraer pasivos y para realizar en nombre propio actividades económicas y transacciones con otras unidades.

Sector institucional de los hogares

Es la agrupación formada por un individuo o grupos de individuos. Todas las personas físicas de la economía deben pertenecer a un único hogar. Las funciones principales de los hogares son proporcionar mano de obra, llevar a cabo el consumo final y, en cuanto empresarios, producir bienes y servicios no financieros (y posiblemente financieros) de mercado. Las actividades empresariales de un hogar son las realizadas por las empresas no constituidas en sociedad que permanecen dentro de dicho hogar, excepto en determinadas circunstancias específicas.

Sistema de Cuentas Nacionales (SCN)

Es el conjunto normalizado y aceptado internacionalmente de recomendaciones relativas a la elaboración de mediciones de la actividad económica de acuerdo a convenciones contables estrictas, basadas en principios económicos. Las recomendaciones se expresan mediante un conjunto de conceptos, definiciones, clasificaciones y reglas contables que incluyen las normas aceptadas internacionalmente para la medición de partidas como el producto interno bruto (PIB), el indicador de los resultados económicos utilizado con mayor frecuencia. El marco contable del SCN permite elaborar y presentar los datos económicos en un formato destinado al análisis económico, a la toma de decisiones y a la formulación de la política económica.

Sociedades

Son entidades cuya existencia es reconocida por la ley o por la sociedad con independencia de las personas u otras entidades que pueden tener su titularidad o control. Estas unidades son responsables de las decisiones económicas que toman o de las acciones que realizan, incluso cuando su autonomía pueda estar limitada en cierta medida por otras unidades institucionales. Algunas empresas no constituidas en sociedad que pertenecen a los hogares o a unidades del gobierno pueden comportarse de manera muy semejante a las sociedades y se tratan como cuasisociedades cuando tienen conjunto complejos de cuentas.

Trabajador dependiente o asalariado

Persona que trabaja para un empleador público o privado, bajo un acuerdo escrito u oral, el cual puede ser formal o informal, normalmente voluntario entre ambas partes, en virtud del cual la persona trabaja para la empresa a cambio de una remuneración en dinero o en especie. La remuneración se fundamenta normalmente en el tiempo dedicado al trabajo o en algún otro indicador objetivo de la cantidad de trabajo adecuado.

Trabajador doméstico (o del hogar)

Persona que presta servicio doméstico en una vivienda particular ajena, recibiendo una remuneración mensual por sus servicios.

Trabajador Familiar No Remunerado (TFNR)

Persona que trabaja o ayuda en una empresa o negocio que conduce un miembro de su familia, sin recibir pago alguno por su trabajo.

Trabajador independiente o por cuenta propia

Es el trabajador independiente que no tiene empleados remunerados. Los trabajadores por cuenta propia pueden subdividirse en trabajadores a domicilio, sujetos a alguna clase de contrato formal o informal de suministro de bienes o servicios a una empresa determinada, y Trabajadores comunes por cuenta propia, que pueden dedicarse a la producción de mercado o a la producción para su propio consumo final o para su propia formación de capital.

Unidad de producción

Empresa o establecimiento que genera bienes y/o servicios dentro de la frontera de la producción tal como es definida en el Sistema de Cuentas Nacionales.

Unidad institucional

Entidad económica que tiene capacidad, por derecho propio, de poseer activos, contraer pasivos y realizar actividades económicas y transacciones con otras entidades. Las unidades institucionales se clasifican por sector, de acuerdo a la naturaleza de la actividad económica que realizan.

Valor Agregado Bruto (VAB)

Valor añadido en el proceso de producción y mide la retribución a los factores de producción que intervienen en el proceso productivo. Constituye el aporte de la unidad de producción o del sector al PBI de la economía. Se define también como el Valor Bruto de la Producción libre de duplicaciones, pues es el Valor Bruto de la Producción disminuido el valor de los bienes y servicios intermedios y que han sido transformados en otro producto.

Valor Bruto de Producción (VBP)

Es el valor bruto de los bienes y servicios producidos en un periodo de tiempo determinado; la producción bruta de las mercancías se registran en el momento en que los bienes se producen y los servicios en el momento en que se prestan, el valor bruto de la producción comprende tanto la producción intermedia como la producción final.

Viviendas

Son edificios, o partes específicas de éstos, utilizados total o principalmente como residencias, incluyendo cualquier construcción asociada, como los garajes, y todos los accesorios permanentes instalados habitualmente en las residencias.

